# 关于职场的励志故事

来源：网络 作者：流年似水 更新时间：2024-06-11

*关于职场的励志故事（通用12篇）关于职场的励志故事 篇1 从前，有两个饥饿的人得到了一位长者的恩赐：一根鱼竿和一篓鲜活硕大的鱼。其中，一个人要了一篓鱼，另一个人要了一根鱼竿，于是他们分道扬镳了。得到鱼的人原地就用干柴搭起篝火煮起了鱼，他狼吞...*

关于职场的励志故事（通用12篇）

关于职场的励志故事 篇1

从前，有两个饥饿的人得到了一位长者的恩赐：一根鱼竿和一篓鲜活硕大的鱼。其中，一个人要了一篓鱼，另一个人要了一根鱼竿，于是他们分道扬镳了。得到鱼的人原地就用干柴搭起篝火煮起了鱼，他狼吞虎咽，还没有品出鲜鱼的肉香，转瞬间，连鱼带汤就被他吃了个精光，不久，他便饿死在空空的鱼篓旁。另一个人则提着鱼竿继续忍饥挨饿，一步步艰难地向海边走去，可当他已经看到不远处那片蔚蓝色的海洋时，他浑身的最后一点力气也使完了，他也只能眼巴巴地带着无尽的遗憾撒手人间。又有两个饥饿的人，他们同样得到了长者恩赐的一根鱼竿和一篓鱼。只是他们并没有各奔东西，而是商定共同去找寻大海，他俩

每次只煮一条鱼，他们经过遥远的跋涉，来到了海边，从此，两人开始了捕鱼为生的日子，几年后，他们盖起了房子，有了各自的家庭、子女，有了自己建造的渔船，过上了幸福安康的生活。

启示：一个人只顾眼前的利益，得到的终将是短暂的欢愉;一个人目标高远，但也要面对现实的生活。只有把理想和现实有机结合起来，才有可能成为一个成功之人。有时候，一个简单的道理，却足以给人意味深长的生命启示。

关于职场的励志故事 篇2

有一家牙膏厂，产品优良，包装精美，受到顾客的喜爱，营业额连续20xx年递增，每年的增长率在10%～20%。可到了第20xx年，业绩停滞下来，以后两年也如此。公司经理召开高级会议，商讨对策。会议中，公司总裁许诺说：谁能想出解决问题的办法，让公司的业绩增长，重奖10万元。有位年轻经理站起来，递给总裁一张纸条，总裁看完后，马上签了一张10万元的支票给了这位经理。那张纸条上写着：将现在牙膏开口扩大1毫米。消费者每天早晨挤出同样长度的牙膏，开口扩大了l毫米，每个消费者就多用1毫米宽的牙膏，每天的消费量将多出多少呢!公司立即更改包装。第20xx年，公司的营业额增加了32%。

启示：面对生活中的变化，我们常常习惯过去的思维方法。其实只要你把心径扩大1毫米，你就会看到生活中的变化都有它积极的一面，充满了机遇和挑战。

关于职场的励志故事 篇3

有两个和尚他们分别住在相邻的两座山上的庙里。这两座山之间有一条溪，于是这两个和尚每天都会在同一时间下山去溪边挑水，久而久之他么变成为了好朋友。就这样时间在每天挑水中不知不觉已经过了五年。突然有一天左边这座山的和尚没有下山挑水，右边那座山的和尚心想： 他大概睡过头了。 便不以为意。哪知道第二天左边这座山的和尚还是没有下山挑水，第三天也一样。过了一个星期还是一样，直到过了一个月右边那座山的和尚终于受不了，他心想： 我的朋友可能生病了，我要过去拜访他，看看能帮上什么忙。 于是他便爬上了左边这座山，去探望他的老朋友。等他到了左边这座山的庙，看到他的老友之后大吃一惊，因为他的老友正在庙前打太极拳，一点也不像一个月没喝水的人。他很好奇地问： 你已经一个月没有下山挑水了，难道你可以不用喝水吗? 左边这座山的和尚说： 来来来，我带

你去看。 于是他带着右边那座山的和尚走到庙的后院，指着一口井说： 这五年来，我每天做完功课后都会抽空挖这口井，即使有时很忙，能挖多少就算多少。如今终于让我挖出井水，我就不用再下山挑水，我可以有更多时间练我喜欢的太极拳。

