# 图书销售合同协议书一页(二十篇)

来源：网络 作者：玄霄绝艳 更新时间：2024-06-10

*图书购销合同 图书销售合同协议书一页一购货单位;中大北方， 以下简称甲方。供货单位;蓝海图书有限责任公司，以下简称乙方。本着互惠互利、权益平等的原则，甲乙双方经过协商，为明确责任，甲乙双方签订图书购销合同如下：第一条1、产品的名称为《新视野...*

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页一**

购货单位;中大北方， 以下简称甲方。

供货单位;蓝海图书有限责任公司，以下简称乙方。

本着互惠互利、权益平等的原则，甲乙双方经过协商，为明确责任，甲乙双方签订图书购销合同如下：

第一条

1、产品的名称为《新视野英语教程》。

2、产品的技术标准按国家标准执行。

第二条

1、产品的数量为2万本，若甲方订货不足20xx0以上，不予以折扣价。

2、产品的价格为产品市场价的7.5折。

第三条

1、产品的交货单位为蓝海图书有限责任公司。

2、交货方法为乙方送货，但优先选用乙方提供的物流公司送货。乙方向甲方发货后，应及时向甲方寄发有关提货票据。如因此造成延误，承运方所收的延误费用由乙方承担。甲方收到乙方货物后，如有误差，应在7日内将收发货差错查询单(含原包贴头)等以书信、传真的方式回告乙方经办人。逾期无回告者，乙方将视作收货无误，并以订单实发数作为最终结款依据。

3、交货地点为中大北方图书馆

接货人为图书馆馆长。

第四条

产品的交货期限为订立合同的一周内。甲方下订单后先支付30%订金，在甲方收到乙方图书后7日内向乙方结清书款

第五条，附加条件

1、乙方承诺每次购买达到2万册以上赠送教师用书300本。甲方同时承诺让乙方每月在校方举行书展，为期1年以上。

2、甲方必须在三年内至少三次向乙方购买同样数量及价格的同样产品。

3、乙方可以在甲方校区每月开展一次书展，为期为一年。

第六条 违约责任

1、乙方不能如期交货的，应向甲方偿付不能交货部分货款的30%违约金。

2、乙方所交产品的品种、规格、质量不符合规定的，如果甲方同意使用，应当按质论价;如果甲方不能使用，应根据产品的具体情况，由乙方包换并承担全部费用。

3、甲方下订单后先支付30%订金，在甲方收到乙方图书后7日内向乙方结清书款，如甲方无故拖延付款或拒付，从结算时日起，每超过一个月，甲方在结算时按订货数量总价格的1%收取违约金。

按合同规定应该偿付的违约金、赔偿金和各种经济损失的，应当在明确责任后10天内，按银行规定的结算方式付清，否则按逾期付款处理。

本合同如发生纠纷，当事人双方应当及时协商解决，协商不成时，任何的一方均可请业务主管机关调解或向仲裁委员会申请仲裁，也可直接向人民法院起诉。

本合同自 年 月 日前生效，合同执行期内，甲乙双方均不得随意变更或解除合同。合同如有未尽事宜，须经双方共同协商，作出补充规定，补充规定与合同具有同等效力。本合同正本一式二份，甲乙双方各执一份。

购货单位(甲方)：(公章) 供货单位;(乙方)：(公章)

法定代表人：(公章) 法定代表人：(公章)

地址： 地址：

开户银行： 开户银行：

账号： 账号：

电话： 电话：

年 月 日订

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页二**

为促进图书市场的繁荣与发展，进一步完善供需双方的经济责任，本着互惠互利、共同发展的原则签订本图书销售合同：

1.订货方按供货方提供的图书目录进行选订，并加盖单位公章或负责人签字交送供货方，做为供货方给订货方的发货依据。

2.供货方接到订货单后，及时按所订图书品种及数量发货到指定地点。

3.订货方收到货后应及时对照供货方随包发货清单进行清点核对，如有错发、少发、破损等问题，请于10日内回告供货方，并将差错清单寄给供货方，才能做为结算依据。超过10日以后视为发货无差错，应按发货清单予以结算。

4.供货方自发货日期起 3个月后，以发货清单为依据，与订货方进行书款结算，订货方在接到供货方结算发票后应予以配合，不得无故拒付或拖欠。

5.从发货之日起，订货方有责任将滞销的图书及时办理调退货，超过一年以后办理退货所造成的损失由订货方负责承担。

6.办理退货注意事项：(1)退货前应与供货方取得联系，共同协商退货品种、数量及退货方式。(2)单一品种图书只剩一、两本的不予退货。(3)破损、脏污的图书不予退货。(4)在退货的同时将退货清单及提货单及时寄给供货方，以便能够及时收取退货，以避免不必要的损失。

7..订货方订货一般不得少于一个标准铁路件，并允许供货方为运输方便在数量上做适当调整(特殊情况除外)发货折扣为 % 运输方式：(1)铁慢 (2)汽运

8.未尽事宜双方协商解决。如遇合同纠纷双方协商无效时可通过法律解决。

甲方：乙方：年月日：

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页三**

蓍作权人(以下简称甲方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

蓍作权代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

作品名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

作品署名：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

出版者(以下简称乙方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方就上述作品的出版达成如下协议并签订本合同。

第一条甲方授权乙方在本合同有效期内，按本合同的约定以各种中文版本的形式出版本作品，并在国内外公开发行。乙方拥有本作品的专有出版权。

第二条甲方应确保本作品不含有违反宪法确定的基本原则;不含有危害国家统一、主权和领土完整，危害国家安全、荣誉和利益，煽动民族分裂，侵害少数民族风俗习惯，破坏民族团结，泄露国家机密，宣扬淫秽、迷信或者渲染暴力，危害社会公德和民族优秀文化传统，侮辱或者诽谤他人以及法律、法规规定禁止的其他内容。如出现上述内容，甲方承担全部责任并赔偿因此给乙方造成的损失，乙方可以终止合同。

第三条甲方保证拥有第一条授予乙方的权利，确系本作品为甲方本人创作(或翻译)的原稿，享有蓍作权。如本作品的行使侵犯他人的著作权，并含有侵犯他人名誉权、肖像权、姓名权等人身内容的，甲方承担全部责任并赔偿因此给乙方造成的损失，乙方可以终止合同。

第四条在本合同有效期内，任何一方不得将本作品的内容稍加修改，以原名或更换名称授予第三者另行出版。如有违反，另一方有权要求经济赔偿并终止本合同。

第五条上述作品的内容、篇幅、体例、图表、附录等应符合下列要求：

字数：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(千字)

开本：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(开)

体例：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

图表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(幅)

附录：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(则)

印数：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(册)

定价：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(元)

第六条甲方应于\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日将本作品的誉清稿交付乙方，甲方到期不能交稿，乙方可以终止合同。甲方交付的稿件应有作者的签章。

第七条乙方应在\_\_\_\_\_\_\_\_\_年出版本作品。乙方不能按时出版时，应在出版期限届满前30日通知甲方，双方另行约定出版日期。若本作品未能如期出版，

(1)由于乙方的原因，乙方向甲方支付第八条约定报酬的30%，并将原稿归还甲方，甲方可以终止合同;

(2)因不可抗力所致，乙方向甲方支付第八条约定报酬的10%，并将原稿归还甲方，但可以留存复制本。在本合同有效期内，乙方可保留本作品的专有出版权;本作品一旦出版，乙方向甲方支付第八条约定的全部报酬，但应扣除己经向甲方支付的金额。

第八条本作品首次出版或重印后，乙方将按照国家版权局“出版文字作品报酬规定”标准向甲方支付报酬。

(1)基本稿酬加印数稿酬：基本稿酬定为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_元/千字;印数稿酬为：每印一千册支付基本稿酬的1%。

