# 2024年it求职简历自我评价 it的自我评价(十一篇)

来源：网络 作者：悠然小筑 更新时间：2024-06-08

*it求职简历自我评价 it的自我评价一以下是我个人在这段时间来的工作认知及工作总结，希望各位领导能够就我这一年来的工作给予指导及批评。1、市场客户信息的搜集，建立客户档案。2、与客户建立业务关系，包括谈判以及追踪货款等。3、客户维系，售后跟...*

**it求职简历自我评价 it的自我评价一**

以下是我个人在这段时间来的工作认知及工作总结，希望各位领导能够就我这一年来的工作给予指导及批评。

1、市场客户信息的搜集，建立客户档案。

2、与客户建立业务关系，包括谈判以及追踪货款等。

3、客户维系，售后跟踪工作。

4、递交销售报告，对市场进行销售分析，

5、关注市场动态和竞争对手，及时向领导反馈相关信息。

回顾过去几个月的工作经历，有激情，有挫折，有迷茫，也有快乐，但终归现在理智的平稳心态。刚接触销售工作，对市场的无知以及与陌生客户的谈判的空白促使我努力学习销售理论知识，并且勤奋地去接触客户，在领导的引导下，学着去分析市场，判断客户类型。我自己切实感觉自己在进步，慢慢喜欢上销售这份工作。

可以与不同类型的客户接触，从谈话中去学习，去领悟，我的阅历在慢慢积累增加，我的眼界在逐渐开阔，对社会的认知度再逐渐提高，这是我由学生的角色向社会人角色转变的重要时期。当然，我也经历了自己的低谷期，对销售的无望，对自己的不满意不自信，最终导致自己没有什么工作状态，但这一切都已过去，在领导的开导下，我慢慢的走出来了。我现在对工作可以有清醒的认识，能够摆正自己的位置及调整自己的心态，这一切，皆缘于销售这份工作。

社会的磨练也使我个人的业务能力得到了锻炼，提高。总结这几个月的工作，个人认为有以下几方面做的不是很到位：

1、没有充分的利用网络资源去开拓市场。个人局限于出差搜集客户信息，但现实出差比较耗时并带有一定局限性，恰恰网络信息的搜集可以互补这方面的缺陷，但我这方面做的不是很好。

2、没有注重自己销售理论知识的提高，自己的主动学习能力有欠缺。

3、对客户的跟踪回访不够及时。搜集回来的信息没有定期的联系将会导致客户慢慢把我们淡忘，或许有好多机会会在这种情况下丢掉。

回顾过去是为了更好把握未来。在新的一年里我将会对自己有更高的`要求，以平稳的心态去工作，给自己一个准确积极的定位。规划如下：

1、努力完成公司下达的销售任务。

2、全方面加强学习，努力提高自身业务素质水平。

3、做好客户信息的整理归纳以及对竞争对手信息的搜集。

4、处理好上下级以及同事之间的工作协作。

最后很感谢公司为我提供一个很好的平台，使我在这个社会中得以锻炼并渐趋成熟，感谢领导以及同事对我的关心、帮助及激励。相信我将会以更好的状态投入来年的工作！

屈指算来，到公司已近一年的时间，回顾这一年里的工作，我在各位领导和同事的支持与帮助下，现在已基本上融入了公司这个大家庭，按照公司上级下达的要求和任务，认真做好自己的本职工作，通过这一年来的学习和工作，使我在工作模式上有了新的方法，技术和经验也得到了进一步的提升，而且在工作方式上也有了较大的改变。

首先在思想上，无论在什么情况下，我都遵守职业道德是能胜任这项工作的基本前提，无论何时何地我都奉行严于律已的信条，并切实的遵守它，另外爱岗敬业是能做好工作的关键，做好了自己的本职工作，把一点一滴的小事做好，把一分一秒的时间都抓牢，从我做起，从小事做起，从现在做起，才能每天都不同的进步。

这一年内我的岗位主要是在手机专区，我知道惟有积极的行动才能带来丰硕的成果。为了做好销售手机这项工作，我用心的做着领导交给我的每一项任务。g3手机专区直接面对的都是顾客，干好这份工作不仅需要熟悉每个手机产品的相关知识、流利的口才，更需要一份良好的心态，要有耐心、爱心、细心，认真对待每一位顾客，不管他来自何处、身处何职，都要对他们的要求做到认真负责，尽我所能，为他们做出最大贡献。

