# 年后保险公司早会主持词(15篇)

来源：网络 作者：风华正茂 更新时间：2024-06-25

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。年...*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**年后保险公司早会主持词篇一**

纪律宣导

1、我们的联合大早会即将开始。请伙伴将手机关闭或调至震动档。请调整好你的座姿，以饱满的状态进入本次联合大早会。

2、掌声、问好声、敬业时间训练

今天，我们有特别嘉宾也来到我们联合大早会的职场。他们分别是xx人寿分公司王总，xx人寿分公司人力资源部的李腾美经理，还有刚走出校门，新加盟xx人寿的未来的八位栋梁之材。再次掌声响起，欢迎各位嘉宾的到来!

联合大早会开始

下面我宣布：联合大早会正式开始。首先，请全体起立，奏唱司歌。礼毕，各位领导请就坐，各位伙伴请就坐。

敬业时间

在xx人寿这个大家庭里，我们都有着共同的目标和理想。我们共有一个令我们值得骄傲自豪的团队，我们都是这个团队里的兄弟姐妹，平时我们相亲相爱、互帮互助。但比起士气来，却当仁不让。 下面是敬业时间，来看看哪个团队的士气更高昂。请各团队做好准备。 首先，请旭日部做好准备

现在请金鹰部做好准备

最后请收展部做好准备

给正常出勤的自己一个热烈的掌声。

韵律晨操

人生也需要准备，准备种子，就收获果实;准备痛苦，就收获幸福;准备努力，就收获成功;准备今天，就收获明天;当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我知道那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种积极的对待人生的一种方式。互相携扶，共同追求财富，这里不仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

专题《春天花会开》

20xx年的第一季度已经结束了，我们带着胜利，带着喜悦，走进了四月，走进了春天。在这个春暖花开、万物复苏的日子里，我们应该怎样去进行我们的销售呢。下面就有请章丽丽老师给我们带来专题《春天花会开》，掌声有请!

感谢章老师。在这样美好的春天里，相信伙伴们的业绩也会如同春天的花朵一样，尽情绽放!也祝愿每一位伙伴都拥有花一般的容颜。在我们的寿险道路上，越走越年轻。

业务联系

第一季度的战斗已经结束，新的战役又即将开始。在第二季度，我们的领导又是如何按排的呢?接下来是业务联系时间，掌声有请赵经理!

感谢赵经理，胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉煌。桐城支公司20xx年“开门红”首战告捷，离不开分公司总经理室的正确领导和伙伴们的全力付出，接下来有请分公司王建桐副总经理作工作指示，掌声有请

感谢王总，王总的讲话鼓舞人心，催人奋进，奋发的豪情已点燃我们心中的梦想，成功的光茫也照亮了我们前进的航向，我们桐城支公司的每一名将士也定会为明天的辉煌涂下最精彩的一笔。首战告捷坚定了我们的信心，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，让我们行动起来，无视峥嵘、无视跌宕，让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，舞台将因我们而精彩辉煌!

今天的联合大早会到此结束，

全体起立,恭送各位领导席.感谢各位伙伴的支持与配合。下面请各分部带开二次早会。

**年后保险公司早会主持词篇二**

开场白

各位xx部优秀的职业经理人、优秀的业务伙伴们大家早上好!

良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫余骏，来自金蓝组。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望大家能够记住我，在记住我的同时我愿意与大家成为生活中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴。希望我的主持可以给各位带去一天的快乐心情。

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验---轻松节拍。

笑话

一天，老师走进课堂，学生们一齐起立喊：“老师早上好!”

老师愤愤地说：“只叫早上好?那我下午呢?难道就不好了吗?”

于是学生们又一齐喊：“老师下午好!”

老师又愤愤地说：“那我晚上呢?”

学生们又一齐喊：“老师晚上也好!”

老师点点头说道：“这样才行，现在重新喊一遍!”

学生们一齐喊：“老师早上好，下午好，晚上也好!”

