# 律师助理转正申请书 律师转正条件(4篇)

来源：网络 作者：紫竹清香 更新时间：2024-06-15

*律师助理转正申请书 律师转正条件一从进入公司以来我不停从事事的赞助下，我从一个对成为可以自力进行工作的\'一名合格员工，对此我对领导以及同事们的关切表示由衷的`感谢。现将本人这三个月来的思想、工作、学习环境作简要总结陈诉请示：从来到公司接手导...*

**律师助理转正申请书 律师转正条件一**

从进入公司以来我不停从事事的赞助下，我从一个对成为可以自力进行工作的\'一名合格员工，对此我对领导以及同事们的关切表示由衷的`感谢。现将本人这三个月来的思想、工作、学习环境作简要总结陈诉请示：

从来到公司接手导和部门司理的赞助指导下慢慢的对的知识有了加倍系统的了解，个人素质也获得了相当大的进步，然则，尽管如此由于本身的粗心大意照样在工作期间犯了许多差错，对此我必然会积极做出改正，不在犯同样的差错，争取尽本身最大尽力做好工作。

以下是我对这三个月的工作作出的总结：

1、积极完成领导支配的有关工作，做到工作上有问题实时向领导寻求办理问题的，不懂就问，尽力把工作做好;

2、工作与实际相相符，工作之前最洪水平做好查询访问，阐发工作的重点难点，做好详细的工作计划，做到知己知彼，能力百战不殆;

3、全面斟酌问题，对付工作做到从整体去把握不漏失落此中的每一个细节，遇到不知道的问题毫不一带而过，做到冲破沙锅问到底，彻底把问题搞明白，不为未来的工作埋下隐患;

4、主动完成工作，对付领导支配的工作必然实时精确的去完成，对付领导没有支配的工作，要做到主动去发明工作，只有这样能力体现出本身的主看能动性，而不是成为一个执行命令的机械;

总之，在这三个月的工作中，我深深体会到有一个协调、共进的团队是异常紧张的，有一个积极向上、大气磅礴的公司和领导是员工前进的动力，观到公司的迅速成长，我深深地认为自满和自豪，也加倍坚信这里便是实现本身的奋斗目标，体现本身的人生代价的地方，因此，我会以谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造代价，同公司一起展望美好的将来!

**律师助理转正申请书 律师转正条件二**

我于20xx年7月10日成为公司的试用员工，到今天已经三个月了。加入公司的这三个月来，感触颇多，受益匪浅。在这里做一个小结，把我的真实感受记录下来，让我时时温习它，激励自己前进。刚刚加入公司的我们，最主要的任务就是学习，学习基本的业务知识，学习培养良好的团队合作精神，学习如何更加愉快的工作，学习如何从一个无忧无虑的学生尽快转变为一名认真尽责的好员工……我们要学的太多太多，而这些，公司为了我们早有准备。感谢的话说过太多，但到了这里还是难免落俗，真的很感谢公司花这么大的心血和精力为我们提供这样好的学习机会。

首先，我们到培训中心与新代理人们一同上课，在初步了解公司主打产品的同时去体验公司营销大军的工作模式，对保险行业渐渐有了比以往在书中所学习到的更深刻的认识。

然后便是紧张充实的南澳封闭培训。十天的时间里，八天的授课让我们系统的学习和了解了分公司各渠道及各职能部门的工作内容与职责，加强了对公司基本情况和战略目标的了解以及对公司文化内涵的认同;两天的拓展训练让我们看到了团队的力量，从而培养了我们良好的团队合作精神，还让我们在不同的项目中找到了挑战自我，超越极限的勇气。时间虽然不长，但留在心中的感触将会一直深深的影响着我们。

轮岗实习工作的开始又是新一轮的学习。我们被分成不同的小组，奔赴公司各个的岗位，在实践中去更好的掌握自己学过的知识和完善自己拥有的各项技能。我先后在银保部、个险部、95519中心、团险部、理赔岗、契约岗实习了一段时间。这些部门的业务是以前我基本不曾接触过的，只是在公司的培训中刚刚有了一个大概的印象。但是各部门领导和同事的耐心指导，使我在较短的时间内适应了公司的环境和工作氛围，也熟悉了公司的整个操作流程。

