# 烘焙工作总结范文简短(精选41篇)

来源：网络 作者：琴心剑胆 更新时间：2024-07-21

*烘焙工作总结范文简短1我是一名入职不久的新员工，虽说是新员工，但在超市已经有将近一年的工作时间了。转瞬之间已经到年底了，在这一年的时间里，我有欢喜，也有过失落。自己不但学得了很多专业知识，同时也学会了人与人之间的交往，这对自己来说是十分宝贵...*

**烘焙工作总结范文简短1**

我是一名入职不久的新员工，虽说是新员工，但在超市已经有将近一年的工作时间了。转瞬之间已经到年底了，在这一年的时间里，我有欢喜，也有过失落。自己不但学得了很多专业知识，同时也学会了人与人之间的交往，这对自己来说是十分宝贵的。同时也是自己取得的巨大进步。下面就是本人的工作总结。

>一、保持着对工作的热情

也许超市工作对大家来说，都觉得是一件很简单的事情。收银员只负责收银，其他员工各司其职，不会有什么难的。我以前也是这么认为的，可是现在看来，等我自己成为一名超市员工的时候，我才感觉到其中很多的困难，并不是想象中那么简单，我想说，其实做什么工作都会遇到困难，没有一项工作是简单易做的，只有努力才能够做好!

通过近一年的工作和学习，卖场的工作我也可以应付自如了，或许这些话有些自满，但当有状况发生时，组里的人都会向我伸出援助之手的。这是我心中不经万分感动。这这一年的时间里，自己一直保持着工作室的热情，心态也是以平和为主。我深深的知道，作为一名卖场的工作人员，坚决不可以把个人的情绪带到工作中来。顾客永远是对的，这是我们工作的宗旨，所以我们要以会心的微笑去接待每一个顾客，纵然顾客有事无理取闹，我们也要做到沉着冷静，保持好自己的心态，尽量避免与顾客之间发生矛盾。

>二、工作中存在的不足

在这段工作期间，自己感觉到还有很大的不足，对于自己的业务水平和技能还有待提高，这样才能在方便顾客的同时也方便我们自己的工作，是我们的工作效率有所提高。当然自己觉得对顾客的服务才是最重要的，作为服务行业的一员，我们能做的就是服务顾客，让胡克满意而归。这就要求我们自身具备良好的个人素质，做到热情耐心的接待好每一个顾客，不要在工作中中将自己的小情绪带进来，这样会让你在工作中出现许多不必要的麻烦，为了防止自己与顾客之间产生矛盾，我们必须要保持好自己的心态。

>三、工作之余的学习

在工作之余，自己还应该多学习关于商品和财会方面的专业知识，我们只有不断的学习，不断的提高，不断的进步，才能立足于如今如此竞争激烈的社会之中，这也是我们为自己所做的准备，只有做好这些，有足够的资本，才能这这份岗位中脱颖而出，要知道在一份平凡的工作中作出不平凡的成绩，这并不是一件易事。

时光飞逝，虽然自己在这份岗位中之工作了短短一年时间，但给自己的的感受却很深，无路实在自己做人方面，还是在自己的工作当中都给了自己很大的帮助，在今后的工作当中自己应该多学习多进步，做好做精自己的工作。为了美好的明天，我们努力吧。

**烘焙工作总结范文简短2**

一年来，车间在厂领导班子的正确领导下，紧紧围绕生产为中心，克服人员紧张、管理困难等诸多不利因素，不断强化车间基础管理工作，狠抓落实，经过全体员工的共同努力，车间的综合管理工作逐步走向正轨。车间在厂领导和公司领导的正确领导下，在车间负责人及员工的共同努力下，圆满完成了一年的棉花加工生产任务，现将20xx年来的工作总结如下：

>一、注重理论学习，不断提高自身素质，努力提升工作能力

1、提高自身素质的基础是学习，提升工作能力的源泉还是学习。不积跬步，无以成千里。在过去的一年中，由于工作经验的欠缺，我在实践中暴露出了一些问题，有了这些不可或缺的经验，现在的我工作起来明显会感觉较之以往更加的顺手，其实所谓事倍功半，所谓厚积薄发，就是每天都要尽可能地累积进步，哪怕只是几处“微不足道”的细节，天长日久下来也是一笔可以极大助力工作的财富。

2、我坚持把学习摆在重要位置，不断提高理论水平和专业技能。时刻做到自重、自盛自质不断提高，更好地适应工作任务需要。认真学习公司各项工作的会议精神，通过不断的学习来吸取高质量的管理模式、高效率的工作思想，并将其应用在实际工作之中。在开拓了眼界的同时也使自己的管理水平有了很大的提高。认真学习集团和分公司的各项方针政策，全面贯彻公司的工作目标和任务，在管理中总结经验，在工作中不断进步。牢固树立以公司为核心，服从组织管理的正确思想意识。

>二、爱岗敬业，认真履行工作职责，努力提升工作质量

继续发扬干一行，爱一行，钻一行的工作作风，以高度的责任感、使命感和工作热情，积极负责地开展工作。努力熟悉车间的各项工作。经常组织并参加车间的各项培训。在不断提高自身素质的同时提高车间员工的整体技能，便于更好的完成各项生产任务。

完善加强车间的日常管理制度，行不定期的检查。我始终坚持以认真、负责、一丝不苟为工作宗旨，认真完成好上级交给的各项工作，做到不辜负领导信任，不愧对同志们的支持尊重。

俗话说“火车跑的快，全凭车头带”。车间生产时，我经常在车间、现场进行检查，发现问题及时处理，提高工作效率。设备出现故障时，我与员工们同甘共苦，充分发挥了车间带头人的作用。

>三、警钟长鸣，抓好安全工作

强调班组建设要坚持以人为本，以树立班组团队为核心，以强化班组管理为重点，并提出一些与安全生产密切相关的要求：

1、树立安全生产责任意识。把安全工作真正放在了首位。

2、切实做好班中巡回检查工作，对生产设备的运转情况，对生产设备各系统进行巡回检查，以便及时发现异常情况，采取措施消除隐患，排除故障，防止事故的发生。

3、严格执行交接班制度，要求交接班人员必须面对面将生产、安全等情况交接清楚，做到不清楚就不交班，不接班，防止因交接班不清楚而危机生产安全。

4、定期对设备进行维护保养，随时检查设备的运行情况及润滑油补加。确保安全生产。

>四、节能降耗，做好增收节支工作

提高物资的使用率，能维修的坚决不允许扔掉，能更换局部的决不更换全体。限度的提高设备零部件的使用效率，杜绝了浪费现象。备注检修项目的应当交旧领新。从细节抓起从小事做起，要求全体员工养成、随手关灯，杜绝浪费，从自身做起。

>五、不足之处

(一)、应该继续加强政治理论和业务知识学习,以提高自己理论素养,企业管理能力，以便于能更好的开展工作，为公司的发展尽心尽责。

(二)是工作力度还不够大，个别细小环节还没有妥善处理好，今后要把工作做细做到位。

(三)是工作中缺少创新意识，有待于提高。

>六、明年的工作方向

20xx年的棉花加工过去了，迎来了挑战性的20xx年，回顾20xx年的工作，首先感谢厂领导及公司领导对我工作的支持与帮助，感谢所有班组长以及员工，共同努力，圆满的完成了公司下达的各项工作指标;20xx年我车间认真执行上级领导的会议精神，虽然有些成绩但离领导的要求距离还很远;质量的不稳定，工作事故的出现，设备的损坏，面对着种种困难，我想，方法总比困难多，在这一年里更能体现我们的管理能力，更能发挥我们本身的潜力，结合同行业，结合实践经验对以后的工作做以下计划：

1、继续深入学习贯彻集团、分公司的各项方针政策和工作要求，努力完成好厂领导交给的各项工作任务，加强自身思想建设，积极为员工起模范带头作用。

2、狠抓车间管理，确保各项工作顺利完成。

3、重点做好员工技术培训、岗位练兵工作。

4、抓好员工思想教育、安全教育、安全操作规程工作。

5、抓好节能降耗、成本核算和设备检查保养工作。

总之，在20xx年的工作中我会继续加大学习和工作热情，树立科学发展观。认认真真的学习、踏踏实实的工作，完成好领导交给的各项工作任务。

**烘焙工作总结范文简短3**

在繁忙的工作中不知不觉又迎来了新的一年，回顾这一年的工作历程，作为XX服装超市的一名员工，我深切感到XX服装超市的蓬勃发展的态势，XX服装超市人的拼搏向上的精神。祝愿XX服装超市XX年销售业绩更加兴旺！

20xx年，我柜组在公司党委的统一领导和部署下，在兄弟柜组的支持下，经过全体会员的共同努力，顺利地完成了服装销售任务。现将有关状况总结如下：

20xx年我们柜组认真学习销售知识，加强自我修养的提高，真诚为顾客服务，开展满意在XX，服务为顾客的营销活动，想顾客之所想，努力为顾客营造良好的购物环境，做到进货、贮备、销售各环节的落实，严把质量关。努力做到无论顾客货比多少家，我们XX服装超市也能为顾客带给质优价廉的商品。在销售过程中贯穿微笑服务，多和顾客交流，她们透过服装销售，与别人谈话的时候变多了，增强了自信心，也进一步懂得了如何与顾客沟通，推销服装的款式、颜色、价格与顾客的需要适应，使顾客理解你的意见和推荐。我们柜组努力树立企业良好形象，笑脸迎顾客，真诚待嘉宾，为顾客量身推销产品，赢得了顾客的认可。顾客满意率、回头客呈良好势头。20xx年我柜组完成销售任务……

