# 关于十二生肖观后感通用

来源：网络 作者：悠然小筑 更新时间：2024-06-08

*关于十二生肖观后感通用一双十一走了，双十二要来了!这次流量史上最大，红包史上最多的1212将会是几百万卖家的舞台。零门槛，精准推送，让更多的卖家和买家加入到这场年终盛典中来。二、活动时间12月12日三、活动主题主题：淘宝双十二联合营销活动活...*

**关于十二生肖观后感通用一**

双十一走了，双十二要来了!这次流量史上最大，红包史上最多的1212将会是几百万卖家的舞台。零门槛，精准推送，让更多的卖家和买家加入到这场年终盛典中来。

二、活动时间

12月12日

三、活动主题

主题：淘宝双十二联合营销活动

活动主页:

四、全网推广方式

全网推广优势：

1、 价格低

2、 速度快，没有任何一种传播工具可以像互联网这么快。

3、 传播范围广，可以全方位，全面的把活动信息展示在互联网任何角落。

1、微博推广

微博作为一种新兴的媒体传播渠道被越来越多的人关注，因为他传播速度快，一对众的n次方传播范围广，时效性强，推广方法如下：

1、更新微博：微博图文并茂更有说服力。常与粉丝互动取得信任，达到口碑宣传、信任代理。

2、微任务：让大v转发(付费，五十元左右一条)，大v的效果不能忽视，大v就证明在某一圈子或领域有一定的影响力!

3、粉丝通(付费)：精准投放，百分百展示，按效果付费。

粉丝头条(一元)与粉丝通相似，前是展示在自己粉丝信息之中，后者是全网之中。

4 、发起博友转发互动，在原微博上闹起来!使更多的人参与进来转发互动，便可以展示在更多人面前 。

2、微信推广

微信特色是一对一基础上的人脉口碑传播，传播速度慢但影响深，信任度高，微信还有极强的移动o2o基因，很适合做销售转化及客户关系管理。

公众账号、朋友圈、漂流瓶等方式进行广告、软文发布。可以公司全民参与，让更多的人了解。(联系高质量公众账号发布)

3、论坛推广

论坛是人气聚集最高的地方，设置个性签名，可以发一些活动介绍(新闻)、软文链接等，做好关键词也方便百度等搜索引擎收录。

4、sns社区推广

sns的关键是关系黏度，校友网、人人网、开心网、豆瓣网等，可以分三步，加好友、常互动、留答案。

5、qq推广

可以同时加几十个qq群,每个群有200人左右, 发布广告、群邮件、(一般会被请出群。)

6、博客推广

sina博客、网易博客、qq空间(说说)、百度空间等发表几篇好文章，这个需要长期间的积攒沉淀才能换来终始的粉丝。目前只能做到广告展示的效果。

7、百度推广

贴吧：到比较火的吧发链接、发布广告，在黄金时段马甲顶贴，使其置顶展示。

问答：自问自答，需要多个马甲。

百科文库：具有权威性，搜索排名靠前。(ps：如本次方案做好标题关键词、加上活动链接就可以上传文库。)

五、最终目的

经各种推广手段引流达到30万uv，并提高更好的转化率。是双十二活动完成制定目标!

**关于十二生肖观后感通用二**

活动目的：通过商城的资源推广结合商家全场5折包邮的促销力度引爆流量，提升商家的销售额及购买转化。继去年双十二的光辉历史再创新高！

活动时间：12月12日

活动资源：央视广告，门户外推，淘宝首页，商城首页等，流量巨大！

全场5折包邮，现售价5折，无论购买几件均包邮！店铺后台设置满2元减1元促销工具。

1 商家提供的促销方式（必选）：全店参与现售价5折包邮，无论购买几件均包邮，活动当天店铺后台设置满2元减1元促销工具。双十二活动标题2 保证活动期间冬装新品款式丰富，库存充足。报名入选后缺货者，取消活动资格一个月。