老师说道：“坐下!今天我们要复习反义词，我们这样练习，我说一句，你们大声说出反义词。现在开始。”

老师：“今天天气很好。”

学生：“今天天气很坏。”

老师：“到处阳光明媚。”

学生：“到处阴云密布。”

老师：“马路上人山人海。”

学生：“马路上空无一人。”

老师：“年轻。”

学生：“年老。”

老师：“站立。”

学生：“躺倒。”

老师：“有个年轻人站立在路上。”

学生：“有个年老人躺倒在路上。”

老师：“我捡到一元钱。”

学生：“我丢了一元钱。”

老师：“我捡到一元钱，交给老师。”

学生：“我丢了一元钱，去偷老师。”

老师：“错误，不能这样说!”

学生：“正确，应该这样说!”

老师：“错误。”

学生：“正确。”

老师：“这不行，这是违法行为!”

学生：“这可以，这是合法行为!”

老师：“我说错误。”

学生：“我们说正确。”

老师：“听老师的，老师说的才是正确!”

学生：“听我们的，老师说的都是错误!”

老师：“你们愚蠢。”

学生：“我们聪明。”

老师：“停止!”

学生：“继续!”

老师：“你们现在停止!别说了!”

学生：“我们现在继续!还要说!”

老师：“你们这些蠢猪，我说停止!”

学生：“我们都是天才，我们说继续!”

老师：“你们听老师的!”

学生：“老师听我们的!”

老师：“学生都得听老师的!”

学生：“老师都得听学生的!”

老师：“现在你们停止练习!”

学生：“现在我们继续练习!”

老师：“你们没完没了了吗?”

学生：“我们有始有终的呀!”

老师：“那你们就停止!蠢猪!”

学生：“那我们该继续!天才!”

....之后老师怒气冲冲地抱着书本走出了教室。

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天的积累，俗话说：“一天之际在于晨”，但我们保险行业是“一天之际在于昨夜”!不知各位是否按照公司的要求，在昨夜做好了今天的日程安排呢?请举手!

让我们把把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。

七个习惯改变命运

习惯一：别指望谁能推着你走。

我们常说：“我不会，因为……”、“我迟到，因为……”、“我的计划没完成，因为……”我们总是在找借口或是抱怨，在不满中消耗自己的生命。

如果你不抬腿往阶梯上走，谁又会推你走呢?因此，积极主动的人生态度，是个人成功的原则。

习惯二：忠诚于自己的人生计划。

我们经常在人生的道路上迷失方向，因徘徊和迷途消耗了生命，关键是无目标。

这一生你要成为什么人?想做些什么?要拥有什么?什么是你生命中最重要的?只有确立了符合价值观的人生目标，才能凝聚起意志力，全力以赴且持之以恒地付诸行动去实现它。

请认真计划自己!请清晰明确地把计划写出来!

习惯三：选择不做什么更难。

每个人的时间都是有限的，所以要做重要的事，少做紧急的事。

消防队的贡献应是防火，而不只是忙于到处救火。因此，“要事第一”是人生自我管理的原则。

要想集中精力，必须强烈排除次要琐事的牵绊，要勇于说“不”。

习惯四：远离角斗场。

一般人遇事多用二分法：非强即弱，非胜即败。其实，世界给了每个人足够的立足空间，他人之得并非自己之失。因此，“双赢思维”是人际关系的原则。

我们从小就参与各种比赛、考试，培养了一种你赢我输、你死我活的竞争心态。试想一下，谁又甘心在竞赛中认输呢?树立双赢思维是非常重要的，懂得利人利己的人，把生活看作一个合作舞台，而不是角斗场。

习惯五：换位思考。

如果一位眼科医生为病人配眼镜，他先摘下自己的眼镜让病人试戴，其理由是：“我已经戴了10多年，效果很好，就给你吧，反正我家里还有一副。”那么，谁都知道这是行不通的。如果医生还说：“我戴得很好，你再试试，别心慌。”在病人看到的东西都扭曲了的同时，医生还反复说：“只要有信心，你一定能看得到。”那就真叫人哭笑不得了。

