# 大学生创新创业课总结1000字范文(通用9篇)

来源：网络 作者：浅语风铃 更新时间：2024-06-16

*百度百科是一部内容开放、自由的网络百科全书，旨在创造一个涵盖所有领域知识，服务所有互联网用户的中文知识性百科全书。在这里你可以参与词条编辑，分享贡献你的知识。以下是小编整理的大学生创新创业课总结1000字范文(通用9篇)，欢迎阅读与收藏。第...*

百度百科是一部内容开放、自由的网络百科全书，旨在创造一个涵盖所有领域知识，服务所有互联网用户的中文知识性百科全书。在这里你可以参与词条编辑，分享贡献你的知识。以下是小编整理的大学生创新创业课总结1000字范文(通用9篇)，欢迎阅读与收藏。[\_TAG\_h2]第1篇: 大学生创新创业课总结1000字

当今社会竞争激烈，许多毕业大学生面临着就业的巨大压力。为了使我们同学能够在着严峻的社会就业压力下立于不败之地，我们大学生创业者协会举办了这次“创业策划大赛”。为同学们开辟新思路，打破传统就业格局，鉴于现阶段国家政策的支持，积极鼓励大学生创业。为同学们以后走向社会奠定一个基础。经大学生创业者协会讨论决定于4月19日在一教107教室举办“创业策划大赛”活动。

这次活动我们分三个环节：

一、赛前培训环节;

二、初赛环节;

三、决赛环节。下面我们将对各个环节进行详细的总结。赛前培训：本社团为了进一步使参赛选手了解参赛规则要求和帮助参赛选手进一步较好的制作PPT。开展了赛前培训活动。在培训中我们主要向选手们播放了一些创业策划大赛视频和一些PPT的制作方法。

同学们听得都比较认真，这次赛前培训起到了良好的作用，为他们参加初赛奠定了良好的基础。

初赛环节：本次“策划大赛”活动以10万块创业基金为主题初赛是以全院的学生为对象，以团队的形式参加。由大学生创业者协会邀请本学院有经验的老师作评委，本着“公平，公正”的原则，选出前七强，进入决赛。

决赛环节：决赛是以团队代表现场解说，评委现场打分并提问的形式呈现。参赛选手向评委和观众结合PPT做策划书的详细介绍以及评委向参赛选手现场提问;观众知识抢答;根据得分选出前三名和两名个人风采奖并颁发奖状。

在活动开始之前，参加活动的成员陆续来了，我们先给大家播放了音乐，缓解活动现场的气氛，让大家放松下来，在一个轻松愉快的环境下进入活动环节。

在第一环节里，赛中，现场解说员声音洪亮，自信。

完全展现了当代大学活力。同时也锻炼了同学们的语言表达能力和敢于上台演说的能力。评委现场提问，要求选手具有较高的现场应答的能力。虽然有的团队还不能应答自如，但这也提醒了他们，在今后不管是在学习还是在今后应聘工作是注意培养自己的随机应变的能力。评委们的点评也非常精彩，常常打开了参赛团队的创业思路，给他们提出了非常宝贵的意见，参赛团队也虚心求教。整个过程中思维的火花进行了较好的碰撞，营造了一个良好的积极向上创业交流氛围。此外，有的参赛团队制作的PPT也较为精彩。PPT中展现了大量的实地调查的数据，从风险，机遇，市场，宣传等各个方面作出了全面的分析，充分展现了参赛团队的专业性。这从侧面也培养了我们分析问题的辩证思维能力和思维严密的逻辑性。不仅如此，在本次创业策划大赛中，每支队伍每个队员的分工不同，同时又相互配合，相互协调。要知道在未来的社会竞争中仅靠个人的力量是无法在社会中打造一片天地的。只有学会与他人团结合作才能走得更远。这对同学们培养团队协作的能力起到了积极的促进作用。

第二环节，为了放松下比赛的氛围，我们还安排了有奖知识问答。根据参赛选手介绍的策划知识设置了较为简单的问题，并为答对了的同学准备了精美的礼品。很快，同学们的积极性被调动了起来，现场氛围也活跃了起来。

最后一环节，记分小组根据评委的打分，本着公平公正的原则，评出了一等奖，二等奖，三等奖和两名个人风采奖。

**第2篇: 大学生创新创业课总结1000字**

　　在这个火热的夏天，我暂别了大学中舒适悠闲的生活，和同学一齐进行了暑期社会实践调查活动。在这次的活动中，我学到了许多学校学到的知识，也有了许多的感悟。

　　我们这次调查的主题是有关大学生就业的问题。在此之前，我并没有参加社会实践调查的经历，所以我并没有什么实际经验。所以我更想要看看我能否很好地完成这次社会实践调查任务。同时，也想经过亲身体验让自我更进一步了解社会，在实践调查中增长见识，锻炼自我的才干，培养自我的韧性，更为重要的是检验一下自我能否胜任面向社会的工作。想经过社会实践调查，找出自我的足和差距所在。

