# 学校外联部工作总结(十二篇)

来源：网络 作者：独酌月影 更新时间：2024-06-10

*学校外联部工作总结一大一下就这样过完了，外联部的工作也暂时告一段落，转眼新学生会外联部已经成立快一个学期了，在这一学期中，外联部的工作让我们学会了很多东西，也使我们意识到了自己还需要充实。在工作伊始，不知道怎么工作，找谁去拉赞助，面对商人该...*

**学校外联部工作总结一**

大一下就这样过完了，外联部的工作也暂时告一段落，转眼新学生会外联部已经成立快一个学期了，在这一学期中，外联部的工作让我们学会了很多东西，也使我们意识到了自己还需要充实。

在工作伊始，不知道怎么工作，找谁去拉赞助，面对商人该说些什么，这些对我们而言都是一片空白，而谈到技巧更是极度缺乏。比如，对于运动会时期的工作，就是一个很好的例子，因为时间很紧张，任务有很重，我们全体成员都非常有压力，但是我们都挺过来了，而且还干的不错。

吸收收了许多经验教训，这一切的一切都将指引我们以后的工作。许多宝贵的经验，使我们的工作越来越顺，越来越熟，我们也越来越热爱外联部。随着我们工作开展时间的延长，我们接触的人日益增多，了解的视野逐渐丰富，我们的看待问题的角度就在于不同的人的接触中不断全面，我们处理问题的方式也在对不同的了解中渐渐成熟。

在工作中，我们将坚持以下几点原则：

1、根据学生会的工作安排，制定并实施本部工作计划，撰写本部工作总结。

2、积极主动的搞好与学生会其他部门及兄弟系之间的关系。

3、在我系的重大活动中，及时散发请贴，在必要情况下，争取社会力量的支持。

4、在与其它系合办活动中负责协商具体细节。

外联部的工作使我们更加成熟，它赋予我们的交际能力将有益于我们的一生，对于我们今后的工作和学习都将起到巨大的指引和辅助作用。选择外联部，我们都无怨无悔，尽管我们曾牺牲大量的休息时间去忙工作，答案是我们始终坚信老师和师哥师姐们告诉我们的话“来到外联部，你就得痛并快乐着”。虽然我们的工作能力有了巨大的提高，但我们的工作始终仍然艰苦，只为了预约的机会不能浪费，我们也曾在阳光的暴晒下在正午忙碌，只是为了赶时间，尽管如此，我们始终不能放弃，将这项工作踏踏实实的做到最好。

最后，希望新一年的学生会工作顺利，外联部成员团结向上，积极进取。

转眼间，又是新的一学年，随着新一届的学生会纳新工作的完成，外联部又一次注入了新鲜的血液，充满了活力来面对新一年的挑战。外联部的主要工作在于拉取赞助，解决学生会工作经费问题。对于一个团体来说，资金是各部活动的基础，在这个层面上说，外联部工作做得好坏与否，对整个学生的`工作会产生重大影响。外联部与其他各部一样，是隶属于学生会的相互协调的部门，这就决定了外联部的工作离不开各个部门以及主席团的配合与支持，同时，外联部只有积极配合其他部门以及主席团的工作，才能使整个学生会的工作正常运转起来。认真的总结了前一年成功失败的经验，我们拟定了新学期的工作计划。

1、联系往届外联部的师兄师姐，建立长期联络，向他们学习相关的经验，如开展交流会、讲座等。并争取与他们所建立的老客户建立联系及相关合作，以优良的作风及高效的工作建立良好的信誉，达成长久的合作关系。

2、全体成员定期总结经验教训，建立以客户利益为出发点的完整的赞助体系，改善传统的单一经费制赞助模式，大胆创新。通过互相交流，进一步从理论和实践两方面提高认识和能力。

3、与其他部联办一些有意义的活动，让同学们的知识及兴趣在实践中得以充实与提高，学生会其他部门有什么活动时，我部会尽可能的到校外联系赞助单位，为其提供资金及资源支持。

4、组织本部及其他部门的干事的联谊活动。加强了解，加深感情，使得大家能齐心站在一条战线上为学生会服务。

5、联系本学院广播站网站建设的同学，希望能够利用广播网络，为我院进行大规模宣传活动，为日后招商引资做好铺垫。

在实际工作中，我们会以工作计划为基础，结合实际情况进行合理调整，完善自我，起到与外界联系的桥梁的纽带作用，发挥我们外联部的职能。争取再做突破，为信息工程学院的建设添砖加瓦。

**学校外联部工作总结二**

20xx年9月，我们迎来了一个新的学年，也是外联部工作的一个新的起点。

在大一新生军训期间，迎新工作便开始了。“迎新”面向全校大一新生，通过初审、终审的层层选拔，共招进21名新干事，他们来自不同的专业，男女比例适当。外联工作本身具有一定特殊性，相对其他部门较难，它需要充足的时间、充沛的精力和足够的耐心。在例会上，主要向新干事明确提出了外联部的纪律，以及主要从责任心、耐心、诚信度、胆识等方面培养新干事的工作能力，让他们对外联工作有足够的认识，并有信心和决心从事这方面的工作。主席团也评价外联部一贯是一个很团结、能吃苦、有战斗力的团队。干事们的热情很高，积极与部长、副部沟通交流。

如果说九月是“养兵”，那么接下来的三个月就是真正的“练兵”。迎新晚会、天空杯篮球赛、啦啦操比赛如期举行，外联部也迎来了本学期最重大的任务，负责筹划活动的赞助事宜。为了更好的完成任务，我们将团队以小组形式进行划分，分头跑赞助。之后在例会上，各小组成员交流经验、分享心得，部长与副部对干事提出的问题做耐心的解答，并主动告诉干事自己的经验和一些应该注意的问题。由于干事们的积极热情，活动也圆满落幕。

为了保持干事们的工作热情、加强部门内部团结，部长与副部组织干事进行一系列的“内部充电”活动。首先，外联部在悦神农庄进行了高效扩展训练，它增进了本部门内部干事之间的相互了解，促进了干事与部长、副部的交流沟通；其次，是每年惯例举行的送老生晚会，干事们积极策划，使活动变得有声有色、妙趣横生，更好的促进了部门内部的交流，以及干事之间的交流；以及各种大型活动结束后的.户外聚餐，整个聚餐气氛融洽，大家像一家人。

当然，也在几次活动中发现了不足之处：

1、迎新晚会新生位置的安排较为不当，导致现场秩序紊乱。

2、加强天空杯篮球赛中裁判人员的培训。

3、啦啦操是在夜晚户外举行，显然在这么一个季节，户外温度也会影响参赛者的完美呈现，在室内的效果也许会比较好。

4、赞助方面还要更给力一点，使活动更加丰富多彩。等等。

以上就是外联部本学期活动的工作总结，这一学期，我们部在团委、学生会主席团的带领下，取得了良好的成绩，为学生会的工作做出了外联部应做的努力。树立了我院在兄弟院校及社会上的良好形象，同时也加强了同学们的交流合作能力。我们在以后的工作中，也一定会乘势而上，继续努力！加油！外联部！！

