# 餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录(十篇)

来源：网络 作者：尘埃落定 更新时间：2024-06-11

*餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录一乙方(购货方)甲乙双方本着共同发展，诚实守信，互惠互利的原则，为了明确甲乙双方的责任和义务，经甲乙双方共同协商，达成协议如下：一、双方责任甲方：1、甲方提供的所有产品质量必须符合国家有关部门的质量要...*

**餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录一**

乙方(购货方)

甲乙双方本着共同发展，诚实守信，互惠互利的原则，为了明确甲乙双方的责任和义务，经甲乙双方共同协商，达成协议如下：

一、双方责任

甲方：

1、甲方提供的所有产品质量必须符合国家有关部门的质量要求，否则一切后果由甲方负责。如果出现质量问题假一赔十，并承担给乙方和顾客造成的危害和法律责任，乙方有权终止协议。

2、在乙方订货后，甲方必须在1—3小时内到货，特殊情况甲乙双方另行约定。

3、如甲方擅自涨价，乙方有权终止协议，甲方并承担一切后果。

4、甲方给乙方的产品价格(具体见报价单)发商(如有高出同行，月底结算时扣除)，如有调整(调升)，甲方须提前一周向乙方声明。乙方有权决定是否同意，如乙方不同意则有权要求继续履行或终止本协议，乙方选择终止本协议的，甲方应承担违约责任。

5、甲方负责送货到乙方指定的地点(指明：变更，乙方需书面通知甲方)，由甲方承担运输费用。

乙方：

1、乙方应配合把甲方所有的产品摆在吧台上作为展示。

2、乙方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向甲方业务反应。

3、按照双方协商的结算方式在合同期内结算货款。

4、乙方购进的产品如果销售不畅，任何品牌的酒水，随时可调换别的产品或原价办理退货。

二、结算方式

1、按照甲乙双方认可的报价单价格订货后，第一批货到乙方指定的地点，并经乙方指定人员凭甲方出库单对账入库后，先付给甲方总货款的80%，余额作为质量保证金待合同解除时结清，甲方根据首批进货量的10%，分别作为四大节日(五一、十一、元旦、春节)和开业庆典的优惠赠送。

2、双方协商的结算方式：实销实结(不包括首批进货)，每月5号结清货款。乙方如有拖欠甲方货款，逾期超过两个月，甲方有权终止协议，并收回所有进店支持，特殊情况双方协商解决。

3、甲乙双方在规定的对账期内对账，其对账依据由甲方每次送货出具的销售单据，该销售单据上必须有乙方指定人员的签收凭证。

4、甲方与乙方签定合同之日起，乙方不得销售其他任何公司提供的与甲方报价单内相同的产品，否则甲方有权停止供货及要求乙方付清以前所有货款及进店支持费用，甲方没有经营的品牌，乙方可自行选购。

三、损耗残次品处理

1、甲方送货到乙方指定地点，乙方应及时以甲方开出的出库单为凭据对账，如出现破损，由甲方负责调换。

2、甲方应在饮料过保质期前的半个月内办理退货。

四、合同期限

本协议有效期限 年 月 日至 年 月 日止，协议期满壹个月内，甲乙双方协商是否续约，本合同期内，甲乙双方有特殊情况不能履约，须提前壹周以书面形式通知对方，并承担相应的法律责任及经济损失。

五、违约责任

1、未经甲乙双方同意，任何一方无权中途终止协议，如有违约，履约方有权向违约方索赔损失，赔偿损失不得低于乙方年销售额(如有特殊情况，一方不能履行合同，应提前联系，但并不免除其违约责任。)

六、甲乙双方互利

1、甲方给乙方免费提供： ，以上赠品在首批进货后8日之内必须到位，在规定期限内未到，甲方赔偿乙方由此带来的损失(不低于首批进货额或指定品牌型号)，合同期满后以上赠品归乙方所有，甲方无权干涉。