　　从这次的调查活动中我认识到，作为一个二十一世纪的大学生，仅仅要学好书本的理论，更重要的是能把书本上的理论转化为实际行动，动脑的同时也要会动手。如果没有了实践，理论将会是一纸空文，无用武之地。如果没有了实践，我们所学的知识也就会再有发展。所以我十分重视这次的社会实践调查活动，因为这是一次难得的机会，能够检验和巩固我所学的知识。

　　社会是一所能锻炼人的综合性大学，仅有投身到社会中去，才能使我们发现自身的足，为今后走出校门，踏进社会创造良好的条件；才能使我们学有所用，在实践中成才，并有效的为社会服务，体现大学生的自身价值。而社会实践调查活动就恰好给我们大学生供给了接触社会、深入了解社会的良好机会，这也能让我们运用所学知识技能，发挥聪明才智，为以后走上社会做好准备。

　　“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。社会实践调查使我们找到了理论与实践的最佳结合点。尤其是我们学生，只重视理论学习，忽视实践环节，往往在实际工作岗位上发挥的很梦想。经过实践所学的专业理论知识得到巩固和提高。就是紧密结合自身专业特色，在实践中检验自我的知识和水平。经过实践，原先理论上模糊和印象深的得到了巩固，原先理论上欠缺的在实践环节中得到补偿，加深了对基本原理的理解和消化。“天将降大任于斯人也。必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤”。社会实践调查并像我们最初想象的简单，而是充满了艰辛和挑战的，但我们选择了坚持。在短短的几天的社会实践调查活动中，我有了前所未有的收获，也有了许多深刻的感悟。

　　做完了这次的社会实践调查后，我更加了解到我们大学生在就业中存在的问题，当然问题是多方面的，但我们还是能在我们自我身上找到一些足。社会是日新月异的，所以机遇无处在。所以我们首先要学会的就是把握好机遇，要好高骛远错失良机。同时我们每一个人都是同社会、同国家有着紧密的联系。所以我们应当时刻关心社会的最新动向，千万要两耳闻窗外事。仅有紧跟社会的动向，了解社会现实，才能为自我的人生做出正确的选择。

　　在这次假期的社会实践调查活动中，我抱着提高自我社会工作本事的目标，努力完成这次社会实践调查活动，同时也从调查活动中检验自我的工作本事。在这次的社会实践调查中我收获少，其中我认为以下四点在完成调查的工作中是最必可少的：

　　一.在社会上要善于与别人沟通。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习。以前工作的机会多，使我与别人对话时会应变，谈话时有冷场，这是很尴尬的。但经过这次的调查工作后，我与人沟通的本事有所提高。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，良好的沟通能使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。

　　二.在社会中要有自信。自信是麻木的自夸，而是对自我的本事做出肯定。在工作中，我明白了自信的重要性。你没有社会工作经验没有关系，重要的是你的本事比别人差。社会工作经验也是积累出来的。没有第一次又何来二、第三次呢有自信使你更有活力更有精神。

　　三.在社会中要克服自我胆怯的心态。实践活动没开始的时候，自我就害怕了。自我觉得困难挺多的，自我的社会经验缺乏，等种.种原因使自我觉得很渺小，自我懦弱就这样表露出来。但其实有谁一生下来就什么都会的，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。几次的尝试后就能够克服自我内心的恐惧了。如师兄师姐所说的“在社会中你要学会厚脸皮，怕别人的态度如何的恶劣，也要简便应付，大胆与人对话，工作时间长了你自然就怕了。”有句话说得好：“仅有征服自我才能征服世界。”我相信只要有勇气，一切事情都会变得简单起来。

　　四.工作中断地丰富知识。知识犹如人体血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。在这次的社会实践调查活动中，我深深地感悟到知识犹如浩瀚的大海，并且相互交织。我们想要完成这次的社会实践调查，还需要许多其他的知识。因为一份社会实践调查的制作需要多方面知识的应用，所以我们需要查阅很多的资料，学习新的知识，才能完成一份有质量的社会实践调查报告。

　　在这次的社会实践调查活动我学到了许多东西，如强化了我独立思考、独立工作和独立解决问题的本事，但我也发现我还有许多足的地方，所以我会在以后的学习中更加努力，朝着自我的目标断奋进。

**第3篇: 大学生创新创业课总结1000字**

　　在大二上学期，听说有个创新创业训练营，于是怀着好奇憧憬的心报了名。尽管起初刚接触，并不懂得他存在的意义,但倒也是每节课都会去听。整个创业课分为线上线下两个流程。线上网课刚开始点进去的时候，就看到几句醒目的话：“要么自生自灭，要么轰轰烈烈。追梦，无所畏惧，让创业变得更加简单。”人生不就是这样么，如果不能轰轰烈烈，那么只能自生自灭。澎湃的大浪永不歇止，浪沫在晴空中飞扬散去，后退的浪潮，在岩石隙间迅疾推涌、回旋。但是，它还要再来，它还要倾全力奔赴这千万年才与它结缘的粗砺岩石。是呀，追梦，我们无所畏惧。我想创业的意义也便是如此了吧。