下学期活动计划：

一开始的干部竞选，选出具备多方面能力的管理人才。

下学期部门赞助的工作任务还是很多的，有女生节、主持人大赛、十佳歌手等，这些都是需要强大的赞助给予。应鼓舞干事们有选择的选择商家，也鼓励其寻找电信、联通等大型国企。

为更好的服务全校同学，外联部应积极外出跑赞助，除了跑活动赞助外，还要致力于跑其他关于：电脑知识讲座（讲解电脑常见故障的解决方法以及电脑常识性的维护与保养等方面的知识。还可以从中与之合作，为我们的活动提供赞助。）安全知识讲座（可以与有关医院等合作，旨在告诉同学如何自救与救人，以及诸如海姆立克氏急救法的演练等等实用性的方法）英语知识讲座（通过与英语培训机构的合作，为考四级六级的同学们传授经验以及一些日常口语的应用等，从何提高同学们学习的积极性，旨在为提高全校英语能力。等等与其他部门联谊，让干事了解学生会其他部门的工作，加强与其他部门的联系。

在部门例会中，每次让干事做好会议记录，培养他们的能力。策划一场大型活动。

**学校外联部工作总结三**

这学期对外联部来说可以算是忙碌的。说是忙碌的，那是因为我们这学期我们有很多活动。中文演讲比赛、宿舍卫生文化月、足球赛、运动会、春节联欢晚会，每次活动都牵动着我的神经。每次活动我都认认真真的写方案、尽心尽力的找商家谈赞助，但是都没有成功。可能是我们的方法不对、可能是我们经验不足、缺少工作技巧，下来我们将认真的总结，希望在明年能取得好成绩，为学生会17年的开销做一点点贡献。

回望这一学期，总的说来，时间有限，能力有限，条件有限，成绩有限，但是我努力付出了时间和汗水，如果要说总结收获，应该是一次又一次鼓起勇气和信心，敲开各个公司负责人的办公室，还有一次又一次总结经验和教训以后修改的策划书。通过直接跟企业领导人的直接对话，提高了我的口才，锻炼了我的沟通能力，也丰富了我社会知识，增长了我的阅历，在外联部的内部工作安排上的协调方面也使得我对很多方面有了新的认识，所以，我还是想说，谢谢老师的信任虽然我在这学期的工作中没有取得什么成果，我想在这些经验的帮助指导下，下学期的工作会顺利很多。虽然我在这学期的工作中没有取得什么成果，但我不会放弃，只有不懈的坚持、努力才能成功。这就是外联部的永不言弃。

最后，希望大家多给我们一些建议，我希望能把外联部做好，谢谢！

转眼间，进入学生会已经有一年多了，虽然不是一段很长的时间，但对于我来说，从当初的几近一无所知到现在，自己的成长是可以深切感受的。这其中我学到了很多的知识，并且增加了许多的.工作经验。

学生会作为一个团体，我身在其中，明白了团队合作的重要性。不管是部门内部或是部门与部门之间的。让我懂得一座大厦不可能只由一根柱子建成，而一个优秀的团体不可能靠单方面的努力去完成各项任务的。所以在工作中，我学会了与别人进行合作，相互配合的去完成，这对我来说也是一个很大的收获。

再者，作为外联部的一员，让我也深深的明白对外联系的重要性。所以前段时间我们外联部积极与外部高校组织进行了交流和学习，，并达成了许多共识，大家都希望在以后的活动中能多多的联系与合作交流。积极开展校与校之间的各种联谊活动与比赛。从而更好的学习经验，达到双赢的效果。通过各种渠道努力的对外交流是部门成长的关键和必需。

在本学期10月份的海职院足球联赛中，我成功的联系到了“和昌川菜火锅城”，并与之达成了赞助协议，获得了500元的活动经费，保证了活动的又快又好进行。

在之前的工作中我一点点的学习着，也一点点的进步着，虽然处事的经验还不是那么的丰富，考虑事情的方面也不是那么的周全，但我相信随着时间的积累和不断的学习，对于今后的工作我肯定会更加的充满信心。我也会怀着积极向上的良好态度和精神一直努力着。

**学校外联部工作总结四**

首先，很高兴这次学生会的招新工作在我们的共同努力下圆满结束了，那我对整个招新的过程的一个看法呢就是可圈可点，有好的一面，有需要改进的一面，也有需要批评的一面。

在整个招新之前，学生会做的最好的就是开了很多例会，把招新前后需要注意的地方和我们大家探讨了一番，那我觉得在关键时刻开这些会议是非常重要的，正是这些频繁的会议让我们的激情与活力爆发了，使得我们在招新工作中的一直保持的很认真，很努力。其次，就是在招新的全过程中，我们的招新海报，笔试面试的筛选工作，短信通知名额，以及最后确定人员名单制作，我认为我们的这些前期准备是非常充足的，原因只有一个，那即是

我们大家的同心协力，团结，我们每个部门之间的配合，协调，交流，组织，很多很多，我们完成的很好，总而言之，我们确实努力了，我觉得这是我们做的好的一面。

那说到需要改进的一面呢，如果说招新是一场战役来说，那我们就是勇敢的战士，可是期间我们需要的.是鼓励与安慰，就兵法来说，我认为书记，主任，前主席都应该是时候给我们一些精神上的支持，这是一个头领的智慧问题，但是带给我们的是走下去的信心与勇气，所以，我觉得以后一些大活动，领导需要给我们一个精神的号召，说到这里，我觉得上次的暑期干部培训，我真的太感动了，太开心。

最后，批评的，那首先我就是个例子，在招新过程中，我偷过懒，还有就是我们的副部长做的事情太少，把一些任务都交给了部长来做，既然是部门的一员，我们就要分担所有的任务，认真的做好。还有就是面试前的准备工作，我们确实没有准备，因为我们根本不知道怎么面试，毕竟我们是在上一届招新工作完才进学生会的，主席们责备我们，我们是有错，就算我们不知道，我们也应该询问主席，这确实是我们外联部做的不好的地方，确实需要批评，需要改进。

那最后呢，对于这一届的成员来看，我觉得他们是一群潜力股，所以我们更需要完善我们自己，整体，从而带好他们，顺利走下去。

**学校外联部工作总结五**

随着期末的临近，学生会的工作也已接近尾声。本学期的工作是忙碌的，大家一起跑兼职，拉赞助，平时常交流经验，并且多次开展部内与部门间的联谊活动。汗水与欢笑是大家工作中的主旋律，乐观、热情与创造力是推动部门工作不断进步的动力，在工作中得到锻炼，在共事中收获友谊，在一点一滴中我们凝聚成团结、高效、奋进的。体。