3 按照活动要求对店铺首页进行设置，包括活动主题banner;活动页面上展示的单品需在店铺首页提供入口。

4 做好公司内部上下动员沟通，确保运营，仓库，客服等核心部门了解活动的全部细节，活动上线时正确地解答买家疑问，提前做好客服快捷回复以及买家q&a，提高本店铺的导购效率及销售。

5 确保活动期间，旺旺在线时间早上9:00—晚上24:00

6 活动期间，小二随时检查，或者暗访，一旦发现未按要求执行者，立即取消活动资格并计入活动黑名单。

7 报名单品为秋冬外套，以模特海报图作为店铺入口展示，月销量30件以上，评分4.5分以上，商品标题标准为：[品牌]+商品名称

8 模特海报图效果与8月底大促提交图片风格类似，浅色背景，海报风格，要求体现品牌感、潮流感、产品质感。

1、店铺logo链接(80\*40)

2、图片链接（未定）实拍白底图、非白底图（共两张）正方形填满框，清晰、无拼接、无边框、无水印、无盗用的图片

3、产品链接

4、店铺链接

5、店铺名称

6、产品名称（12字以内）标准标题为：品牌+商品名称 （如：【only】衬衫领格仔连身裙 ）

7、超值价

8、市场价

9、库存数量

（1）

可能有人会问，这种大活动如何来设定目标？这的确是一个比较难以估算的问题。我们是从几个因素来考虑的：去年双十二的业绩、淘宝商城今年的增长比率、进入商城的一二线品牌的增长量、以及淘宝今天对双十二的期望和市场投入力度；最终我们通过多次的讨论，估算了一个区间值，3500万至5000万，前者作为我们的保底目标，后者作为我们的冲刺目标，所有的推广费用和活动投入按3500万来计算，商品规划、物流配货发货能力、客服人员配备按5000万来准备。由于当天是全场5折的活动，各项基础准备资源再以\*2要求来计算。

“兵马未动，粮草先行”，对于双十二这场战役，商品的重要性不言而喻，因为家纺的生产周期基本上在2个月，所以我们的商品准备工作在8月中旬就开始，在8月下旬完成商品规划及下单，同时敦促供应厂商务必在10月中旬完成发货入仓。此次新下单的秋冬季的商品总金额为1个亿，加上原有库存的8000万，线下商品可临时调拨的4000万，总计商品规划为2.2亿，按5折价售卖可支撑1个亿以上的销售。我们将此2.2亿的商品做了详细的分类，按热销、主推、引流三个维度进行了划分，选择有深度的商品（3000件以上）进行单独的策划包装，做成明星商品，同时还定义了在明星商品、引流商品同页面呈现的关联销售商品，定义活动当天的首页陈列商品及替换商品，以保证当流量进来时，最大化的拉动销量。

此次双十二活动淘宝商城非常强调用户体验，明确规定参与双十二的商家必需保证在二天内发完京、沪、广、深、杭五地的货，七天内发完全部的货。去年双十二我们一共是7万单，4条流水线，4500平米的仓库面积，7天发完。今年根据1亿的发货要求，预计将产生25-30万单，我们在1.2万平米的仓库里安排了10条流水线，按每天可发5万单来设计流程和配备人员。物流的改造确定在10月中旬完成，在10月下旬完成一次盘点，以再次确定实际的仓库库存。我们现有客服35名，分为售前售后二个部门，考虑到双十二当天的咨询的压力，我们决定在活动当天将所有售前转为售后，售前服务通过自动回复和自助购物来实现，售后客服再分为几个小组，下单、查件、电话接听、投诉处理、催款，并统一对他们进行活动商品的培训，同时在9月份联系服务公司，另行招募了15名人员作为临时备用的客服人力。9月底我们的系统开发人员与淘宝开放平台进行对接，对信息系统的处理容量、稳定性、提单能力进行了复核，并根据淘宝商城的发货要求对发货模块进行了改造，使之能完全匹配。