　　看完创业的第一章后，可能是激发了我的兴趣，于是忍不住往后看了几章，没花了几天的时间，就看完了全部。整个课程下来，对网红经济的记忆尤为深刻。随着社会的发展，科技成为重中之重，大数据的时代悄然来临。这就要求我们要运用数据，运用科技智能去在社会中生存。从电商到广告，从直播“打赏”到进军影视行业，网红们正凭借自身粉丝形成的巨大流量，实现着多渠道的变现。网红产生的商业链条和盈利模式逐渐壮大。只有你有你的个性和特点，你也可以依靠这些来生存。

　　线下课程中，去跟老师参观创业园，让我有了对未来的追求。我憧憬自己做自己的老板，我憧憬我也能够成为马云的那样的人才。我憧憬我能够努力拼搏创造美好未来。看了一场路演，让我更加相信自己，未来是可以实现。如今，寒假里和若干个人一起组队参加服创比赛，中途由于自己专业上的冲突和对未来的彷徨，我有想过退出，但会告诉自己我要坚持。就当作是人生磨练，不管是遇到困难还是阻力，多给自己一次机会，不行，就两次。我寻求的也不过就是人生中的机会。抓住机遇，成就更好的自己。

　　明天会是什么样，我不是不曾想。只是，会有怎样的光，会有怎样的坎，我不知道，我只是想鼓起勇气努力的前往。创业课给我前行的指引，给予我未来的憧憬与美好。带上我的骄傲，带上我的倔强，带上我的梦想。我行我路，我行我事。

**第4篇: 大学生创新创业课总结1000字**

　　为了培养我们的创新能力和实践素质，4月，XX学院开展了“本科生参与到导师的研究项目中”的活动。在XX老师的带领下，我们小组四人开始了对城市轨道交通线网最佳密度理论与站点规划方法的相关问题研究。9月，我们的研究课题《XXX》申报“国家级大学生创新性实验计划项目”，11月获批。

　　通过参加这次大学生创新性实验计划项目，我获益颇多。从确定项目立意点，到撰写项目申请书;从立项审查的波折，到确定研究方案与寻找创新点;从制定详细的实施计划，到项目的具体研究，一路走来，我开始了解了之前离我们遥远的科研工作，我从中学到了严谨的科研态度、坚忍不拔的钻研精神，敢于创新的实践勇气。历经了近两年时间的查阅资料，数据采集，模型构建和刻苦钻研，使我学到了很多我所感兴趣的、对我学习生活很有用的东西。这是一次难得经历，一次让我得到锻炼、得到成长的经历，作为当代朝气蓬勃的大学生，我们不仅要努力学习，更要懂得去思考问题，解决问题。

　　在项目初期，由于知识方面的欠缺，我们进度较慢。通过询问指导老师、及时调整方案，花一段时间学习相关知识，在此过程中我理解到科研最重要的是要抓住项目所要研究的主要问题，再对研究方案做出合乎实际的设计，最后才能取得预期成果。我体会最深的是要勤于思考，要善于从不同角度分析问题。每个课题研究的都是新的问题，没有现成的方案，需要自己去找文献查资料，去抓住问题的本质寻找规律，然后确定要创新的方向，不断地努力，独立思考。在创新方面，首先要确定创新的方向和目标，要始终围绕创新点，不能偏离主题，也不能随意猜测，而要有根据有目的地做出假设，再一步步通过实践去论证自己的猜测。其实，每一个伟大的成就都是这样“平凡”地一步一步实现的。该项目真正做起来才发现并不那么容易，需要做很多的工作，并且这些工作都还需要很大的耐心和毅力。比如早期的文献查阅、数据收集、数据计算及其分析、模型构建。整个过程中我认识到做科研必须具有一丝不苟的严谨态度，要本着对科研负责，对科学负责的态度，进行自己的研究。

　　项目是我们团队共同的项目，大家的目标是一样的，在团队合作中难免会因为观点的不同而产生摩擦，这时候需要我们以团队为重，以项目为主，全身心投入，并充分尊重团队中成员的意见和建议。我们组从项目立项之初成员之间的不太了解到现在发展成为很好的队友、很好的朋友，这也说明了我们的团队合作精神。每一个人的力量都是有限的，在团队中我们能聚集起每个人的能量，将其团队作用发挥到最大。

　　这次大学生创新性实验计划项目给我带来了很多，有能力上的提高，有思维上的创新，有情谊上的收获，我在忙碌中充实了自己，学到了很多东西，并坚持认真细致地完成了项目的研究内容。在实验中，尽管困难重重，尽管工作量较大，我不断鞭策鼓励自己无论怎样都要有始有终，尽最大努力做到最好。我相信这次实验会对我今后的学习、工作和生活产生很重要的影响，真诚地感谢学校给我们提供了这样一个锻炼我们的机会，感谢老师的指导和鼓励，感谢小组组成员的支持和帮助，感谢同学提出的宝贵意见。谢谢你们!

