# 家具专卖店加盟协议书范文

来源：网络 作者：空山新雨 更新时间：2024-06-10

*家具专卖店加盟协议书　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　为了共同拓展市场，充分发挥甲乙双方的经营优势，以在平等互利的基础上组建稳定而有效的市场网络，共同拓展\_\_\_\_\_\_\_\_\_品牌的市场份额，经双方友好协商，特...*

家具专卖店加盟协议书

　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　为了共同拓展市场，充分发挥甲乙双方的经营优势，以在平等互利的基础上组建稳定而有效的市场网络，共同拓展\_\_\_\_\_\_\_\_\_品牌的市场份额，经双方友好协商，特订立以下条款，以便双方共同遵照执行。　　本协议解释为两点：

　　1．由乙方独自申请办理营业执照，与甲方签订协议后，专门经营\_\_\_\_\_\_\_\_\_品牌产品，并承担经营投资及盈亏的行为。

　　2．\_\_\_\_\_\_\_\_\_加盟店是根据甲方销售策略设立，其店装潢、布置标识等由甲方统一设计，并销售甲方品牌产品的店面。

　　一、合作方式：

　　经销，即乙方经销甲方产品，甲方在乙方结算方式的基础上提供本公司产品。

　　二、销售地域／期限：

　　1．甲方指定乙方为\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区的代理商（以下简称代理商）。

　　2．乙方在\_\_\_\_\_\_\_\_\_共\_\_\_\_\_\_\_\_\_平方米代理\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品于\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日止。本协议约定的年限满后，乙方愿意继续合作，该店在本协议规定年限前3个月向甲方提出，经双方同意后可续签协议。

　　三、双方的权利和义务

　　1．甲方保证乙方在经销区域内的经销权，严格履行售后服务，在统一发展的原则上，甲方给予乙方提供店面形象设计、销售指导、形象宣传和业务培训等方面的支持。

　　2．甲方根据市场情况需淘汰的产品，应提前通知乙方补充新款产品。

　　3．乙方经销甲方产品时，店内不得有仿制或同类的产品在店中店或专卖店出售，严守店中店或专卖店形象规定，不得随意改变店内形象，不得随意拆卖样板。

　　4．乙方在本协议第二条所定经销区域内发展业务，未经甲方同意，乙方不得向周边地区发展业务（含批发业务），不得跨地域经营。

　　5．乙方有义务维护甲方产品形象，遵守销售守则，积极参加甲方组织的培训，做市场推广工作。

　　6．乙方作为\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区的代理商，每年需完成的销售额（出厂价）待商场运行两个月之后再定。

　　7．乙方所经营的\_\_\_\_\_\_\_\_\_加盟店中，合同期内不能经营其他厂家产品，只能经销\_\_\_\_\_\_\_\_\_品牌。

　　8．如本协议终止，乙方在一年内负责业务开展地区的售后服务，甲方有义务按售后服务有关条款配合乙方工作。

　　9．甲、乙双方若在合同期间，任何一方有特殊情况要求提前终止解决协议，应提前一个月通知对方。经双方协商后，办理解除加盟店相关手续、协议终止。乙方不得继续延用\_\_\_\_\_\_\_\_\_相关的品牌形象及加盟店授权书。同时甲方将向乙方收回品牌形象物品，以便甲方维护自己的企业品牌形象。

　　四、价格

　　1．甲方按全国统一的出厂价给乙方提供货物，如因市场引起价格调整，甲方应及时通知乙方，执行日以发出通知日为准。

　　2．乙方需按甲方的建议零售价标价，可在建议价基础上上下浮动5％来适应当地市场。

　　五、货款结算方式

　　1．乙方在预计发货前应以电汇、现金或其它双方议定的有效结算方式支付全部金额后，甲方才予以发货。

　　2．甲乙双方的货款结算以提货单上金额和数量为依据，有出现数量或金额不符时，甲乙双方均有义务互相配合解决。

　　六、售后服务

　　a．保修

　　1．产品的保修期为一年，一年内出现的产品质量问题由公司负责维修解决。

　　2．超过保修期的产品，公司根据以下有关补件和维修的规定酌情处理。

　　b．补件

　　1．属厂家工艺或包装引起的个别部件或配件质量问题，或发货时板件错件、五金配件缺少，公司销售部在接到电话或传真后当天内有答复。

　　2．产品出现问题，不管是产品本身还是运输损坏或安装时造成破损，客户将情况反馈到工厂，并注明原因，工厂将在第一时间内将补件发至客户（最长时间不超过一周）；如仓库无库存，工厂先告知客户，确定补件交货时间，安排生产（最长时间不超过二十天）；属于产品自身质量问题如开裂、起皮等，工厂先将补件发至客户，但客户有义务将补件返回工厂，费用由工厂承担；若客户在半年内未退回损坏部件，工厂有权按部件的计价在客户的货款中扣减；属于客户保管不妥、人为原因或运输损坏，工厂可为客户进行有偿维修。

　　3．客户商场如存在存货不配套，工厂有义务予以配合，按客户所需补货配套。

　　4．为配合专卖店，工厂可接受订做（一般顾客订货在\_\_\_\_\_\_\_\_\_元以上），但订做时间要二十天。

　　5．工厂不接受退货，客户有符合退货理由的退货，应事先电传退货明细并告知原因，在得到工厂确认后方可，否则工厂不予处理。

　　6．接到客户投诉公司将在二十四日之内予以答复；接到客户订单在乙方款到帐后，保证一个星期之内交货；如出现产品无现货，要及时通知客户，断货时间不超过15天。

　　七、运输方式

　　1．甲方的交货地点是甲方厂址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_，乙方可委托甲方办理运输手续或自提。

　　2．如属乙方委托甲方办理运输业务的，乙方需出示运输委托书，其运费和保险费由乙方承担。

　　3．如属乙方自提，由负责运输的驾驶员代办手续，等同乙方收货，其代办签字行为具有法律效力。

　　4．\_\_\_\_\_\_\_\_\_客户一次性提货\_\_\_\_\_\_\_\_\_元以上，甲方可免费安排送货。

　　八、违约责任

　　如乙方违反本协议第三款3、4条时，甲方可停止供货，并收回代理地区的经销权。

　　九、甲乙双方如发生争执，可共同协商解决或递交甲方所在地人民法院。

　　十、本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。

　　甲方（盖章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　　　　乙方（盖章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　代表（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　　　　　　　代表（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日　　　　　　　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找