# 最新扫楼行动工作总结(56篇)

来源：网友投稿 作者：紫云轻舞 更新时间：2024-06-09

*扫楼行动工作总结一为提高营销人员的工作积极，我厅于本月积极动员全体成员响应分行举办的“理财积分活动”，并将本次活动作为我厅本月的重点工作。前期及时获得信息及活动详细内容传达到员工中，并利用晨会服务培训学习的机会，及每日营销案例点评和经验分享...*

**扫楼行动工作总结一**

为提高营销人员的工作积极，我厅于本月积极动员全体成员响应分行举办的“理财积分活动”，并将本次活动作为我厅本月的重点工作。前期及时获得信息及活动详细内容传达到员工中，并利用晨会服务培训学习的机会，及每日营销案例点评和经验分享会议，进一步加深全体员工对营销产品的认识，使每一位能够拥有公平竞争的机会，同时定期对积分情况进行通报，使活动能够真正透明化、公开化。于此同时，我厅借东风助发展，每周定期开展优秀员工及事迹点评工作，为全体员工塑造一个良性竞争的氛围，并通过典型形象，使大家能够有更加明确的学习目标，有效提高了全体员工的服务意识的同时，使客户的满意度得到了质的提高。

为将“理财积分活动”推向更高潮，我厅通过结合实际发展情况，针对当前局势进行了深入分析，经过商议后，拟定了社区营销方案，通过周六周日休息日带领员工走进社区，与客户直接交流宣传，同时抓住营销时机，将活动策划及开展工作进行了明确分工，使每一位员工都能够参与到工作中，每一位员工都有责任，通过团队协作、团结共进，使宣传工作得到了有效开展，并取得了较大的成功，使客户信息收集、方案设计以及电子银行使用流程宣传页等工作均得到了推进，成功取得了客户的同时，使团队更加具有凝聚力和战斗力，使营销队伍更加具有竞争力。同时，响应银行业协会“合规建设提升年”活动学习，组织全体成员对相关文件及信息进行了学习，重点加强了服务收费、“七不准”及“四公开”三大方面的学习，并尽可能地每一位认识到了学习的重要性，使每一位员工能够熟记于心，与此同时，我厅还组织参与了分行举办的相关竞赛活动，均取得了较为理想的成绩。

面对新进员工的培育工作，我厅注重点发扬“以老带新”制度，将新进员工安排到经验丰富思想稳定的老员工身边，让他们直接接触到将来面临的工作中，通过实际的工作，全方位地培育他们服务、业务及营销等方面的工作，确保新员工能够更快地进入到工作角色中。同时加强对新老员工思想动态的关心，寻找适当地实际对其进行沟通交流，确保每一位员工工作一直处在最佳状态。五月份，由于我厅因员工长期生病住院及结婚休假等情况，使得整个支行人员非常紧张，为了确保工作的顺利开展，我主动放弃休息日，在周六周日担任大堂经理，带领大家共同克服困难，突破限制，最终在大家的积极配合和协作下，保质保量地完成了各项业务。

**扫楼行动工作总结二**

20xx-20xx届翔鹰励志协会送老晚会在全体成员的共同努力下，在学长学姐们的笑声中，在柔和的音乐陪衬下拉下了帷幕，晚会被宣布圆满成功。然而，在这次活动中，虽然有它的优点的地方，但也有不足的地方，此刻对此次活动进行一番总结，期望从这次总结中我们都能得到更多的经验并对以后的工作有所帮忙。现总结如下：

1、活动有些流程的人员安排状况有明显的不足。

2、会场布置不完美、所购买的物品不齐全。

3、成员之间缺少沟通，耽误了活动的正常进行。

4、活动中有些成员不用心参与相关活动的安排。

1、结合协会状况，大范围、大幅度的提高活动的活性，让我们的活动在人员最放松、最娱乐的氛围下进行。

2、对各部门的工作安排要到位。

3、做好监督的工作。

4、活动前与协会全体成员进行一次简单的会议，相告知一些环节的.安排状况，让同学们对活动做到心中有数。

1、协会成员在工作中做到和谐相处、互相帮忙。

2、活动前的工作准备较完善。

3、各成员都尽心尽力的做事，以至于活动能够更顺利的进行。

这次活动使我们明白了一个活动的成功举办，不能单靠个人的力量，要靠大家的齐心协力，只有大家相互团结、相互帮忙共同完成各项工作才能使活动顺利的进行下去。虽然，晚会已经结束了，但我们还应总结自己的不足与优点，并不断的完善，使协会在下次会议中举办得更加完美。

**扫楼行动工作总结三**

扫楼宣传安排

派发要求： 1、时间：不确定

2、穿会服；

3、派发传单同时加上口头介绍（英俱+口营）

4、上宿舍派发

5、数量：3000张（每个新生所住宿舍派发1~2张左右，实派数量视情况而定）

6、2~3人一组负责一个宿舍大院。（如有人因有事不能参与扫楼，负责人需做好协调工作，从别的大院调人，做到合理分工，并通知理事会）

7、东、中、西三区各设有总负责人，有关人员务必跟进及落实对应区域的派发情况，并收集好有剩未派的宣传。

8、条件允许的话在新生集中住的楼层梯间适当贴上宣传单（正面展示“口营”的宣传）

【附】负责人名单如下：

东区：男生宿舍大院：经纬

女生...：文晶 中区：男生...：泽森

女生...：奕含 西区：男生...：胡登

女生...：穆英

东区：

海景：伟鸿，禄文

海涛：经纬，孙军（公关）

海安：玄耀，圣涛

海宁：文勇，海林

海宇：罗量，明泽（文娱）

海天：金成，怡豪 中区：

海风：泽森，冠霖

海轩：森雄（公关），里辉（宣传）

海云：李翔，李林韪 西区：

海涵：赖建，叶鑫

海乐：嘉浩，世松

海怀：玉豪，梓焱，文波（秘书）

海思：玉豪，梓焱，文波（秘书）

海花&海浪：胡登，炳霞

海欢：壮有，乐乐（学术）新生入住的宿舍： 东区：

海宁a：103-104、106-116；201、203-216；416共29间，每间住6人，住174人。105、202各住5人，415住4人，314、615各住2人，306、516、606、706、707、714各住1人，共可住24人。

海宁b：216、506、516共3间，每间住6人，住18人。616住3人，115、304、308、416、505、512、514、603、608、702、714各住1人，共可住14人。

海安a：416、507各住2人，303、314、402、403、409、411、611、613各住1人，共可住12人。海安b：601-606、613共7间，每间住6人，住42人。615住2人，201、211、414、416、507、616、701、705各住1人，共可住10人。

海景a：516共1间，住6人。513住5人，104、205、212、308、509、706各住1人，共可住11人。

海景b：101、103、104、106共4间，每间住6人，住24人。302、507-509、511、513共6间，每间住6人，住36人。714住2人，102、111、205、214、315、402、413、416、710各住1人，共可住11人。

海涛a：101-104、106-114共13间，每间住4人，住52人。115-120,207-212,401-418,共30间，每间住4人，住120人。220住2人，414、515各住1人,可住4人。306-320共15间，每间住4人，住60人。220住2人。517,607-620共15间，每间住4人，住60人。

海涛b：109-114,507-520,619-620共22间，每间住4人，住88人。411、505各住2人，107、120、303、416各住1人，共住8人。：601-618,701-720共38间，每间住4人，住152人。101住1人。

海宇a：106、401、715共3间，每间住4人，住12人。510住2人，102、108、110、111、202、203、210、304、311、416、512、601、615、711各住1人，共可住16人。

海宇b：312、401-414；503、505-514共26间，每间住8人，住208人。314住3人，209、303、306各住2人，101、106、205、206、210、304各住1人，共可住15人。

海天a：203、206、311、318、514、517各住1人，可住6人。

海天b：101-103；201-204、212-214；301、303-304、306、307、309-314；401-411、413-414；501-507、509-514共47间，每间住8人，住376人。302、308各住7人，205、305、412各住5人，508住4人，108住2人，107住1人，共可住36人。

中区：

海轩b：602-615；701-706、708-715共28间，每间住6人，住168人。513、707各住5人，601住2人，共可住12人。

海风a：512-516共5间，每间住4人，住20人。409、510、511、517各住3人，207、210、211各住1人，共可住15人。101-104、109-118，208，501-505共20间，每间住4人，住80人。

海云a：501-502、504-506,604-606、609-612、614-618,707-718共29间，每间住4人，住116人。

503住3人，603、613各住2人，107、305、307、402、407、517、608各住1人，共可住14人。

海云b：212-218；314-318；413-416；514、516-518共20间，每间住4人，住80人。

708住3人，515住2人，104、303、306、405、406、502、706、709各住1人，共可住13人。西区：

海涵a：502、503、505、506、508、509，共6间，每间住4人，住24人。510住3人，114、209、504、514各住2人，211、214、401、403、412、507、608、614、710各住1人，共可住20人。

海涵b：207住3人，111、704、706各住2人，509住1人，共可住10人。

海乐a：218-230，301-330、401-430、523-530、601-630，共111间，每间住4人，住444人。201-217，共17间，每间住4人，住68人。

海乐b：114、207、210、304、425、428、430、529、628、629各住1人，共可住10人。

海思a：121、411各住1人。

海怀b：501-512,601-612，共24间，每间住4人，住96人。419住2人,116住1人。513-530,613-630共36间，每间住4人，住144人。401-418，共18间，每间住4人，住72人。419住2人。420-430共11间，每间住4人，住44人。

