# 试用期工作总结招商（精选6篇）

来源：网络 作者：风月无边 更新时间：2024-06-17

*小编为大家整理了试用期工作总结招商(精选6篇)，仅供大家参考学习，希望对大家有所帮助!!!为大家提供工作总结范文，工作计划范文，优秀作文，合同范文等等范文学习平台，使学员可以在获取广泛信息的基础上做出更好的写作决定，帮助大家在学习上榜上有名...*

小编为大家整理了试用期工作总结招商(精选6篇)，仅供大家参考学习，希望对大家有所帮助!!!为大家提供工作总结范文，工作计划范文，优秀作文，合同范文等等范文学习平台，使学员可以在获取广泛信息的基础上做出更好的写作决定，帮助大家在学习上榜上有名!!!

试用期工作总结招商(精选6篇)由整理。

第1篇：招商专员试用期工作总结

2024年招商专员试用期工作总结范文

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了工业园人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了工业园人作为拓荒者的艰难和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为工业园的一份子而惊喜万分。

一年前，一群大胆创新、勇于开拓的人们在这片荒芜的土地上，开始了艰难的旅程，而我也希望能成为这艰难孤独旅程上一分子。我会用我的乐观豁达为将这艰难的攀登变得轻松活泼，将这孤独的旅程变得甜美珍贵而奉献自己的所有力量。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

记得初次应聘时，我对工业园的认识仅仅局限于企业的聚集地，对招商主管一职的认识也仅局限于从事入园企业与各行政机关的协调工作及工业园的网站维护上。除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

一、通过理论学习和日常工作积累使我对工业园有了较为深刻的认识。

记得初到工业园时，我拿到的

一直以来，我始终坚持学习\*\*\*同志建设有中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。勤勉精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，兢兢业业做好本职业工作，从未迟到早退，并积极自觉利用节假日参与工业园的加班加点工作。用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，严格遵守工业园的各项规章制度，认真履行岗位职责，自觉按章操作;平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一套拿破伦希勒的《成功学》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以前的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

三、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

根据岗位职责的要求，我的主要工作任务是(1)负责对外宣传，具体包括工业园网站建设、二期招商画册的设计制作及参加相关展会等;(2)日常接待工作;(3)相关活动的策划及筹备;(4)担任讲解工作;(5)领导

交办的其他工作。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的招商主管应当具有良好的语言表达能力、流畅的文字写作能力、网站建设维护能力、大型活动的策划及筹备能力。目前我在网站建设、大型活动的策划方面存在不足。在网页制作的过程中我发现，frontpaeg根本无法适应精美网页的制作要求，于是重新学习了新的网页制作软件dreamweaver mx及图形处理软件fireworks mx。目前我已熟悉了上述软件的常用功能并能运用其进行基本的网页制作及图形处理。为了让自己做一个称职的招商人员，我阅读了网上的部分策划案例，以便在以后的策划工作中有所帮助。

200x年又是一个充满激情的一年，在今后的工作中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：1、学无止镜，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种招商引资知识，并用于指导实践。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

第2篇：招商经理试用期工作总结

WORD格式

试用期员工工作总结

姓 名 岗 位

部 门

招商部

招商经理

入职时间

亘古更迭，扬帆远征。年度 11 月份本人荣幸加入聚合仓储物流园项目进行 招商工作，在这段时间过程中，通过接触、实践、认识、学习、提高，我收获颇 多。在此，我感谢各位公司领导的大力支持和帮助， 以及对招商工作推进的保障 和督导，也谢谢各位同事的分享与合作。 为了下一步更好的工作， 同时也为了自 身在企业中的长远稳健发展打下了良好的础。现将试用期工作总结情况汇报如 下：

一、招商基础性工作

1、招商部门是公司项目运营中成立时间晚，人员配备薄弱的部门，因前期 的工作以及业务开展情况不甚理想，相关问题较为明显，需要就行梳理、规划、纠正。针对问题痛点，制定解决方案，在基础性工作中，运用公司原有的相关规 章制度和手册， 对前期工作懒散， 制度疏漏， 管理不够严格进行重新统一思想认 识、提升招商自律、自觉、自信。