对工作我现在充满了信心，不像刚来时那么手足无措。顾客少时耐心的跟顾客讲解，根据不同的顾客选择他们所需要的手机，让他们满意；顾客多时，做好兼顾工作对每位顾客都做好关怀服务，每个环节都不能松懈。让客户等候时也感受到我的真诚，不断熟悉业务，这样才能提高服务效率，让客户知道我们也急。发放一些手机宣传页和指引他们去3g体验专区让他们在忙时也能自行体验和比较中意的机型。

**it求职简历自我评价 it的自我评价二**

自从20xx年x月x日进公司从事销售工作以来，在领导的引导下，我随同公司在慢慢成长，从对市场的未知陌生到如今的些许认知，自身阅历增加的同时，对社会的认知以及工作能力都有一个提升。很荣幸能够在安徽天之源型煤有限公司这种成长型的企业里得到磨练，我个人认为这9个月以来，我收获很大。

以下是我个人在这段时间来的工作认知及工作总结，希望各位领导能够就我这一年来的工作给予指导及批评。

1、市场客户信息的搜集，建立客户档案。

2、与客户建立业务关系，包括谈判以及追踪货款等。

3、客户维系，售后跟踪工作。

4、递交销售报告，对市场进行销售分析，

5、关注市场动态和竞争对手，及时向领导反馈相关信息。

回顾过去几个月的工作经历，有激情，有挫折，有迷茫，也有快乐，但终归现在理智的平稳心态。刚接触销售工作，对市场的无知以及与陌生客户的谈判的空白促使我努力学习销售理论知识，并且勤奋地去接触客户，在领导的引导下，学着去分析市场，判断客户类型。我自己切实感觉自己在进步，慢慢喜欢上销售这份工作。

可以与不同类型的客户接触，从谈话中去学习，去领悟，我的阅历在慢慢积累增加，我的眼界在逐渐开阔，对社会的认知度再逐渐提高，这是我由学生的角色向社会人角色转变的重要时期。当然，我也经历了自己的低谷期，对销售的无望，对自己的不满意不自信，最终导致自己没有什么工作状态，但这一切都已过去，在领导的开导下，我慢慢的走出来了。我现在对工作可以有清醒的认识，能够摆正自己的位置及调整自己的心态，这一切，皆缘于销售这份工作。

社会的磨练也使我个人的业务能力得到了锻炼，提高。总结这几个月的工作，个人认为有以下几方面做的不是很到位：

1、没有充分的利用网络资源去开拓市场。个人局限于出差搜集客户信息，但现实出差比较耗时并带有一定局限性，恰恰网络信息的搜集可以互补这方面的缺陷，但我这方面做的不是很好。

2、没有注重自己销售理论知识的提高，自己的主动学习能力有欠缺。

3、对客户的跟踪回访不够及时。搜集回来的信息没有定期的联系将会导致客户慢慢把我们淡忘，或许有好多机会会在这种情况下丢掉。

回顾过去是为了更好把握未来。在新的一年里我将会对自己有更高的`要求，以平稳的心态去工作，给自己一个准确积极的定位。规划如下：

1、努力完成公司下达的销售任务。

2、全方面加强学习，努力提高自身业务素质水平。

3、做好客户信息的整理归纳以及对竞争对手信息的搜集。

4、处理好上下级以及同事之间的工作协作。

最后很感谢公司为我提供一个很好的平台，使我在这个社会中得以锻炼并渐趋成熟，感谢领导以及同事对我的关心、帮助及激励。相信我将会以更好的状态投入来年的工作！

屈指算来，到公司已近一年的时间，回顾这一年里的工作，我在各位领导和同事的支持与帮助下，现在已基本上融入了公司这个大家庭，按照公司上级下达的要求和任务，认真做好自己的本职工作，通过这一年来的学习和工作，使我在工作模式上有了新的方法，技术和经验也得到了进一步的提升，而且在工作方式上也有了较大的改变。

首先在思想上，无论在什么情况下，我都遵守职业道德是能胜任这项工作的基本前提，无论何时何地我都奉行严于律已的信条，并切实的遵守它，另外爱岗敬业是能做好工作的关键，做好了自己的本职工作，把一点一滴的小事做好，把一分一秒的时间都抓牢，从我做起，从小事做起，从现在做起，才能每天都不同的进步。