我们作为服装超市的一个销售部门，部分员工，刚到超市时，包括我，对服装方面的知识不是很精通，对于新环境、新事物比较陌生。在公司领导的帮忙下，我们很快了解到公司的性质及其服装市场，以及消费对象和潜在的顾客。我组员工队伍整齐，认识统一，努力做好自我的本职工作。她们行为约束潜力强，深刻认识到作为销售部中的一员身肩重任。作为企业的门面，企业的窗口，自我的一言一行也同时代表了XX的形象。因此我柜组姐妹不断拓展专业知识，提高自身的素质，高标准的要求自我，在销售实践中积累一些工作经验，较好了解整个服装市场的动态，走在销售市场的前沿。经过这段时间的磨练，我柜组的同志个个成长为合格的销售人员，有的成为销售骨干，为完成20xx年销售计划立下了汗马功劳。

20xx年在公司领导的关心下，我从一个普通员工成长为柜的柜长，我觉得力不从心。一方面是我的专业知识贫乏，业务潜力不强，另一方面是我觉得困难很多，社会经验缺乏，学历不足等种。种原因使自我觉得很渺小，缺乏担当重任的勇气。在7月份开始做柜长的时候，经理给我布置任务，由于胆怯的心理，害怕不能胜任，和经理争执起来。透过工作实践和学习，我了解到经理的良苦用心，她是为了给我们每一个人一个恰当的位置，给每个人一个发展空间。在工作中我也认识到人不是一生下来就什么都会的，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。因此领导给我布置任务，是为了锻炼我，而工作中姐妹的支持，销售业绩的顺利完成又增强了我的自信心。因为只有充满强烈的自信，服装销售人员才会认为自我必须会成功。在工作中，我更加认真敬业，真诚为顾客服务，团结柜组一班人，努力学习服装销售技巧。我深知优秀的服装销售人员对产品的专业知识比一般的业务人员强得多。针对相同的问题，一般的业务人员可能需要查阅资料后才能回答，而成功的服装销售人员则能立刻对答如流，言简意赅，准确地带给客户想明白的信息，在最短的时间内给出满意的答复。因此我和柜组姐妹多方了解产品特点，在销售工作中忙而不乱，能迅速、精确地找出不一样顾客的购买需求，从而赢得顾客的信赖。我把明确的目标、健康的身心、极强的开发顾客的潜力、自信、专业知识、找出顾客的需求、好的解说技巧、善于处理反对意见、跟踪顾客和收款作为常规业务去学习。鼓励柜组姐妹充满自信去赢得顾客的信赖，去热情为顾客服务，去充分了解柜组服饰所需要的顾客属于哪一个阶层，充分了解顾客喜好，有的放矢搞销售。柜组成员热情的服务给顾客留下了最好的印象，在最短的时间之内帮忙顾客解除疑虑，说服顾客购买产品。

总之，我柜组全体员工以XX为家，牢固树立奉献在XX，满意在XX的职业理念，爱岗敬业，团结协作，以饱满的热情迎接顾客，以周到的服务对待顾客，以真诚的微笑送别顾客。全体姐妹对待不一样年龄层次的顾客，充分思考他们在服装品牌、档次、价位上的需要，热心为他们推荐时尚、健康、质优价廉的商品。我柜组全体员工上下一心，发挥群众智慧和创造力，开拓进取，团结创优，兢兢业业，创造了柜组营销的佳绩。

**烘焙工作总结范文简短4**

自从20xx年x月进入xx公司制造部担任车间主任一职，回首也有四个月了，饱尝过酸甜苦辣百味瓶。在各级领导的带领下，机器设备的增加；人员的稳定；在质量体系ISO9000认证的试行推动下，产量、质量都有明显的提高，公司日趋向做大、做强。具体表现在以下八方面：

>一、产量方面

产量从x月份入库量为680603PCS到x月份DEM产量达到1503353PCS，OEM335353PCS，短短三四个月，产量翻了一倍多，这组数据正说明了在x总、x工的正确带领下，在晶体制造部所有员工的共同努力下，才会创造出xx公司制造部产量有史以来、水平。

>二、质量方面

1.各工序的合格率在以前的基础上都均有明显提高，直通率由x月份xx%到x月份达到xx%，提高了xx%，直通率也创下了某某公司制造部产量有史以来、水平。

2.客户的投诉比以前有明显的下降，成品出货的质量也在从工艺、管理等方面加强控制。

3.从x月到x月生产制程重大质量事故共发生了两起，和太莱的12MHZ/S印错字。

>三、人员管理方面

x月、x月因管理等多方面的原因，新员工也在不断的补充，但人员的流动性比较大。x月、x月这两个月老员工的稳定性在加强管理、提高工资待遇等因素下有所提高。但也有因为管理方面的不足造成个别员工的思想波动性比较大。另一方面，由于我们是生产型企业，员工的素质参差不齐，缺少在这方面对员工按层次进行培训。

>四、物耗方面

1.主要原材料

车间每月对返基和返修晶片等及时回收利用，但少量员工因技能、机器设备不稳定性方面原因造成合格率低，加大原材料的投入量，影响了一次性直通率。

2.主要辅材料

银丝和手指套控制不是太好，有待于在20xx年中加强管制。

>五、数据报表方面

产量日报表、周报表、月报表、个人产量等都能准确无误、及时的统计好，随着ISO9000质量体系试行的推动下，产品批量卡等数据报表也能准确的统计好，方便于车间进行查找、跟踪及总结影响产量、质量的原因。

>六、工艺方面

1.为了确保产品的品质的稳定性，人工上架在x月底对操作工艺进行了修改，由原来的两点胶规定为三点胶，在x总的指点及班组的监控下，人工上架的员工现已熟练的按更改后的工艺进行操作。

2.在日益竞争的市场中，我们想得到客户的垂青，得有夯实的质量保证，公司多方面的增加或改造设备。如对某些样品增加温特等工艺。

>七、5S管理

在ISO9000质量体系试行中，虽然与公司前况相比，有很大进步。但在5S管理方面我存大着很多不足，最主要是缺少持之以恒的管理方针，有时为了准时交产量而忽略5S的持之以恒的管理。

>八、安全方面

在没有任何安全设施防护的情况下，这四个月中没有发生过一起安全事故，这让我感到很庆幸。

**烘焙工作总结范文简短5**

xx月份就快结束，回首这个月的工作，有硕果累累的喜悦，有与同事协同攻关的艰辛，也有遇到困难和挫折时惆怅，现就本月的重要工作状况总结如下：

>一、虚心学习，努力工作

1、在这个月里，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。

2、注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，通过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地完成任务。另一方面，问书本、问同事，不断丰富知识掌握技巧。在各级领导和同事的帮忙指导下，不断进步，逐渐摸清了工作中的基本状况，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。

3、爱岗敬业、扎实工作、不怕困难、勇挑重担，热情服务，在本职岗位上发挥出应有的作用。

>二、心系本职工作，认真履行职责，突出工作重点，落实销售目标

1、主要精力做好干熄焦和矿热炉方面余热发电项目。

2、xx周边的水泥行业严重过剩，拥有良好的石灰石资源，建成15条旋窑生产线，后期水泥厂都在缓建中，致使水泥项目没有可跟踪的及无发电项目可做。

3通过xx公司介绍，认识高xx公司的张总（老板的弟弟）及集团的董事长高总，让做好技术方案和投资性经济分析，国庆后去约见老板，具体是哪种模式没定下来，要继续加强工作。

>三、主要经验和收获

在这个月的工作中，完成了一些工作，取得了一些收获，总结起来有以下几个方面的经验和收获：

1、只有摆正自己的位置，下功夫熟悉基本业务，才能更好适应工作岗位。

2、只有主动融入群众，处理好各方面的关系，才能在新的环境中持续好的工作状态。

3、只有坚持销售原则，落实好销售工作，认真做好本职工作，才能及早签单。

4、只有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的工作做好。

5、要加强与客户的交流，要做好与客户沟通，解决好客户的要求。

>四、加强检查，及时整改，在工作中正确认识自己

1、开展常规反省，不断的提高自己的思想认识和知识水平。

2、经过这样紧张有序的一个月，我感觉自己工作技能上了一个新台阶，做每一项工作都有了明确的计划和步骤，行动有了方向，工作有了目标，心中真正有了底！基本做到了忙而不乱，紧而不散，条理清楚，事事分明，从根本上摆脱了刚参加工作时只顾埋头苦干，不知总结经验的现象。就这样，我从无限繁忙中走进这一新的月度，又从无限简单中走出这一月度，还有，在工作的同时，我还明白了为人处事的道理，也明白了，一个良好的心态、一份对工作的热诚及其相形之下的职责心是如何重要。

3、在这月的工作中接触到了许多新事物、产生了许多新问题，也学习到了许多新知识、新经验，使自己在思想认识和工作潜力上有了新的提高和进一步的完善。

4、在日常的工作中，我时刻要求自己从实际出发，坚持高标准、严要求，力求做到业务素质和道德素质双提高。

5、回顾这个月的自己的工作状况，扪心自问，在诸多方面还存在有不足。

因此，更要及时强化自己的工作思想，端正意识，提高销售工作的方法技能与业务水平。

>五、要定期召开工作会议

兼听员工的意见，敢于开发新方法，总结工作成绩与问题，及时采取对策！

>六、存在的不足

1、对内部关系协调还不够，要从思想上加以提高，为企业创造良好的工作环境和形象。

2、需要更加坚持不懈的劲头，对于越是有难度和有挑战的项目，就越就应斗劲十足，坚持不懈的对待，不就应有丝毫懈怠的情绪，也不就应轻易放弃。这个是以后需要时刻提醒自己的。