2、甲方给乙方进店费万元，在正式签订合同后七日内现金一次性付清，如规定期限未到，甲方按每日5%的滞纳金赔偿乙方。

3、每月结算时甲方按%作乙方的返利，并现金兑现瓶盖费。

4、乙方有产品需求须提前3—5小时之内与甲方业务联系，以免影响正常使用，否则出现其它后果，甲方概不负责。

七、本协议未尽事项，甲乙双方另行协商，本协议壹式两份，经双方代表签字盖章生效，甲乙双方各执壹份。

备注：

甲方(公章) 乙方(公章)

法人： 法人：

担保方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章) 代表人\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录二**

甲方(供货方)

乙方(购货方)

甲乙双方本着共同发展，诚实守信，互惠互利的原则，为了明确甲乙双方的责任和义务，经甲乙双方共同协商，达成协议如下：

一、双方责任

甲方：

1、甲方提供的所有产品质量必须符合国家有关部门的质量要求，否则一切后果由甲方负责。如果出现质量问题假一赔十，并承担给乙方和顾客造成的危害和法律责任，乙方有权终止协议。

2、在乙方订货后，甲方必须在1—3小时内到货，特殊情况甲乙双方另行约定。

3、如甲方擅自涨价，乙方有权终止协议，甲方并承担一切后果。

4、甲方给乙方的产品价格(具体见报价单)发商(如有高出同行，月底结算时扣除)，如有调整(调升)，甲方须提前一周向乙方声明。乙方有权决定是否同意，如乙方不同意则有权要求继续履行或终止本协议，乙方选择终止本协议的，甲方应承担违约责任。

5、甲方负责送货到乙方指定的地点(指明：变更，乙方需书面通知甲方)，由甲方承担运输费用。

乙方：

1、乙方应配合把甲方所有的产品摆在吧台上作为展示。

2、乙方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向甲方业务反应。

3、按照双方协商的结算方式在合同期内结算货款。

4、乙方购进的产品如果销售不畅，任何品牌的酒水，随时可调换别的产品或原价办理退货。

二、结算方式

1、按照甲乙双方认可的报价单价格订货后，第一批货到乙方指定的地点，并经乙方指定人员凭甲方出库单对账入库后，先付给甲方总货款的80%，余额作为质量保证金待合同解除时结清，甲方根据首批进货量的10%，分别作为四大节日(五一、十一、元旦、春节)和开业庆典的优惠赠送。

2、双方协商的结算方式：实销实结(不包括首批进货)，每月5号结清货款。乙方如有拖欠甲方货款，逾期超过两个月，甲方有权终止协议，并收回所有进店支持，特殊情况双方协商解决。

3、甲乙双方在规定的对账期内对账，其对账依据由甲方每次送货出具的销售单据，该销售单据上必须有乙方指定人员的签收凭证。

4、甲方与乙方签定合同之日起，乙方不得销售其他任何公司提供的与甲方报价单内相同的产品，否则甲方有权停止供货及要求乙方付清以前所有货款及进店支持费用，甲方没有经营的品牌，乙方可自行选购。

三、损耗残次品处理

1、甲方送货到乙方指定地点，乙方应及时以甲方开出的出库单为凭据对账，如出现破损，由甲方负责调换。

2、甲方应在饮料过保质期前的半个月内办理退货。

四、合同期限

本协议有效期限 年 月 日至 年 月 日止，协议期满壹个月内，甲乙双方协商是否续约，本合同期内，甲乙双方有特殊情况不能履约，须提前壹周以书面形式通知对方，并承担相应的法律责任及经济损失。

五、违约责任

1、未经甲乙双方同意，任何一方无权中途终止协议，如有违约，履约方有权向违约方索赔损失，赔偿损失不得低于乙方年销售额(如有特殊情况，一方不能履行合同，应提前联系，但并不免除其违约责任。)

六、甲乙双方互利

1、甲方给乙方免费提供： ，以上赠品在首批进货后8日之内必须到位，在规定期限内未到，甲方赔偿乙方由此带来的损失(不低于首批进货额或指定品牌型号)，合同期满后以上赠品归乙方所有，甲方无权干涉。