海花a：403、427-430；501-530；601-630，共65间，每间住4人，住260人。330住2人。海浪a：101-103、105-116,201-216,301-316，401-416,501-516,601-616，共95间，每间住4人，住380人。

海欢a：101-111、113-115，201-215、301-315、404-405、409-415、504、506、512、513、515,601-603，共61间，每间住4人，住244人。401、510、615各住1人，共可住3人。

海欢b：501、502、504-509、511-515、601-613、615，共27间，每间住4人，住108人。614住3人，503住2人，108、510各住1人，共住7人。102-104，201-215,301-309、311-312、314-315,401-404、406-415，共45间，每间住4人，住180人。310、405各住3人，共住6人。

东区：

海韵：小芬，文珊，淑琴（文娱）

海霞：文晶，楚霞（秘书），晓倩（学术）

海趣：晓华，老靖，珂珂（公关）中区：

海沁：杨雪，淑文

海虹：奕晗，嘉怡，依蕾（文娱）

海风：嘉衍，宾心（文娱），梦嫦（宣传）

海月：颜翠，超凤，雪媛（学术）

西区：

海情：穆英，李颖

海浪&海花：xxx、诗琳，颖婷（宣传）

海怡：佳怡，志霞

海意：培路，嘉琪 新生入住宿舍：

海韵a：313-316,413-416,514-516,606-612、614-616共21间，每间住6人。105、306、405、513、707各住2人，107、207、208、213、305、310、312、709各住1人，共可住18人。301-303，401-403，501-504，601-603、605，701-705，共19间，每间住6人，住114人。604住5人，116、409各住4人，304住2人。202、203共2间，每间住6人，住12人。201住3人，304住2人。

海韵b：611、613、715、716共4间，每间住6人，住24人。612住5人。114，307-311，501-505、509，601-604、701、702共18间，每间住6人，住108人。

海霞a：416-419共4间，每间住4人，住16人。314住2人。702-707、710-720共17间，每间住4人，住68人。708、709各住3人，310、701各住1人。

海霞b：206-209、214-216；307-308；416、419-420；513-515、520；607-613、615-619；710、712-713、716-718共34间，每间住4人，住136人。502、620各住3人；203、517、714、719各住2人，109、201、202、204、305、310各住1人，共可住20人。

海趣：101-107、109-115,201-215、301-310共39间，每间住5人，住195人。

海虹a：101-115,214、215共17间，每间住6人，住102人。212住5人，707住4人，509、709各住2人，202、211、305、312、403、415、508、710、714各住1人，共可住22人。213住3人。

海虹b：105、111、113、210、306、310、508、614、713、714各住1人，共可住10人。海月a：101-107、110、112-118；201-213、215-218；701、703、705-717共47间，每间住4人住188人。108、406、704各住3人，109、306、718各住2人，303、310、501、503、504、514、516、604、609、613、614各住1人，共可住26人。

海月b：103-108共6间，每间住4人，住24人。101、117、217、401、505、515、602、610、708、717各住1人，共可住10人。

海风b：101、102、115-118，218,301、302；共9间，每间住4人，住36人。205住3人，108住2人，210、716各住1人，共可住7人。

海沁a：114、516、716各住1人，共可住3人。

海沁b：307、410、512共3间，每间住4人，住12人。314、616、711各住3人，313、516各住2人，213、413、605、703各住1人，共可住17人。

海沁c：104、108、408、604各住1人，共可住4人。

海怡a：208-219、221、222；303-304；308、310、313-314、316、318-321，共25间，每间住4人，住100人。306、307、315、317各住3人，206、207、311、401、404各住2人，202、204、220、301、302、309、312、406、421、504、513、608、610、612、706、717各住1人，共可住38人。

海怡b：503-515，601-616,701-716，共45间，每间住4人，住180人。211、401、402、502、516各住1人，共可住5人。海花b：110-117，共8间，每间住4人，住32人。301-303、305-311、313-317,403-406、408-417，共29间，每间住4人，住116人。304、312、401、402、407，各住3人，共住15人。118-130,215-229,318-330,418-429，共53间，每间住4人，住212人。214住1人，230住3人。201-213共13间，每间住4人，住52人。104-109，共6间，每间住4人，住24人。523住2人。

海浪b：201-215,301-315，共30间，每间住4人，住120人。108住1人。316,501-516,601-616，共33间，每间住4人，住132人。104住1人。

**扫楼行动工作总结四**

二〇一五年，在管理行、支行各位领导的关心和培养下，同事的支持和帮助下。我在思想和工作方法上都有了很大的进步，对待和处理问题也逐步趋向全面化。回首一年的工作，有艰辛，更有收获，有工作经验的锤炼，更有意志品格的磨砺。如果要用一句话来概括的话，那就是：累并快乐着，苦并收获着。现将我本年度的思想、>工作总结如下：

一、xxxx3年工作情况

（一）脚踏实地，努力工作。一是积极配合办公室主任逐步完善办公室各项管理制度，规范了工作程序；二是认真做好行内文案工作和会议组织工作，确保管理行、支行决策的贯彻落实，协调管理行及支行各部门工作，加强信息反馈；三是做好督促落实、支行人事档案管理、用印管理、对外联络和接待，文明创建资料的收集、整理和归档工作；四是注意形象，无论是接个电话还是迎来送往，我时刻注意自己的言谈举止，不因为自己的过失而影响到整个机关的形象。

（二）积极主动，撰写材料。完成了全年>工作计划、各种请示、报告、通知等文件材料的起草工作；配合管理行办公室领导完成“中国银行业文明规范服务千佳示范单位”、“市级巾帼文明岗”、“四星级标准化支行”的创建工作。

（三）认真学习，努力提高。时代在不断发展变化，我们所做的工作也随时代的变化而变化，要适应工作需要，唯一的方式就是加强学习。在xxxx2年董事长倡导地“四个一”读书活动基础上，努力学习与工作相关的各种知识，使自己在工作中不掉队、不落伍，能够更好地胜任本职工作。特别是通过学习《做最好的银行职员》一书，自己的思想素质、道德品质和工作能力都得到了一定的提高。

二、自身存在的不足之处

1、对学习的重要性和紧迫性认识不够，对金融知识、社科知识缺乏系统的学习，钻研不够，学习形式化。

2、工作中不够大胆，创新意识不强。总是在不断学习的过程中改变工作方法，而不能在创新中去实践，去推广。

3、经验不足，处理问题表面化，对一些关系全局的工作理解不透，有时会犯想当然的错误，在工作压力大时也会有急躁情绪。

三、改进措施及20xx年的工作计划

1、加强对金融业务知识、经济知识及我行各级领导推荐书目的学习，积极主动学习结算及信贷等各类业务知识，并进行实际操作。不断提高学习的主动性，不断提升个人思想内涵及修养，力争xxxx6年通过剩余两门从业资格考试，并在职称和银行相关专业认证考试上取得成绩。

2、提高创新能力，加强主观能动性。时刻锻炼自己的听知能力。在日常工作、会议、领导讲话等场合，做到注意集中、反应灵敏、理解深刻、记忆牢固。善于表达自己的智慧和意见，不断地在工作中发现问题、研究问题、解决问题，在心理素质、思维方法和组织协调能力各个方面提高自己。

3、积极主动，当好“五员”。一是努力当好一名通信员。较好地完成上传下达工作，确保各项决策得以贯彻落实，在第一时间把领导的精神和要求传达到部室；二是努力当好一名办事员。主动工作，克服办公室人员较少的困难，较好地完成了领导交办的各项工作；三是努力当好一名信息员。积极了解、掌握各方面动态、信息，加强信息工作；四是努力当好一名协调员。为各科室服务，尽力有效协调各部门及科室工作，使各项工作达到整体推进的目的；五是努力当好一名勤务员。无论左右科室，全力协助，热心服务，按时、按质、按量完成领导各项工作。

二〇xx年对于我来说是意义非凡的一年，这一年，我拥有了自己的小家，既然已经成家就应当立业，新的一年，我会更加成熟，更加努力，迎接一切新的挑战。

**扫楼行动工作总结五**

为了能够拥有一个充实的假期，利用好大一暑假宝贵的两个月，我毅然决然的选择了参加东亚银行乌鲁木齐分行短期实习生的招生考试，通过一轮笔试和两轮面试，我非常荣幸的获得了在此行实习一个月的机会。

我认为，通过这一个月的实习，不仅能够让我学习到有关金融方面的一些知识，掌握一些技能以外，更能让我通过这次实习，了解现在的就业形势，应聘笔试时会出怎样一些题目，企业单位侧重想考察你哪方面的能力，如果是外资企业，就需要提前练习练习自己的英语口语，以备之需。面试时，则需要首先注重自己的着装，了解考官会出怎样一些题目。相信在这次实习之后，对于应聘我不会再那么陌生，摸不清头脚，而是从经历中吸取经验不断完善，在应聘时更加自如，更加自信。

最后，参加这次实习也使我融入了新的集体，真正的走进社会、认识社会、了解社会，学会如何处理上下级、同事之间以及与客户之间的关系，相信在此之后我会变得更加成熟，更好的与他人相处，不断扩大自己的人际交往圈，结交更多有才能的人士。