这个学期我们的第一个任务就是“五一”的学生兼职。为了能为同学们提供尽量多的、安全可靠的兼职信息，让大家能够在长假期间参与到社会实践中来，我们全体分头行动，在食品、餐饮、服饰、家电等领域都与商家有过联系，最终成功的与李宁、康师傅两商家取得了合作。过程中，我放先在学校范围内写招聘启示，并对有兼职意象的同学进行初试，之后带初试通过的去公司参加复试，令人欣喜的是大部分同学都得到了兼职的机会，商家也表示合作的很愉快，这是双赢的结果。我们已经保留了商家的信息，期待以后的合作。同时我们也有一些不足：首先，我们的工作开展的有些晚，当我们联系上一些商家时，他们的招募工作已开始或接近尾声了，我们应吸取教训，接下来有暑假的兼职的事务，我们应从6月份就开始着手联络，早作准备，知己知彼，百战百胜。其次是我们在初试时应果断的把不合乎公司定的标准的同学推掉，这一方面为公司的复试提供便利，另一方面，带到公司去的同学能有比较高的录取率是对我院学生工作的肯定，十分有助于我们在学校范围内扩大影响与日后的兼职招募工作的开展。以前有的学生会遇到过这样的问题：由于几乎将所有参加初试的同学都带去参加复试了，致使录取率较低，之后不少同学打电话去询问情况的，甚至怀疑此次与公司方合作的可信度，影响很不好。我们部门此次随未遇到此类问题，但应在往后的工作中多加注意。

院级活动的赞助是我们部门本学期的工作重点，涉及了互联网知识竞赛，校排球赛以及“非唱不可”k歌比赛。对于活动的赞助，我有几点经验：

第一，要根据活动的内容确定要争取的商家，例如，互联网知识竞赛，可以联络社会上的网络教育学院，因为活动的内容接近于他们所要推广的项目，有利于宣传效果的最大化与其品牌的推广。

第二，前期好好了解他们要宣传的`内容是否是安全可靠、真实的，防止诈骗、传销等不法性质的活动走入校园。

第三，活动前认真了解相关情况的，写好计划书，出去前商量好哪些宣传我们可以提供，我们具体需要多少经费，活动的具体流程如何，商家关心的只有你可以给他们的宣传是什么和他们需要支付的经费，所以我们在合同书上应主要将这些信息写清楚，在宣传方式上做到具体以及准确，横幅能挂几条，挂在哪里（根据经验，不要说挂多长时间，因为横幅随时可能被一些收垃圾的人捡去卖钱，能挂多长时间真的只有听天由命了），能否在校内贴海报，针对球赛的能否在队员衣服上面印字等等，不同的活动有其特有的赞助优势，在谈判中要突出，一吸引商家的注意，但无比保证一点：你说的事不要是很含糊的，要力求具体，这样给对方的感觉就是你们筹划的很细致，让他们觉得。个流程很清晰，一定程度上减轻了对于投入能否得到回报的顾虑，这一点十分重要。另外，我们要保证我们能提供的宣传方式是在内部已经过商榷，各部门已达成共识了，不然在实施的过程中搁浅下来不仅会影响我们学生会的诚信度，而且可能要按照合同书上的规定进行赔偿，所以我们在拉赞助之前务必要把活动的详情熟悉于心，在谈判中细心谨慎，不确定的条款尽量不要提。

第四是针对活动宣传的落实情况的，作为新时代大学生，我们一定要将诚信作为自己的人生第一守则，因此，对于在合同书上写明的条款我们一定要尽全力去落实，决不要抱着一种钱已经到手，剩的就随便糊弄糊弄就好了的心态，要记住，我们代表的是学生会，是。个学院的声誉。

针对往后的赞助活动，我们要把范围打的更广，多与实力强的企业合作，广开门道，为下学期的迎新晚会做好准备，并争取多为同学们开展丰富的实践活动，这方面是我们这学期做的不足的，我们相信下学期会更好，充满希望。

**学校外联部工作总结六**

伴着纷纷扬扬的雪花度过了一个极富情趣的圣诞节，侧耳倾听，新年的脚步声便近了。翘首东望，时光隧道中正姗姗走来一个晶亮晶亮的日子，让我们轻轻向它招手：新年，你好！

新年是过去一年的终点，这就意味着我在外联部已经半年了。虽然不是一段很长的时间，但对于我来说，从当初的几近一无所知到现在，自己的成长是可以深切感受的。这其中我学到了很多的知识，并且增加了许多的工作经验。回顾过去的日子，在这三个月的路上，尽管有着几多曲折、几多坎坷、几多磨难，但我们已经走过来了，而且毕竟我们已经走到了终点。

学生会作为一个团体，我身在其中，明白了团队合作的重要性。不管是部门内部或是部门与部门之间的。让我懂得一座大厦不可能只由一根柱子建成，而一个优秀的团体不可能靠单方面的努力去完成各项任务的。所以在工作中，我学会了与别人进行合作，相互配合的去完成，这对我来说也是一个很大的收获。

开会交流各自成功的经验、分析失败的原因。汗水和欢笑是大家工作中的主旋律，乐观、热情、永不言弃是推动部门工作不断进步的动力。在工作中得到锻炼，在共事中收获友谊，在一点一滴中我们凝聚成团结、高效、奋进的整体。再则，作为外联部的一员，让我也深深的明白对外联系的重要性。

从当初宿管部举办的“我的宿舍我的家”，我部成员积极参入配合，促使活动正常进行，到我们外联部举办的“舞动青春文艺晚会”，充分体现了团结的力量。在每次活动中都与各部门进行交流，并达成了许多共识，大家都希望在以后的活动中能多多的联系与合作交流。积极开展系与系之间的各种联谊活动与比赛，如体育部举办的“篮球友谊赛”・・・从而更好的学习经验，达到双赢的效果。通过各种渠道努力的对外交流是部门成长的关键和必需。

学生会就是一个大的团体，像家一样给我们温暖，让我们在她的庇护我们温暖学会了成长，学会与他人交流，从而找到自信。在学生会工作的这段日子里，她给了我们一个展现自我价值的一个平台，让自己的能力得到了锻炼，交到了很多的`朋友，给了我们除学习以外的欢笑……

于是，我们心里又燃起了信心和希望，顾不得自己的疲惫和伤痛，又要义无反顾地风雨兼程了。永不言弃是我们外联部的一贯作风。在任何时刻，只要有一线机会，我们绝不轻言放弃。而且，绝不坐以待毙。我们坚信，愚者等待机会，勇者争取机会，智者创造机会。我们都在争取做那个智者，因为我们知道，我们的工作成果与系内活动有直接关系。

为了我系的荣誉，我们首先自己会认真努力地做工作上的勇者和智者，并以自己的主观能动性带所谓无规矩不成圆，例会的制度非常严明。不允许迟到、早退，若要请假，必须在例会前向部长请示批准。

