# 年度自我总结的说说(三十篇)

来源：网友投稿 作者：落梅无痕 更新时间：2024-06-10

*年度自我总结 年度自我总结的说说一一、严格落实公司各项条款，加强业务管理工作，构建优质、规范的承保服务体系。承保是公司经营的源头，是风险管控、实现效益的重要基础，是公司生存的基础保障。因此，在x年，公司将狠抓业务管理工作，提高风险管控能力。...*

**年度自我总结 年度自我总结的说说一**

一、严格落实公司各项条款，加强业务管理工作，构建优质、规范的承保服务体系。承保是公司经营的源头，是风险管控、实现效益的重要基础，是公司生存的基础保障。因此，在x年，公司将狠抓业务管理工作，提高风险管控能力。

二、规范和落实公司的服务条款，提高服务工作质量，建设一流的服务平台。我们经营的不是有形产品，而是一种规避风险或风险投资的服务。在市场逐步透明，竞争激烈的今天，服务已经成为我们公司的核心竞争力，纳入我们公司的价值观。客服工作是这一理念的具体体现。在x年里将严格规范客服工作，建立一流的客户服务体系，真正把优质服务送给每一位公司的客户。

三、加快业务发展，巩固郑州市场占有率，扩大河南市场占有面。根据x年支公司保费收入万元为依据，公司计划x年实现全年保费收入万元，其中：计划将从以下几个方面去实施完成。

1、精心组织策划、坚决完成计划指标，为全年目标打下坚实的基础。

2、大力发展渠道业务，深度拓展郑州市场，打好河南地市业务的攻坚战，有序推进，扩大和巩固河南市场占有面。

3、机动车辆险是我司业务的重中之重，因此，大力发展机动车辆险业务，充分发挥公司的车险优势，打好车险业务的攻坚战，还是我们工作的重点，x年在车险业务上要巩固老的渠道和客户，扩展新渠道，争取新客户，侧重点在发展渠道业务、车队业务以及新车业务的承保上，以实现车险业务更上一个新的台阶。

4、认真做好非车险的展业工作，选择拜访一些大、中型企事业单位，对效益好，风险低的单位重点公关，与单位建立良好的关系，力争财产、人员、车辆一揽子承保，同时也要做好非车险效益型险种的市场开发工作，在x年里努力使非车险业务在发展上形成新的格局。

5、其他方面：深入抓好其他保险业务工作；加强与各保险单位的合作；积极参与各种保险的激烈竞争之中。

四、抓好队伍建设，做好员工和保险推销员工作，继续完善人力资源调配，为公司业务发展提供人力保障。x年在员工待遇上，工资及福利待遇在x年的基础上适当提高，同时计划为每个员工体检身体，每位员工过生日公司提供一份礼物，举办一些集体活动等，用的好人才，留的住人才，为x年的业务开展提供强有力的人力保障。

五、完善管理机制，强化执行力。今年将从制度入手，对公司的现有规章制度上、要求范围内进行修订和补充，完善以前没有完善的规章制度，使之更加符合公司经营管理工作的需要。汇编成册后，发到每一个员工手中，认真学习。真正做到以制度管人，以制度办事，从而提高执行力度。x年是全新的一年，有望通过我们全体员工的共同努力让公司进入一个全新的发展阶段。

**年度自我总结 年度自我总结的说说二**

一：业绩目标(中期，长期，每个月，每个人)

二：保障业绩和规范运作的管理制度和运作流程

(包含店务管理和店内运作流程)

三：为了完成业绩目标的人员计划，业务培训计划，商圈调查计划(经纪人的团队辅导计划，业绩分段达成计划，管理计划)

四：为了完成业务目标的房源和客源收集计划(时间，周期，谁完成)

五：业务流程设计。

六：配合房源和客源收集的广告计划(想、媒体选择，工具，周期，预算，完成时间，预定效果和差异准备计划)

七，完成目标奖惩计划落实和推进。

八：为了完成业绩所需要的上级支持，所需上级领导，帮助，沟通，督导的周期和内容

九：运营成本核算。

十：团队目标设计

**年度自我总结 年度自我总结的说说三**

在已过去的某年里，做为一名房产销售人员，我所在的销售部在公司领导的正确带领下和各部门的积极配合下提前完成了全年的销售任务，虽然去年房地产市场大落大起，但是我们的销售团队却经历了房地产市场从惨淡到火爆的过程。但是危机与机遇同在，为了能够更好地开展接下来的工作，现制定20xx年房地产销售个人工作计划。

在20xx年的房产销售工作中，我将加强自己在专业技能上的训练，为实现今年的销售任务打下坚实的基础，多接受销售技能的培训，提高自身的专业素质。确保在20xx年的销售工作中始终保持高昂的斗志、团结积极的工作热情。

在新的一年中，我将仔细研究国内及本地房地产市场的变化，为销售策略决策提供依据。目前政府已经出台了调控房地产市场的一系列政策，对20xx年的市场到底会造成多大的影响，政府是否还会继续出台调控政策等等，都是我必须关注和加以研究的工作。

今年我的工作重点是公寓，我将仔细分析可售产品的特性，挖掘产品卖点，结合对市场同类产品的研究，为不同的产品分别制定科学合理的销售计划和任务目标及详细的执行方案。

我将结合20xx年的销售经验及对可售产品的了解，仔细分析找出有效的目标客户群。并将通过对工作中的数据进行统计分析，以总结归纳出完善高效的销售方法。

我将按计划认真执行销售方案，根据销售情况及市场变化及时调整销售计划，修正销售执行方案。定期对阶段性销售工作进行总结，对于突然变化的市场情况，做好预案，全力确保完成销售任务。

某年的可售产品中商铺的所占的比重较大，这就要求我要具更高的专业知识做保障，我将在部门经理与同事的帮助下，进行相关的专业知识培训，使销售工作达到销售商铺的要求，上升到一个新的高度。

**年度自我总结 年度自我总结的说说四**

尊敬的各位领导、同事们：

你们好！

我叫xxx，男，1988年01月01日出生，\*党员，本科，20xx年毕业于xxxxxxx学院信息管理与信息系统专业，现在xxx市\*支队一大队二中队工作。

20xx-20xx年这五年对于我个人来说是一个不\*凡的五年。作为一名\*，我在大队领导的亲切关怀和支持下，在各位同事的热情帮助下，做到了工作实实在在，抓落实勤勤恳恳，较好地完成了上级领导交给的各项任务，无论在政治思想上还是在业务工作上都取得了很大的收获,政治水\*和业务能力都有了很大提高。下面,我从四个方面把这几年工作总结如下：

一、加强理论学习，不断提高自己的思想政治觉悟。

实践告诉我，自己的思想观念、工作方式、知识构架等必须跟得上形式和任务发展的需要，否则就会被淘汰，如果每天忙于勤务，读书少了，学习少了，能力就会下降。其二，\*作为\*队伍的尖刀，其他警种的业务知识不学就不懂，不懂就不会，不会就做不好，为此，我坚持做到工作时不忘学习，任务重时学习不松懈，虚心向同事求教。在政治理论学习上，我积极参加了支队和大队组织的各种学习，笔记认真地按时完成。认真学习贯彻了全市\*工作会议精神，积极参加“振奋精神谋发展争先进位树形象”大讨论活动，全面贯彻了党的第十八届四中全会精神，加强锻炼、坚定信念，自重、自省、自警，提高了思想觉悟，增强了政治鉴别力，时刻以“四特”精神严格要求自己。

二、认真履行职责，尽心尽力干好本职工作。

（一）基础业务工作

今年四月，结束了在新警初任培训，满载着对\*工作的无限向往紧接着投入到\*集训当中。集训期间主要进行了队列、体能、倒功、摔擒、器械、障碍、基础射击等\*基础训练科目。虽然刚开始自己身体吃不消，但问心无愧的是自己还是战胜了自己，比起刚入警前跑1000米都气喘吁吁的自己，现在能坚持跑五公里、十公里就是的收获。集训结束后，我被分到\*一大队二中队，开始和老队员进行\*科目训练。在训练中，看到老队员的激情与热情，我倍受鼓舞。训练中我收获的就是射击，枪是\*的守护神，只有经过千锤百炼才能做到首发命中，才能做到指哪打哪，才能圆满的完成任务，短短数月的训练，我已经能够比较熟练的拆装和操作五四式，\*式，七七式，九二式和七九微冲。

（二）政治任务及勤务工作

今年，政治任务工作主要包括反\*演习、反劫持公交车演习以及对国家领导和省委领导的警卫任务等。勤务工作主要有跳伞比赛、商贸城开幕式、巨星演唱会等安全保卫任务。10月份，协助内勤，圆满完成市直效能办对我大队的机关作风效能建设复查验收工作。

（三）巡逻设卡防范工作

在安保期间，市局进行了一系列“铁拳”行动。按照大队安排，我参加了“铁拳”行动——路面巡逻防范、设卡盘查工作。在工作中我认真的履行一名人民警察的职责，严格按照大队安排的时间和路段进行巡逻和设卡，对嫌疑车辆和嫌疑人认真盘查、认真比对，做到不冤枉一个好人也不放过任何一个犯罪分子。

三、廉洁勤政，严于律己，努力加强自身建设

我认真学习贯彻落实“\*”重要思想、学习法律法规和科学文化，不断树立正确的世界观、人生观、价值观，始终与\*保持高度一致。坚持说实话，办实事，恪尽职守，脚踏实地；坚持严于律己，严格要求；不断加强党性修养，自觉接受监督，筑牢防腐拒变的思想防线。自觉维护我们集体的团结，心往一处想，劲往一处使，齐心协力团结同事。

四、存在的问题和下步打算

一是理论学习水\*还不够高，弄精弄通的少，一知半解的多，学习的主动性不够强，不善于挤时间，有支差应付的现象。二是工作能力还不很强，自己工作实际经验不丰富，知识掌握不够全面，想问题办事还比较粗，有待于在今后的工作实践中不断完善提高。