1、 了解银行的基本业务：

介绍及办理借记卡、理财金卡、信用卡等业务，了解整个流程以及办理所需证件。

协助柜台帮助客户完成电汇、柜台pos、挂失、汇款等基本业务。

给客户简单介绍我行每期的理财产品，并说明产品的预期天数和收益率等。

协助企业银行服务部帮企业客户提取回单、对账单、利息单等基本工作。

2、 学习基本理财：

学习基本的理财知识，以及了解理财产品的整个销售流程。

了解每期理财产品的期限、起购金额、保证收益、一般收益、销售日期、到期日、交

易日以及交收日。

学习如何向客户介绍本行每期的汇率挂钩保本投资产品的特点以及其优点。

学会如何计算不同理财产品不同期限不同投资金额所对应的投资收益等。

学会如何填写投资产品的投资协议。

从高三步入大学，随着学习节奏和学习方式的变化，我们往往忽视了英语的重要性，对待英语的态度从追求高分逐渐变为保佑及格得过且过，时间一长，连学习英语的热情和积极性也被磨灭了。通过这次在东亚银行实习生的面试，让我认识到，延续这种学习英语的习惯和态度是万万不得的。

东亚银行实习生的面试分为三轮，分别为一次笔试和两次面试。第一轮为笔试，有两份答卷，分别为个人信息表和逻辑思维能力题，由于此银行是外资银行所以均为全英文试卷。在答题过程中，我发现有很多不认知的单词，或者是以前学过但意思想不起来，导致答题不是很顺利并且浪费了很多答题时间。第二轮和第三轮分别为主任面试和行长及行长助理等有关高层领导的面试。由于我们还是大学生，所以在行长面试时还是采用了中文进行交流，但通过与其他正式员工交流得知，一般的面试也全部为全英文对话。并且，在招聘时还有明文规定应聘者必须持有四级或四级以上证书，一线城市则必须持有六级证书。所以，通过这次在东亚银行的实习生面试，让我认识到了学习英语的重要性和必要性，尤其是今后想要到外企工作的同学，更要熟练掌握英语这门交流工具，努力学习为以后找工作奠定良好的基础。

在第三轮面试时，行长有问过这样一个问题“你希望在这里学到什么。”我记得除了说一些有关技能和人际关系的内容之外，我还提到了企业文化。一个好的外资企业必定有它自己独特的企业文化，这种文化是与国有企业有着根本区别的。所以我希望能够从实习中了解和感受这种独特的企业文化，而礼仪礼貌正式一个企业文化和形象的外在体现。

首先，在外资企业中，需要重点注意的有两方面，一个是时间观念，另一个一个是着装问题。在时间方面，由于我所在的银行为外资企业，周六日上班是付双倍工资的，节假日更是支付三倍工资，一般很少占用员工的周末及节假日。所以要求员工在日常工作日中，要按时上下班，决不能出现迟到或者早退的现象。如果因为你一个人没有时间观念而影响了其他人的工作进度，最后导致顾客无法正常办理所需的业务，影响了银行的形象和信誉，因此造成的损失，是个人很难承担的，所以要求每一位员工都有很强的时间观念。

其次是着装，员工的着装往往代表着企业的形象，也体现着企业的文化，整洁的妆容既是工作的要求，也是对顾客的尊重。我所在的东亚银行便是致力以最高之专业和诚信为准则，为客户提供优质和全方位的金融服务，并营造优秀专业的企业形象，所以严格的着装要求是企业发展的必然要求。一个企业是如此，大学更是如此，一个大学生的着装往往也体现着一个大学的教学质量和教学水平，所以作为大学生的我们应该合理着装，以干净整洁为主，创造良好的大学生形象。也应从现在开始关注职业着装要求，为以后应聘和工作打好基础和做好铺垫。

通过这次实习，让我体会到上学和工作最大的不同就在于上学的时候我们每天接受到的都是全新的知识，老师的上课的内容每天都不一样，再加上课余生活非常的丰富多彩，所以虽然是天天上课，但不会感到单调和乏味。但是工作就不一样了，同一个岗位，每天所做

的工作大都不尽相同，甚至就是重复前一天的工作，所以时间一长就会感到枯燥乏味。就像我的这次实习，到第三个星期的时候几乎没有了当初的新鲜感，一定程度上就影响到了我工作的积极性和主动性，所以如果想在一个岗位上把工作越做越好就一定要有耐心和毅力。除了耐心和毅力，还要会调节自己的情绪，如果把消极的情绪带到自己的工作中，那么必定会起到消极的作用。

其次是主动性的问题，我实习的部门是零售银行部，这里的每一个人每天都有大量的工作任务，所以如果是我自己等着他们来手把手的教我该如何做，那我可能一个多月什么都学不到。所以这就需要我有勤学好问的精神和非常强的主动性。如果我们做一件事总是被动的去完成，那么就很难达到我们预期的效果，但如果我们有一个积极的心态和主动的意识，那么也许最终会超出我们预想的结果。工作是如此大学亦是如此，进入大学，没有了老师和家长的监管，我们在学习上往往就丧失这种主动性，被动的接受知识，被动的学习，所以成绩才会不那么理想，通过这次实习让我认识到，应该尽快调整自己的心态，积极的面对每一门学科，充分调动主动性，争取取得更好的成绩。

在实习中我注意到，每周一所有员工的邮箱里都会收到一份关于本周工作计划和目标的邮件，这件不起眼的小事却让我从中受益匪浅。大学中的我们就像一只漂泊在茫茫大海中的帆船，只有找准了航向，我们才能更好的驶向大洋的彼岸。有计划，才有奋斗的方向，有目标，才有奋斗的动力。不论是考研还是工作，不论是四级还是六级，即将大二的我们都应该尽早的做好准备，知道自己该做什么，知道自己想要什么，为了目标，不懈努力奋斗。

最后感谢分行能给我这次实习的机会，感谢在工作上给我指导以及帮助的领导和同事。通过这次实习，不仅让我锻炼了自己，也让我明确的今后学习的目标。在以后的学习和工作中，我会充分利用在这次实习中积累的经验以及教训，不断完善自我，不断进步。

实习生签名： 年 月 日

实习部门同事意见

实习小组意见

实习部门同事签名： 年 月 日

**扫楼行动工作总结六**

述职报告主要作用是使上级或人事部门和群众细致地了解和评定个人和集体的政绩、预测其发展潜力，促使其忠于职守、更好地完成工作任务

转眼之间，进入xx集团乌海能源有限责任公司xx煤矿通风区工作已经一年了，在这一年以来，在有关矿领导、科室、队领导及其工人师傅的关怀和帮助下，不断提高自身素质，增强专业知识，较好地完成自己的本职工作和上级交办的各项工作任。现将本人在这一年中的工作作个人述职报告：

一、通风系统及通风原理：

在领导和工人师傅们的指导下，再加所学专业知识的基础上，我熟悉掌握通风系统及通风原理，以前在书本中只知道矿井的通风方式、方法，现在通过实践才知道通风方式、方法的具体运用，我矿采用抽出式通风方法，分区式通风方式，运输下山进风，轨道下山回风的通风系统。

二、矿井测风工作：

一开始我对测风这项工作很陌生，通过我和工人师傅井下实践操作，很快掌握测风工作和测风时注意事项及要领，现在能够对风表的使用，风量的测算很熟练的完成。20xx年8月份参加瓦斯鉴定工作，在瓦斯鉴定工作中担任测风员，因为我熟练掌握了风表的使用和具体的使用方法及事项，出色的完成瓦斯鉴定时风量测算。

三、瓦斯排放工作：

20xx年6月参加上原1355回风巷瓦斯排放工作，原1355回风巷的瓦斯含量达3%，co2达8%以上，首先做好排放瓦斯的前期准备工作，排放前将排放瓦斯路线的一切电气设备全部停电，撤出盘区所有工作人员，然后在能够进入该盘区的所有路口设岗，禁止其他人员进入。并在全风压处安装传感器，在区领导的统一指挥下，按排放瓦斯的措施进行工作。首先接风筒由外向里逐段排放，排放时合理控制风量，杜绝“一风吹”，确保全风压混合处的ch4、co2不超，经过检查，通风巷道ch4、co2不超，o2不低于20%，排放瓦斯结束后并坚守半小时以上，指定专人送电，并撤回所有设岗人员。瓦斯排放工作过程中掌握了瓦斯排放的方法和注意事项。在20xx年7月队安排我负责完成1354回风巷瓦斯排放。

四、在通风系统风量计算方面：

从开始掘进供风还是采面供风以及各机电硐室都一一作为基础工作来学习，因为自己在书本中接触的风量计算没有经过实践永远是空虚的，现无论是掘进供风还是采面供风及各机电硐室供风，我都能够准确计算，并对井下风量的分配、风量的调控都熟练掌握和应用。

五、熟悉技术员岗位责任，并能将其应用到工作实践当中，熟练掌握安全技术措施的编写的方法、步骤和如何编写安全技术措施的要领，在师傅的严格要求下，很快掌握编制步骤和有关的细节内容，现在实际措施编写中能够熟练运用。

六、专业制图方面：

我们都知道煤矿是离不开绘图的，每一套系统及设备在矿井中使用或在生产中使用都需要绘制示意图或者比例图，在计算机制图方面虽然不是我的专业，但自进入贵公司，我就意识到绘图的重要性，在学校autocad制图是我们一门辅助科目，所以制图基础不扎实，但是经过工作中的磨练和不断的学习，在绘制各种图形方面有了很大的突破，现独立能够对通风系统示意图、通风系统立体示意图、矿井避灾路线示意图和安全监测设备布置绘制，并对支护断面图、炮眼布置图，机电设备布置示意图、采掘工程平面图等画出，还得到领导和师傅们赞扬。