所谓无规矩不成圆，例会的制度非常严明。不允许迟到、早退，若要请假，必须在例会前向部长请示批准。

团结协作是我部的一个从部门成立之初开始一直传承下来的优良传统。外联部是一个团结的集体，不管做什么事情，我们都以团结协作优先考虑。

部门总结至此结束，外联部在下个学期开始，一定会更加努力，不仅仅将外联部的光荣传统发扬下去，也改正部门内部一些不足之处，让外联部更加强大下去！

站在元旦这一新刷出的雪白的起跑线上，向着明天、向着东方那轮冉冉升起的红日，让我们放飞心中的白鸽，以怒放的百合花的心情，真诚地道一声：愿明天更好，愿工商系越办越红火，真诚的说一句：你们辛苦了！

**学校外联部工作总结七**

新一届的学生会已经组建完毕，外联部招新工作已完成。此次新组建的干部队伍全部是大一的学生。外联部的主要工作在于拉赞助，解决学生会工作经费问题。对于一个团体来说，资金是各部门活动的基础，在这个层面上说，外联部工作好与坏，对整个学生会的工作会产生严重影响。外联部与其它部门一样，是隶属学生会的相互协调的部门，这就决定了外联部工作离不开各个部门以及主席团的配合与支持，同时，外联部只有积极配合其他部门以及主席团的工作，才能使整个学生会的工作正常运转起来，外联部组建之际，先拟定一下本学期至下学期的工作计划：

1、首先，新一届外联刚刚成立，在努力完成本身工作任务的同时，抓紧时间尽快完成新一届部员的培训工作，找课余时间邀请一些前辈对部员以及我本身的工作进行教育指导，以满足外联部以及学生会工作的要求。

2.外联部的工作应该是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些与同学们相关的产商，发挥外联部内部广州本地工作人员的地域优势。洞察潜在赞助商的`合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学们及赞助商进行双向的沟通，以及长期的联系。

3.外联部的主要工作是为学生会的日常工作提供经费，眼前最重要的一个活动就是20xx年元旦晚会，外联部在接下来的时间里将着重完成此项工作，期间外联部将会重点联系中国移动，中国联通，中国电信，绿之源，茂业百货，颐高电子城等知名企业，了解上述企业的赞助意向及赞助要求，并及时向主席团及老师报告，总结其中的切合点，尽快落实这项工作。

4.学生会的本职工作是为学生服务毋庸置疑，但同时我觉得在学生会本身能力所及的范围内也应该从学校里走出去，感受社会，回馈社会。为此，外联部有一个简单的设想：在接下来的一个学年里，学生会除了在校内举办各种学生活动外是不是可以走出校门，以整个社会为平台，举办一些不光是以校内同学为主要面向对象活动，如：慰问敬老院，孤儿院演出等。这样既能丰富同学们的课余生活，又能为社会尽一份微薄的力量，同时对学生会的知名度也有一定的帮助。

同时加强与里仁学院其他各系学生会各社团及秦皇岛其他兄弟院校的联系，举办一些跨专业跨学校的活动。

以上为外联部的一些工作设想，具体实施过程中，由于各种因素的影响，也许会有些变更和调整。

在刚刚结束的里仁学院运动会中，外联部负责的是收集运动员号码布及搀扶完成比赛运动员的工作。总体印象，本届学生会的工作有组织有纪律，在运动会开始之前完成各种准备工作，各种工作落实到人，紧张却不混乱，充分表现了学生会领导及老师工作的预见性，高效性。

以上就是外联部的工作计划及运动会工作总结，在此外联部保证在接下来一个学年的工作中，外联部全体成员一定虚心学习，认真工作，努力配合学生会其他部门以顺利完成学生会的工作，同时，真心希望各位老师，学生会各位领导以及其他部门各部长部员对外联部的工作进行教育批评，总之一句话，让我们一起努力，将本届学生会办的更好，更好的为电子系乃至整个里仁学院的同学服务。

**学校外联部工作总结八**

在进入xx大学外联策划部的一个多月里，我学习了不少理论知识，并参与了多次实践活动，收获颇多。

昌航位于郊区，不在繁华地段，所以我们能利用的资源也很有限。加上校内商业街商家多被拉脱水，很难再找到好的切入口，更加大了我们拉赞助的难度。这样不利的客观条件，迫使我们更要充分开发我们的主观能动性，即充分发挥我们的想象力，创造力，行动力等，这不知不觉间也提高了我们的综合实力。

一个月以来，我们小组先后尝试了拉篮球联赛、主持人大赛的赞助，有成功，但更多的是失败。我们去过不少餐馆，去过几家运动专卖店，去过市中心。在跟老板的交涉中，我们意识到商家追求非常直接的利益，说服他们投资效果很难评估的广告宣传，并不容易。所以我的经验是拉赞助要讲求说话技巧等细节问题，做到胆大心细，让商家相信我们能真的为他带来实实在在的利益。

所以做好充分的前期准备，即赞助策划，十分重要。与此同时，我认为对商家及时反馈宣传效果也非常重要，这涉及到校学生会外联的信誉、特点、和与商家能否长期可持续的合作。所以我把工作重点放在了幕后规划，设计了宣传效果反馈表、商家资料统计表、商家意见反馈表。

我认为校学生会外联部应打出自己独树一帜的品牌概念，整合出与前期策划相呼应的后期反馈，突出与其他外联部的.不同之处，做到有始有终。不但在商家心中树立独特可信的形象，并且方便部门信息整理，便于个人成绩评议，加强竞争意识。部门最好能在树立品牌上下大工夫做一次宣传，让附近商家都认识到我们外联的形象特点，才能在众多竞争者中脱颖而出。

在以往和最近的工作中，我认为自己更喜欢也更擅长幕后统筹规划工作，对信息的整合能力和清晰的逻辑，是我的优势。与此同时，必要的实践，更能提高我的思维的准确度。

在未来的一段时间，我将把工作重心放到不久就要到来的元旦赞助上。我希望能给自己一个大体的工作目标，和分步骤细节的计划。让工作更有效率，更有落实性，更能让自己不断进步。

工作总结

下半学期工作强度加大，同时学习任务也加重。这无疑也是一个挑战自我，提升自己的好机会。机遇总是与挑战并存。

**学校外联部工作总结九**

来到铜陵学院已经将近一年了，加入院学生会这个大家庭也有大

半年了。在这将近一年的大学生生活中，我经历了很多很多。而在学生会中的工作，更是使我成长了很多。

想想刚刚加入学生会时。我和所有人一样，充满着新鲜感，充满着激情。而经过了将近一年的工作，新鲜感已经不再存在，激情也渐渐地消散。但是我却更加认真的面对学生会的工作。

光靠着新鲜感和激情来工作是不可能长久的，而一些早先的同事可能就是因为如此才因种种原因离开了学生会。所以我在本学期内，渐渐地培养了对院学生会的归属感，让我完完全全的融入了这个组织、这个家庭。当我把学生会的事当做自己的事情之后，那责任感便油然而生。肩膀上的担子虽然很重，但是我依旧坚持了过来，因为我的心中有着那份责任感。

