# 2024年律协工作总结(10篇)

来源：网友投稿 作者：雪域冰心 更新时间：2024-06-08

*律协工作总结一 文化是一个行业发展的灵魂，遵义律师行业牢固树立文化自信，增强文化认同、行业认同，积极开展多种形式的文化活动，强化律师行业的凝心聚力。（一）强化律师的的文化认同。通过一系列丰富多彩、健康有益的文体活动，充分展现了律师队伍的凝聚...*

**律协工作总结一**

文化是一个行业发展的灵魂，遵义律师行业牢固树立文化自信，增强文化认同、行业认同，积极开展多种形式的文化活动，强化律师行业的凝心聚力。

（一）强化律师的的文化认同。通过一系列丰富多彩、健康有益的文体活动，充分展现了律师队伍的凝聚力和向心力。3月，号召各律师事务所开展植树造林活动；4月，遵义市第五届律师行业“体育周”活动在新蒲新区奥体中心举办，包含专(兼)职律师、公职律师、公司律师以及实习律师，共有298名律师参加此次“体育周”的体育竞技比赛；5月，举办了“律师菁英说”遵义律师第七届青年律师演讲比赛；6月，在省律协开展“中行杯”第二届全省律师篮球比赛活动中，遵义律师代表队蝉联冠军；9月，举办遵义烟草（商业）和律师行业职工群众民法典知识辩论赛；12月，与市检察官协会积极承办遵义市第五届检察官与律师电视辩论赛；同月，开展优秀代理词、优秀辩护词、文明律所、优秀律师等评选活动，通过多形式活动的开展，大力增强了律师的文化认同。

（二）增强律师的幸福认同。市律协认真打造“律师之家”，密切联系广大律师，认真倾听律师的意见，及时回应律师关切的问题，积极帮助解决律师在执业和生活中遇到的困难和问题。认真落实《 遵义市律师协会关于扶持青年律师发展的实施细则》和《遵义市律师协会会费收取办法》，让律师中的特殊群体充分享受到了政策的红利。在市律协的倡导下，积极为李永刚、李元杰、罗永茂等三名困难律师捐款39余万元，对10位困难律师进行慰问，充分展现了“律师之家”的温暖。市律师行业党委分别对陈光国、梅元平、祝贵恒三位年逾七十岁的老党员律师进行走访慰问并发放慰问金，为他们送去党的关怀和温暖。在三八节为女律师购买化妆品，安排专人为党龄30年的党员律师撰写先进事迹，召开20\_年重阳节遵义老律师茶话会，切实增强律师的幸福认同。

（三）提升律师的职场认同。围绕律师职业素养、执业技能和执业技巧，市律协组织了丰富多彩的培训活动，既邀请外地律师传经送宝，又选派律师外出交流遵义律师的优秀经验。3月，举办了20\_年度全市律师业务培训。5月，与市法学会联合邀请深圳市维德中心到遵开展新型青少年普法培训；同月，令狐兴中会长率队到广东省清远、惠州、珠海考察律师党建、协会建设、业务发展。6月，遵义市律师行业党委在遵义市红军烈士陵园开展“红心向党，喜迎建党百年”主题践学活动；同月，全国律协青训营贵州省学员首期主题班会活动在遵义举行。7月，遵义市律师行业党委组织召开了律师党员志愿者服务团启动会暨支部书记轮训会。8月，红花岗公安分局与遵义市律师协会开展“警律协作”工作。9月，承办全省20\_年度申请律师执业实习人员培训班（遵义会场），来自遵义市、铜仁市、六盘水市、黔西南州、黔东南州、黔南州的670名实习律师参加培训。10月，副会长王滢钦率队赴西宁、兰州市律师协会开展惩戒工作考察、学习和交流。同时，通过充分发挥律师人大代表、政协委员的作用，在律师与法官的资料交接、律师进入法院“特别通道”、破产案件“府院联动”等方面有效化解难题。

（四）彰显律师的形象认同。在强化宣传工作的同时，注重意识形态教育，注重宣传的水准和质量。《民主与法制》20\_年第3期以封面“遵义律协为何声名远播”为题，用“责任与担当：在全面履职上细做文章”等四篇文章，专题全面报道遵义律师协会建设情况，在很大程度上提升了遵义律师和遵义律师协会的形象。《律师协会建设之遵义实践》在法律出版社出版，这是自1995年遵义律师协会成立以来各项工作的高度总结，得到了社会各界的广泛关注，更得到了省律协和全国律协的充分肯定。12月22日省律师协会举行“律师协会建设暨《律师协会建设之遵义实践》研讨会”，省司法厅律师工作处副处长吴刚、省律师协会会长白敏、时任市司法局局长汪立、省律师协会班子成员及各市（州）律师协会会长等在线下参会，中国政法大学硕士生院院长许身健、中华全国律师协会原副会长宋建中、福建省漳州市律师协会会长蔡丽羡在线上致辞，^v^客户端等多家媒体进行报道。启动《遵义律师志》编纂工作，全年召开7次专题会议，收集图片6000余张，已完成初稿编纂工作；继续与主流媒体合作，在《遵义日报》刊载《凝心聚力强根铸魂--遵义律师行业文化建设之探索实践》等四篇专题文章，在遵义电视台播出10期《律师说法》； 优化抖音号运营，通过新媒体宣传市律协动态和全市律师良好形象，全年发布抖音51条，律师和律所开通个人抖音号8个，7名律师在省级以上平台发表文章7篇，其中娄方仁律师作品参与重温长征征文活动获得一等奖，张绍明律师作品发表在国家核心期刊杂志《论证与研究》并荣获全国教研类论文一等奖。