在今后的工作中，我会再接再厉，对工作中取得的成绩决不沾沾自喜，努力做到以下三点：

1、不断加强各方面学习，包括政治理论学习、电脑知识和\*业务知识等各方面学习；

2、加强体能锻炼，技能训练，严格要求自己，勇于创新；

3、处理好锻炼与学习方面的冲突，抓住工作重点，共同进步。

**年度自我总结 年度自我总结的说说五**

20\_年是个人转型发展、稳定发展的起步之年，是坚持加快熟悉业务工作，积极参与企业建设，认真履行岗位职能，积累基层工作经验，努力推进企业创新的关键一年，为确保各项目标落到实处，在回顾过去，总结经验，分析形势，展望未来，联系实际的基础上，特制定本计划：

以全面落实科学发展观为指导，以实现个人价值与企业价值的和谐统一为最高宗旨，以转变观念为突破口，积极融入企业和谐发展的历史进程中;以加强学习为根本，加速提升岗位技能水\*;以遵章守纪为重点，努力确保人生安全无隐患;以勤奋工作为主攻方向，树立刻苦钻研的敬业精神;以拓展兴趣爱好为追求，不断提升个人综合素质。以崭新的战斗姿态，崭新的精神风貌、崭新的工作作风促进企业实现建设精品化矿井的战略目标而努力奋斗。

蓝图绘就，目标确定，关键在于抓好落实。为使目标如期实现，要切实做好以下四方面工作：

俗话说“意识反应态度”、“态度决定一切”，心态的好坏直接影响着一个人对工作的态度。因此，面对新的工作岗位，新的工作环境，今年要突出做好两个方面的工作：

(一)加强认识，转变工作角色。

面对当今世界严峻的经济形势，今年当务之急必须做到“一个转变，一个认清”，即转变工作角色，认清工作形势。为此，一方面要加强认识，提高意识，要从大局意识出发，站在可持续发展的高度上，牢固树立”三百六十行，行行出状元”和“既来之，则安之”的观念，警惕“今天工作不努力，明天努力找工作”不良后果;另一方面在思考问题，处理事情时，必须跳出以前的思维方式，摆正自己的位置，树立全局意识，切实转变工作角色，积极融入企业发展的大潮中。

(二)实事求是，重建职业规划。

目标就是方向，有了前进的方向就有了奋斗目标。因此，一方面要本着实事求是、适当超前的原则，重新建立职业发展规划，制定出未来三年的发展目标，然后将三年发展目标逐年、逐月进行分解，让自己对职业成长有一个清晰的目标，随着目标的攀升与实现，努力实现因能择岗、因长择业，因绩提升，促进综合素质的不断提升;另一方面要把目标植根脑中、牢记心中、常念口中，从而使自己目标明确，不断鞭策自己，并力争做到三月一回顾、半年一小结、一年一总结，确保目标不流于形式，促进各项目标顺利进行。

学习是历史使命，是时代要求，选择学习就是选择进步，忽视学习就是忽视进步，放弃学习就是放弃进步，要把学习作为终身任务和长期实践的行为贯穿个人工作的始终，要通过学习达到“身强体健”。因此，要从三方面着手：

(一)加强思想政治学习。

思想政治一直是我国国家企业的优良传统，随着社会的发展，人们的思想越来越活跃，更善于观察问题，分析问题，思考问题。作为一名新世纪的青年，更要自觉加强思想政治的学习，使自己更好的服务于企业，服务社会。因此，要积极做好以下三方面：

一要加强\*理论、“\*”重要思想和科学发展观的学习，运用马克思主义的立场、观点和方法来端正自己的世界观、人生观、价值观，在学习贯彻的深入、深度和深化上下功夫，增强贯彻唐安煤矿各项政策、文件和规章的自觉性和坚定性。

二要积极投入到企业打造本质安全型矿井，建设现代化精品矿井，争做自主保安型员工的大潮中来，围绕企业创建和谐矿区的目标，积极进行个人品德教育活动，进一步加强职业道德、社会公德、家庭美德和个人品德的教育学习，努力强化自己的敬业精神，不断提升个人修养和岗位奉献精神。

三要积极抵制不良社会风气的侵蚀，树立敢于同落后思想斗争的勇气，培养健康高雅的生活情趣，努力维护唐安煤矿积极健康、安定祥和、融洽和谐的生动局面。

(二)始终牢记安全教育。

煤矿行业作为一种高危行业，安全始终是我矿发展的头等大事，没有安全就没有发展，要想推动发展首先得推动安全发展。因此，作为一名井下工人，要思想上高度重视安全工作，严格按照企业安全发展的要求，尊章守纪，强化决不违章蛮干、向三违隐患宣战，认真圆满完成生产任务;要积极通过煤矿的“井下文化长廊”、“安全知识考试”、警示案例教育以及班前会等一系列卓有成效的教育活动来宣传教育强化安全生产意识，促进自己由“要我安全”到“我要安全”的自觉转变，争做一名优秀的安全型唐矿员工。

(三)强化岗位技能学习。

岗位技能是企业员工发展的生命线。要做一名合格的员工起步必须加强和提高自己的岗位技术水\*。为此，首先要进一步明确工作职责，按照队班领导对自己工作的安排，尽快熟悉自己的工作和职责，熟悉队班内各项规章制度，明确工作要求;其次要结合实际深切领悟集团公司党政的发展规划和决策部署，明确工作任务，进一步提高工作的主动性和自觉性;第三要向“书本学、向师傅学、向同事学、向领导学”和通过唐矿“互帮互助”等活动，虚心听取大家的指导和教育，而且要善于学习、勤于思考，在干中学、学中干，明确工作的运行和处理问题的程序，做到守纪律、知程序、明内容、讲方法，学于用、知与行、说与做的统一，同时要采取多途径和方式加强与各级各类人员的交流和沟通，确保各项交流畅通无阻;第四要不折不扣地参加集团、煤矿和队班组织的各项安全知识与技能培训，积极参加检测评估，完成培训任务，保证培训质量;同时还要充分利用业余时间自学充电，真正做到干中学，学中干，活到老，学到老，逐步培养终身学习的良好习惯。

立足本职,踏实工作不仅是员工回报企业的最根本方式，而且也是员工责任意识的重要体现。唐矿是一个企业，同时也是一个事业，做事业先做人，做人和做事是一致的，做人和做事，要对得起社会，对得起企业，对得起自己的良心。唐矿是一个发展中的企业，它为员工铺设了成长的道路、搭建了成才的\*台、奠定了成功的希望。因此，只有踏实工作，才能创造业绩，只有艰苦奋斗，工作才会不是一句空话。无论在任何时候都要坚持刻苦钻研、勤奋工作，都要坚持谦虚、谨慎、不骄、不躁。不论什么时候都应以饱满的热情，充沛的干劲投入到生产工作中，切切实实履好职，踏踏实实干好本职，常怀感恩之心,这样才能推动企业和个人实现和谐健康发展。

自我价值与社会价值相结合，是人的社会本质的必然要求。只有个人为企业多做贡献，才能更多获得企业的尊重和满足，才能更好的实现自我价值。目前，唐矿的深化改革和强劲发展为我们实现人生价值创造了难得的发展机遇，创建现代化精品矿井的热潮为员工施展个人\*台提供了广阔的发展\*台，我们要本着对岗位高度负责的态度，紧紧抓住发展机遇，充分施展个人才华，真正以朝气蓬勃的精神状态创造性的做好自己的本质工作。

**年度自我总结 年度自我总结的说说六**

20xx年是企业大步推进发展的建设之年，是个人转型发展、稳定发展的起步之年，也是坚持加快熟悉业务工作，积极参与企业建设，认真履行岗位职能，积累基层工作经验，努力推进企业创新的关键一年。为确保各项目标落到实处，在回顾过去，总结经验，分析形势，展望未来，联系实际的基础上，特制定本计划：

以全面贯彻企业文化为指导，以实现个人价值与企业价值的和谐统一为最高宗旨，以转变观念为突破口，积极融入企业和谐发展的历史进程中;以加强学习为根本，加速提升岗位技能水平;以勤奋工作为主攻方向，树立刻苦钻研的敬业精神;以拓展知识储备为追求，不断提升个人综合素质。以崭新的精神风貌、崭新的工作作风促进企业实现全球反光行业第一的战略目标而努力奋斗。

蓝图绘就，目标确定，关键在于抓好落实。为使目标如期实现，要切实做好以下四方面工作：

俗话说“意识反应态度”、“态度决定一切”，心态的好坏直接影响着一个人对工作的态度。因此，20xx年要突出做好两个方面的工作：

(一)加强认识，转变工作角色。

脱离了之前的工作环境，成为大生产部的一员，20xx年当务之急必须做到“一个转变，一个认清”，即转变工作角色，认清工作形势。为此，一方面要加强认识，提高意识，站在公司持续发展的高度上，牢固树立创造个人价值最大化的观念；另一方面在思考问题，处理事情时，必须跳出以前的思维方式，学会用辩证的思维去看待问题，切实转变工作角色，以主人公的意识，积极融入企业发展的大潮中。

(二)实事求是，建立职业规划。

目标就是方向，有了前进的方向就有了奋斗目标。因此，我给自己的定位是未来要做到以工艺技术为基础，机械设备为支撑，管理计划为导向的综合性技术管理人员。未来一到两年内，我将努力提升综合素质，力争早日能胜任公司管理职务。为了实现这一目标，结合xx项目的进程，20xx年我的目标分解如下：

1.今年的主要工作还是以推进xx项目为主，主要目标是和团队攻克xx工艺技术，通过大量的实验研究出能运用到工业生产的xx制作工艺，为xx项目xx项目打好基础，同时协助大生产部做好管理计划工作。

2.第一季度，主要以协助x总，完成长兴项目的所有设计内容；将新厂涉及的工艺文件整理归类，为未来规范化生产建立数据支撑；通过3个月的实验和研究，能将xx的知识储备达到一定水平，制作出合格的xx制品。

