# 标准药品代理合同范文9篇

来源：网络 作者：空山幽谷 更新时间：2024-06-09

*标准药品代理合同范文 第一篇甲方： 乙方：甲乙双方根据市场行情，本着平等互惠自愿的原则，就焦炭的汽车运输及铁路代理，平车配合装车等相关事宜，经过充分友好协商达成如下共识：一、配合装车及代办1、甲方负责将需要的焦炭在指定地点交付乙方。2、甲方...*

**标准药品代理合同范文 第一篇**

甲方： 乙方：

甲乙双方根据市场行情，本着平等互惠自愿的原则，就焦炭的汽车运输及铁路代理，平车配合装车等相关事宜，经过充分友好协商达成如下共识：

一、配合装车及代办

1、甲方负责将需要的焦炭在指定地点交付乙方。

2、甲方负责按照乙方确定的汽车及火车协调厂家精确配货，并协助乙方装车。

3、已交付给乙方的货物或资料变更时，应提前\_\_\_\_日由甲方通知乙方。

二、乙方责任和义务

1、乙方负责代办甲方货源找汽车及火车运输等服务。

2、乙方按甲方的装车要求，提前找车，落实汽车及火车，及时将货物发出，将有关票据交付甲方。

3、乙方承担代办一切运输等事宜，平车加封，严禁货物的运输损失，在装车中协助甲方及时清扫和看护货物余货，防止损耗，若中间环节出现丢货等情况，由乙方承担损失。

三、费用及支付

1、费用标准：人工平车、配合装车，清扫及找车、杂费，每吨3元—5元，统一工具平车加固服务费。

2、结算方式：现汇支付，合同签订后甲方预付壹万元，结算试为货物出厂过磅数量为准。

四、合同有效期：有效期\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日，本合同一式贰份，甲乙双方各执一份，签字后生效。

甲方： 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月日

**标准药品代理合同范文 第二篇**

甲方：

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_

为了拓展市场，共同发展，根据国家有关法律，本着平等互利的原则，经双方友好协商，甲方授权乙方作为\_ \_\_省\_\_ \_市(地) \_\_\_产品的独家经销商。

一、经销品种

规格：\_\_\_ \_\_\_ 批准文号：\_\_\_ \_\_\_

零售价：\_\_ \_\_ 元/盒;\_\_ \_\_\_ 批发价：\_ \_\_元/盒

规格：\_\_\_ \_\_\_ 批准文号：\_\_\_ \_\_\_

零售价：\_\_ \_\_ 元/盒;\_\_ \_\_\_ 批发价：\_ \_\_元/盒

二、代理定额

乙方\_\_\_ \_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日内购销甲方产品总额为\_\_\_\_\_\_万元。

乙方首批量根据城市大小而定，最低量\_\_ \_件以上，期限为半年，半年后确实做过努力推广，没有打开市场的，甲方有权收回市场，产品在包装没有破损的前提下，甲方保证退货。零风险经营。

三、供货及结算方式

1.乙方首次进货为\_ \_\_件(每件\_\_ \_盒)。在合同签订后乙方将首批货款付给甲方。甲方收款3日内保证及时发货。

2、甲方负责把货运输到乙方车站或托运部由乙方负责运费。

3.甲方保证将产品保质、保量、按期交付乙方，如发生破损，乙方应在收货后及时向甲方提出异议，商讨后取得一致意见。

四、市场保证金及管理

1.市场保证金主要用于协议区域代理权的确认和市场规范运作的保障。

2.如乙方有窜货行为，甲方有权扣除乙方代理保证金，并取消其代理资格。

3.本合同终止时，乙方完成代理合同且无违规行为，甲方全额退还乙方的代理保证金，不计利息。

4.乙方在代理期间，如发现有向所代理产品区域以外的区域窜货(以箱号为准)，甲方有权做相应的处罚或没收乙方全部保证金，情节严重者取消其独家代理资格，并可按进货价格的8折给乙方退货。

五、双方义务和责任

1.甲方须向乙方提供合格产品和相应的质检报告。

2.甲方应向乙方通报当地经销商的分布情况，不得向乙方以外单位提供等同或高于协议乙方的让利和支持， 不得向乙方经销地区以内单位或个人直接供应产品，若直供则销售额划归协议乙方的经销业绩。

3.乙方根据市场实情，在全国统一零售价的原则下，积极维护甲方价格体系政策，不得乱价而影响全盘市场;

4.合同期满后，乙方在完成合同指标的情况下，享有优先续约权;

5.乙方不得以低于甲方开票价格进行批发或零售，一旦违背，甲方有权取消其相应资格及其优惠承诺，并有权进一步追究责任。

六、违约责任

违约方应承担另一方因违约带来的全部直接和间接损失;

七、免责条款

因产品质量引起的经济损失由甲方承担，经确认非产品质量问题引起的各种 损失，甲方概不退货且不承担任何连带责任;若因产品质量造成乙方退货，乙方必须保证产品包装完好无损。