过去的一年，我们的工作取得了一些成绩，但我们清醒地知道，律师协会作为法定的律师行业自律性组织，发挥着党和政府联系广大律师的桥梁纽带作用，我们的工作离党委政府的要求还有差距，我们的工作离人民群众的期盼还有差距，我们的工作离广大律师的期待还有差距。我们唯有拼搏，不负人民、不负时代，继续前行。

20\_年是本届理事会任期最后一年，理事会将一如既往，认真履职，我们的工作打算是：

（一）继续抓好律师行业党建工作。进一步发挥党建的引领作用。强化律师事务所基础管理职责，不断规范律师事务所内部管理和律师的执业行为。持续推进律师行业突出问题专项治理工作，将行业专项治理整顿、学风培育常态化。

（二）进一步加强各专门委员会、专业委员会建设。继续探索专委会主任评价机制，确保各专委会切实履行引导、服务广大律师的职责。

（三）进一步落实青年律师扶持和培养计划。持续落实《 遵义市律师协会关于扶持青年律师发展的实施细则》，举办第四届青年律师发展论坛和第八届青年律师演讲比赛，举办遵义市第一届青年律师领军人才训练营。

**律协工作总结二**

律师执业不仅要掌握大量的法律专业知识，而且要具备很强的社会经验和综合素质，以点带面，全面发展。要学会用社会主义法治理念指导现实的法务工作，看人生百态，观社会风云。社会在发展，情势在变化，新的问题，需要新的思维，只有不断的努力学习，勇于实践，才能做与时俱进的合格律师。

律师最为基本的职责是维护当事人的合法权益，维护法律正确实施，维护社会公平和正义，实践证明，律师参与诉讼、仲裁有利于推动纠纷解决，有利于配合法院依法查明案件事实和正确使用法律，公平解决纠纷。法律的核心是公平和正义，也是一名合格律师在执业过程中必须始终遵循的基本原则。在今后的法律人生中，我会忠于事实，忠于法律，忠于正义。

律师职业道德重要的基本原则就诚信，律师职业道德的核心也在于诚信。律师宣传时，要做到规范宣传。律师收费时，要做到规范收费。代理案件过程中，应当保守当事人的秘密。办理案件过程中，要注意处理好和法官、检察官、警官、仲裁员其他法律执业人员的关系。

律师经办的一切案件都要依据客观事实和证据、以现行法律规定为准。对于案件客观事实，一定要注重证据的收集与运用，因为事实是建立在证据基础上，事实是靠证据来证明的。对于案件适用的实体法律、法规、司法解释，一定要研究透。对其立法目的、立法背景、立法精神，适用范围、条件等务必要吃透，对程序法律问题一定要非常的娴熟。因为程序公是实体公正的保障。没有程序，实体公正则无法启动、无法推进。

1、要具备独立分析案情的能力。案情的分析是对整个案件的把握，我们要结合对方提交的诉状，找出对我们有利和不利的情节，充案分分析情，明确辩护思路。认真比较分析对方提交的证据资料，拿出质证意见，做到心中有数。

2、要不断提高案件的庭审能力。律师价值的最大体现，就是开庭的全过程，庭审驾驭能力尤为重要。对于新律师来说由于出庭少，在开庭时难免会紧张，首先要锻炼和提高自己的心理素质，要不断提高自己的语言表达能力，庭审过程中一定要集中精力，把心思放在法官的发问和对方的观点上，思维清晰才能做出正确适当的反驳。

3、要认真书写代理词和辩护词。首先要条理清晰，层次分明，用简练的语言将自己的观点完全表达出来；其次要在尊重事实、尊重法律也尊重对方的基础上，注意自己的措辞；再次要注重证据链，学会用证据规则来支持自己的观点和反驳对方的观点。

1、主要包括提供法律咨询、出具法律意见书。接待法律咨询首先一定要全面了解案情，若当事人没说清需要先问清。在全面了解案情的基础上，问清当事人有哪些证据。依据所学法律知识，出具法律意见书。

2、法律文书的写作，整理各类法律文书，按类型分类。基本掌握了各类文书的书写格式。但是法律文书的写作内容和技巧上还需要进一步学习和完善，法言法语的运用还不是很熟练，这一方面我还需要继续锻炼，继续提升自己。

3、各类合同的起草和审查。我在实习期遇到最多的是对各类合同的审查，合同中核心内容就是合同双方的权利与义务约定，在修改各类民事合同时，需要特别注意的是一定要注意权利义务条款与违约责任条款必须相对应，违约条款与终止条款、解除条款也要对应。一份审查后的合同，应该能够有效防范可能发生的法律风险，尽可能维护我方客户的最大合法权益。

4、参与客户重大项目的谈判。我在实习期间参加了多次会议谈判，提高了自己的谈判能力。谈判是律师个人魅力的重要体现，是律师广博知识的充分发挥。谈判时一门技巧，和一项很高深的学问，你不仅仅是表达出自己的观点，关键是你怎么能说服对方而让他们接受你的观点。做为律师要不断的提高谈判的艺术和技巧。

总的来说，在实习期间，我深刻地感受到了律师的责任和压力。很多法律现象和法律事实，不是单纯依靠法学理论和法律条文能够解决的。因此，我在以下方面仍需加强学习：

1、通过从事具体的律师业务，越来越体会到理论与实践的差异，要不断加深自己对法律的理解。一条看似明确的法律规定，运用到现实中，问题却是层出不穷，一个看似简单的实际问题，反馈到法律上，往往却是模棱两可，而在自己进入律师行业以前对这种现象可能是既看不见，也想不到。社会飞速发展，新的情势不断出现，法律持续更新，现在是一个学习型的社会，律师行业更是如此，做为一名律师要终身学习。

