# 投标年终工作总结范文(通用5篇)

来源：网络 作者：紫陌红颜 更新时间：2024-06-08

*百度百科是一部内容开放、自由的网络百科全书，旨在创造一个涵盖所有领域知识，服务所有互联网用户的中文知识性百科全书。在这里你可以参与词条编辑，分享贡献你的知识。以下是小编整理的投标年终工作总结范文(通用5篇)，欢迎阅读与收藏。投标年终工作总结...*

百度百科是一部内容开放、自由的网络百科全书，旨在创造一个涵盖所有领域知识，服务所有互联网用户的中文知识性百科全书。在这里你可以参与词条编辑，分享贡献你的知识。以下是小编整理的投标年终工作总结范文(通用5篇)，欢迎阅读与收藏。[\_TAG\_h2]投标年终工作总结1

　　回顾这半年来的工作，我在公司领导及各位同事的支持与帮助下，严格要求自己，按照公司的要求，较好地完成了自己的本职工作。通过半年来的学习与工作，工作模式上有了新的突破，工作方式有了较大的改变，现将半年来的工作情况总结如下：

　　>一、投标日常，做好自己的本职工作。

　　投标对我来说是一个全新的工作领域。作为一个标书的负责人，必须清醒地认识到，一个项目的成功与标书的完整有很大的关系，所以做标书之前一定要调整好心态，用好的心态去做标书，这样才能保证标书的质量，不辜负领导的一片苦心，保证这个项目前期工作的顺利进行。但我也并不只是一味的做标书，在没有标书的时候，我还做了以下这些事情：

　　1、详看公告，决不漏看任何一个可投标的项目。每天的上班、下班时间我都会打开每个盟市的公共资源交易中心，看是否符合公司红线要求，若符合便保存下来，请示领导是否投标。

　　2、理顺关系，整理公司有关证件，方便投标工作的顺利进行。我在这半年里整理了投标所需的房屋建筑业绩的相关资料，这样方便招标文件发布之后，第一时间去找出满足招标文件的地方和有所欠缺的地方。

　　3、查看标书，取其精华，丰富自己的投标经验。近半年里，我一共触碰到项目有20多个，其中有自己负责的项目，也有同事负责的项目，但每当标书完成之后，我们都会进行检查，看是否有废标条款里包含的内容、看是否有遗漏的地方、看是否有值得自己学习的地方。

　　>二、加强自身学习，提高业务水平。

　　由于感到自己身上的担子很重，而自己的学识、能力和阅历与其任职都有一定的距离，所以总不敢掉以轻心，总在学习，向书本学习、向周围的领导学习，向同事学习，这样下来感觉自己半年来还是有了一定的进步。经过不断学习、不断积累，已具备了办公室工作经验，能够比较从容地处理日常工作中出现的各类问题，在组织管理能力、综合分析能力、协调办事能力和文字言语表达能力等方面，经过半年的锻炼都有了很大的提高，保证了本岗位各项工作的正常运行，能够以正确的态度对待各项工作任务，热爱本职工作，认真努力贯彻到实际工作中去。积极提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，具备较强的专业心，责任心，努力提高工作效率和工作质量。

　　>三、严于律己，修改不足

　　1.专业技术能力仍需提高。在实践业务操作过程中，个人的业务能力仍需不断提升，在档案管理等相关业务实践过程中，自我还存在着业务素质和能力不强的现实状况，与公司的要求尚有一段差距。

　　2.工作的统筹计划性需加强。在工作中，个人对工作的安排和计划性仍需不断提升，常常会因为工作安排不合理，而造成手忙脚乱的局面，极大的影响了工作的效率，这是本人需要不断改进的地方。

　　>四、回顾过去，展望未来。

　　对于过去得与失，我会吸取有利因素强化自己工作能力，把不利因素在自己以后工作中排除，一年的工作让我在成为一名优秀职工的道路上不断前进，我相信通过我的努力和同事合作，以及领导们的亲自指导，我会成为一名优秀员工，充分发挥我个人能力。

**投标年终工作总结2**

　　从事消防投标工作已经一年多，再过几个月就整整两年了!犯了诸多的错误，有了很多的感悟。现总结如下：

　　投标是一个项目的开始，这个项目能否拿下，关键在投标工作的好坏。首先是搜集招标信息，一般公司会有专门的市场部，他们负责项目招标信息的搜集整理，跟进、回访等工作。在市场部把搜集的信息汇总整理分析之后，觉得那些项目可以投有中标的可能性，可能性有多高等，出一个详细的不同等级的投标名单。根据投标名单就可以安排合适的投标团队跟进。