3.第二季度，以协助联系设备厂家为主；同时增加设备方面的学习和了解，建立工艺与设备的运用理念；xx的实验研究也开始向材料和工艺配比深入。

4.第三季度，在加强材料和设备深入的同时，向xx的多样性和实用性做出工艺改进，并设计出生产工艺运用最优配比，节省生产成本。

5.第四季度，xx项目预计开始试运行，协助完成新员工入厂管理培训工作；开始测试实验方法在生产中的运用效果，完成生产调试。

为达到目标，需要通过不断地学习，要把学习作为终身任务和长期实践的行为贯穿个人工作的始终，因此，要强化岗位技能学习。首先要进一步明确工作职责，按照领导对自己工作的安排，尽快熟悉自己的工作和职责，明确工作要求;其次要结合实际深切领悟公司的发展规划和决策部署，明确工作任务，进一步提高工作的主动性和自觉性;第三要向“书本学、向师傅学、向同事学、向领导学”虚心听取大家的指导和教育，而且要善于学习、勤于思考，在干中学、学中干，真正做到“知行合一”；第四还要充分利用业余时间自学充电，完成材料、机械、设备、管理、计划等方面的综合学习。

立足本职,踏实工作不仅是员工回报企业的最根本方式，而且也是员工责任意识的重要体现。公司是一个发展中的企业，它为我们年轻人铺设了成长的道路、搭建了成才的平台、奠定了成功的希望。因此，只有踏实工作，才能创造业绩。因此，无论在任何时候都要坚持刻苦钻研、勤奋工作，都要坚持谦虚、谨慎、不骄、不躁。不论什么时候都应以饱满的热情，充沛的干劲投入到生产工作中，切切实实履好职，踏踏实实干好本职，常怀感恩之心,这样才能推动企业和个人实现和谐健康发展。

只有个人为企业多做贡献，才能更多获得企业的尊重和满足，才能更好的实现自我价值。目前，公司的分厂建设和强劲发展为我们实现人生价值创造了难得的发展机遇，长兴项目为员工施展个人平台提供了广阔的发展平台，我们要紧紧抓住发展机遇，充分施展个人才华，真正以朝气蓬勃的精

**年度自我总结 年度自我总结的说说七**

本学期已接近尾声，透视过去的一学期的音乐教学工作，忙碌而充实，小学学年度第二学期音乐教研组工作总结。细细回顾，留下了许多深刻的回忆和感叹，有付出总会有收获!我们音乐教研组紧紧围绕校领导提出的新要求和新课程标准，以激发学生的艺术爱好，提高学生的审美情趣为目标，在各级领导的关心、支持、帮助下，全体音乐教师立足岗位，团结协助，尽心尽职，顺利而圆满完成了教育教学任务，现将本学期的工作总结如下：

一、组织学习，制订教学计划

开学初，教研组根据经开区的音乐教研计划和学校的工作计划，制定了切实可行的教研组计划。每位教师根据各自的教材内容和年段要求，努力钻研教材、分析教材，制订了个人的教学计划、科研课题计划，并在日常教学中认真执行。

二、钻研新体系，优化音乐课堂

“音乐教育新体系”犹如雨后春笋，生机勃勃，我们紧随新体系的浪潮，参加各种新体系的培训，钻研新体系、运用新体系，使音乐课堂更加丰富、生动，从而使学生能够更加热爱音乐，切实提高学生的音乐素养，工作总结范文《小学学年度第二学期音乐教研组工作总结》。本学期，音乐教研组也开展了新体系教学公开课的活动。

三、开展活动，提高教学能力

1、定期组织主题研训活动、利用集体备课时间开展主题研训活动，针对“音乐教育新体系”进行研训。大部分老师都能按时参加，积极发表意见，提出自己的教学方案，互相讨论研究，共同进步，做到了有主题、有内容、有实效。

2、积极攥写论文、课题、本学期，有我积极攥写课题、论文，并上交市、区评选，其中教师小课题《新体系理念下的小学音乐课堂律动教学》在温州市立项。

3、参加各级音乐学科听评课活动、音乐组教师在认真备课、上课，做到教学五认真的同时，还多次外出参加省、市、区听课活动，在听课、评课与研讨活动中能积极参与，不断思考与提升课堂教学水平。如参加新教师的音乐课堂教学观摩，和备课组的教学展示活动，以及音乐新体系的教学观摩。本学期，我作为学校音乐教研组长，组织海城片区的小学音乐教师一起参加备课组展示活动，并在区里成功开展一节由李新宇老师的展示课《海德维格主题曲》，和陈会老师参加课堂的评课活动。在校内，有姜超燃老师公开课《火车开啦》和我本人的公开课《乡间的小路》。

4、积极开展音乐社团活动和艺术节比赛、本学期，音乐组每位教师发挥个人专长，积极承担各类音乐社团的培训任务，共开设竖笛、合唱、话剧等3个社团课程，并根据学校要求，有计划、有目标的开展社团活动，努力提高学生的艺术修养，提升我校的艺术教育品质!另外在积极开展校艺术节活动，在我的指导下，校合唱队获得区一等奖的好成绩!

在今后的工作中，全组教师仍应继续努力，在认真作好音乐教学本职工作的同时深入地开展学校各项艺术教育及学生的兴趣培养工作，提高全体学生的艺术修养，为我校的艺术教育发展做出贡献!

**年度自我总结 年度自我总结的说说八**

20xx年是具有转折意义的重要一年。这一年，采购部先从最初的采购工作由项目部各自负责，过渡到由苗木总监主要负责的工程采购部，再转变为后来的成控部采购组，直至现在的胜伟园林采购部形成。采购部的从无到有，可以说经历了“一波三折”。这是一个不断探索不断改变的过程，也是公司为了不断的发展壮大必经的过程。目前采购部共有4人，包括采购经理、采购主管、采购员和司机（兼采购员）各一名。虽然采购部在各个时期的整合都在一定程度上给当时的部门工作带来了影响，但从总体上看，整个部门还是渐入佳境，员工各司其职，工作有条不紊。这一年来，采购部全体员工在公司的领导和其他各部门同事的支持与配合下，比较圆满地完成了部门建设和各项采购任务，以下是采购部对20xx年度工作的总结。

一、本年度完成的主要工作和成功经验

1。部门建设不断展开部门建设不断展开年初，公司成功与棕榈园林合作，成为棕榈园林的控股子公司，公司面临前所未有的发展机遇，同时也提供给部门和每个人一个广阔而充满前景的发展空间。采购部在及时学习公司下发的各类文件，积极参加公司安排的学习活动的同时对部门制度、管理方法等进行完善。今年，公司根据经营发展需要制定了一系列的管理措施、规章制度，如《公司组织架构设置》《绩效考核管理制度（试行）、》等。各规章制度的出台，对部门工作的顺利开展起到了引导、督促作用。例如，为保证苗木质量，保障供需双方的合法权益，特制定了《问题苗木处理控制程序》，程序详细列出了采购部、项目部、工程总监、成控部以及财务的职责，界定了问题苗木的分类，出具了问题苗木的处理流程图。采购部及时组织学习各类文件内容，不断规范部门工作。我们还在诸如采购流程的合规合理性上不断改进，逐渐形成现行方案，即由项目部上报采购申请（或计划）―成控部询价（采购部配合）―采购部负责材料采购进场。这期间，我们还有幸得到了棕榈总公司对采购流程的建议，这对我们来说也是一次非常难得的修正机会。通过实践证明，现行的采购流程还是比较合理而且符合目前公司发展实情的。我们也有在采购过程中犯错误的时候，比如因武断地同客户签订了货到付款的苗木采购合同而导致公司十分被动的情况。之后我们吸取经验教训，结合公司下发的文件，谨慎小心，杜绝了此类问题的再次发生。此外，公司的几次培训也使得我们在工作之余增长了见识，提高了专业技能，增强了个人素质。

2。20xx年采购任务完成情况与分析采购任务完成情况与分析20xx年，由采购部负责全部或部分采购任务的项目主要有白浪河北辰八标、滨海科教新区求是灯塔工程、南一横、港门口三标、军埠口等。采购部根据项目部的采购申请（或计划）完成的采购任务主要包括绿化苗木（含花卉草种）、园林设施（石料石材、给排水设施等）、肥料药剂以及其他资材几大项。综合全年采购结果看，采购部对采购任务的完成相对及时，延误施工进度的情况出现较少。分析20xx年度的采购内容还能得出，采购部的主要采购项目为苗木采购，且虽然苗木可全年进场，但春季仍是一年中进场数量最大的时间段，由此可以预见采购部明年春季采购任务的艰巨，如何保质保量的做好明春苗木采购进场工作对采购部来说将是一个非常大的挑战。

3。供应商管理供应商管理经过采购部全体员工的努力，20xx年公司开发供应商80余家，其中，合作密切的有王振兴、昌邑军田苗圃、于瑞金等。在过去的一年里公司与这些供应商经过初次合作或多次合作，互相沟通，不断磨合，建立了良好的合作关系。客户档案管理、供应商信息较完善，且能够比较准确地反映供应商的基本状况。

二、存在的主要问题和整改措施

尽管这一年来采购部的采购任务完成较圆满，也有不少经验可循，但仍在诸多方面存在不足，很多问题亟待解决。

1。部门内部管理不够到位部门内部管理不够到位采购部成立不久，需要改进的方面很多，首先还是部门的内部管理。自与成控部分离之后，采购部的工作任务变得相对单一，即依据成控部的询价定价进度进行各种材料的采购，这也导致了部分问题的出现。经过一段时间的执行发现，存在的主要问题包括没有最大限度地激发部门员工的主观能动性等。为改善这种情况，我们要做好部门员工自我管理意识的养成工作，以保证部门员工工作的主动性、积极性以及工作效率。除此以外，加强相互间有效沟通的能力、出现问题及时反映和解决飞能力也有待提高。