(2)版税：总码洋\_\_\_\_\_\_\_\_\_%;起印数为\_\_\_\_\_\_\_\_\_册。

(3)一次性付酬：\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

第九条乙方尊重甲方对本作品的署名方式。乙方如需更动本作品的名称，对作品进行修改、删节、增加图表及前言、后记，应征得甲方同意。

第十条本作品的校样由乙方根据甲方签字的原稿负责审校;甲方若看审样，只限在校样上作个别不影响版面的修改，并在7日内退还乙方。如校样不能按期退还或因修改过多而增加排版及审校费用，甲方应承担推迟出版的责任及30%的改版费用。

第十一条本作品首次出版后，乙方应赠送甲方样书20册(或另增加\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_册)，乙方同意甲方在本作品首次出版后3个月内按\_\_\_\_\_\_\_\_\_折购书\_\_\_\_\_\_\_\_\_册，总款额\_\_\_\_\_\_\_\_\_元，此款在复印前支付。

第十二条本作品在首次出版一年内，乙方可自行决定重印。一年后乙方重印应事先通知甲方。甲方如需对作品进行修改，应于接到通知后5日内答复乙方，否则乙方可按原版重印。

第十三条在本合同有效期内，甲方授权乙方许可第三者以摘编、选编形式转载本作品。

第十四条在本合同有效期内，甲方委托乙方授权第三者以改编、翻译、注释、编辑、录音录像。电子出版物、版权贸易形式使用、出版本作品。对第三者所支付的报酬，在一般情况下(非买断)，由甲、乙双方各得50%。

第十五条本合同自签定之日起生效，有效期\_\_\_\_\_\_\_\_\_年(或\_\_\_\_\_\_\_\_\_年)。任何一方要求延长合同期限，应在合同期满前3个月通知对方，并由双方以书面形式商定延长日期。

第十六条甲、乙双方因合同的解释或履行发生争议，由双方协商解决;或请双方认同的上级主管部门或著作权管理机构调解、仲裁;或向人民法院提起诉讼。

第十七条本合同条款如需补充、更改，由甲、乙双方商定。

第十八条本合同一式两份，甲、乙双方各执一份。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_代理人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

三

为促进图书市场的繁荣与发展，进一步完善供需双方的经济责任，本着互惠互利、共同发展的原则签订本图书销售合同：

1. 订货方按供货方提供的图书目录进行选订，并加盖单位公章或负责人签字交送供货方，做为供货方给订货方的发货依据。

2. 供货方接到订货单后，及时按所订图书品种及数量发货到指定地点。

3. 订货方收到货后应及时对照供货方随包发货清单进行清点核对，如有错发、少发、破损等问题，请于10日内回告供货方，并将差错清单寄给供货方，才能做为结算依据。超过10日以后视为发货无差错，应按发货清单予以结算。

4. 供货方自发货日期起 3个月后，以发货清单为依据，与订货方进行书款结算，订货方在接到供货方结算发票后应予以配合，不得无故拒付或拖欠。

5. 从发货之日起，订货方有责任将滞销的图书及时办理调退货，超过一年以后办理退货所造成的损失由订货方负责承担。

6. 办理退货注意事项：

(1)退货前应与供货方取得联系，共同协商退货品种、数量及退货方式。

(2)单一品种图书只剩一、两本的不予退货。

(3)破损、脏污的图书不予退货。

(4)在退货的同时将退货清单及提货单及时寄给供货方，以便能够及时收取退货，以避免不必要的损失。

7. 订货方订货一般不得少于一个标准铁路件，并允许供货方为运输方便在数量上做适当调整(特殊情况除外)

发货折扣为%运输方式：(1)铁慢(2)汽运

8. 未尽事宜双方协商解决。如遇合同纠纷双方协商无效时可通过法律解决。

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方(需方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(供方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方经协商，就\_\_\_\_\_\_\_销售事宜，确认以下内容，达成以下条款，特签订此合同：

一、确认销售内容

甲方采购物品的名称、规格型号、制造商、数量、单价、金额详见下表：

(或在同样格式的附件中详细列明，该附件经双方盖章确认后作为本合同完整组成部分。)

编号

产品名称

规格型号

厂商

单位

数量

单价(元)

金额(元)

合计(大写)：

二、甲方务必认定所选商品，因为此类商品，非质量原因不得随意退换。

三、保修：本合同内销售产品均提供原厂标准服务。原厂保修期限为\_\_\_\_\_\_\_\_个月。

四、交货方式

1.交货方式：送货上门。

2.交货地点：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3.交货时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_

日之前

4.联系人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 联系方式：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

五、付款时间：货到付款。

六、付款方式：支票(现票)或现金方式支付全额货款。

七、违约责任

1.乙方如未能按本合同第四条内容执行，乙方每逾期一天按合同价款的\_\_\_\_\_\_\_\_\_%向甲方予以赔款。

2.甲方如未能按本合同第五、六条内容执行，甲方每逾期一天按合同价款的\_\_\_\_\_\_\_\_%向乙方予以赔款。

3.由于不可抗拒因素造成的违约，由供需双方协商解决。

八、其他：本合同一式贰份，甲、乙双方各执壹份，经双方签字盖章后生效。如有未尽事宜，双方依有关法规协商解决。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 税号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ tel：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ fax：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 税号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ tel：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ fax：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页四**

甲方：

乙方:成都兴丰盛文化传播有限公司

为进一步推动文化市场的繁荣发展，提高全民素质，满足广大市民购书的需要，甲乙双方愿意在互惠互利、诚实守信的原则下合作，达成一致并履行如下条款：

一、乙方向甲方提供代销的图书属于国家合法出版并向社会公开发行的图书，乙方向甲方提供图书出版社的委托发行书，如因图书质量问题包退包换，一切责任由乙方负责。

二、所有图书的内容丰富、健康、安全、积极向上。

三、图书种类有：社科类、文史类、党政类、鉴赏收藏类、少儿文史类、艺术类等品种。

四、乙方负责在北京组织货源，并承担长途运输费，退货运输费及装卸费。

五、乙方负责广告宣传、电视台、登报宣传、宣传单印制、海报、条幅、宣传车等费用，其中广告宣传dm单夹报费用按0.05元/张向甲方结付。

六、甲方负责提供图书销售场地。

七、活动期间乙方委

2-4人协助甲方销售，进行现场指导，活动时间30-45天。

八、圖書運到後，甲乙雙方以貨物交接清單作為憑證，並正式接收。甲方派专人管理货物，妥善保管负责图书的安全，如因丢失、损坏、被盗(销售期间读者翻阅造成的损坏除外)，甲方按结算价进行赔偿，若图书出现质量问题，乙方负责调换。

九、甲方必须要有经营图书方面资质及相关合法手续，方可进行此项销售活动。

十、甲方负责提供所需用具(发票、收据等)场地、人员调配及全市县区汽车巡展配送和现场安全秩序收银的安全工作。

十一、活动时间： 年月日至 年月日

十二、图书销售及价格由乙方拟定，合作期间，甲乙双方每周结算一次，甲方按实际销售额的85%向乙方结算，结算款于次日汇入乙方提供的账户。账户名称：余辉;账号:62123;开户行：成都市光华村邮政储存所。合作结束后三个月工作日内甲乙双方交接库存。

十三、为了保障甲方利益，合作结束后，乙方按图书销售总额的1%提取图书质量保证金预留给甲方，三个月后甲方将质量保证金(扣除质量问题图书款)及质量问题图书一并退还乙方。

十四、本合同及附件

甲方：乙方：年月日：

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页五**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等自愿，互惠互利，风险共担的原则，就乙方销售甲方公务员，公选等考试类图书达成如下协议：

一、销售区域及目标

乙方为甲方委托的在\_\_\_\_\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_\_\_\_\_市的特约经销商;年销售目标为\_\_\_\_\_\_\_\_\_万(码洋)。

二、销售折扣

1.甲方向乙方发货折扣为\_\_\_\_\_\_\_\_\_%折。

2.乙方的发货折扣应控制在\_\_\_\_\_\_\_\_\_%—\_\_\_\_\_\_\_\_\_%折之内;如乙方批发折扣低于\_\_\_\_\_\_\_\_\_%或高于\_\_\_\_\_\_\_\_\_%折，甲方有权停止供货甚至取消乙方的特约经销商资格。消化库存及特定情况下的发行折扣由甲方统一确定，另行通知。