另外，每月我都组织各工种人员进行业务培训，并每班贯彻学习我矿实施和执行的本案管理体系，对本班工作中可能存在危险源和职工一起辨识，这样大大提高了职工的业务水平和自主保安意识，对安全方面我一丝不苟，对安全隐患要求及时处理，对每班职工严格考察，出现不安全行为或有三违事迹人员追究责任，使安全事故率和设备的事故率降到了最小程度。

七、20xx年10月参加了矿井反风、救灾演习工作，通过反风、救灾演习，鉴定矿井在发生火灾等事故时，主扇的工作风量是否符合要求规定的风量，人员在遇到灾情时安全撤离的通道畅通情况。

八、同年12月参加了矿井通风阻力鉴定，通过阻力鉴定，掌握了鉴定工作的内容和温度计、气压表等仪器的使用，矿井阻力、摩擦阻力、空气相对湿度的计算等。

通过参加矿井反风、救灾演习及矿井通风阻力鉴定，才体会到自己所学专业与实际的紧密联系性，经过实践的运用，巩固和复习，在今后的工作中自己的所学会有更好的发挥。

在这一年以来，一直从事矿井通风安全工作。经过努力，不断发挥自己的技术专长，尽心尽力，尽职尽责完成领导交给的每项任务，在1250回采工作面上均压设施时，和全体员工为拼命完成工作，顾不得喝一口水忍饥挨饿，经过几小时的共同努力，保质保量的完成任务，就在这样一次次的努力工作的过程中，文章体现出我们这个大家庭的团队精神和共同为工作的热情，从而增强了工作信心。经过这一切实践工作，让我从中获得了启发，工作过程中不仅遵守岗位责任制度，也要把《煤矿安全规程》落实到每一项工作中去，因为《煤矿安全规程》是用鲜血换来教训，同时要贯彻落实煤矿安全生产方针，安全第一、预防为主、综合治理。

经过这一年来的工作实践，在领导和工人师傅们的关怀和帮助下，自身的不断努力下，取得了一些成绩，使自己成为本专业的内行，在思想上、业务上都有显著进步，但这还不够，还需要在今后的工作中继续努力，虚心学习，进一步提高自己各方面的能力，特别是在完成工作任务，强化技术管理等方面，做出一名工程技术人员应有的贡献。

**扫楼行动工作总结七**

20xx年，是总行规范管理深化年。在行领导的正确领导下，我与稽核部一班人一道，紧密围绕全行工作中心，严格按总分行和市行领导关于加强内部控制的有关指示精神开展工作，以防范风险、堵塞漏洞、提高管理水平为落脚点，稳步开展稽核检查工作。年度内累计完成各项稽核检查21项，其中常规稽核8项，内控综合评价7项，离任稽核5项，专项稽核1项；稽核报告累计提出问题和整改要求各111个，针对被检查单位管理相对薄弱方面提出稽核建议43条；全年完成稽核工作量达267日。

自20xx年稽核部成立以来，今年，我行新领导班子对稽核工作给予了超过以往任何一年的高度重视。从行领导组织分工一把手亲自主抓稽核工作，增加专职稽核人员配备，到修订中层干部年终考评办法，明确稽核部不列入考评范围，再到委以稽核部以重任，将稽核部作为xx支行规范管理深化年和窗口单位规范化服务达标、xx支行内控工作等牵头单位，并将内控委员会办公室设于稽核部，多方面给予了稽核人员充分的独立性，确保稽核人员全身心投入工作并获取较高工作质量。

为提高稽核人员的政策、业务水平，我部多次与沈阳市审计局联系，使我行专、兼职稽核员19人全部参加了由沈阳市审计局举办的内审人员脱产专业培训班，对内部审计相关法律法规，以及内部审计实务标准等内容进行了系统学习，并全员通过了考核，获得了国家内部审计协会颁发的岗位资格证书，使我行内审人员的专业化水平得到了普遍提高。

随着部门人员和工作量的双重增加，在20xx年度工作开展过程中，为使大家在一个和谐的工作环境下充分展示和发挥个人业务专长，在今年的稽核检查过程中，我们充分利用现场稽核和撰写稽核报告的时间，有针对性的结合实际学习总行新编制度汇编有关内容，并在内部就有关问题进行讨论和意见交流，努力营造内部较为浓烈的学习和业务研讨氛围，新员工短时间内熟悉情况并进入角色，老员工吸取并补充新员工的专业优势，部门全员相互弥补专业缺陷，岗位技能得到均衡提升，在内部形成了互帮互学、共同提高、自然和谐的良好局面。

今年，我们在做好规范管理深化年活动牵头组织工作的同时，根据总行《银行主要风险环节及防范措施》、《20xx年内控综合评价实施办法》的要求，把信贷业务和财会业务等方面的各风险环节作为切入点，结合相关的金融政策、金融法规、业务操作规程及各项管理制度，采取抽查方式对各城区支行和有关部室进行了常规稽核和内控综合评价；对部分工作岗位变动人员进行了离任稽核。

鉴于稽核部处于内控监管第三道防线，而且又主要采取抽查的检查方式，因此，为确保稽核工作收到实效，有效行使稽核人员的岗位职责，我们在日常实施的稽核检查工作中，一方面在年初围绕上级行的年度稽核工作部署，紧密结合xx支行的实际情况，周密制定本部的稽核工作实施方案，并于每次进入现场之前，紧紧抓住风险点，有计划的拟定稽核资料调阅清单，尽可能的使检查业务覆盖面更加广泛，避免留有死角。另一方面，在稽核报告中针对检查出的问题逐一提出整改要求，并将相关制度规定作明确描述，使基层行处能够更直接的掌握相关业务操作规则，更加心悦诚服的接受稽核意见并及时进行整改，这样，既保证了稽核整改的实际效果，又在推动内控监管第一道防线发挥作用方面作出了有益的尝试。

**扫楼行动工作总结八**

20xx年是xx银行xx支行各项业务快速、健康、协调发展的一年。我行在上级行的正确领导和支持下，按照年初总分行所确定的“防范风险、规范经营、改革创新、稳中求进”的指导思想和工作方针，结合我行的实际情况，坚持开拓与管理并重的原则，在全行员工的共同努力下，克服了种种困难，在经营环境异常艰苦的条件下，圆满、优质地完成了今年的各项工作：

3

在20xx年外部形势因为“xx金融风暴”影响而异常严峻的情况下，我行克服重重困难，开拓了一批规模大，效益好的客户，超额完成了上级行下达的任务。全年完成国际业务量x万美元，完成任务的x%

管理部20xx年提出了“增收节支，努力实现利润最大化”的要求，我行在这方面做了大量认真而细致的工作。在提高信贷资产收益性的同时，严把费用关。使我行在各项业务发展比去年增长近一半的情况下，费用支出比20xx年下降了x万元，费用率下降了x个百分点。而且资产收益率按 20xx年可比口径，比较上升x个百分点，可以说20xx年“增收节支”工作卓有成效。

通过抓服务，抓培训，抓控制，抓考核，抓安全，圆满、优质、高效地完成了全年结算工作。至第四季度，差错率更是为零。取得了“业务量不断增长，核算质量不断提高”的双赢局面，获得了“xx支行会计核算优胜单位”的称号。全年办理结算业务x笔，累计收付现金x万元，有力地推动全行业务的发展。在提高核算质量的同时，也注意做好“三防一保”的工作，实现全年无事故。

**扫楼行动工作总结九**

镇以“爱国卫生月”活动为契机，采取得力措施，严密组织，动员全镇积极开展环境卫生综合整治，下大气力整治卫生死角，通过近1个月的集中整治活动，镇村环境卫生有了明显的改善，现将整治情况汇报如下：

镇采取四项措施，全力开展环境卫生整治活动。一是划片分区，明确责任。为确保环境卫生整治工作取得成效，划定卫生责任区，明确卫生责任人，确定包片领导为主要责任人、包村干部为直接责任人、村干部为具体责任人的机制。二是重点突出，整体推进。重点抓好通村路、公路沿线以及垃圾堆放点等环境卫生整治。对村内积存垃圾、死角垃圾、三堆五乱进行彻底清运整治，确保整治工作有序推进。三是加大对重点区域督促检查，确保卫生面貌不断改善。四是形成环境卫生整治长效机制，各村要定期进行垃圾清理。配备保洁员，做到垃圾日产日清，使全镇卫生面貌长期得以巩固。

对各村主干道路及村间街道集中清理整顿，全镇17个村都集中人力，动用机械，共清理垃圾堆放点82个，清运垃圾216车，清运垃圾3200余方，对各户门前堆放杂物归类整齐，主干道路清扫干净，做到每天保洁；

目前，全镇各村通过自查互查活动，极大地调动了群众参与环境卫生治理的积极性，今后将通过采取一系列措施下大气力对环境卫生进行整治，推行环境卫生长效保洁机制。

**扫楼行动工作总结篇十**

本着“释放青春活力、陶冶高尚情操、繁荣校园文化”的目的，以“创新、创优、创品牌”为活动主题的第x届xx学院大学生社团风采节于xx年x月x日晚在学校大礼堂顺利落下帷幕。

闭幕式晚会持续了近x个小时，大学生社团联合会从各社团精心挑选了xx个精品节目为观众奉献了一场饕餮盛宴：动感的街舞、浪漫的音乐剧、委婉动听的昆曲，感人的手语等等，博得了观众阵阵掌声。最后全体社团人合唱一曲“相亲相爱一家人”，使得在场的每一个北物人激情燃烧，在歌声中体会到了北物人的团结一致和万丈豪情。