2、针对项目相关文案归纳不到位、项目介绍模糊、招商定位不明确、优劣

势分析挖掘不够等问题进行文案工作编写。 整理项目相关介绍、项目 SWOT分析、以及招商业态细分定位等招商基础性工作。

二、招商实质落地推进

1、前期的招商工作渠道狭窄，员工工作效率低、工作积极性不高、同时人

员流动性较大; 为改变前期遗留问题： ①制定招商思路和招商策略规划， 进行及 时传达， 拓宽招商的思路和渠道; ②制定业务考核指标和相关惩罚标准， 提升工 作效率;③完善基础业务保障工作， 更大角度的完善招商资源配置， 提升高作效 率;④对招商部门人员准入门槛限定，建立日常会议、周工作会议机制，统一思 想，统一管理、统一推进工作。

2、招商思路和渠道的落地执行，在基础性工作完善后，针对前期客户储备 量不足， 邀约量少， 意向客户跟进不明细等相关问题进行逐步解决： ①积极实地 走访各专业市场、商户、进行了解和详细沟通;②挖掘厂家、代理商、物流企业 等客户资源进行对接， ③对之前的老客户进行工作细化， 制定跟进方案。 通过此 阶段的招商推进，客户的整体蓄水量达到 100 户次以上，实地邀约客户量达到 15 户次以上，宣传量和电话量达到每天 400 次以上。通过数据目前的招商工作 已经有的量的提升。

3、客户的实质谈判和面谈方面得到提升，根据对客户跟进细化，一户一计 划，一户一政策的策略，实质接触客户进行实际沟通的，由前期的无，到现在的 5 户以上的实际沟通谈判，使招商部士气得到提升，同时也增加和培训了招商的 实践经验。

三、招商需要提升改进

1、目前的客户蓄水量仍不能满足园区运营开园的客户储备，需要按照工作 推进继续增加客户的蓄水量。

2、拓展客户的渠道需要再次拓宽、在前期原有的渠道上需要再次增加 3 种 以上的招商渠道，以便更加快捷的拓展客户和蓄客。专业资料分享

WORD格式

3、客户的邀约量仍不能满足后期的签约需求，邀约量每周至少在 7—10 户 次，目前因招商入驻对象的调整，邀约量在 3 户次以上，需要跟进蓄客，推进客 户意向转化，根据意向转化提高邀约量、根据邀约量预测签约量。

4、招商基础保障性工作推进速度过慢，资源配置，物料申请、生活配备等 核心保障性问题， 在提上议程之后， 后期仍旧没有得到解决。 一方面招商部没有 及时跟进， 另一方公司在此方面的流程不够明确， 从而导致前期遗留问题和需要 推进的相关事项仍旧不能得到及时的解决。

5、招商接待流程、签约流程、缴款流程还没有开始编制和安排，对后期的 工作不能及时的保障，在此方面需要及时的制作、协调和完善。

6、其它工作事宜、以及突发性事宜的应对方案需要补充完善、并及时的进 行传达。

四、招商下阶段计划

1、针对问题及时的进行思路和策略的调整，并扩充目前招商团队。

2、增加客户的实地到访量，对到访客户进行跟踪回访，完成阶段性的招商 任务。

3、争取在短期时间内有签约客户的突破，改变招商目前客户成交量为零的 局面，进行突破。

4、对客户的基础信息情况及时的存档、汇报。

5、根据项目的建筑推进情况合理布局招商任务，最终完成项目开园运营。 6、园区运营工作先行预见，运营管理体系根据招商逐步建立，保障园区招 商、运营两不误。

最后，在工作之中有不足和需要改进的地方也希望公司各级领导能够及时批 评和指正，愿大家齐心同力，万众一心，努力创新和突破，为园区胜利开园努力 贡献。

签字：

日期：

格式要求：标题使用三号黑体加粗

，正文使用宋体小四， 1.5 倍字间距

内容要求：实事求是，调理清晰，详略得当，干净整洁

其他要求：文末请手动签字，附转正申请表后面一起提交到人事部

专业资料分享

第3篇：招商地产试用期工作总结

--- 无法去改变的，而且大多数的大学生都面临一种毕业就意味着失业的残酷现实。然而，就是在这个迷茫的时期，融观天下向我敞开了大门，使我能够有幸的成为一名——融观人。我会好好的珍惜这份来之不易的工作机会，我不会只在口头上这样说，最后我会用实际行动来证明一切。

融观天下，使我首次接触到商业地产这个以前没有太多概念的工作类型;我从第一天步入本项目售楼部开始的茫然无知，到48天后的初步了解，其中我已经感觉到获益匪浅，是融观天下的领导们教会了我如何去认识商业地产、如何去了解商业地产、如何去定义和把握招商专员这个职位;我十分感激领导们对我这个没有工作经验和社会阅历学生的耐心的、认真的培养和指导，使我能够消除刚踏入这个领域的顾虑和迷茫;我已经确定了工作的目标和方向，我会一步一个脚印，踏实稳步的走好每一步，在领导们的悉心指导和帮助之下，为我的未来打下坚实的基础。