2、必须克服惰性和依赖，勤奋和认真是律师必须具备的执业态度。在这一点上我要检讨自己的惰性，在执业过程中，自己要多学习，充实自己，律师是一个充满挑战、需要付出艰辛的职业。

3、要提高自己的人际交往能力，人际交往从同常生活做起，从身边做起，得体表现自己，做到不卑不亢，不急不躁，在人际交往中找到自己，实现自己。诚信做人，认真做事，忠于事实，忠于法律，全心全意为当事人提供最优质的法律服务。

4、提高自己的语言表达能力；关于语言表达能力，我认为是没有什么捷径可以走的，只有通过不断的训练才可以逐步提高。所以在日常生活中我们要多听，多看，多写。

5、对自己的人生要有清晰的规划和追求。想要做一名优秀的律师，从成为合格的实习律师开始，要时刻告诫自己耐得住清贫和寂寞，踏踏实实做事，认认真真做人，努力坚守自己的信念。我认为只有这样才能将利益和诚信分得清，不为利益而毁掉自己的诚信，要尊重事实，恰当运用法律，在事实与法律之间寻求平衡。

总之，通过这一年多的实习期间，经过努力的学习，掌握了一定的法律知识和基本的办案技能，深知律师在执业过程中也要不断追求进步、终身学习，才能更好的维护当事人的合法权益，促进社会和谐。我在未来执业的道路上，一定会克服困难，早日成长为一名优秀的执业律师。

**律协工作总结三**

20xx年，本人工作以诉讼为主，提供非诉讼法律服务为辅。诉讼仍旧以人身损害、劳动争议案件为主。空话少谈，举例3个例子，如下：

20xx年10月，本人代理了谌卫军诉余杭区安吉路良渚实验学校的劳动争议案件。这起案件虽然不属于重大疑难案件，但是20xx年是学校教师劳动人事争议频发的一年，因教师个体对思想价值、教学理念的追求，导致学校和教师关系紧张，最终引发多起风波。在这样的背景之下，本案也就有了鲜明的时代特征。

此案20xx年11月26日上午在余杭区劳动争议仲裁委员会开庭审理，参加了的庭审并提出了如下六个方面的代理意见：

1、被申请人考评行为没有事实依据；

2、“教代会”组成不符合法律规定；

3、《考核办法》严重违法；

4、《考核办法》不仅违法，而且荒诞；

5、调岗、解聘行为违法、且非常不合理；

6、余杭区教育局的回复没有证明力。

以上六个方面的代理意见获得仲裁庭的认可，仲裁裁决被申请人余杭区安吉路良渚实验学校的解聘行为违法，为谌老师的维权取得了阶段性成果。

本案昭示：学校领导在管理模式中应当放弃“官本位”的落后思维，应当遵守法律法规，依法治校。教师面对学校的违法乱纪行为，应当勇敢站出来，运用法律途径，合法维权，以求维护自身利益。

20xx年11月，外来农民工韩某在浙江温岭某镇途径某桥时，不幸坠落河中溺水身亡。受害者家属委托本人维权。经本人对事故桥梁的缺陷进行现场勘查、认证，并对相关法律进行了认真分析，判断某镇政府应当承担民事侵权责任，本人代理受害人家属在温岭市人民法院提起民事诉讼，将某镇政府告上法庭。

值得一说的是，由于韩某落水的地方地处偏远，事发又在傍晚，周围没有摄像头。“韩某是否在桥上坠落河中”，是一个很大的争议焦点（庭审中也是围绕这个争议焦点展开激烈辩论）。事故发生后，本来有很多目击证人和围观群众，但是家属当时没有注意联系证人。等到委托本人维权时，一个证人都联系不上，于是本人耐心寻找事发时候的目击证人，在事发现场周围的居民区挨家挨户地上门寻觅，同时建议受害人的亲属在当地到处张贴告示，最终联系上了宝贵的证人，获得目击证人的同情，并勇敢站出来作证。

本人认真分析事故现场和案情，当庭提出了以下重要观点：

1、除了后岸闸，没有其他地方可以落水；

2、后岸闸外围区域没有落水条件；

3、施救现场情形可以证明死者从后岸闸缺口中落水；

4、步行时间吻合落水时间。20xx年11月5日傍晚6点前后，死者还在家中熬猪油，六点半左右，死者从住处（下村文明路27号）步行出发到事故地后岸闸，从两地距离分析，行走时间至少需要20分钟，死者落水的时间恰好吻合这个时间点；

5、死者尸体擦伤痕迹。从公安机关法医学检验鉴定书上看，受害人左季肋骨区见一10。0cm×8。0cm擦伤，两肘背见散在擦伤。这些外伤痕迹的产生，是因为受害人从后岸闸缺口处掉落时，身体和闸口石板发生了摩擦碰撞。综上五个方面的分析，可以证明受害人必然是从后岸闸闸口中掉落河里。