这一年内我的岗位主要是在手机专区，我知道惟有积极的行动才能带来丰硕的成果。为了做好销售手机这项工作，我用心的做着领导交给我的每一项任务。g3手机专区直接面对的都是顾客，干好这份工作不仅需要熟悉每个手机产品的相关知识、流利的口才，更需要一份良好的心态，要有耐心、爱心、细心，认真对待每一位顾客，不管他来自何处、身处何职，都要对他们的要求做到认真负责，尽我所能，为他们做出最大贡献。

对工作我现在充满了信心，不像刚来时那么手足无措。顾客少时耐心的跟顾客讲解，根据不同的顾客选择他们所需要的手机，让他们满意；顾客多时，做好兼顾工作对每位顾客都做好关怀服务，每个环节都不能松懈。让客户等候时也感受到我的真诚，不断熟悉业务，这样才能提高服务效率，让客户知道我们也急。发放一些手机宣传页和指引他们去3g体验专区让他们在忙时也能自行体验和比较中意的机型。

**it求职简历自我评价 it的自我评价三**

本人于20xx年在xx师范大学教育毕业，距今已有五年的时间，作为一名xx学校的教职员工，在班主任工作方面有一定得经验和知识，下面就这几年的工作做一个鉴定，为自己以后发展道路做个借鉴。

爱学生，就必须善于走进学生的情感世界，就必须把学生当作朋友，去感受他们的喜怒哀乐。爱学生，要以尊重和依赖为前提，要做做到严中有爱、严中有章、严中有信、严中有度。我经常从小处着手，从学生关心的事寻求最佳教育时机，给学生春风沐浴般的教育。

作为班主任，我主动做好学生的思想工作，经常找一些不同层次的\'学生谈心，努力进入每个学生的内心世界，了解他们真正需要的是什么。其次，我和家长也积极共同探讨教育孩子的方法，或上门家访或主动打电话给家长，使家长的教育更具理。

在教学过程中始终贯彻新课程改革的教育理念。准确的理解和牢牢的把握新课程的核心理念，让课堂走向生活，面向学生的生活世界和社会实践。以自主，合作，探究的学习方式，让学生参与教学，让课堂充满新活力。

严格要求学生，尊重学生，发扬教学，使学生学有所得，不断提高，从而不断提高自己的教学水平和思想觉悟，顺利地完成了教育教学任务。

把教学过程视为师生合作，共同发展的互动过程，实现了教师的角转换、课程与教学的整合，有效的提高了教学能力。

学习是手段，创造才是目的。在教育学生时我以培养能力，发展智力，造就新型人才为目的。以思维能力及创造力的培养为突破口，以地理课堂教学为主阵地，以地理课外活动和社会实践活动为两翼，全面渗透创造力培养的教学原理、原则与策略，学生思维能力及创造力培养是时代的需要。

一是注重提高学生的自学能力;二是提高学生的参与意识;三是能使学生养成不盲目接受、深入思考、敢于否定、勇于发表见解的优良心理品质，培养了学生创造思维能力。

随着时代的发展，教师在每个人的人生中都是必不可少的，我作为一名教师也有责任去为学校效劳，教好每一位学生，我有详细的职业生涯规划，会尽力做好本职工作!

**it求职简历自我评价 it的自我评价四**

本人于20xx年在xx师范大学教育毕业，距今已有五年的时间，作为一名xx学校的教职员工，在班主任工作方面有一定得经验和知识，下面就这几年的工作做一个鉴定，为自己以后发展道路做个借鉴。

爱学生，就必须善于走进学生的情感世界，就必须把学生当作朋友，去感受他们的喜怒哀乐。爱学生，要以尊重和依赖为前提，要做做到严中有爱、严中有章、严中有信、严中有度。我经常从小处着手，从学生关心的事寻求最佳教育时机，给学生春风沐浴般的教育。

作为班主任，我主动做好学生的思想工作，经常找一些不同层次的\'学生谈心，努力进入每个学生的内心世界，了解他们真正需要的是什么。其次，我和家长也积极共同探讨教育孩子的方法，或上门家访或主动打电话给家长，使家长的教育更具理。

在教学过程中始终贯彻新课程改革的教育理念。准确的理解和牢牢的把握新课程的核心理念，让课堂走向生活，面向学生的生活世界和社会实践。以自主，合作，探究的学习方式，让学生参与教学，让课堂充满新活力。