2、甲方给乙方进店费万元，在正式签订合同后七日内现金一次性付清，如规定期限未到，甲方按每日5%的滞纳金赔偿乙方。

3、每月结算时甲方按%作乙方的返利，并现金兑现瓶盖费。

4、乙方有产品需求须提前3—5小时之内与甲方业务联系，以免影响正常使用，否则出现其它后果，甲方概不负责。

七、本协议未尽事项，甲乙双方另行协商，本协议壹式两份，经双方代表签字盖章生效，甲乙双方各执壹份。

备注：

甲方(公章) 乙方(公章)

法人： 法人：

担保方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章) 代表人\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录三**

供货方：(以下简称甲方)

购买方：(以下简称乙方)

甲方与乙方进行商品交易的任何相关程序为达到双方平等、互利、合法、公平的交易原则，经双方友好协商，签署如下协议：

一、合作关系

甲、乙双方自协议签订之日起形成供需合作伙伴关系：

1.甲方所供产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题，甲方无条件退货或换货;

2.甲方按乙方所需产品规格、数量及时送达乙方，响应时间不超过12小时;

3.乙方在协议期内不得使用其它同类品牌;

4.乙方月均计划消化甲方产品件，全年消化甲方产品件;

5.甲方根据乙方全年实际消化产品数量及货款结算方式的不同给予乙方下列奖励：

二、供货品种及价格

1.\_\_大众号(400克×22袋/件)110.00元(每件人民币壹佰壹拾元正);

**餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录四**

供货方：(以下简称甲方)

购买方：(以下简称乙方)

甲方与乙方进行商品交易的任何相关程序为达到双方平等、互利、合法、公平的交易原则，经双方友好协商，签署如下协议：

一、合作关系

甲、乙双方自协议签订之日起形成供需合作伙伴关系：

1.甲方所供产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题，甲方无条件退货或换货;

2.甲方按乙方所需产品规格、数量及时送达乙方，响应时间不超过12小时;

3.乙方在协议期内不得使用其它同类品牌;

4.乙方月均计划消化甲方产品件，全年消化甲方产品件;

5.甲方根据乙方全年实际消化产品数量及货款结算方式的不同给予乙方下列奖励：

二、供货品种及价格

1.\_\_大众号(400克×22袋/件)110.00元(每件人民币壹佰壹拾元正);

**餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录五**

甲方：

乙方：

为了甲、乙双方互惠互利共同发展，为了甲乙双方各自的利益不受损害，确保生意的正常发展，现立此据为证，规定如下：

一、 乙方向甲方提供下列产品：

肉类以及冻货产品(附件)

二、 产品质量要求：

1、 乙方必须保证肉和冻货的质量问题，如不符合要求，乙方需及时无条件退换货。

2、 乙方必须保证货物按时按量送到。

3、 如有质量问题和按时送不到货的问题乙方承担给甲方带来的全部责任。

三、 乙方按附件中商品价格进行供货，乙方提高或降低产品价格，需提前七天通知甲方，否则甲方对超过订单价格不予支付。

四、 乙方向甲方提供有效证件如下：营业执照、食品流通许可证、肉类质量检疫合格证。

五、 结账方式：次月25日结上月货款，每月月初对账。(注：不提供发票)

六、 甲乙双方任何一方终止协议，须提前一个星期通知对方，合同终止的两周内双方完成结算，并结付余款。

七、 本协议未尽事宜由甲乙双方协商解决。

甲方签字(盖章)： 乙方签字(盖章)：

地址： 地址：

年 月 日 年 月 日

**餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录六**

供货方： (以下简称甲方)

购买方： (以下简称乙方)

甲方与乙方进行商品交易的任何相关程序为达到双方平等、互利、合法、公平的交易原则，经双方友好协商，签署如下协议：

一、 合作关系

甲、乙双方自协议签订之日起形成供需合作伙伴关系：

1. 甲方所供产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题，甲方无条件退货或换货;