八、其他

本合同属双方商业机密，任何一方不得随意向第三方泄露本协合同内容;乙方代理期间，未经甲方允许不得私自在任何大众媒体上做广告宣传，由此造成的一切后果，乙方负全部责任。情节严重者，甲方将依法追究其经济责任及法律责任。

九、附则

1.本合同未尽事宜，可由双方确定后签定补充合同。

2.本合同一式二份，均为正本，双方各执一份，甲、乙双方各执一份，乙方须在合同签定日期起3日内向甲方交纳全额市场保证金，以取得所在地区独家代理权，合同自首批进货后生效。

3.双方如有争议，本着友好协商的态度解决，达成一致。如协商不成，在甲方所在地法院诉讼解决。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**标准药品代理合同范文 第三篇**

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_

第一章 合同说明

1、 甲乙双方遵循自愿、公平、合法、诚信的原则，本着互惠互利、共同发展的宗旨，根据《xxx合同法》，就乙方在xxx境内所有市场经销甲方产品事宜签定本合同。

第二章 合同标的

第三章 甲方的权利与义务

3、 负责向乙方提供按法定质量标准生产的合格产品并出具药品检验合格报告书，如因为产品出现质量问题而引起的所有后果由甲方承担。

4、 根据乙方所报销售计划，按期满足乙方的货源供应。

5、 负责提供营销及宣传过程中所需要的一切有效证件。

6、 负责产品的物价、包装等与药品销售及宣传有关的按法定要求需要审批的手续，费用由甲方承担。

7、 负责产品的药盒、说明书印刷，每xx盒塑封膜及外xx箱，费用由甲方承担。

8、保证乙方的独家代理权，不得向除乙方之外的任何一方直接或间接提供本产品。如有客户向甲方打电话订货及咨询相关事宜，须协助客户了解乙方的通讯地址、电话号码等。

9、 甲方不得在任何未经乙方代理销售的产品中使用与乙方设计相同或类似的内外包装盒。

10、为了规范市场，便于销售跟踪管理，每件产品编排一个编码，将该编码打印在该件产品的每个药盒内，并在药箱外注明该箱产品编码，要求内外保持一致。

第四章 乙方的权利与义务

11、负责本产品在xxx境内所有市场销售。

12、负责设计、经甲方确认并备案过的中、小包装盒、说明书。

13、负责代理产品的宣传策划，遵守国家药品管理法，费用由乙方承担。

14、树立并维护甲方的企业形象，不得做出有损甲方企业形象的行为。如因乙方的违规行为而引起的相应后果及罚金由乙方承担。

15、本合同生效后，每批次生产销售计划单品至少生产xxx盒。

第五章 结算、运输与验收

16、乙方需现款购货。款项汇入以下帐号：

户名：\_\_\_\_\_ 开户行：\_\_\_\_\_\_ 账号：\_\_\_\_\_

17、甲方收到乙方xx预付款xxx天内并在乙方将全部货款结清的情况下将货物送至乙方仓库，费用由甲方承担。

18、运输过程中，如出现短少、破损等事件，乙方出具承运单位的有效证明，经甲方相关部门认可后，甲方给予补偿。

19、验收时间为甲方将货物运抵乙方指定地点的当日，逾期视为乙方验收合格。

20、乙方凭甲方成品药质量检验报告单验收，验收后须向甲方提供收货数量回执。

21、发货方式：甲方每批货一次性发到乙方指定地点。

第六章 价格预测

22、按照甲乙双方的商定，甲方将其产品按本合同价格供给乙方，如因主要原材料、能源等涨价引起的生产成本提高，经双方友好协商，在乙方同意并接受的条件下按同比价格提高供应价，如因国家政策调整下调药品价格时（或市场上同类产品出厂价明显低于甲方供货价时），甲方应合理降低供应价。