三、订货

乙方添订货时，应遵循少订勤添的原则，以传真或电子函件数据为准，甲方承担发货费用。(详见甲方书目中的添订货须知)

四、退货

乙方应在甲方规定的期限内退货，并保证全年平均退货率不超过\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，退货费用由乙方承担。

五、返利

1.乙方在合同期内总回款所对应码洋超过甲方年销售目标码洋，甲方将对超过部分按码洋的5%的标准进行返利，乙方不得提前抵减当年度的货款;如乙方在合同期内未达到甲方的年销售目标，结算折扣上调为\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，且甲方有权在下一年调整其特约经销商资格。

2.甲方对完成年销售目标者进行奖励：回款\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_万以上奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

六、结算

1.乙方于\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前预付\_\_\_\_\_\_\_\_\_元保证金，\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前预付款未到位者视为自行放弃其特约经销商资格，此笔保证金将用于冲减本合同期内最后一笔欠款。

2.结算方式及时间：乙方保证每月按甲方的月度回款计划于当月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前回款。

七、合同有效期限

本合同有效期限一年，自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日。

八、争议的解决

若有一方违反本合同条款造成纠纷，由甲乙双方友好协商解决;协商不成，由甲方所在地人民法院裁决。

九、补充条款

合同一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力(传真件有效)，自签字盖章之日起生效。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页六**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方本着平等互利，共同发展的原则，经双方友好协商，签订图书销售合同，以明确双方的权利、义务及责任。

第一条销售范围：

1、乙方享有甲方全部合法出版物在\_\_\_\_\_地区内的发行销售权。

2、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第二条甲方权利和义务

1、甲方保证所供图书是正式出版物，质量达到国家行业要求标准。

2、甲方收到乙方要货订单后，须在\_\_\_个工作日内给予答复。对于乙方急需订购图书，甲方应在当天给予答复。

3、甲方应及时向乙方提供新书的电子书目、宣传资料和其他出版信息。甲方应在新书入库前一周通知乙方，并做好各项发行服务工作。

4、甲方有义务定期或不定期地对乙方进行业务培训指导，开展业务讲座或其他宣传推广活动，做好营销服务工作。

5、甲方应以乙方报订数方式发货为主，也可根据市场情况配发新书。

6、甲方应与乙方每月进行一次业务核对，核实当月实发实收图书的种类、数量是否相符。

第三条乙方权利和义务

1、乙方应将订单传真、邮寄(或其它方式)给甲方，订单须乙方确认签名同时加盖公章方为有效。如采用形式传递给给甲方，乙方应注明“凭此传真件有效”;若电话报数应将订单原件邮寄给甲方。

2、订货、添货业务由乙方授权专人负责，该负责人有义务提供甲方委托销售图书的市场销售信息。

3、乙方在向终端用户销售时，可在甲方发货折扣的基础上浮不低于5个百分点;乙方批销折扣不得低于甲方发货折扣，乙方不得窜货和恶意竞争。

4、乙方应向下级代理商、零售商和最终用户发布甲方各种新书信息，并在本地区内积极宣传推广。

5、乙方应保证甲方图书不低于\_\_\_个月的销售周期，争取最大销售量，扩大市场占有率。

6、一般图书甲方给予乙方\_\_\_个月的帐期(重点图书另行商定)。乙方应保证按时回款，达到或超额完成甲方规定的回款要求。

7、乙方不得盗印或销售盗印的甲方图书，并与甲方联合打击盗版，以保证双方合法利益。

第四条结算折扣

1、甲方给予乙方供货折扣为\_\_\_折，教材类图书(中高职教材图书、社会培训教材、教学软件类图书)，特殊图书按特殊情况处理。

2、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第五条发货及验收

1、发货费用：甲方供货给乙方的发运费用由甲方承担。甲方货物到达乙方指定站点后，正常的转运、存储、提货等费用由乙方负责。

2、发货依据：甲方根据乙方订货单以及新书出版情况和当地市场状况采取供应与主发。

3、发运方式：甲方一般为汽运，也可根据乙方要求而定(在订货单上注明)。

4、乙方收到货物\_\_\_个工作日内需向甲方反馈货物信息，\_\_\_日内无回告，我方视为收货无误。

5、图书在运输途中丢失或污损，应由运输部门开具证明，以便甲方追究相关单位责任，同时补发图书或调整帐目。

第六条退货

1、乙方在年度内可退回甲方滞销图书，退货率不得超过\_\_\_%。

2、若甲方对某种书进行清算，提前\_\_\_个月书面通知乙方，乙方应在收到通知\_\_\_个月内将该书余货退回甲方，逾期视为乙方该书已经销售。

3、退货方式：乙方有权选择退货运输方式，并承担正常的全部退货费用。如甲方指定退货运输方式或调拨图书，费用由甲方全额支付。

4、退货规定;

(1)乙方退货须向甲方传真退书目录清单，得到甲方确认后方可退货。

(2)乙方退货的图书必须完好无损、无污渍，能正常销售。

(3)甲方收到乙方退货后，对图书进行清点，并在\_\_\_个工作日内与乙方确认退货数量，残损图书由乙方负责。

(4)甲方的图书如出现质量问题或出版内容问题，乙方有权退货，由此产生的费用甲方应全额支付。

第七条帐款结算

1、甲乙双方业务负责人每月必须核对往来账目\_\_\_次(每月\_\_\_日至\_\_\_日，按协议规定进行结算。

2、乙方每月月底前向甲方结算一次叁个月前的货款。

第八条合同终止及其他

1、本合同履行过程中，乙方若明显不能满足经销条件，不具备经销能力，甲方可撤销其经销资格和销售合同、并终止双方责权。甲方在合同终止前\_\_\_天内通知乙方，在此期间双方应继续履行本合同。

2、双方中的任何一方如认为需要变更本合同条款，应提出书面意见，双方可另行商定。

3、甲乙双方在本合同执行期间发生争议，本着友好协商。协商不成，双方有权向当地仲裁机构提请民事诉讼。

4、本合同有效期自\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_年\_\_月\_\_日。

5、本合同自双方当事人签署日起正式生效。

6、本合同部分条款无效不影响其他条款的效力，其他条款依然有效。

7、未尽事宜，双方协商解决，签订补充协议。

8、本合同一式叁份，乙方各执一份，甲方执两份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_年\_\_月\_\_日 日期：\_\_\_年\_\_月\_\_日

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页七**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等自愿，互惠互利，风险共担的原则，就乙方销售甲方公务员，公选等考试类图书达成如下协议：

一、销售区域及目标

乙方为甲方委托的在\_\_\_\_\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_\_\_\_\_市的特约经销商;年销售目标为\_\_\_\_\_\_\_\_\_万(码洋)。

二、销售折扣

1.甲方向乙方发货折扣为\_\_\_\_\_\_\_\_%折。

2.乙方的发货折扣应控制在\_\_\_\_\_\_\_%—\_\_\_\_\_\_\_%折之内;如乙方批发折扣低于\_\_\_\_\_\_\_%或高于\_\_\_\_\_\_\_%折，甲方有权停止供货甚至取消乙方的特约经销商资格。 消化库存及特定情况下的发行折扣由甲方统一确定，另行通知。

三、订货

乙方添订货时，应遵循少订勤添的原则，以传真或电子函件数据为准，甲方承担发货费用。(详见甲方书目中的添订货须知)

四、退货

乙方应在甲方规定的期限内退货，并保证全年平均退货率不超过\_\_\_\_\_\_\_%，退货费用由乙方承担。

五、返利

1.乙方在合同期内总回款所对应码洋超过甲方年销售目标码洋，甲方将对超过部分按码洋的5%的标准进行返利，乙方不得提前抵减当年度的货款;如乙方在合同期内未达到甲方的年销售目标，结算折扣上调为\_\_\_\_\_\_%，且甲方有权在下一年调整其特约经销商资格

2.甲方对完成年销售目标者进行奖励：回款\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_万以上奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