本次社团巡礼节由校领导领导下的巡礼节组委会组织筹划，院团委，院社团联合会主办，各社团及各院系共同参与。本届巡礼节也充分展示了大学生的蓬勃朝气与创新意识和以评估为契机，以学院发展和繁荣校园文化为己任的高度的责任心与使命感，为评估递上了一份优秀的答卷。

本次社团巡礼节从整体上看，较以往具有以下一些特点：

本次巡礼节得到了校领导的高度重视，院团委的大力支持和各院系，各社团的积极参与。各项筹划工作相当充分，事前的宣传力度也比较大，调动了广泛的参与积极性，为活动的正式开展作好了充足准备。而在活动过程中，各社团不仅积极参加到各项活动中来，还积极组织本社团的会员观看各项演出。

本次风采节中x余个社团活动安排得当，时间较为充裕，为整个社团群体展示风采提供了良好的平台。开幕式以表彰大会的形式既嘉奖了在过去社团发展中积极向上，努力拼搏的社团人，也鼓励了在场的x社团负责人为更高的理想去拼搏，去奋斗。闭幕式以晚会形式，再次把本次的社团巡礼节推向了高潮。

社团工作会议中团委书记和副书记的`发言也给我们社团人带来了全新的思维方式，为我们下面的社团工作指明了方向，使得“以评促改，以评促建，以评促管，评建结合，重在建设”的原则深入人心。

本届巡礼节除保留了一些传统活动外，更着力于组织各类特色活动，如闭幕式晚会的提琴乐队演出，昆曲诗词鉴赏，音诗画表演等。这些高雅艺术的引进，以及众多演员，具有才艺的社团人和兄弟院校的加盟，给大家带来了视觉和精神上的震撼，掀起校园社团文化氛围的高潮。而在校园之星歌手大赛(飞扬生活馆)，“银星杯”书画展(书美协会)等赛事中，精彩的表演，丰富的内容，多彩的形式，使得这些活动在同学们当中引起了不小轰动，颇受欢迎，反响较好。这些巡礼节中的亮点活动，让同学们深切感受到了各社团文化的魅力，亦得到了艺术，学术和体育等方面的熏陶。

本届巡礼节为更好的让广大同学参与到活动中来，真正落实让每一位同学都能参加一次活动，院团委领导社联联合各社团开展了各级各类的活动、竞赛。另有各类缤纷社团的活动，如演讲与口才协会的辩论赛，交际舞协会的高校舞蹈联谊等，大家共同地参与，尽显自身才艺。

**扫楼行动工作总结篇十一**

本次活动从20\_\_年11月18日到20\_\_年11月20日，共3天活动时间，总销售额12734元，另3271元为与活动价格不衔接的其外部分，总体环比增长率37、54%的自然增长，实际增长率也达能了28%，超过了活动前20%预计增长目标。活动时间紧紧扣住了圣诞节，这次活动是为圣诞节预热的初步目的已达到预期效果。

本期活动学期宣传费用，dm快讯与户外幕布及锣鼓队总计费用约1万元左右，宣传费用销售占比1%。

从礼品发放情况来看，单比消费额有所提升，但消费额集中。礼品发放数量比实际估计数量减少30%。

在3日活动内2层应季带返季这种新型营销模式给消费者带来一些新意，尤其是买一送一加赠礼品，不但给我们的活动进行了口口相传的效果，同时也让消费者感受到了真正的实惠。

一、从以上情况来看

1、媒体选择：

本次活动我们没有选择媒体，这是一种引客缺失。如果这次我们造势媒体的话，那么营业指标至少会上升1736%，从媒体这块，我们忽视了它的宣传范围，从而导致了策略的狭隘性和目标群体偏离性。我们主打是是时尚休闲口号，目标定位在时尚女性和年轻群体，在放弃媒体的同时也放弃了争取较高知名度的契机，也无法用一般营销策略来弥补目标和群体共性缺失。

2、缺乏计划性：

促销活动是在时间的迫使下组织实施的，虽然具备了一定市场基础，在单个活动或企业总体发展方向及年度规划上存在较大偏差，单次活动对企业品牌积累上轻则无力可施，重则影响商场长远发展步伐。如本次活动在奖品上贴近了百姓需求，使商场在凝客方面有了号召力与聚集力。

3、活动执行力差：

一项活动，无论大小“策占三划占七”可见活动实施重要性，即使再好的策略，没有人去实施，他还是等于零。员工对活动的促销知识了解不够，缺少热情服务，对促销活动促进上缺乏技巧和活力，在商户心目中没有“活动是在大量资金与人力投入下，营业额大幅度拨高的概念”。另外，活动在销售过程中也没有一个激进方案，销售任务没有进行细分，“笼统管理，大概销售”也限制了销售额的增长。

4、前瞻性和时尚表现不够：

一个成功的活动是应该在了解最新市场信息，并多了解时尚前沿的最新动态为重要依据方可进行推广宣传为依据的。

二、下一部计划

克服商场目前困难，充分准备圣诞节活动。

1、准确的商场背景

2、周密的计划

3、密切的结合

4、密切的配合

5、强势的执行力

**扫楼行动工作总结篇十二**

根据学期初制定的活动计划和上学期兴趣小组活动的不足，本学期的硬写兴趣小组活动是以培养学生的基本写作能力和进行良好的写作习惯教育为基础的。经过一个学期的努力，学生的独立写作能力和写作习惯有了一定的提高。这学期的活动总结。

因为这学期的组员比较少，而且基本都是以前的学生，在基本笔画方面的学习也比较成熟，所以这学期在基本笔画的基础上，重点培养学生对文字交错结构的学习。和上学期一样，每节课，我都会选一些有代表性结构的单词，打印一张练习纸。在课堂上，尽量让学生分析每个单词的结构特点和写作要点，我会做适当的补充，让学生自主发现单词的.写作规律，有助于学生写出类似的单词。写作中注意方法，要求学生将自己写的文字与例句进行对比，找出缺点和优点，改进缺点。

今天的学习是为了明天的自主学习。学生在学习时应该学会如何分析一个单词和排列一个单词。在以后的学习中，一定要自主学习，字帖将来会成为书法学习的好老师。因此，在现阶段，提高学生的发帖能力非常重要。这学期的主要任务是培养学生的临时粘贴能力。每隔一两周，我让学生在钢笔字帖上写1-2个字。写完作业后，我让学生说出你的单词和字帖里的单词的相似之处，并提出一些不好的地方。然后老师会点评，补充教学。让学生了解发帖的方法和技巧，在以后的自主学习中得心应手。

为了提高学生的书法应用能力，这学期组织学生举办了一个小型的书法写作比赛。在教学中，教学生写硬笔书法作品的方法、途径和写作技巧，要求他们在学习中多练习，多谈谈如何写好硬笔书法作品。经过几次实践练习后，学生被组织进行书法写作评估，以提高他们的书法使用能力。

由于时间关系，这学期才教了四个月，所以很多学习内容没有完成。在下学期的教学中，我们将继续加强学生对单词结构的分析和应用，进一步加强临时岗位的实践。

**扫楼行动工作总结篇十三**

现在随着地球交往的日益密切，学一门其他国家的语言越来越方便我们认识其他国家的文化和习俗。而对于我们大学生而言，学好英语，不仅是我们大学毕业的条件需要，也是让我们增进自己视野的方法之一。所以为了增加我们英语社团同学们的英语能力，我们在本学期开展了一系列的活动，有长期的早晨英语口语学习，也有每周一次的英语沙龙，还有各式各样的社团聚会。

本着为社团同学们负责的态度，我们要发挥我们英语社团的职责，给同学们规划学习计划，并且做好我们监督的工作，通过各种各样的活动来提高他们的英语素质，维护社团同学的利益，不能让他们的入社费白交。

1、早晨英语口语学习会：都说早晨是一个人记忆最好的时候，所以我们根据大家的课程安排，安排上午没课的同学，在其他有课同学的早自习时间在学校的操场长廊那里进行朗读训练。学英语不仅仅要有多的词汇量，更要能够说出口，有一定的口语能力，不做“哑巴英语”的人。早晨的英语口语学习会，我们就是为了培养同学们的口语能力，纠正他们的错误读音。

2、英语培训课：我们社团专门安排已经过了四级六级的同学在每周二、每周三的晚上进行培训课。主要讲的就是词汇的读音，以及各种语法，在每一天平时没上课的时候发群里发布训练作业，让同学们在上课前做好，上课的时候我们在讲完课之后就是来分析这些题目。

3、英语沙龙：英语沙龙的活动就非常的多了，我们有时候会放一部国外英文电影一起欣赏，让大家在英文电影中了解英语国家的文化习俗；进行英语歌唱比赛，通过这个活动增加同学们学习英语的兴趣，培养大家的英语口语和表达能力。举朗读比赛，通过让同学自己去学习去了解英文文章来增进同学们的文章理解能力，还通过朗读比赛来增进社团同学们的口语。

我们社团的长期目标是增进同学们的英语能力，短期目标则是让他们能够通过英语四级和六级考试并且拿到证书。但是有不少的同学加入社团之后就不怎么过来参加社团活动，后面的活动我们一定争取动员所有的同学过来参与活动！