2。部门间缺乏更为有效的沟通部门间缺乏更为有效的部门间缺乏更为有效采购的成功与否是受多方面因素影响的，我们不能简单地拿材料是否进场来评价部门工作，从这个角度讲，评价采购绩效的考核制度有待完善。同时，为促成采购任务的保质保量完成，各部门间需要更有效、更和谐的工作方式。“我本着们都是胜伟人”“胜伟是一家、分工不分家”的信念，学会有效沟通，学会资源、共享，能在很大程度上减少浪费时间和精力的情况发生。只有这样，不同部门间相似资料才能避免重复整理，解决苗木问题时才不会互相推诿，再次出现之前那种项目直接把问题扔给采购，采购责成客户的现象。

3。客户渠道有待拓宽，稳定的客户源有待开发客户渠道有待拓宽，稳定的客户渠道有待拓宽我们应该意识到，我们在材料供应商的开发和维持过程中受到了一定的限制，这种现状的形成是有因可循的。关键问题还是我们在面对采购中的问题时没有把握好。例如验收现场出现问题苗木后的处理方式过于强硬、对待供应商的态度不够真诚等，导致很多客户不能成为公司的永久客户，既损害了公司声誉也不利于公司持续发展。我们在今后的工作中应该转变思想，做公司如做人，解决供应商问题时不要过于不留情面，应在保证我方利益的前提下与供货商进行洽谈，态度要谦和，因为客户是相互的，我们有选择客户的权利，客户也在选择我们。

三、下一年度的主要工作计划

计划胜于行，周全的计划是工作顺利开展的重要前提。采购部明年的主要工作计划有：

1。继续进行部门建设。继续进行部门建设。继续进行部门建设继续将部门工作正规化，不断完善部门内部员工的工作职责划分，落实公司文件的各项指示，执行相关会议精神，使采购部成为公司内一个真正能发挥重要作用的职能部门。

2。对白浪河北辰八标大师园、唐槐广场等后续工作所需材料进行采购。对白浪河北辰八标大师园、唐槐广场等后续工作所需材料进行采购。对白浪河北辰八标大师园目前已知的年后需进场的材料主要有：（1）大师园：大规格海棠、大规格五角枫等苗木；（2）唐槐广场：河流石、鹅卵石、红色砖石砌块等石材；

3。对求是公园、灯塔广场年前定价未进场的苗木、剩余其他需要进场的苗木、土建材料等进对求是公园、灯塔广场年前定价未进场的苗木、剩余其他需要进场的苗木、对求是公园行采购。行采购。

4。对年后其他新承接的工程所需材料进行采购。对年后其他新承接的工程所需材料进行采购。对年后其他新承接的工程所需材料进行采购

四、结束语

公司的发展与部门的工作息息相关，胜伟提供给我们良好的发展\*台，我们以能在胜伟园林工作为荣，采购部全体员工愿意在公司的正确领导下，为实现20xx年的目标而努力工作，实现团队价值！

**年度自我总结 年度自我总结的说说九**

是深入贯彻落实党的十八大精神的开局之年，也是全面建成小康社会、推进中国特色社会主义现代化建设、实现中华民族伟大复兴中国梦的关键一年。糖酒副食行办在市委、市政府的正确领导下，认真学习深入贯彻落实党的十八大精神，认真贯彻落实市委、市政府和商务局的工作部署安排，积极开展“四检查一评议”工作，认真抓好改革改制、维稳工作和党风廉政建设，积极为职工群众办实事，较好的完成了本年度工作任务。现将本年度工作情况总结汇报如下：

今年8月，自市委、政府开展“四检查一评议”工作以来，行办党委高度重视，迅速行动，认真学习领会开展这一活动的重要意义，结合实际积极开展了此项工作。

一是制定了《xx市糖酒副食行业管理办公室开展“四检查一评议”工作方案》，成立了“四检查一评议”工作领导小组；召开了动员大会，邀请了市商务局领导和驻行办工作组成员参加，组长朱柏华代表行办领导班子及个人在会上表态，一定严肃认真对待“四检查一评议”工作，思想上高度重视，行动上积极组织，并要求行办工作人员全力配合，为驻行办（中心）工作组监督检查工作的顺利开展提供有力的支持和保障。

二是行办机关干部每人以书面形式向组织提交了自查自纠个人材料；认真查摆个人和领导班子作风、纪律、履职、廉政等方面存在的问题和不足，通过此次自查自纠，充分认识到加强领导作风和工作作风建设的重要性和紧迫性，使每一名党员干部能始终保持清醒的头脑，形成“为民、务实、清廉”的工作作风。

三是在办公楼设立“四检查一评议”征求意见箱，积极鼓励干部、职工对日常工作生活中发现的任何问题提出意见和建议，对提出的问题根据实际情况落实整改。

四是行办党委向局“四检查一评议”小组提交了“联系实际找差距，对症下药抓整改”为题的整改意见报告，从组织纪律方面、作风建设方面、效能环境建设方面、反腐倡廉建设方面、工作中存在的突出问题等五个方面，联系实际查找差距，查找出工作中的一些突出问题和需要及时解决的问题，将“四检查一评议”工作在全系统深入扎实有效地推进。

20xx年，为强力推进全市企业改革改制工作，成立了xx市企业改制工作领导小组并明确了相关职责，按照“统一政策，统一标准，统一资产处置、统一资源配置”的原则，对全市企业改革、改制工作进行指导、协调、督办、考核。年初我们按照商务局改制办的改制工作安排和部署，要求各行办对未改制企业的资产情况、职工情况、债务情况及安置成本等方面进行了认真测算，为改制领导小组提供了最原始、最真实的数据材料。

一是摸清了未改制企业在职和退休职工人情况。将职工的姓名、出生年月、身份证号码、参加工作时间、退休时间、工龄、是否是党员、是否独生子女等。

二是摸清了未改制企业的资产情况。将企业现有的房屋、土地地段、面积、出租情况、合同执行情况、是否抵押等实际情况造册登记，并附房屋产权证、土地证复印件。

三是摸清了未改制企业的债务情况。将所欠的养老保险、医疗保险、失业保险及职工债务和外部债务造册登记，职工债务包括拖欠的工资、生活费、集资款、独生子女费等，外部债务包括银行贷款、私人借款、货款、门面押金、电费、水费等。

四是摸清了未改制企业现有班子情况。将领导班子成员和留守人员名单造册登记，其中：含任职时间、年限、任何职务等。

行办对基层企业上报资料分户进行调查核实，汇总数据，建立电子表格，同时将各基层企业上报的原始资料分户建立纸质和电子改制档案归档，为今后企业改制打下了良好的基础。

党风廉政建设和反腐败工作是一项长期系统的工作，行办十分重视，20xx年行办从作风建设、制度建设、“八项规定”等方面深入开展党风廉政建设和反腐败工作，坚持做到标本兼治，综合治理，突出重点，狠抓落实，取得了党风廉政建设和反腐败斗争的新成效。

1、加强领导，明确责任

根据商务局纪委工作安排，行办纪委积极组织，制订印发了《20xx年度党风廉政建设和反腐败工作责任分解表》，根据分解的目标任务，对党风廉政建设和反腐败工作做了具体安排，确立了由党委书记、主任朱柏华同志为第一责任人负总责。行办其他班子成员按照工作分工对职责范围内的党风廉政建设工作负具体责任，行办所属公司主要负责人对本单位的党风廉政建设工作负总责。

2、创新形势，强化学习

宣传教育是党风廉政建设和反腐败工作的基础，行办从学习入手，提高广大干部自身素质，增强防腐拒变的能力。组织学习了《廉政准则》，组织学习了xx市第十一次纪委四次全会全市反腐败会议精神，组织学习了市纪委、市组织部等联合发布的《关于印发的通知》、组织学习了商务局关于贯彻落实《^v^xx市委关于改进工作作风密切联系群众的规定》的实施意见；组织学习了《xx市商务局关于进一步落实作风建设有关规定的通知》，并多次在党委会议、机关干部会议和行办系统工作会议上要求党委成员、机关干部和各基层企业负责人根据党纪政纪有关规定，结合工作实际和自己所在的岗位进行了述职述廉，使全系统工作人员增强了法律、法规、党性意识，取得了良好效果。

3、健全制度，强化措施

一是完善领导干部民主生活会制度，强化了民主集中制原则。凡涉及重大决策，重大事项安排等都通过行办党委集体讨论决定；

二是在接待上严格执行政府潭政办发59号文件《xx市人民政府印发

多年来，行办领导始终把综治维稳工作摆上日常议事日程，坚持把综治维稳工作当作一项政治任务和日常工作重点来抓，经常在各种会议上布置及强调综治维稳工作的重要性和必要性，使综治维稳工作在全系统形成齐抓共管的良好局面。

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇十**

20xx年转瞬已成为历史，起笔间思讨自己这xx个月来所做的工作，心里颇有几分感触。我是20xx年xx月xx日，才有幸加入xx公司，成为销售部的一名员工，在此之前自己从未正式从事过汽车销售工作，对汽车知识也比较模糊。通过这xx年来对销售工作的学习及和公司企业文化的磨合，我深切的感受到了自己有所进步，同时也感觉自身还存在许多问题，工作方法也存在许多薄弱之处。但回望过去，展现未来我觉得20xx收获还是不少的。以下是我的几点总结：

一、20xx年工作总结

1、销售任务完成情况。

（1）20xx年轿车部共销售xx台，我个人销售xx台。

（2）结合总办销售工作安排，每位员工轮流到xx值班，在那边我一共接待xx个有效客户，其中成交的有xx个。

2、销售工作总结、分析。

（1）入职感言。在销售岗位上，首先我要提到两个人一个是总办xx总监和销售部xx经理，我要非常感谢他们俩人在工作上对我的帮助。我在接触汽车销售时，对汽车知识和销售知识非常缺乏，我的工作可以说是很难入手的。前xx个月，我都是在xx总监和xx经理的带领下进行客户谈判、分析客户情况的、所以在销售中遇到难谈下来的客户或对比车型优势对比的时候我总想到他们。正因为有了他们在销售技巧、谈判工作中的帮助，还有前期这些经验做铺垫，所以八月份我才能顺利的在岗位中独立开展工作，整个学习的过程，可以说完全是两个领导言传身教的结果。