六、结算

1.乙方于\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前预付\_\_\_\_\_\_\_\_\_元保证金，\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前预付款未到位者视为自行放弃其特约经销商资格，此笔保证金将用于冲减本合同期内最后一笔

欠款

2.结算方式及时间：乙方保证每月按甲方的月度回款计划于当月\_\_\_\_\_\_\_日前回款。

七、合同有效期限

本合同有效期限一年，自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

八、争议的解决

若有一方违反本合同条款造成纠纷，由甲乙双方友好协商解决;协商不成，由甲方所在地人民法院裁决。

九、补充条款

合同一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力(传真件有效)，自签字盖章之日起生效。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页八**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等自愿，互惠互利，风险共担的原则，就乙方销售甲方公务员，公选等考试类图书达成如下协议：

一、销售区域及目标

乙方为甲方委托的在\_\_\_\_\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_\_\_\_\_市的特约经销商;年销售目标为\_\_\_\_\_\_\_\_\_万(码洋)。

二、销售折扣

1.甲方向乙方发货折扣为\_\_\_\_\_\_\_\_%折。

2.乙方的发货折扣应控制在\_\_\_\_\_\_\_%—\_\_\_\_\_\_\_%折之内;如乙方批发折扣低于\_\_\_\_\_\_\_%或高于\_\_\_\_\_\_\_%折，甲方有权停止供货甚至取消乙方的特约经销商资格。

消化库存及特定情况下的发行折扣由甲方统一确定，另行通知。

三、订货

乙方添订货时，应遵循少订勤添的原则，以传真或电子函件数据为准，甲方承担发货费用。(详见甲方书目中的添订货须知)

四、退货

乙方应在甲方规定的期限内退货，并保证全年平均退货率不超过\_\_\_\_\_\_\_%，退货费用由乙方承担。

五、返利

1.乙方在合同期内总回款所对应码洋超过甲方年销售目标码洋，甲方将对超过部分按码洋的5%的标准进行返利，乙方不得提前抵减当年度的货款;如乙方在合同期内未达到甲方的年销售目标，结算折扣上调为\_\_\_\_\_\_%，且甲方有权在下一年调整其特约经销商资格

2.甲方对完成年销售目标者进行奖励：回款\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_万以上奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

六、结算

1.乙方于\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前预付\_\_\_\_\_\_\_\_\_元保证金，\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前预付款未到位者视为自行放弃其特约经销商资格，此笔保证金将用于冲减本合同期内最后一笔欠款

2.结算方式及时间：乙方保证每月按甲方的月度回款计划于当月\_\_\_\_\_\_\_日前回款。

七、合同有效期限

本合同有效期限一年，自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

八、争议的解决

若有一方违反本合同条款造成纠纷，由甲乙双方友好协商解决;协商不成，由甲方所在地人民法院裁决。

九、补充条款

合同一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力(传真件有效)，自签字盖章之日起生效。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页九**

购货方(甲方)：

供货方(乙方)：

为了推进中国教育事业的发展，北京广靖苑图书有限公司特意从全国各地同行及出版社调进大批质优价廉、融知识性、收藏性为一体的图书。为了保证图书按质、按量、按时发至各订购单位，根据《合同法》及有关规定，为明确双方权利与义务，经双方协商一致，签订本合同，以供双方信守：

一、甲方权利与义务

1、甲方向乙方订购的图书册数、定价、码洋见甲方所填订的详细清单或附表。

2、甲方应于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日之前填报图书具体数，以便乙方配备货，甲方所订书如缺少部分，经甲方同意认可后，乙方可作适当调书调整。

3、甲方要求乙方于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日之前将甲方所订购的图书用① 汽车、②火车、③邮寄、④自提等方式，送到指定地点，运费由\_\_\_\_\_方承担。

4、货到甲方指定的地点后，甲方一天内验收完毕，逾期未验收则视为验收合格。如有数量不对、差错、破损等现象，甲方应于收货之日起三日内函知乙方，并提供书面证明，否则乙方视为正常足量收货，乙方应及时给予调换。

5、甲方如需增加数量，需提前一个星期函知乙方，送货日期双方协商。

6、甲方如因乙方所供图书有质量问题，可向乙方提出退货，退货事宜双方另行协定，如无上述问题，不得拒收，如因甲方原因造成图书的损失，乙方有权不予退货。

二、乙方权利与义务

1、乙方保证所有图书都由国家正式出版物， 不得有盗版，政治错误，格调低下，严重破损的图书。

2、乙方如缺货，双方可协商更换图书品种，以保证合同的正常履行。

3、送货：乙方应按合同规定的时间送往\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(接货地点)，交货日期以甲方签收单日期为准。

4、自提：乙方应按合同规定的时间通知甲方提货，以发出通知之日作为提货时间，超过\_\_\_\_\_日视为违约。

5、代运：乙方应按甲方要求，选择合理的运输路线和运输工具，发货日以发运时运输部门的戳记为准。

6、验收地点：乙方送货或乙方委托运输部门代运的，以接收地点为验收地点，甲方提货的，以提货地点为验收地点。

三、付款条款

1、甲方向乙方订购图书的总码洋为\_\_\_\_\_佰\_\_\_\_\_拾\_\_\_\_\_万\_\_\_\_\_千\_\_\_\_\_佰\_\_\_\_拾\_\_\_\_\_元整，(￥\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元)。

2、乙方按定价\_\_\_\_\_%开具有效发票，并另收运费\_\_\_\_\_元， 税费\_\_\_\_\_元， 杂费\_\_\_\_\_元，共计：\_\_\_\_佰\_\_\_\_\_拾\_\_\_\_\_万\_\_\_\_\_千\_\_\_\_佰\_\_\_\_拾\_\_\_\_元整，(￥\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元)。

3、签定合同当日，甲方向乙方支付预付款\_\_\_\_\_拾\_\_\_\_\_万\_\_\_\_\_千\_\_\_\_\_佰\_\_\_\_\_ 拾\_\_\_\_\_元整(￥\_\_\_\_\_\_\_\_元);乙方发货当日，甲方向乙方支付款项总额的\_\_\_\_\_\_ %即\_\_\_\_\_佰\_\_\_\_\_拾\_\_\_\_万\_\_\_\_千\_\_\_\_佰\_\_\_拾\_\_\_元整，(￥\_\_\_\_\_\_\_元);乙方到货当日，甲方应将余款\_\_\_\_佰\_\_\_\_拾\_\_\_\_万\_\_\_\_千\_\_\_\_佰\_\_\_\_拾\_\_\_\_元整，(￥\_\_\_\_\_\_\_元)一次性付清。

4、结算方式：甲方应采用现金付款方式;则甲方须将现金交与乙方指定代表人。

5、若在收款人、收款方式方面产生错误，则由责任方承担经济法律责任。

四、违约责任

1、乙方所供图书的数量有误、差错、破损，应负责调换图书品种并承担运费。

2、甲方无故不履行合同，应按未履行合同码洋的10%缴纳违约金。

3、付款每延误一天，乙方按延期部分所欠金额5%加收滞纳金，甲方不得任意以负责人更换，资金未到位等原因作为拖延理由。

五、其他条款

1、如合同需要修改、补充、双方另行商定。

2、凡因执行本合同或有关本合同所发生的一切争执，双方应以友好方式协商解决，如不能协商解决，双方应提交原告方人民法院裁决。

3、本合同一式两份，双方各执一份，报各自管理部门备案，具有同等法律效力，自双方签字盖章之日起生效。

购货方(甲方)：供货方(乙方)：

代表人：代表人：

电话：电话：

地址：地址：

签订日期：签订日期：

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页篇十**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等自愿，互惠互利，风险共担的原则，就乙方销售甲方公务员，公选等考试类图书达成如下协议：

一、销售区域及目标

乙方为甲方委托的在\_\_\_\_\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_\_\_\_\_市的特约经销商;年销售目标为\_\_\_\_\_\_\_\_\_万(码洋)。