启示：我们在公司领的薪水再多，那都是挑水。而把握下班后的时间挖一口属于自己的井，培养自己另一方面的实力，未来当我们年纪大了，体力拼不过年轻人了，依然还是有水喝，而且还能喝得很悠闲。

关于职场的励志故事 篇4

电子邮件的故事：在Email营销中，电子邮件发送时机选择是影响Email营销效果的因素之一。关于邮件发送日期也一直是一个颇富争议的问题。去年，美国Email营销服务机构Return Path调查认为，星期一是发送电子邮件的最佳时间，发送成功率明显高于一周中其它日子。星期五的邮件发送成功率则低于平均发送成功率。星期六是一周中发信成功率最低的日子，其次是星期天。

职场礼仪重要性点评：电子邮件在给人们带来方便的同时，也带来了职场礼仪方面的新问题。虽然你有随时找到别人的能力，但这并不意味着你就应当这样做。请记住，电子邮件是职业信件的一种，而职业信件中是没有不严肃的内容的。

道歉礼仪

门捷列夫是俄国著名化学家，他最大的贡献就是发现了化学元素的周期表。门捷列夫是个治学十分严谨的人，他的时间观念很强，几乎把每天的时间都安排得满满的。有一天，一个熟人到门捷列夫家里串门，他一坐下来就喋喋不休地讲个没完没了。直到说累了，才意识到自己的话可能太多，就问道： 我是不是使你感到厌烦了﹖ 门捷列夫好一会儿才回过神来，说： 对不起，你刚才说到哪儿了﹖你继续说吧，我正在想自己的事呢 那人一听，吃了一惊，原来自己讲了半天，对方连一句话也没听进去，那人终于知趣地起身告辞了。

关于职场的励志故事 篇5

去过庙的人都知道，一进庙门，首先是弥勒佛，笑脸迎客，而在他的背面，则是黑口黑脸的韦陀。但相传在很久以前，他们并不在同一个庙里，而是分别掌管不同的庙。

弥勒佛热情快乐，所以来的人非常多，但他什么都不在乎，丢三拉四，没有好好的管理账务，所以依然入不敷出。而韦陀虽然管账是一把好手，但成天阴着个脸，太过严肃，搞得人越来越少，最后香火断绝。

佛祖在查香火的时候发现了这个问题，就将他们俩放在同一个庙里，由弥勒佛负责公关，笑迎八方客，于是香火大旺。而韦陀铁面无私，锱珠必较，则让他负责财务，严格把关。在两人的分工合作中，庙里一派欣欣向荣景象。

其实在用人大师的眼里，没有废人，正如武功高手，不需名贵宝剑，摘花飞叶即可伤人，关键看如何运用。

关于职场的励志故事 篇6

如何从自卑内向变成敢上台演讲的女孩

我从一个自卑内向的小姑娘变成一个敢去和人谈项目，敢上台演讲的大姑娘了。来分享一点点经验吧，希望对大家有些许帮助。

从小和外婆长大的，因为童年缺失父亲和母亲的爱，我很胆小，内向，乖巧。一直觉得自己是个小女生，需要别人保护。加上后来父母有一种补偿心理，所以我一直不曾独立面对过什么事情，包括高考志愿都是家里的意见。后来大三家里发生了一些变故，才开始警醒自己，但是并没有行动，也只是一些心理活动。

毕业后做了一年的本行工作，但是觉醒的那种认知知道自己不想要这样的人生，不想要这样胆小的自己。于是就开始找各种各样的书看，比如《拆掉思维里的墙》这类的书，每次看都热血沸腾似的，可是放下书就又怂了。然后在没有想好做什么的情况下辞职了(目前觉得是我最勇敢而正确的一个决定)。

失业了也没有去找工作，而是去图书馆借了一大堆书，看了大概一个月的书，算是给自己洗脑了。然后做了一个 伟大 的事情，跑到步行街的那些服装店去应聘，上了两个月的班(看书总结出来的结论就是要去做销售)我终于克服了怕和别人说话的毛病，后来慢慢有意识的训练自己和别人说话时看别人的眼睛，微笑倾听。不断自我暗示，我们是平等的，我不需要畏惧什么。