我们常说遇事要将心比心。因此，要培养设身处地的换位沟通习惯。当我们的修养到了能把握自己、能抵御外界、能博采众家之言时，我们的人际关系也就上了一个台阶。

习惯六：1+1可以大于2。

不同植物生长在一起，根部会相互缠绕，土质会因此改善，植物比单独生长更为茂盛;两块砖头所能承受的力量大于单独承受力的总和。

这些原理也同样适用于人，只有人人都敞开胸怀，以接纳的心态尊重差异时，才能众志成城。

习惯七：过身心平衡的生活。

拥有财富，并不代表有永远的经济保障，拥有综合能力才真正可靠。

人生最值得投资的就是自己的能力：生存的能力、生活的能力、学习的能力、创造的能力、适应的能力，这才是自己最值得珍爱的财富。

士气展示

寿险营销需要磅礴坦荡的气势，我们从事的是欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛。状态决定一切，成功者永远追求更好，在座的的各位都是追求卓越、渴望成功，我相信接下来的士气展示一定能够看到大家最一流的状态。让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神展现各团队的豪迈士气。

再次问候各位伙伴：早上好!

互道问好

爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。互道问好!

新闻播报

家事、国事、天下事，事事关心。我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和资讯是我们展业过程中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：英俊潇洒，风流倜傥的主管或经理。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，主管或经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次以热烈的掌声感谢主管、经理。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们的司令，气度非凡的总带来出征前的政令宣导。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休

最后，我代表xx部祝愿各位今天好事成双、工作顺意、时刻都有好心情。今天的早会就到这里，谢谢各位的配合与支持!

**年后保险公司早会主持词篇三**

开场白

大家早上好!

非常荣幸能给大家主持这个晨会，又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端。 团队集合

首先请各个团队长统计下考勤人数，然后依次进行汇报。 司歌

一曲司歌不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。 业绩汇报

接下来我想再次问候各位伙伴们：大家早上好早上好!

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，我们是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的业绩情况。

下面请个团队长汇报下业绩，首先有请综合部史经理;感谢史姐的汇报，接下来有请出租车团队长周静来汇报下业绩;好，非常感谢周静姐的配合;最后让我们以最最热情的掌声有请我们拓展部传说中的什勇大哥来汇报下我们团队的业绩情况。好，多谢勇哥! 最后

伙伴们，我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。

下面，请全体起立，为了我们公司的任务目标，共同宣读今天的激励口号：不达目标 誓不罢休!

让我们再次以热烈的掌声来结束我们今天的晨会。谢谢!

**年后保险公司早会主持词篇四**

尊敬的经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)，室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自营业部的，我的增员人是非常优秀的经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1、 下面请跟我一起关注天气状况：今天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多!

2、 维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。(给大家30秒钟时间调整手机)

3、 接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训

4、 让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔!(周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》)

5、 锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操，请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律!(等领操人员站定开始晨操)。

大家请坐。一曲欢乐的(激情的、悠扬的、深情的、激昂的)晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢! (敬业时间，考勤报备)有请非常敬业x老师为我们做考勤 )

6、 “风声雨声读书声声声入耳;家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人伙伴上场!(《嘉禾新闻网》主持人上场主持)。根据新闻内容稍作总结。

7、 谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的经理给大家公布今天的业绩龙虎榜!(非常感谢经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名!)

8、 每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——营业部优秀的伙伴——!让我们掌声有请他闪亮登场!(非常感谢伙伴精彩的分享，成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星!)

9、跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标 誓不罢休!

**年后保险公司早会主持词篇五**

1、暖场音乐(也可以说是进场音乐)，会前提示：各位伙伴，早会即将开始，请各位伙伴找到自己成功的位置，迅速就坐，我们的早会马上就要开始了，为保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢您的合作。

2、开场(纪律)：各位伙伴大家好，非常高兴各位在今日相约在我们的职场。在早会正式开始之前提醒大家将手机调整至振动或者是静音的状态，感谢大家的配合。(停顿5秒，主持人也可说：“若大家已经调整完毕，请掌声通过”)

首先问候亲爱的伙伴们，大家早上好!感谢大家真诚的回应。艳阳高照天转暖，春回大地万物生，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样!”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己!