2 --- 自己能够学到更多的知识，丰富和完善自己的人生阅历。

上述这些是我在48天工作经验当中的总结，希望能够得到领导的指点和批评，我会虚心的接受并改正。相信在未来的工作当中，有领导们的带领会使我们少走很多弯路，用最短的时间使自己的工作能力得到提升，最后能够把本项目的工作任务保质保量的完成。

龙跃新世纪广场招商部 XXX

2024年8月23日

篇2：集团招商人员试用期工作总结

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了帅新集团人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了帅新集团人作为拓荒者的艰难和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也

4 --- 一份资料就是帅新集团的一期招商资料，然而对于黄教授致辞的理解也仅停留在字面上，这里所有的一切对于我来说，既新鲜也处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习了帅新集团的各相关资料，阅读了《招商引资运作全攻略》、《成功的引资》并从网络上摄取了大量的有用素材，再加上日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

二、坚持政治、经济学习让我的思想理论素养不断得到提高。

一直以来，我始终坚持学习\*\*\*同志建设有中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。勤勉精

6 --- 便在以后的策划工作中有所帮助。

XX年年又是一个充满激情的一年，在今后的工作中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

1、学无止镜，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种招商引资知识，并用于指导实践。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

篇3：房地产员工试用期工作总结2024

房地产员工试用期工作总结2024

三个月的试用期一晃而过，转眼间已接近尾声。在这三个月中，学到了很多以前未曾涉及的东西，我想这不仅是

8 --- 公司效益自然会受损。这样对公司和个人都无益处。

记得在第一个月的时候，在我们项目的施工现场中间有一根高压电线杆，在工程部经理指导和带领下，完成了与电力公司相关人员的接洽，商量，出移除电线杆和电缆的方案，最后按照方案的内容和步骤顺利的移除了场内的高压电线杆。在南面施工围墙砌筑位置的问题上，在南邻近的居民阻挠的情况下，坚决执行公司领导正确的指示，最后也顺利的在原来的建筑红线的位置边上砌筑了施工围墙，解决了建设项目必须封闭施工的难题。在之后的销售楼的定位上，我不厌其烦的屡次把施工单位的放样人员请来，把销售部南侧的主楼位置的最北段轴线和西灿轴线定位在场地上，把北立面所有的突出外立面的构件均仔细的进行查看，以便最后确定销售楼的具体位置和主楼的准确间距。在销售楼的立面和室内平面布置上也屡次请示部门经理和公司高层，以求最佳方案。

10 --- 坚决不同意采用自拌混凝土进行浇捣，而采用商品混凝土，因为商品混凝土能确保混凝土强度的稳定性和标号。在此段水泥搅拌桩的施工上，叮嘱监理人员加强轮流旁站值班，已确保该处的水泥搅拌桩和加固墩的水泥土强度及桩的长度等满足设计要求。为确保地下室挖土以及地下室混凝土结构的施工提供保障。在对项目施工的质量、安全、施工、进度和文明施工的管理上，在公司高层的指导下、部门经理高工的带领下和监理人员一起定期召开监理例会及其它的临时会议，分析、商讨、协调并处理施工过程中所出现的各种问题，使以后整个都市春天项目能够顺利圆满的保质、保量的完成。

在以后的工作中，我将做好以下几点来弥补工作中的不足：

一、详细做好以后的工作计划，继续加强对公司各种规章制度、ISO9001质量管理

体系和所属公司工程技术管理规程

12 --- 业务技能及思想提高以及对我职业生涯都有了新的的经验和弥补，更是对我职业生涯的挑战。

物业服务工作涉及到方方面面尤其是和客户打交道。作为一名物业人要有正直的品德、职业良心和道德。物业服务工作是有着崇高理想者的试验田，共产主义思想的实验园。是做服务行业从业者所从事的理想职业。他们工作时间不分昼夜，工作性质不分份内份外。节假日雨雪天人们往家跑，他们却要坚守岗位。

在三个月任职期间，作了如下工作：

1、按照制度办事，以身作则身体力行，带领一班人做好工作，有计划有步骤落实各项工作目标;

2、培训队伍使技能有所提高，在职工中建立信任和彼此信任，使逐步成为团结、沟通、协作和信任的高效队伍;