　　通过学习创新创业一课，令我对大学生创业有了不一样的看法。新世纪是一个创新的世纪，未来社会迫切需要的是具有创新创业能力的人才。大学生作为高等教育的主体，作为社会向前发展的源动力，必须与知识经济时代发展要求相适应，具有较强的创新创业能力。

　　创新，是一种能力的培养。每个人都对发明有所了解，发明是在无前人引导的情况下为了生活的需求而做出一些东西，一般人难以做到。而创新却不是这样，它不需要我们整天抱着头的空想去做出一些连科学家都难以做出的东西，它只需要我们站在前人的肩膀上，将一些已有的东西做一些改动，来适应我们的需求。创业，是就业的最高形式。他是创业者通过发现和识别商业机会，成立活动组织，利用各种资源，以创造价值的过程。但并不是所有人都适合创业，创业的.路上需要我们能够担当更多的责任和风险，就像马云所说：“今天很残酷，明天很残酷，后天很美好，但大多数人死在明天晚上，看不到初升的太阳。”但是追逐梦想是幸福人生的起点，为了理想去奋斗，就需要认识创业、准备好创业的素质，提前进行创业的演练。

**第5篇: 大学生创新创业课总结1000字**

　　在这次实训课的第一次课我们有的初步的认识，通过\_老师的建议，我们组成了男女搭档。起初大家都不好意思，但是事实就是这样你不主动就会被别人抢先。通过这件事我明白了其实我们都应该积极主动去做事情，把握机会不能让它从身边悄悄溜走。

　　在接下来的课程中我们做了许多游戏，虽然是以游戏的形式完成的课程，但是我们具体到每个人身上就不会觉得这是一场游戏，大家都很认真的对待。这个也许是一种挑战，一种自我认知的过程，一种搭档之间配合。比如两个人解绳子的游戏就是考研你们的默契，往下蹲的游戏就是考研你们的信任，表演走路就是让我们冲破心里的障碍，改变一下自己。有的人就是平时碍于面子放不下身段，可是这次课程就让我真正体会到原来自己也可以这样，体会到神火中体会不到的自己，也让我们找到了乐趣。

　　其实体会最深的应该就是一起团队的PK和此次培训最后的环节。

　　团队在一起PK的游戏中真正体会到团队力量的强大，和作为一名出色的应该具备什么样的能力和责任。我是在A队的，我们队总是输给B队。我觉得自己的心里因素占一方面原因，但是主要还是没有发挥好团队的力量，我们没有组织好，没有分析好团队的意义，怎么样才能把团队的力量放大。我们队长虽然有组织欠缺的能力，但是他已经为我们团队尽力了。也为我们的过失承担了严格的惩罚，规则就是这样，我们应给遵守好。

　　当队长精疲力尽的时候，老师给了我们队帮长分担责任的机会，当全体队员都在地上共同承担责任那一刻，相信每个人都被打动了。队长和队员之间因为有了这个环节更加亲密了，使团队更有凝聚力。

　　每一个环节都给我们许多体会，每一次都是那么触动人心。最后一个环节告诉我们曾经给过别人多少次的冷漠，多少次我们又收到他人的冷眼。其实我们用真诚对待他人，他们也会一真诚回报的。多给别人一个拥抱生活会更美好。一个小小的鼓励也许在别人眼里就会是巨大的能量。

　　通过这次实训，我体会到我们在生活中应该多努力一点，我学会了运用团队力量，学会了真诚待人，自信的生活。

**第6篇: 大学生创新创业课总结1000字**

　　西瓜这个作物一般是要求高强光照，高温是25度-30度左右的范围是比较合适的，超过35度它的生长就受到抑制，所以一般我们维持在30度左右的温度，它是高温的作物。现在光照温度也是比较好的，如果把西瓜安排在这个时间上市的时候，昼夜温差比较大，品质是比较好的。

　　温度管理：20-30度左右是最合适的，所以在这段时间管理主要是温度不要太高。因为这段温度比较高，所以要加强通风，不需要晚上再盖。

　　水分管理：瓜在接近成熟的时候一般情况不用再浇水，所以一般水分充足的情况下或者水分过多的情况下不用再浇水。如果浇水的话容易造成出现水瓤子瓜，出现瓜瓤子性质会变坏，所以这种情况下要注意。如果是膨瓜期你就给他浇大水，如果是渗灌期就适当的浇点小水，以防止水大了以后出现秧苗突长。如果到后期就要适当控制浇水，保证水分充足够就行。