3、工作还不够细致，有的关系还没有做到位，沟通潜力和细致程度还需要加强，在新的月度里面争取有更大的改变和进步。

4、发掘和开发客户资源不够，跟踪的项目信息不够，尤其是潜在客户和目标客户，领导交代的任务没有及时完成，执行力度不够。

5、对新的东西学习不够，工作上往往凭经验办事，凭以往的工作套路处理问题，表现出工作上的大胆创新不够。

>七、下步的打算

针对工作中存在的不足，为了做好下一月度的工作，突出做好以下几个方面：

1、用心搞好内部的协调工作，进一步理顺关系。

2、加强新知识的学习提高，创新工作方法，提高工作效益。

3、利用好长林公司的关系，做好高义钢铁公司的干熄焦项目。

4、加强利用中介的资源和关系开展好客户的开发。

5、加强基础工作，强化销售的创新实践，促进销售水平的提升。

在今后的工作中严格地要求自己，在工作中要不断创新，我相信：在上级的正确领导下，xx―的明天更完美！

**烘焙工作总结范文简短6**

转眼间20xx年很快就要过去了，回首过去的一年的车间主任工作，在领导的关怀和同事的帮助下。以“想干事、会干事、干成事”为目标。认真履行职责，圆满完成各项任务。为了今后更好的做好生产任务，总结经验，提高工作方法和效率，克服不足。现将20xx年工作总结如下：

>一、注重理论学习，不断提高自身素质，努力提升工作能力

提升自身素质的基础是学习。提升工作能力的源泉还是学习。在这一年里，由于工作经验的欠缺，我在工作中暴露出一些问题，有了这些欠缺的工作经验，现在我工作起来明显比刚开始更加顺手，其实所谓事倍功半，就是每天都要尽可能得累积进步，哪怕时几处微不足道的细节，天长日久下来也是一笔可以极大助力的工作财富。

我坚持把理论学习摆在重要的位置，不断提高管理水平和理论知识，时刻做到自我反省，更好的适应工作任务需要。

>二、爱岗敬业，认真履行工作职责，努力提升工作质量

发扬干一行，爱一行的工作作风。以高度的责任心、使命感和工作热情，积极负责开展工作，努力提升自身素质，积极做好班组各项培训，整体提高员工的技能，使之更好的完成各项生产任务，加强岗位巡检，认真履行、监护各项规章制度。俗话说“火车跑得快，全靠车头带”.我坚持以身作责，工作冲在前，在生产中积极巡检各个岗位，排除隐患积极清除各项故障，提高工作效率与质量。

>三、加强管理和思想教育，不断提高员工素质

员工是一切工作的源泉，而员工的思想状况直接影响到工作效率和工作完成情况。班组每周都会组织员工进行学习培训，每天都会巡查各个岗位和员工谈心，教育大家树立主人公责任感，把个人的命运和公司紧密联系起来。把‘今天工作不努力，明天努力找工作’的意识牢记在员工心头提高员工积极性和责任感。

>四、抓安全工作

1、做好任何工作，安全要放在前位。在安全工作中我要求班组成员要严格执行交接班制度，要求交接班人员必须面对面将生产·安全等情况交接清楚，做到不清楚不交接班，防止因交接不清楚而危及生产安全

2、切实做好班中巡回检查工作，对生产设备的运行情况，对生产设备各个系统进行巡回检查，以及及时发现异常情况，采取措施清除隐患，排处故障，防止事故的发生

3、树立员工安全生产意识，把安全放在心里，把过去嘴上讲安全变成心中想安全。形成安全工作天天讲，人人抓的良好局面。

4、认真促进好员工做好互保联保及二次确认的工作制度。把各项工作责任到人。

>五、不足之处

1、自身管理水平欠缺，应继续加强学习，提升自身素养，提高管理能力。

2、工作力度不够大，工作细节没有妥善处理好。今后要把工作做细、做到位。

3、安全工作没有做到位。在以后我要严格落实各项规章制度，做好安全工作。

>六、20xx年工作方向

1、认真完成领导交给的各项工作任务，加强自身学习。

2、重点做好员工的培训工作，提升员工的工作能力，自身素养。把丙班打造成一支技术过硬，思想过硬的高素质队伍。

3、做好安全工作。认真执行各项规章制度。抓好节能降耗，节约生产。

4、加强与领导的沟通和汇报工作。

总之，在20xx年我会继续加大学习和工作热情，完成好领导交给我的各项工作任务，为公司的发展贡献自己的力量。

**烘焙工作总结范文简短7**

糕点、面包烘焙工个人年度总结

公司各级尊敬的领导:

本人xx于XX,5,11日经公司各级考核批准，进入xx食品公司从事烘焙工作。在过去的八个时间里，本人在xx食品公司从事得十分愉快、顺利。从中感谢各级领导的努力栽培和用心关怀。现于年底作出一份一年一度的年终工作总结表进行上交报告，望各级领导给出宝贵的意见!

本人于xx分店(xx加盟店)作烘焙师傅，在从事的8个月期间，感觉到公司的设备无论是在软件还是硬件方面都得到十分完善的`配置。拥有全国第一条日产量达到十万只月饼的生产线，以及全自动化机械配控等先进设备。现公司旗下拥有七十多间连锁店，就职员工1500多名，占地面积达到七千多平方米…于XX年被评为全国四星级旅游文化景点和非物质文化遗产称号。

在过去八个月的工作期间，本人每个月份都对门店(xx加盟店)的产品质量和业绩进行了详细登记和记录。从五月份的冻包出炉总额到十一月份冻包出炉总额进行相比较，期中五月份的冻包出炉总额23750元、六月份25780元、七月份24068元、八月份26560、九月份22567元、十月份27748元、十一月份27950元;平均每个月业绩增长百个六分点。

综合以上的总结，本人对公司提出以下几点见议，望指点:

一:在冻包运输方面，希望公司能够更完整地提升产品的质量和形象保障。例如:香芋包、叉烧包、咸水角往往出现破皮漏馅现象。

二:对各产品进行标识登记和形象记录。例如:每种冻包表面作一个形象记号，使捡包者更清晰更快捷地辩认出每个产品名称。

三:定时定期推出一些新产品，令顾客感觉到新鲜感。

四:实行更多优惠数施，鼓励员工大胆创新和努力工作。

**烘焙工作总结范文简短8**

从年9月1日开始，本人继续担任口腔科总住院医师工作。一年来，在医院医疗质量管理科及口腔科领导的关心支持下，忠实履行住院总工作职责，在努力提高自身业务及综合素质的同时，踏踏实实工作，在临床、教学及科研等各方面取得了一定成绩，现汇报如下：

一、继续建立和完善各项规章制度，有效保障医疗及病人安全。

二、积极参与口腔医学院（系）的各项建设及宣传工作。

三、参与口腔科病房各种手术及口腔科的急诊及会诊工作。

口腔科病房目前开房床位26张。我科病房分三组，分别为肿瘤组，创伤组及唾液腺组，我参与了三个小组几乎所有手术。在肿瘤组中担任一助，在另两组中任二助。不同主刀医生的不同风格，高强度及大量的手术机会使我的业务能力、手术技巧大大提高。在病房三位教授的培养及关心下，目前已经能独立完成各项常规中小手术，手术操作日渐规范和熟练。急诊及会诊工作是每个住院总的主要工作，和兄弟科室的住院总一样，遇到急会诊，我总是及时到达，与相关科室医师一道积极处理病人，参与危重病人的急救。有许多许多忙碌的夜晚，有许多病人转危为安的时刻，有许多许多可以回忆的惊心动魄，许多许多的历历在目，正是这种辛勤劳动为住院总赢得了荣誉，为病人挽回了生命。同时，去相关科室会诊及和各位住院总的合作使我拓展了知识，开阔了视野。

四、口腔颌面外科学的带教及教学工作。

我科承担有全校口腔科学及口腔系的各项专业课程的教学任务，同时我科有许多实习医生、轮训制医生及新参加工作的医生需要培训。我参与了口腔颌面外科的临床带教及教学工作，如为级预防医学系讲授口腔颌面部感染；为暨南大学的口腔本科实习医师讲解病历书写规范及医疗核心制度；多次为住院医师及护士讲解口腔颌面外科诊疗常规及基础理论知识；参与制定口腔医学系口腔颌面外科的临床课程计划制定工作。在度的口腔医学系的本科教学中担任口腔颌面外科的教学秘书工作，承担了大量的理论课及实践课的教学工作，协调来自南方医科大学各附属医院的口腔外科教员，共同高质量地完成了口外的教学工作。在本年度末口腔医学院的教学总结评比中，获得“第一名”的好成绩。

五、质控员工作。

从7月份起，我开始担任口腔科第三届质控员，参加质控员岗前培训，参与质量管理科各种有关质控员会议，承担起口腔颌面外科病房环节病例及出院病例的检查审理工作；协助主管科主任每月检查病例；通报病例质量及协助病房教授检查病历书写；每月检审他科环节病历20份。在度的质控员评比中，经过对环节病案检审、终末病案质量、各种质量检查的参与、例会参与以及科室测评等情况的综合考核，本人被评为度南方医院“优秀质控员”。