银保部是公司业务发展的重要渠道，在为公司抢占市场份额方面立下了汗马功劳。在银保部的.轮岗，主要学习了银保业务的运作和客户经理队伍的日常管理，并跟随客户经理到银行实际驻点，了解他们的工作方式。个险部是我司业务发展的核心渠道，公司7000多人的营销大军都统属个险部麾下。在个险部的轮岗，主要学习了个险基本法和收展基本法，并了解业务人员的签约解约流程以及相关的日常管理规定，安排在轮岗最后四周的支公司实习，就是对这里所学习理论的实践检验。95519中心是客户了解公司的一个平台，全天候24小时的贴心服务要求95519的伙伴们全天24小时都有人在值班，辛苦不言而喻。在95519中心，主要学习了国寿鹤卡的制作，客服保全等基本操作，还上线体验了基本的离司回访技能。在这里，我真切的体会到语言是一门艺术，如何用更专业贴心的话语，将我们的意思传达给客户，功夫不是一朝一夕就可以练成的。团险部也是公司业务发展的重要渠道，在这里，我主要学习了团险销售管理制度、实务和短期险业务管理流程、实务。还曾致电代理人沟通新上线旅游险系统的结算问题，充分运用了刚刚在95519中心学习到的知识。随后我来到了业务管理中心的理赔岗，理赔是公司非常重要的一个部门。理赔岗的孟姐曾经说过，对客户来说，在他们心中保险公司只需要有一个理赔岗就够了，无论之前我们的服务多么好，多么完善，如果理赔出现一点问题，那之前的一切就都是白费。在理赔岗我们主要进行的工作是理赔案卷的归档和理赔资料的初审。接下来的是契约岗，由于正好赶上八，九联动，公司推出了金箔纪念保单，我也有幸亲手定制了一些极具纪念意义的金箔保单。同时我还在工作的过程中学习了解了个险新单处理流程以及投保资料影像的质检，为后来在柜面的支援打下了基础。

在八，九联动的最后一周，是公司业绩冲刺的高峰。由于《新保险法》的实施，公司原本的主打产品康宁险种会在十一之后停卖，所以在九月末就引起了客户的抢购。为了在新系统上线前能及时的将新单生效，我们从各个部门被集合起来，分派到不同的柜面和岗位，进行最直接的支援。在这里，我体会到了一个集体最温暖的地方。我们是一家人，大家为了同一个目标共同努力着，我们不分彼此，我们相互扶持，每个人都拿出自己百分之百的力量去完成每一项工作。也许工作很辛苦，但是没有人抱怨，也许单量很大，但是大家只会加倍的努力。而我们也在一项一项，一点一滴的工作中不断的学习着。从开始只会简单的质检，到个险新单录入、意外险新单录入、团险保全等等，此时，我与公司一起飞速的成长着!

在工作中，我严格要求自己，认真及时的完成领导布置的每一项任务，不懂的问题虚心向前辈同事们请教，不断充实自己，完善自己，希望早日独当一面，为公司做出更大的贡献。由于初入职场的我们还不够成熟，会在工作中遇到了这样那样的困难，出现一些差错需要领导指正，但这些经历也让我不断成熟，化压力为动力，从内心改变自己的态度，随时以最好的状态迎接新的工作。

20xx年，恰逢祖国和公司的六十年大庆。六十年，在时间的长河中不过是短短的一瞬，但对于我们人类来说，却意味着太多太多。六十年，足够让一个人从牙牙学语、蹒跚学步的稚童变为一名垂垂老矣、白发苍苍的老翁;六十年，足够让祖国发生翻天覆地的变化，从贫穷落后，吃不饱穿不暖的弱国变为今天在世界上占有一席之地的大国、强国;六十年，公司经历了草创期的摸索和成长期的飞速发展，事业蒸蒸日上，在发展的路上稳步向前……很幸运能够在这样一个有纪念意义的年份加入公司，而更光荣的是能够正式成为这个大家庭中的的一员，为公司的发展贡献自己一份微薄的力量。在此入司试用期已满三个月之际，我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己，实现理想的机会。我会在以后的工作中努力学习，取长补短，虚心求教。相信自己会在以后的工作中更加得心应手，表现更加出色!不管在哪个岗位工作，都会尽自己最大的努力!