2.甲方按乙方所需产品规格、数量及时送达乙方，响应时间不超过12小时;

3.乙方在协议期内不得使用其它同类品牌;

4.乙方月均计划消化甲方产品\_\_\_\_\_件，全年消化甲方产品\_\_\_\_\_件;

5.甲方根据乙方全年实际消化产品数量及货款结算方式的不同给予乙方下列奖励：

二、供货品种及价格

1.西兰森林(750ml×9瓶/件) .00元(每件人民币 元正 );

2.时尚女人酒(375ml×12瓶/件).00元(每件人民币 元正)。

在本合作协议书有效期内，如甲方调整产品价格，应及时通知乙方，双方均按调整之日起的新价格执行，若甲方降价则由甲方补偿乙方当日锁定库存(甲乙双方各派代表清点当日库存)之进货金额与以新价格计算之金额的差价(下次发货中以货抵款补足)。

三、货款结算方式

甲、乙双方根据实际情况及奖励的不同采用如下货款结算方式之一：

1.现款现货结算(□是;□不是);

2.批结(□是;□不是)，甲方按每批\_\_\_\_\_件为一送货单位向乙方供货，次批货到时乙方无条件向甲方支付前批货款;

3.期结(□是;□不是)，甲乙双方按\_\_\_\_\_天为一货款结算期，乙方应予当期的最后一天无条件支付甲方当期所供产品全部价款。

乙方必须按时结算货款，不得延迟。本协议结束之日，乙方应结清所欠甲方所有货款。

四、违约责任

甲方违反以上协议，应向乙方支付违约金\_\_\_\_\_元;乙方违反以上协议，除结清所欠货款外，并向甲方支付违约金\_\_\_\_\_元。

五、协议期限

本合作期限自 年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至 年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止有效，有效期届满,双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况，在本协议结束前,再行签定新协议书。

六、其它

本协议一式两份，甲、乙双方各执一份备查，如有未尽事宜，协商解决。

甲方： 乙方：

日期\_\_\_\_\_年 \_\_\_月\_\_\_\_\_日 日期\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录七**

甲方：

乙方：

为了甲、乙双方互惠互利共同发展，为了甲乙双方各自的利益不受损害，确保生意的正常发展，现立此据为证，规定如下：

一、 乙方向甲方提供下列产品：

肉类以及冻货产品(附件)

二、 产品质量要求：

1、 乙方必须保证肉和冻货的质量问题，如不符合要求，乙方需及时无条件退换货。

2、 乙方必须保证货物按时按量送到。

3、 如有质量问题和按时送不到货的问题乙方承担给甲方带来的全部责任。

三、 乙方按附件中商品价格进行供货，乙方提高或降低产品价格，需提前七天通知甲方，否则甲方对超过订单价格不予支付。

四、 乙方向甲方提供有效证件如下：营业执照、食品流通许可证、肉类质量检疫合格证。

五、 结账方式：次月25日结上月货款，每月月初对账。(注：不提供发票)

六、 甲乙双方任何一方终止协议，须提前一个星期通知对方，合同终止的两周内双方完成结算，并结付余款。

七、 本协议未尽事宜由甲乙双方协商解决。

甲方签字(盖章)： 乙方签字(盖章)：

地址： 地址：

年 月 日 年 月 日

**餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录八**

供货方： (以下简称甲方)

购买方： (以下简称乙方)

甲方与乙方进行商品交易的任何相关程序为达到双方平等、互利、合法、公平的交易原则，经双方友好协商，签署如下协议：

一、 合作关系

甲、乙双方自协议签订之日起形成供需合作伙伴关系：

1. 甲方所供产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题，甲方无条件退货或换货;

2.甲方按乙方所需产品规格、数量及时送达乙方，响应时间不超过12小时;

3.乙方在协议期内不得使用其它同类品牌;