至于工作的事情呢，我是从失恋后开始正确认识的。我以为我反正会和ex结婚，(当时异地)所以对工作并不上心，因为会要去他那边。可是没想到还没等我去那边，我们就分手了。思考了差不多几个月，看各种书来开解自己，终于明白：只有你自己可以拯救自己，只有你的工作不会辜负你。学着去热爱你的工作，从里面找到兴趣，你就不会抱着无所谓的态度来上班，就不会有那么多失误出现。

我从自己身上看到人的性格是可以改变的，但是这是一个非常痛苦的过程，主动选择改变是从内打破，否定以前旧的自己。中间当然有很多痛苦的事情，我也掉了很多眼泪。但是当发现自己离自己喜欢的样子又近了一点点的那种喜悦，还是很值得啊。

PS：旧日的自己依然会时不时的冒出来，但是已经不再害怕她了。希望题主早日变成自己喜欢的样子。

关于职场的励志故事 篇7

表演大师有一位表演大师上场前，他的弟子告诉他鞋带松了。

大师点头致谢，蹲下来仔细系。

等到弟子转身后，又蹲下来将鞋带解松。

有个旁观者看到了这一切，不解地问： 大师，您为什么又要将鞋带解松呢? 大师回答道： 因为我饰演的是一位劳累的旅者，长途跋涉让他的鞋事松开，可以通过这个细节表现他的劳累憔悴。

那你为什么不直接告诉你的弟子呢? 他能细心地发现我的鞋带松了，并且热心地告诉我，我一定要保护他这种热情的积极性，及时地给他鼓励，至于为什么要将鞋带解开，将来会有更多的机会教他表演，可以下一次再说啊。

人一个时间只能做一件事，懂抓重点，才是真正的人才。

关于职场的励志故事 篇8

握手的故事：1989年5月，在戈尔巴乔夫访华前夕，邓爷爷曾指示外交部，他与戈尔巴乔夫会见时 只握手，不拥抱 ，这不仅是对外交礼节的一种示意，更是对两国未来关系的定位。尼克松总统在回忆自己首次访华在机场与周见面时也说： 当我从飞机舷梯上走下来时，决心伸出我的手，向他走去。当我们的手握在一起时，一个时代结束了，另一个时代开始了。 据基辛格回忆，当时尼克松为了突出这个 握手 的镜头，还特意要求包括基辛格在内的所有随行人员都留在专机上，等他和周恩来完成这个 历史性的握手 后，才允许他们走下飞机。

职场礼仪重要性点评：握手是人与人的身体接触，能够给人留下深刻的印象。当与某人握手感觉不舒服时，我们常常会联想到那个人消极的性格特征。强有力的握手、眼睛直视对方将会搭起积极交流的舞台。

女士们请注意：为了避免在介绍时发生误会，在与人打招呼时最好先伸出手。记住，在工作场所男女是平等的。

关于职场的励志故事 篇9

有一个叫史蒂文斯的中年男人在一家公司里当程序员，他已经在这家软件公司里干了8年。然而，就在这一年，公司倒闭了。这时，史蒂文斯的第三个儿子刚刚降生，巨大的经济压力使他喘不过气来。

于是，史蒂文斯开始了漫长的找工作生涯。然而一个月过去了，他一无所获。一天，史蒂文斯在报上看到一家软件公司要招聘程序员，待遇非常好。他立刻赶到公司，准备参加应聘。应聘的人数实在太多了，竞争将会异常激烈。经过简单交谈，公司通知他一个星期后参加笔试。在笔试中，史蒂文斯再次轻松过关，剩下的只有两天后的求职面试了。

然而，在这最后一关中，史蒂文斯没被选项中。不过史蒂文斯并没有怨恨，而是给这家公司写了封信，以表感谢之情。信中这样写道： 感谢贵公司花费人力、物力，为我提供了笔试、求职面试的机会。虽然我落聘了，但通过应聘使我大长见识，获益匪浅。

那家公司收到回信后，无不为这样的一封信而感动，最后总裁也知道了这件事情。3个月后，新年来临，史蒂文斯收一张精美的新年贺卡，上面写着：尊敬的史蒂文斯先生，如果您愿意，请和我们共度新年，贺卡是他上次应聘的公司寄来的。原来，公司又出现了空缺，他们第一个就想到了史蒂文斯。