3、完成了业主恳谈会、中秋联谊、教师节和重阳节到业主家访问送花等活动。使得业主和管理处间建立互信，使

14 ----

15

第4篇：公司招商人员试用期工作总结

2024年公司招商人员试用期工作总结

小编精心推荐

公司工作总结 | 公司年度工作总结 | 公司年终工作总结 | 公司个人工作总结

经过了一段时间的奋斗，工作也进入了另一个阶段，工作总结是前阶段的结尾曲，它归纳了你这段时间的心路历程，囊括了你付出后得到的结果，所以书写一份好的工作总结是非常重要的。下面是工作总结频道的小编给大家分享的工作总结，还有其他教学工作总结、财务工作总结、年终工作总结等相关信息，欲知更多信息可点击工作总结。

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了帅新集团人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了帅新集团人作为拓荒者的艰难和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为帅新集团的一份子而惊喜万分。

几个月前，一群大胆创新、勇于开拓的团队来到东莞这片土地上，开始了艰难的旅程，而我也希望能成为这艰难孤独旅程上一分子。我会用我的乐观豁达为将这艰难的攀登变得轻松活泼，将这孤独的旅程变得甜美珍贵而奉献自己的所有力量。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

记得初次应聘时，我对帅新集团的认识仅仅局限于企业的聚集地，对招商人员一职的认识也仅局限于招商家过来经商。除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

一、通过理论学习和日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

记得初到帅新集团时，我拿到的第一份资料就是帅新集团的一期招商资料，然而对于黄教授致辞的理解也仅停留在字面上，这里所有的一切对于我来说，既新鲜也处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习了帅新集团的各相关资料，阅读了《招商引资运作全攻略》、《成功的引资》并从网络上摄取了大量的有用素材，再加上日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

二、坚持政治、经济学习让我的思想理论素养不断得到提高。

一直以来，我始终坚持学习\*\*\*同志建设有中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。勤勉精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，兢兢业业做好本职业工作，从未迟到早退，并积极自觉利用节假日参与帅新集团的加班加点工作。用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，严格遵守帅新集团的各项规章制度，认真履行岗位职责，自觉按章操作;平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一套拿破伦希勒的《成功学》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以前的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

第5篇：企业招商员试用期工作总结

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了工业园人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了工业园人作为拓荒者的艰难和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为工业园的一份子而惊喜万分。

一年前，一群大胆创新、勇于开拓的人们在这片荒芜的土地上，开始了艰难的旅程，而我也希望能成为这艰难孤独旅程上一分子。我会用我的乐观豁达为将这艰难的攀登变得轻松活泼，将这孤独的旅程变得甜美珍贵而奉献自己的所有力量。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

记得初次应聘时，我对工业园的认识仅仅局限于企业的聚集地，对招商主管一职的认识也仅局限于从事入园企业与各行政机关的协调工作及工业园的网站维护上。除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

一、通过理论学习和日常工作积累使我对工业园有了较为深刻的认识。

记得初到工业园时，我拿到的第一份资料就是工业园的一期招商画册，然而对于杨市长致辞的理解也仅停留在字面上，这里所有的一切对于我来说，既新鲜也处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习了工业园的各相关资料，阅读了《招商引资运作全攻略》、《成功的引资》并从网络上摄取了大量的有用素材，再加上日常工作积累使我对工业园有了较为深刻的认识，也意识到了工业园的建设对推动怀化工业化进程的巨大作用。我们的工业园她不仅仅是企业的聚集地，更重要的是作为入园企业的孵化器，工业园的各项政策对入园企业均有着举足轻重的影响，我国大部分高新技术企业、大中型企业均分布在工业园区内。如今的工业园建设也是一个地区工业发展的重要因素和衡量地区经济发展程度的指标之一。目前经济发展的大环境则是西部大开发、产业梯度由沿海向内地转移，工业园正是顺应了这一发展趋势，抓住机遇成立了怀化市生态工业园这样一家拥有先进体制的企业化运作的行政机构。“一级财政，一级金库”、“一站式服务”、“最低收费区”等一系列优惠政策的实施，这一切都让我对工业园充满了信心和憧憬。

二、坚持政治、经济学习让我的思想理论素养不断得到提高。

一直以来，我始终坚持学习\*\*\*同志建设有中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。勤勉精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，兢兢业业做好本职业工作，从未迟到早退，并积极自觉利用节假日参与工业园的加班加点工作。用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，严格遵守工业园的各项规章制度，认真履行岗位职责，自觉按章操作;平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一套拿破伦希勒的《成功学》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、