六、科研工作。

一年的住院总工作结束了，我感受最深的一点是总住院医师不仅是科室的一个重要职位，是联系本科室和其他科室的一个有用的桥梁，同时更是一种荣誉，各科室住院总的辛勤劳动赢得了他人的尊重更赢得了病人的信任，这是一个医生最大的荣誉。另外，住院总工作可以提高自身素质。例如协调处理各方面关系的能力：科室及机关的关系；相关科室关系；科室领导与普通医师关系；床位医生与教授的关系；医生与病人的关系。住院总工作还教会我去尊重别人，注意聆听，有效沟通。在处理急诊病人及突发事件中的沉着冷静，敢于承担，综合分析，及时汇报。能力这些都是在书本中学不到的，在读书中难以得到的，感谢这个职位，两年住院总，我无怨无悔。一年来，本人工作兢兢业业，勤勤恳恳，没有因私请过一天假，全身心地投入到了口腔科的各项工作中去。协助科主任完成病房的业务管理及日常规章制度的监督实施；协助病房三位教授完成各项手术；及时处理院内会诊，每有急会诊或值班医生报告病房急症，我总是冲在临床第一线，辛勤的劳动得到了领导的肯定。成绩的取得是医疗质量管理科和口腔科领导关心支持的结果，没有领导的信任不可能很好的开展工作，没有领导的信任也不会有锻炼的机会。本届总住院医师工作结束后，我将到口腔颌面头颈外科门诊工作，主要职责是口腔外科门诊的日常工作，包括拔牙及牙槽外科中小手术等。我一定不辜负领导希望，把从事住院总工作中所取得的本领应用于新的工作岗位中去，把临床工作做得更细、更具体，更好地为科室服务，为病人服务。

**烘焙工作总结范文简短9**

在过去的一年里，作为x车间的主管，我们克服了生产管理中一个又一个的困难，在市场疲软的情景下，加强管理，从降低生产成本入手，为x车间全面完成全年生产任务做出了贡献。以下为今年的工作总结。

>一、思想政治方面

一年来自我坚持贯彻执行公司、车间的决定。遵守车间规章制度，认真做好本职工作。做好员工的思想政治工作，思想政治工作的好坏直接关系到员工队伍的稳定。过去的一年x车间变化很大，经历了组织机构及人员调整，员工思想活跃，员工思想波动大，影响队伍的稳定。在这种情景下我注意及时发现发现员工的思想问题，有针对性的做好员工思想稳定工作。一年来我装置没有发生过一起违法、违纪事件。

对于装置的工作环境艰苦，我能够处处为员工研究。经过解决具体问题来解决思想问题。改造操作间、修建水池、安装热水器及空调、改善装置照明。随着环境的逐步改善，员工心态不稳的问题也有所解决。在员工中坚持坚持开展有针对性的形式教育。向员工讲形势、讲任务、提要求。使员工认清形势，明确方向，调动了员工的工作进取性，为完成全年的任务打下了良好的基础。

>二、安全方面

始终把安全工作放在第一位，认真贯彻执行安全生产职责制。在职工中开展安全教育，坚持每周一开调度会，经常参加班组安全学习活动，首先年初装置制定一系列安全管理制度，平日装置领导采取日巡检、周检查等手段做好安全工作，并对查出问题要求按期整改，使装置每次检查成为职工做好安全工作的促进剂和推动力;安全教育是一项长期工作，是提高职工安全意识和安全素质的重要文件。

我还利用调度会、班组安全活动会对职工进行安全意识教育，并经过事故案例教育大家，使职工的安全思想不能松懈，同时根据装置生产特点对硫化氢防毒进行重点教育，使职工的防毒本事和紧急事故处理本事显著提高;在动火管理上，每次发火票我都本着严谨的态度用科学方法去处理问题，坚持每一级人员在火票上签字不相信别人汇报，相信自我到现场检查，使每一张火票无漏洞。

查找安全隐患，并进取进行整改。对于硫磷化加料时，加料间存在着较高浓度的硫化氢气体，易产生事故。根据上述情景，我经过研究、分析，在加料间两侧加装了风机，使加料间的硫化氢气体浓度大大降低。对于加料过程中开桶盖等操作，对桶的敲击极易产生火花，引起五硫化二磷着火。车间给每班配发了一套铜制工具，避免了因开桶盖造成的火灾隐患。

>三、生产方面

我装置是建成较早的装置，生产工艺比较落后，设备陈旧，再加上装置多年未大修，所以在管理方面造成很大的困难。应对困难，我没有被吓倒，从各方面做工作，强化装置的管理，分析生产中存在的问题，紧密围绕降低成本、减亏和完成全年生产任务的中心做好工作。坚持向管理要效益的原则，加强装置内部管理，控制材料费的使用。在技术方面改善工艺配方，提出了在不影响产品质量的前提下，适量降低氧化锌的加入量。

改善过滤的生产工艺，增加氮气吹扫工艺，其中节水方面：硫磷化冷凝器上水安装阀门，使冷凝器给水构成规范操作，减少水的跑损。将工段水池改建到工段休息室内，杜绝长流水现象。生活用水改路，将检修班、装置生活用水由装置供水改建到办公楼供水，减少冬季排凝点。严格管理水环真空泵及压缩机的给水量和给水时间，避免延时操作，减少机泵耗水量。

明年我将带领锌盐装置全体员工，克服各种困难，使我装置在政治思想工作、安全生产管理、工艺技术管理、节能降耗、装置达标及环保等方面比今年有更大的提高。努力完成车间下达的扭亏各项指标，为x完美的明天而努力奋斗!

**烘焙工作总结范文简短10**

新社区是XX年七月由原一委、三委，六委合并组成。在xx办事处党委的正确领导下，在计生办的指导下，我社区配备了专职的计生干部，社区党委把计生工作列入到重要的议事日程，并要求社区全体工作人员全力配合，分片包干，分工协作。首先迅速摸清家庭情况；育龄妇女的节育措施情况，我们注意抓队伍、抓阵地、抓活动，不断探讨新时期社区计生工作的新思路，依托社区面向家庭，扎扎实实的开展工作，结合开展婚育新风进万家活动，努力创建文明社区，搞好优质服务。现将我社区计生工作情况作自我总结

一、提高认识、加强领导

实行计划生育是我国的一项基本国策，控制人口数量，提高人口素质，搞好新型生育文化建设是社区管理的一项重要任务，我社区始终把计生工作纳入总体工作目标之中，一把手负责，其他主任分片包干，全面配合，健立组织机构，成立计生协会，充分发挥老党员、楼长、组长、协会会员的积极性，根据全社区共有九个自然院的有力形势，把收发室，门卫、服务网点、车库管理员作为我们计生工作的信息员、联络员、形成一个网络。层层落实岗位责任制，及时反馈各类信息。

二、抓好培训，宣传到位

提高了认识，建立了组织机构后，我们又注重抓好培训。培训的方式多样化，通过讲课，组织育龄妇女座谈，组织计生协会会员一日游，和文艺晚会等，提高社区的凝聚力。我们多次组织计生协会会员一日游。曾在棋盘山举办“婚育新风进万冢”座谈会，每年都围绕新型生育文化建设，稳定低生育水平，世界人口日，男性生殖健康，贯彻《条例》等方面出一条街宣传活动，印制了《让婚育新风进万家》等多面条幅，充分利用社区广播站的有利条件，宣传科普知识，传播新的婚育观念，用社区的板报、墙报宣传节育措施，避孕方法，节育措施失败补救方法，让育龄妇女做好知情选择。我们在XX年6月5日成功地组织了“亲情、友情、社区情”计划生育专场晚会，给很多独生子女，育龄妇女的才艺提供了一个展示的机会，组织广大群众参加文化广场和社区活动室活动，加强联系沟通亲情，经常开展宣传教育活动和文化活动，社区内有计生知识、科普知识图书角，社区购置了录像机、照相机等，大型文艺演出、一条街活动、旅游培训等都留下了珍贵的纪念照，社区创建了秧歌队、合唱团、太极拳队。文体活动非常活跃，通过这些活动大大提高了社区的知名度和凝聚力，使婚育新风进万家的口号人人知晓，提高了每个家庭成员的参与意识，倡导人类的文明进步，陶冶了人们的情操。现在多数育龄妇女能够用婚育科学指导规范自己婚育行为，她们即是新型生育文化的接受者，又是婚育新风的传播者，受益者。

三、优质服务，十进十送

开展婚育新风进万家活动，就是要在“新”字上做文章，在“进”字上下功夫，在“家”字上讲服务，转变育龄妇女的婚育观念，稳定低生育水平，每年我们都召开婚育新风大家谈座谈会向独生子女，双失业家庭，特困户，单亲家庭送温暖活动，为84户独生子女、双失业重病残疾造成生活困难的家庭办了最低生活保障金。每逢年节将扶贫救助的钱物送到他们家中，关心他们的子女升学、就业等重大问题，积极为失业下岗人员找工作，实现再就业。

几年来先后安排280多人上岗。优质服务，坚持“十进十送”。每年组织育龄妇女体检两次，对节育失败采取补救措施的人，术后走访，护理、送鸡蛋、挂面帮助看孩子，当代理家长。协会会员分布各片，基本上形成了一个联络网，他们招之即来，掌握信息直接接触群众，面对面谈心交流服务，让婚育新风真正进到千家万户，对新婚户要办指标的指导指标办理方法，对已生育妇女介绍避孕方法，让她们做好知情选择，90%以上的育龄妇女能够掌握做到知情选择。

几年来，通过开展新型生育文化建设工作，通过各种传播方式已让婚育新风进万家家喻户晓，新的婚育观念基本形成。人居环境明显改善，我们还将继续探讨计生工作的新思路，新举措，让新型生育文化建设进一步深入开展，让计划生育工作再上一个新的台阶。