严格要求学生，尊重学生，发扬教学，使学生学有所得，不断提高，从而不断提高自己的教学水平和思想觉悟，顺利地完成了教育教学任务。

把教学过程视为师生合作，共同发展的互动过程，实现了教师的角转换、课程与教学的整合，有效的提高了教学能力。

学习是手段，创造才是目的。在教育学生时我以培养能力，发展智力，造就新型人才为目的。以思维能力及创造力的培养为突破口，以地理课堂教学为主阵地，以地理课外活动和社会实践活动为两翼，全面渗透创造力培养的教学原理、原则与策略，学生思维能力及创造力培养是时代的需要。

一是注重提高学生的自学能力;二是提高学生的参与意识;三是能使学生养成不盲目接受、深入思考、敢于否定、勇于发表见解的优良心理品质，培养了学生创造思维能力。

随着时代的发展，教师在每个人的人生中都是必不可少的，我作为一名教师也有责任去为学校效劳，教好每一位学生，我有详细的职业生涯规划，会尽力做好本职工作!

**it求职简历自我评价 it的自我评价五**

尊敬的贵企业领导：

您好!

感谢你在百忙之中抽空审阅我的求职信，期望您给我一个自我展示和实现价值的平台，以下是我的自我介绍。

本人xx年从事互联网行业，先后做过设计部经理，推广部经理，产品经理。善于辨证的分析和思考问题，具有较强的\'组织协调能力;具有市场分析决策、接受新事物能力较强;先后曾带领过团队策划并实施中彩网首页、论坛、彩民之家等页面的改版。托玛琳、水益生、高血压治疗仪等产品的策划制作与推广。

工作四年，奠定了我扎实的专业知识和丰富的互联网经验。使我成为一个互联网内的一个复合型人才。在专业上：精通美工，搜索引擎优化(seo)，熟悉(asp，php)，可以独立完成中，小型网站的设计、开发与推广。对门户网站、电子商务网站、招生加盟类网站都有独特的见解。在团队建设，协调处理突发事件，工作质量进行监督检验上也积累了丰富的工作经验。

最后感谢您在百忙之中抽暇审批这份材料。祝贵企业蓬勃发展，事业蒸蒸日上!

此致

敬礼!

求职者：

**it求职简历自我评价 it的自我评价六**

考官

您好，我是计算机专业的面试者xxx，我此次应聘的职位是it行业的软件工程师，这份工作不仅与我的专业对口，同时也是我的特长与兴趣所在。现在我就从以下三个方面介绍自己：

1)学习能力：我有较强的科研能力，能熟练的进行windowsxx和linux操作，并能使用vb，delphi等语言编程。能运用网页三剑客photoshop软件进行相关工作。

2)实践能力：我的专长是软件开发，我希望能从事这方面的工作经验，并且我曾经发过多个系统，如人事档案管理系统,工资管理系统等等。

3)交际能力：我的性格沉稳，能坐得住，对it行业的工作，具有非常好的适应能力，而且为人谦和，具有很强的组织和协调能力，富有的事业心和责任感使我能够面对任何困难和挑战。

从以上的简单自我介绍，我希望公司能给我一个展示自己能力的机会，让我我可以学以致用，同时我也很欣赏xx公司的.企业文化与工作环境。我愿意成为企业一员，为企业的发展贡献自己的一份力量。我的职业生涯目标是，做一个既懂技术，又懂业务的复合型人才。

**it求职简历自我评价 it的自我评价七**

尊敬的贵企业领导：

您好！真诚地感谢您能够在百忙之中浏览这份求职材料。很荣幸有机会向您呈上我的个人资料.在此谨向各位领导作一自我推荐.现将自己的情况简要介绍如下:

我是xx学院的一名在校大学生，我所学的专业是计算机网络技术。在大学生活中，我始终以提高自身的素质为目的，以个人的全面发展为奋斗方向，树立正确的人生观、价值观。为适应社会发展的需求，我认真努力学习专业知识，努力提高自己的学习能力和分析能力。我相信通过三年的苦读，我可以很好的掌握计算机软硬件专业知识，能进行软件设计，动态网站制作，数据库编程与管理。

自入校以来，我积极参加各种社会实践活动，各种社实践锻炼了我，使我具备了高度的工作责任心和吃苦耐劳的精神。

我做事认真踏实，勤勤恳恳，深得老师同学的一致好评。

我希望通过这封自荐材料，能使您对我有一个更全面深入的了解，我期盼成为贵企业的一员，从事计算机及相关工作。也许我的.知识和实践经历还略显稚嫩，但我会用我的热情、勤奋来弥补，以我最大的能力来回报贵企业。

热切期待您的回复。祝贵企业的事业蒸蒸日上，稳步发展!