　　然后，当西瓜到来是应该差不多是晚上下半夜。根据我们先前所了解的要求在储存这批西瓜时要时刻注意温度和水分。

　　最后，在这一时间里，我们在旁监督他们卸货，并在称重的看是否符合重量。对于，一些在运输过程和卸货过程中导致破裂的西瓜采取直接处理掉的措施。

　　大学生创新创业的案例

　　在高等学校开展创新创业教育，积极鼓励高校学生自主创业，是教育系统深入学习实践科学发展观，服务于创新型国家建设的重大战略举措；是深化高等教育教学改革，培养学生创新精神和实践能力的重要途径；是落实以创业带动就业，促进高校毕业生充分就业的重要措施。现在我国要实现从人口大国向人力资源大国的转变，到2024年进入创新型国家行列，首要的任务就是培养年青一代的创新精神和创业技能，高校开展创新创业教育势在必行。因此，大学生创新创业教育文化、创业人才培养具有非常重要的作用。

　　当然，关于大学生的创业，有成功的例子，也有失败的例子。

　　成功的例子：

　　成功在于坚持

　　——“六亩地”区域商业水果贸易

　　20\_年暑假，当同屋舍友们都在张罗着实习时，即将读大四的袁艳春却以在学校创业比赛上获得的2万元奖金和同伴凑起的1万元钱，开起了一家名叫“六亩地”的国内首家专注于高校水果市场的网站。每天清晨三四点，他都要去南城的新发地进货，白天在高校里卖货。大学生在宿舍里想吃水果了，便上“六亩地”下个订单，半个小时后，二三十块钱的水果便送到了宿舍楼下。“六亩地”很快火了起来，行情最好时袁艳春每天有好几千块的进账。“捡来”的奖杯

　　在研二时，一位同学在校园BBS上发布了一则消息：招募创业成员。一直有创业想法的

　　袁艳春报了名，但由于报名人数过多，报名顺序靠后的他被刷了下来。这个时候，袁艳春和几个被刷下来的同学自行组成一个创业队伍参加了第二届中国人民大学创业大赛。

　　他们选择的创业项目是区域商业水果贸易。这个项目源于国外流行的一种商业模式：LBS（Localbusinessservice）。这种商业模式与城市社区中一个个的连锁便利店十分相似，但更重要的是“我们可以网上订购水果并且在一小时内免费送货”。

　　由于留给他们的时间太短，团队的准备工作并未做到最好，加上大多数的创业团队选择科技发明项目，他们这个偏传统的商业模式在创业大赛上并不太吸引人们的眼球，但最终还是凭借着其新颖独到的销售模式和服务荣获第十名。

　　按照比赛规则，前十名队伍都可以获得一座奖杯。“当时就是觉得自己很幸运，没有白参加，但总觉得以第十名的身份获得奖杯，有点‘难以启齿’。”袁艳春笑着说道，他戏称这是座“捡来”的奖杯。

　　不变的信念

　　创业大赛结束了，获奖队伍走的走，散的散。唯一坚持下来的“只剩我一人了”。

　　袁艳春之所以能干下去，客观原因是他们的项目比较实际、好操作、不需要巨大的资金投入，虽然看似只针对一个市场（整个人民大学），但要知道“人大校区的人数为3万”；主观原因是“我是真的想创业”。而对于同学们相继放弃自己的创业项目，袁艳春说：“关于创业，要有‘敢想的头脑’和‘能干的身体’，有一边萎缩都不行。”

　　于是，怀着这样的信念，袁艳春投入到创业之中。他说：“我在农村种过水果，但还真没卖过”。于是他进入一家水果超市中当起了水果销售员，“包括进货、搬运、销售、记账??能干的我全干了，就是想摸清楚水果的销售渠道。”袁艳春说，“后来发现如今的水果销售存在许多弊端，这些弊端会损害整个销售市场，比如本来并不是进口水果，却贴上了进口水果的专用标签，而且这些标签经常会贴在有虫眼的地方；除此之外，价格便宜的水果不让顾客挑选；更有甚者，会在电子秤上‘做文章’??”

　　袁艳春总结了一番，他认为自己的水果销售模式很具优势。

　　“无处不至”的团队

　　袁艳春召集了几个好朋友，其中不乏自己的同学、老乡等，他们听了袁艳春详细的创业策划后，十分感兴趣，有几个是辞掉自己的工作加入到这个团队中来。于是，公司的管理、注册、网站、财务，货物的采购、运输、配送等等袁艳春都安排得井井有条，麻雀虽小五脏俱全。

　　袁艳春说：“当时考虑到我们的公司还不大，又是做水果销售，于是起名叫做‘六亩地’，以后业务扩张了，估计就‘百亩地’了。”当记者问到他以后的业务领域是否会扩大时，他说：“炒黄金有跳楼的，捡垃圾有发财的，关键是你要找自己愿意投入的领域与地盘。不要这山望着那山高，到了那山没柴烧。好好做一个项目比什么都强。”

　　就这样，袁艳春每天早晨4点出发去新发地采购水果，到了人大校区的货物中转站，再把该天的主打水果入网，等待发货。“我对顾客的承诺就是质量第一、绝不缺斤短两、价格绝对低于市场价，买贵了保证退款。我要把‘六亩地’标价做成像‘京东’报价那样权威。”他和他的员工配送货物经常到晚上11点。