　　招标公告发出之后，立即组织相关人员报名。大型、正规的招标会有一个资格预审，这样是为了筛选出有资格有能力潜在的中标单位。在报名前要仔细阅读招标公告中关于报名所要具备的条件，须带资料等。按要求准备好各种资料，以免报名出现错误。报完名拿到资格预审文件之后，首先仔细研读资格预审文件，了解资格预审文件在制作、密封、投递、评分中的各种要求。在制作资格预审文件是一般需要公司的基本资料(营业执照、资质证书、组织机构代码证、税务登记证、安全生产许可证、三标、资信等级证书、项目经理证、技术负责人、五大员、公司业绩合同。一般业绩合同会要求是近三年，金额不少于多少的相似合同，有些甚至要获奖的业绩。资料齐全之后就可以按资格预审文件要求的格式开始做标了。做标时严格按照资格预审文件给出的格式做，不能更改格式。标书做好之后就要签字盖章了。一定要仔细，因为各种表格、文件太多，很容易签错，盖掉，所以弄完之后一定要重新重头到尾再每页翻一遍。封标时一定要看清要求，不然一旦封错就废标了。

　　资格预审通过之后才能购买招标文件。拿到招标文件之后跟资格预审一样首先也是研读，了解要求、找出不明白之处。图纸和招标文件一般是一起发出。拿到图纸后抓紧时间进行统量，找出图纸存在的问题。把图纸算出的量与甲方提供的清单量进行对比。把清单量少的项单独列出。

　　招标答疑会：把招标文件中存在的疑问，图纸中的疑问，招标清单中的疑问整理成答疑文件提交给招标代理机构，请甲方在会上给予答复。一般踏勘现场很少。投标文件制作：因为已经做过了资格预审文件，投标文件综合标部分就十分简单了。主要是技术标部分与商务标部分了。

　　商务标：在进行图纸量与清单量对比时能够发现以下几个问题。

　　1、清单量比图纸量低的，以后可能要变更的会增加。

　　2、清单量比图纸量高的，以后可能要变更的会减少。

　　3、清单量有而图纸量无，不属于消防系统的。

　　4、清单量无而图纸量有，属于消防系统的。

　　5、清单量中有部分工程量可能要分给别人做。

　　针对以上问题，在做预算时就要采取相应的对策。

　　1、当出现1这种情况时，在签合同时就要尽量签成据实结算的合同。因为在变更之后的量会增加。我当初在投标时就要考虑到这一点，在投标时把这一项综合单价适当报高。结算时总造价的增加就比较可观了。

　　2、出现2这种情况时，就把1的对策反着来。但是也不能太低，在成本左右徘徊，如果设计一旦改动变大，变成增加会造成不小的损失。所以在对待第1、2种情况时一点要看准，这需要丰富的工程经验。

　　3、针对3这种情况，在做预算时的对策是只套定额，而且还要很“便宜”的。不报主材单价。在决算时这部分肯定是要被拿出来的，以免对总造价有大的影响。

　　4、出现4这种情况时，就在招标答疑中提出，不过一般甲方提供的清单在漏项这一部分会根据情况给予增加。如果是量的问题甲方一般不予增加的。

　　5、5这种情况的处理方法与3的处理方法有一点不同，就是要报主材单价。价格要报低，在成本左右徘徊。这两种情况的\'处理方法虽然差不多，但是存在着本质的区别。5这种情况中这项本来是我方做的，但是由于诸多原因(招标是在主体已经开始施工之后或其他原因)被总包做了。而3就不属于我方。只是由于造价公司在编制清单时出现错误导致的。其实从这个侧面也能说明审计和决算的重要性。

　　以上这几种只是常见的几种问题的对策，但也不一定，具体情况具体对策。做预算，做预算，其实预算就是做出来的。你想报多少都行。主要是甲方那边愿意出多少。商务标是一项要技术、经验、很认真仔细的工作。一旦出现错误很可能导致重大损失。