二、销售折扣

1.甲方向乙方发货折扣为\_\_\_\_\_\_\_\_\_%折。

2.乙方的发货折扣应控制在\_\_\_\_\_\_\_\_\_% \_\_\_\_\_\_\_\_\_%折之内;如乙方批发折扣低于\_\_\_\_\_\_\_\_\_%或高于\_\_\_\_\_\_\_\_\_%折，甲方有权停止供货甚至取消乙方的特约经销商资格。

消化库存及特定情况下的发行折扣由甲方统一确定，另行通知。

三、订货

乙方添订货时，应遵循少订勤添的原则，以传真或电子函件数据为准，甲方承担发货费用。(详见甲方书目中的添订货须知)

四、退货

乙方应在甲方规定的期限内退货，并保证全年平均退货率不超过\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，退货费用由乙方承担。

五、返利

1.乙方在合同期内总回款所对应码洋超过甲方年销售目标码洋，甲方将对超过部分按码洋的5%的标准进行返利，乙方不得提前抵减当年度的货款;如乙方在合同期内未达到甲方的年销售目标，结算折扣上调为\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，且甲方有权在下一年调整其特约经销商资格。

2.甲方对完成年销售目标者进行奖励：回款\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_万以上奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

六、结算

1.乙方于\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前预付\_\_\_\_\_\_\_\_\_元保证金，\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前预付款未到位者视为自行放弃其特约经销商资格，此笔保证金将用于冲减本合同期内最后一笔欠款。

2.结算方式及时间：乙方保证每月按甲方的月度回款计划于当月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前回款。

七、合同有效期限

本合同有效期限一年，自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日。

八、争议的解决

若有一方违反本合同条款造成纠纷，由甲乙双方友好协商解决;协商不成，由甲方所在地人民法院裁决。

九、补充条款

合同一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力(传真件有效)，自签字盖章之日起生效。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页篇十一**

本文今天为大家准备了图书销售合同范本一览，供各位查看，望内容对您有所启示和帮助。更多精彩内容发布尽在，敬请期待。甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_甲、乙双方本着平等互利，共同发展的原则，经双方友好协商，签订图书销售合同，以明确双方的权利、义务及责任。

第一条销售范围：

1、乙方享有甲方全部合法出版物在\_\_\_\_\_地区内的发行销售权。

2、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第二条甲方权利和义务

1、甲方保证所供图书是正式出版物，质量达到国家行业要求标准。

2、甲方收到乙方要货订单后，须在\_\_\_个工作日内给予答复。对于乙方急需订购图书，甲方应在当天给予答复。

3、甲方应及时向乙方提供新书的电子书目、宣传资料和其他出版信息。甲方应在新书入库前一周通知乙方，并做好各项发行服务工作。

4、甲方有义务定期或不定期地对乙方进行业务培训指导，开展业务讲座或其他宣传推广活动，做好营销服务工作。

5、甲方应以乙方报订数方式发货为主，也可根据市场情况配发新书。

6、甲方应与乙方每月进行一次业务核对，核实当月实发实收图书的种类、数量是否相符。

第三条乙方权利和义务

1、乙方应将订单传真、邮寄(或其它方式)给甲方，订单须乙方确认签名同时加盖公章方为有效。如采用形式传递给给甲方，乙方应注明凭此传真件有效;若电话报数应将订单原件邮寄给甲方。

2、订货、添货业务由乙方授权专人负责，该负责人有义务提供甲方委托销售图书的市场销售信息。

3、乙方在向终端用户销售时，可在甲方发货折扣的基础上浮不低于5个百分点;乙方批销折扣不得低于甲方发货折扣，乙方不得窜货和恶意竞争。

4、乙方应向下级代理商、零售商和最终用户发布甲方各种新书信息，并在本地区内积极宣传推广。

5、乙方应保证甲方图书不低于\_\_\_个月的销售周期，争取最大销售量，扩大市场占有率。

6、一般图书甲方给予乙方\_\_\_个月的帐期(重点图书另行商定)。乙方应保证按时回款，达到或超额完成甲方规定的回款要求。

7、乙方不得盗印或销售盗印的甲方图书，并与甲方联合打击盗版，以保证双方合法利益。

第四条结算折扣

1、甲方给予乙方供货折扣为\_\_\_折，教材类图书(中高职教材图书、社会培训教材、教学软件类图书)，特殊图书按特殊情况处理。

2、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第五条发货及验收

1、发货费用：甲方供货给乙方的发运费用由甲方承担。甲方货物到达乙方指定站点后，正常的转运、存储、提货等费用由乙方负责。

2、发货依据：甲方根据乙方订货单以及新书出版情况和当地市场状况采取供应与主发。

3、发运方式：甲方一般为汽运，也可根据乙方要求而定(在订货单上注明)。

4、乙方收到货物\_\_\_个工作日内需向甲方反馈货物信息，\_\_\_\_日内无回告，我方视为收货无误。

5、图书在运输途中丢失或污损，应由运输部门开具证明，以便甲方追究相关单位责任，同时补发图书或调整帐目。

第六条退货

1、乙方在年度内可退回甲方滞销图书，退货率不得超过\_\_\_%。

2、若甲方对某种书进行清算，提前\_\_\_个月书面通知乙方，乙方应在收到通知\_\_\_个月内将该书余货退回甲方，逾期视为乙方该书已经销售。

3、退货方式：乙方有权选择退货运输方式，并承担正常的全部退货费用。如甲方指定退货运输方式或调拨图书，费用由甲方全额支付。

4、退货规定;

(1)乙方退货须向甲方传真退书目录清单，得到甲方确认后方可退货。

(2)乙方退货的图书必须完好无损、无污渍，能正常销售。

(3)甲方收到乙方退货后，对图书进行清点，并在\_\_\_个工作日内与乙方确认退货数量，残损图书由乙方负责。

(4)甲方的图书如出现质量问题或出版内容问题，乙方有权退货，由此产生的费用甲方应全额支付。

第七条帐款结算

1、甲乙双方业务负责人每月必须核对往来账目\_\_\_次(每月\_\_\_\_日至\_\_\_\_日，按协议规定进行结算。

2、乙方每月月底前向甲方结算一次叁个月前的货款。

第八条合同终止及其他

1、本合同履行过程中，乙方若明显不能满足经销条件，不具备经销能力，甲方可撤销其经销资格和销售合同、并终止双方责权。甲方在合同终止前\_\_\_天内通知乙方，在此期间双方应继续履行本合同。

2、双方中的任何一方如认为需要变更本合同条款，应提出书面意见，双方可另行商定。

3、甲乙双方在本合同执行期间发生争议，本着友好协商。协商不成，双方有权向当地仲裁机构提请民事诉讼。

4、本合同有效期自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

5、本合同自双方当事人签署日起正式生效。

6、本合同部分条款无效不影响其他条款的效力，其他条款依然有效。

7、未尽事宜，双方协商解决，签订补充协议。

8、本合同一式叁份，乙方各执一份，甲方执两份，具有同等法律效力。甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表：\_\_\_\_日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

返

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页篇十二**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方本着平等互利，共同发展的原则，经双方友好协商，签订图书销售合同，以明确双方的权利、义务及责任。

第一条销售范围：

1、乙方享有甲方全部合法出版物在\_\_\_\_\_地区内的发行销售权。

2、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第二条甲方权利和义务

1、甲方保证所供图书是正式出版物，质量达到国家行业要求标准。

2、甲方收到乙方要货订单后，须在\_\_\_个工作日内给予答复。对于乙方急需订购图书，甲方应在当天给予答复。

3、甲方应及时向乙方提供新书的电子书目、宣传资料和其他出版信息。甲方应在新书入库前一周通知乙方，并做好各项发行服务工作。

4、甲方有义务定期或不定期地对乙方进行业务培训指导，开展业务讲座或其他宣传推广活动，做好营销服务工作。

5、甲方应以乙方报订数方式发货为主，也可根据市场情况配发新书。

6、甲方应与乙方每月进行一次业务核对，核实当月实发实收图书的种类、数量是否相符。

第三条乙方权利和义务

1、乙方应将订单传真、邮寄(或其它方式)给甲方，订单须乙方确认签名同时加盖公章方为有效。如采用形式传递给给甲方，乙方应注明“凭此传真件有效”;若电话报数应将订单原件邮寄给甲方。