本人的以上观点获得法庭的支持，本案经过一审、二审，最终法院认定镇政府存在过错，并判令镇政府支付巨额赔偿金。

除了办理诉讼案件，本人还为下沙某劳务公司提供劳动法专项非诉讼法律服务，化解多起劳资纠纷。例如：某工人上班途中不小心摔伤导致骨折（非交通事故），该工人咨询了所谓“专业人士”后，一口咬定“属于工伤”，要求用人单位予以赔偿数万元，后来冲突愈演愈烈，长达数月未能解决矛盾，严重干扰了用人单位的正常经营。用人单位咨询本人后，本人经分析认为不符合工伤保险条例中工伤认定条件，不属于工伤，用人单位没有赔偿义务。由于伤者对用人单位聘请的法律顾问存在偏见和不信任，本人给用人单位提出如下建议：双方一起到辖区的人社局工伤认定部门，当面咨询工伤认定科的国家工作人员。这个办法获得用人单位的认可，于是用人单位派人事专员陪同伤者以及伤者的亲属一起到了辖区人社局，该局工伤认定科现场明确告知伤者该种情形不属于工伤，并当场出示了法律条文。经过耐心疏导，加上用人单位出于同情给伤者若干慰问金，终于化解了本次劳资争议。本人处理法律纠纷的方法也获得了顾问单位的好评。

作为年轻律师没有机会办理重大案件，以上成功案例，也令我能成为律师而自豪。聊聊数语，以作上年度总结。

**律协工作总结四**

岁月流转，不知不觉间，进入震宇震这个团队已经是第4个年头了。4年前，当我第一天坐在办公室里的时候，我的内心是一片忐忑，对未来是比较迷茫的。相信很多律师同仁跟我一样，都曾有过彷徨。今天，尽管我仍然是一个不断需要律师前辈提携与指点的青年律师，但应所里领导的要求，我就自己在这一年里的得与失向在座的各位领导和同事做个总结汇报。

一、过去一年的工作成绩

之所以说工作成绩，倒不是因为我取得了什么了不起的成绩，而是一般的工作总结的惯例结构。在我拿到执业证的第一个完整年度，我所有的业务创收是万元左右，这当中主要包括领导所划拨的创收，剩余小部分是自己单独承办的案子。今年是拿到执业证的第三年，也是第三个完整年度，经初步统计我今年的创收应该是14万多一点。可以说，在创收上自己有了较大程度的进步，也使得我刚出生的儿子不至于落得没有奶粉钱的地步。

首先，这一年里我所办理案件的数量上明显增多了，案件类型上也有所丰富，在闻律师的指导下，我经手办理几起保险代位求偿权纠纷案件。总结案件办理过程中的经验与教训，我的实践经验也渐渐丰富起来;其次，学习到了更多与人打交道的技巧，这里面既包括与当事人打交道的技巧方面，也包括与法官及对方代理人打交道的技巧。张武队长一直教导我们，律师是一个从事社会工作的职业，每个律师至少需要拿出自己精力的三分之一从事社交，如果相应的人际交往，我们的律师工作肯定是裹足不前的。

在这里，我要特别感谢所里四位合伙人律师对我这样年轻律师的无私帮助，没有他们的无私帮助，像我这样直接从学校里走出来的学生，在社会上无疑要经历更多的挫折，走更多的弯路。记得在南京当代国安律师事务所面试的时候，面试的老师问了我三个问题，你有关系吗?我回答没有。他问我你有背景吗?我还是回答没有。然后他又问，那你有什么?我回答他我有的是热忱，对律师事业的执着。是的，当我们走出校园的时候，像我们这些出身农村家庭身上还背着数万元助学贷款没有还清的学子，我们所拥有的似乎只有一片热忱。人们都说好的开始等于成功的一半，用在我们身上同样如此，一个好的律师事务所这个平台等于成功的一半。正是因为在震宇震这个平台上，我正一步步实现自己的理想与价值。

二、我觉得工作就是一个镜子，他会给我们一个反射。有句话是这样说的，“如果你今天不认真工作，那么明天你将会努力找工作。”工作需要我们每一个人去认真对待，它给了我们尊严，给了我们脸面，更何况我们所从事的每一件事都会关乎到当事人经济利益、人身权益甚至是生命的得与失、增与减。我常会自问，我是否做到了。所以我会经常反思自己工作中所存在的问题。我发现过去一年中，我的工作中存在着一些问题需要加以改进。

1、工作细致程度有待提高。尽管案件办理相对多了，但是有时候也会发现在证据审查及文书书写方面还是存在不够细致的地方，没有做到精益求精。另外，在接待当事人方面，有时候不能很好地拿捏到位。

2、法律法规的熟悉程度不够。对于工作中常用的法律法规熟悉程度还是不够，不能做到有问必答，烂熟于心的程度。由于法律法规的更新速度较快，要求我们律师也必须及时更新我们的知识，这样才能跟上形势的发展需要。

3、业务结构不合理。虽然今年我的业务创收达到了十几万元，但是仔细分析下来，我自己独立承接办理的案件部分并不多，尚没有占到创收总额的一半。还有一个突出的问题就是我所有创收均来自诉讼案件，没有一个非诉方面的。因为业务结构不合理，我们会随时面临断炊的可能，而银行不会可怜你，每月会定期到你的工资卡上搜括一遍。这一点我的感触特别深，当到每个月十日左右的时候，看到账上还没有一个案子的时候，我就会心里特别发慌，每当这个时候我就会特别想钱。另外，我也不希望放假，特别假期较长，我似乎没有资格享受特别长假期的权利。前一阵子，我感觉头脑特别疼，我以为自己是想钱想的，后来发现不是，原来是感冒了。

三、律师工作的感悟

提到律师，人们的第一印象除了律师特别能说之外，另外一个就是律师有钱。但我想律师职业所赐予我们的不仅是物质上丰厚的回报，更多的恐怕是律师职业给予了我们独立思考问题的方式、自尊、自强以及社会责任感。每一个律师走出来的时候都是光彩照人的，男律师通常都是西装革履、风度翩翩，女律师通常都是闪亮动人、靓丽睿智。为什么会是这样子，我想大概是我们自信，心中有爱吧。