**关于十二生肖观后感通用三**

一、十二月份工作完成情况

教学及教科研工作：

1.本月我班开展了《颜色躲猫猫》主题活动。在开展活动的过程中，我们充分利用了资源，将班级的各种主题活动的颜色进行了丰富。同时我们把童话剧的小河马和蛀虫都保留在了小舞台的玻璃上，孩子们在进行角色表演的时候，会很有氛围。同时在开展《颜色躲猫猫》主题时，我们先发放了调查问卷，让孩子通过绘画和贴画充分的了解了各种“红色”在社会里的意义，随之我们又开展多种美术形式，例如吹画、手指点画、水彩画、渲染画、牙刷画、盖印画等形式，让孩子充分的了解了颜色的多样、和多种绘画的方式。所以本周的美术指导重点放在了水粉画方面。

2.在教科研方面，我们进行幼儿语言能力后测，并童话剧主题开展进行了过程资料收集和装订。

宣传工作：

1.这次主题和颜色有关，我们充分利用了美工室和科探室，并且及时的捕捉孩子活动的情景，及时的发布到网上。

2.运用论坛。我们通过在论坛发布了《彩色躲猫猫》的学习计划及家长配合的地方，引起家长关注主题活动的开展，及时发布幼儿每天学习的内容，家长可以回家后辅导幼儿学习。

3.家长活动。本月我们及时根据节日、课程安排，开展了许多丰富多彩的家长活动，并且及时发布在论坛里，得到了家长和领导们的好评。如：在12月18日我们举办了“农家乐—享温情”的活动;在12月25日圣诞节到来之际，家长们都带来了圣诞节的装饰品，和老师一起布置圣诞环境，大大提高了家长的参与性，在12月31日是元旦的前一天，为了和孩子们庆祝这一节日的到来，我们邀请了外教peter老师和我们一起开party，欢度元旦!

保健工作：

1. 自理能力的培养是重点。在午睡、进餐环节中，鼓励幼儿自己穿脱衣服、鞋子，自己用勺吃饭，培养幼儿的独立生活能力。

2.进入冬季，孩子们穿的衣服都多起来了。运动时不脱要出汗，而且有的孩子连手都弯不过来，因此反复提醒幼儿注意运动前后的自我保护非常必要，如知道热了要脱衣服，冷了要及时增添衣服，出汗了主动到老师处擦汗等。

3.家长资源共享：很多家长关于预防幼儿生病方面的知识很有心得，并且很乐于与大家一起分享。他们会及时的把预防疾病(尤其是争对感冒咳嗽)知识发到网上，引起了家长们的热烈的反映，让老师们也学习到了生活中应该更注意哪些地方，为幼儿创造了更好的生活环境。

二、元月份工作安排

1.开展亲子运动会。

2.完成幼儿成长册的制作，以及评语的填写。

3.对幼儿进行评估。

4.进行学期末总结和资料整理。

**关于十二生肖观后感通用四**

尊敬的各位来宾，叔叔阿姨，亲爱的同学们：

感谢大家在这个美好的元旦佳节来参加我的生日宴会，谢谢你们！（鞠躬）

今天是我十二岁生日，我非常激动！十二岁，意味着我将挥手告别金色的童年，步入人生的另一个里程碑：少年时代。此时此刻，我的心里充满了感激。

首先我要感谢我的爸爸妈妈，你们不仅给了我生命，还给了我一个幸福快乐的童年。虽然你们平时的工作都很忙，但是你们无时无刻不关心着我，支持着我，教我如何做个好孩子，辅导我的学习，对我既严加管教又呵护备至，为我付出了全部的心血。在这里我想说一声，“爸爸妈妈，我永远地爱你们！”

我还要特别感谢我的奶奶，是您十二年如一日，每天骑着三轮车送我上学放学，风雨无阻，是您十二年无微不至地照顾我，陪伴我。在这里我想说一声，“奶奶，您辛苦了！我爱你！”

我还要感谢我的同学和好朋友们。我们一起游戏，一起成长，一起进步，是你们带给了我那么多的欢声笑语，是你们带给了我那么多的美好回忆。妈妈曾经告诉我，儿时的友谊是最宝贵的。让我们的友谊之树常青，让我们的友谊之花永远盛开！