3、差勤时间：天道酬勤，人勤地不懒，人勤春来早，人勤寿险好做，首先将以点名这种方式唤醒大家的斗志，希望能够听到你们响亮的答到声。有请带来今天的差勤时间。

4、司歌司训：大家每天集聚在这里，其实在早会开始的那一刻也就是我们新的一天，新的工作的开始。让我们和泰康30万伙伴在此刻共同唱响《泰康永远》，请全体起立„齐诵司训„礼毕。(齐诵八荣八耻)

5、晨操又是一个新的早晨，又是一天新的起步。伙伴们，让我们带着泰康人特有的激情和风采跳起来。有请漂亮可爱的舞蹈皇后某某某上台带动。

非常感谢，你们在舞台上充满了活力与自信，充满了迷人的风采，同时，也把这种快乐和自信传递给了我们每一个人。让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!

6、新闻资讯：

7、喜讯报道各位亲爱的伙伴，寿险之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

8、分享时间伙伴们，不知道你们有没有这样的感受，我们走的路并不比别人短，我们说的话并不比别人少，可是，为什么人家能签单我们要遭遇拒绝，为什么人家挣大钱我们却为考核发愁，大单高手是神吗?寿险精英有三头六臂吗?拨开在英雄身上的光环，让我们走近英雄，一起聆听英雄幕后的故事，有请......

听君一席话，胜读十年书，跟着明星走一程，咱也试试大步流星!感谢.......

9、专题时间(题目、重要性、人员介绍、讲师姓名);总结(谢、归、用、谢)

10、工作联系风啸大漠败者臣，大浪淘沙勇者胜，一切行动听指挥，公司的指引才是我们不竭的动力。下面掌声有请为我们带出工作联系。

11、群体激励新的一天，新的征程，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：####。

12、结语：寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，美好的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为泰康人寿华彩四溢的太阳.希望在座的每位伙伴今天都能获得丰硕的成绩，一飞冲天!今天的大早到此结束，感谢全体伙伴的倾力配合，请各小组召开二次早会，谢谢!

**年后保险公司早会主持词篇六**

8：34 亲爱的各位家人们，今天的早会将在一分钟后准时开始，请您找到合适的位置就坐，提前做好准备。谢谢!

8：35 今天的早会将在十秒钟正式开始，请各位家人跟我进入倒计时：10 9 8 7 6

5 4 3 2 1 掌声响起，有请主持人。(鼓掌上场)

一、掌声停、问好：亲爱的各位聚成家人们大家早上好!(聚成好，yes)为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自己。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫 来自\*\*部门 。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望主持可以给各位带去一天的快乐心情!(鞠躬表示感谢)

三、士气展示：状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示一定能看到大家最一流的状态。请各中心家人整理着装，做好准备 。(在线中心、研发中心、董事总裁办、客服中心、人力资源中、国际事业部、营运中心、企划中心、学习卡事业部、内训事业部、财务中心)

四、互道问好：爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送 来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给 对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。互道问好!

五、热舞：舞者相聚，激情延续。请上台.让我们共同热舞一曲(结束后)请台上的舞林高手回坐,来!各位家人们,给自己优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

六、新闻播报：家事国事天下事，事事关心。接下来有请做今天的新闻播报。掌声感谢精彩的播报(结束时再次掌声感谢)

七、每日英语：想走出国门，就一定要有一口流利的英语。知识经济的到来提供了我们语言交流的保证。接下来又是每日英语的时间 让我们掌声有请 (结束时再次掌声感谢)

八、文件宣读：重要的事一定是在重要的场合来安排，接下来有请做今天的文件宣读。(结束时再次掌声感谢)

九、家长勉励：制热震撼，精彩不断，光芒四射，魅力无限。接下来请出的是一位重量级人物， 他就是 让我们用狂风暴雨般的掌声有请做今天的家长勉励 (结束时再次掌声感谢)

十、朗诵使命：最后请各位家人全体起立 共同朗诵出我们的使命是…….