　　技术标主要是注意一下几点。

　　1、是否是暗标形式。暗标要求比较严格：字体、字号都有要求。全文不能出现投标单位名称等能知道投标人身份的记号。装订按统一要求。

　　2、本次招标的各系统的具体施工方案是否表述清楚。整个施工流程安排是否合理，各种措施方案能否合理，有效的运作。

　　3、招标文件要求的各分部方案是否齐全等这些都是评分的关键，在技术标上尽量不要丢分。标书制作完之后就要封标了。要认真仔细的看清招标文件中关于封标的要求。做到不漏项，理解无偏差。

　　标书制作完之后一定要在投标截止日期之前送递到投标地点。投标时委托人要携带授权委托书、身份证原件及复印件。开标会一般在上午的9点半举行。首先是检查各投标单位到场情况，如有单位在投标截止时间时还未送到指定地点，就被视为自动放弃投标，投标保证金不予退还。

　　开标会的流程：

　　主持人介绍项目情况，到场人员，检查密封情况、开标、唱标，评标。整个会议大概在一到两个小时结束。项目的成败就在这一两个小时决定。其实跟考试出不多，平时多努力，考场上就没问题。投标也是，做标时仔细认真，把成本做细做好，多创新降低成本。这样企业才有竞争力。

**投标年终工作总结3**

　　20xx年我完成的项目可以分为四种类别：建筑工程类、土地整理类、农村集体土地确权登记发证类及货物采购类。这些项目有大有小，有简单有复杂的。通过对这些项目的组织，我都在对自己进行反思，希望可以实现对自己的一些突破。现将这一年的工作情况总结如下：

　　>（一）沟通不够

　　人和人交往，是真诚。招标代理工作是一个联系沟通招标人、投标人、评标专家、招标监督管理部门各方的桥梁和纽带。招标行业是一项涉及项目论证、市场营销、技术规范、合同、法律知识和能力的综合性工作，是现代项目管理的一个重要环节，它要求我们既要有较高的政策理论水平，一定的专业知识、管理经验，掌握现代化的计算机操作技能，又要有良好的沟通能力。虽然能够和业主沟通项目的一些基本信息，但是无法继续深入了解业主的意向，无法与业主形成或师或友的情谊。另外在评标过程中与评标专家的沟通也存在很多问题。怎么解释招标文件，怎么安排评标任务等都需要向经验丰富的同事学习。我在这个方面是做得不够到位的，我想这与我从事这个职业时间太短、个人经历和性格有关。

　　>（二）专业知识不丰富，经验不足

　　从20xx年6月份开始做招标代理到现在，自己做的项目不多。项目虽然都完成了，可是从做文件到开标结束出现的问题也不少。首先从专业知识上面来说，对招标投标法、政府采购法研究的不透彻，不深入。对项目所涉及的预算、施工技术、合同等方面的知识不熟悉，不了解。因对这些专业知识的不熟悉，一旦出现问题，后果不堪设想。最典型的就是武陟县档案楼建设项目。给投标人发布招标控制价的时候，没有把专业工程暂估价包含在招标控制价内，导致项目中暖气片的购买安装无法进行。这样的错误是不能够被忽视的。其次是经验不足。开评标过程中存在：开标资料准备不充分，人员安排不合理，开评标表格做的不细心、评标过程中遇见突发情况不知道怎么解决等问题。

　　招标是一个复杂的系统工程，不仅仅是写招标文件，开标评标那么简单。从最开始获得项目信息，到发放中标通知书，中标人与业主签订合同。每一个环节都要细心认真得完成。俗话说：细节决定成败。每一项工作都是由无数个细节组成的，也许有人说一两个细节没做好没什么大不了，甚至认为只求结果不求过程，但我认为从工作细节就能看出一个人的为人之道，严谨之人必定在细节上精益求精，大意之人可能在细节上予以漠视。鉴于这一年中出现的种种问题，我给自己提出一些要求，以免以后再出错。

　>　一、加强业务知识学习，提高业务工作能力。

　　作为一名招标代理人员，我深知要想做好工作，必须要有一定的专业知识，在认真做好本职工作的同时，不断加强业务知识的学习，提高业务能力和服务水平。在以后的工作中，要努力学习招标代理业务知识，争取成为招标代理业务能手，所以学习始终是不能放松的。我认为要以自学为主，利用空闲时间，学习法律法规，及与招标有关的专业书籍，遇到不懂的地方，多向同事询问。做到学以致用，为今后的招标代理工作奠定良好的基础。