**烘焙工作总结范文简短11**

在过去的一年里，在医院领导的正确指导领导下，在同志们的帮助下，我取得了一些成绩，但离单位领导的要求还有一定差距。这一年来一方面我加强学习，增强知识，刻苦钻研业务知识，不断提高自身素质。另一方面我回到的工作单位后，努力协调自身能力，适应新形势下工作的需要。

本人于今年的1月至10月有幸在第四军医大学口腔医院进修实习。结束后为期10个月的进修学习后，在本院领导的关心支持下，本人又再次后回到工作岗位，继续工作。

一、进修学习总结

在第四军医大学口腔医院进修学习，为期10个月。此次进修的主要内容是：

先后组织牙体病科、颌面外科、修复科、正畸科等科室进行了全面的学习。在进修学习期间，专业不断加强，对专业知识进行了基础、全面、系统、较扎实的学习。缩短动手能力与书本知识的差距，加强知识在临床工作中的运用与实践，不断丰富自己的临床经验，努力提高自己综合分析问题和解决问题能力。在处理病人的过程中，能严格按照医疗操作常规进行。严密观察病情，及时准确记录病情，对病人的处理得当，从未发生医疗事故及差错。时刻保持谦虚谨慎，戒骄戒躁，精神饱满，不断学习。

第四军医大学口腔医院医疗工作发展迅速。医疗质量扎实可靠。医疗管理制度完善。学术活动丰富多彩。第四军医大学口腔医院举办各类规范化讲座，对医务人员进行技术培训，多个科室先后组织了规范化培训。成功举办第七次全国中青年口腔医师学术研讨会暨IADR中国分会第八次学术会议，中华口腔医学会第六届口腔材料学术交流会暨第11次全国副省级城市口腔学术交流会等大型学术会议。它是集口腔医学教育、医疗、科研为一体的口腔医学的重要基地，

10个月的进修学习，在第四军医大学口腔医院医生护士的帮教和个人的积极主动学习，是的本人在理论知识以及专业技能上有了很大的提高，实现了既定的实习目标，圆满完成了进修任务，赢得了带教老师的好评。争取在今后的工作中结合进修所得使本人工作得到进一步提高，同时将外院的先进管理理念和做法在我院进行落实发扬。

二、岗位工作总结

1、回到工作岗位，我努力加强思想政治学习，提高思想政治水平，提高自身素质。思想政治学习是顺利开展各项工作的关键。因此，我非常重视学习，不断提高自身的政治素质。坚持在干中学，在学中干。在活动中紧密联系自身工作实际学习。通过学习，提高了自己的政治素养，增强了工作能力，在工作中能够做到讲大局、讲原则、讲严以律己，团结和尊重同志。

2、做到爱岗敬业。医务科时时处处不忘加强业务学习，坚持学以致用、用以促学、学用相长的方针。遵守医院各项规章制度。在医院评审期间，我与同事一起加班加点工作，完善医院各种规章制度。完善我院医疗质量管理体系，建立健全“层次分明、职责清晰、功能到位”的医疗质量管理体系，加强对医疗质量、病案管理。健全并落实医院各项规章制度，特别是医疗质量和医疗安全的核心制度，包括首诊负责制度、三级医师查房制度、疑难病例讨论制度、院内外会诊制度、危重患者抢救制度、术前讨论制度、死亡病例讨论制度、查对制度、病历书写基本规范与管理制度、交接班制度、临床新技术准入制度等。

为适应新的工作的需要，我决心在以后的工作中，虚心学习，改进不足，踏实工作，再接再厉，不断提高自身素质，更加扎实地做好各项工作，在平凡的工作岗位上尽自己最大的努力，做最好的自己，不辜负组织对我的期望。

**烘焙工作总结范文简短12**

本学期即将结束了，助教工作也接近尾声。四个月的助教生活，收获很多，最重要的是我的努力能让学生受益。在我学院以及各位老师的亲切关怀和悉心指导下，我的助教工作开展得很成功。回顾过去工作的点点滴滴，感受良多，现总结如下：

>一、感谢学院的重视，和院领导、教务科老师的支持

从助教工作伊始，我学院的老师给我留下了深刻的印象，无论是和蔼可亲的待人风格还是认真负责的工作态度，无论是工作中给予我的指导还是平常中的关怀。X书记对我助教工作的指导让我受益匪浅，教务科XX老师提供了大力的支持，都让我很感动和深深敬仰，敬仰其严谨的治学态度、负责的工作态度、深刻的思想。在学院的支持下，才使得我的工作顺利进行。

>二、感谢指导老师的帮助

>三、关于学生的总体表现

该门课授课对象为大一新生，学生总体表现不错。每节课到课率几乎为100%。由于授课教室为小教室，刚好40人，每堂课教室几乎都是满员。大部分学生课上表现活跃，对课业内容比较感兴趣。但缺点是由于上课时间是早上第一、二节课，常有少数几人在打瞌睡。 以上是我担任助教开展工作的简要总结，不妥之处，请各位老师多多指正。

指导教师签字： 助教签字：

时间： 时间：

**烘焙工作总结范文简短13**

我是个每天忙碌的人，上班，开网店，有时候都顾不上吃饭，生活质量有些下降，我的一个客户，现在已经是朋友，给我介绍了烘焙，我感觉学习烘焙是个很不错的爱好呢，生活质量马上提高了，我还是上瘾，立马购买烤箱，工具，原材料，开始有些迷茫，感觉什么都想弄到家里来，仔细一想，还不会做呢，别浪费了，我就在淘宝选择了一家我们省内的一家店铺，我先一样一样来，先从简单的做起，先做蛋挞试试吧，我先购买了蛋挞皮，为了不让自己失去信心，先购买蛋挞皮，自己制作蛋挞水，先有点成就感，本来想拍几张照片的，光顾着高兴吃了，竟然吃完了也没拍图片，我今天在做，昨天做了2次，这第3次做好了再拍图片与大家分享下我的处女作，闲暇之余，做一份美味可口的蛋挞，

取铁皮石斛花茶一包，撕开包装，一股浓厚的花香，置杯中，加入开水，花茶就可饮用了。

慢慢品茶，它不是一般的香!淡淡的香!入口有点清爽感，如同泉水之甘甜，又如甘露之纯正，独特口感，沁人心脾;冲泡二次后，带花食用，花嫩而不软，硬而不坚，滑而不腻,香而不烈,如仙境世外之物.生活如此美好啊，我是个善于知足的女人，时刻都能扑捉到幸福的感觉。

**烘焙工作总结范文简短14**

就要进入到下半年了，回首看这上半年的社区工作，我也是尽责的做好，确保了社区工作做好了，同时自己也是得到了挺大的成长，特别是历经了疫情，在做防控的时候，真的体会到社区工作不容易，但业主们的配合也是非常的重要，在此也是挺感谢大家一起的配合来把社区的半年工作一起去做好了。对此我也是总结下个人的一个社区工作。

从刚开始进入这一年开始，其实我也是抱着学习的心态来做好工作的，毕竟进入社区工作真的挺短的，但仅仅一个月的时间，事情就变得复杂了，疫情突如其来，让我也是感到特别大的压力，之前根本不了解疫情该是怎么样来做工作，但是同事们也是积极的带着我了解疫情，清楚该如何的防控，我也是积极的学，积极的去做好我该做的工作，无论是去测量体温，出入的登记，还是去走访业主和社区的居民，都是积极的去解决社区居民们所遇到的困难，这段日子是艰难的，无论是工作上，或者是自己心理上，以及在面对疫情的挑战，让我也是煎熬，但这并没有让我退后，反而激发了我的动力，我知道没有后退的路，只能往前去走，去做好该做的工作，去为防控出一份自己的自己，同时也是积极的去学习，来让自己做的更有效率。

而等到疫情有了缓解，我们的工作也是变得会轻松了一些，但是也是保持警惕，遇到一些情况也是积极的去做，同时也是要注意疫情再次来袭，我们也是没有彻底的放松，不过由于有了一次的经历，所以在做的时候也是更加的能去做好，经验让我对于往后的社区工作更有自信做好，同事们也是给予了我很多的一个帮助，更是在我遇到困难的时候，让我感受到大家是一个集体，相互的去做一些事情，去让自己变得更好，社区的工作不是一个人就可以去做好的，而是需要大家一起出力。这段日子，我也是看到自己一些做的挺不好的地方，一些经验的不足，让我出了一些错，但是也是这些错误让我更加的意识到自己要去提升的是哪些的。

半年的工作告一段落，要继续的努力，下半年的任务依旧很重，同时也是要注意，并不能放松警惕，同时经过上半年的锻炼，我也是会在工作里更有效率的去做好。

**烘焙工作总结范文简短15**

回首，是播种希望的一年，也是收获硕果的一年，在上级领导的正确指导下，在公司各部门的通力配合下，在我们\_\_\_全体同仁的共同努力下，取得了可观的成绩。

作为一名店长我深感到责任的重大，多年来的工作经验，让我明白了这样一个道理：对于一个经济效益好的零售店来说，一是要有一个专业的管理者;二是要有良好的专业知识做后盾;三是要有一套良好的管理制度。 用心去观察，用心去与顾客交流，你就可以做好。 具体归纳为以下几点：

1、认真贯彻公司的经营方针，同时将公司的经营策略正确并及时的传达给每个员工，起好承上启下的桥梁作用。

2、做好员工的思想工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的积极性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的集体。