4.乙方月均计划消化甲方产品\_\_\_\_\_件，全年消化甲方产品\_\_\_\_\_件;

5.甲方根据乙方全年实际消化产品数量及货款结算方式的不同给予乙方下列奖励：

二、供货品种及价格

1.西兰森林(750ml×9瓶/件) .00元(每件人民币 元正 );

2.时尚女人酒(375ml×12瓶/件).00元(每件人民币 元正)。

在本合作协议书有效期内，如甲方调整产品价格，应及时通知乙方，双方均按调整之日起的新价格执行，若甲方降价则由甲方补偿乙方当日锁定库存(甲乙双方各派代表清点当日库存)之进货金额与以新价格计算之金额的差价(下次发货中以货抵款补足)。

三、货款结算方式

甲、乙双方根据实际情况及奖励的不同采用如下货款结算方式之一：

1.现款现货结算(□是;□不是);

2.批结(□是;□不是)，甲方按每批\_\_\_\_\_件为一送货单位向乙方供货，次批货到时乙方无条件向甲方支付前批货款;

3.期结(□是;□不是)，甲乙双方按\_\_\_\_\_天为一货款结算期，乙方应予当期的最后一天无条件支付甲方当期所供产品全部价款。

乙方必须按时结算货款，不得延迟。本协议结束之日，乙方应结清所欠甲方所有货款。

四、违约责任

甲方违反以上协议，应向乙方支付违约金\_\_\_\_\_元;乙方违反以上协议，除结清所欠货款外，并向甲方支付违约金\_\_\_\_\_元。

五、协议期限

本合作期限自 年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至 年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止有效，有效期届满,双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况，在本协议结束前,再行签定新协议书。

六、其它

本协议一式两份，甲、乙双方各执一份备查，如有未尽事宜，协商解决。

甲方： 乙方：

日期\_\_\_\_\_年 \_\_\_月\_\_\_\_\_日 日期\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录九**

甲方：

乙方：

甲乙双方依照《合同法》、《产品质量法》等相关法律、法规的规定，经平等、友好协商一致后，自愿达成如下协议：

一、供应产品

1、乙方自月日止负责向金三角中西茶餐厅 店提供 产品(产品的具体名称、规格、生产地、价格、验收标准见本协议附件。)

2、乙方同时向甲方赠送有。

二、供应价格及方式

1、甲乙双方的结算价格见本合同附件。

2、乙方必须保证供应给甲方的产品价格为现市场最低供应价格;如乙方供应产品的市场批发价格高于或低于本协议约定价格的 %时，乙方应及时书面通知甲方采购部经理。 甲方收到乙方书面通知后应与乙方重新协商确定产品价格;甲乙双方未就新价格达成一致意见时，乙方仍应确保甲方产品的正常供应，不得以次充好。

3、新产品的定价：甲方向乙方购买新产品，在协议确定的毛利率内由乙方报价后双方协商定价。

三、供应产品的数量及运输

1、供应产品的数量由甲方指定部门\_\_\_\_\_\_\_\_\_以电话或传真的形式报单给乙方，非甲方指定部门的报货计划不形成乙方的购货订单;

2、送货时间和地点:乙方收到甲方订单后必须在\_\_\_\_\_小时(日)内送到甲方指定地点 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;具体时间为上午下午，尽量避免在乙方营业高峰期(即每日12:00—14:00;18:00—20:00;除特殊情况，甲方临时需要送货外)。产品经甲方检验合格后，所有权转移给甲方，乙方不能以未付款而保留所有权，但乙方拥有债权;

3、甲方报单时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4、运输费用乙方自行承担，甲方概不负责。

四、产品的验收和质量

1、乙方向甲方提供的产品应达到国家、地方、行业等相关质量标准。

2、乙方所提供的产品应当符合相关餐饮行业标准的规定，不得掺杂、掺假，不得以次充好，以假充真，不得以不合格产品冒充合格产品。乙方必须承担因其产品违反餐饮行业质量标准而产生的一切责任及所受到的处罚。