在本学期中，我先后协同女生部、体育部等部门与中国电信、中国移动等商家进行洽谈，为本学期所举办的\'女生节开幕式、拔河比赛、寝室对对碰等一系列活动寻找到了资金、奖品等支持。在学期末的档案整理工作中，也以严谨、端正的态度对待每一次的整理工作。

除了在部门内部的工作外，在学生会的常规工作中，我也认真的完成每一次工作。无论是团委值班或者是早操抽查我都以端正的工作态度积极完成。而作为一名男生，对于各项活动、会议的场务工作我也是责无旁贷。同时当其他部门举办各项活动时，在我的能力范围之

内我也会积极协助：部分活动的ppt制作以及操作，活动现场秩序的维持等。

而在自我素质的提升上，我也投入了大量的精力。认真学习每一次会议所传达出的精神，从学长身上学习各种各样的优点。在本学期，我先后参加了全省共青团系统工作会议志愿者服务工作、挑战杯（院一等奖）、科技知识竞赛、科技论文大赛(最佳创意奖)、安全知识竞赛（院二等奖）、数学建模竞赛（院三等奖）等一系列活动。我始终认为作为一名学生干部，不仅仅是告诉其他同学要努力进步，更为重要的是带领别人前进。

当然，在本学期的工作之中仍然存在着一些问题。比如由于一些活动、学习、个人生活的影响，而耽误了一部分正常的工作。不得不承认这是我还未调节好各方面事物的时间安排，而导致了时间冲突。在以后的生活、工作中我也会继续完善自我，并且始终以一名合格的学生干部的高标准来要求自己。

**学校外联部工作总结篇十**

一学期就这样结束了，半年中，我系外联部在积极秉承校部“自我服务、自我管理、自我提升”三大“自我原则”的同时，有了许多收获，但也存在一些不足。为了使以后的路走得更好，我们需要在做总结的同时查找不足。为此，特作如下总结。

外联部的工作主要有两个，一个是义务家教，另一个则是拉赞助。

1.义务家教

这既是我校的特色活动，也是我外联部的重要活动。为了支持和办好这项活动，我部全体成员先后到小学、社区进行前期的宣传活动。同时认真的从各班挑选出合格的家教员，并对他们进行了多次必要的培训，以利于他们更快地投入自己的工作。与此同时，外联部负责监督他们按时出勤。一学期下来，这些义务家教员们也的确都很认真努力，有力推动了我校义务家教活动的开展。

2.赞助工作项目

为院系的活动拉赞助是外联部的一大职责。本学期，我们先后为系里的“迎新晚会”、“未来管理之星”、“巧手大讲堂”、“星光灿烂颁奖晚会”、“毽球大赛”等活动成功地拉到了不少的现金、实物赞助。不仅实现了自我提升，更为活动的顺利开展提供了支持，并在一定程度上提高了活动的质量。

1.成员的合作是最重要的。

2.各成员积极努力参与各项工作，在工作中自己得到锻炼，全面提高自身素质，更快的融入大学生活。

3.拉赞助等活动积极参与，成功寻求赞助商支持，配合我系学生会各部门的工作顺利展开。

4.义务家教活动使家教员得到锻炼的同时，也帮助了学生的成长，树立了良好的师院形象。

5.在与校外商家企业的沟通中，我部成员积极努力的工作态度和诚实守信的品格加深了他们对我们的认识，有利于我系各项事业的长期发展。

1.可能对于有些活动，外联部拉到的赞助并不是太充足，于预期的效果有所差距，为此，我们定将更加努力。

2.各成员工作中的创新精神还有待进一步提高，一些工作应增加独特性。

通过对本学期工作的回顾与总结，我们看到了自己所取得的成就，同时也看到了一些不足，为下学期的工作提供借鉴，争取把外联事业做得更好。

又是一个学期工作的结束，到了写总结的时候，在这个学期中适逢我们学校进行了团委各部的改选，我也承蒙老师和校团委的信任，通过公开竞选，担当了组织部部部长的职务，对此我非常感谢能给我这个机会，让我能承担如此重任，在辛苦这么久以后，我对这段时间的工作做一个总结。

根据团委的安排，首先着手建立了本部门的人员配备，第一时间选任了组织部部员，并且与副部长一起合作进行对于工作的安排与部员之间的磨合，我们现任部员有吴夕和董��两人，她们对于工作非常认真，各司其职，平时的工作也从细节入手，也成为我的一大助力。

我们参与的第一项工作就是“校园歌手大赛”，我部和其他的同学一起共同探究和规划，合理分工，利用课余时间，从征集海报的设计、报名管理、节目筛选、邀请评分老师、拟定比赛规则、组织会场布置、音响调试、现场观众规则制定、候场、催场原则、评分宣讲等等，紧张又有条不紊，辛苦又苦中有乐，最终以平稳而热烈的过程和圆满的结果完成了此次活动，获得了普遍好评。并且这第一次工作也让我认识到了我自己的问题和以后的解决方案，我会以后更加努力的为了团委贡献我的一份力量。

第三个任务是我在年底的时候开始筹备“云艺附艺校xx圣诞晚会”，此次活动的先期也是我在担任班委时就已经介入的工作，已经做了大量的准备工作，因此这项任务开始也是由我来主导，基于此项活动也是全校的一个年度重要活动，我和其他部门的同学多次研讨方案，根据预算到螺蛳湾进行物资采购调研，本着节约费用又能让大家满意的原则支配资金。临近活动开始前，我不承担了布置会场的艰巨任务，在条件差、时间紧的情况下，我们连续几天忙到凌晨，但能为大家创造一个多姿多彩并且开心的活动，我的付出非常值得。

下个任务也快开始了，也让我对于下一阶段的工作有了准备，那就是做好新团员的招募工作并且对于思想教育我们也不可以落下，使然让我去继续精进。

下来就是我对下一学年的工作安排下半年我想在活动方面能够结合我校所开设的专业，不仅仅局限于以表演、音乐专业，也想针对有特别爱好或者是特长的的同学设计一些活动，例如“动漫装扮展演”、“主题摄影比赛”、“文学采风”等等，另外，在学生会社团建设方面也有一些想法，比如建立“读书会”、“模型社”、“亚文化交流圈”、可以发动同学自行发展，定期交流和展演，也可以进行一些公益活动，参与社会义工等等，详细计划待审批后再作深化，而且在这些活动方面我也可以寻求社会资源的支持，比如云南省摄影家协会、xx市民政局等。

相信通过我们的用心与努力，今年的工作会有更好地推动，我们的团队也会更加成熟，并且我还会和社团部进行商议，想办法制定出更加完善的行动方案；此外我也会积极向组织以及老师征询意见，做好今后的工作安排，到此我认为，我们部的工作还有许多发展空间，并且还有许多需要改进，希望在以后的工作中，各位领导、各位老师、和同学们可以给我提出更多意见和建议，让我在以后的工作中可以更加完美。