3、通过各种渠道了解同业信息，了解顾客的购物心理，做到知己知彼，心中有数，有的放矢，使我们的工作更具针对性，从而避免因此而带来的不必要的损失。

4、以身作则，做员工的表率。不断的向员工灌输企业文化，教育员工有全局意识，做事情要从公司整体利益出发。

5、靠周到而细致的服务去吸引顾客。发挥所有员工的主动性和创作性，使员工从被动的“让我干”到积极的“我要干”。

**烘焙工作总结范文简短16**

忙碌中的20xx年即将过去，新的一年即将在我们面前展开画卷，回首这一年，在总经理室的领导下，在身边各位同事的密切配合下，完成了车间后勤部工作。通过一年来的学习、工作，使自己慢慢成长和完善，使自己的行为标准、思想觉悟和工作能力尽快的向车间要求的目标靠拢，从每件小事做起，默默的行使着职能，发挥着作用，尽我所能，为车间的正常工作及各个项目进行提供着保障和支持。现将一年来的工作总结。

>一、日常主要工作

车间营业执照、代码证每年的年审工作，是车间顺利开展各项工作的基础，顺利完成两证的的年审工作;后由于车间发展需要，资产变更后需进行变更工商登记。顺利完成工商登记和组织机构代码证变更工作，为车间顺利经营打下基础。并配合总经理室及车间后勤部主任收集、整理各项资料，完成二次供水水箱清洗工作及二次供水卫生许可证的换证年审工作。对在车间召开的会议，会前做好签到本、茶水、椅子、会议通知、车辆接送等各项准备工作，保证会议按时召开。会后完成记录报总经理室。对在车间外召开的会议及接待，及时按车间后勤部是一个与其他部门联系最多的部门，在各部门、项目与总经理室之间担当着桥梁的角色，xxxx年在总经理室曹总的引导下，转变工作意识，变为为各项目能顺利开展工作的服务者，在“大项目、小车间”的环境引导下，完成了车间总部的日常管理工作。每月按时交纳电费、电话费、月物资的申领、车间花卉租摆、办公环境的督察及重大节日值班安排工作。

>二、不断学习，努力提高自身素质

一年来，我时刻秉承“把工作当成学习，把学习当成工作”的信念，努力在日常工作中不断学习。通过电视、报纸、网络等传播渠道及时了解当前形势;通过向身边的领导、同事学习，及时掌握工作方法;此外，我还利用业余时间，自行出资进行提高式在职再教育，以通过不间断的学习来更新知识，从而努力提高自身素质，以不落后于车间发展的要求。

>三、存在问题

一年来，虽然能按时按照领导的要求完成各项工作，但也存在一些不足，主要表现在综合协调能力方面欠佳，遇到问题容易急躁，处理问题不够冷静，不能及时抓住领导给予的提升机会。后勤工作事多面广，有时考虑问题物业理论知识水平欠缺。

>四、今后努力方向

继续搭建好并发挥好后勤管理系统的基础平台作用，发挥部门团队的合力，重点做好各部门、项目部的后勤保障的服务职能，继续加强对各部门、项目部的联系，创立车间良好的沟通网络。提升个人综合素质，以适应车间的快速发展。作为后勤工作人员，要不断的学习，“见贤思齐，见不贤而内自省”。同时，还需必须要有强烈的时效观念、意识，求真务实的工作作风。车间是我家，发展靠大家，我渴望车间的成功壮大，所以尽力在自身的岗位上做实、做好，与车间一起成长、成功。

**烘焙工作总结范文简短17**

做为助教工作已有一个半学期了。但对我来说最有意义的是这学期的工作，因为我从中学到了很多。而这一切都归功于那些可爱的学生和敬爱的威廉教授。

每当看见同学们举起的手，我真的很高兴我能帮助他们。对我来说那代表着信任。当然，有的时候我也会被问到不认识的单词，但我从来都不会觉得尴尬。它的好处是我可以让我和同学们一起学习一起进步。就拿今年的那个英语演讲比赛来说吧，尽管这些学生都是日语专业的，但他们对自己的演讲都很认真。他们主动联系我，要我给他们做指导，看他们练习演讲。最后，看到他们的付出得到了收获我也感到很高兴，因为与此同时我也得到了收获。我也很感谢威廉教授对我的信任、支持和帮助。他给了我很多鼓励，让我感到更加自信。当另外两个助教不能和我一起合作给学生上最后一节课和出期末考试题的时候，威廉教授鼓励并帮助我完成了。尽管中间有许多不足，可我还是觉得自己表现得很成功。

通过做助教的这段时间，我有了一些小小的经验和感受。

在仔细听课的同时观察学生，这样可以知道哪些是优秀生，哪些是上进生，哪些是中间生，然后课后及时跟老师交流下你所观察到的，这样有助于让每个学生得到进步跟发展。

助教与助教之间的配合。

课后交流你对所负责的学生感受，最好是做些换组负责。这样我们就能够更好的了解整个班级，而且也能更容易的帮助老师解决一些问题。

延伸阅读

**烘焙工作总结范文简短18**

随着时间的流逝，加入某公司已经六个月了，总结12月份的工作以予在下个月度中更好的发现自己，完善自我，现对上个月的工作做出总结以及下个月的计划：

>一、工作总结

1.严格按照公司的管理制度进行资金的把关，杜绝浪费及不正常的开支。

2.按规定认真收取营业款，核对无误后除备留日常费用开支款和自采款外，余款在每天上午十点以前存入公司指定账户，同时与总部出纳进行核实。

3.严格保证现金的安全，及时收回公司各项收入，防止收付差错。对收入和付出的现金及支票都会双重复核，以确保准确无误开出收据，及时收回现金存入银行。

4.严格执行借款手续，按时催收各专柜的租金和水电费及其他有关费用及时按时与借款人结算借款金额，按相关规定和流程结清前一天的借款，并掌管保险柜、保管有关印章和空白收据及发票。

5.坚持以财务的规章制度为准，严格审核(凭证上必须有经手人及相关领导的签字才能给予支付)，对不符手续的凭证不付款。

6.根据总部会计提供的依据，确认无误后井然有序地完成了职工工资和其它应发放的经费发放工作。

7.坚持每日进行库存现金盘点，严格保证现金的安全，防止收付差错及时登记现金和银行存款日记账，做到日清月结。每天核对现金日记账与总账。

8.配合主管会计做好各种账务处理，保守公司秘密，每天下班终前向主管会计报送现金日记账和相关附表的报表。

9.做好凭证、账簿和有关业务记录的保管与移交工作。

>二、下个月的工作计划

1.吸取12月份遗憾与不足及收获的经验，来进一步完善自己的工作。

2.严格执行本职岗位工作制度，发挥财务控制、监督的作用。

3.学习、了解和掌握政策法规和公司制度，不断提高自己的业务水平和知识技能。

4.加强与上级领导沟通，把分内的工作做好。

5.完成领导临时交办的其他工作。

以上是我工作以来的一些体会和认识，也是我不断在工作中将所学的知识与实践相结合的一个过程。在以后的工作和学习中我还将不懈的努力和拼搏。

在此，我要特别感谢公司领导和各位同仁在工作和生活中给予我的支持和关心，这是对我工作最大的肯定和鼓舞，我真诚的表示感谢!

**烘焙工作总结范文简短19**

一转眼，我来超市做理货员也已经一年之久了！真是让人感慨不已啊！在这一年里，我终于在我所喜欢的超市工作了，就像图书管理员喜欢在图书馆码书一样，我喜欢在超市里面码货，每天只要一码货，一碰见那些可以吃的用的生活中常需要的东西，我的心情就大好。虽然我做这份工作的工资不怎么高，但我做着开心，做着做着就觉得生活有了幸福感。

>一、不图钱，图开心

这是我第一次做自己真正想要做的工作，第一次上自己想要上的班，一方面要顶着别人对我施加的来自经济方面的压力，另一方面也要顶着自己衣食住行方面的来自生活的压力。的确，别人为我想的都是为我好的，但我在有这些生活压力的同时，却收获了我所喜爱的工作，把自己的时间花在了自己想要浪费的地方，这真的就是有舍才有得的体现吧！在今年的工作中，我不是为了图钱来到超市里做理货员，我是为了开心过好每天时间开支最大的几个小时来做的理货员，有了这份觉悟，也就真真正正的做到了开心工作，为自己，也为同事以及顾客带去了一份开心，这是我今年在务虚方面的作为。

>二、工作上有的成绩

再说到实打实的工作的话，我这一年是有不错成绩的一年。在超市的理货工作中，我按时按量的完成了每日的工作、每月的工作以及每季度的工作，在这样循序渐进的工作中，我一整年的工作都完完全全的做完做好了。有很多时候，别的同事有事请假，我都会帮着把货全部都理清楚，别人以为我是在帮别人，其实我真是在做自己喜欢做的事情，甚至于可以说是别人让了一个机会让我更亲近那些看着就让人欢喜的吃的用的，让我在一种心满意足的心境里度过了我的工作时间。也许正是我有着这样的喜好吧，以至于我的工作总是做的比别人要好，要快，要合领导的心意。时常在开会的时候，受到领导的表扬，也在每个季度受到了超市发给我的奖状。

>三、工作上也有不足

不过再怎么喜欢这份工作，我在工作的过程中还是有不足的。比如说，我有时候会在理一些自己非常好奇的生活用品时，理着理着就忘了自己是在理货了，把自己当成了来超市买东西的顾客，直到一起理货的同事过来提醒我，我才反应过来。虽然没有出神多长时间，但怎么着还是算工作失误吧！我在来年的工作中会注意这个方面，不让自己因为太过“投入”而走出了工作。