十一、结束祝福：最后主持人代表\*\*部祝愿各位家人今天好事成双，工作顺意，时刻都有好心情!今天的早会就到这里 掌声结束 !

**年后保险公司早会主持词篇七**

开场白

大家早上好,非常荣幸能给大家主持这个晨会

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的日志填写时间。让我们把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候保持安静

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。 喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：阳光部的优秀的主管海静。

**年后保险公司早会主持词篇八**

开场

各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此 ，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴! 首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操

每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操 《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我

信息

我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯

我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前 ，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题

让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束

伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

**年后保险公司早会主持词篇九**

各位优秀的伙伴：大家早上好!纪律宣导

1、我们的联合大早会即将开始。

伙伴将手机关掉或调至震动档。请调整好你的座姿，以饱满的状态进入本次联合大早会。

2、掌声、问好声、敬业时光训练

这天，我们有个性嘉宾也来到我们联合大早会的职场。他们分别是人寿分公司王总，人寿分公司人力资源部的李腾美经理，还有刚走出校门，新加盟人寿的未来的八位栋梁之材。再次掌声响起，欢迎各位嘉宾的到来!联合大早会开始

下方我宣布：联合大早会正式开始。首先，请全体起立，奏唱司歌。礼毕，各位领导请就坐，各位伙伴请就坐。敬业时光

在人寿这个大家庭里，我们都有着共同的目标和理想。我们共有一个令我们值得骄傲自豪的团队，我们都是这个团队里的兄弟姐妹，平时我们相亲相爱、互帮互助。但比起士气来，却当仁不让。下方是敬业时光，来看看哪个团队的士气更高昂。请各团队做好准备。首先，请旭日部做好准备此刻请金鹰部做好准备最后请收展部做好准备

给正常出勤的自我一个热烈的掌声。

3、韵律晨操

人生也需要准备，准备种子，就收获果实;准备痛苦，就收获幸福;准备努力，就收获成功;准备这天，就收获明天;当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我明白那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种用心的对待人生的一种方式。互相携扶，共同追求财富，那里不仅仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

4、专题《春天花会开》

20xx年的第一季度已经结束了，我们带着胜利，带着喜悦，走进了四月，走进了春天。在这个春暖花开、万物复苏的日子里，我们就应怎样去进行我们的销售呢。下方就有请章丽丽老师给我们带来专题《春天花会开》，掌声有请!

感谢章老师。在这样完美的春天里，相信伙伴们的业绩也会如同春天的花朵一样，尽情绽放!也祝愿每一位伙伴都拥有花一般的容颜。在我们的寿险道路上，越走越年轻。

5、业务联系

第一季度的战斗已经结束，新的战役又即将开始。在第二季度，我们的领导又是如何按排的呢?接下来是业务联系时光，掌声有请赵经理!

感谢赵经理，胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉寿险公司早会煌。

桐城支公司20xx年开门红首战告捷，离不开分公司总经理室的正确领导和伙伴们的全力付出，接下来有请分公司王建桐副总经理作工作指示，掌声有请感谢王总，王总的讲话鼓舞人心，催人奋进，奋发的豪情已点燃我们心中的梦想，成功的光茫也照亮了我们前进的航向，我们桐城支公司的每一名将士也定会为明天的辉煌涂下最精彩的一笔。

首战告捷坚定了我们的信心，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，让我们行动起来，无视峥嵘、无视跌宕，让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，的舞台将因我们而精彩辉煌!

6、结束

这天的联合大早会到此结束，

全体起立，恭送各位领导席。感谢各位伙伴的支持与配合。下方请各分部带开二次早会。

**年后保险公司早会主持词篇十**

8：34亲爱的各位家人们，今天的早会将在一分钟后准时开始，请您找到合适的位置就坐，提前做好准备。谢谢!