一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以前的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

三、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

根据岗位职责的要求，我的主要工作任务是(1)负责对外宣传，具体包括工业园网站建设、二期招商画册的设计制作及参加相关展会等;(2)日常接待工作;(3)相关活动的策划及筹备;(4)担任讲解工作;(5)领导交办的其他工作。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的招商主管应当具有良好的语言表达能力、流畅的文字写作能力、网站建设维护能力、大型活动的策划及筹备能力。目前我在网站建设、大型活动的策划方面存在不足。在网页制作的过程中我发现，frontpaeg根本无法适应精美网页的制作要求，于是重新学习了新的网页制作软件dreamweaver mx及图形处理软件fireworks mx。目前我已熟悉了上述软件的常用功能并能运用其进行基本的网页制作及图形处理。为了让自己做一个称职的招商人员，我阅读了网上的部分策划案例，以便在以后的策划工作中有所帮助。

xx年又是一个充满激情的一年，在今后的工作中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

1、学无止镜，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种招商引资知识，并用于指导实践。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

-------本文来源：信阳人才网篇二：集团招商人员试用期工作总结

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了帅新集团人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了帅新集团人作为拓荒者的艰难和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为帅新集团的一份子而惊喜万分。

几个月前，一群大胆创新、勇于开拓的团队来到东莞这片土地上，开始了艰难的旅程，而我也希望能成为这艰难孤独旅程上一分子。我会用我的乐观豁达为将这艰难的攀登变得轻松活泼，将这孤独的旅程变得甜美珍贵而奉献自己的所有力量。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

记得初次应聘时，我对帅新集团的认识仅仅局限于企业的聚集地，对招商人员一职的认识也仅局限于招商家过来经商。除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

一、通过理论学习和日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

记得初到帅新集团时，我拿到的第一份资料就是帅新集团的一期招商资料，然而对于黄教授致辞的理解也仅停留在字面上，这里所有的一切对于我来说，既新鲜也处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习了帅新集团的各相关资料，阅读了《招商引资运作全攻略》、《成功的引资》并从网络上摄取了大量的有用素材，再加上日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

二、坚持政治、经济学习让我的思想理论素养不断得到提高。

一直以来，我始终坚持学习\*\*\*同志建设有中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。勤勉精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，兢兢业业做好本职业工作，从未迟到早退，并积极自觉利用节假日参与帅新集团的加班加点工作。用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，严格遵守帅新集团的各项规章制度，认真履行岗位职责，自觉按章操作;平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一套拿破伦希勒的《成功学》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以前的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

三、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

为了让自己做一个称职的招商人员，我阅读了网上的部分策划案例，以便在以后的策划工作中有所帮助。

xx年年又是一个充满激情的一年，在今后的工作中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

1、学无止镜，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种招商引资知识，并用于指导实践。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。篇三：招商专员转正工作总结

安阳龙跃新世纪工作小结 尊敬的各位领导：

您们好!

我叫xxx，是安阳师范学院人文管理学院的一名本科生。不知不觉，我加入南京融观天下资产管理公司已经48天;在这48天当中我从未放松过对自己的要求，我有一个信念就是：踏实做事、诚信做人。我会感激每一个给我机会去锻炼自己，提升自己的人，因为我知道在当下这个弱肉强食的社会中只有自己变得足够的强大，才能够在社会中有自己的立足之地。所以，我坚信：“努力不一定成功，但放弃一定是失败。”

实话说，在加入融观天下之前，我是一个对于毕业后就业前景比较迷茫的学生;因为如此现实的社会，是我们都无法去改变的，而且大多数的大学生都面临一种毕业就意味着失业的残酷现实。然而，就是在这个迷茫的时期，融观天下向我敞开了大门，使我能够有幸的成为一名——融观人。我会好好的珍惜这份来之不易的工作机会，我不会只在口头上这样说，最后我会用实际行动来证明一切。 融观天下，使我首次接触到商业地产这个以前没有太多概念的工作类型;我从第一天步入本项目售楼部开始的茫然无知，到48天后的初步了解，其中我已经感觉到获益匪浅，是融观天下的领导们教会了我如何去认识商业地产、如何去了解商业地产、如何去定义和把握招商专员这个职位;我十分感激领导们对我这个没有工作经验和社会阅历学生的耐心的、认真的培养和指导，使我能够消除刚踏入这个领域的顾虑和迷茫;我已经确定了工作的目标和方向，我会一步一个脚印，踏实稳步的走好每一步，在领导们的悉心指导和帮助之下，为我的未来打下坚实的基础。