**烘焙工作总结范文简短20**

新的一年即将来临，20xx年不知不觉地过去了。在过去的一年中，没有一点前展。在即将踏入20xx年之际，作为一名车间主任我对我在20xx年的工作有必要做一个总结，争取明年做得更好。

>一、制定规章制度

在生产上为了加强生产管理，车间制定了详细的规章制度。在制度的约束下，和质检部门的配合下能够及时完成上级下达的生产任务，确保生产出来的产品要高质量，要求员工认识到质量的重要性。

>二、质量监控

在生产过程中进行质量监控，协助质检做好产品的检查工作，确保生产出来的产品要高质量，真正做到我们正典人所提倡的“正品”。

>三、三效管理

在管理方面提出的三效管理方式

A：向管理要效益，向质量要效益，紧抓安全生产，没有安全就谈不上效益，要求员工能够合理规范的进行操作。没有质量也就没有效益，产量再高也是徒劳，相反还会对企业造成损失。

B：向管理要效率，合理进行工作分工，做到知人善用，对员工定员定岗，让每位员工都在最适合的岗位工作，提高设备的利用率，提高工作效率。节约生产成本。

C：向管理要效力，对效力的理解我个人认为就是发挥个人的能力。在这点上要注意员工的思想动态，根据我个人的管理经验做好员工的思想工作，提高员工的凝聚力。这样才能出效力。杜绝员工出人不出力的现象。我觉得一个好的管理者，对上级要让上级放心，对下级要让员工觉得和你干有奔头。

>四、生产设备方面

每个月都进行维护保养，有专人负责。车间主任负责监督，确保正常生产，一年当中基本上没有因为设备损坏而耽误生产。

>五、新员工培训

对新员工的培训做到先易后难，在新员工刚刚来的时候，连打包带都不会换，经过培训现在车间的工人都可以使用所有的生产设备。员工的思想素质低，针对这个现象，车间一个星期开一次工作例会，一个月开一次质量事故会议。提高员工的思想素质，和技术素质，使员工慢慢成为一个合格的正典人。

>六、信息系统使用

在GMP信息系统使用上，所有的产品都做了记录，原来的记录是一个人做，从10月份开始我们的两个班组有一个班组已经能够独立的填写记录。用系统来指导生产，减少质量事故的发生。

>七、车间卫生

车间的卫生和厂房的维护也做的比较不错。除了有个别的门有轻微的擦痕之外没有发现员工故意的损坏。没有发现门锁不能正常使用。卫生也搞的一尘不染，每个卫生区域都有专人负责，生产辅助设备有专人清洗，工衣和洗手间都有专人清洗打扫，分工明确大大提高员工的工作积极性。

>八、在原料的采购方面

基本上做到及时准确。在生产上也是按照先报先生产，确保正常供货。

>九、员工的待遇方面

车间配备了洁净工作服，一次性手套。口罩按月定量发放。工资采取记件制，提高了员工的工作热情，每个月的工资表都能准时交到财务部，配合财务部门按时发放工资。

>十、车间不足的地方主要在以下几个方面：

1.员工的安全意识不强。

2.对新员工的监督不到位，在生产速补的时候有多装和少装的现象。

3.员工和质检配合不是很好。

4.员工的质量意识不强，认为质量就是质检的事情。

**烘焙工作总结范文简短21**

在电子厂已经工作了八年了，去年的时候我被评为了优秀员工，站在年会的舞台上讲话的那一刻，我突然感觉自己真的成熟了很多，虽然我已经是三个孩子的妈妈，但其实我的心智还算是比较幼稚的。所以在这份工作上，我真的是一步步去积累好的。这一段时间里，多亏我们车间的领导和同事平时对我关照有加，真的很感谢。

这一年的工作任务相比之前一年更重了一些，因为年初的时候因为一些因素的影响所以导致滞留了很多的产品，上半年的时候经常加班，有时候会加到八九点。但是到了下半年的时候，加班的次数就没有那么多的。产品赶得也差不多了，有时候还会放几天假。我也利用了假期和家人出去玩了一趟。

总而言之，这一年我认为过得还是非常充实的。虽然因为一些因素的影响，公司没有举办一年一度的集体活动，但是我们员工对待工作的认真度是一样的，我们理解公司，同时我们也愿意陪伴着公司跨过这一个难关。

作为电子厂的一名老员工，我对这份工作其实一直都是保持着一份非常坚定的决心的。在我生完我的三宝之后，我就开始找工作。那时候因为生儿育女耽误了很多的时间，也导致我对工作完全没有什么认识了，后来还是托亲戚找到了我们电子厂。当时刚刚进来的时候我印象是很深刻的。大家工作的手法都非常的娴熟，但是我真的就是一个小白。那时候的记忆往往都是很清晰的，直到现在，再看向这一份工作，其实已经熟悉到不行了。而我自己也得到了岁月带来的改变和增长。

一年一年的时间就这样从我的眼前划过，它给我带来了容颜上的改变，也给我带来了一些本质上的改变。我其实一直都是一个比较柔弱的人，平时也不大呼小叫，反而只是安安心心的去做好自己的事情。和大家相处久了之后，我的性格反而变得更加开朗了，对待事情的态度也更加的自信和认真了。

家里的事情虽然很多，但是平时我也不会被家里影响到，在工作上依旧保持一个极高的认真度，仔仔细细的完成好每一天的工作。不管未来有多远，也不管别人过上了多好的日子，对于我来说，我都只坚信一点，那就是对于生活和工作来说，我只争朝夕，不论过去如何，也不论将来多远，脚踏实地走好每一步，才是走向最终成功的道路。

**烘焙工作总结范文简短22**

---糕包装类7-10种（元/个）、干点包装类10-15种（元/个）。

生日蛋糕的种类、每种的价格情况、每种的款式有多少、散花的种类及价格、慕斯的种类及价格：乳酪夹心蛋糕类6寸40元（+20+30+40）、法式欧式类6寸58元（+30+40+50）、慕斯类6寸78元（+50+60+80）、喜庆类6寸78元（+50+60+80）。斯小蛋糕元12种、散花蛋糕20元5种。

各分店在武汉的区域分布情况：汉口集中、武昌以阅马场为中心、汉阳及其他区较少。中秋节的基本情况、端午节的基本情况、春节年货的基本情况：中秋订单占市场30%-40%；端午节以绿豆糕、冰皮绿豆糕为主；春节以本地传统干点为主。

有无店面促销、营销策划，基本情况：店面促销较少、营销策划一般，有时做公交车身广告和店面海报。

4、顾客对烘焙产品的接受度越来越大。

2---节日促销手段不够； C、每周周末的促销力度不够；

D、大型节日（中秋、端午、春节）的行销手段不够； E、生日蛋糕的宣传力度不够； F、顾客的管理不够。

针对以上几点，在今后的工作中注意做到以下几个方面，将可以改变现状，为公司带来一定的经济效益：

A、关注全年的节日及周末经济，并制定相应的策划方案及策略； B、提前进行策划促销方案的计划和准备，并确保按计划实施；

C、对活动的结果进行全面分析与总结，在下次的活动中加以改善及提升； D、对顾客档案进行全面的分析、管理、措施制定。E、增加长期的礼品派送方案；

F、增加贵宾顾客管理制度，提供必要的信息服务； G、增加全年的宣传手段。

H、增加与顾客互动、由顾客参与的促销活动。4、进行产品组合、加强产

4---品结构的重要性。

1、运用“ABC分析法”对现有产品进行大类、中类、品项、价格的分析，进而进行产品的改进。

2、加强产品研发的力量。 3、全面补充产品的品项。

4、每月进行产品销量的统计、分析、筛选、排序、单品利润率分析。 5、建立“中央下单”流程，更大程度的控制成本。

6、实现现场销售监控。

7、建立“全员品质保障制度”及“全员品质保障工作流程”。 四、持续稳定地增长的重要性。

1、建立永续的“绩效考评制度”、“岗位评估制度”。 2、建立新旧产品的更新换代流程。3、在产品包装设计上进行持续的更新换代。4、建立培养新型消费者的营销体系。5、建立完善的“售后服务及跟踪体系”。五、进行跨区域的扩张。1、加强开设直营分店的力度。2、增加多渠道销售方案。

6---

（一）产品来源 2

（二）产品介绍 2

（三）产品类型 2

（四）产品价格 2

二、市场分析 ...3

（一）市场细分 3

（二）目标市场选择 .........3

三、产品推广 ...3

（一）人员推广 3

（二）网络营销 4

（三）代理销售 4

8---

（二）产品介绍

目前在市面上的饼干蛋糕大多是标准化生产，缺乏新意，质量参差不齐，不能满足现代人追求时尚健康多样化的个性需求，而我们的产品主要以现代年轻人为目标群体，根据消费者的不同需求精选优质原料，采取纯手工制作、精心烘培。我们的饼干和蛋糕绝对天然纯手工，无任何添加剂，口感细腻，松脆可口，更有多种口味可选。

（三）产品类型

我们销售的是多类型曲奇饼干、纸杯蛋糕、奶油蛋糕。我们推出了造型饼干、原味曲奇、巧克力曲奇、抹茶曲奇等，以及水果奶油蛋糕、卡通造型奶油蛋糕、纸杯蛋糕等。

（四）产品价格

二、市场分析

（一）市场细分

烘焙房位于重庆工商大学江北校区内，以在校学生为主的追求个性时尚的年轻群体为消费对象。一方面，学校学

10---节日里制作来当作礼物相赠。

我们的产品能符合现今时尚人群的个性需求，本店的曲奇饼干外观时尚口感独特，奶油蛋糕造型新颖奶香浓郁，并且产品品质优良、有保障。再者，本店产品天然纯正无任何添加剂。因此，也能满足现在消费者追求健康绿色的低碳生活。