8：35今天的早会将在十秒钟正式开始，请各位家人跟我进入倒计时：###掌声响起，有请主持人。(鼓掌上场)

一、掌声停、问好：亲爱的各位聚成家人们大家早上好!(聚成好，yes)为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自己。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫来自部门。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望的主持可以给各位带去一天的快乐心情!(鞠躬表示感谢)

三、士气展示：状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示一定能看到大家最一流的状态。请各中心家人整理着装，做好准备。(在线中心、研发中心、董事总裁办、客服中心、人力资源中、国际事业部、营运中心、企划中心、学习卡事业部、内训事业部、财务中心)

四、互道问好：爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。

五、热舞：舞者相聚，激情延续。请上台.让我们共同热舞一曲(结束后)请台上的舞林高手回坐,来!各位家人们,给自己优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

**年后保险公司早会主持词篇十一**

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休！

各位优秀的伙伴：大家早上好！

1、我们的联合大早会即将开始。请伙伴将手机关掉或调至震动档。请调整好你的座姿，以饱满的状态进入本次联合大早会。

2、掌声、问好声、敬业时光训练

这天，我们有个性嘉宾也来到我们联合大早会的职场。他们分别是人寿分公司王总，人寿分公司人力资源部的李腾美经理，还有刚走出校门，新加盟人寿的未来的八位栋梁之材。再次掌声响起，欢迎各位嘉宾的到来！联合大早会开始！

下方我宣布：联合大早会正式开始。首先，请全体起立，奏唱司歌。礼毕，各位领导请就坐，各位伙伴请就坐。

在人寿这个大家庭里，我们都有着共同的目标和理想。我们共有一个令我们值得骄傲自豪的团队，我们都是这个团队里的兄弟姐妹，平时我们相亲相爱、互帮互助。但比起士气来，却当仁不让。下方是敬业时光，来看看哪个团队的士气更高昂。请各团队做好准备。首先，请旭日部做好准备此刻请金鹰部做好准备最后请收展部做好准备，给正常出勤的自我一个热烈的掌声。

3、韵律晨操

人生也需要准备，准备种子，就收获果实；准备痛苦，就收获幸福；准备努力，就收获成功；准备这天，就收获明天；当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我明白那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种用心的对待人生的一种方式。互相携扶，共同追求财富，那里不仅仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

4、专题《春天花会开》

20xx年的第一季度已经结束了，我们带着胜利，带着喜悦，走进了四月，走进了春天。在这个春暖花开、万物复苏的日子里，我们就应怎样去进行我们的销售呢。下方就有请章丽丽老师给我们带来专题《春天花会开》，掌声有请！

感谢章老师。在这样完美的春天里，相信伙伴们的业绩也会如同春天的花朵一样，尽情绽放！也祝愿每一位伙伴都拥有花一般的容颜。在我们的寿险道路上，越走越年轻。

5、业务联系

第一季度的战斗已经结束，新的战役又即将开始。在第二季度，我们的领导又是如何按排的呢？接下来是业务联系时光，掌声有请赵经理！

感谢赵经理，胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉寿险公司早会煌。

桐城支公司20xx年“开门红”首战告捷，离不开分公司总经理室的正确领导和伙伴们的全力付出，接下来有请分公司王建桐副总经理作工作指示，掌声有请感谢王总，王总的讲话鼓舞人心，催人奋进，奋发的豪情已点燃我们心中的梦想，成功的光茫也照亮了我们前进的航向，我们桐城支公司的每一名将士也定会为明天的辉煌涂下最精彩的一笔。

首战告捷坚定了我们的信心，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，让我们行动起来，无视峥嵘、无视跌宕，让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，的舞台将因我们而精彩辉煌！

6、结束

这天的联合大早会到此结束，全体起立，恭送各位领导席。感谢各位伙伴的支持与配合。下方请各分部带开二次早会。

**年后保险公司早会主持词篇十二**

各位优秀的伙伴：大家早上好!纪律宣导

1、我们的联合大早会即将开始。请伙伴将手机关闭或调至震动档。请调整好你的座姿，以饱满的状态进入本次联合大早会。

2、掌声、问好声、敬业时间训练

今天，我们有特别嘉宾也来到我们联合大早会的职场。他们分别是人寿分公司王总，人寿分公司人力资源部的李腾美经理，还有刚走出校门，新加盟人寿的未来的八位栋梁之材。再次掌声响起，欢迎各位嘉宾的到来!联合大早会开始