2、订货、添货业务由乙方授权专人负责，该负责人有义务提供甲方委托销售图书的市场销售信息。

3、乙方在向终端用户销售时，可在甲方发货折扣的基础上浮不低于5个百分点;乙方批销折扣不得低于甲方发货折扣，乙方不得窜货和恶意竞争。

4、乙方应向下级代理商、零售商和最终用户发布甲方各种新书信息，并在本地区内积极宣传推广。

5、乙方应保证甲方图书不低于\_\_\_个月的销售周期，争取最大销售量，扩大市场占有率。

6、一般图书甲方给予乙方\_\_\_个月的帐期(重点图书另行商定)。乙方应保证按时回款，达到或超额完成甲方规定的回款要求。

7、乙方不得盗印或销售盗印的甲方图书，并与甲方联合打击盗版，以保证双方合法利益。

第四条结算折扣

1、甲方给予乙方供货折扣为\_\_\_折，教材类图书(中高职教材图书、社会培训教材、教学软件类图书)，特殊图书按特殊情况处理。

2、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第五条发货及验收

1、发货费用：甲方供货给乙方的发运费用由甲方承担。甲方货物到达乙方指定站点后，正常的转运、存储、提货等费用由乙方负责。

2、发货依据：甲方根据乙方订货单以及新书出版情况和当地市场状况采取供应与主发。

3、发运方式：甲方一般为汽运，也可根据乙方要求而定(在订货单上注明)。

4、乙方收到货物\_\_\_个工作日内需向甲方反馈货物信息，\_\_\_日内无回告，我方视为收货无误。

5、图书在运输途中丢失或污损，应由运输部门开具证明，以便甲方追究相关单位责任，同时补发图书或调整帐目。

第六条退货

1、乙方在年度内可退回甲方滞销图书，退货率不得超过\_\_\_%。

2、若甲方对某种书进行清算，提前\_\_\_个月书面通知乙方，乙方应在收到通知\_\_\_个月内将该书余货退回甲方，逾期视为乙方该书已经销售。

3、退货方式：乙方有权选择退货运输方式，并承担正常的全部退货费用。如甲方指定退货运输方式或调拨图书，费用由甲方全额支付。

4、退货规定;

(1)乙方退货须向甲方传真退书目录清单，得到甲方确认后方可退货。

(2)乙方退货的图书必须完好无损、无污渍，能正常销售。

(3)甲方收到乙方退货后，对图书进行清点，并在\_\_\_个工作日内与乙方确认退货数量，残损图书由乙方负责。

(4)甲方的图书如出现质量问题或出版内容问题，乙方有权退货，由此产生的费用甲方应全额支付。

第七条帐款结算

1、甲乙双方业务负责人每月必须核对往来账目\_\_\_次(每月\_\_\_日至\_\_\_日，按协议规定进行结算。

2、乙方每月月底前向甲方结算一次叁个月前的货款。

第八条合同终止及其他

1、本合同履行过程中，乙方若明显不能满足经销条件，不具备经销能力，甲方可撤销其经销资格和销售合同、并终止双方责权。甲方在合同终止前\_\_\_天内通知乙方，在此期间双方应继续履行本合同。

2、双方中的任何一方如认为需要变更本合同条款，应提出书面意见，双方可另行商定。

3、甲乙双方在本合同执行期间发生争议，本着友好协商。协商不成，双方有权向当地仲裁机构提请民事诉讼。

4、本合同有效期自\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_年\_\_月\_\_日。

5、本合同自双方当事人签署日起正式生效。

6、本合同部分条款无效不影响其他条款的效力，其他条款依然有效。

7、未尽事宜，双方协商解决，签订补充协议。

8、本合同一式叁份，乙方各执一份，甲方执两份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_年\_\_月\_\_日 日期：\_\_\_年\_\_月\_\_日

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页篇十三**

本文今天为大家准备了，供各位查看，望内容对您有所启示和帮助。更多精彩内容发布尽在，敬请期待。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方本着平等互利，共同发展的原则，经双方友好协商，签订图书销售合同，以明确双方的权利、义务及责任。

第一条销售范围：

1、乙方享有甲方全部合法出版物在\_\_\_\_\_地区内的发行销售权。

2、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第二条甲方权利和义务

1、甲方保证所供图书是正式出版物，质量达到国家行业要求标准。

2、甲方收到乙方要货订单后，须在\_\_\_个工作日内给予答复。对于乙方急需订购图书，甲方应在当天给予答复。

3、甲方应及时向乙方提供新书的电子书目、宣传资料和其他出版信息。甲方应在新书入库前一周通知乙方，并做好各项发行服务工作。

4、甲方有义务定期或不定期地对乙方进行业务培训指导，开展业务讲座或其他宣传推广活动，做好营销服务工作。

5、甲方应以乙方报订数方式发货为主，也可根据市场情况配发新书。

6、甲方应与乙方每月进行一次业务核对，核实当月实发实收图书的种类、数量是否相符。

第三条乙方权利和义务

1、乙方应将订单传真、邮寄(或其它方式)给甲方，订单须乙方确认签名同时加盖公章方为有效。如采用形式传递给给甲方，乙方应注明“凭此传真件有效”;若电话报数应将订单原件邮寄给甲方。

2、订货、添货业务由乙方授权专人负责，该负责人有义务提供甲方委托销售图书的市场销售信息。

3、乙方在向终端用户销售时，可在甲方发货折扣的基础上浮不低于5个百分点;乙方批销折扣不得低于甲方发货折扣，乙方不得窜货和恶意竞争。

4、乙方应向下级代理商、零售商和最终用户发布甲方各种新书信息，并在本地区内积极宣传推广。

5、乙方应保证甲方图书不低于\_\_\_个月的销售周期，争取最大销售量，扩大市场占有率。

6、一般图书甲方给予乙方\_\_\_个月的帐期(重点图书另行商定)。乙方应保证按时回款，达到或超额完成甲方规定的回款要求。

7、乙方不得盗印或销售盗印的甲方图书，并与甲方联合打击盗版，以保证双方合法利益。

第四条结算折扣

1、甲方给予乙方供货折扣为\_\_\_折，教材类图书(中高职教材图书、社会培训教材、教学软件类图书)，特殊图书按特殊情况处理。

2、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第五条发货及验收

1、发货费用：甲方供货给乙方的发运费用由甲方承担。甲方货物到达乙方指定站点后，正常的转运、存储、提货等费用由乙方负责。

2、发货依据：甲方根据乙方订货单以及新书出版情况和当地市场状况采取供应与主发。

3、发运方式：甲方一般为汽运，也可根据乙方要求而定(在订货单上注明)。

4、乙方收到货物\_\_\_个工作日内需向甲方反馈货物信息，\_\_\_日内无回告，我方视为收货无误。

5、图书在运输途中丢失或污损，应由运输部门开具证明，以便甲方追究相关单位责任，同时补发图书或调整帐目。

第六条退货

1、乙方在年度内可退回甲方滞销图书，退货率不得超过\_\_\_%。

2、若甲方对某种书进行清算，提前\_\_\_个月书面通知乙方，乙方应在收到通知\_\_\_个月内将该书余货退回甲方，逾期视为乙方该书已经销售。

3、退货方式：乙方有权选择退货运输方式，并承担正常的全部退货费用。如甲方指定退货运输方式或调拨图书，费用由甲方全额支付。

4、退货规定;

(1)乙方退货须向甲方传真退书目录清单，得到甲方确认后方可退货。

(2)乙方退货的图书必须完好无损、无污渍，能正常销售。

(3)甲方收到乙方退货后，对图书进行清点，并在\_\_\_个工作日内与乙方确认退货数量，残损图书由乙方负责。

(4)甲方的图书如出现质量问题或出版内容问题，乙方有权退货，由此产生的费用甲方应全额支付。

第七条帐款结算

1、甲乙双方业务负责人每月必须核对往来账目\_\_\_次(每月\_\_\_日至\_\_\_日，按协议规定进行结算。

2、乙方每月月底前向甲方结算一次叁个月前的货款。

第八条合同终止及其他

1、本合同履行过程中，乙方若明显不能满足经销条件，不具备经销能力，甲方可撤销其经销资格和销售合同、并终止双方责权。甲方在合同终止前\_\_\_天内通知乙方，在此期间双方应继续履行本合同。