第七章 发票提供

23、甲方负责开具增值税发票，提货总额内税金由甲方承担，超出提货总额外的税金由乙方承担。

第八章 合同期限

24、乙方代理期为xx年，自20xx年月 日至20xx年月日止，代理期满后，同等条件下，乙方有优先代理权。

25、因包装需要设计并审批备案，故上述合同期限按包装真正到达甲方之日起顺延。

第九章 其他约定

26、协议终止后，乙方所印刷的包装可以用完，并仍由乙方销完为止，在此销售过程中所需要的相关证件，甲方继续给予支持。

第十章 违约责任

27、遵照本合同，双方有一方违约，按照首年销量的百分之五十的货款承担违约责任，未尽事宜一律按《xxx经济合同法》的有关规定执行。

第十一章 争议仲裁

28、双方就与合同有关的一切争议与纠纷通过友好协商解决，如协商无效，则应交守约方所在司法机关仲裁。

第十二章 合同生效

29、自签定之日起，合同自然生效。

30、本合同一式肆份，双方各执贰份。

**标准药品代理合同范文 第四篇**

甲方（授权方）：XX公司

乙方（代理方）：体育文化产业有限公司

甲、乙双方经协商，就甲方授权乙方从事甲方所有的津XX与团泊大道交口的ED大屏幕广告销售代理事宜达成一致，签订本合同：

一、甲方授权乙方为甲方的津XX与团泊大道交口的ED大屏幕广告销售代理，此授权非独家授权，乙方须在甲方授权范围内行事。

二、乙方应及时将有关销售代理工作中出现的情况（潜在客户、发布内容、销售价格等）与甲方沟通并协商；乙方在销售过程中，产生的所有费用由乙方承担。

三、乙方发布的全部广告信息必须满足相关法律、法规要求，并且按照要求和时间提供给甲方相应格式及版本。

四、甲方授权有效期自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

五、本合同一式两份，甲、乙双方各执一份。

六、本合同自甲、乙双方签字盖章之日起生效。

甲方：XX公司 乙方：XX公司

盖章 盖章

签字： 签字：

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**标准药品代理合同范文 第五篇**

甲方：xxxxxxxxx

乙方：xxxxxxxxx

地址：xxxxxxxxx

地址：xxxxxxxxx

电话：xxxxxxxxx

电话：xxxxxxxxx

甲方委托乙方代理招聘人才，就有关事宜订立合同，目的在于确定甲、乙双方的权利及义务，共同遵守如下条款：

>一、猎头委托

1、甲方同意委托乙方猎聘xxxxxxxxx 、xxxxxxxxx等职位。

2、甲方必须提供营业执照复印件，公司简介并填写《企业委托书》；

>二、人选确定

乙方应详细了解委托招聘职位的要求，分析背景资料，并在此基础上，对人选进行综合考评和查证，并自接受甲方委托生效之日起四至五个工作周内提供候选人详细个人资料给甲方，待甲方确认其符合招聘职位条件后，甲乙双方共商面试的`时间及地点。

>三、面试

1、甲方对候选人面试后，应在xxxx日内通知乙方面试结果，以便于乙方向面试人员通知有关情况并开展下一步的工作。如面试不能选出合格录用者，则乙方继续提供候选人。

2、参加面试人选如果在外地，来回交通费用由甲方按实际发生额承担或协商解决。

>四、聘用

1、若甲方经过面试及评审等工作后，录用乙方所提供的人选，应及时通知乙方并由乙方协助办理相关事宜、签署表示录用的相关文件或证明。

2、甲方不得私下与乙方推荐的候选人联系或达成有损乙方利益的行为，否则视为违约。

>五、收费标准及支付方式

1、本次职位的委托参考年薪为xxxxxxxx元。委托推荐服务费视该类人才在市场上的稀缺程度确定为该职位年薪的xxxxxx%（范围：15%—30%），合计服务费用不少于人民币xxxxxx元整。招聘完成后的结算按照该职位实际到岗签订聘用合同的年薪为基数计算。

2、年薪的计算标准

A、（月薪固定奖金补助绩效奖金）215；12（月）年薪；

B、如有股权、期权等，单位与XX公司双方协商大概年薪金额；

3、猎头佣金的计算标准

单位与XX公司先核算出大概年薪，然后按照签订的佣金比例计算（并且佣金的计算以企业录用人才实际年薪为最终标准）。

4、协议签订之日起，甲方向乙方预付猎头总服务费的25%即人民币 xxxxxx元整作为寻访定金。被聘人员上岗后一周内（不论甲方是否与被聘人签订聘用合同、协议），甲方向乙方一次性支付该岗位人员的剩余服务费，如延期支付，每天将按照合同总额的xxxxxx‰交付纳滞金。

>六、权利与责任

1、乙方保证其猎头服务的合法性（许可证号：xxxxxxxx号），并保证向甲方推荐的人才聘用之合法性（处理好合同违约、保密期限、知识产权等可能的侵权行为）。

2、 因乙方未在约定的期限内推荐符合甲方职位描述的人选供甲方面试，甲方提出退款，乙方将返还甲方所支付的全部费用。

3、由于甲方中途改变招聘意向或拖延到岗时间等原因致使符合甲方要求的面试合格人选未被聘用，并向乙方提出终止本协议，则乙方不再退还已支付的费用。

4、乙方推荐的合适人选因为待遇等非候选人因素导致不能被甲方聘用或接受，甲方认为无须再继续推荐，要求解除协议，乙方将不予退还已经支付的推荐预付费。

5、乙方在其服务期内有责任为甲方保守有关企业商业秘密。

6、甲方不得以招聘或储备人才为名，而达到窃取人才知识的目的；

7、甲方不得利用候选人窃取其原工作单位之商业秘密，一切由此产生的不良后果及责任由甲方负责，乙方不承担任何责任。

8、被聘用人在三个月保用期内因正常理由（工作能力、职业操守等）被甲方辞退或终止劳动合同，甲方有权要求替换。如乙方在一个月内不能提供满意的替换，乙方将退还甲方相应的服务费用，退还额度按照已任职天数为基数：xxxxxx天之内退还总费用的xxxxxx%；31—90天退还总费用的30%。 除非甲方要求乙方继续寻访。