三、产品推广

（一）人员推广

1.我们采取发传单的方式进行人员推广。首先，在各个寝室分发传单进行产品宣传，传单内容包括产品介绍、联系方式等，为了让更多的人了解和接受我们的产品，我们采取新品试吃的活动，并分发小样给每个关注我们微博和微信的同学。

2.除了学校周围，我们也会到周边各大小区和商圈进行海报宣传，采取开业一个月内微博、微信关注我们即可办理会员卡的方式来吸引大众。会员卡采取

12---产品。还对学校奶茶店以及周边饮料店进行宣传，分别针对其各个店面性质进行宣传。

四、分销渠道

（一）零阶渠道

采取直接销售给消费者的方式。主要有上门推销、邮购等方式。

（二）一阶渠道

经过咖啡馆和奶茶店等的一级中间商进行代理和经销

五、推销计划实施

六、销售目标

我们预计，短期（3个月）内在年级里打响知名度，以班级为单位进行宣传，寻找班级代理商进行推广，并在女生宿舍内上门宣传服务，争取我们的营业额与实际蛋糕成本相较一致，努力实现盈利。在半年内，协商和校内咖啡馆合作，成为我们的代理经销商，以相对合理的价格让利给咖啡馆，使江北校区的师生能够对我们的产品有所了解，并且使销售净利润达到3000元及其以上。

14---

西饼屋所销售的产品属于烘焙业，据有关机构的保守统计，国内去年烘焙业销售年总产值达56亿元；从2024年至20\_年，国内烘焙业的年增长率为％。国内西饼市场容量巨大。业内人士预测，未来几年，西饼业的消费指数将呈几何式的增长，显现出惊人“钱”途。

据记者调查，南京本土有烘焙食品企业及酒店西饼房20多家。但知名连锁饼屋成为市场销售主力，市场占有率超过五成。消费者购买面包、蛋糕的第一渠道仍为知名连锁饼屋，选择率达％；另外，由于知名连锁饼屋大规模进驻超市，也带动了一些连锁超市自营饼屋的发展，成为消费者购买的第二渠道，选择率为 ％。记者在家Xx、苏果超市发现，超市内饼屋的面包和蛋糕格外受欢迎。

“竞争很激烈，购买力低下，生意难做啊！”记者在采访当中不止一次听到西饼屋、面包店老板们无奈的感叹。那么，目前西饼屋、面包店的利润点在哪里，16---数量多，门面装潢有独特之处，面包、蛋糕质量上乘等。但就整个焙烤行业来说，还有许多饼屋存在劣势，诸如服务水平不高，店铺管理能力差，老板的观念落后，产品创作创意差，促销手段缺乏灵活性，不够注重新工艺、新技术的应用，恶性竞争严重，不善于改变传统的经营模式，甚至寄希望于一年一度的中秋月饼等等。也因为这些弱点，好多西饼和面包店面临销售下降、利润缩小等压力。

业内人士认为，要开辟西饼屋和面包店新的利润增长点，首先要提高管理能力，完善经营理念。面包店、西饼屋出售的应该是温馨、文化和口味，谁先达到这种境界，谁将先多获得市场份额；其次是要用反传统的营销模式，创造适合市场的复合店新路子，作复合式经营，提供中西合璧的全套服务，所有餐饮市场热卖的商品一应俱全，且根据当地的饮食习惯作适当的修正。

创办复合店不失为好思路。把面包

18---可根据店面所处的商圈位置、消费时令等因素进行各种促销策划，使复合店经营这种模式能为西饼屋和面包店实现新的利润增长。鮮濕型方便餛飩創業計劃書

一、專利背景

**烘焙工作总结范文简短23**

回顾过去一年来在\_\_\_糕点、面包烘焙工工作岗位工作的点点滴滴，无论在思想上，还是工作学习上我都取得了很大的进步，但也清醒地认识到自己在\_\_\_糕点、面包烘焙工工作岗位相关工作中存在的不足之处。主要是在理论学习上远不够深入，尤其是将思想理论运用到\_\_\_糕点、面包烘焙工工作岗位的实际工作中去的能力还比较欠缺。在以后的\_\_\_糕点、面包烘焙工工作岗位工作中，我一定会扬长避短，克服不足、认真学\_\_糕点、面包烘焙工工作岗位相关知识、发奋工作、积极进取，把工作做的更好，为实现中国梦努力奋斗。展望新的一年，在以后的\_\_\_工作中希望能够再接再厉，要继续保持着良好的工作心态，不怕苦不怕累，多付出少抱怨，做好糕点、面包烘焙工岗位的本职工作。同时也需要再加强锻炼自身的糕点、面包烘焙工工作水平和业务能力，在以后的工作中我将加强与\_\_\_糕点、面包烘焙工岗位上的同事多沟通，多探讨。要继续在自己的工作岗位上踏踏实实做事，老老实实做人，争取为\_\_\_做出更大的成绩。

**烘焙工作总结范文简短24**

学做蛋糕，先得学着如何打蛋清。蛋清的打发，直接影响着蛋糕的口感和外形。

打好的蛋清分湿性发泡和干性发泡两种，用于制作不同种类的蛋糕。

开始打蛋清之前，首先要检查打蛋清的器皿(如调和碗和打蛋器)，一定要保证是在无油无水的状态，另外，打的过程中，往蛋清里面加的白砂糖，也要一定是干爽没受潮的，否则会影响蛋清的打发质量。

打发蛋清有几个过程，先是往蛋清内加入白砂糖，打蛋器中速搅打，约20秒，蛋清会体积变大，呈现出大大的、粗粗的鱼眼泡，接着再打30秒，泡沫变得细腻起来，这时再加一次糖，继续中速打约2-3分钟，蛋清体积会越来越大，泡沫也越来越稠密细腻，这时，提起打蛋器，如果能拉出一个细长弯曲的尖角，这时候就说明蛋清已经打至湿性发泡了，可以用于瑞士卷这一类蛋糕的制作。如果是制作戚风蛋糕，就还需要打一会，打至提起打蛋器时，能拉出一个短小直立的尖角就算可以了。

其实做蛋糕手感很重要，只要你足够喜欢、足够热情，足够有时间反复尝试与总结，一定会慢慢做得越来越好的。

**烘焙工作总结范文简短25**

“捧着一颗心来，不带半根草去。”这是我对教育事业的承诺，是我对教育事业一生执着的追求。一年来，我爱岗敬业，勇挑重担，以满腔的热忱投入到工作中。在自己努力上进的同时，我还鼓励青年教师积极上进，以实际行动影响和激励着周围的老师，一起学习，共同成长。为了以后更好的工作，现对本学年工作总结如下。

一、思想上严格要求自己，努力提高自己的师德修养。

作为一名骨干教师，我忠诚于教育事业，爱岗敬业，无私奉献，严格按照一个好教师的标准要求自己，牢固树立教书育人的信心，把强烈的事业心和责任感放在第一位。我积极工作，严于律己，宽以待人，尊敬领导，友爱同事，团结协作，具有改革创新精神，努力提高自己的师德修养。

二、积极参与教科研实践，努力提升业务水平。

作为一名骨干教师，我觉得提高学识水平和教科研能力是非常重要的，这也是我今后不断努力的方向。为了教好学生，我时刻不忘业务学习，坚持参加校内外教学研讨活动，不断汲取他人的宝贵经验，提高自己的教学水平。充分利用网络资源，开拓自己的视野，扩大自己的知识面，学习教育教学方面的新思想，掌握新方式，运用新理论，提高教学效果，并积极撰写论文。20xx年，在《中华现代教育文丛》上发表论文《浅谈英语阅读题解》；20xx年，论文《浅谈初中英语课堂开展情景教学的方法》在全国教育教研成果评选活动中获一等奖。同时积极承担课题研究，省级课题《新课程背景下高中物理有效教学策略研究》和十二五省级重点课题《民族农村地区教育平等问题研究》现已结题。

三、扎实做好教学环节，努力提高教学质量。

1、坚持认真备课。备课是教学活动的关键，是为了教学活动科学有序的进行，在备课中我不仅备学生而且备教材备教法，根据教材内容及学生的实际，深入了解分析学生，认真钻研教材和教法，每一课都做到“有备而来”，课后及时对该课作出总结，写好教学后记，并认真反思自己的教学行为。

2、优化课堂，突出特色。课堂上，我充分调动学生的积极性，加强师生交流，充分体现学生的主体作用，让学生学得容易，学得轻松，学得愉快；注意精讲精练，在课堂上老师讲得尽量少，学生动口动手动脑尽量多；同时充分发挥小组合作的作用，让同学们在合作中学习，在学习中竞争，力争让各个层次的学生都得到提高。

3、加强对学生的辅导，通过各种途径激发他们的求知欲和上进心，提高学生的学习兴趣，进而提高学生的成绩。

四、做好帮带工作，与年青教师同进步共成长。

作为一名骨干教师，我坚信集体的力量和智慧，我不仅严格要求自己、大胆实践，还与刘秀芹老师建立联系，以听课、评课、上汇报课、座谈交流等多种形式，从多角度和她相互学习，取长补短，共同提高。辛勤工作换来丰硕成果，所帮带教师成了教学骨干。

一学年来，我时刻严格要求自己，努力工作，发扬优点，改正缺点，开拓前进，取得了一定的成绩，但工作中还有不足，今后我将继续发扬拼搏进取，务实创新的精神，努力工作，再创佳

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找