今天，我要感谢的还有在座的各位亲朋好友。可以说，没有你们大家十二年来对我的关心和培养，就没有我今天的健康成长！在我今后的成长道路上，还需要你们更多关注的目光！

谢谢，谢谢你们！（鞠躬）

**关于十二生肖观后感通用五**

主持人：各位亲友、各位小朋友们，大家中午好！今天是xx十二岁的生日，在此，我谨代表xx一家对各位的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢！今天，是一个非常重要的日子。因为，从这一天起，我们可爱的某某小朋友就要告别儿童时代，跨入少年时代了。好，长话短说，下面我们就有请今天的主人公xx和她的爸爸妈妈——闪亮登场！（歌曲《好日子》）

主持人：从十月怀胎到哺乳养育，从谆谆教诲到浇灌栽培，我们的爸爸妈妈总是那么含辛茹苦，对自己的孩子付出了他们所有的一切。1、下面我们首先有请某某的爸爸妈妈讲话；2、下面有请今天的小寿星某某来发表她的生日感言。（歌曲《小小少年》）

主持人：下面我们有请舅舅来发言，让我们共同祝愿某某在今后的人生道路上茁壮成长、一帆风顺！（歌曲《小松树》）

主持人：下面请某某的好朋友给她送上他们精心挑选的礼物，祝我们的小寿星生日快乐！（歌曲《生日歌》）

主持人：下面，就让我们一起来分享香喷喷的生日蛋糕和生日大餐吧！祝大家吃好、喝好、身体好！

**关于十二生肖观后感通用六**

各位：

大家中午好！

小荷才露尖尖角，家有麟儿初长成。

今天是我爱子卡卡十二岁生日，此刻，我心潮澎湃、无比激动！首先，我代表我们全家感谢大家的莅临，感谢在座的各位和我们全家一起见证这个意义非凡的时刻！

十二年前的今天，伴随着一声响亮的啼哭，我们就这样和你不期而遇。宝贝，你是上天赐给我们最好的礼物，你给我们的小家庭带来了无限的欢乐。当你咿呀着爸爸妈妈、蹒跚着步子扑向我们的怀抱，我和爸爸的心瞬间融化；在你成长的岁月里，我和爸爸虽然付出了许多的艰辛，但也让我们体味到了责任和爱意义；转眼间你已长成一个健康阳光的帅小伙，你热情开朗，积极乐观，是个真诚、勇于担当的好孩子。你的到来，真正诠释了家的意义。

孩子，爸爸和妈妈想对你说：每个人的一生都会遇到各种各样的困难，都是在不断地克服困难中得到成长历练。困难并不可怕，最大的敌人是我们自己的内心，只要我们拥有勇敢、自信、坦荡的胸怀，就能克服困难，从容面对一切！

孩子，爸爸妈妈会一直站在你的身后鼓舞你前行，给予你勇气和力量！爸爸妈妈相信你是最棒的！在此，爸爸妈妈祝你生日快乐，天天开心，早日成才！

最后，我代表我们全家感谢各位亲人、朋友、老师、同学的关爱和帮助，是你们让孩子的童年更加多彩。同时，我也代表我们全家将最美好的祝福送给大家，祝大家身体健康、生活幸福、万事如意！再次感谢大家在百忙之中的光临，希望大家在今天吃的舒心、喝的尽兴、玩的开心！