9、如因甲方公司工作调整等原因不再需要该岗位而将乙方推荐的人选进行调整，不管该人才是否过保用期乙方将视同推荐成功。

10、保用期内，因甲方更改被推荐聘人的待遇和职位，导致被推荐人离职，乙方将视同推荐成功。

1、甲方不得将乙方推荐的候选人或其背景资料提供给他方，否则视为违约。若甲方将乙方推荐的候选人安排在甲方的其它岗位，甲乙方权利义务仍按照本协议精神执行。

2、乙方推荐给甲方的人才因故未被聘用，甲方在xxxx年之内不得录用（含兼职或任何形式的工作界入），否则将视同乙方推荐成功，甲方默认参考本协议支付猎头推荐费用。

3、甲乙双方合作后，乙方不得将甲方公司的人员作为猎取对象。

>七、违约责任

1、甲乙双方应严格遵守本协议之条款，如有违约行为，甲乙双方一致同意按照《民法典》及相关法规执行 。

2、甲乙双方如在合同签订后及合同履行前因自身原因取消服务，须支付合同本金额的10% 作为违约金。

>八、合同有效期

合同有效期为xxxx年，自签订之日起生效。

寻猎时间为xxxx年xx月xxxx日至xxxx年xx月xxxx日止。

>九、其它

1、本合同一式两份，甲乙双方各执一份，具同等法律效力，

2、未尽事宜由双方友好协商解决；如协商不成，则向协议签订地仲裁机构提起仲裁。

甲方（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**标准药品代理合同范文 第六篇**

供应商：(以下简称甲方)

经销商：(以下简称乙方)

甲乙双方经友好协商，就乙方在指定区域独家经销甲方产品达成以下协议：

一、经销权限

1、甲方在范围，向乙方供应甲方产品，甲方其他产品由双方协商决定是否纳入供应范围。同等条件下乙方有优先权。

2、乙方只能在指定区域内销售，不得有任何向区域外销售的行为。

3、本合同签订后，乙方成为甲方经销商。由甲方签发独家经销证书，自此乙方在指定区域内享受独家经销权。

4、乙方成为正式经销商后，在指定区域内为甲方唯一经销，甲方不得有其他经销商参与乙方竞争。

5、除非和甲方有事前协议，否则乙方不得向指定区域以外或虽属指定区域以内，但有理由认为其最终销售目的地在指定区域以外的客户销售其经销的甲方产品。

6、除非和乙方有事前协议，否则甲方不得向指定区域以内、除乙方以外的任何公司或个人出售由乙方经销的产品，也不得向那些虽属指定区域以外，但有理由认为其最终销售目的地在指定区域以内的任何公司或个人出售其由乙方经销的产品。

7、指定区域内，乙方不得擅自更改甲方产品设计，或委托其他厂商仿制甲方产品进行非法牟利，一经发现，甲方将无限期取消与乙方合作，并追诉乙方法律责任。

8、乙方作为甲方在指定区域内的独家经销，无论为何目的，乙方及其雇员均非甲方的经销人，无权代表甲方。

二、质量技术保证

甲方销售给乙方的产品为符合生产质量技术规范的合格产品。如甲方销售给乙方的产品达不到以上承诺，甲方负责赔偿乙方所订产品。同时，因乙方保管不善导致的货物发霉、变质不在甲方质量技术保证范围内。

三、产品供货价格，供货数量及市场价格

1、乙方向甲方一次性支付，作为购买甲方产品独家经销权的费用。乙方每年达成回款额。

2、乙方单次订货量在片以内(不含)，单价为元片;单次订货量在片以上(含)，单价为元片。

3、乙方单次最少提货量片，提货前需提前天书面传真方式通知甲方，以便甲方做好准备，并将货款的%(即)转到甲方银行帐号;在甲方发货后天内，需将剩下的%(即)转到甲方的银行账号。

四、费用支出

乙方签定合同时，甲方提供给乙方的产品价格以双方最终协议定价。甲方提供发票，乙方在销售甲方产品时产生的投标、产品展览、商务运作、产品测试等费用成本和支出，甲方不予承担。

五、销售业绩及报告

1、乙方应在季度初时向甲方提供未来一个季度的`预测，并在每年初提供本年度销售业绩规划，以书面形式提供给甲方，以便甲方准备货物数量。

2、.若乙方未完成年度回款要求，甲方有权采取以下措施：

1)取消其独家经销权;

2)缩小其销售区域;