梦想，是我们前进的动力，也是我们甘愿为之奉献的起因。xxxx，给了我们家的温暖，让我们从青涩一步步走向成熟。是xx给了我们展示自我、发展自我的机会，她也让我们体会到了团结的魅力。所以，我们愿意为了xx的明天而做出自己的努力。宣传部，是一个技术性部门，其职能的发挥好坏，直接影响到xx工作的顺利展开。因此，宣传部一直在不断的创新目前固有的宣传方式，尽自我最大的努力配合完成xx各项工作。我们一直坚持：是付出、是探索、是拼搏，让我们的人生充满甜蜜的回忆。

（一）总体评价：

在本学期的工作安排及其实行中，宣传部除了保质且略有创新的完成了本学期由本部主办的“首届黑板报设计大赛”和“第八届五项师范技能之三笔字比赛”，积极的配合了xx的各项工作及活动的安排，在不断的实践和探索中，宣传部的每一位成员无论是在活动的宣传还是在板报的设计与描绘上，其认识和技能都得到了进一步的发展和提高。针对每一次活动，宣传部的每一位成员，热情参与，在活动中不断发现问题，不断提高自己。在活动以及日常的工作中，宣传部一直与其他部门之间保持交流，以尽最大限度得到各方面的意见和建议，不断的充实和发展宣传部，使其部门职能得到最大的发挥，从而为xxxx的发展再添动力。经过一学年的努力，宣传部的工作都有了很大的改进，而且对新人的培养工作也圆满完成，他们已成为xx今后发展的坚强主力。

（二）日常工作：

由于部门职能的特殊性，在本学期，宣传部积极协助和配合了xxxx各部门、各方面的工作。具体如下：

1．配合师范技能部，完成xxxx首届“教案设计大赛”的对外宣传和板报设计工作；

2．配合相关部门完成“xxxx第二届模拟招聘暨简历设计大赛”的对外宣传、板报设计和活动组织工作；

3．完成xxxx“英语角”宣传画；

4．完成xxxx“成功考研交流会”的对外宣传工作；

（三）具体活动：

1．宣传部在20xx年3月30日下午举办了首届“黑板报设计大赛”，在20xx年6月8号举办了“第八届五项师范技能之三笔字比赛”，这两次活动都办的比较成功。在这两次活动中，特别制作了xxxx简介和xxxx三笔字比赛活动的视频，对活动及xx都做了详细和生动的宣传，这两次次活动，参赛选手有30人，并得到了美术学院书法协会及历史文化学院老师的\'支持。在这两次活动中，比赛形式有所创新，实现了选手与专业评委之间一对一的交流，达到了举办活动的目和意义。

2．宣传部在宣传方面正进行的深刻的变革。

宣传部因其职能要求，部门内的每位成员都必须要有一定的工作技能，三笔字或绘画。所以，在对本部门成员的要求上，首先是技能过硬、可独挡一面。在一次次的板报设计中，我们会按板报内容进行分工，责任到人。这样既可以节省时间，又可以让本部成员对自身技能进一步熟练，并求得突破。

这一学期面临着新旧成员的换届，为了能更好的培养新成员，在这一学期，部门内相关的工作大多由本部干事操作完成，经过一年的多层次的锻炼，其完全具备了宣传部所要求的能力，我们相信，他们一定能做的出色。

为了使宣传部的职能能够得到最大化的发挥，我们积极寻找更新、更有效力的宣传方式，目前，已经实施的有广告描绘和电子视频宣传。以后，我们会更加不断的丰富我们的宣传方式。

在板报设计方面，设计思路比较呆板，创新元素太少。两年的板报设计，我们一直遵循一条固定的设计思路：边框设计，以花草为主要设计元素。如此，就极大的束缚了板报设计的空间。我们也曾一度的去尝试、去探索，但效果不是很明显。探其原因，主要有以下几个方面：

首先，缺乏专业或比较专业的人才。就目前宣传部的人员构成来看，都是一群业余爱好者，尤其是绘画方面。从团队的组成来看，其发展的潜力就很有限。

其次，一副满意的作品，必然是凝结了无数的脑力和体力的结合，这就需要时间。宣传部板报成图的设计，主要是模仿和拼凑。这种做法的确可以弥补设计能力不足的缺陷，但很明显的缺陷是板面与主题的契合度不够。

总之，最主要的原因归结于一点就是能力的不足。所以，我们期望在下一学年的纳新中多招有过强技能的专业人才，在绘画、三笔字、flash、photoshop等方面有一技之长，以此使得宣传部的整体能力和工作效率得到突破性发展和提高。

三笔字或书法比赛，是非常值得举办的有意义的活动。所以，我们希望这类活动永久持续的举办下去。在这一类的比赛中，我们计划对相关环节及比赛形式做部分调整。如，在书法比赛方面，可设置自由内容书写和特定内容书写两个环节。同时，可以将历届的书法比赛作品进行整合，办一起xxxx书法比赛作品展。

**学校外联部工作总结篇十一**

本来信心百倍，想好好锻炼一下自己，也想好好为同学们做好服务，可自从工作以后才发现这份工作不是那么好做的，时刻都会遇到困难，处处都有难题阻碍我们的工作。但这并没有阻止我前进的信心，于是带着一分迎难而上的信心跟着学姐学哥们努力锻炼、学习，如今已有一些基本的工作能力！但我还需要学习的地方还很多！

在我加入这个家庭以前我就以“实践自我，服务同学”为目标，努力成为一名合格的学生干部，要事事带头而做，事事为同学而想。当我加入以后老师和学哥学姐教我要“做大做小，做精做细，认真负责，诚实守信”。积极开展工作，要我们继承本系优良传统，更要有自己的想法，我认为的确如此，只有我们有创新才有我人文系的开拓与发展！

首先，办事效率低：对于一些工作不能很快的完成或者完成的不尽人意，这说明我这些学生干部还需要好好学习，还需要多加锻炼；

其次，不够团结：各部干事办事比较孤立，没能很好的与其他部联系起来，这就为第一店做了“贡献”；

再次，部内存在很大私心：许多干事为了自己班上的利益或是自己个人的利益而抛弃了公正的公平的工作原则，造成了一定的影响，使许多同学对一些干事表示不满意，着更为第一点做了：“贡献”！

希望在以后的工作中每一个干事都能公正公平办事，并踏实切实为同学们做一点真正有意义的事。我们可以为自己的班级或自己谋取利益，但请不要为此而丢了“道德”二字！我们要为我们人文科学系而努力，我们更要努力提升自己的修养！