谢谢大家！

**关于十二生肖观后感通用七**

通过教学，掌握用纸造型的方法，能生动地粘贴生肖图。

学习纸条造型的方法。

从粘贴十二生肖的过程中，学习变形、夸张的艺术表现手法，培养学生爱美的情操和创造美的能力。

学习夸张变形十二生肖的外形，并利用传统艺术文化装饰。

感悟传统艺术文化的综合美。

教师：课件、十二生肖剪纸范画和生肖装饰画、剪刀、彩纸、双面胶。

学生：彩色纸、剪刀、双面胶、素描纸、水粉工具。

1、导语：同学们，今年是什么年呀？

2、教师出示套色剪纸兔子，引导学生分析兔子的动态、装饰纹样和色彩的搭配。

教师继续出示套色剪纸生肖，分析生肖的动态、装饰纹样和色彩的搭配。

3、教师出示课题：板书课题。

4、认识十二生肖。

（1）教师出示十二生肖剪纸范画，请学生说出教师范画用什么方法做的。

（2）按顺序读出十二生肖的排位。

（3）了解十二生肖时辰表

学生根据收集的资料交流十二生肖时辰表，教师出示十二生肖时辰表对照是否正确。

教师：在生活中把生肖形象与它们所代表的时辰相结合的事物，你们有谁知道？

1、赏析古代十二生肖雕塑图片，了解生肖变化的特点。

教师出示古代生肖雕塑图片，教师简介。

2、教师出示图片：出示近代十二生肖图片。教师简介。

3、学生展示生活中收集的有关生肖形象的事物，简介其颜色、外形特点。

1、教师出示范画，引导学生观察分析生肖外形的变化特点、颜色的搭配和装饰图案的特点。

（1）教师引导学生观察兔子的动态。

引导学生交流颜色的搭配和身上的装饰图案。

（2）教师出示实物兔子，与装饰画的兔子进行对比，观察、总结装饰画的表现手法。

（3）教师出示其它生肖形象的装饰画，学生赏析动物的夸张、变形、概括的地方、装饰图案的特点和颜色的运用。

2、学生合作交流，教师板书装饰画的三个手法：夸张、变形、概括。

3、学生构思：如果让你设计生肖形象，你从外形和装饰图案上怎样来设计？

学生分小组讨论，交流。

4、教师演示，学生认真观看。

（1）猴子的字符画。

引导学生观察猴子字符画的动态和夸张、变形、概括手法的运用；

（2）让学生说说如何为猴子装饰图案；

（3）教师出示完成后的作品，学生观看。

5、范画拓展：

教师出示范画。

教师简介，引导学生在实践中可以大胆尝试装饰生肖形象。

1、教师出示作业，学生选择适合自己绘画能力的要求，构思、创作。

（1）用你喜欢的绘画方法和材料，画你喜欢的生肖形象，并用传统图案装饰。

（2）用中国传统纹样、剪纸、吉祥文字、脸谱装饰夸张变形的生肖形象。

2、学生创作，教师辅导。

1、学生互评造型大胆夸张，装饰图案新颖美观，布局好的作品。

2、教师简评。

绘制或剪贴十二生肖装饰生活。

第8课十二生肖

剪纸十二生肖（单色）

装饰画特点：夸张变形概括

**关于十二生肖观后感通用八**

1、不是因为风景美，而是因为陪你看风景的那个人。再见十一月，你好十二月!

2、我的世界，因为有你，连路边的风景也很美丽。再见十一月，十二月你好。

3、无人做你的光芒，就自己照亮远方。十二月，加油!

4、过去的终将成为过去，与其羡慕别人的现在，不如过好自己的今天。十一月再见，十二月你好。

5、十一月再见，十二月你好!十二月我不需要任何人善待我，只希望所有的努力都有结果十二月能越到更好的自己!

6、十一月再见，十二月你好!带着期望等待，日子会变得格外漫长;带着期望努力，日子则格外地有意义。

7、孤独不是给别人机会来可怜你，而是给你机会发现更强大的自己。十一月再见，你好十二月。

8、有时候，你的一句话可以让我回味几天。有时候，你的一句话也可以让我失望几天。这就是在乎。十一月再见，十二月你好!

9、生活，在喜怒哀乐间走走停停。不知道会遇见什么，只知道阳光这么好，别辜负了今天。十二月你好，珍惜眼前。

10、永远不要放弃，你真正想要的东西，等待虽难，但后悔更甚。十一月再见，十二月你好。

11、有时候你等的不是事情，机会，或是谁，你等的是时间。等时间，让自己改变。如果笑容有思想，那么它消失的时候会哭泣。十二月你好!