　　作为人大的学生，袁艳春对于校园的每个角落都很清楚，因此学生经常是在自习的时候、刚洗完澡的时候、刚出饭堂门的时候，甚至是刚下课走出教室的时候收到网上订购的新鲜水果，正是如此，袁艳春的配送团队会出现在校园的任何一个角落，如此人性化的服务“不用怎么宣传，一传十、十传百，很快全校就知道了我们这个‘无处不至’的团队。”失败的例子：

　　要敢于面对失败

　　——“鑫宇科技”创业之路

　　创业，要敢于面对失败——大学生王鑫的创业故事“从哪里跌倒，从哪里爬起来，我不怕失败”王鑫总是这样鼓励自己。出生于19\_年王鑫，还在x音乐学院学习期间就开始创业，经历起初的成功后，由于管理欠缺等原因，轰轰烈烈的创业计划以失败告终。不过，他并没有被失败吓住，他努力学习，为下一次创业准备着。

　　王鑫的专业是声乐。学习一年后，他感觉对声乐丝毫提不起兴趣，便有了创业——在实践中学习的念头。王鑫对计算机有着浓厚的兴趣，经过一个多月的市场调研，他发现计算机维护和硬件方面很有前途，于是便筹划着先开一个小店面，积攒成本和经验。

　　“父母不同意，没有资金，我就四处筹借了1万元作为起步资金”，王鑫如是说。

　　就这样，王鑫在高新租了间30平米的房子，起名“鑫宇科技”，开始了他的创业之路。刚开业的时候是最辛苦的。新开的店铺首先要做好宣传，要有长期稳定的客源。为了节约成本，王鑫自己出去发传单，让朋友帮忙守夜，有生意就赶紧回去。为了省钱购买电脑硬件，他每天只吃一顿饭。

　　有帮别人做系统之类的活都是晚上干，完了就在地上打个地铺直接睡觉，早上再出去发传单，招揽客人。

　　一晃半年过去了，生意也渐渐好起来，除去房租成本等费用每天平均净收入100多元钱。在创业过程中有一点事王鑫最自豪的，那就是他坚持自己的原则，坚持诚信，不受金钱和利益的诱惑。一天中午，一名青年来到店中要卖手里的笔记本电脑，并说随便给个价，100元都行。王鑫接过电脑一看，八成新，在二手市场可以卖到二千多。王鑫便怀疑电脑的，拒绝收购。一旁的店员很不解，王鑫义正言辞地告诉店员：“我们不能因为一点小利旧失去信誉，以后这种来路不明的东西，再便宜也不能要！”

　　王鑫创业的时候只有20岁，年轻人难免贪玩。生意好起来后，在管理上也不似以前尽心，有时甚至为了玩而停业。渐渐地，生意越来越差，入不敷出，不得不关门大吉。虽然创业一年就失败了，王鑫却仍然很乐观，他说：“创业要敢于面对失败，只有亲身实践，经受失败，才能总结教训，积累经验。这次的失败，让我更加看清了自己，知道了今后努力的方向。”

　　创业失败后，学习之余，王鑫在一家电子公司兼职，积累经验。他坦言：“还有很多需要学习的地方，不像以前那么浮躁了。以后又机会，还是要创业的！”

**第7篇: 大学生创新创业课总结1000字**

培养大学生创业精神和创业技能，随着我国社会主义市场经济体制的发展,创业教育对培养高素质学生的重要作用越来越受到关注。同时,社会经济的发展对创新型人才也有更广泛的需求。创业教育的广泛开展,既是时代提出的要求,也是社会发展的必然趋势。

为深化我院校园科技文化活动，促进学生就业创业行动广泛深入地开展，由我校团委主办，创业就业协会承办的第四届“挑战杯”大学生创业计划大赛校级预赛于4月23日在我校落下帷幕。

随着创业设计大赛预赛的落幕，本次活动也圆满结束。活动很好地传播了创业的知识，培养了学生的创业意识和创业素质，使学生在充分的认识自己、客观地分析环境的前提下，能够科学地树立目标，做出正确的职业选择，为今后自己选择人生道路奠定了基础，对促进我校毕业生就业有积极的作用和深远影响。

本次活动，把专业知识、就业知识、创业知识、投资意识、风险意识融入学生就业综合能力的比赛，提升毕业生就业竞争意识、创新意识、创业意识。综合参选项目遴选优秀大学生创业项目进行资助、培育。我们力求通过创业大赛这一平台使同学们学习到更多的相关知识和技能，培养创业意识，提高创业技能，激发创业热情，拓展大学生就业渠道，鼓励大学生树立新型就业理念。同时也为丰富我校的校园文化建设，展现我校的和谐校园、魅力校园。