平时的工作情况是：

1、按时召开例会，我外联组（8人组，卫法班7人，卫管一人），每次全体大会按时到会，且在工作时明确分工，积极合作，提高效率。

2、在每次大会结束之后开内部例会，外联部成员汇总信息并集体讨论工作进度、成果和近期安排。

3、开展部内联谊和干事培训，让其在精神面貌和能力水平上能不断提高，要使外联部每个成员时刻牢记自己是人文系的一份子，有义务为人文系服务，做出自己的贡献。

4、平时就帮助其他部做一些工作，在班上起到模范带头作用！

我系举办的普法宣传活动、冬季越野赛活动、配合其他系院举办的一些活动及学校的一些活动等。我部在一些活动中出去拉赞助，由于新手，缺少经验，我觉得我们的工作完成的不够好！主要问题表现在：

1、对市场了解不够，拉赞助时没有确切的目标，眉毛胡子一把抓！

2、一些商家反复不定，犹豫不决！本已讲好的，可临到签约时又不想做了，这搞得我们我们好纠结！

3、跑的范围太小。我们就在校外一些商店商谈，这样收获不了多少！

1、找准商家，并建立长期友好合作关系，这利于我们以后的工作进展。

2、和其他部搞好关系，在工作时为我们提供一定的.线索。

3、外联部工作应是长期性、持续性的。在平时出去都留意一下，对那些商店做一定的研究，以便必要之需！要密切注意一些与同学相关的厂商，发掘潜在的赞助商的合作意向，及时收集信息，在同学中开展调查，了解同学与商家共同需要和利益所在，以两者的结合点为出发点，做到市场调查的深入化，外联市场发展战略的科学化。

4、外要形成规范化、正规化、详细化且有本系特色的合作方式，在激烈竞争的“外联市场”中抢占先机，争取为本系作出更大贡献！

**学校外联部工作总结篇十二**

自20xx年下学期以来，外联部在系党委和系团委的领导下朝着积极向上的方向欣欣向荣的发展，完全改变了以往的无所作为、光讲不练的工作作风。大步向前的系统的强化内部的文化特色和规范化管理，同时也建设了一种具有经济贸易系专业特色的实践性舞台。

本人自本学期担任外联部部长以来，坚持团委的领导，认真履行团委的各项规章制度，以科学的、理性的理念带领着部门在团委认真的工作，我认为，作为外联部部长我做到了以下几点，这也是我本学期一直坚持的事情:

要想在这群90后的大一干部面前有自己的威信，有让别人的信服的个人形象，就必须完全的提高自己的干部素质和办事、想事能力。不论作为那个部门的部长领导人，都要去了解这个和我们相隔一个年代的新生干部的思想。凡事不要强行进入，也许，当你换一种方式去解决、安排一件事情过程、结果可能都不会一样，虽然目的一样，但是，我们应该去了解干部的思想。

以前，当自己是副主席的时候，凡事都以一种命令、必须的态度去做事、安排事情，但是当自己亲身去感受、接近我们的干部的时候，才亲切的感受到他们的思维和做事过程中的想法。只要了解了我们的干部，深入到了我们的干部当中，作为一个领导者才具有发言权。

作为副主席、作为外联部部长，我们要承担起一定的责任，要对我们的干部负责，要对我们的团委有责任心，这样你才会对我们的共做有感情，做事情才会坚持到最后，做到最好。

只有端正了自己的态度、履行了自己的职责，才不会愧对于自己的职位，无悔于上级的支持和信任。

外联部作为团委的一份子因为部门的特殊性和独特性，所以也就形成了许多我们部门的本身责任，例如，为活动筹集活动经费、与其他院系和别的学校建立起工作和活动的合作与交流。而这些事情是非常繁琐和累的事情，例如，本年的文娱部第五届“闪亮之星”活动因为经费原因，我们部门的成员在寒冷的、下着雨的天气里戴着工作牌，穿着正装在校内、校周围、星沙、火车站去拉赞助，我不管结果怎么样，但是像这种事情我们作为领导者的应该和他们站在一起。为什么他们可以承受风雨和劳累，我们却不去？不要以为自己是部长，是副主席就可以什么都不做了，只有你和部门的人员在他们最需要你的时候你和他们在一起，这样部门才会更加具有团聚力，这个部门的人才会紧紧的和你团结在一起。

上次我们系的某位同学因车祸而需要医疗费，我们部门的人员连续三天在外来设点募捐，寒冷的冬日肆意的侵袭着，点点的冰雨飘飘的洒落着，虽然因为这个事情我们的多个干部病倒了在岗位上，但是没有一个人有怨言，第二天依旧带病进行着工作。我也一直和我们的干部坚持在一起，如果这个时候我也离开，躲着办公室温暖的空调房里，我想我部门的干部不会有这么大的积极性坚持这么久。

只有凡事和我们的干部站在一起、奋斗在一起，确实的和他们感同身受，这样我们的干部才会一直和我们在一起，拧成一根强有韧劲的绳！

作为一个领导者，我在作为外联部部长的同时，不断的确定主导领导核心作用，在工作上严格要求每个人的工作态度。因为换领导者的原因，我上任将部门的某些人的职位进行了调整，将部门的做事不积极、没激情的干部，屡教不改的清除了我们团委的干部队伍。因为我个人认为，一个良好的开始是成功的一半，当然，也有很多的干部经过我和他们的悉心交流后有了很大的进步和改观。只有在工作中严化了他们的行为和办事能力，才可以使我们的部门人员都呈现一种积极向上的态度。

在工作之余，我们作为学长、学姐，要以一种哥哥姐姐的形象，知心朋友的态度去和他们交往、交流。将自己在学校学到的各种工作经验细心、负责的教授个他们，因为，没个刚刚走入大学的学生都是迷茫的，对什么都无所知的，只有我们给他们引导了好的目标，他们才可以更好的适应这个学校、专业、工作、生活。

做他们的情感专线，每个进入大学的人都会期待着一份自己美好的爱情发生，但是毕竟年龄不够成熟，心里不够成熟，往往在爱情面前都比较迷茫，我们作为过来人，看到的体会到的都可能比他们多，所以，一定要正确的去引领他们的感情取向。

也许会有人觉得作为一个领导者是不是去引领的太多了？我想这种想法是不正确的，如果你什么都不知道，你有怎么做一个合格的领导者？对什么事情都要有一定的了解，这样当我们的干部请教我们的时候我们就不至于说不知道，你去问别人的事情。

要重点发现和培养团委的主要干部，将他们的工作态度严格要求，并着力重点培养他们在部门的领导能力和影响力，因为只有在现在他们的领导能力和影响力建立起来，当我们做交接的时候他们才可以更好的去带领部门，让其他人更好的支持他，和他一起战斗到一起。

：

在我刚刚接受外联部的时候，因为龙少林和我的工作作风和办事方法的不同，所以部门很多人对工作的积极性不高，我采取“用心良苦”的方法和他们开交流会，座谈会，加上从生活部调来做事非常积极人干部去刺激其他干部的积极性和做事端正的态度，起到了很好的作用，经过一段时间的实施后，部门里面的大部分人都端正了自己的态度，改变来了以前的工作作风。