举个简单的例子，我们的周喻律师就曾经自己私下向河南贫困地区的孩子捐献过20\_多元钱的书籍，帮助贫困地区的孩子增长见识，开阔眼界。说实话，像周喻律师那么忙，如果仅想着赚钱的话，他哪里还有时间顾及远在千里之外的无书可读的孩子。但因为我们心中有爱，我们知道感恩，我们知道自己应该为社会做点什么。还记得有一个当事人，他的官司拖了两、三年，在办案的过程中，他经济困难到了连路费、饭钱都拿不出来，后来我就请他在我们所门口的鸭血粉丝吃了饭，给了他50块钱的路费。他感动得不得了，非要给我送个锦旗什么的。这点事情对于我们而言虽然微不足道，但是对于当事人而言却特别温暖。我相信这样的事情，在我们每个律师的生涯中都出现过，都会对需要帮助的当事人施以援手。

律师工作虽然艰辛，但也正是因为这一行充满挑战，才有了它独特的魅力。在这里我们感知了人间冷暖，见证了爱恨情仇，为当事人排忧解难。我们既见到了当事人的愁眉苦脸，也看到了他们的喜笑颜开。所有这些历练了我们的人生，也使得我们格外珍惜生活的美好。

四、工作展望

张武张队长曾语重心长地说过一句话，像高经理这样如果不寻求突破，将来只能算一个老律师，无法成为大律师。循着张队长的这句话，我想说的是不想做大律师的律师不是好律师。但我相信大律师是做出来的，不是说出来的。我觉得要迈出做大律师的第一步，在接下来的一年里需要做好下面几样工作。

1、工作需要更细心、耐心。不论是接待当事人还是做好日常的工作，都需要做好细节工作。有人说“打官司就是打证据”，这句话应用到我们的律师生活中更是有其重要作用。可以这么说，细节决定成败，也决定一个律师的职业素养。因此，要想把自己变成一个受人尊重的职业律师，必须注重细节。

2、虚心向其他律师请教。其他律师之所以能够有今天的成就，就是因为他们付出了比别人更多的汗水。我们这些新来的律师，要想取得令人满意的成绩，就必须不耻上问，学习其他律师身上的闪光点。

3、经常学习，熟悉法律法规的变动。对于律师而言，我们的天平上有两杆秤，一是事实，二是法律。脱离了事实和法律的律师不能称为律师，而只能是讼棍。从其口中吐出的词汇体现了不了智慧的光芒，却透露着撒旦的狡诈，只能令人对我们敬而远之。

认真回顾了20\_年的工作与不足后，我觉得自己的压力很大，但这也是我面临的挑战，我相信自己可以做好。

**律协工作总结五**

作为小城律师，在20\_年度接手的案件还是些小案，业务收费意味着稍有增长，不可能有长足的发展。“麻雀虽孝五脏俱全”，我办理的案件中，还是有几个典型案例滴。比如，接受\_委托的“\_案件”后，我指导委托人先行和\_镇人民政府协商，\_镇政府给予了部分赔偿，双方没有签订书面协议，之后我采用转移视线的方略，前往\_镇中心幼儿园找到了\_老师，并形成了书面的证据材料，考虑到利益方面的冲突，我让\_老师亲笔书写了证词，证实幼儿园没有搞好幼儿的交接制度，致使受害人脱离监护。从后来的诉讼过程来看，庭前的预备和策略是非常重要的。

20\_年度囿于法治大环境的瓶颈，有些领域的拓展仍是趑趄不前，法律顾问签约单位少的可怜，诉讼领域特别是刑事诉讼领域难以大展拳脚，非诉讼领域对我而言好像仅仅是提供咨询服务和律师见证。为此难免发些牢骚，对法治进程抱有悲观的情绪也就不足为怪了，我很佩服\_、\_、\_、\_等律师的敢作敢为、很佩服一些腰包鼓鼓的律师对社会法治建设三缄其口。哎，我只能做一名万金油式的小城滑头律师了。

为了更好的养家糊口、为了更好的维护委托人的权益，我还要加强学习，学习法律、学习先进，哪怕学了就忘;我还要加倍努力，努力拓展、努力攀登，哪怕走两大步退三小步!必须牢固树立屡败屡战、不怕碰壁的难能可贵的精神!

在最近3年的执业过程中，我和^v^及全国律师协会对律师行业的要求高度保持一致，在市司法局和市律协的领导下，认真、谨慎的履行自己的职责，严格要求自己，遵守职业道德和执业纪律，业务上也取得了很大的成就，律师业务也有了新的发展，现分项总结如下：

一、开展各项律师业务情况

1、思想品德方面。在工作和学习中，认真学习和贯彻党和国家制定的各项方针、政策。在“三个代表”重要思想和科学发展观学习活动中，自己能够以积极的态度认真参加了本所组织的各项活动，对照检查了自己的工作并写出了学习心得。特别是认真学习了精神，是我更加坚定了自己的目标：全心全意为人民服务。

2、办理业务方面。3年来共办理民事案件\_件，刑事代理\_件，行政案件\_件，非诉讼案件\_件，法律援助案件\_件，顾问单位\_家。同时办案方式有很大突破，用非诉讼方式解决诉讼问题，既减轻当事人的讼累，又妥善化解社会矛盾，及时息讼解纷，促进了当事人的和解，增进了团结。我积极开拓案源，努力用自己的的法律专业知识和技能为当事人服务，取得了较好的经济效益和社会效益。