2、双方中的任何一方如认为需要变更本合同条款，应提出书面意见，双方可另行商定。

3、甲乙双方在本合同执行期间发生争议，本着友好协商。协商不成，双方有权向当地仲裁机构提请民事诉讼。

4、本合同有效期自\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_年\_\_月\_\_日。

5、本合同自双方当事人签署日起正式生效。

6、本合同部分条款无效不影响其他条款的效力，其他条款依然有效。

7、未尽事宜，双方协商解决，签订补充协议。

8、本合同一式叁份，乙方各执一份，甲方执两份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_年\_\_月\_\_日 日期：\_\_\_年\_\_月\_\_日

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页篇十四**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等自愿，互惠互利，风险共担的原则，就乙方销售甲方公务员，公选等考试类图书达成如下协议：

一、销售区域及目标

乙方为甲方委托的在\_\_\_\_\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_\_\_\_\_市的特约经销商;年销售目标为\_\_\_\_\_\_\_\_\_万(码洋)。

二、销售折扣

1.甲方向乙方发货折扣为\_\_\_\_\_\_\_\_\_%折。

2.乙方的发货折扣应控制在\_\_\_\_\_\_\_\_\_%—\_\_\_\_\_\_\_\_\_%折之内;如乙方批发折扣低于\_\_\_\_\_\_\_\_\_%或高于\_\_\_\_\_\_\_\_\_%折，甲方有权停止供货甚至取消乙方的特约经销商资格。

消化库存及特定情况下的发行折扣由甲方统一确定，另行通知。

三、订货

乙方添订货时，应遵循少订勤添的原则，以传真或电子函件数据为准，甲方承担发货费用。(详见甲方书目中的添订货须知)

四、退货

乙方应在甲方规定的期限内退货，并保证全年平均退货率不超过\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，退货费用由乙方承担。

五、返利

1.乙方在合同期内总回款所对应码洋超过甲方年销售目标码洋，甲方将对超过部分按码洋的5%的标准进行返利，乙方不得提前抵减当年度的货款;如乙方在合同期内未达到甲方的年销售目标，结算折扣上调为\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，且甲方有权在下一年调整其特约经销商资格。

2.甲方对完成年销售目标者进行奖励：回款\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_-\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_万以上奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

1.乙方于\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前预付\_\_\_\_\_\_\_\_\_元保证金，\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前预付款未到位者视为自行放弃其特约经销商资格，此笔保证金将用于冲减本合同期内最后一笔欠款。

2.结算方式及时间：乙方保证每月按甲方的月度回款计划于当月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前回款。

七、合同有效期限

本合同有效期限一年，自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日。

八、争议的解决

若有一方违反本合同条款造成纠纷，由甲乙双方友好协商解决;协商不成，由甲方所在地人民法院裁决。

九、补充条款

合同一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力(传真件有效)，自签字盖章之日起生效。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页篇十五**

购货方(甲方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

供货方(乙方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为了推进中国教育事业的发展，北京广靖苑图书有限公司特意从全国各地同行及出版社调进大批质优价廉、融知识性、收藏性为一体的图书。为了保证图书按质、按量、按时发至各订购单位，根据《合同法》及有关规定，为明确双方权利与义务，经双方协商一致，签订本合同，以供双方信守：

一、甲方权利与义务

1.甲方向乙方订购的图书册数、定价、码洋见甲方所填订的详细清单或附表。

2.甲方应于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日之前填报图书具体数，以便乙方配备货，甲方所订书如缺少部分，经甲方同意认可后，乙方可作适当调书调整。

3.甲方要求乙方于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日之前将甲方所订购的图书用① 汽车、②火车、③邮寄、④自提等方式，送到指定地点，运费由\_\_\_\_\_方承担。

4.货到甲方指定的地点后，甲方一天内验收完毕，逾期未验收则视为验收合格。如有数量不对、差错、破损等现象，甲方应于收货之日起三日内函知乙方，并提供书面证明，否则乙方视为正常足量收货，乙方应及时给予调换。

5.甲方如需增加数量，需提前一个星期函知乙方，送货日期双方协商。

6.甲方如因乙方所供图书有质量问题，可向乙方提出退货，退货事宜双方另行协定，如无上述问题，不得拒收，如因甲方原因造成图书的损失，乙方有权不予退货。

二、乙方权利与义务

1.乙方保证所有图书都由国家正式出版物， 不得有盗版，政治错误，格调低下，严重破损的图书。

2.乙方如缺货，双方可协商更换图书品种，以保证合同的正常履行。

3.送货：乙方应按合同规定的时间送往\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(接货地点)，交货日期以甲方签收单日期为准。

4.自提：乙方应按合同规定的时间通知甲方提货，以发出通知之日作为提货时间，超过\_\_\_\_\_日视为违约。

5.代运：乙方应按甲方要求，选择合理的运输路线和运输工具，发货日以发运时运输部门的戳记为准。

6.验收地点：乙方送货或乙方委托运输部门代运的，以接收地点为验收地点，甲方提货的，以提货地点为验收地点。

三、付款条款

1.甲方向乙方订购图书的总码洋为\_\_\_\_\_佰\_\_\_\_\_拾\_\_\_\_\_万\_\_\_\_\_千\_\_\_\_\_佰\_\_\_\_拾\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整，(￥\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元)。

2.乙方按定价\_\_\_\_\_%开具有效发票，并另收运费\_\_\_\_\_\_\_\_\_元，税费\_\_\_\_\_\_\_\_\_元，杂费\_\_\_\_\_\_\_\_\_元，共计：\_\_\_\_佰\_\_\_\_\_拾\_\_\_\_\_万\_\_\_\_\_千\_\_\_\_佰\_\_\_\_拾\_\_\_\_元整，(￥\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元)。

3.签定合同当日，甲方向乙方支付预付款\_\_\_\_\_拾\_\_\_\_\_万\_\_\_\_\_千\_\_\_\_\_佰\_\_\_\_\_ 拾\_\_\_\_\_元整(￥\_\_\_\_\_\_\_\_元);乙方发货当日，甲方向乙方支付款项总额的\_\_\_\_\_\_%即\_\_\_\_\_佰\_\_\_\_\_拾\_\_\_\_万\_\_\_\_千\_\_\_\_佰\_\_\_拾\_\_\_元整，(￥\_\_\_\_\_\_\_元);乙方到货当日，甲方应将余款\_\_\_\_佰\_\_\_\_拾\_\_\_\_万\_\_\_\_千\_\_\_\_佰\_\_\_\_拾\_\_\_\_元整，(￥\_\_\_\_\_\_\_元)一次性付清。

4.结算方式：甲方应采用现金付款方式;则甲方须将现金交与乙方指定代表人。

5.若在收款人、收款方式方面产生错误，则由责任方承担经济法律责任。

四、违约责任

1.乙方所供图书的数量有误、差错、破损，应负责调换图书品种并承担运费。

2.甲方无故不履行合同，应按未履行合同码洋的10%缴纳违约金。

3.付款每延误一天，乙方按延期部分所欠金额5%加收滞纳金，甲方不得任意以负责人更换，资金未到位等原因作为拖延理由。

五、其他条款

1.如合同需要修改、补充、双方另行商定。

2.凡因执行本合同或有关本合同所发生的一切争执，双方应以友好方式协商解决，如不能协商解决，双方应提交原告方人民法院裁决。

3.本合同一式两份，双方各执一份，报各自管理部门备案，具有同等法律效力，自双方签字盖章之日起生效。

购货方(甲方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

供货方(乙方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页篇十六**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等自愿，互惠互利，风险共担的原则，就乙方销售甲方公务员，公选等考试类图书达成如下协议：

一、销售区域及目标

乙方为甲方委托的在\_\_\_\_\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_\_\_\_\_市的特约经销商;年销售目标为\_\_\_\_\_\_\_\_\_万(码洋)。