本次活动取得圆满成功。不管是前期宣传还是预赛现场，工作人员都尽最大努力保证活动顺利开展。活动中同学们积极报名，踊跃参加。到预赛时，都以饱满的热情展示他们的才华，也让领导们领略了大学生的风采。本次大赛对促进我院全程化就业指导工作，提高毕业生就业创业能力将起到直接推动作用。本次活动也存在着一些不足，值得我们每个人深思，我们将继续努力，争取在以后的活动中越办越好。

创业设计大赛给了大学生一次难得的锻炼机会，一次演练的机会。它让我们及时认识到创业的艰辛，提前感受社会。深刻理解社会对大学生素质的要求。活动已经结束，但它带给我们不仅仅是名誉，更是那宝贵的经验。

**第8篇: 大学生创新创业课总结1000字**

　　真快啊，一转眼，又到暑假了，可我还能有几个这样的假期呢?即将步入大四的我，除了自己的热情，也为提高自身素质和社会竞争力而努力。近年来，大学生创业就业一直是社会热点之一，这次的暑期社会实践就是以大学生创业就业为服务平台，为更多的大学生提供机遇。

　　受传统观念的影响，多数大学生依然希望选择体制内就业，比如政府机关、事业单位、国有企业以及垄断行业。因为总体而言，这些部门和行业就业稳定性相对较高，收入相对稳定，也有较好的个人发展空间，所以成为多数大学生的就业首选。相反，选择体制外的大学生就业相对较少。而且当前我国地区发展差异较大，特别是东部地区与西部地区发展差异较大，大学生大多依然趋向于选择发达地区的城市作为就业选择地，而这些地区的人才相对饱和，这也是造成大学生就业难的原因之一。同时，当前吸纳就业能力较强的企业总体上对知识和素质要求相对较低，很多工作岗位对劳动者的技能水平要求不高，普通劳动力就能应对，这在一定程度上冲击了大学生的就业机会。

　　而另一方面，外在因素也有着不小影响。金融危机呼啸而来，亚洲经济的动摇难免会出现牵一发而动全身的状况。一边是更多的毕业生需要就业，另一边是工作岗位减少、大量员工失业的现状。目前，也有很多人把目光放到了工作相对稳定的事业单位上，对此国家政策也作出了积极地调整，公务员和大学生村官的选拔人数也创下了历年来的新高，但仍不能够满足广大毕业生的就业需求。也有许多大学生放下身段、转变就业观念，视线从“白领”转移到“蓝领”，重新回到校园，参加技校学习提高技能以谋出路，作出了符合实际的选择。这是一个可喜的变化，说明现在的大学生就业观念正日趋理性成熟。并且金融危机是危机的同时，也是机遇的暗示。但仅有创业打算不等于能实现创业，只有为创业的毕业生营造好的创业培训和创业环境、才能使他们真正实现创业。当然，三百六十行行行出状元这句话也是没有错，无论学的是什么专业，从事的是什么行业；不管是就业还是创业，只要充分的发挥出聪明才智，就更接近成功。

　　但创业就业的前提是你自身素质和实践能力。为此凸显了大学生社会实践的必要性。在其中你会看到自己的不足和惰性。心理学家声称：人都有惰性，希望舒适的生活，希望得到的更多而忽略付出。在社会实践中不同于在大学生活中的放松，更多的有纪律、原则、职业道德、生活习惯等等的体现。在社会实践中，会接触到很多你以往鲜少接触的，甚至会让你认识到你人格中黑暗面。当然，这黑暗面不是指暴力等等，而是你的耐心挑战，品格挑战等等，你在大学生活中没有被发现的。在大学生活中，你多数是被发现，而人的眼光总是带有主观色彩，不易让你发现真正的自己。在社会实践中，你的搭档也许是你陌生的，甚至只有你一个人，你有足够的时间和足够的空间来思考和发现真实的自己，考虑未来的路，知道怎样改善自己。换言之，通过社会实践活动，能看到自己和社会需要之间的差距，看到自身知识和能力上存在的不足，比较客观地去重新认识、评价自我，逐渐摆正个人与社会、个人与人民群众的位置。同时会产生一种紧迫感和危机感，能够潜心思考自身的发展，不断地去提高自身素质和能力，以适应社会发展的需要。

　　在这次的社会实践中，我也认识到自己的不足，大学生普遍存在问题之一，心不够静。实践可以磨练人，让人浮躁的心平静，得到安宁，提高自己的素养。

　　现代的我们，大多是在书本知识中成长起来的，对我国的国情、民情知之甚少，而社会的复杂程度，远不是仅凭读几本书，听几次讲座，看几条新闻就能了解的，社会实践则为我们打开一扇窗口。大学生走向社会参加实践，亲身体验生活，看到城乡差别，感受贫富差距；在与人民群众的接触、了解、交流中受到真切地感染和体验，从活生生的典型事例中受到深刻的教育和启发，使思想得到升华，社会责任感和使命感得到加强。