（2）职业心态的调整。销售员的一天应该从清晨睁开第一眼开始，每天早上我都会从自己定的欢快激进的闹铃声中醒来，然后以精神充沛、快乐的心态迎接一天的工作。如果我没有别人经验多，那么我和别人比诚信；如果我没有别人单子多，那么我和别人比服务。

（3）重点客户的开展。我在这里想说一下：我们要把b类的客户当成a类来接待，就这样我们才比其他人多一个a类，多一个a类就多一个机会。拜访，对客户做到每周至少xx次的拜访。我认为攻客户和制定目标是一样的，首先要集中精力去做一个客户，只有这样才能有收效，等重点客户认可了，我再将精力转移到第二重点客户上。

（4）自己工作中的不足：

在销售工作中也有急于成交的表现，不但影响了自己销售业务的开展，也打击了自己的自信心。我想在以后的工作中会摒弃这些不良的做法，并积极学习、请教老销售员业务知识，尽快提高自己的销售技能。

二、20xx的工作开展

公司在发展过程中，我认为要成为一名合格的销售员，首先要调整自己的理念，和公司统一思想、统一目标，明确公司的发展方向，才能充分溶入到公司的发展当中，才能更加有条不紊的开展工作。

首先，从理念上：我应该和公司保持一致的经营思想、经营理念，与公司高层统一目标和认识，协助公司促进企业文化方面的建设。

第二，业务上：了解客户的资料务、兴趣爱好、家庭情况等，挖掘客户需求，投其所好，搞好客户关系，随时掌握信息。

第三，意识上：无论在销售还是汽车产品知识的学习上，摒弃自私、强势、懒惰的性情，用积极向上的心态，学习他人的长处，学会谦虚，学会与上司、朋友、同事更加融洽的相处。

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇十一**

当今社会竞争越发激烈。在现代社会，人们的生活节奏加快，社会发展也十分快。如果如我们柔弱的个体，不加紧自我的脚步，跟随时代的步伐，透过不断学习，来充实自我，将很难有一个长足的进步。而一份对自我未来的规划是与人竞争的主要手段之一。个人发展规划要求你根据自身的“职业兴趣、性格特点，潜力倾向，以及自身所学的专业知识技能等”自身因素，同时思考到各种外界因素，经过综合权衡思考，来把自我定位在一个最能发挥自我长处的位置，以便最大限度地实现自我价值。我不敢保证我的职业规划就必须切实可行，但至少它代表了我现阶段人生的最大理想，也是近期最就应付诸时间实践的，它的实施与否主宰着我的后半生的成功与失败。

1、个人优点：性格外向、开朗、活泼。做事仔细认真，待人热情，思维敏捷，表达流畅，有学习新事物的欲望，自学潜力强，思考问题全面，具有较强的人际沟通潜力与组织协调潜力。工作认真投入，有非完成不可的决心。

2、个人缺点：缺乏主见，做事不够果断，不够主动，自控潜力较差，容易情绪化。

3、个人小结：正确认识自我是一件十分困难的事。很多人在不断摸索的过程中学着去认识自我，但是真正能认识到自我的优缺点的却没有几个。我在性格方面，外向开朗。这样的性格使我乐观、看待事情用心，但同样让我容易情绪化、急于求成。我的爱好广泛，喜欢运动、看书、听音乐，能够说我是一个喜欢尝试新鲜事物的人，但是同时我也会对自我不喜欢的事物会有排斥感。对我自我的潜力我比较自信的方面是与人交往、组织协调活动，比较缺乏的是做事的主动性。我的人生格言是“世间谤我欺我辱我笑我轻我贱我恶我骗我如何处治乎?只要忍他让他由他避他耐他敬他不要理他再待几年你且看!”

4、个人发展：不少人都以前这样问过自我：“人生之路到底该如何去走?”记得一位哲人这样说过：“走好每一步，这就是你的人生。”是啊，人生之路说长也长，因为它是你一生好处的诠释，人生之路说短也短，因为你生活过的每一天都是你的人生。每个人都在设计自我的人生，都在实现自我的梦想。因此为了实现自我的梦想，我今后要学会自我做决定，自我拿主意，做事要用心主动，学会约束自我，为人处事要冷静，应对困难和问题时，经过仔细分析和思考，对遇到的问题做出正确的决定，并解决好。

1、社会环境形势分析：现今中国政治稳定，在全球经济一体化环境中的重要主角。但在20xx年，中国经济发展经受了近几年最为严峻的挑战和重大考验。由美国次贷危机引发的全球金融危机，我国经济增速也显著放缓;国内发生的南方冰雪低温灾害和四川汶川特大地震灾害，使灾区人民的生命财产遭受重大损失。由于国际经济形势发生了重大变化，对中国经济的发展产生了较多的不利影响，中国20xx年的财政收支平衡的难度将会很大，这一状况无疑为大学毕业生的就业状况带来新的挑战。

1、短期规划——大学时期

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇十二**

做任何工作都应有计划，以明确目的，避免盲目性，使工作循序渐进，有条不紊。同样一个工作岗位，别人做的紧凑有序，而你却丢三落四?为什么有时候你感觉自己天天在忙碌，而似乎没有任何成果，工作总是裹足不前呢?为什么有时候感觉有许多事要做，但却不知道从哪件事开始做呢?在工作中，这些问题也许总是困扰着你，而且久而久之如果总是效率低下还会影响到你的工作业绩。究其原因就是没有一个合理的工作计划。

进入保全工段后越来越发现工作计划的重要性，磨机检修，设备改造等都是要有很详细的工作计划的，如果没有工作计划，到时候你会觉得没什么做的，或者很忙碌又不知道自己在做什么的，如磨机检修时不做计划，那么到时候就会忘了哪些些该检修的，哪些又不需要检修的，做事就会丢三落四的，整个检修就会出现问题。所以工作计划对于做好工作很重要。

工作计划是你工作任务的一个明确。计划中需要明确生产任务、质量任务、管理任务、节资降耗任务等等，以便企业在工作中围绕这些任务开展工作。同样我们的工作也需要一个计划，来明确我们要做什么，要完成哪些事。

工作计划是你提高工作效率的一个前提。我们企业的计划有年度计划、季度计划、月计划、周计划这些计划明确了我们这个月要完成什么任务，这个季度要完成什么任务，以及当年要完成的任务。同样我们的工作也有这样的计划，我们要明确这个月要完成什么任务，然后把任务进一步细化成周、日，就是这周要完成哪些事情，今天要完成什么事情，明天要完成什么事情。

工作计划是你完成工作任务的重要保障。我们常常看到有些员工整天无所事事，要问他们是否真的没事可做了，事情都完成了吗?答案应该是否定的。寻找原因可能就是他们没有一个合理的工作计划，总觉得有千头万绪的事情要做，但就是不知道从何下手，久而久之事情越积越多，就更加束手无策了。

所以我们要做好我们的工作，要提高工作效率，必须要有一个合理的工作计划，工作计划也是我们提高工作业绩的关键。

每天向着目标前进，工作会更有充实感。作为公司大家庭的一员，我们每个人都肩负着神圣而艰巨的使命。正如一句格言所讲：“成功者找方法，失败者找借口”。希望我们每位都能成为成功者，努力干好自己的本职工作，享受工作的乐趣，实现自己的人生价值.

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇十三**

尊敬的各位领导、同事们：

上午好。暮然间，又到岁末了，又到了盘点的时候。20xx年，根据安排，我在市场股主要从事创卫信息报送、动产抵押登记、市场和合同监管报表的填报、以及各种文件的草拟等工作。

下面，我将我20xx年的思想和履职的主要情况向各位领导和同事们进行汇报。

20xx，是一个值得纪念的年份，因为是我参加工作整整三十年。三十年，放在悠久的历史长河，可能只是弹指一挥间，但放在我的生命中，就占据我人生的三分之一甚至还多一点，而且是我人生最青春、最美好的岁月！人生能有多少个三十年啊？岁月的磨砺，经验和知识的积淀，让我收获了积极向上的学习和工作态度；收获了乐观、淡定的面对生活。

20xx，是我工作以来收获较多的一年。由于爱上了摄影，业余生活不再单调乏味。学习摄影知识、了解各地的人文地理和风土人情，了解单位的工作动态，几乎成了每天的必修课；走街串巷、下山下乡去扑捉那一幕幕精彩和感人的瞬间、去领略和定格那一幅幅优美的风景，成了我休闲的常态。在忙碌中，增长了知识、收获了快乐、丰富了生活。所拍摄的《科技知识下乡来》、《翱翔凌云》等3个作品还被区\*采用。

20xx，我荣幸当选了南充市高坪区第五届\*委员。一年来，我认真开展社情民意调研，积极履行\*委员职责，写出了《关于促进我区服装业发展的建议》、《关于进一步加快发展我区农民合作社发展的建议》等提案3篇，其中，《关于促进我区服装业发展的建议》被选入20xx年高坪区的14件重点\*提案之一。

20xx，也是比较遗憾的一年。由于主客观原因，新闻写作创下了近十年来的新低，见报的稿件也仅仅完成任务而以；掌握的业务知识几乎处于停滞甚至减少的状态。

20xx即将走完，面对即将到来的20xx年，我的心愿和目标是干出满意的工作业绩、拍出心仪的影像作品，写出新意的新闻报道、过出充实的每一天。

最后借此机会，感谢各位领导和同事们对我多年来的关心、支持和帮助，祝各位领导和同事们身体健康、生活幸福！

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇十四**

一年以来，在领导的悉心关怀下，在同事们的帮助下，通过自身的努力，各方面都取得了一定的进步，较好地完成了自己的本职工作。现将思想、工作情况作简要总结。

一 、不断加强学习，素质进一步提高。

二、尽心尽力，较好地履行了自己的工作职责。

一是根据机关的统一安排和领导的指示衔接好、安排好领导的活动。领导参加的每次公务活动都作好记录，一年来基本未出差错。二是较好的完成了呈送领导阅示的文件资料的接收、清退工作和处理好领导对人民来信的批示。对每次批示文件的来向、去向都作好登记，一年来，未出任何差错。三是尽可能根据领导关注的“三农”问题的热、难点问题收集相关信息、资料供领导参阅;四是自觉服从?办公室的领导，主动衔接工作，较好的完成了所交给的任务。