3、乙方应确保产品包装、标识的完整并符合餐饮行业质量标准规定，且内置产品的质量、数量等状况与产品外部标识相符合;如产品的保质期限低于1年，乙方应向甲方提供书面说明产品的生产日期、保质期限或失效日期。

4、甲方在收到乙方产品后应指派专门的验收人员依据本协议约定的质量标准及产品清单对产品进行及时验收：

①如乙方供应的产品不符合本协议约定的质量标准，甲方有权拒绝接收乙方所供应的产品，且乙方应在甲方指定的时间及地点提供符合餐饮质量标准的产品。

②如乙方供应的产品与产品清单不相符，乙方则应在甲方指定的时间及地点内提供与产品清单一致的产品。

③甲方验收合格后应在送货单上签字盖章，并开具入库单。

5、由于客观因素，甲方未能及时销售完毕乙方供应的产品，甲方应于产品保质期截止日期 天前书面通知乙方更换完毕，乙方应全力配合更换事宜。

五、货款的结算和付款

1、结算方式：月结

2、结算程序：乙方于每月 号将上月送货单、入库单、结帐单送至甲方财务室，甲方财务进行核对后向乙方支付货款(如乙方未在 日前把相关单据送至甲方财务室，本期结算货款延至下月)。

3、乙方向甲方提供：a、普通税票 b、增值税票 c、不提供税票

六、违约责任

1、乙方全面履行了各项供货义务后，甲方应当如约向乙方支付货款;否则，甲方应按日万分之二向乙方支付利息。

2、乙方应保证本协议约定的产品价格不高于市场同类酒店的当时市场供货价，如高于市场批发价，甲方在与乙方结帐时将扣除高于部分，同时甲方有权解除本协议，且乙方应向甲方支付1000元违约金。

3、如乙方供应产品违反餐饮质量标准以及本协议约定的各项质量条款，甲方有权要求乙方及时更换、拒付乙方质量不合格产品的货款或解除本协议，而且乙方应向甲方支付当次送货金额两倍的违约金。

4、乙方如不能按约定时间将产品送至指定地点，每延迟半天，乙方应向甲方支付违约金;乙方累计每月3次以上未按时送货，甲方有权解除本协议，且要求乙方支付1000元违约金。

5、甲乙双方为了共同维护“金三角”的良好形象，乙方送货之时应佩带甲方的供应商卡片(工本费20元，由乙方承担)，并注意自身形象，不得戴头盔、穿雨衣、拖鞋、背心，并应按指定通道送货，否则每次应向甲方支付100元违约金。

6、乙方因自身原因造成甲方货品缺货，乙方需向甲方支付导致缺货产品销售价格两倍赔偿。

7、因乙方所供应的产品而引起的产品质量事故由乙方承担全部法律责任及经济损失(包括直接损失及产品销售后的可得利益)进行赔偿，但甲方有义务进行协调解决。

8、除上述特别约定外，甲乙双方应严格遵守本协议的其他各项约定，如违约，应向对方支付单项 1000 元违约金。

9.乙方违反本协议约定，应向甲方支付的违约金，甲方可直接从乙方货款中抵扣，不足部分，乙方应另行向甲方支付。

七、其它条款

1、甲乙双方应当保守秘密，不得以任何方式向他人透露各种供应产品的价格、利润空间，不得以任何方式向他人透露或自己使用因签订、履行本协议而知悉的对方的各种商业秘密。

2、乙方应根据市场行情及时向甲方推荐新的产品品种。

3、乙方不得以任何形式(如红白喜事送红包、烟酒、回扣，请客吃饭等)贿赂甲方工作人员，否则甲方有权解除本协议，且乙方应按月度总货款的20%向甲方支付违约金;乙方知道甲方内部工作人员有索贿或变相索贿行为的，应及时向甲方总经理举报，经查证属实的，甲方应给予乙方200—20\_元的奖励。