3)终止本合同。

注：乙方在销售业绩不理想的情况下，应书面表述影响业绩因素，以利甲方在适当的时候做出市场决策。

六、知识产权

1、一旦乙方发觉他方有侵害甲方品牌或其他知识产权等行为的，应立即通知甲方。若甲方有意追究他方的法律责任，乙方应提供有效的帮助。

2、乙方在未得到甲方书面确认，不得擅自改动甲方产品成分，如有因此发生的任何后果，将由乙方承担。

3、甲方应提供相关产品的设计和生产有关说明。

4，在乙方回款额达到万后，甲方将提供产品的部分技术机密。

七、协议生效，期限和终止

1、本协议经双方签字，并乙方支付独家经销权的费用到甲方银行账号，后正式生效，有效期为协议签字之日起\_\_\_\_\_\_\_\_年，直到双方解除合作关系为止。

2、甲方在合约期限内，有权对乙方的业务合同进行考核，如乙方无任何回款行为，甲方有权修改本协议，并单方面解除本协议。

3、如有下列情况发生，任何一方均可立即终止协议：

1)另一方违反本协议规定，在得到警告后，30天内未能采取补救方法的;

2)另一方即将破产或无力偿还债务;

3)另一方具有不诚实或欺诈行为。

4、关于协议终止

1)本协议终止并不能消除各方在协议期内对另一方欠款的支付。

2)协议期满后，甲方应继续向乙方现有用户提供售后服务，包括产品的非质量问题有偿维修，维修产生的一切费用由客户承担。

3)解除经销关系后，除非有必要完成额外的订单，乙方应立即停止经销甲方产品销售、广告或使用任何甲方的知识产权。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**标准药品代理合同范文 第七篇**

甲方（供货方）：

乙方（购货方）：

甲乙双方本着平等互利、诚信合作的原则，经友好协商，达成以下协议。

一、代理品种：

二、代理区域：

三、代理政策：

1、现款现货底价买断制经营。一切销售市场费用由乙方包干承担。

2、甲方向乙方提供的产品政策：

3、销售任务：双方共同协商后,甲方对乙方下达的产品销售任务为件/年，乙方首次提货不得低于件.且以后每月提货不得低于件；四、责任、权利和义务：

1、乙方货款需打入甲方指定银行帐户，款到帐后2 个银行工作日内，甲方负责将货发出，如遇特殊情况，甲方需向乙方提前说明。如因人为因素断货给乙方造成的损失由甲方负责承担。

2、甲方对乙方所购药品开具底价xxx、调拨单等相关票据。如乙方需高出底价开票，税费按国家有关规定办理。

3、甲方负责将货物运至乙方指定的终到站，并承担相应的运费。到站后的短途运输费用由乙方足额承担，中铁快运、航空等其它运输方式超过前述正常运输方式的费用由乙方承担。甲方在货发出后及时将提货单传真或邮寄给乙方。货到后乙方应按提货单现场验收。如发现数量不足、破损、错发等问题，应就地通知甲方并现场向承运部门提出异议，并取得承运部门的证明，如系承运部门责任而乙方未履行本款约定盲目签字，其损失由乙方承担。

4、甲方向乙方所供药品箱号系乙方唯一拥有。执行严格的区域市场保护措施，若乙方销售区域被其它区域货物冲击，将由甲方按实际查获数量处以单价不超过该品种零售价赔偿。

5、为保证市场的正常销售秩序，严禁越区销售。乙方需向甲方交纳市场保证金 -------元，在终止合同关系时，若无越区销售行为，甲方将以现金或转换成货款的方式退还乙方。若乙方出现越区销售行为，甲方将对乙方处以单价不低于该品种零售价的罚款，直至取消其代理资格，并保留进一步追究的权利。

6、甲方向乙方提供产品销售所需的产品资料、公司资质及相关手续。合作关系终止时，乙方需将剩余相关资料及手续退回甲方。

7、甲方积极协助乙方办理物价备案、药品检验及乙方所在区域的投标等方面工作，其费用由乙方承担。

8、甲方保证所提供药品的质量，凡经国家各级药品检验机构确认是产品自身质量问题由甲方负责。

9、乙方买断销售后，须严格遵守国家关于药品销售的有关法律、法规、物价政策及甲方的管理办法和规章制度。一切销售责任、经营销售费用、以及经营风险、民事、经济责任由乙方承担。乙方所聘人员的工资、医保、社保及其它意外伤害事故的费用由乙方承担。

10、甲方如有需要，乙方有责任向甲方提供货物流向，终端档案资料等。乙方有责任和义务为甲方保守商业机密。

11、本协议至签定之日起执行。乙方自第1次提货之日起90天内为试运行期。此运行期不计算销量。凡因乙方自身原因造成的工作停顿，市场短期行为，甲方有权终止乙方的协议。乙方如未了结在协议执行期内有关货款或者违反法规等。甲方保留诉讼权利，以便讨回损失。