3、在律师执业期间，我的执业观点始终是端正的，始终自觉恪守“忠于法律、诚实守信、勤勉尽责，公平竞争，严格自律”的原则，至今没有发生违反职业道德和执业纪律的事件，截止目前没有一例针对我个人的投诉。我习惯站在维护当事人利益角度考虑问题，设身处地地为当事人着想，尽可能地做到既能维护当事人合法权益又不损害行业整体利益直至国家利益。我也从未假借代理之名，从事法律法规禁止的行为，可以说是一名优秀的律师，在本所起到了很好的模范带头作用。

二、《\_》执行落实情况

在职业过程中，我忠于宪法和法律，执业为民，维护委托人的合法权益;认真遵守《\_》和本所的各项管理制度，还积极参加修改制度，提出建议;明明白白告知委托人的各项权利和风险，不为谋取业务而误导当事人或者做虚假;没有私自接受委托和收费，收取额外报酬的行为;没有向我所瞒报、少缴代理费的行为;没有采用贬损、诋毁、降低收费标准等不正当手段进行业务竞争的行为;严格按业务操作规程办理，没有损害国家社会和当事人合法权利的行为;与法官、检察官、仲裁员或者其他工作人员相互关系中，没有非工作场所会见的行为，没有请客送礼和指使当事人送礼、行贿的行为，没有假借他人之名向当事人所要财务的行为;没有向司法机关出示虚假材料等弄虚作假的行为;没有从事违法和有悖律师职业道德、公民道德规范，损害律师职业形象的行为。

三、参与社会公益活动情况

我作为一名律师，热心社会公益活动。我积极参加了市、区司法局组织的法律进社区活动，法律宣传讲课个次\_场次，完成法律援助\_，被授予“\_”称号，义务法律咨询\_次。

四、参加党组织活动情况

本人是中国^v^-党员，始终坚持党的领导，明确法律为经济、为民服务的政治方向。积极参加了我所的党组织活动，平时认真学习和落实了上级党委要求学习落实的有关方针政策，明确政治方向，提高了政治素质。其次，在执业纪律、执业道德，与政治素质教育进行了结合，在具体行为中践行政治挂帅的基本指导思想，发挥党员在律师队伍建设中的引领和保障作用。

我用细致、认真负责的办案态度，熟练的办案技巧和高尚的职业道德不仅赢得了委托人的信任和感激，还形成了良好的社会影响。因为我的勤奋努力，我有幸被升为理事，这既是对我的肯定，也是对我的鞭策，我将以此为契机，再接再厉，进一步钻研法律业务，为社会提供更为优质的法律服务。

**律协工作总结六**

xx年，我毕业了，正式成为社会的一员。不再有在校大学生的身份，我很惬意，因为我期盼已久，准备大展宏图。

xx年5月25日下午一点半，伴着淅淅沥沥的小雨，一路寻到金仙桥来，迈进律所的大门，闯进了大家的眼帘，短暂打乱了下大家的宁静后，依循进了任老师的办公室。

从此，我便跟随任老师和曾哥协助处理法律事务了。也正式做起了助理工作，跟以前学生时代实习时，名义上的助理大不一样了。有了重任，有了不能推卸的责任感。

任老师主要做金融领域业务，我接触的比较多的就是银行不良资产的处理案件，且所办理的大部分案件都是在执行阶段，使本人增长了不少新的关于案件执行中的实践操作经验。

资产包案件，听上去真的很光鲜，好像很高端的样子，其实就是一堆烂帐烂债等着去讨。而律师这个职业呢，人人都说律师是自由职业者，高收入人群，但是，其实就我看来，律师这个所谓的自由职业者在某种程度上恰恰是最不自由的，至于高收入，姑且不谈每年有多少律师在温饱线上挣扎，就是这些高收入的律师，每个人都是在非常非常努力的工作，甚至于常常是在超出一般人能量范围内的工作。再看资产包案件，为了一个案件，我们通常需要发动各方面的能量，利用一切可利用的资源，包括政府部门的档案，相关单位的人脉，涉案单位的现场考察与取证，涉案人员的找寻，最后的谈判等等，这个时候，觉得律师既是法律专家，还得是公关高手，谈判专家，演员、侦探……正是在这个过程中，我开始第一次严重而认真的意识到律师这个职业的艰辛和幸福，律师们的努力和无奈，因而也多了一些敬佩与犹疑。

谈到资产包，记得第一次看到资产包的材料时，我的确是非常惊讶，甚至震撼的，那么多的贷款，是怎么流出去的？而那些相同法人代表的公司又是怎么取得这些贷款的？怎么可以一个空头公司为另外一个空头公司担保贷款？银行的贷款审核员难道就看不出风险？这些烂帐，最终都是由谁来买单呢？难道真的是“窃钩者诛，窃国者诸侯”？虽然这些问题不是年终总结应该深究的问题，但这又的确是我在过去的一年中无法忍住不去思考的问题。

做资产包的过程，也让我强烈感受到到了工作安排和计划的重要性。在很多时候，我个人是感觉到了整体规划原本可以更强些，这样有些事情可能就不需要反复的去做，比如说时效的问题，在整个操作资产包案件的过程中，应该说这是一个前提性的工作，校对时效文件的工作就反复了很多次，如果能一次性提供完整的资料，我们就可以一次性高效率完成整理和分析工作。过去的一年里，我在任老师和曾哥的帮助下，参与了几乎每个案子的辅助性工作，对诉讼案件有了一些最直接的接触，对诉讼的基本流程有了些了解，不过其实没有真正的开过庭，所以这个是明年要去好好学习和实践的。