史蒂文斯应聘的这家公司就是美国著名的微软公司，而十几年后，史蒂文斯凭着出色的业绩，一直做到了公司的副总裁。

人生感悟：

许多的时候，常常怀着一颗感恩的心，虔诚地给所有认识和不认识我的人。只为他们曾给予过我的一句叮咛、一次微笑、一份关爱，足以让我在生活安然时深深地回味而动情。以感恩的心态面对一切，包括失败，你会发现，人生其实很精彩

关于职场的励志故事 篇10

用一生的时间来磨一面镜子，这种 蠢事 恐怕很少有人愿意做。然而在荷兰，有一个刚初中毕业的青年，在一个小镇里做镇政府的门卫工作。

那时，门卫的工作是比较清闲的。于是，青年为了打发为余的时间，养成了打磨镜片的爱好。青年非常专注和细致，多年来的打磨生涯使他的技术已经超过专业技师，他磨出的复合镜片的放大倍数，比他们的都要高。

就这样，青年锲而不舍地磨了六十年镜片，也因此让他发现了当时科技尚未知晓的另一个广阔的世界 微生物世界。他制造的放大透镜以及简单的显微镜，形式很多;透镜的材料有玻璃、宝石、钻石等。他一生磨制了400多个透镜，其放大率竟达270倍。1674年他开始观察细菌和原生动物，即他所谓的 非常微小的动物 。1677年他首次描述了昆虫、狗和人的精子。1684年他准确地描述了红细胞，证明马尔皮基推测的毛细血管是真实存在的。1720xx年他指出在所有露天积水中都可以找到微生物。他追踪观察了许多低等动物和昆虫的生活史，证明它们都自卵孵出，并经历了幼虫等阶段，而不是从沙子、河泥或露水中自然发生的。

这个青年就是科学史上鼎鼎大名的、活了90岁的荷兰科学家万﹒列文虎克。

人生感悟：

列文虎克细心地磨着每一个镜片，用尽毕生的心血，致力于每一个平淡无奇的细节的完善，终于他在他的细节里完成了举世瞩目的成就，创造了科学史上的一个伟大的奇迹。细节影响品质，细节体现品位，细节显示差异，细节决定成功，细节的力量就是 润物细无声 。

关于职场的励志故事 篇11

一只火鸡和一头公牛在聊天。

我非常想到那棵树顶上去， 火鸡叹口气道， 但是我没有那份力气。

这样啊，那你为什么不吃点我的粪便呢? 公牛答道， 那里面充满了营养。

火鸡吃了一团牛粪，发现它真的使自己有力气到达树的第一个分叉处。

第二天，在吃了更多的牛粪以后，火鸡到达了树的第二个分叉处。

最终，两星期后，火鸡非常骄傲地站在了树的顶端。

但不幸的是，没多久，它就被一个农夫盯上了，并且农夫非常利索地就将火鸡射了下来。

这个故事的寓意是 牛粪(狗屎运)也许能使你抵达顶峰，但它不能使你永远呆在那儿。

关于职场的励志故事 篇12

励志小故事

金人曾经有个小国的人到中国来，进贡了三个一模一样的金人，金壁辉煌，把皇帝高兴坏了。

可是这小国的人不厚道，同时出一道题目：这三个金人哪个最有价值?皇帝想了许多的办法，请来珠宝匠检查，称重量，看做工，都是一模一样的。

怎么办?使者还等着回去汇报呢。

泱泱大国，不会连这个小事都不懂吧?最后，有一位退位的老大臣说他有办法。

皇帝将使者请到大殿，老臣胸有成足地拿着三根稻草，第一个金人的耳朵里，这稻草从另一边耳朵出来了。

第二个金人的稻草从嘴巴里直接掉出来，而第三个金人，稻草进去后掉进了肚子，什么响动也没有。

老臣说：第三个金人最有价值!使者默默无语，答案正确。

这个故事告诉我们，最有价值的人，不一定是最能说的人。

老天给我们两只耳朵一个嘴巴，本来就是让我们多听少说的。

善于倾听，才是成熟的人最基本的素质。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找