# 2024企业战略合作协议范本

来源：网络 作者：玄霄绝艳 更新时间：2024-06-10

*甲方：　　乙方：　　鉴于：　　甲方是以研发、制造、销售××及××为主的公司，并且拥有完善的销售配套体系和较强的生产经营能力;乙方拥有完善的人际关系和市场开拓能力，能够为甲方提供较好的市场开发支持。现甲、乙双方经友好协商，秉承共同发展、诚信合...*

甲方：

　　乙方：

　　鉴于：

　　甲方是以研发、制造、销售××及××为主的公司，并且拥有完善的销售配套体系和较强的生产经营能力;乙方拥有完善的人际关系和市场开拓能力，能够为甲方提供较好的市场开发支持。现甲、乙双方经友好协商，秉承共同发展、诚信合作的宗旨，达成如下合作协议：

　　一、合作宗旨：

　　1、甲、乙双方在合作中建立的互信、惯例与默契是商业合作战略伙伴关系的基础，提高效率与共同发展是双方合作的目标和根本宗旨。

　　2、本协议的基本原则是自愿、双赢、互惠互利、相互促进、共同发展、保守秘密、相互协作。

　　3、充分发挥双方优势，优势互补，提高竞争力，共同开拓市场。

　　4、本协议为框架协议，是甲、乙双方今后长期合作的指导性文件，也是双方签订相关合同业务的基础。

　　二、合作方式：

　　1、乙方依据不同客户的实际情况，参加招、投标和报价等;甲方为顺利夺标和获得订单，根据竞争对手、投标、实际订单及自己的实际情况积极配合乙方报出合理的价格和交货期，支持乙方投标和报价。

　　2、乙方以甲方名义参与的所有项目所签订的合同应由甲方书面确认后方可履行，否则视同无效。

　　3、甲方针对每个成功交易项目应支付给乙方服务费。服务费根据供货出厂单价和销售单价的差价及实际供货数量计算所得。因此，每个交易项目甲、乙双方将依据实际标的额，另行确认供货价差表。供货价差表为服务费计算的依据。

　　4、服务费的支付方式按实际签订项目合同中约定的付款方式执行。

　　三、甲方义务：

　　1、甲方负责组织项目合同订单产品的生产和配送，并根据项目订单计划按时按量供应产品。

　　2、甲方负责项目合同履行时的技术工作处理，如材料送检、抽检等工作。

　　3、甲方应保障供货产品的质量符合双方约定标准，若出现不合格产品由甲方负责。

　　4、甲方应向乙方免费提供产品的销售和促销资料。

　　5、甲方应接待乙方客户的相关业务考察，甲方乙方客户信息属于商业秘密，未尽乙方许可，甲方不得泄露上述秘密。

　　6、甲方应及时回应乙方的询价和招标邀请。

　　四、乙方义务：

　　1、乙方主导各个项目合同的人际公关，自项目接触至其完结，全部与项目有关事宜所产生的公关费用均由乙方承担。

　　2、乙方有责任和义务协助甲方做好项目合同货款回收工作。

　　五、保密：

　　1、甲、乙双方应对相互工作接触及通过其他渠道获知的有关对方商业秘密严格保密，未经对方事先书面许可，不得向第三方披露。

　　2、除为履行本协议约定工作事项外，未经对方事先同意，不得擅自使用、复制对方的技术资料、商业信息及其他资料。

　　六、本协议有效期自20××年××月××日始至20××年××月××日止。如果甲、乙双方对于彼此之间的合作感到满意，经双方同意，则本协议将自动延续壹年。

　　七、对于本协议中未约定的事项，甲、乙双方应友好协商解决或签订补充协议。

　　八、本协议甲、乙双方签字盖章后生效。一式两份，甲、乙双方各执一份，均具有同等法律效力。

　　甲方：

　　法定代表人(签字)：

　　XX年XX月XX日

　　乙方：xx　　法定代表人(签字)：

　　XX年XX月XX日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找