　　在实践期间，我看了不少报刊杂志，了解当前局势；接触了不少大学生，一起讨论大家的问题，互相交流，体会不同的生活；了解不同的人，不同的事，不同的梦想。

　　在实际的生产生活中，许多问题单靠某一方面的知识是难以解决的，需要考虑诸多因素，运用多方面的知识的技能才能解决得了。社会实践使大学生接近社会和自然，获得大量的感性认识和许多有价值的新知识，同时能够把自己所学的理论知识与接触的实际现象进行对照、比较，把抽象的理论知识逐渐转化为认识和解决实际问题的能力。

　　当然，也有简单的事，比如装电话机啦。我做了很多从前不曾做过的但看人家做过的。

　　创业就业依然是社会的热点，但无论你想创业还是就业，你自己，必须有一定的能力。

　　随着社会的不断发展，对各种人才的要求也随之不断变化，竞争已成为社会的基本特征。因此，专业面窄，社会适应性差，综合能力不强的人才在市场竞争中必然处于劣势，社会实践使我们广泛地接触社会，了解社会，不断地参与社会生活，在实践中不断动手、动脑、动嘴，直接和社会各阶层、各部门的人员打交道，培养和锻炼实际的工作能力，并且在工作中发现不足，及时改进和提高，使之更新知识结构，获取新的知识信息，以适应社会的需要。

**第9篇: 大学生创新创业课总结1000字**

今年3月份以来，我部在学生会的领导下，在刑事司法学院团总支的指导下，深入贯彻创业大赛精神，把理论付诸于实践，积极组织各班级参加活动。

在团总支的正确领导下，在学生会各个部的大力支持与合作下，在我部部员的努力工作下，山东政法学院第四届大学生模拟创业大赛刑事司法学院分赛区工作取得圆满成功。

1、大赛答疑会

为了让同学们了解到何为创业大赛，怎样写策划书和做ppt，为了解决诸多疑难，我部举办了答疑会，邀请了上一届拥有大量经验的学姐学长们来为我们讲解策划书的一些注意事项以及比赛时的各种细节，在答疑会上同学们和学长学姐们积极交流，吸取经验，为以后取得的成绩奠定了基础。

2、大赛初赛

经过了一个多月的准备与努力，终于迎来了创业大赛初赛。我部很好的组织了这次比赛，并做了详细的策划，包括现场的布臵、人员的分配以及参赛队伍的参赛顺序，并且我们还邀请了校学生会实践部部长姜和学长以及上一届的优秀者作为嘉宾。为保证比赛公平公正，我们还邀请了秘书处的人员来计分;为了比赛有序地举行，我们也邀请了纪检部的人员维持现场秩序。当然在各个工作中不免有一些漏洞，例如：对参赛队伍的表演时间没有加以控制，以至于比赛比预期耗费的时间多;没有预想到比赛中参赛人员出的状况，导致计算机上的参赛队伍的ppt丢失。

3、大赛复赛及颁奖典礼

经过了激烈的角逐，有8个参赛队伍进入复赛，在复赛中，我们有幸地请到了团总支书记安老师以及辅导员老师贾老师和滕老师作为评委，并请安老师在活动结束时做了重要讲话。在此活动工程中我部人员负责了各项工作的承办细节。但人有失手，在颁奖时，没有介绍初赛的团队，以至于老师在颁奖时比较困惑。

经过本次创业大赛，不仅使我院学生熟悉了自主创业的过程和技巧，而且使我院系学生了解了创业的重要性以及本次活动的意义，更在比赛过程中认识了自己的优势和不足，市同学们积累丰富的经验，并更好地改进了自己，取长补短。

经过刑事司法学院第四届大学生模拟创业大赛分赛，我部人员不仅积累了宝贵的经验，同时也更好地认识到了我部的不足之处，为我部进一步的发展奠定了良好的基础。经过本次大赛，我部也推荐了2支队伍进入校决赛，并帮助2支队伍更好地完成了校学生会举办的\"拉票会。

4、校拉票会

在拉票会中，我部人员积极帮助2支队伍布臵现场，并帮2支队伍展示海报。同时我们邀请了火舞门为我院造势，增加人气。我院同学积极为推荐的2支队伍投票，2支队伍最后的现场投票数位居前列。

5、大赛校决赛

校方邀请了校外专业老师对全校推荐的18支队伍的策划书进行了认真地评比，我院2支队伍成功地进入了校10强，进入了校决赛，并且将在下学期参加省级比赛。在决赛展示中，啦啦队高声加油，两支队伍全方位展现了自己的风采，最后两支队伍分别获得了三等奖和最具潜力奖，为我院征得了荣誉。

不论是刑事司法学院第四届大学生模拟创业大赛分赛区，还是校学生会举办的拉票会，我部人员都积极参加，在实践中奉行着我们为人民服务的精神，同时也在实践中锻炼着，不仅是我们各个部员更是我们就业实践部在实践中的茁壮成长，相信在刑事司法学院团总支的指导下，在系学生会的领导下，在就业实践部各个部员的努力工作下，就业实践部一定会不断提高，不断改进，不断发展，发展属于我部的特色，描绘属于我部的彩虹，走向辉煌。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找