12、十一月已经过去，不管过得怎样，不必太在意。十二月你好。

13、时间如水流，一路向前，转眼间月已过，月来到。没有谁能留住时间，但努力的人能够把握时间。从此刻起，莫负时光，十一月再见，十二月你好。

14、人生不会一帆风顺的，心情复杂的时候看看身边的事物，你会明白很多的，十一月再见，十二月你好。

15、不闻不问不一定是忘记了，但一定是疏远了，彼此沉默太久就连主动都需要勇气。十一月再见，十二月你好。

16、一路来走走停停，但不要辜负美好风景，十二月，我来啦!

17、一切都是态度决定的当心你的思想，它们会成为你的语言!亲爱的十二月你好!

18、十一月再见，十二月你好!愿有人与你共黄昏，愿有人问你粥可温。

19、我想我会保持微笑，继续走完我为走完的路。再见十一月，十二月你好。

20、十二月已经到来了，无论昨天是好是坏，我们都要拥抱全新的十二月，用最好的心情去迎接他。

21、如果你不给自己烦恼，别人也永远不可能给你烦恼。因为你自己的内心，你放不下。十一月再见，十二月你好!

22、做一件事并不难，难的是在于坚持;坚持一下也不难，难的是坚持到底。十二月你好!

23、人生不过如此，且行且珍惜，自己永远是自己的主角，不要总在别人的戏剧里充当着配角。十一月再见，十二月你好。

24、每一个清晨都值得珍惜，每一个日出，都值得记忆，带着对新一月的期待，看待这个世界，感受生命的阳光!十一月，再见!你好，十二月!

25、学会快乐，即使难过，也要微笑着面对。亲爱的十二月你好!

26、这世上最货真价实的成功，就是以自己想要的方式过一生。十二月你好!

27、十二月，天气凉一点，身体健康一点，驾考顺利一点，玩的开心一点，小幸运多一点，更加努力一点。

28、十一月再见十二月你好，好小伙子加油，相互促进，共同勉励，全力以赴，心中的梦，相信爱笑的男孩儿运气不会太差。两个字，妈的青涩!

29、十二月，是过去，也是未来。十二月，是结束，也是开始。不害怕过往，大胆迎接未来。挥一挥手，跟淡薄的过去说再见。

30、新的一个月，没什么特别，只是希望日子能过的好一点。

适合十二月发的朋友圈说说

1、别忘了答应自己要做的事，别忘了答应自己要去的地方。再见十一月，你好十二月。

2、生活总是这样，不能叫人处处都满意。但我们还要热情地活下去。人活一生，值得爱的东西很多，不要因为一个不满意，就灰心。十一月再见，十二月你好!

3、美好的一天，从营养的早餐开始。十一月，再见，十二月，你好!20\_的最后一个月，加油!

4、十一月再见，告别过往所有的遗憾。十二月你好，愿你成为自己想要的样子，越努力越幸运!

5、一个人的知识，通过学习可以得到;一个人的成长，就必须通过磨练。再见十一月，你好十二月。

6、冬天，户外那粘满霜雪的柳树上尽是树挂，像是一根根银条悬挂在树上，格外壮观。十二月你好，十一月再见，十二月请对我好点。

7、十二月到了，愿你能做自己的太阳，与山川湖海为伴，自信勇敢，保持善良，最珍贵的不是你现在有多好，而是努力让每一天的你都更好。

8、将清晨腾起的清寥薄雾，黄昏泄出的璀璨霞光，都藏进心里，待风足够温柔，云足够柔软，便将所有给你，十二月，你好。

9、慢慢的总是能够长大的，只是最终会变成什么样却连自己也不明白。十一月再见，十二月你好。

10、十一月再见，给我欢乐和压力的时光，幸运和不幸，我要过得更好。十二月，你好。寒冷到了极致时，太阳就要光临。

11、人生过程中的景观一直在变化，向前跨进就会看到另一番新的气象。十二月你好，早安!