4、乙方如勾结甲方工作人员如虚开入库单、虚报送货数量和送货价格等不良行为，甲方扣除乙方当月总货款的一半，同时甲方有权解除本协议;

5、在履行过程中，如出现不可抗力(包括区域性的流行性疾病等)，致使本协议难以继续履行的，本协议自行终止，即本协议对双方不再具有约束力，由此产生的各项损失，双方各自承担。

6、乙方如需提前解除本协议，须提前30天书面通知甲方采购部经理。

7、如甲乙双方均未提出异议，则合同自动延长一年。

8、本协议未尽事宜及履行本协议发生的争议，甲乙双方应先行协商解决，另行签订补充协议，协商不成的，双方可以向湘潭中级人民法院提起诉讼。

9、本协议一式两份，双方各执一份，双方签字盖章后即日生效。

甲 方： 乙 方：

授权代表： 授权代表：

电 话： 电 话：

年 月 日 年 月 日[\_TAG\_h3]餐饮原材料采购合同 餐饮业购买原材料分录篇十

甲方：

乙方：

甲乙双方依照《合同法》、《产品质量法》等相关法律、法规的规定，经平等、友好协商一致后，自愿达成如下协议：

一、供应产品

1、乙方自月日止负责向金三角中西茶餐厅 店提供 产品(产品的具体名称、规格、生产地、价格、验收标准见本协议附件。)

2、乙方同时向甲方赠送有。

二、供应价格及方式

1、甲乙双方的结算价格见本合同附件。

2、乙方必须保证供应给甲方的产品价格为现市场最低供应价格;如乙方供应产品的市场批发价格高于或低于本协议约定价格的 %时，乙方应及时书面通知甲方采购部经理。 甲方收到乙方书面通知后应与乙方重新协商确定产品价格;甲乙双方未就新价格达成一致意见时，乙方仍应确保甲方产品的正常供应，不得以次充好。

3、新产品的定价：甲方向乙方购买新产品，在协议确定的毛利率内由乙方报价后双方协商定价。

三、供应产品的数量及运输

1、供应产品的数量由甲方指定部门\_\_\_\_\_\_\_\_\_以电话或传真的形式报单给乙方，非甲方指定部门的报货计划不形成乙方的购货订单;

2、送货时间和地点:乙方收到甲方订单后必须在\_\_\_\_\_小时(日)内送到甲方指定地点 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;具体时间为上午下午，尽量避免在乙方营业高峰期(即每日12:00—14:00;18:00—20:00;除特殊情况，甲方临时需要送货外)。产品经甲方检验合格后，所有权转移给甲方，乙方不能以未付款而保留所有权，但乙方拥有债权;

3、甲方报单时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4、运输费用乙方自行承担，甲方概不负责。

四、产品的验收和质量

1、乙方向甲方提供的产品应达到国家、地方、行业等相关质量标准。

2、乙方所提供的产品应当符合相关餐饮行业标准的规定，不得掺杂、掺假，不得以次充好，以假充真，不得以不合格产品冒充合格产品。乙方必须承担因其产品违反餐饮行业质量标准而产生的一切责任及所受到的处罚。

3、乙方应确保产品包装、标识的完整并符合餐饮行业质量标准规定，且内置产品的质量、数量等状况与产品外部标识相符合;如产品的保质期限低于1年，乙方应向甲方提供书面说明产品的生产日期、保质期限或失效日期。

4、甲方在收到乙方产品后应指派专门的验收人员依据本协议约定的质量标准及产品清单对产品进行及时验收：

①如乙方供应的产品不符合本协议约定的质量标准，甲方有权拒绝接收乙方所供应的产品，且乙方应在甲方指定的时间及地点提供符合餐饮质量标准的产品。

②如乙方供应的产品与产品清单不相符，乙方则应在甲方指定的时间及地点内提供与产品清单一致的产品。

③甲方验收合格后应在送货单上签字盖章，并开具入库单。

5、由于客观因素，甲方未能及时销售完毕乙方供应的产品，甲方应于产品保质期截止日期 天前书面通知乙方更换完毕，乙方应全力配合更换事宜。

五、货款的结算和付款

1、结算方式：月结

2、结算程序：乙方于每月 号将上月送货单、入库单、结帐单送至甲方财务室，甲方财务进行核对后向乙方支付货款(如乙方未在 日前把相关单据送至甲方财务室，本期结算货款延至下月)。