三、自觉遵守各项规定，自觉抵制不良风气的侵蚀。

认真学习市委办关于《加强市级领导同志秘书管理的意见》并在工作中按此要求自己，增强服务意识，做到了政治坚定、谦虚谨慎、把握原则、谨慎交友、遵纪守法、廉洁自律。严格遵守单位的各项规章制度，平时生活中团结同志，一年来没违纪发生，没为领导形象抹黑。

虽然在一年的工作中取得了一定的成绩，但还存在一定的问题和不足。一是工作当中主动向领导汇报请示的多，为领导出注意想办法的少。二是调研不够，有些情况了解得不够细，不够实，不够多，掌握材料不够充分，使工作被动。三是处理一些工作关系时还不能得心应手。在新的一年里，要进一步增强责任感和使命感，切实加强自身建设，努力提高自身素质，更好地适应工作需要。

转眼我到单位工作已经半年了。这半年是我人生旅途中的重要一程，期间在领导的培养帮助、同志们的关心支持下我逐步完成着从象牙塔到政府机关、从大学生到国家公务员这种环境和角色的双重转变和适应。岁首年终，我静心回顾这半年的工作生活，收获颇丰。现将我这半年来的学习工作情况总结如下：

一、自觉加强理论学习，提高个人素质

首先，自觉加强政治理论学习，提高党性修养。两委浓厚的政治学习氛围深深的感染着我，我积极参加委内组织的各项学习活动，并注重自学，认真学习了胡锦\_涛在^v^诞辰百年纪念大会上的讲话、胡锦\_涛七一重要讲话、xx届四中全会关于加强党的执政能力的决定等，进一步提高了自己的理论水平与政治素质，保证了自己在思想上和党保持一致性，强化了廉洁自律的自觉性。

其次，在业务学习方面，我虚心向身边的同事请教，通过多看多听多想多问多做，努力使自己在尽短的时间内熟悉工作环境和内容。同时，我还自觉学习某市企业投资项目备案、核准暂行管理办法、行政许可法等与工作相关的政策、法律常识，积累自己的业务知识。

此外，根据组织安排我参加了某市公务员初任培训。在为期三周的培训生活中，严格的军训磨练了我的意志，丰富的课程学习使我的知识储备和层次得到了提高。通过某市经济发展状况及党委政府工作的介绍，使我进一步理解了某市“三步走”战略，看到了某市经济腾飞的巨大潜力，增强了对某市的了解和热爱;通过公务员宗旨和行为规范的教育，使我树立了正确的权力观，增强了全心全意为人民服务的宗旨意识;通过办公室实务的学习，使我了解了公文写作的内涵，提高了办公室实务的处理能力，为我更好的投入工作打下了良好基础。

二、踏实肯干，努力完成好各项业务工作

在某科工作的半年中，通过领导和同事们的耐心指导，我在熟悉的基础上已经基本能完成科室的各项日常工作，期间我具体参与的工作主要包括以下几个方面:

第一，配合领导做好我区“”规划的编制工作。通过参加市县“”规划研讨班，我了解了“”规划编制的重要意义、基本原则、规划程序等，认识到“”规划编制工作是我委乃至我区的主要工作之一。半年来，我们按照市政府统一部署和区委区政府的工作要求，制定了《编制\*\*区国民经济和社会发展“”规划的安排意见》， \*月份配合区政府组织各街镇和有关委局召开了全区“”规划编制工作会议，对规划编制工作进行了动员和具体部署，个人总结并为各街镇草拟了规划编写的结构示例作为参考。为及时了解和督促各专项规划及街镇规划编制工作的开展，\*月又组织召开了“”规划推动会。期间，我自觉加强相关知识的学习，密切关注国家及某市市“”规划的政策理论和进展动态，收集学习我区及兄弟县市“十五”计划的成功经验，为专向规划的编制单位提供依据和素材，同时通过学习调研、听取和参与领导们关于规划的讨论，使我逐渐加深了对我区整体状况的了解，为我处理其他工作奠定了基础。

第二，做好全区各类固定资产投资项目的汇总上报工作。

今年8月份以来，根据市发改委下发的通知要求，我科积极开展工作，布置并督促各街镇及相关委局进行调查汇报，根据各单位的汇报情况，我们先后对我区汽车零部件企业基本情况和项目情况、工业投资1000万以上的项目等进行了核实、汇总、筛选、上报。这些工作加深了我对我区固定资产投资状况的了解，同时加强了我区固定资产投资项目的储备，也为我区“”规划提供了强大的项目支撑。

第三，发挥科室职能，做好项目审批和管理工作。

通过科长的指导，我逐步掌握了固定资产投资项目的审批程 序和处理方法，了解了经济服务中心计委窗口的工作职能。今年以来，我们共审批各类建设项目\*个，总投资亿元，建筑面积万平方米。

第四，配合科室做好各项文字写作和信息报送工作。

半年来，我先后参与起草了《\*\*区农村经济工作座谈会议材料》、《\*\*区服务业发展情况汇报材料》、《某科xx年工作要点》等多篇文章。我从8月份开始担任科室信息员，负责根据科室的重点工作和突出事件撰写信息。在科长的指导下，我先后完成了我区召开“”规划编制工作会议、\*\*项目获得国债资金支持、\*\*项目获得市服务业引导资金支持等多篇信息，在此过程中逐渐提高了自己的事件敏感度和文字写作能力。

第五，协助科室同事完成20xx年工作计划科和投资科的固定资产投资项目审批资料的整理、归档、定卷工作。

第六，完成好领导交办其他各项基础性和临时性工作。

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇十五**

后进生在学习上总的特点是智力一般，学习依靠思想严重，没有独立思考勇于创新的意识，遇到较难的题便等教师的答案，针对这一实际情景，我首先要想方设法调动学生的学习进取性，更重要的是做好后进生的转化工作。在工作中，我十分重视对学生一视同仁，不溺爱优秀生，不鄙视后进生。制订出转化计划如下：

1、加强对后进生的课上管理，大多数后进生对学习不感兴趣而落下的，所以，教师要管理好后进生上课时经常提问他们。分层次设计目标，给后进生制订能够完成的目标，使其能真正感到成功的喜悦。

2、加强对后进生的课后辅导工作，课后对后进生进行辅导是转化后进生的一个重要措施，有利于学生对所学知识及时掌握。

3、经过各种方式调动后进生学习的进取性，大多数后进生厌烦学习，教师要改变学生的厌烦心理，必须调动起学生学习的兴趣，由要我学变成我要学。利用课余时间帮忙后进生辅导，尽力使他们的成绩有所提高，让他们认识到“我能行”。

4、对不一样的后进生用不一样的改善方法，因材施教，把后进生的学习搞上去。开展互帮互学的活动，座位的排列尽量让中、后进生创设一个好的学习环境，充分发挥课后“小教师”的作用。

5、经常与学生谈心，教育他们端正学习态度，明确学习的重要性，利用课余时间加强基础知识的讲解和指导。课后多和后进生交谈，态度要和蔼，使后进生愿意接近教师，经常和教师说说心里话，有利于教师对学生的了解，有利于做好后进生的转化工作。

6、做好耐心细致的思想教育工作和家访工作。利用家长，让家长协助教师教育和督促自我的孩子努力学习。

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇十六**

20xx年很快就过去，在这重要一年里我结束了学生生涯通过了执业护士资格考试由一名懵懂的实习生正式踏上了我的护士职业生涯道路。怀着无比激动的心情我被分到神经内科，这样一个缺乏实践经验的新护士，却得到了科室护士长的热情指导及各位老师同事无私的帮助，使我迅速适应了神经内科的工作，让我慢慢成长了起来，我很庆幸自己来到了这样融洽的团队。现将参加工作这一年的工作总结如下：

刚刚毕业的大学生往往会被人认为眼高手低、实践能力差，或许在我们身上确实存在一些浮躁情绪，要做好自己的工作首先就要“沉”下来，找准自己的位置及起点，踏实走好每一步。今年我结束了学生身份，正式成为一名职业护士，对有的工作内容不熟悉，日常工作虽然已经没有问题，但毕竟工作时间较短缺乏处理突发事件的经验：比如遇到危重病人处置抢救或是濒死病人大抢救时显得有些手忙脚乱，有时会出现准备抢救物品不齐全等问题。我深知自己的不足之处，在护士长及科室老师的指点下我也发现了许多自己应该改进的地方。所以我发扬在学校留下的好习惯随时反思自己随时通过学习弥补自己的不足，在休息之余加强基础理论、基础知识和基本技能的训练。在工作之初参加了护理部的职业培训并顺利通过考试，\*时积极参加医院的讲座及护理部组织的操作技能培训，努力让自己尽快成为一名职业的护理人员。

日常工作很繁杂也很繁忙，有时会很容易让自己成为一部只知工作的机器，而忘记自己的一名护理人员，一个应该解决患者遇到大大小小困难、满足患者基本需要、及时发现并处理潜在护理问题的职业护理人员。我也当过病人家属，能够深切感受到作为病人作为家属的需要，所以在日常工作中我始终坚持以“爱心、耐心、细心、责任心”来对待每一位患者，认认真真做好一名护士应该做到的事，同时我的这种态度也让我得到了他们及家属的肯定，更加给了我前进的动力。