在这48天的工作时间之中，我一直都在严格的要求的自己。从刚开始的说辞演练中，我在有限的时间中，尽可能的去掌握和记忆说辞上的内容;只是因为话语上的转换能力欠佳，每次都像是在背一样，我通过一次又一次的练习，到现

在已经可以流利完整的向客户去介绍本项目，而且也能够回答其提出的大部分问题。在查找品牌商家和联系商家中，我从开始到现在每天都会坚持联系商家在30组左右，虽然会碰壁、会遇到挫折，但是我坚信只要努力总会有收获;不抛弃、不放弃每个潜在的商家客户，我会用我的努力和坚持去打动他们，相信成功就离我不远了。而且，我知道良好的开端是成功的一半;但是，我更清楚的了解坚持不懈的可贵之处。所以，我不会放松对自己的要求，我要做好自己的榜样，我知道其实每个人最大的对手就是自己，我会用积极地态度和饱满的热情去投入到我每天的工作当中，使自己能够学到更多的知识，丰富和完善自己的人生阅历。

上述这些是我在48天工作经验当中的总结，希望能够得到领导的指点和批评，我会虚心的接受并改正。相信在未来的工作当中，有领导们的带领会使我们少走很多弯路，用最短的时间使自己的工作能力得到提升，最后能够把本项目的工作任务保质保量的完成。

第6篇：招商人员试用期转正工作总结

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了帅新集团人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了帅新集团人作为拓荒者的艰难和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为帅新集团的一份子而惊喜万分。

几个月前，一群大胆创新、勇于开拓的团队来到东莞这片土地上，开始了艰难的旅程，而我也希望能成为这艰难孤独旅程上一分子。我会用我的乐观豁达为将这艰难的攀登变得轻松活泼，将这孤独的旅程变得甜美珍贵而奉献自己的所有力量。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

记得初次应聘时，我对帅新集团的认识仅仅局限于企业的聚集地，对招商人员一职的认识也仅局限于招商家过来经商。除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

一、通过理论学习和日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

记得初到帅新集团时，我拿到的第一份资料就是帅新集团的一期招商资料，然而对于黄教授致辞的理解也仅停留在字面上，这里所有的一切对于我来说，既新鲜也处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习了帅新集团的各相关资料，阅读了《招商引资运作全攻略》、《成功的引资》并从网络上摄取了大量的有用素材，再加上日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

二、坚持政治、经济学习让我的思想理论素养不断得到提高。

一直以来，我始终坚持学习\*\*\*同志建设有中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。勤勉精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，兢兢业业做好本职业工作，从未迟到早退，并积极自觉利用节假日参与帅新集团的加班加点工作。用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，严格遵守帅新集团的各项规章制度，认真履行岗位职责，自觉按章操作;平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一套拿破伦希勒的《成功学》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以前的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

三、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

为了让自己做一个称职的招商人员，我阅读了网上的部分策划案例，以便在以后的策划工作中有所帮助。

xx年年又是一个充满激情的一年，在今后的工作中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

1、学无止镜，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种招商引资知识，并用于指导实践。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。篇二：试用期转正工作总结

试用期转正工作总结 时间一晃而过，转眼间三个月的试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。试用期结束之际，有必要对自己的本阶段的工作与学习情况做一个小结，并为下阶段正式开展工作做好准备。

在一个收获的季节，我有幸进入了欣欣向荣、朝气蓬勃的xx公司,成为了xx部的一员。感谢xx给了我工作的机会，是您延伸了我继续展翅的梦想。 回想在过去的三个月里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，我已经逐渐适应了周围的生活与工作环境，对工作也逐渐进入了状态。在这段时间里您给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了xx“海纳百川”的胸襟，感受到了xx“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了xx的执着和坚定。在对您肃然起敬的同时，也为我有机会成为xx业务部的一份子而惊喜万分。我带着对未来美好的憧憬和希望，踏上了新的征程，平凡而不平庸的岗位。

刚开始的时候，我主要是熟悉日常工作流程。比如人事管理制度、业务部相关审批流程，向其他同事学习部门相关工作知识。像我这样一个新人，刚进入公司，对一切都充满了陌生和好奇。所以我经常会追着老员工问这问那，他们总是能不胜其烦地解说。从中让我学到了许多自己以前所未学到的东西，对公司运营也有了进一步了解。经常也和楼层主管进行交流，从他们那里能够了解各个楼层现经营的状态及公司的发展战略，所以他们都成了我的良师益友。