12、如因原材料上涨及费用增加，甲方保留提高供货价的权利。（在协议期限内，在生产成本未发生大的变动的情况下供货价不变）

13、违约责任：双方以诚相待，严格执行本协议。如有违反，违约方应向守约方损失负赔偿责任。

14、本协议签订地履行地：四川省崇州市。本协议一式两份，甲乙双方各一份，双方代表签字盖章后生效，协议有效期xx年。在 20xx年xx月xx日前，乙方需将首批货款汇入甲方指定帐户。否则该协议自行终止。

15、本协议签订、履行地：

甲方（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**标准药品代理合同范文 第八篇**

甲方：\_\_\_生化制药有限责任公司

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为了拓展市场，共同发展，根据国家有关法律，本着平等互利的原则，经双方友好协商，甲方授权乙方作为\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市（地）\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品的独家经销商。

一、经销品种

规格：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_包装：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_批准文号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

零售价：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元盒；\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_批发价：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元盒

开票价：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元盒（现款现货）

二、代理定额

乙方\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日内购销甲方产品总额为\_\_\_\_\_\_\_\_万元，其中购销进度XX致安排如下：

第一季度

第二季度

第三季度

第四季度

数量：\_\_\_\_\_\_\_\_数量：\_\_\_\_\_\_\_\_数量：\_\_\_\_\_\_\_\_数量：\_\_\_\_\_\_\_\_

金额：\_\_\_\_\_\_\_\_金额：\_\_\_\_\_\_\_\_金额：\_\_\_\_\_\_\_\_金额：\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方首批量根据\_\_\_\_市XX小而定，最低量\_\_\_\_\_\_\_\_件以上，期限为三个月，三个月后确实做过努力推广，没有打开市场的，甲方有权收回市场，产品在包装没有破损的前提下，甲方保证退货。零风险经营。

三、供货及结算方式

1．乙方首次进货为\_\_\_\_\_\_\_\_件（每件\_\_\_\_\_\_\_\_盒）。在合同签订后乙方将首批货款付给甲方。甲方收款\_\_\_\_日内保证及时发货（中铁快运）。以后乙方应于每月\_\_\_\_日前将下月要货计划报给甲方，以便安排保证市场供应。

2．甲方按代理底价出具增值税发票及其他必要单据，若乙方另有需要，高于代理底价开票的高出部分的税金由乙方承担。

3．甲方负责按乙方合同指定的到站承担一次性运费及保险费，到站后的短途转运费用和因乙方造成的退货费用由乙方负责。

4．甲方保证将产品保质、保量、按期交付乙方，如发生破损，乙方应在收货后及时向甲方提出异议，商讨后取得一致意见。

四、优惠政策和支持办法

1．为鼓励和支持经销商扩XX产品销售，甲方按照不同经销商的购销总额给予经销商相应优惠和支持，如下表所示：

\_\_\_\_\_\_\_\_年终返点（每年元月结算）具体返利、支持的形式和支付方式由双方另行协商，次年销售回款总量按\_\_\_\_\_\_\_\_%递增，如达不到，甲方有权取消乙方独家经销资格；

五、市场保证金及管理

1．经甲乙双方共同约定认可，乙方须在合同签定之日起\_\_\_\_日内向甲方交纳\_\_\_\_\_\_\_\_万元的代理保证金，逾期本合同自动失效。

2．市场保证金主要用于协议区域代理权的确认\_\_\_\_市场规范运作的保障。

3．如乙方有窜货行为，甲方有权扣除乙方;代理保证金;，并取消其代理资格。

4．本合同终止时，乙方完成代理合同且无违规行为，甲方全额退还乙方的;代理保证金;，不计利息。

5．乙方在代理期间，如发现有向所代理产品区域以外的区域窜货（以箱号为准），甲方有权做相应的处罚或没收乙方全部保证金，情节严重者取消其独家代理资格，并可按进货价格的8折给乙方退货。

药品经销协议可由\_\_\_\_\_\_\_\_市公证处进行公证或由\_\_\_\_\_\_\_\_知名律师事务所进行合同见证，市场保证金可由公证处或律师事务所独立保管，降低合作风险。

六、双方义务和责任

1．甲方须向乙方提供合格产品和相应的质检报告。

2．甲方应向乙方通报当地经销商的分布情况，不得向乙方以外单位提供等同或高于协议乙方的让利和支持，不得向乙方经销地区以内单位或个人直接供应产品，若直供则销售额划归协议乙方的经销业绩。

3．乙方根据市场实情，在全国统一零售价的原则下，积极维护甲方价格体系政策，不得乱价而影响全盘市场；

4．合同期满后，乙方在完成合同指标的情况下，享有优先续约权；

5．乙方不得以低于甲方开票价格进行批发或零售，一旦违背，甲方有权取消其相应资格及其优惠承诺，并有权进一步追究责任。

6．乙方须定期按甲方要求提供有关产品的市场情况的信息反馈资料，并及时回笼货款。否则，甲方将延迟放行下批产品。乙方需要向甲方提供销售终端明细表（为防止经销商窜货，所以经销商每月应向甲方提供产品去向表，否则甲方有权不予返点）。