下面我宣布：联合大早会正式开始。首先，请全体起立，奏唱司歌。礼毕，各位领导请就坐，各位伙伴请就坐。敬业时间

在人寿这个大家庭里，我们都有着共同的目标和理想。我们共有一个令我们值得骄傲自豪的团队，我们都是这个团队里的兄弟姐妹，平时我们相亲相爱、互帮互助。但比起士气来，却当仁不让。下面是敬业时间，来看看哪个团队的士气更高昂。请各团队做好准备。首先，请旭日部做好准备现在请金鹰部做好准备最后请收展部做好准备

给正常出勤的自己一个热烈的掌声。

3、韵律晨操

人生也需要准备，准备种子，就收获果实;准备痛苦，就收获幸福;准备努力，就收获成功;准备今天，就收获明天;当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我知道那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种积极的对待人生的一种方式。

互相携扶，共同追求财富，这里不仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

4、专题《春天花会开》

201\*年的第一季度已经结束了，我们带着胜利，带着喜悦，走进了四月，走进了春天。在这个春暖花开、万物复苏的日子里，我们应该怎样去进行我们的销售呢。下面就有请章丽丽老师给我们带来专题《春天花会开》，掌声有请!

感谢章老师。在这样美好的春天里，相信伙伴们的业绩也会如同春天的花朵一样，尽情绽放!也祝愿每一位伙伴都拥有花一般的容颜。在我们的寿险道路上，越走越年轻。

5、业务联系

第一季度的战斗已经结束，新的战役又即将开始。在第二季度，我们的领导又是如何按排的呢?接下来是业务联系时间，掌声有请赵经理!

感谢赵经理，胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉寿险公司早会煌。

桐城支公司201\*年“开门红”首战告捷，离不开分公司总经理室的正确领导和伙伴们的全力付出，接下来有请分公司王建桐副总经理作工作指示，掌声有请感谢王总，王总的讲话鼓舞人心，催人奋进，奋发的豪情已点燃我们心中的梦想，成功的光茫也照亮了我们前进的航向，我们桐城支公司的每一名将士也定会为明天的辉煌涂下最精彩的一笔。

首战告捷坚定了我们的信心，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，让我们行动起来，无视峥嵘、无视跌宕，让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，的舞台将因我们而精彩辉煌!

6、结束

今天的联合大早会到此结束，

全体起立,恭送各位领导席.感谢各位伙伴的支持与配合。下面请各分部带开二次早会。

**年后保险公司早会主持词篇十三**

各位，各位优秀的事业同仁们：早上好!

非常荣幸，今天的早会再一次的由我为大家主持，在正式进入早会之前，还是有请各位调整好坐姿，将您的手机调入静音状态，非常希望能够得到并且也非常感谢各位的配合。首先，让我们以热烈的掌声欢迎新伙伴加盟中国人寿这个大家庭。

三月的战场早已是硝烟弥漫，冲锋的号角已经响彻大地。此时，只有用鲜血、生命和灵魂谱写而成的国歌，才能抒发我们心中的壮志豪情。

在这硝烟战火中，是谁早已吹响那冲锋的号角，是谁已捷足先登。我们看一看又有哪些伙伴克服万难，挑战自我，为自己的家人、为团队带来骄人的业绩：

让我们用热烈的掌声对他们表示祝贺!并有请经理为以上伙伴颁发破零奖――展业名片一盒。首先有请到前台领奖，有请!

成功的背后往往有艰辛的付出。成功的风貌是什么?成功是帮助更多的人去成功，实现生命的价值。有请带出他的心路历程。有请!