**扫楼行动工作总结篇十四**

在温州银行为期两个多月的招聘筛选、理论培训以后，我有幸被分配到了劳武支行实习，这两个多月以来，在师傅的细心教导下，我学到了许多书本以外的知识，受益匪浅。

那天一早，我跟随经理来到了郑桥鹿城工业区门口的劳武支行，领导热情地接待了我，并把我介绍给了同事们，看着他们亲切的笑容，我悬着的心终于放下来了。接着，过来交接班的我的指导老师出现了，她是刚毕业两年的大学生——陈殷切，平时做事有条不紊，工作成效、服务态度等都很不错，我默默发誓要跟她好好学习。

在刚开始的一个月里，我们是被安排观摩学习为主的，师傅在做每项业务的时候，都不忘跟我详细讲解一些要点和注意事项，我总会很认真地听取，并在随身携带的笔记本上记下要点，一段时间下来，我发觉虽然还没有临柜操作，但对大部分常见业务有了一定的认识，碰到这些业务时，能很快反映出操作的流程和注意事项等。而对于整天的工作流程，从班前准备，到日结打印、签退等都有了了解。我师傅交接班休息时，我就跟着颖颖姐她们继续学习，他们也会毫无保留地给我传授知识，这让我很开心。看到姐姐们忙得不可开交时，我总会主动过去帮忙，但是一开始，由于一些基本技能不扎实，反而有点越帮越忙，姐姐们会耐心地教我，非常平易近人，还给了我很多练习的机会。为了不让她们失望，午休或空闲的时候，我会巩固各项理论知识，还有点钞、捆把等，但是数字录入似乎给了我下马威，速度之慢让我脸红，本来以为银行业务相当简单，却发现我有这么多基本技能都不会操作。师傅鼓励我说“中文和数字录入的速度不快，就很难提高业务完成的速度和质量，要勤加练习，一定会有成效的。”从此，我每天回家的功课除了点钞外，还有数字录入和五笔练习。我们的经理和领导也非常关心我的学习工作，经常跟我交流，了解我的学习进度与碰到的困难，还会给我安排一些简单的任务，让我有了更多实践的机会，也让我感受到了劳武这个大家庭的温暖。

六月下旬，我忙完学校毕业和总行培训的事情后，经理安排我第一时间进行临柜实习操作，指导老师跟班指导。我负责的是贵宾窗口，主要负责1万元以上现金交易和本票、支票、承兑汇票等业务。这整个跟学培训期间，师傅全程跟踪指导，全面掌握我的表现，并根据我的进步情况做好过程控制。师傅毫不遗漏地传授给我知识，还使我的一些行为偏差得到了及时校正，我们成了很要好的朋友、姐妹，而非同事，我们很好地交流，对于疑惑的、不清楚的，师傅会第一时间给我答疑、讲解。一个多月下来，我已经能比较熟练地为客户办理存款业务、中间业务、结算业务、贷款业务等我行大部分已经开办的业务，同时包括班前准备、班后整理工作及规范化服务等。

在我实习即将结束之际，行了组织了消防知识的学习和演习，让我们全行职工都学到了很多有用的知识，之后我们召开了全行的职工大会，行长跟我们一起学习了总行行长及董事会工作报告，接下来对支行这半年的工作业绩和存在的不足做了分析，指出了现阶段大家工作中存在的缺陷和一些整改措施以及接下来努力的方向和具体的工作部署。最后我们支行全体员工一起聚餐，大家一起坐下来聊天、增进感情，大家都在计划着如何更好地建设劳武支行。正像行长说的“只要每个人都有一种主人翁精神，只要每个人都尽心去做好每一件事，就一定能换来支行更美好的明天。

两个多月来，我拼命地学习、工作，我在全心全意地投入一种职业、一种工业。我想，哪怕将来我不在这里工作，我这两个多月的实习也会让我体验到一种不一样的生活，我的生命中多了一种经历。感谢温州银行给我们创造了这么好的实习条件，也感谢劳武支行的领导和同事们给我帮助和指导，他们不经意的一言一行，给我的生命留下了惊喜，让我在刚刚步入社会之际感受到了最暖心的温情。

**扫楼行动工作总结篇十五**

同志们：

今天的工作会议是在国内外经济金融形势发生深刻变化，总行新一轮转型发展战略规划加快部署实施，我们xx支行的生存发展面临生死挑战的关键时刻召开的一次重要会议。这次会议，既是一次统一思想、树立信心的务虚会，也是一次推动工作，谋划发展的务实会，所谓“务虚会”，主要任务是：认真学习贯彻落实总行工作会议精神，研究探讨“以一种什么样的精神状态、以一支什么样的干部员工队伍、朝着一个什么样的方向发展？”的重大问题，动员全行干部员工，努力提升经营能力和综合素质，推动xx支行各项工作实现突破。所谓“务实会”，主要任务是：认真总结分析20xx年各项工作，安排20xx年经营工作，进一步统一思想、坚定信心、激发干劲，攻坚克难、谋划发展，坚决扭转长期完不成经营指标和综合考评排名最后的被动局面。

这次会议还进行了一项改革，改变过去只有领导讲话的惯例，改由各支行、部门进行汇报、总结去年的经营工作，找出发展症结、正确分析形势、正视问题差距、采取应对措施、谋划今年的工作，目的只有一个，就是要找出差距、明确目标、制定措施、迎头赶上，下面，根据会议安排，我讲五个方面的意见。

一、20xx年工作简要回顾

变经营思路，强化营销手段，克服诸多困难，基本实现了各项经营管理工作的平稳运行，但各项主要经营指标完成不理想，特别是存款指标距全年计划任务仍有较大差距。

截至20xx年末，我行各项经营指标完成情况：①实现存款总额 万元，较年初 万元减少 万元，完成全年新增计划 万元的- %；实现日均存款万元，较年初 万元增加 万元，完成全年新增计划 万元的 %。②实现各项贷款总额 万元，较年初 万元增加 万元，完成贷款净增额计划 万元的 %；其中，个人贷款 万元，净增额 万元，完成新增计划 万元的 %。③按五级分类口径划分，不良贷款余额为 万元，超出控制指标 万元，贷款综合收息率为 %，完成年度收息率计划 的 %。④全年累计实现中间业务收入 万元，完成年度计划指标 万元的 %。⑤全年累计实现利润总额 万元，完成年度计划指标 万元的 %。全年无经济、治安案件及重大差错事故的发生。

二、主要经营管理工作开展情况

去年以来，面对种种不利因素和困难，区域行领导班子从实际出发，提出了树立信心、严抓管理、积极营销、防范风险、在加快发展中解决问题的经营思路，为此，着重做了以下几个方面的工作。

（一）继续加大营销力度，推动存款工作发展。

在总行公司金融、零售业务等专业部门的指导支持下，一是根据总行下达的经营计划指标，在最短的时间内，将任务指标分解到各支行。二是通过召开经营分析会、业务专题会、营销工作促进会、存款工作督导会等形式，找差距、定措施、鼓干劲，集思广义，共同研究探讨经营思路。三是领导班子把存款营销工作确立为加快支行有效发展的“重点工程”，激发和引导员工进一步增强忧患意识，强化“营销立行”、“客户立行”、“行兴我荣、行衰

我耻”的经营理念。四是建立了“领导抓大户、客户经理抓重点户、支行抓目标户、柜台抓一般户”的营销工作体系，对重点行业、重点客户进行重点营销。五是全年先后开展了“启新送福、成您所想”、“金融知识万里行”、“e金通”、“打击非法集资”等进社区宣传活动，开展了“消灭负增长、对公业务综合营销竞赛”、“大干九十天，存款营销竞赛活动”。六是区域行领导重点督导存款负增长的支行，突出“抓弱、抓差、抓进度、抓营销，现场解决经营问题”的特点，帮助支行寻找新的存款增长点，努力缩小各经营支行间的差距。七是对任务完成差的支行长进行问责谈话，督促支行尽快扭转存款营销的被动局面。

（二）营销优质资产、推动业务转型 根据总行去年的信贷投放计划以及本地的重点建设项目，一是制定了“细分市场、强化营销、优化投放、扩大规模”的营销政策，着力推进信贷客户结构的调整和优化，不断扩大我行新的优质客户资源。二是针对我行信贷资产规模逐步缩减的现状，积极挖掘和储备各类优质客户资源，不断开拓资产业务空间，加快信贷业务发展步伐。三是在去年与xx集团总公司签署全面战略合作协议、与xx集团有限公司签署开通了银企直连协议，并先后向xx经贸实业有限公司发放了x亿元委托贷款。四是加快发展个人资产业务。努力打造个人业务核心竞争力，在严格程序、确保质量的前提下，积极营销小额质押、个人住房、助业贷款等个人资产业务。五是进一步强化信贷基础管理工作。首先是按照贷后管理办法，继续强化贷后监督管理和风险监测，密切关注存量集团客户的风险隐患，定期与不定期地对贷款户进行检查、走访，了解企业运转情况，防范产生新的资产风险。

（三）实行精细化管理，夯实经营发展基础

**扫楼行动工作总结篇十六**

我叫×××，现年××岁，于20xx年7月在×××煤化有限公司×××矿技术科参加了工作，20xx年9月调到了××××煤化有限公司×××矿技术科任副科长，20xx年5月调到了×××煤化有限公司××业技术科任负责人，20xx年4月任××煤业技术科科长职务，20xx年4月任××煤业矿长助理。20xx年即将进入尾声，现将本人在20xx年的工作总结及20xx年的工作计划做出如下述职：