七、违约责任

违约方应承担另一方因违约带来的全部直接和间接损失；

八、免责条款

因产品质量引起的经济损失由甲方承担，经确认非产品质量问题引起的各种损失，甲方概不退货且不承担任何连带责任；若因产品质量造成乙方退货，乙方必须保证产品包装完好无损。

九、其他

本合同属双方商业机密，任何一方不得随意向

第三方泄露本协合同内容；乙方代理期间，未经甲方允许不得私自在任何XX众媒体上做广告宣传，由此造成的一切后果，乙方负全部责任。情节严重者，甲方将依法追究其经济责任及法律责任。

十、附则

1．本合同未尽事宜，可由双方确定后签定补充合同。

2．本合同一式二份，均为正本，双方各执一份，甲、乙双方各执一份，乙方须在合同签定日期起\_\_\_\_日内向甲方交纳全额市场保证金，以取得所在地区独家代理权，合同自首批进货后生效。

3．双方如有争议，本着友好协商的态度解决，达成一致。如协商不成，在甲方所在地法院诉讼解决。

甲方：（单位章）\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：（单位章）\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地区经理业务代表（签字）：\_\_\_\_业务经理（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日药品代理合同篇10

供应商：(以下简称甲方)

经销商：(以下简称乙方)

甲乙双方经友好协商，就乙方在指定区域独家经销甲方产品达成以下协议：

一、经销权限

1、甲方在范围，向乙方供应甲方产品，甲方其他产品由双方协商决定是否纳入供应范围。同等条件下乙方有优先权。

2、乙方只能在指定区域内销售，不得有任何向区域外销售的行为。

3、本合同签订后，乙方成为甲方经销商。由甲方签发独家经销证书，自此乙方在指定区域内享受独家经销权。

4、乙方成为正式经销商后，在指定区域内为甲方唯一经销，甲方不得有其他经销商参与乙方竞争。

5、除非和甲方有事前协议，否则乙方不得向指定区域以外或虽属指定区域以内，但有理由认为其最终销售目的地在指定区域以外的客户销售其经销的甲方产品。

6、除非和乙方有事前协议，否则甲方不得向指定区域以内、除乙方以外的任何公司或个人出售由乙方经销的产品，也不得向那些虽属指定区域以外，但有理由认为其最终销售目的地在指定区域以内的任何公司或个人出售其由乙方经销的产品。

7、指定区域内，乙方不得擅自更改甲方产品设计，或委托其他厂商仿制甲方产品进行非法牟利，一经发现，甲方将无限期取消与乙方合作，并追诉乙方法律责任。

8、乙方作为甲方在指定区域内的独家经销，无论为何目的，乙方及其雇员均非甲方的经销人，无权代表甲方。

二、质量技术保证

甲方销售给乙方的产品为符合生产质量技术规范的合格产品。如甲方销售给乙方的产品达不到以上承诺，甲方负责赔偿乙方所订产品。同时，因乙方保管不善导致的货物发霉、变质不在甲方质量技术保证范围内。

三、产品供货价格，供货数量及市场价格

1、乙方向甲方一次性支付，作为购买甲方产品独家经销权的费用。乙方每年达成回款额。

2、乙方单次订货量在片以内(不含)，单价为元片;单次订货量在片以上(含)，单价为元片。

3、乙方单次最少提货量片，提货前需提前天书面传真方式通知甲方，以便甲方做好准备，并将货款的%(即)转到甲方银行帐号;在甲方发货后天内，需将剩下的%(即)转到甲方的银行账号。

四、费用支出

乙方签定合同时，甲方提供给乙方的产品价格以双方最终协议定价。甲方提供发票，乙方在销售甲方产品时产生的投标、产品展览、商务运作、产品测试等费用成本和支出，甲方不予承担。

五、销售业绩及报告

1、乙方应在季度初时向甲方提供未来一个季度的预测，并在每年初提供本年度销售业绩规划，以书面形式提供给甲方，以便甲方准备货物数量。

2、.若乙方未完成年度回款要求，甲方有权采取以下措施：

1)取消其独家经销权;

2)缩小其销售区域;

3)终止本合同。

注：乙方在销售业绩不理想的情况下，应书面表述影响业绩因素，以利甲方在适当的时候做出市场决策。

六、知识产权

1、一旦乙方发觉他方有侵害甲方品牌或其他知识产权等行为的，应立即通知甲方。若甲方有意追究他方的法律责任，乙方应提供有效的帮助。

2、乙方在未得到甲方书面确认，不得擅自改动甲方产品成分，如有因此发生的任何后果，将由乙方承担。

3、甲方应提供相关产品的设计和生产有关说明。

4，在乙方回款额达到万后，甲方将提供产品的部分技术机密。

七、协议生效，期限和终止

1、本协议经双方签字，并乙方支付独家经销权的费用到甲方银行账号，后正式生效，有效期为协议签字之日起\_\_\_\_\_\_\_\_年，直到双方解除合作关系为止。

2、甲方在合约期限内，有权对乙方的业务合同进行考核，如乙方无任何回款行为，甲方有权修改本协议，并单方面解除本协议。

3、如有下列情况发生，任何一方均可立即终止协议：

1)另一方违反本协议规定，在得到警告后，30天内未能采取补救方法的;