1、一个是理论与实践的差别，诉讼中至关重要的是证据，而理论侧重的是分析法律关系。

2、管辖的问题，诉讼案件的管辖很重要，管辖之所以重要有司法环境的原因还有其他原因，在实践中，很多时候都会在很大程度上影响一个案件的结果，姑且不去探讨它是否合理，这个却是必须去注意的。

1、心态日趋平和客观

在接待当事人时比以前更沉稳，出现在法庭上更冷静更自信，在办案中，亦不会再像初入行时那么毛躁和激动。

2、放下姿态，将心比心

处理事务性的事情时，免不了“碰壁”“吃闭门羹”我时时提醒自己：如果换做是我，我也不想每天都干这些枯燥无味的事情，只要能把事情办好，说说好话，变通变通也是挺好的。我们也是为当事人服务嘛，受人之托，忠人之事！

3、坚持做我自己

**律协工作总结七**

对上半年的实习，从业务学习、执业态度、人际交往和执业规划等四个方面做如下总结：

半年来，通过从事具体的律师业务，自己对法律的理解不断加深，也越来越体会到理论与实践的差异。一条看似明确的法律规定，运用到现实中，问题却是层出不穷，一个看似简单的实际问题，反馈到法律上，往往却是模棱两可，而在自己进入律师行业以前对这种现象可能是既看不见，也想不到，而这正是律师赖以生存的空间。实习一年，自认为在业务上最大的收获不是理解了多少法条，学得了多少技巧，而是明白了终身学习能力对于一个律师业务发展和业务能力的重要性。以前的学习只是给从事律师职业打了一些基础，或者说是仅仅为了迈过律师职业的门槛。社会飞速发展，新的情势不断出现，法律持续更新，现在是一个学习型的社会，根本不存在一劳永逸的学习，律师行业更是如此，没有自我更新能力的律师注定是要被淘汰的。终身学习能力对一个律师的生存至关重要。

半年来，跟随所里各个律师办理业务，勤奋和认真是他们的共同特点，这给我感受很深，我想这是一个律师应有的执业态度，在这一点上我要检讨自己的惰性和准备不足，这反映自己对律师工作的认识和从事律师职业仍显准备不足。律师不仅不是一个轻松休闲的职业，而且还是一个充满挑战、需要付出艰辛的工作，独立、勤奋和认真是一个律师必须具备的执业态度。人固有惰性和依赖心理，但为了所从事的职业和自我实现，必须克服这种惰性和依赖，以自我实现成为习惯，而不是惰性和依赖。

良好的人际交往能力是一个优秀律师的重要素质。自己在人际交往方面存在缺陷，一年实习期，这方面并未得到多大改善，紧张、无序、混乱、拘谨的场面依然如故，这应该是缺乏自信的表现。对此，在以后的执业过程中，自己要尽可能多学习，充实自己，提升自信心，人际交往从日常生活做起，从身边做起，得体表现自己，做到不卑不亢，不急不躁，在人际交往中找到自己，实现自己。

半年来，自己所从事的非诉业务更多一些，这帮助我扩大了视野，增长了见识，对律师业务也有了更全面和深入的认识。但诉讼业务才是律师业务的基础，也是非诉业务的基础，诉讼更能准确地理解法律，运用法律，规避风险，在接下来的执业中，自己应当加强诉讼业务的锻炼，主动参与诉讼业务，以期更全面的发展。

在专业化方面，自己半年实习期从事的业务基本属于民商事领域，在今后的执业过程中应当适当地拓展专业面，以扩大视野和见识，但重点仍然应当放在民商事领域。

**律协工作总结八**

河南栗城律师事务所在县、市两级司法局的领导下在本执业年度内诚信、规范执业,在各个方面在上了一个台阶,现具体总结如下

一、发扬省级文明律师事务所的模范作用，严于律己，牢记为人民服务的宗旨，积极参加市、区司法局组织的各项活动。

二、律师事务所行政管理更加制度化，规范化

本年度内，，完善一系列的制度，使我所能够更好的适应外部环境的变化。这些制度包括：收案审查审批制度、集体讨论制度、奖惩制度、财务制度、执业公示制度、案件归档制度、责任赔偿制度、律师管理制度等，力争每项工作都能做到有章可循，有据可依，为贯彻这些制度，我所先后利用星期天时间多次组织集体学习，为我们所未来的发展提供了有力的保障和奠定了坚实的基础。

三、扩建了律师团队，组织全所律师坚持每星期学习，力求打造专业化、规模化律师事务所

目前我所，新加入了一批优秀的年轻律师，为打造专业化、规模化的律师事务所，合伙人聘请本所老律师以谈心得、谈体会、谈经验等交流方式组织全所律师共同学习，以促进以老带新、新老律师交流的共同发展的局面。

四、我所共办理当事人委托的案件200余件，在办理当事人委托的事项时能认真履行职责，积极维护委托人的合法权益。但同时我们又注重社会效益，尽量化解当事人的矛盾，促成当事人和解，在我们承办的诉讼案件中有近一半是调解解决的，获得了当事人的好评，取得了良好的社会效果。

五、积极参与“送法进社区、进乡村”的法律咨询等公益活动

本年内，我所主动联系了“夏邑县都市明家“社区服务点，开展长期的法律咨询与宣传工作，每月定期选派我所的资深律师为小区居民提供义务法律服务，并每月按时向区司法局汇报当月接待情况，取得了良好的社会效益。本年度的信访接待工作我所也顺利完成。20\_年法制宣传日当天，我所派遣3人律师小团队前往夏邑县委大门口进行法制宣传活动。