　>　二、增强协调沟通能力，提高自身素质。

　　良好的沟通能促进相互理解并发展关系，正确传递信息，消除障碍。团队中只有彼此互信才能精诚合作，奋斗的目标方向一致才能有更高的发展。在今后的工作中，观察他人说话的方式和技巧，翻阅商务礼仪、口才交流等方面的书籍，多思考多说话，为今后的招标代理工作铺好路。

　　>三、自我解压，调整心态，创新求变。

　　心态决定工作的好坏，所以在工作中要不断自我调适，把控积极乐观情绪的方向，时刻以饱满的热情迎接每天的工作和挑战。创新是一个民族的灵魂，只有不断在思维上求创新，工作才能出亮点。

　>　四、提高服务技能和水平。

　　把服务当作一项“工程”来做。在今年的招标项目中，看到领导加强与招标单位的沟通，替他们想问题及解决问题，共同制定招标计划，出主意、想办法，使招标项目顺利进行。这让我深深的感到标前提前进入角色是十分关键的。这不仅仅是优良的服务态度、任劳任怨的工作作风，而是服务意识和服务技能相结合的特征。新的一年，我决心向专业知识靠拢，让服务有一个质的升华。

　　在这一年的招标代理工作中，我学到了很多知识和技巧，也从中领悟到了许多道理，也认识到了自己的位置。在知识经济迅猛发展的今天，我们唯有不断学习理论、政策和各种业务知识，不断更新知识结构，才能与时俱进，跟上时代的步伐。新的一年意味着新的起点新的机遇新的挑战。

　　在今后的工作中，我会更加努力学习业务知识，提高自己的工作技能，不辜负公司各领导的关怀与帮助，以及各位同事的大力支持与帮助，加强学习，认真负责，承接更多的新项目，为公司的发展贡献自己的一份力量！为公司带来更多的利益！最后祝愿公司的明天更加美好！

**投标年终工作总结4**

　　20xx年度招投标工作在园区管委会、京泰路街道办事处领导下，在市、区招投标中心的业务指导下，紧紧围绕招投标工作的各项要求，认真贯彻执行《中华人民共和国招投标法》、《海陵工业园区建设工程项目招投标工作的管理规定》、《海陵工业园区工程招投标补充规定》的文件精神，加强招投标工作的监督与管理，规范招投标行为，促进公平竞争，加强廉政建设，维护国家、集体、社会公共利益和当事人合法权益。截止12月20日，园区、街道通过招投标的基础设施、标准厂房、绿化等建设工程累计1.7亿元。现将园区、街道20xx年度招投标工作总结如下：

　　>一、建立健全招投标工作的机构机制，责任明确。

　　(一)、园区成立了以行政一把手为建设工程招投标工作领导小组组长，纪委书记，分管副主任为副组长，相关职能部门负责人为成员的领导小组，健全招投标领导小组办公室，配备了相应的工作人员。

　　(二)、明确招投标程序。由分管经济工作的副书记为组长的建设工作领导小组提出工程建设项目的建议方案，提交园区党政联席会议讨论研究“建不建”的问题;再由行政主要负责人为组长的招投标工作领导小组确定招投标方案，按规定程序实施招投标，解决“由谁建”的问题;最后由分管建设的副主任总负责人，规划建设部专人挂靠，协调具体程序性问题和现场管理。

　　(三)、建立信誉、业绩评估制度。招投标工作实行事前和事后评估，园区纪工委、监察室、招标办参照园区编制的《施工企业、中介机构单位信誉档案》，对投标单位的业绩、资质等方面进行事前评1估，杜绝不合格单位入围，目前，已有2家施工单位、1家监理单位、1家预算编制被列入黑名单，不得投标、参加中介服务。

　　>二、建立和完善了招投标工作的各项制度。

　　园区近几年来陆续出台了《海陵工业园区招投标暂行办法》、《海陵工业园区建设工程项目招投标工作的管理规定》、《海陵工业园区招投标补充规定》、《海陵工业园区关于对参建单位绩效实行定期评估的试行办法》、《海陵工业园区行政村项目招投标工作的管理规定》(讨论稿)等相关规定。其中，要求50万元以下的工程项目由园区招标办负责实施，50万元以上的工程项目由市、区招投标中心负责实施，并对招投标方式、程序进行了规范和明确。对于一些中介服务机构的确定，园区制订了预先约定，园区纪工委、监察室、招标办、规划建设部门共同参加，采取现场抽签的方式，确定中介服务机构。