2)另一方即将破产或无力偿还债务;

3)另一方具有不诚实或欺诈行为。

4、关于协议终止

1)本协议终止并不能消除各方在协议期内对另一方欠款的支付

2)协议期满后，甲方应继续向乙方现有用户提供售后服务，包括产品的非质量问题有偿维修，维修产生的一切费用由客户承担。

3)解除经销关系后，除非有必要完成额外的订单，乙方应立即停止经销甲方产品销售、广告或使用任何甲方的知识产权。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**标准药品代理合同范文 第九篇**

甲方：

乙方：

为保证中XX公司生产经营的医疗废弃物集中处理系统，医疗垃圾处理设备，工业废弃物处理设备，工业区废弃物集中处理系统，工业危险废弃物处理系统，\_\_\_\_市生活垃圾集中处理系统，各类垃圾前分选系统，建筑废弃物综合再利用系统，航空废弃物处理系统，高危险废弃物处理系统，化工、制药工业废弃物处理系统，特种废弃物焚化系统，废液、废溶剂专用焚化系统，污泥、废渣专用焚化系统顺利推广、销售，本着公平、双赢的原则，经甲、乙双方友好协商，达成如下协议： 乙方负责代理项目及价格：

1．代理项目： 甲方正式授予乙方代理技术有限公司项目设备销售的代理权，负责该项目的销售工作。

2．乙方代理的设备型号为\_\_\_\_\_\_鷂\_设备价格（大写）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 配置见附件。 二、设备销售货款支付方式： 1.设备销售货款支付方式：

（1）付款时间：合同签订后的三个工作日内支付合同总金额的60%，货到交货地点三个工作日内支付合同总金额的30%，设备安装调试完毕三个工作日内付清合同总金额的10%。

（2）友情链接：最终用户需将设备销售款直接打入甲方指定账户。当甲方收到货款90%后，甲方在一周内按约定价格支付乙方的佣金，乙方提供代理酬金发票。

（3）甲方开户行：中国XX银行 三、甲、乙双方权利与责任 甲方在技术上全力配合乙方工作，但在项目运作的整个周期内所产生的费用均由乙方负责； 按公司提供的价格出售的设备，项目代理有40%的利益，在公司提供的价格上打折后出售的设备，打折部分由代理商自行承担。

3、如甲方没有按时、足额收到设备销售款，甲方有权延缓支付乙方相应佣金，乙方有义务负责对购买设备方的销售款进行追缴。

4、乙方在负责甲方授权项目销售、推广过程中产生的一切债务、债权和一切经济纠纷均与甲方无关，由乙方独立承担其全部相关法律责任；

5、乙方在负责甲方授权项目销售过程中，不得有做出不利于正当市场竞争的行为，不得做出不利于甲方对外形象及甲方利益的行为，否则，甲方有权随时终止协议约定内容。

6、乙方必须遵守总公司的《技术保密协定》、《知识产权保护合同》及《项目代理协议》等相应协议的所有条款。

7、本协议所签内容未经甲方同意，乙方不得转让他方； 四、签署相关协议 甲、乙双方必须签署“商标及知识产权保护协定”和“知识产权保护合同”，上述两协议必须与本协议同时签署方能生效且与本协议具有同等法律效力。 五、协议期限及签署地点

1、协议期限：本协议签字盖章之日生效，有效期\_\_\_\_\_\_\_\_年,此前所签协议作废；

2、本协议的签订地点： 六、协议的中止

1、乙方在代理期间，做出任何违反甲方管理规定或有损甲方形象和利益的行为，甲方有权单方面中止与乙方签订的本代理协议；

2、乙方不得有擅自出售、抵押、许可、泄漏甲方知识产权的行为，否则甲方有权单方面中止与乙方签订的本代理协议同时追究乙方的法律责任；

3、乙方没有履行本代理协议时，甲方有权单方面中止与乙方签订的本代理协议。 七、协议纠纷的解决 在本协议执行期间，甲乙双方如发生争议，双方可以协商解决，协商解决未果时，可以向甲方所在地人民法院提请经济诉讼解决。 八、协议文本及附件

1、本协议一式贰份，双方各执壹份，具有同等法律效力，影印无效；

2、本协议附件包括： 乙方营业执照等公司证照及法人代表身份证复印件； 代理商管理制度 设备配置 代理商承诺书 商标及知识产权保护协定”和“知识产权保护合同”。

甲方：

乙方：

代表人:

代表人:\_\_\_\_

日期：

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找