此致

敬礼！

求职人：xx

xx年xx月xx日

**it求职简历自我评价 it的自我评价八**

尊敬的先生/女士：

您好！我是一位来自汕头大学土木工程专业的毕业生，之所以要在毕业之际找一份互联网、电商相关的岗位工作不是因为不我喜欢建筑或地产行业的工作而是因为多年来我个人非常认可和喜欢互联网电商行业的前景和岗位的工作性质。此外，大学教予了我如何去不断学习获取新知的能力，教会了我如何去思考、分析以及解决问题，更是给了我一种思想一个梦想。这让我们在这毕业之际有能力也敢于去追逐我们自己所喜爱的事业。我有着丰富的社团经验，专业课程成绩优异，更是有着丰富的创业经历。我喜欢与人沟通交流，善于从细微的现场里去探讨新商机。更喜欢思考如何改变旧的不合理的销售服务模式去创造新的.盈利点，所以互联网、电商就是我给自己的定位。我将以谦卑向学之心、不断创新创造的创业者精神去服务于我的企业、我的岗位。我坚信一个员工只有把所从事的岗位所服务的企业当成自己的创业事业去热爱去奋斗，才能为企业、为团队、为自己创造价值！如果贵企业希望找到的是求职目标明确；认可和热爱互联网、电商；拥有互联网梦想的年轻人的话请一定要给我一个机会！

非常感谢您的阅读！祝您工作愉快！

赖\*\*

20xx年11月05日

**it求职简历自我评价 it的自我评价九**

尊敬的贵企业领导：

您好！真诚地感谢您能够在百忙之中浏览这份求职材料。很荣幸有机会向您呈上我的个人资料.在此谨向各位领导作一自我推荐.现将自己的情况简要介绍如下:

我是xx学院的一名在校大学生，我所学的专业是计算机网络技术。在大学生活中，我始终以提高自身的素质为目的，以个人的全面发展为奋斗方向，树立正确的人生观、价值观。为适应社会发展的需求，我认真努力学习专业知识，努力提高自己的学习能力和分析能力。我相信通过三年的苦读，我可以很好的掌握计算机软硬件专业知识，能进行软件设计，动态网站制作，数据库编程与管理。

自入校以来，我积极参加各种社会实践活动，各种社实践锻炼了我，使我具备了高度的工作责任心和吃苦耐劳的精神。

我做事认真踏实，勤勤恳恳，深得老师同学的一致好评。

我希望通过这封自荐材料，能使您对我有一个更全面深入的了解，我期盼成为贵企业的一员，从事计算机及相关工作。也许我的.知识和实践经历还略显稚嫩，但我会用我的热情、勤奋来弥补，以我最大的能力来回报贵企业。

热切期待您的回复。祝贵企业的事业蒸蒸日上，稳步发展!

此致

敬礼！

求职人：xx

xx年xx月xx日

**it求职简历自我评价 it的自我评价篇十**

入司已经三个月时间，在此期间公司领导和同事在工作和生活方面给予我很多帮助。公司客户服务中心刚上线阶段，通过日常工作学习自己对客户服务中心建设和客户服务有了更高的认知，同时积极与领导和同事进行沟通，尽快的融入了东兴证券这个集体。

在试用期阶段自己主要负责完成以下工作：

1、由于公司客户服务中心的客户服务平台正处于开发阶段自己进入公司，利用之前的工作经验自己首先提出客户服务平台功能需求，在xxxx年xx月xx日和xx月xx日组织总部和营业部客户服务中心工作人员对客户服务平台进行测试，同时将测试结果及时反馈给金正公司工作人员，并且与金正公司工作人员进行沟通商讨对客户服务平台的功能完善，并于xxxx年x月xx日完成功能完善建议提交金正工作人员；

2、负责公司客户服务中心质检管理办法编辑，并且协助完成公司客户服务中心管理办法制定及公司客户服务中心规范用语编辑，完善公司客户服务中心制度体系建设；

3、每月定时对总部和营业部客户服务中心话务进行抽查质检，并且将话务中存在的问题进行汇总发送给各相关工作人员，并对质检问题进行沟通，同时每月提交客户服务中心质检月报，通过此项工作来提高客户服务中心服务水平；