　　>三、严把关键环节。

　　园区50万元以下自行招标的工程通过报刊、网络、函件等形式发布招标公告，由纪工委、监察室、招标办与招标代理机构共同审查投标单位的资质，对投标单位报送的资质证书、营业执照、项目经理证书、法人委托书和项目经理业绩证明等原件材料进行资格审查，确定参加投标的入围单位。对投标单位数量、标书是否规范有效、项目经理人的资质、保证金是否交纳、报价是否真实有效以，察看是否存在串标和围标的现象。中标单位确定后，必须按照园区规定办理相关手续，交纳施工保证金、廉政保证金，招投标文件和书面合同交园区档案室、监察室备案保管，并对合同的生效及中标单位的履约过程进一步监督。对于一些重点项目，如拆迁安置区、投资比较大的市政项目，我们邀请纪工委、区检察院的领导至工程现场指导工作，宣传预防职务犯罪及加强廉政建设等方面的知识。

　　园区建设工程招投标工作，经过几年来的实践，应该说是步入了正轨，越来越规范化了，所取得的成效也是明显的。招投标相关法律法规的制定、出台，树立了建设项目必须依法进行招投标的意识，园区建设工程项目采用公开招标的比例明显提高，招投标工作中能够贯彻公开、公平、公正和诚信的原则，最大限度遏制不规范行为和腐败现象的发生。更重要的是实行招投标的项目不同程度地节省了园区建设投资，从而降低了建设成本，提高了项目的经济效益。但是，目前在建设项目招投标实践中仍然存在着一些不尽如人意的地方值得我们思考，归结起来有以下几个方面的问题：

　　>一、投标人串通抬高标价。这是目前招投标中比较普遍的不正常现象，时常会出现投标单位相互串通的情况，彼此达成协议，出现陪标、大家轮流中标、分“猪头肉”的现象，或借机抬高标价，损害投资人的利益，损害国家和社会的利益，削弱、限制了正当的竞争，使招投标流于形式。针对这些问题，我们将配合园区纪工委采取切实有效的形式，鼓励群众特别是建筑企业对招投标工程中的违法操作进行举报，对“陪标”、“串标”的单位实施严惩;同时，扩大招投标信息公开渠道，欢迎符合资质条件的企业来参加招投标。

　　>二、虚假中标违规分包。这也是目前招投标中存在的不正常现象，有些施工单位本不具备要求的施工资质和能力，却利用一些手段获取资格或打着别人的牌子中标后，马上倒手转包，或是未经招标人同意将工程分包出去，甚至还会再转手，再分包，这种以工程牟利的行为，使工程每倒手一次，实际用于该项目的资金就会减少一次，而且几经换手后，招标单位对真正施工单位的资信和能力已失去有效的监控，使工程项目的质量得不到应有保证。

　　>三、中介代理机构违规操作。有些中介代理机构违规操作，帮助招标人从中运作、泄露内幕消息和利用自身熟悉法律、业务、人头的便利，既“吃”招标人，又“吃”投标人的问题。针对这些对代理机构逐一调查摸底，通过召开专题会议、推行招标代理信用管理制度、签订行业公约，加大违规行为曝光力度等，进一步规范约束招标代理机构的行为。

　　>四、下一步的工作打算：

　　在今后的工作中，我们将继续做好招投标工作，为园区、街道最大限度地节约投资资金。按照园区街道统一部署，紧扣区域范围内经济社会发展主旋律，依托制度创新、机制创新和技术创新，不断规范招投标市场行为。主要做好以下几个方面：

　　一、进一步强化自身的管理，不断提升自身素质和业务能力，培养综合协调能力。

　　二、强化招投标过程监管。继续加强与园区纪工委、监察室、规划建设部门合作，共同参与招投标工作，确保招投标中国公开、公平、公正;

　　三、加强标后检查力度，随着招投标体系日趋完善，但招投标事后检查监督工作成为薄弱环节，围标串标、挂靠投标、租借资质投标、违法分包、转包等不法行为，很多只能在事后检查监督、回顾中才能发现。为此，园区招投标办要协调和组织相关行政监管部门开展经常性的招投标检查工作，对园区与中标单位合同签订情况以及履行投标承诺情况等进行考核评价。