刚开始工作始终有理论与实践脱节和缺乏实践，不能严谨严密地分析解决实际工作中存在的一些问题。实践中总结出理论，但理论必须回归到实践才能发挥理论的关键之处。在学校中我们学习很多理论知识，课程让我们从医学最基础的知识学到护理这专业的一块，但在工作中往往因为慌乱而将自己所学的知识忘到九霄云外，很汗颜面对当初的老师及自己。时常很惊奇自己在临床中遇到的有些知识，但回头看书才发现这些却正是老师当初强调的重点。

所以我会将自己在临床中遇到的问题在教材中加强复习，即使是小问题都不要放过，将问题回归到解剖、生化、生理、病理、病理生理、诊断学到最后的护理学，按照这个思路层层推进复习，既巩固了基础理论也解决了工作中很难察觉到的错误。同时加强对神经内科的专科学习，认真阅读及思考科室提供的学习资料。通过学习加强了自己为患者进行健康教育的理论基础及沟通能力的训练。

作为一名新护士最缺乏的就是经验，加强对自己工作能力的锻炼成为这一年来得首要任务。

①加强护理业务技术训练，严格掌握输液输血、吸氧、吸痰、导尿、cpr及监护仪的操作规程。自己收集视频学习资料，依照标准操作，发现学习操作中的关键环节、\*时操作易发生的错误、易产生纠纷的环节，纠正不良习惯。培养自己风险防范能力。特别是输液技术，神经内科患者普遍年龄加大，血管较差，提高静脉穿刺技术是提高日常工作效率及抢救急危重症的一项重要能力。在工作中我积极反思自己穿刺技术的不足，向年资长的老师请教，积极实践，努力总结经验为今后的工作打好坚实的基础。

②培养自己应对突发事件的能力。在这工作的半年里，刚开始遇到抢救会感觉不知所措，心里很紧张，但在老师的带教下我已经慢慢学会了应该如何处理。利用工作之余认真学习应急风险预案，学习各种突发事件的处理程序及方法。

③认真做好护士长交给的任务。来到神经内科得到了护士长的培养我很庆幸，为了培养我的工作能力让我参与到科室各项工作中去，我有了自己的工作任务，让我感觉自己也是科室的主人翁了。

尤其是我分管的护理查房让我学到了不少，培养了我发现问题分析问题解决问题的能力。科室医疗器具管理让我更加熟悉他们的结构、使用方法及操作规范，在实际工作中解决了不少困难，这是在其他地方很难得到的宝贵机会。

③合理计划分配自己的工作时间。临床护理工作操作多，同时进行的操作也很多，如果对自己的工作内容不熟悉很容易出现样样事在做却一件也做不好的情况，反而引起患者的不满，工作效率也很低。在工作中我仔细观察老师们的工作方法结合自己的实际合理利用时间处理手头的事情。

④加强沟通能力的训练。良好的沟通能避免护患矛盾是患者积极配合治疗提高工作效率。同时与医生的沟通能使我解决自己处理不好的问题也能学习到更多有关神经内科的专业知识。

⑤加强对我科药物的学习。掌握适应征、用量、用法、配伍禁忌及拮抗剂。在摆药时回忆，在加液时向患者介绍并进行健康教育。同时学习了神经内科相关的康复锻炼方法，并在工作中教会患者正确的进行锻炼。

来到神经内科我得到了护士长老师同事的关怀及帮助，在工作中我体会到一个团体合作所带来的便利及能够迅速让自己成长起来的巨大力量。作为神经内科的一份子，我愿意将自己的精力和热情投入到临床护理工作中，为科室的发展进献自己的一份绵薄之力。

参加工作这半年，我发现自己变化最明显的就是责任心更强了，服务意识也越来越强。以前自己不用担责任也没有想到太多，现在我愈发觉得自己在工作中越来越觉得责任感让自己更加积极认真的投入到繁杂的工作中去，对待病人以人为本的服务理念要求自己，努力实施整体护理。

护理事业是一项崇高而神圣的事业，我为自己是护士队伍中的一员而自豪。在今后工作中，我将加倍努力，为人类的护理事业作出自己应有的贡献！在即将迎来的20xx年，我会继续发扬我在过去的一年中的精神，做好我自己的工作，急病人之所急，为病人负责，绝对不要发生因为我的原因而使病人的病情恶化，我对自己的工作要做到绝对负责，这才是一名救死扶伤的好护士应该做的最起码的工作。作为一名护士，我意识到我所要肩负的重任，所以，我要激励自己拿出百分百的热情投入到工作和生活中去。

1、严酷执行了院内打点率领小组拟定的消毒隔离轨制。

2、每个科室坚持了每月对病区治疗室、换药室的空气培育，对高危科室暇柘诅手术室、门诊手术室，每月进行二次空气培育，确保了无菌暗语无一例传染的好成就。

3、科室坚持了每月对治疗室、换药室进行紫外线消毒，并记实，每周对紫外线灯管用无水酒精进行除尘措置，并记实，每两月对紫外线强度进行监测。

4、一次性用品使用后各病区、手术室、急诊室均能实时毁形，浸泡，集中措置，并按期搜检督促，对各类消毒液浓度按期测试搜检坚持晨间护理床一一一湿扫。

5、各病区治疗室、换药室均能坚持消毒液拖地每日二次，病房内按期用消毒液拖地出院病人床单进行了终末消毒（清理床头柜，并用消毒液擦拭）。

6、手术室严酷执行了院染打点要求，无菌包内用了化学指示剂。

7、供给室成立了消毒物品监测记实本，对每种消毒物品进行了按期定点监测。

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇十七**

回顾一年来的工作，在领导和同事的支持和帮助下，我严格要求自己按照公司上级下达的要求和任务积极完成自己的工作。在工作中，我在工作模式上有了新的突破，在技术和经验上有了进一步的提高，在工作方式上也有了很大的改变。具体内容如下：

1、具有良好的工作业绩

2、具有正确的工作态度

在意识形态中，我坚持我的自我反省，努力改善我的人格。不管什么情况下，我问自己的道德品质。遵守职业道德是这项工作的基本前提。我跟着比法律更严格的信条，几乎和服从它。此外，事业心是好工作的关键。事业心做好你的工作，去做一些小事情，把握每一分每一秒，不要积累的步骤，是什么让一个坏事情琐碎，从我开始，从小事开始，现在开始。

3、具有良好地工作作风及娴熟的技术技能

在工作和学习中，我有扎实的工作作风，关心下属，团结同志，注重细节，追求完美，不找任何借口，认真履行职责。作为一名专业的交流技术人员，除了拥有专业的知识和技能外，细心和对细节的关注也是非常重要的。细节是如此之小，结果是荒谬的。无论你是在做事还是做人，你都必须了解细节，只有追求卓越，才能取得伟大的成就。

4、具有较强的工作能力及积极主动的工作意识

我觉得自己的担子很重，我的知识和能力有限，所以我不敢掉以轻心，总是在学习，向书本学习，向身边的领导学习，向同事学习，所以我觉得自己还是有进步的。通过不断的学习和积累，我可以冷静的处理日常工作中的各种问题，保证这个岗位的正常工作。我能以正确的态度对待工作任务，热爱我的工作，并努力实现它在实际工作中，积极提高自己的质量，争取工作主动，有强烈的敬业精神，责任，努力提高工作效率和质量。

5、具有良好的团队合作精神

有效的团队合作可以提高生产力。因此，我不仅在工作中努力工作，而且与同事相处得很好。除了在工作中互相学习之外，在生活中我也经常和同事们交流，了解他们内心的想法，给彼此出主意。有些同事因为工作技术经验不足，不仅影响了自己的工作效率，也影响了整个部门的工作效率。但在他们的工作中，我主动教授他们并讲解各方面的技术知识，使他们对日常工作有了新的认识和认识，能够独立完成各项任务，不断提高工作效率。

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇十八**

在全校工作计划的指导下，以深入开展素质教育和创新教育为目标，对学生进行切实有效的心理健康教育。积极探索课堂教学的新特点。

这个班的学生热爱学习，遵守纪律。男孩活泼好动，爱表现；女孩文静可爱，不爱张扬。整体而言，班上的特点比较稳定，但稳中有进。

着重加强行为规范的养成教育，培养学生良好的行为习惯，继续开展爱班、团结同学的教育，做好心理健康教育。

道德教育方面的工作，要处处与学校教育处协调一致。

经常教育学生要遵守《中小学生守则》，遵守学校及班级的各项安全制度，告诫学生不要在楼道、阳台等地方吵闹、拥挤。

我计划在这学期中，在双休日的上午或下班后，对班级个别学生进行家访。

这个班有几个学生属于特别活泼好动的孩子，自制力较差，上课注意力不够集中。班集体内部形成了比、学、赶、帮、超的良好氛围，以广大学生的良好行为教育了他们。

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇十九**

我的20xx年是在xx银行度过的，xx银行是一个业务量大，业务种类繁多的地方，我的职责是接待单位客户，解答他们的有关业务问题，编制和录入会计凭证，登记账簿，整理和保管会计业务资料。回顾这一年来的工作，我是问心无愧的，我的自我评价，是不是在美化自己，自有公论。我的缺点也是昭昭不可掩饰的。我的述职报告请大家评议，欢迎大家提出宝贵意见。

在工作中，我是忠于职守，尽力而为的，领导和同事们也给了我很大的帮忙和鼓励，在大家的共同努力下，客户们都认为xx银行的服务比其他银行的好，都愿意来那里开立账户和办理业务，去年开立的会计账户有xx个，会计业务笔数去年更是从年初的日均xx笔上升到xx笔，人均笔数列居全行榜首，每一天的忙碌可想而知，银行属于服务行业，工作使我每一天要应对众多的客户，为此，我常常提醒自己“善待别人，便是善待自己”，在繁忙的工作中，我仍然坚持做好“三声服务”、“站立服务”和“微笑服务”，耐心细致的解答客户的问题，遇到蛮不讲理的客户，我也试着去包容和理解他，最终也得到了客户的理解和尊重。