12、十二月要更加努力啊，为了想要的生活，为了人间的烟火气，为了今天的风和月。

13、再见代表新的开始，十一月再见，你好十二月。心向阳光，任何时候都不会感到寒冷;手捧玫瑰，走到哪里都能够散播芬芳。

14、十一月再见，十二月你好!向上走，往前看，让十二月的风，吹走心中所有的焦虑和不安。新的一个月，愿我们活成自己想要的模样。

15、新的一月开始了，也是今年最后一个月，今早依旧雾霾没看到阳光，只有心中充满阳光了。

16、我有我的梦想，所以我要努力。只有坚持这阵子，才不会辛苦一辈子，我发誓会努力，我会让自己过得很好。十一月，再见;十二月，你好!

17、生命中最值得欣慰的，莫过于一觉醒来，你发现太阳还在，你还活着，周围的一切依旧美好。十二月你好，早安!

18、树不曾再见人，人亦不能再见人，不敢想，也不曾忘，十一月底感怀。十二月你好。

19、十二月，带着感恩之心，带着十一月的鲜花与掌声，感谢支持你的人。感谢嘘寒问暖的父母，感谢诲人不倦的师长，感谢精诚合作的伙伴。

20、梦想注定是孤独的旅行，路上少不了嘲笑和质疑。再见十一月，你好十二月。

21、时间如水流，一路向前，转眼间20\_年已经走进尾声，再见十一月，你好十二月。从此刻起，莫负时光，人生就是要去疯狂，去执着，去孤注一掷，去卓尔不群。

22、最困难的选择无非只有两个选项：你敢，或不敢。再见十一月，你好十二月。

23、不要只因一次失败，就放弃你原来决心想达到的目的。十二月你好，早安!

24、现在的你站在什么位置并不重要，重要的是坚定前进的方向。每天的努力和汗水都不会白费，莫负自己，莫负时光。十二月你好!

25、对努力的自己说声加油，提醒虚度的自己再不能荒废。有种人生的落差是：你配不上自己的野心，也辜负了所受的苦难。十二月，你好。

26、你永远不知道，明天和意外哪一个先来。人生很短，去见你想要见的人，去过你想要的生活，去干你想干的事情。十二月早安!

27、总是在疼过之后，才能学会做一个全新的自己。再见十一月，你好十二月。

28、十二月里，愿你善待自己去感受冬日的暖阳;去倾听风的歌声去看看苍茫的大雪;去爱你所爱，去行你所行;年华正好莫要辜负，善待自己。

29、十二月你好，十一月再见，生活没有十全十美，感情没有百依百顺，不要去抱怨生活总是不尽人意，不要去纠结感情总是太过自私，低下头，问问自己，你是否足够努力，你是否善解人意，你是否用一颗执着心去坚持做好每一件事情。

30、十一月再见!十二月你好，十二月，请对我们好一点，十二月，请给我们多一点幸运吧!

适合十二月发的朋友圈句子

1、在十一月的尾巴，和他说再见，十二月，新的开始，找回迷失的自己，希望不要被辜负了。

2、生命的意义在于，努力过好每一天，尽心走好每一步，让我们以最美的姿态绽放，别让人生空余恨，让我们以最佳的心情生活，别让岁月成蹉跎，十二月，让我们满怀期待，让我们畅开胸怀，无论经历怎样的磨难，都要微笑向暖。

3、十一月再见，十二月请对我好点，再不想折腾了，望所有的事与愿违都能顺我心意。

4、十二月，请一定照顾好我这个小朋友呀。

5、你最强的靠山，就是你的努力和独立。新的十一月，好好努力，加油!

6、十二月一切都会变好超好，爆好，无敌好。

7、岁月更替，四季轮回，一叶知秋，片霜进冬。莫道岁月晚，不蹉跎，不虚度，不念过往，不畏将来。从此刻起，莫负时光，再见十一月，你好十二月。

8、你好，十二月。愿你在冬日里，有暖阳的相伴;在最美好的年华里，不辜负你自己。

9、十二月，你终于还是来了，凝结的霜开始露出笑脸，那么认真地聆听着你的步伐，像一个等待了很久的信徒正压抑着内心强烈的激动故装轻松地微笑着迎接。我没有在等你，因为害怕你随身带来的那一袭冷。

10、十二月，愿你充满自信。既不为过去所困，也不为将来担忧。你只需要踏踏实实走好每一步。成功是一种态度，而成功的前提来自于自信心。有了自信，你就成功了一半。不羡慕别人所拥有的，当你足够努力，成功自然为你而来!