有时候我会不分场合的严重的批评干部，甚至骂人，这点习惯非常不好，我也一直在努力的改变这种事情。之所以对他们这么态度不好我有我有我的想法。我认为，这一届的干部和我们根本的做事、想事的态度和主观能动性完全不同，如果你不去安排一件事情，并亲自监督、做他们是不会动手的，不会按照你所要求的做好。而且他们还一副什么都懂的态度，对你的想法不屑一顾，总以为我们是��嗦的、废话多的。

有时候在公共场合吸烟、嚼槟榔，和其他门打闹，不注意言语。以后一定要改变这种事情的发生，杜绝这种事情灌输到其他干部，特别是大一干部的身上。

随着本学期团委工作的接近尾声，我要在部门重点培养几个人的领导能力和影响力。同时加强他们对日常团委学生会工作的熟悉度，是他们具有随便调遣安排到那个部门都能胜任在这个岗位上的工作。

作为领导者，团队的核心，我一直奉行“用我的爱专注于学生会，用我的情奉献给经贸系”的信念工作，我也将一直的将我的态度延续下去，做好、做强我们外联部、团委学生会。

这个学期，我们部门的一个目标就是培养外联精英，在以往的外联部或者其他部门存在许多不做事、不想事的.人，所以，这个学期我们部门完全要杜绝这种现象，把在部门的这种蛀虫完全清理出我们的队伍，不要影响其他人的积极性。

在我接手外联部的时候老干部是9人，现在老干部5人，退出4人。新干部（当时在考核期）是16人，现在12人，退出4人。也许是我的个人工作没有到位，或者处理事情的态度不好，导致有人退出，在此做出检讨。

1、 本学期，我们部门继续延续了部门的内部公司化管理，成立了“精英公司”，内部设：总经理、助理、企划处、财务处、营销处、人事处等部门职位，积极提高部门成员的专业知识运用性。

2、 成立“营销协会”内部设：会长、理事长、副会长、秘书长、财务处、市场调研与企划处、宣传与营销处处长。

3、 每周有专人负责例会记录材料、交流会、工作总结的书写和上交，而且是轮流式的，完全培养他们的材料书写的规范性和高质量性。

1、 制定《经济贸易系团总支学生会外联部（营销协会）干部考核条例》

2、 制定《经济贸易系团总支学生会外联部（营销协会）规章制度》

3、 制定《经济贸易系团总支学生会外联部（营销协会）工作制度》

4、 制定《经济贸易系团总支学生会外联部关于成立营销协会的申请书》

本学期我们部门大部分工作都是围绕着团委学生会的活动而展开的，但是也有我们部门开展的具有代表性的、有意义的活动开展，并且去得了很好的效果和实际效益。

1、“首届美容护肤知识讲座”活动

在这次活动中我们部门和女生部充分发挥干部的主观能动性，让他们投入到这次活动中来，去卖门票、去安排活动，布置会场。并且在这次活动后取得了很好的反映效果。

2、“情暖冬日，爱心捐款大联盟”活动

在这次活动中我们充分的发挥了我们部门的长处，积极的去募捐最多的爱心捐款，虽然很多干部因为寒冷的天气病倒了在工作岗位上，但是他们还是继续带病依旧坚守，这种干部是值得表扬的。

3、 与电子系“共谋发展，携手前进”主题交流会

在本学期，我们和电子系的团委外联部开展了一次交流会，从这次交流会中我们学习到了他们的赞助思维、工作思路，等等。也找到了我们的不足和差距，认识到了危机感。

1、“学生干部应具备哪些”的主题培训会

①：具备的条件：a：热心 b：能干 c：合群

②：在人与人的关系中应该养成的习惯：a：礼貌用语 b：真诚 c：感谢 d：尊重 e：合作理念

③：在人与社会关系中应该养成的习惯：a：低调的做人，服从决定 b：在身处的环境多做好事 c：多阅读、观看、倾听 d：按规则办事

④：在人与自然的关系中应该养成的三个基本行为习惯：a:自己不做随地吐痰、乱扔垃圾、伤害小动物等对环境有害的事情 b：节约不浪费 c:保护环境卫生。

⑤：在人与自我的关系中应该养成的五个基本行为习惯： a：做人讲道理，做事有计划 b:不向困难低头 c:不迁就自己的毛病 d:天天锻炼身体，干干净净迎接每一天 e:爱动脑筋，以创造为快乐。2、“当今学生干部的情况”的主题培训会①：学生干部容易存在的问题②：学生干部应该具备的素质

③：树立良好的干部形象

3、“学生会应用公文规范书写”的主题培训会

①：通知、总结、会议记录等材料书写

②：策划书、赞助书等材料的书写

③：学习、研究其他学校的赞助书、策划书的式样及长处

商品、活动

数量

总价（元）

剩余

退货

收益（元）

备注

口罩

321

521.5

26

84

160

热水袋

10

100

2

20

垃圾袋

80

160

54

52

康汇食府赞助餐票

60

300

38

110

闪亮之星喷绘

1

180

建阳山庄赞助喷绘和200元现金

辩论赛横幅

2

100

闪亮之星横幅

7

350

总计收益

342

以上是部门本学期的收入情况，另外支出情况因为本学期未能完全结束，部门准备利用现在的经费进行一次聚会，因为大家为了团委的活动都辛苦了，我想利用经费慰劳下大家。

本部门在延续本学期的良好势头的同时，要有创新，要有所作为，这样才能在团委学生会立于不败之地，才能充分发挥我们的优势，增加我们的影响力和决策力。计划如下：

文娱部有“闪亮之星”，组织部有“水果拼盘”，体育部有篮球赛，外联部也要创造自己的品牌活动：

①：“美容护肤知识讲座” 这样的活动每年都可以开展一次，特别是大一新生入学不久后，因为开展比较简单，操作性比较强，效果好！

②：“周末爱看电影”活动 每周周末在报告厅展开一场看最新的电影活动，票价为最低的去吸引大家的兴趣。

虽然本部门现在的“营销协会”的相关事情都已经准备好了，但是还未得到正式文件的批准，我部计划下个学期正式的成立，并运行。

已经不是自我发展，自我陶醉的社会，我们也要紧跟时代的步伐去打开门迎接、接纳被人的长处，光接纳不够，我们还要走出去与别人交流。

团委的工作马上结束了，我们要把部门里面表现突出的，做事能力强、想事能力强的人，对待工作认真负责，有激情的人，富于感情的人作为团委主要干部的接班人。

以上是本人作为经济贸易系团总支学生会副主席、外联部部长对个人和部门的总结，以及对个人和部门的计划。

在此也借此机会感谢系部、团委学生会对我的鼓励和支持以及信任，也感谢对我们部门的支持和鼓励，我相信在系党委和团委的正确领导下定将能够扬帆远航，创造我们经贸系的又一个华美的乐章！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找