这段时间的工作简单而纷杂，有时急着要同时处理好几件事情，有时空闲的时候我也翻阅工作资料加强学习。当然了，作为一个新人，免不了出现一些问题，特别是在有些事情的处理上，缺乏一定的灵活性，对有些事情考虑得不够周

全，但通过向一些有经验的同事学习，在后期的工作中逐步得到了改善。经过对工作的不断熟悉与锻炼，对基本工作技能方面有了更进一步的提高，在工作效率上也有了一定的改善。

通过一段时间领导、同事的的指导和自己的学习，我对自己的工作逐渐熟悉，我把自己的工作条理地分成了三大块——招商部招商考核管理、楼层铺位经营状态管理、业务部日常工作进行分类管理及规划。

一是建立并完善招商业务考核的基础资料，制定招商部绩效考核管理流程。制定2-4月招商绩效考核方案，完善招商管理制度促使招商人员在工作中能够发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高招商人员的主人翁意识。

二是对楼层铺位经营状态时时跟新，依据合同台账及缴费台对楼层图纸进行监控、更新并对其进行内容填充;及时核查楼层的商铺状态及空铺、临时库房的使用情况，并在cad上标注;根据招商情况需要对楼层图纸进行修正;定期核对商户所营品牌及时更新cad图纸;协助楼层实际情况对新区域位置规划出具cad图纸;根据面积测量报告修订cad图纸面积。

三是业务部的日常工作，每旬、月出具招商ppt汇总;协助楼层查阅相关信息;完善及汇总各种业务数据表格及出具临时性各项相关数据;业务表格及单据的出具;配合部门完成楼层各项任务的数据汇总;及时高效的完成领导交办的其它工作。

三个多月工作时间，说长不长，说短不短。非常感谢公司领导对我的信任，给予了我体现自我、提高自我的机会。在整个工作过程中，我认为自己工作比较认真、负责、细心，具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情，能完成领导交付的工作，并积极学习新知识、新技能，来提高自己的综合素质，注

重自身发展与进步。但也存在着许多缺点与不足：在日常工作中有时不够干练，言行举止没有注重约束自己，且工作主动性发挥的还不够，对工作的预见性和创造性不够，离领导的要求还有一定的距离，在以后的工作中，缺点加以注意和改正，不足的通过学习充实自己。

在此，我想借此机会，正式向公司领导提出转正申请，希望公司领导能对我的工作态度、能力与表现，以正式员工的要求做一个全面的考量。同时也非常感谢公司领导对我信任，给予我体现自我、提高自我的机会，使我的思想境界、业务素质、工作能力都得到了最大幅度的提高，同时也激励了我在今后的工作中不断前进与完善。

为了xx辉煌的明天，也为了我美好的未来，我愿同xx一起努力!一起展翅高飞!!!

此致

敬礼

xx部：xxx

2024年4月10日篇三：试用期工作总结范文集

试用期工作总结范文集

献给奋战在一线的试用期员工们

编著：陈xx 中国xx投资股份有限公司

目录

目录 ........................................................1 试用期工作总结模板 ...........................................2 工作总结的写法...............................................2 试用期工作总结范文一 .........................................3 试用期工作总结范文二 .........................................4 试用期工作总结范文三 .........................................6 试用期工作总结范文四 .........................................8 试用期工作总结范文五 .........................................9 试用期工作总结范文六 ........................................10 试用期工作总结范文七 ........................................11 试用期工作总结范文八 ........................................13 试用期工作总结范文九 ........................................15 试用期工作总结范文十 ........................................16 试用期工作总结范文十一 ......................................18 试用期工作总结模板

一、个人基本情况介绍(包括什么时间加盟公司、在上一个单位做什么工作、在亚商什么部门担任什么职务、主要工作职责是什么)

二、试用期做的主要工作和业绩

三、试用期间自己的不足之处

四、你眼中的亚商有哪些好的地方和不足的地方?