　　四、加大在建工程的巡查力度。建立定期巡查制度，每半年至少组织一次联合大检查，由招投标牵头组织，综合运用行业监管、纪检监察、审计、检察等职能，形成合力，对中标单位工程建设情况进行大检查，确保工程保质保量，项目负责人、现场负责人勤政廉政。其次，建立项目跟踪解剖制度，对群众反映强烈和政府投资的重特大项目跟踪解剖、调研分析。通过采取定期巡查和跟踪解剖相结合的方式，使工作重心向标后监管延伸。

　　五、加强档案管理。中标单位确定后，必须按照园区规定办理相关手续，交纳履约保证金、廉政保证金，有关招投标的一系列文件和书面合同交园区档案室、监察室备案保管。

**投标年终工作总结5**

　　无意间一回头，xx年即将过去。在感叹时间飞逝的同时也为公司这一年来取得的成绩感到骄傲。我为自己是公司的一员而感到幸运，也为自己能为公司的发展尽微薄之力而感到自豪。在这一年来，在领导的正确指导和同事的全力配合和支持下，我牢记自己的岗位职责，认真完成自己应尽的义务，圆满的完成了领导交办的工作，现就将这一年来的工作情况总结如下：

　　一、牢记岗位职责，顺利的完成了在职期间的各项分管工作。回顾即将过去一年，我负责的工作主要有：组织招标文件评审会、负责汇总招标文件主要内容及安排投标工作计划、主持经济标的编制及电子标书成稿工作、组织施工合同条款的编制及其他部门合同会签工作、组织合同评审会、负责施工合同审批盖章及施工合同网上信息录入工作、主持施工合同交底会等。在我任职经济标编制主管的这一年来，对照上级领导和同志们对我的厚望和要求还有很多缺憾，要说取得了一些成绩，主要得益于领导的正确指导和同事们的大力支持和帮助。主管经济标和施工合同编制工作虽然不是件很复杂的工作，但是却需要极大的耐心和细心。虽然在工作过程中承受着很大的精神压力，但与此同时也给了我更上一层楼的动力，让我学会无论是对工作还是生活都要有更大的耐心和细心。

　　回顾xx年，虽然新签合同额没有达到公司力争的8亿元，但对于公司确保的6亿元的目标还是超过了不少。虽然在工作中出现了很多小问题，但是在领导的耐心指导和自我的细心检查下还是一一做出了修正。总而言之，与公与私，xx年都是一个丰收年。

　　二、勤加学习，积极参加各项集体活动，不断提高自身综合素质。身为经济标编制主管，必须做到业务精通、思想进步、品德高尚，面对困难时积极解决问题，面对诱惑时绝对忠诚于公司。为了不断提高自己的综合素质，我坚持参加公司组织的各项集体活动，并在业余时间参加造价工程师课程的学习，加强自身知识储备，培养全面发展的能力。

　　三、存在的不足和改进措施：一是业务不够精通，缺乏全面分析工程成本分析的能力，尤其是在措施项目费计算方面，现阶段还是依赖曹利副部长来接手这项工作；二是工作中还存在情绪急躁、粗心大意的情况，在完成上级布置的任务时有操之过急、急于求成的现象，没有达到岗位职责要求做到的足够的耐心和细心；三是工作沟通能力不足，遇到问题是总是想着自己能解决的就不跟领导汇报，缺乏主动跟领导沟通的自觉性；四是工作抗压能力不足，情绪自我调节能力差。

　　针对上述种种不足，在今后的工作中我会进一步加强学习业务知识，改掉没耐心不细心的毛病，多跟领导沟通交流，努力使自己更加成熟，早日做到能独当一面，做领导的好助手。

　　四、下年度的工作展望：总结过去，展望未来，建宇公司的发展前景一片光明。xx年工作多，任务重，对于我来说也是一种挑战。在以后的工作中，作为公司投标工作的排头兵，我将更认真的执行员工岗位职责的相关规定，充分发挥个人主观能动性，不断学习新技术、新经验，尽自己最大的努力给公司创造更大的利益。

　　总之，这一年的工作是充实的成功的，如果有做的不好的地方，希望领导和同事们指出，以便及时更正。一年之际在于春，在即将到来的xx年的春天，我将会更加努力，爱岗敬业，遵守执业道德行为规范，本着认真负责的工作态度，做好自己的本职工作，发挥出自己最大的能力，为公司的发展添砖加瓦。

　　再次感谢各位领导和同事的支持和帮助，我将在新的一年里继续努力，不断提高自己的专业水平，虚心向大家学习，不断努力，争取再上一个新台阶。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找