回顾检查自身存在的问题，我认为：

一是学习不够。当前，以信息技术为基础的新经济蓬勃发展，新状况新问题层出不穷，新知识新科学不断问世。应对严峻的挑战，缺乏学习的紧迫感和自觉性。理论基础、专业知识、文化水\*、工作方法等不能适应新的要求。

二是在工作较累的时候，有过松弛思想，这是自己政治素质不高，也是世界观、人生观、价值观解决不好的表现。

针对以上问题，今后的努力方向是：

一是加强理论学习，进一步提高自身素质。对前台金融业的熟悉，不能代替对提高个人素养更高层次的追求，务必透过对市场经济理论、国家法律、法规以及金融业务知识、相关政策的学习，增强分析问题、解决问题的潜力，

二是增强大局观念，转变工作作风，努力克服自己的消极情绪，提高工作质量和效率，用心配合领导同事们把工作做得更好。

个人年终工作总结及工作计划3篇（扩展8）

——个人年终工作总结

【热】个人年终工作总结

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇二十**

光阴荏苒，岁月如梭!自入职以来已有一年，在这一年的工作和学习中，接触了不少人和事，在为自己的成长欢欣鼓舞的同时，我也明白自己尚有许多缺点需要改正。工作一年以来，在各级领导的教导和培养下，在同事们的关心和帮助下，自己的思想、工作、学习等各方面都取得了一定的成绩，个人综合素质也得到了一定的提高，现将本人这一年来的思想、工作、学习情况作简要总结。

1、工作方面

怀着对人生的无限憧憬，我走入了\_\_路桥养护有限公司。桥梁工程的未来发展方向就是桥梁的维修和加固。现在自己为能将自己所学的专业知识用在工作当中，感到很高兴。有了这样好的平台，我要好好向前辈学习，不断提自己的业务能力，不断完善自己。一方面我严格遵守公司的各项规章制度，不迟到、不早退、严于律己，自觉的遵守各项工作制度。另一方面，吃苦耐劳、积极主动、努力工作;在完成主管交办工作的同时，积极主动的协助其他同事开展工作，并在工作过程中虚心学习以提高自身各方面的能力。

2、报告编写

刚刚工作时，自己对于报告的编写还不是很熟悉。但是在前辈的细心指导下，自己很快熟悉了报告的编写。一方面是报告格式上的一些要求。自己之前不知道怎么改。在前辈细心的指导下，现在自己对格式的修改有了很大的进步。另一方面是报告内容的编写。有些报告中要分析病害的成因和编写处置建议，之前自己对于这方面不是清楚，自己的想法不知道是否正确。在写了一个项目的报告后，在前辈耐心的指导和自己的不断学习下，现在自己对于一般的桥梁病害成因和处置建议有了更深一步的认识。

3、产生裂缝原因

荷载引起的裂缝：混凝土桥梁在常规静、动荷载及次应力下产生的裂缝称荷载裂缝，归纳起来主要有直接应力裂缝、次应力裂缝两种。直接应力裂缝是指外荷载引起的直接应力产生的裂缝。裂缝产生的原因有：设计阶段的不合理和漏算，施工阶段的施工方法不当和使用阶段的超载和外力撞击等。

次应力裂缝是指由外荷载引起的次生应力产生裂缝。裂缝产生的原因有：在设计外荷载作用下，由于结构物的实际工作状态同常规计算有出入或计算不考虑，从而在某些部位引起次应力导致结构开裂;受力构件挖孔后，力流将产生绕射现象，在孔洞附近密集，产生巨大的应力集中，引起裂缝。实际工程中，次应力裂缝是产生荷载裂缝的最常见原因。次应力裂缝多属张拉、劈裂、剪切性质。

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇二十一**

20xx年紧张忙碌的一年即将结束了，总结这一年的工作，在各级领导的正确领导和业务指导下，我在本工作岗位上取得了一定的成绩，但也存在着很多的`不足之处。本着正视当下、展望明天、总结成绩、剖析不足的思想，现对20xx年的工作进行总结及对20xx年的工作进行计划如下：

1、资金方面：作为一个企业，资金的安全及管理是财务业务中很重要的工作，20xx年我每月月末会与出纳人员及时、完整核对现金、银行存款、其他货币资金往来进行对账、盘点，并做资金对账表存档。保证了各项资金帐帐相符、帐实相符，为公司资金安全管理及合理使用提供了数据基础。

2、供应链方面：作为一个总账会计，我要负责每天采购、出库等发票的生成，月底我要做供应链的对账、关帐结账工作。在这一年里，我能坚持每天生成相关发票、月底做库盘点数据并参与盘点、审核盘盈盘亏单据及写盘点报告，为公司商品管理工作尽到了一个作为财务人员的职责。

3、应收应付系统方面：我坚持每天把出纳传递的收、付款单据在当天入账，及时核销客户应收款、供应商应付款；及时处理商务部门及业务人员xx邮件关于应收应付款项的调整入账；改变了以前因入账不及时，给商务方面在对客户和供应商款项管理方面造成的数据信息滞后、帐期影响。在这一块，通过我的工作有了很大改善，为公司各层级数据需求者提供了及时、完整、准确的数据支持。每月底及时进行了关、结账工作，仔细调整业务环节中出现的数据不符合系统的情况，从未因供应链关结账的问题影响下月的业务开单。

4、固定资产系统及存货方面：我每月对公司购入的各项固定资产进行登记入账、建立卡片，月底对资产项目核对关结账。

5、总账账务方面：我坚持每天及时从出纳处取得各项单据，及时分类归集记账，做到分录摘要清晰明了、数据准确、核算项目对应无误；并增加了原来未做现金流量项目；在月末及时进行账目核对，保证资金、备用金项目、应收和应付项目帐帐相符，通过每月对应收预收、应付预付项目的数据的对比，核销了应收款、应付款的重复项，保证了资产负债表项目数据的真实合理，为数据分析奠定了扎实的基础；及时处理财务经理、财务总监xx邮件关于各种账务调整、数据清理的工作；能及时每月对xx工厂、xx采购、销售、一般往来账务及时进行核对并制作对账表，对于双方有疑问的事项我能做到和对方财务人员保持密切沟通只至找出问题所在、及时解决，保证双方往来账务清晰、数据准确。

6、其他会计事项：我能按照财务部规章制度、领导要求，处理相关财务事宜，提供需要的数据信息及账表及其他事务；对于其他部门和人员通过系统查询关事项，能积极配合并释疑；遵守财经纪律和制度、遵守职业道德、保守各种保密事件及商业秘密，做到数据不外泄不传播。

1、 在凭证制作过程中出现了数据登记不完整、科目归集、核算项目归集不准确的时候，在20xx年的工作中应更加仔细、详细分析数据属性，做到摘要意思清楚、信息全面、科目及核算项目及现金流项目归类准确、数据准确。

2、对于应收应付项、资产项、总账项，不能拘泥于做账而“作”帐，在每项目完成之余，多看多想各环节数据状况、关联信息，发现及处理系统中出现的有必要处理的事项，使财务帐各项目、数据更完整清楚、符合逻辑。

新的一年，工作也是一个全新的开始，理应对人生对工作有个新展望，在崭新的下一年我要：

1、20xx年建立新财务帐套，全面准备、核对、处理数据，在1月底完成帐套各个模块数据录入及初始化工作。

2、更好、更全面完成本岗工作；团结部门全体人员、紧密协同工作；不折不扣完成上级领导安排布置的各项财务工作。

3、积极参与各种培训及学习，不断充实、更新知识，提升职业劳动技能。

个人年终工作总结及工作计划3篇扩展阅读

个人年终工作总结及工作计划3篇（扩展1）

——业务员个人年终工作总结及工作计划3篇

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇二十二**

转眼间，一年的工作也即将接近尾声，在班组以及各位领导的帮助下通过认真的总结经验，仔细地分析，从已经出现的问题中吸取教训，在困难中锻炼能力，在反思中进行自我提高，最终圆满完成了全年工作。为了更好地使我在新的一年里个人能力有所提高，工作有更大的进步，根据领导的要求现将我个人一年的工作总结如下：

1、年初，生产线开得比较紧迫，针对熟练员工较少，新员工较多的情况下，加强了新员工对工作的学习能力，并安排老员工手把手教学，使新员工在短期内能够适应本岗位的各项操作。

2、6月7月在生产过程中，因满卷切换易炸筒，班组消耗也逐渐增加。要求员工工作时做到，忙而不乱、紧而不散的工作方式，做好本班组的工作。同时，查找原因，对于上机纸管进行严格的检查，并逐步淘汰回用次数多的纸管，减少因纸管带来的不必要的消耗，从而减少炸筒的机率。

3、10月19日，因员工x和x上班期间嬉戏打闹，导致x工伤事故，对于班组安全教育的不完善，进行了深刻的反思，同时加强了对员工的安全教育，并对不合理的行为加以制止杜绝。

4、全年数据统计：

20\_\_年末，本班卷绕员工共计8人，20\_\_年新进员工x人，辞职及自动离职共计x人，其中因工作需要调离卷绕岗位x人，现有人员x人(x人为工伤假)

5、工作中存在的不足：

(1)在处理不是我分管的工作时，表现不够主动，究其原因是头脑中有怕越权、越位的思想，有时就表现出不主动提出自己的工作思路，致使工作节奏慢。

(2)对新的东西学习不够，工作上往往凭经验办事，凭以往的工作套路去处理问题，表现工作上的大胆创新不够。

(3)班组的管理还不够细致，员工的安全和质量意识仍不够强，导致本年度的1起安全事故。虽然事后也对当事人进行了教育和处理，针对性地作出了相应的对策。但应该还是预防为主，加大平时的教育力度，提高员工的安全和质量意识，从根本上减少安全事故隐患的发生。

**年度自我总结 年度自我总结的说说篇二十三**

20xx的上半年年已经过去，下半年已

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找