（一）井下工程：

1、参加了井下每月的工程质量验收和安全大检查，月初、月末对回采工作面及掘进工作面进行测量控制，及时填绘图，与施工队、调度室做到了及时沟通，保证了验收算账工程的顺利进行。

2、严格遵守公司规定，按照文件精神按时进行了井下带班，且将所发现的隐患做到了及时整改治理；

3、及时进行了井下的中腰线延伸及测量工作，并准确安置了激光指向仪，分别对×采区××大巷、×采区××大巷等开口及贯通工程进行了导线测量并闭合，共计测量次数为50余次，并顺利完成了主副井筒两支联络巷、二采区集中运输巷改造工程、二采区倒打轨道巷、回采掘进巷道等贯通测量工程，不仅改变了矿井的运输条件，创造了良好的通风条件，更为生产队提供了有力保障，真正起到技术先行的作用；

4、针对井下地质条件复杂，断层构造频繁的区域，及时进行了井下开拓巷道断层辨别，到目前为止，对于特殊地段难以支护区域，及时进行了u25拱架图纸设计，结合生产实际情况及支护设计规范，对机电队下放了各种拱架设计图，并对机电队所制作的拱架进行了抽检工作，使制作的拱架达到了设计标准；

5、防治水工作：严格按照《煤矿防治水规程规定》，对每条巷道及时进行了物探工作，并出具了相应的物探报告；在物探的基础上及时对生产队及相关部门下放了钻探水的开停工通知单，保证了我矿井防治水工作的及时性与准确性；井下共标注探放水尺寸50余次；加强了对0901突水地点的观测，并每隔10天做了观测记录；

6、矿压观测：井下顶板离层仪安装及牌板管理工作，根据《煤矿安全规程规定》并结合矿井的实际岩层性质情况，及时进行了顶板离层仪的安装并配备了专项的牌板，并做到了每10天观测一次；

7、为了搞好我矿井的储量动态观测等国土局调查的相关资料，及时组织并配合上级有关部门进行了全矿井测量；

（二）地面测量工程

2、××村进行了工业广场及路段地形测量、筛分车间测量、锅炉房劈山测量、机修车间劈山测量、炸药库地形测量、排矸涵洞地形及机修车间测量等共计20余次；

（三）软件资料的编制及审批办理手续工作：

1、规程方面：编制审批并贯彻学习了以下规程《×采区轨道运输大巷补充作业规程》《×采区回风大巷补充作业规程》《矸石仓回风绕道作业规程》《×采区回风绕道安全技术措施》《主副井底联络巷作业规程》《××回采工作面作业规程》《××回采工作面作业规程》《××采区掘进巷道安全措施》等相关的各种补充安全技术措施共计23本，并及时进行了规程的贯彻学习，共培训人次330余人次，并逐月进行了规程复审；

2、编制并审批分别报送了公司与××煤管局20xx年采掘计划及20xx年基建计划与维护性推进计划，变及时进行补充了变更的采掘及基建计划方案，共编制变更5次，上报审批15份；

3、编制并审批上报了××煤管局《20xx年灾害预防和处理计划》《20xx年生产事故应急救援预案》《各种重大隐患防控预案》《带压开采设计》；

4、以月（季度）进行了图纸的每月绘制及填绘工作，并合理分配了省、市、县三种不同的图纸各一套，并做到了图纸的保密工作；保证了上级检查工作中图纸的合理性与规范性；

5、以月编制了矿井的火工品申请及手续办理的相关工作；

6、以月对防治水台账进行了填写及绘图上报工作，并及时对探放水记录台账及各种停开工进行了编制、下发，保证了防治水工作的四对口；

7、编制了矿井20xx年的各种技术管理制度及各种防治水管理制度、应急办相关的管理制度及台账、重大危险源的管理台账及制度，保证了各级部门检查所需的软件资料

8、加强了井下顶板离层仪的监管工作，建立了观测台账，做好了每10天的观测记录工作；

9、办理了我矿井20xx年采矿证年检的相关资料集手续工作；

10、编制了矿井的质量标准化评分表，并进行了每月打分；

11、编写了每月的科室总结及计划、采掘分析执行情况及周总结，并建立了储量计算及三量平衡台账等；

12、对《环境突发性事件应急预案》《职业卫生评价》《水文地质补充调查报告》《带压开采安全评估报告》《消防专篇》《生态环境恢复与治理方案》等进行了外出办理资料；

13、针对文件精神和检查的重点，准备并收集编制了各有关部门的软件资料，顺利通过了复工验收等各级的检查工作；

（四）专业知识培训、员工素质提升

在科室开展了劳动竞赛、六比六争等活动，签订了导师带徒协议，对科室人员进行了仪器放样、闭合测量操作的培训指导工作；并及时维修保养了科室的各种测量仪器；于7月、8月组织了技术科测量人员理论、实践比武，通过筛选，××成绩较优；在科室内部制定了培训计划，平均每月不少于三次，分别从测量仪器、质量标准化、cad软件、防治水、煤矿地质等方面进行了培训，大大增强了科室人员的技术水平扩充了专业知识，经过培训现在测量方面已全部能掌握，但有待熟练；并号召科室人员每月必须总结两项排查、四项竞赛的科室总结及三项建议的收集，对矿井的牌板进行了回收归类合理再利用共回收牌板20余块，为矿井进公司的发展奠定了一定了管理基础。

（五）其它工作：

1、主要迎接了省、市、县等上级领导的日常检查工作及针对10月份全省基建矿井停工检查验收、复工的软件资料完善工作，全年迎接检查共计200余次，在每次的检查工作中，及时协调调度、安全、机电、人事方面的人员进行了资料收集汇总，针对每次检查的问题隐患及时组织进行了整改落实。

2、参加了春节期间、五四期间的各项文艺活动及比赛，如：羽毛球、篮球、演讲、舞蹈等。

3、按时参加了矿委会的各种会议，如：学习会、安全会、调度会、班前会、检查会议、新井调度会议等；

4、参加了公司的各种会议及活动，如：标兵表彰会、职代会、20xx年民主测评会、每月（季度）总结会议、植树造林、公司青年团员会议、五四篮球比赛、十五届安康杯知识竞赛的主持等

5、参加了柳湾矿外出实习、公司组织的内部培训、矿长再培训等。

**扫楼行动工作总结篇十七**

在xx银行为期两个多月的招聘筛选、理论培训以后，我有幸被分配到了劳武支行工作实习，这两个多月以来，在师傅的细心教导下，我学到了许多书本以外的知识，受益匪浅。

那天一早，我跟随经理来到了郑桥鹿城工业区门口的劳武支行，领导热情地接待了我，并把我介绍给了同事们，看着他们亲切的笑容，我悬着的心终于放下来了。接着，过来交接班的我的指导老师出现了，她是刚毕业两年的大学生——陈殷切，平时做事有条不紊，工作成效、服务态度等都很不错，我默默发誓要跟她好好学习。

在刚开始的一个月里，我们是被安排观摩学习为主的，师傅在做每项业务的时候，都不忘跟我详细讲解一些要点和注意事项，我总会很认真地听取，并在随身携带的笔记本上记下要点，一段时间下来，我发觉虽然还没有临柜操作，但对大部分常见业务有了一定的认识，碰到这些业务时，能很快反映出操作的流程和注意事项等。而对于整天的工作流程，从班前准备，到日结打印、签退等都有了了解。我师傅交接班休息时，我就跟着颖颖姐她们继续学习，他们也会毫无保留地给我传授知识，这让我很开心。看到姐姐们忙得不可开交时，我总会主动过去帮忙，但是一开始，由于一些基本技能不扎实，反而有点越帮越忙，姐姐们会耐心地教我，非常平易近人，还给了我很多练习的机会。为了不让她们失望，午休或空闲的时候，我会巩固各项理论知识，还有点钞、捆把等，但是数字录入似乎给了我下马威，速度之慢让我脸红，本来以为银行业务相当简单，却发现我有这么多基本技能都不会操作。师傅鼓励我说“中文和数字录入的速度不快，就很难提高业务完成的速度和质量，要勤加练习，一定会有成效的。”从此，我每天回家的功课除了点钞外，还有数字录入和五笔练习。我们的经理和领导也非常关心我的学习工作，经常跟我交流，了解我的学习进度与碰到的困难，还会给我安排一些简单的任务，让我有了更多实践的机会，也让我感受到了劳武这个大家庭的温暖。

六月下旬，我忙完学校毕业和总行培训的事情后，经理安排我第一时间进行临柜工作实习操作，指导老师跟班指导。我负责的是贵宾窗口，主要负责1万元以上现金交易和本票、支票、承兑汇票等业务。这整个跟学培训期间，师傅全程跟踪指导，全面掌握我的表现，并根据我的进步情况做好过程控制。师傅毫不遗漏地传授给我知识，还使我的一些行为偏差得到了及时校正，我们成了很要好的朋友、姐妹，而非同事，我们很好地交流，对于疑惑的、不清楚的，师傅会第一时间给我答疑、讲解。一个多月下来，我已经能比较熟练地为客户办理存款业务、中间业务、结算业务、贷款业务等我行大部分已经开办的业务，同时包括班前准备、班后整理工作及规范化服务等。