二、销售折扣

1.甲方向乙方发货折扣为\_\_\_\_\_\_\_\_%折。

2.乙方的发货折扣应控制在\_\_\_\_\_\_\_%—\_\_\_\_\_\_\_%折之内;如乙方批发折扣低于\_\_\_\_\_\_\_%或高于\_\_\_\_\_\_\_%折，甲方有权停止供货甚至取消乙方的特约经销商资格。 消化库存及特定情况下的发行折扣由甲方统一确定，另行通知。

三、订货

乙方添订货时，应遵循少订勤添的原则，以传真或电子函件数据为准，甲方承担发货费用。(详见甲方书目中的添订货须知)

四、退货

乙方应在甲方规定的期限内退货，并保证全年平均退货率不超过\_\_\_\_\_\_\_%，退货费用由乙方承担。

五、返利

1.乙方在合同期内总回款所对应码洋超过甲方年销售目标码洋，甲方将对超过部分按码洋的5%的标准进行返利，乙方不得提前抵减当年度的货款;如乙方在合同期内未达到甲方的年销售目标，结算折扣上调为\_\_\_\_\_\_%，且甲方有权在下一年调整其特约经销商资格

2.甲方对完成年销售目标者进行奖励：回款\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_\_\_\_万奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;\_\_\_\_\_\_\_\_\_万以上奖现金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

六、结算

1.乙方于\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前预付\_\_\_\_\_\_\_\_\_元保证金，\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前预付款未到位者视为自行放弃其特约经销商资格，此笔保证金将用于冲减本合同期内最后一笔

欠款

2.结算方式及时间：乙方保证每月按甲方的月度回款计划于当月\_\_\_\_\_\_\_日前回款。

七、合同有效期限

本合同有效期限一年，自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

八、争议的解决

若有一方违反本合同条款造成纠纷，由甲乙双方友好协商解决;协商不成，由甲方所在地人民法院裁决。

九、补充条款

合同一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力(传真件有效)，自签字盖章之日起生效。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**图书购销合同 图书销售合同协议书一页篇十七**

甲方：传播有限公司 (以下简称甲方)

乙方： (以下简称乙方)

甲乙双方本着真诚合作、互惠互利、共同发展的原则，在平等自愿的基础上，通过友好协商，就乙方代理甲方图书事宜达成如下协议：

第一章 总 则

第一条 代理品种

《特级教师满分训练法》丛书。该丛书为初中七八九年级新课标同步类训练用书。

第二条 代理区域

甲方委托乙方为 (区域)的代理商。乙方不得跨区销售。未经甲方同意，乙方冲货至非代理区域，甲方按冲货实洋的20%扣罚乙方保证金。

第三条 发行折扣

代理区域内，《特级教师满分训练法》丛书甲方将按码洋的 向乙方供货。

第四条 合同保证金

1、乙方在合同签订后10日内将本合同保证金人民币 元(大写： 元整)汇往甲方指定账户。保证金在合同期内不可作为货款使用，待合同终止货款结清后一次性退还。未能按时、足额提供合同保证金的视为自动放弃代理资格。

2、如果乙方在合同签订后10日内一次性交纳保证金人民币 元(大写： 元整)到甲方指定帐户，则该保证金在合同期内可以冲抵货款，且甲方将按码洋的 与乙方结算货款。

第五条 销售目标及返利

1、销售目标

乙方保证在合同期内，努力完成代理产品销售目标 万(实洋)。

若乙方合同期内不能完成销售目标的70%，甲方将有权调整乙方在下一个学年度的销售代理资格。

2、返利

(1)乙方在销售周期内完成销售目标的100%—150%(含150%)，甲方即给予乙方全年销售码洋的 返利奖励;超过销售目标150%以上，则给予乙方全年销售码洋的 返利奖励。

(2)适用于第四条第2款的客户，如果在规定的销售周期内超额完成销售目标的150%以上，则甲方再给予该客户全年销售码洋的 返利奖励。即销售周期内的全部货款按码洋的 结算。

(3)返利时间为乙方将货款全部结清后，在进行全年核算的基础上，甲方按标准返利给乙方。不能按本合同约定的时间结清货款的甲方有权取消返利。

第六条 丛书发货方式

1、依据乙方提供的销售区域教材版本使用情况，甲方于 年 月 日前向乙方供货《特级教师满分训练法》丛书 套。该 套丛书乙方按实际销售数量与甲方结算货款。第一次铺货的库存书乙方可在甲方指定的退货时间前退回甲方，甲方不计乙方库存。

2、除第一次铺货外，乙方再次提货须先款后货，款到发货。

3、每学期销售周期结束核算乙方铺

货销售货款时，甲方计算乙方每学科销售数量，按100比1的比例，免掉乙方第一次铺货的部分销售货款，作为对乙方为终端客户发送样书的补偿。

第七条 双方权利与义务

1、甲方的权利与义务

(1)甲方保证所提供的图书产品均已取得合法授权。

(2)甲方负责将产品价格等信息和相应的宣传品提供给乙方。

(3)甲方向乙方提供产品知识培训、接受乙方建议并建立反馈制度。

(4)甲方对乙方所订产品按双方商定的时间尽快发货，对未预订的新书双方协商后确定发货数量。

(5)甲方有权随时前往乙方书店了解甲方图书的实际销售情况和库存，有权拜访目标用户及乙方下线客户。

(6)甲方有权组织调货。

(7)发生以下情况，甲方有权享有上调折扣、停止发货、单方面终止本合同的权利：

①乙方从其他途径进、销甲方提供的产品或销售盗版图书;

②乙方从事冲货等不良市场行为;

③乙方不能按照合同履行结款和调退货等义务。

2、乙方的权利和义务

(1)乙方在规定的区域内进行产品销售，不得再向已有甲方代理网点的地区批发销售。

(2)乙方保证不从其他途径进、销甲方提供的产品或销售盗版图书，并负责所在区域的政府、媒体的公关事宜，处理突发事件并维护甲方利益和形象。

(3)乙方在所在区域最大限度地销售甲方提供的产品。

(4)乙方有责任向甲方提供市场销售信息、库存产品信息。

(5)甲方不履行合同规定责任，乙方享有随时终止本合同的权利，并书面通知甲方。

第二章 业务细则

第八条 订货发货原则

1、乙方订货须填写详细订单，签字或加盖公章后，通过传真或直接交给甲方业务负责人，也可通过电子邮件、qq、msn或手机短信等有效方式订货。电话要货原则上不予办理，。

2、甲方收到订单审查确认后及时组织发货，并将发货情况通知乙方，以便乙方及时接货。甲方一般以汽运方式发货给乙方并承担发货费用;如乙方要求快件发货应提前通知甲方。对乙方自身原因延期取货而造成的损失，甲方不予负责。

第九条 收货原则

1、乙方的办公或收货地址、电话、收货人等相关资料发生变更，应在三日内及时以书面传真的方式通知甲方。否则因此造成的货物退回或丢失等一切经济损失由乙方承担。

2、乙方收货后应及时清点到货数量，若与清单不符，应在3日内将收货情况以传真的方式回告甲方，否则甲方视为发货无误，并依据该批销单所注数量、折扣、金额同乙方结算。甲方收到乙方收货差错回执后应在5天内做出答复，如无答复则视为甲方认同。

第十条

调货原则

1、非因特殊原因，原则上乙方不得调货。

2、确因乙方特殊原因需要调货的，调货应以甲方传真件所注品种、数量为准，调货费由乙方即调出方承担。

3、甲方主动安排乙方调货的费用由甲方承担，待本学年合同结束时统一结算，调货不视为乙方退货。

4、因乙方市场预测不准确或客户流失造成的产品积压，甲方不予以调退货。

第十一条 退货原则

1、所有乙方订单要货，除因甲方发错货物品种、数量等原因外，甲方不允许乙方退货。

2、因甲方原因需要退货的，退货按以下要求进行：

(1)乙方必须按甲方退货通知的地址、方式等进行退货，否则造成的一切损失

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找