六、我所律师认真学习了上级司法行政机关的文件精神，并具体落实在实际工作中去

七、加强了对实习律师的业务培训

为了提高实习律师的业务能力，掌握更多的业务技巧，使其早日成为素质过硬的专职律师，我所定于每周五下午由主任组织召开实习律师学习会议，目前该项措施初见成效。

**律协工作总结九**

今年以来，在市司法局、市律协和区司法局的领导下，我所通过参与五项工程活动、信访案件处理、帮扶困难群众等一系列活动，在加强全所员工职业道德建设、精神文明建设的同时，也为律师队伍树立了良好的社会形象。现将相关工作情况汇报如下：

一、为重点企业服务情况

(一)重点企业介绍

我所重点企业有：;2. \_\_\_\_\_;3. \_\_x;4. \_\_;

(二)打造重点企业法律素质情况

自2\_年1月1日起，我所共为对接的重点企业提出合理化建议2余条;为其避免和直接或间接挽回的经济损失共计31余万元。此外还为对接的重点企业发展组建了多达8人的律师服务团，针对重点企业具体发展情况提供并购方案、项目策划、商业谈判、招投标、融资引资、知识产权保护、合约制作、风险控制、公司治理结构完善、对外贸易等领域的优质法律服务;我所 “\_\_\_\_\_” 的服务理念得到了各重点企业的交口称赞。

二、参与信访案件处理情况

1.我所自2\_年1月1日起，累计参与信访值班达8人次，并在进行信访维稳的过程中，成功化解信访矛盾纠纷达1余次。

年5月，\_主任代表我所前往北京参加\_部举行的同心律师服务团签约仪式。会上，\_主任代表我所和\_省\_自治州\_县签订了协议，我所将在接下来的2年时间里针对该县辖区内重大涉法信访事项提供免费咨询意见，并对其重大发展项目进行免费法律分析和法律论证，根据需求参与相关项目谈判，以及提供其他法律服务项目。

三、帮扶贫困家庭情况

为了积极响应“五项工程”的号召，我所委派\_\_律师、\_律师以及行政主管\_三人一行在\_\_\_社区居委会工作人员的陪同下走访慰问了结对帮扶群众邵伟一家。

在走访过程中了解到：受帮扶群众\_现年38岁，患有间歇性精神病及多种其他疾病，长期在病院住院接受治疗。家中只有一名退休多年的老父亲与他同住，依靠其父亲每个月微薄的退休金度日及支付医疗费用，日子过得十分艰难。慰问过程中，\_\_律师和\_律师认真仔细的了解了其家庭情况，并对\_及家人提供了免费法律咨询服务。

活动最后，我所还为\_一家送去了2元慰问金和丰富的中秋礼品，祝他们度过一个快乐的中秋节，\_和他的父亲都十分感动，连声道谢。接下来，我所已与王家坡社区居委会建立好联系，针对此情况，拟制定长期的帮扶计划。

**律协工作总结篇十**

一、严格律师事务所的内部管理，树立悦泰律师的品牌。

我们律师事务所律师人数不多，在全国是个小所，但我们的管理是常抓不懈。为了搞好工作，我所还增设了行政管理一职，聘请具有工作经验的同志专抓内部管理。由于严格管理，我所自成立以来，尚没有发现一个执业律师违规执业，市司法局、市律协也没有接到过一起对我所律师的投诉。

二、积极组织我律师事务所执业律师业务培训，积极探索全面加强律师业务培训的途径和方式。

我定期组织我律师事务所执业律师进行培训，坚持高标准、严要求，对执业的律师进行了系统化的专项培训。同时定时在所内组织职业律师对新法颁布、理论前沿、律师实务热点等重大课题进行讨论，对一些疑难案件进行研讨。我事务所还积极参加律师协会组织的各种培训，所内律师均能够认真学习，强化业务水平。

三、为广大群众提供有偿法律服务市场，提高律师地位。

四、加强交流与合作，积极学习其他律师事务所的先进经验。

我所在与其他律师事务所沟通、交流方面进行尝试。多次组织本所与其他律师事务所律师进行经验交流及研讨会议，就各律师事务所发展中的经验与问题进行广泛交流和深入探讨。同时，借研讨的契机，与其他律师一起探讨律师业务的新领域。在此工程中，我们讨积极学习大连同行的先进经验，以共同促进大连律师的发展。

五、组织执业律师加强理论学习，撰写法律文章，搜集经典案例。

为了加强我所律师对理论及实务方面的研究，我们决定编撰法律论文、搜集案例，不仅研究一些热点的法律法规，同时不放松对其他相对较冷僻的法律条文的探讨，努力提高综合素质。我律师事物所执业律师也曾在刊物上发表法律论文及与法律有关的评论。我们会对所撰写的法律论文进行讨论、评定，以保证论文的质量。

回顾过去一年所作的工作，我要感谢各位领导的大力支持，同时也要感谢我律师事务所给位律师的勤苦劳动，正因为有了大家的共同努力，我们的工作才取得了一定的成绩。同时，还要看到我们的工作还有一些不足，主要包括：

一、业务培训工作方面有：业务培训专业化、系统性不够，对其他非法律知识的研讨涉及也鲜少。我们律师事务所刚刚成立，对于业务培训也处于摸索阶段，所以在业务培训工作进展稍显缓慢。

二、业务研究、制定业务规范及业务拓展工作还比较薄弱，需要大力加强。

以上不足也是我们20\_年度改进工作的重点，下一年度，我们将继续加强工作的规范化，加大监督考核所内律师业务水平的力度，完善培训律师业务的体系。继续推进我律师事务所专业化建设、规范化管理的进程，探索适合我律师事务所发展的管理模式。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找