在我工作实习即将结束之际，行了组织了消防知识的学习和演习，让我们全行职工都学到了很多有用的知识，之后我们召开了全行的职工大会，行长跟我们一起学习了总行行长及董事会工作报告，接下来对支行这半年的工作业绩和存在的不足做了分析，指出了现阶段大家工作中存在的缺陷和一些整改措施以及接下来努力的方向和具体的工作部署。最后我们支行全体员工一起聚餐，大家一起坐下来聊天、增进感情，大家都在计划着如何更好地建设劳武支行。正像行长说的“只要每个人都有一种主人翁精神，只要每个人都尽心去做好每一件事，就一定能换来支行更美好的明天。

两个多月来，我拼命地学习、工作，我在全心全意地投入一种职业、一种工业。我想，哪怕将来我不在这里工作，我这两个多月的工作实习也会让我体验到一种不一样的生活，我的生命中多了一种经历。感谢xx银行给我们创造了这么好的工作实习条件，也感谢劳武支行的领导和同事们给我帮助和指导，他们不经意的一言一行，给我的生命留下了惊喜，让我在刚刚步入社会之际感受到了最暖心的温情。

**扫楼行动工作总结篇十八**

我于20\_\_年x月进入公司，根据公司的需要和自身的选择，目前担任销售一职，负责店内销售助理工作。

公司进取向上的文化氛围，让我很快进入到了工作主角中来。这就好比一辆正在进行磨合的新车一样，一个好的司机会让新车的磨合期缩短，并且会很好的保护好新车，让它发挥出的性能。我们公司就是一名优秀的司机，新员工就是需要渡过磨合期的新车，在公司的领导下，我会更加严格要求自我，在做好本职工作的同时，进取团结同事，搞好大家之间的关系。在工作中，要不断的学习与积累，不断的提出问题，解决问题，不断完善自我，使工作能够更快、更好的完成。我相信我必须会做好工作，成为优秀的丹尼斯人中的一份子，不辜负领导对我的期望。

9年来，我在公司领导和同事们的热心帮忙及关爱下取得了必须的提高，综合看来，我觉得自我还有以下的缺点和不足：

1、思想上个人主义较强，随意性较大，显得不虚心与散漫，没做到谦虚谨慎，绝对的尊重服从;

2、有时候办事不够干练，言行举止没注重约束自我;

3、工作主动性发挥的还是不够，对工作的预见性和创造性不够，离领导的要求还有必须的距离;

4、业务知识方面异常是销售经验还不够扎实等等。

我深深体会到有一个和谐、共进的团队是十分重要的，有一个进取向上、大气磅礴的公司和领导是员工前进的动力。公司给了我这样一个发挥的舞台，所以我更加珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。

本人工作认真、细心且具有较强的职责心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情;性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，有很强的团队协作本事;职责感强，确实完成领导交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作;进取学习新知识、技能，注重自身发展和提高，平时利用下班时间经过培训学习，来提高自我的综合素质，目前正自学大学课程，计划报考全国高等教育自学考试，以期将来能学以致用，同公司共同发展、提高。

来到那里工作，我的收获莫过于在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作本事上都得到了很大的提高与提高，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了企业的完美明天要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的完美明天更辉煌。在今后的工作和学习中，我会进一步更加严格要求自我，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自我高度的职责心和自信心，必须能够为公司的发展尽自我的微薄之力，我更深信今日我以公司而自豪，明天公司以我而骄傲。

**扫楼行动工作总结篇十九**

近些年来，在企业管理与营销工作中，“执行”这个词越来越多地被提及。其实化妆品行业内不缺少实用而有效的策划方案。为什么很多都不成功，关键在于执行力不够，往往做到一半甚至刚开了一个头，就发现做得一塌糊涂。执行不到位，执行有偏差就是很多策划方案最终失败的症结。而对于由咨询公司所做的策划方案，企业拿到手里首先或多或少都会打一些折扣。那也就意味着，“执行”的难度将会更大。那么如何才能与咨询公司一起，将一个好的方案完美地执行下去呢?

首先是要确定执行的主体。因为与咨询公司合作不比自己公司，策划与执行都是由同一个部门主导控制，它牵涉到一个内与外的分工及利益的分配。有了执行的主体才不会相互扯皮推诿。有利益的工作双方去争着做，而又累又没油水的事情都想交给对方。如果没有明确执行的主体，这些事情就不能得到协调解决。那在执行上，应该由自己公司为主体好还是由咨询公司牵头好呢?这没有一定之规，要看实际情况。如果自己公司对方案了解透彻且各方面的人才都不缺，那就由自己公司来做执行的主体是最好不过了。但如果自己公司在各方面都有欠缺，那就应该考虑由外脑来当执行的主体。不可否认，在方案执行过程中有有着不少的利益产生，如物料的制作、媒体的发布、场地租赁及外聘等。所谓肥水不流外人田，很多公司老板都会将这些有利益存在的工作交给自己的人来做，咨询公司的人只需指导跟进。这样就导致了执行主体的分裂，前者是有权无责，而后者却是有责无权。并且在多数企业中，能熟悉此类工作如物料的制作、媒体的发布、场地租赁等的人才不多。老板交给他做以后，往往因无所适从而一味相信外包单位(印刷厂、摄影公司、代理公司)的话，甚至联手，在工作质量、进度和费用方面都可能对公司造成更大的损失。而咨询公司因为长期从事相关工作，对各方面都很熟，并且可以拿到较低的折扣，所以在工作质量、进度和费用控制等方面都可能有更好的表现。

在执行主体确定好以后，更重要地是要理出执行方案的思路出来。有了执行思路，就等于为执行的成功提供了一个保障。不同的方案会有不同的执行思路。但万变不离其宗，它可以总结归纳为：一杆子到底。分解细化，注重细节。分工合作，专人专责，及时反馈，及时调整。

一、所谓一杆子到底，就是要求负责人对所负责的工作全程监控，并落实到最基层的工作成果。当我们是以咨询公司为方案的执行主体是，就要对对方的的项目总监作出这样的要求，并以制定相关的措施来固化，可以制定项目总监成果

负责制。比如在方案执行过程中的每一个环节每一个成果，细化到哪怕是出一个菲林、做一张会员卡，都需要项目总监签字确认，并凭这些成果签字来兑现项目进度款。如果对方在哪个环节出了纰漏，或是哪项成果没有做好，责任在哪方将一目了然，那我们就有依据对其做相应的处罚。有了此类措施的压力，项目总监就不得不对整个方案执行中的各个环节进行全程跟进，而保障了方案执行的质量与进度。“一杆子到底”不单是对项目总负责人的要求，也是对项目各项工作负责人的要求，才能起到更好更大的保障作用。

二、分解细化，注重细节。一个好的策划方案面它诞生之时，都只是一个概念。就算在其成形之初和确定以后，也往往很空泛，令人不知从何落手。这就要求我们要将其具体化，转换成可以执行的计划。而要将概念转换成计划，关键在于分解。我们应该要求咨询公司将方案中的想法分解成一个个可以看得见摸得着的目标与做法。比如在方案中确定要举办一个从美容院顾客中推选美丽使者来做我们品牌代言人以达到宣传与促销的目的，这是个不错的想法。但是我们要将这想法实现就需要不断地分解细化。要实现这个想法，可分为前期宣传准备、中期组织推进、后期执行提升等阶段。而宣传如何做，要准备些什么，该怎么样组织，需要什么程序，怎样给终端培训，又怎样集中活动等等各项各项工作就如此这般地分解开来，才会形成可执行的计划。同时分解又是一个关乎到策划执行成败的关键性步骤，需要双方的共同参与。在对项目目标进行分解的同时，集合市场人员与经销商的共同智慧，能够对咨询公司提出来的想法有个直观检阅，不好的及时调整，好的更加强，能让方案的执行更有效更到位。

三、分工合作，专人专责。任何事情都不是一个人可以完成得了的，策划工作更是如此。它牵涉到不同的部门、不同的人员、不同的地区，不得不说是一个复杂的工程。这就需要众人的分工合作。将上一步骤分解细化的工作，落实到各部门落实到各人。企业与咨询公司既有不同的分工，更要有高度的合作精神。笔者看到过不少相关的例子，在方案执行过程中出现一些问题时，双方不是共同努力去想办法解决，而是第一时间推卸责任、互相指责，导致项目停顿甚至失败。要克服这个问题，就应该严格实行专人专责。哪个环节哪个成果出现偏差，都有人出来负责。只要有明确的人来负责，他自然会去想办法或是请求别人合作来解决，而不是站在那里指责他人。

四、及时反馈，及时调整。再怎么精密的头脑也有想不到的地方，再周全的计划也会有疏漏。所以不管是如何细分的计划，也会在执行中遇到各式各样的问题。我们在遇到问题的时候，应该平静对待，

因为这是很正常的事情。不能因为计划的某点不可执行，就对整个计划全盘怀疑，怨天尤人消极对待。我们有必要在项目执行过程中建立这样一个信息反馈机制，让基层的员工可以将执行中碰到的问题及时反应到决策层，以便以时调整而使策划的推进更顺利更有效。

**扫楼行动工作总结篇二十**

本学期，在校团委和指导老师的带领下，我们文艺部基本完成了学期初的工作计划安排，按时完成领导老师交给的任务，各项工作有条不紊的进行，并受到同学们的一致好评。在本学期，我们还积极协助其他部门组织活动，以饱满的热情为各学生社团服务，及时的解决学生社团提出的问题，并且积极的监督他们所组织的各种活动，为他们的指出活动中出现的问题，并且提出意见。现将本学期工作总结介入下：

1、本学期初我们积极的为协会注册，为新成立的协会

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找