11、人生没有折返的通道，从今天起，打起精神，对自己说：“我可以”，20\_年剩下的日子，不蹉跎，不虚度。

12、十二月，你好!这一年里，我们遇见了很多，也失去了很多。我们曾为失去流下泪滴，也曾为得到心中窃喜。甭管怎样，这一年还剩最后一个月了，都该对自己说一声：加油!

13、总是在疼过之后，才能学会做一个全新的自己。再见十一月，你好十二月。

14、愿你保持热爱、保持忙碌，成为自己的太阳，再也无需凭借别人的光。

15、没有行动，懒惰就会生根发芽。没有梦想，堕落就会生根发芽。时间越长，根就越深，到时候想站起来就是件很困难的事!十二月你好，早安!

16、失去的东西，都会以另一种方式回来，所有悲欢离合，都是一场修炼，保持一颗平常心，任凭世界纷扰不断，守住属于自己的美好。十二月，凡事想开一点，才能开心一点。

17、十二月，希望一切顺利立个flag，开始控制饮食，控制情绪，控制自己完成每个任务。

18、时间能带走的太多太多，一个不留神，就有可能沉溺在回忆里。未来的每一分一秒，都要独自面对。夏天的风，带不走冬天的思念。十二月你好，十一月再见。

19、十二月的到来，喜迎十二月，奋斗十二月。

20、十一月，已经成为过去，不管过得怎样，不必太在意;十二月，即将到来，相信自己，一切都会好起来。

**关于十二生肖观后感通用九**

回顾双十二促销活动，现总结如下：

一、 促销方案的设计

总体而言促销方案的设计要围绕店铺特性、季节、客户群等方面去构想。现在淘宝竞争十分激烈，如果分不清店铺主次，看不到店铺特色，只要看到别人做的好，就跟着别人后面去搞活动，最后拖垮的只是自己的店铺。

1、 每一个方案的提出都要经过测试，调查统计数据之后之后再决定方案是否具备可行性。

2、 每一个方案的提出都要具备主题、理念、具体措施、预期达到的效果以及中途出现意外如何补救。

3、 方案设计定位要准确，一切都要围绕店铺的长期运营去构思，不能因短期效益做一些有损店铺信誉的方案。

4、 另外方案的设计也要讲究创新，不能照搬别人的方案，要结合内、外在的因素去设计店铺促销方案。

以上三点细节部分都要根据自己店铺的实际情况去总结，这里只是一个基本框架，希望大家能看得懂。

二、 促销活动种类

1、 买就送的形式(如买一送一，买二送三等)

2、 买满xx元立减xx元(如买满99送9.9元)

3、 超值xx元(如超值29.9、超值39.9等)

4、 震撼低价(如震撼低价9.9)

5、 套装优惠价

6、 发放优惠券

7、 加量不加价

8、 独家优惠

9、 加10元或加1元超值换购

10、 vip积分和会员优惠

11、 月、季度、年累积消费价

12、 清仓、亏本价

13、 新店开张、老店新开酬宾优惠价

14、 新老客户优惠价

15、 节日优惠价

三、 调查评估

调查评估要贯穿在整个活动中，活动前、中、后都要去评估一下，至于如何评估，还是要根据自己店铺活动方案的设计去具体实行。基本调查评估的几个方面包括：定位合适价格、产品效果、销售人群、销售手段、销售结果、补救措施等方面。

总结一句话：纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。做任何事情都要用心投入实践之中，在实践中摸索经验，在错误中看清自己的不足之处，错误出的越多教训就会越大，学习的空间就会越广。保持一颗谦卑、坚韧的心去创新、摸索、总结，一定会有柳暗花明的一天，只要用心，一切皆有可能实现!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找