工作总结的写法

总结，就是把某一时期已经做过的工作，进行一次全面系统的总检查、总评价，进行一次具体的总分析、总研究;也就是看看取得了哪些成绩，存在哪些缺点和不足，有什么经验、提高。

(一)基本情况。

1.总结必须有情况的概述和叙述，有的比较简单，有的比较详细。这部分内容主要是对工作的主客观条件、有利和不利条件以及工作的环境和基础等进行分析。 2.成绩和缺点。这是总结的中心。总结的目的就是要肯定成绩，找出缺点。成绩有哪些，有多大，表现在哪些方面，是怎样取得的;缺点有多少，表现在哪些方面，是什么性质的，怎样产生的，都应讲清楚。

3.经验和教训。做过一件事，总会有经验和教训。为便于今后的工作，须对以往工作的经验和教训进行分析、研究、概括、集中，并上升到理论的高度来认识。 4.今后的打算。根据今后的工作任务和要求，吸取前一时期工作的经验和教训，明确努力方向，提出改进措施等。

(二)写好总结需要注意的问题

1.总结前要充分占有材料。最好通过不同的形式，听取各方面的意见，了解有关情况，或者把总结的想法、意图提出来，同各方面的干部、群众商量。一定要避免领导出观点，到群众中找事实的写法。

2.一定要实事求是，成绩不夸大，缺点不缩小，更不能弄虚作假。这是分析、得出教训的基础。

3.条理要清楚。总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。

4.要剪裁得体，详略适宜。材料有本质的，有现象的;有重要的，有次要的，写作时要去芜存精。总结中的问题要有主次、详略之分，该详的要详，该略的要略。

5.总结的具体写作，可先议论，然后由专人写出初稿，再行讨论、修改。最好由主要负责人执笔，或亲自主持讨论、起草、修改。 试用期工作总结范文一

乘胜前进正视不足严格自律(企业员工试用期工作总结)

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声，首先感谢公司经理室能给我展示才能、实现自身价值的机会。这段时间是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里公司给予了我足够的支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了\*\*人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了\*\*人作为拓荒者的艰难和坚定。同时，也为我有机会成为\*\*\*\*的一份子而感动高兴。

记得当初应聘时，公司和和谐、团结向上的氛围深深打动了我，让我感受到和睦的大家庭感觉。进入公司后的三个月时间里，在经理室和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报：

一、对公司的认识

\*\*\*\*是从事\*\*\*\*、\*\*、\*\*\*\*经营的专业公司，经营网络遍布省内各地市县，总经销、代理诸多国际国内知名品牌，经营规模居\*\*省第一。

\*\*\*\*以正确的经营和管理理念为指导，依靠精干的团队，成为行业的佼佼者。

二、工作成绩：

1、与\*\*一起主持员工联欢会，得到大家的认可。

2、将总公司下发的红头文件及前期\*\*公司各品牌三证整理分类，并制作电子检索，使调阅、查询十分方便简洁。

3、每次例会前做好准备工作，会后及时整理会议纪要。

4、完成优秀员工先进材料的起草工作;规范综合科对外联系函的行文格式并帮助其整理、修改对外行文;协助综合管理科科长整理车辆管理办法，并制作每月油费、修理费等相关费用的表格;完成武昌量贩店与超市独立核算的政策表格的整理工作。

5、与各部门良好沟通协调，较好的完成上传下达工作。

6、熟练操作vip客户档案管理系统。

7、通过在\*\*科的两天实习中，初步了解公司的供应链系统，能进行简单的业务流程操作。

8、能做好其它的行政后勤工作。

三、存在问题及对其改进方法

1、由于在原公司从事的是机要秘书工作，未涉及业务操作，对于零售企业的进、销、存更没有实质理解，概念十分模糊，故对公司整体的运营模式与流程还需进一步的深入了解与熟悉。当然，我并不能以此为理由，我将会在今后的工作中多向前辈请教，勤问、勤练，用最短时间熟悉公司业务及流程，做到“眼勤、嘴勤、手勤、腿勤”，在工作中磨炼意志，增长才干。

虽然只有短短的三个月，但对于我来说受益匪浅。在今后的工作中，我将扬长避短，发奋工作，克难攻坚，力求把工作做得更好，不辜负公司经理室对我的期望与栽培。 \*\*\*\* \*\*\*\*年\*月\*日

试用期工作总结范文二

试用期工作总结

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了工业园人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了工业园人作为拓荒者的艰难和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为工业园的一份子而惊喜万分。

一年前，一群大胆创新、勇于开拓的人们在这片荒芜的土地上，开始了艰难的旅程，而我也希望能成为这艰难孤独旅程上一分子。我会用我的乐观豁达为将这艰难的攀登变得轻松活泼，将这孤独的旅程变得甜美珍贵而奉献自己的所有力量。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找