3、乙方向甲方提供：a、普通税票 b、增值税票 c、不提供税票

六、违约责任

1、乙方全面履行了各项供货义务后，甲方应当如约向乙方支付货款;否则，甲方应按日万分之二向乙方支付利息。

2、乙方应保证本协议约定的产品价格不高于市场同类酒店的当时市场供货价，如高于市场批发价，甲方在与乙方结帐时将扣除高于部分，同时甲方有权解除本协议，且乙方应向甲方支付1000元违约金。

3、如乙方供应产品违反餐饮质量标准以及本协议约定的各项质量条款，甲方有权要求乙方及时更换、拒付乙方质量不合格产品的货款或解除本协议，而且乙方应向甲方支付当次送货金额两倍的违约金。

4、乙方如不能按约定时间将产品送至指定地点，每延迟半天，乙方应向甲方支付违约金;乙方累计每月3次以上未按时送货，甲方有权解除本协议，且要求乙方支付1000元违约金。

5、甲乙双方为了共同维护“金三角”的良好形象，乙方送货之时应佩带甲方的供应商卡片(工本费20元，由乙方承担)，并注意自身形象，不得戴头盔、穿雨衣、拖鞋、背心，并应按指定通道送货，否则每次应向甲方支付100元违约金。

6、乙方因自身原因造成甲方货品缺货，乙方需向甲方支付导致缺货产品销售价格两倍赔偿。

7、因乙方所供应的产品而引起的产品质量事故由乙方承担全部法律责任及经济损失(包括直接损失及产品销售后的可得利益)进行赔偿，但甲方有义务进行协调解决。

8、除上述特别约定外，甲乙双方应严格遵守本协议的其他各项约定，如违约，应向对方支付单项 1000 元违约金。

9.乙方违反本协议约定，应向甲方支付的违约金，甲方可直接从乙方货款中抵扣，不足部分，乙方应另行向甲方支付。

七、其它条款

1、甲乙双方应当保守秘密，不得以任何方式向他人透露各种供应产品的价格、利润空间，不得以任何方式向他人透露或自己使用因签订、履行本协议而知悉的对方的各种商业秘密。

2、乙方应根据市场行情及时向甲方推荐新的产品品种。

3、乙方不得以任何形式(如红白喜事送红包、烟酒、回扣，请客吃饭等)贿赂甲方工作人员，否则甲方有权解除本协议，且乙方应按月度总货款的20%向甲方支付违约金;乙方知道甲方内部工作人员有索贿或变相索贿行为的，应及时向甲方总经理举报，经查证属实的，甲方应给予乙方200—20\_元的奖励。

4、乙方如勾结甲方工作人员如虚开入库单、虚报送货数量和送货价格等不良行为，甲方扣除乙方当月总货款的一半，同时甲方有权解除本协议;

5、在履行过程中，如出现不可抗力(包括区域性的流行性疾病等)，致使本协议难以继续履行的，本协议自行终止，即本协议对双方不再具有约束力，由此产生的各项损失，双方各自承担。

6、乙方如需提前解除本协议，须提前30天书面通知甲方采购部经理。

7、如甲乙双方均未提出异议，则合同自动延长一年。

8、本协议未尽事宜及履行本协议发生的争议，甲乙双方应先行协商解决，另行签订补充协议，协商不成的，双方可以向湘潭中级人民法院提起诉讼。

9、本协议一式两份，双方各执一份，双方签字盖章后即日生效。

甲 方： 乙 方：

授权代表： 授权代表：

电 话： 电 话：

年 月 日 年 月 日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找