4、从xxxx年x月客户服务中心客户服务平台坐席系统上线之后，开始接听客户咨询电话，通过在接听客户电话过程中来促进业务知识的学习，同时提高自身客户服务意识；

5、每日组织客户服务中心人员的晨会，通过晨会来了解当时市场资讯，共同学习每日疑难业务知识和新业务知识，同时学习公司近期工作任务与重点；

6、针对客户服务中心工作流程和标准使用语及相关工作对北京营业部相关工作人员进行培训，通过培训学习了解客户服务中心工作流程和提高服务认知；

7、在总部和营业部客户服务平台坐席系统上线之后，指导营业部通过坐席系统完成新客户回访工作，并且及时解决营业部外呼人员在外呼过程中出现的问题；x、根据公司领导要求同时为了加强公司各部门业务相通，每日收市后负责搜集整理当日疑难业务，并且每周将疑难业务汇总发送总部经纪业务部各位领导和各营业部客服主管。

通过以上工作任务的完成自己发现在很多方面仍然需要改进：

8、加强业务知识的学习，通过不断的接听客户咨询电话过程中发现对于公司很多业务知识方面自己仍然需要加强学习，从而才能提高对客户的服务水平；

9、加强团队沟通协作，加入新的集体之后，并且在公司客户服务中心建设阶段必须很好与领导和同事沟通才能保证各项工作的开展与完成，尤其根据公司客户服务中心发展目标，积极加强与各营业部客服主管的沟通；

10、对于公司客户服务中心建设阶段，应该利用自己之前的.工作经验与客户服务中心运营管理的认知加强创新能力，寻找合适公司客户服务中心建设的方式方法。

在正式成为东兴证券的一员之后，根据试用期发现的不足认真改进，同时积极完成公司领导分配的任务工作，对公司客户服务中心建设工作作出自己的努力。按期完成总部和各营业部客户服务中心客户服务平台坐席系统的上线工作，认真协助公司各营业部客户服务中心的上线工作，同时认真协助完成对公司客户服务中心制度建设，而且加强对自己今后负责的客户服务中心呼入组的团队建设管理，积极主动配合领导和同事开展各项工作。

**it求职简历自我评价 it的自我评价篇十一**

20××年是我自我挑战的一年，我将努力改正过去一年工作中的不足，把新一年的工作做好，过去的一年在 领导的关心和同事的热情帮助，通过自身的不懈努力，在工作上取得了一定的成果，但也存在了诸多不足， 回顾过去的`一年，过去的一年也许有失落的、伤心的，有成功的、开心的，不过那不重要了，是过去的了， 我们要努力的是未来，有好多人说我个性变了，我相信，我真的很满意，有好多好多的事压着我，我还是 坚持挺过，我的生活，情绪都是一样照就。虽说没有大起大落，至少也经历了一些风风雨雨，酸甜苦辣， 一次次的波折和困难，有时候我真的怀凝我，我一直在想我是哪错了，

为什么会这样?我也是一次次为自 己打气，一次次站起来。我在想，就算没有我，地球一样照转，事情一样要解决，我不要做弱者、懦夫，命运就掌握在自己手中，我相信明天会更好、你好、我好、大家都会好的。 现将工作总结

一、培训方面：

1、托盘要领，房间送餐流程。

2、大、中、小型宴会各部门帮忙跑菜的相关知识讲解。

3、宾馆相关制度培训与督导。

4、出菜途径相关安全意识。

5、对本班组进行学习酱料制作。

二、管理方面：

1、上级是下级的模范，我一直坚持以身作则，所以我的班组非常团结。 2、我对任何人都一样，公平、公正、公开做事。

3、以人为本，人与人的性格多方面的管理方式。

4、20××年传菜全年离职人数23 人，20××年传菜全年离职人数4 人， 20××年是比较稳定的一年。

三、作为我本人，负责传菜工作。

1、负责厅面的酱料运转。

2、传菜出菜相应输出与控制。

3、传菜人手的协调。

四、在操作方面的几点。

1、人手不足，忙时导致菜肴造型变形，体现不了本公司的精华。

2、由于国家的兴旺，导致现代的年轻人都是宝贝，越来越不会干活，越来越被爸爸妈妈宠坏，只追求金钱、 不知道为他人换位思考，做今天的我真难啊!

3、为什么招不进人的原因、这是须及时解决的最大问题。

4、什么叫编制、什么叫发展、什么叫进步、什么叫改进、什么叫管理、什么叫谁管谁、什么叫谁为谁维护 谁、要怎样才能稳定。

5、望上级了解其它同行业传菜人手配制。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找