**律师助理转正申请书 律师转正条件三**

经过这一年的实习，我学会了许多，也成长了许多。尤其，我实习所在的律师事务所以及我的指导律师，为帮助我尽快的从一名实习律师成长为一名合格的执业律师，付出了极大的心血与艰辛的努力，借此机会，我对给予我极大帮助的\'律师事务所以及指导律师表示深深的感谢。

经过这一年的实习，我熟知并领会了最基本的律师职业道德与准则。我知道要想成长为一名合格的执业律师，应该时刻谨记律师职业道德与准则。诚信做人，认真做事，忠于事实，忠于法律，全心全意为当事人提供最优质的法律服务。在我今后的律师职业生涯中，争取将每一个案件做成精品，不求达到令每一个当事人满意，但至少要尽力做到无愧我心，无愧我心中对法律的信仰。

经过这一年的实习，我掌握了最基本的案件处理流程，在协助指导律师处理具体案件的过程中，我不仅学会如何起草各种法律文书，还学会了如何分析案情。在沟通成为时代主旋律的大背景下，我最大的收获是学会了与人沟通，学会了站在对方的角度思考问题，寻求问题的解决方案。

经过这一年的实习，我还深刻的认识到，要成长为一名合格的执业律师，还要具备较强的学习能力，不仅要不断学习业务理路知识，还要不断学习与之相关联的各学科知识。

实习岁月已经结束，即将迎来我的执业生涯，我希望用自己的汗水与辛勤的努力，书写新的篇章。

**律师助理转正申请书 律师转正条件四**

一年短暂而又充实的实习生活结束了，在指导老师和律师所的精心指导下，经过自己脚踏实地、勤奋努力的工作，学到很多，懂得了很多，真切感受到了律师职业中的个中滋味。

首先，对律师职业的认识更加深刻。

十年前立志成为一个律师，而今马上就要变成现实，但是当自己真正走进律师行业的时候，才知道并非如自己最初想象的那样美好。经过一年的实习，让我真正认识了律师职业的现状，使我从内心深处明白，做为一名律师一定要遵守法律，信仰法律，遵守职业道德，在律师工作的任何一个环节中始终都要坚持诚信原则，认真遵守律师执业行为规范，作为一个法律人，应当做社会守法诚信的表率。

其次，具备良好的专业知识技能、严谨敬业的执业精神是做好律师的基础。

书本的知识是死的，现实中的法律才是活的，才最真实。要想成为一名合格的律师，并不是有证就行，不但需要专业的知识和技能，还需要广博的其他知识和良好的综合素养。经过一年的实习，我明白了以前的学习只是打了个基础，要想成为一个合格的律师，必须具备终身学习的能力，律师行业是一个终生学习的职业。一年来，在指导老师和事务所的指导帮助下，我逐步熟悉了办案流程，学会了如何与当事人很好地沟通、交谈、签约，明白了不同类型案件的司法程序，熟悉了各种业务一般的办案思路和方法。经过实践锻炼，现在已经基本具备了独立办案的能力。一年来，我被指导老师和所里的律师们这种认真勤奋，严谨敬业的精神所打动，感受到要成为一个合格的律师，这种精神必不可少。

第三，走先博后专的发展道路才适合自己。

一年来，自己更多的`学习了民诉和非诉业务，这让我扩大了视野，增长了见识，对律师业务有了更全面的认识。在今后的执业过程中要加强刑诉方面的业务锻炼，做到各种业务全面发展，为将来走专业道路做好准备。

一年的实习收获很多，缺乏的更多，从一名准律师到一名小律师再到一名成功的律师，直至成为一名法治中国的建设者，是一个漫长而艰辛的过程，需要付出一生的努力，只有不断完善自己才能坚持到最后。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找