榜样的力量将是无穷的，让我们向着榜样靠拢，一步步地迈向成功!再一次地把掌声送给我们优秀的榜样--。

快乐是一种流动的空气，俗话说：笑一笑，十年少。

接下来是由李迪宏老师带来的专题《广阔天地，大有作为》，好，掌声有请李老师!是啊，农村寿险市场的需求，就是寿险服务的竞争。了解农村市场的需求，向服务要市场是我们寿险经营永恒不变的主题。也将是我们致胜的法宝。在这广袤的土地上，我们终将大有作为!再一次地把感谢的掌声送给李老师!

好，下面有请经理作政令宣达，掌声有请!

积极的思维产生积极的行为，积极的行为导致积极的结果。好再一次地把感谢的掌声送给为我们日夜操劳的杜经理!

今天的早会即将结束。在早会的最后，有一段话带给大家：快乐有人分享，就拥有加倍的快乐，痛苦有人分担，就会减轻痛苦的一半。如果你想拥有快乐，想获得爱，那么就不要去要求，也不要要求得到回报。我们必须记住这样一个秘诀：我们只有内心充满爱，才能把爱施于别人，随处撒播你的爱。请保留此标记心，就从你的家人开始，多一份关爱给他们。

**年后保险公司早会主持词篇十四**

大家早上好，非常荣幸能给大家主持这个晨会

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的日志填写时间。让我们把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候保持安静

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：阳光部的优秀的主管海静。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的王经理带来今天的业务联系。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休!

**年后保险公司早会主持词篇十五**

一、开场白

各位女士，各位先生，各位尊敬的来宾朋友们：

大家晚上好!

首先非常感谢各位来宾朋友们在百忙之中抽出宝贵的时间参加人寿分公司举办的“精英客户感恩年会”在我们的联谊会开始前请各位来宾朋友们配合一个动作(幻灯)

二、游戏《音乐之旅》

来宾朋友不知道你们对于那些一直被人们传唱老歌是否还有些怀念呢?小时候经常听到一些非常好听的经典老歌曲，像《甜蜜蜜》、《小城故事》等。那些歌旋律优美。接下来让我们一起进入《音乐之旅》共同体验那些老歌带来的回忆。

三、精英风彩

在一次次的业务竞赛中业务伙伴发扬勇往直前、顽强拼搏的精神，取得了骄人的成绩;用辛勤的汗水克服了一个又一个困难，创造了一个又一个的奇迹;此时此刻，我们有理由骄傲，有理由自豪，更有理由为自己的成功喝彩!接下来让我们一起来领略精英们的风采。(幻灯)

刚才我们共同领略了精英的风采他们个个都是光彩熠人，我们很清楚他们每一份收获的背后都孕育了一个个美丽的故事;每一次享受喜悦的同时都会对默默支持你们的客户报以由衷的感谢。在这里我代表所有的精英对你们说声谢谢了。

四、领导致辞

女士们，先生们，各位来宾朋友们，今晚，在这充满着喜庆的殿堂里，我们一起来分享累累的硕果;今晚，在这洋溢着欢乐的气氛中，我们共同来回味成功的喜悦。员工的成功是领导的欣慰，因此，我公司领导非常重视本次会议，在繁忙的工作中抽出时间亲临会议现场。出席今晚答谢会，接下来让我们用热烈的掌勺有请中国人寿保险股份有限公司公司的经理致欢迎词，掌声有请。

五、专题

通过x经理激情的讲演，相信在做的来宾对中国人寿一定多有了进有步的了解。中国人寿也将秉成：成己为人，成人达己“的企业文化为我们的客户提供更加优质的服务。接下来我将为大家结束一位讲师，他将给我们带来精彩的演讲。(讲师包装)

六、恳谈与交流

谢谢讲师的精彩讲演。通过蔡琴讲师的讲演相信在做的所有的来宾朋友对人寿也有了进一步的了解。接下来我们安排了交流与沟通的时间，有请各位精英。

七、精英感言：

来宾朋友们，我们的公司能有今天的辉煌要感谢业务精英昨天辛勤的付出，我们业务精英能相聚在此共同庆祝成功的喜悦要感谢所有支持和关爱他们的客户.相信此时此刻，我们的精英也一定有很多的话想和我们的客户朋友们。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找