# 最新假期小学生家长评语范本(五篇)

来源：网络 作者：风起云涌 更新时间：2024-06-11

*最新假期小学生家长评语范本一20xx年7月12日早上，我们外国语学院暑期支教实践团开赴邕宁区百济中学，开始为期一周的下乡支教实践活动。一路上我们经历了山路十八弯的艰险意境，但是欢声笑语让我们很快就忘记了道路的蜿蜒。中午，我们顺利抵达百济中学...*

**最新假期小学生家长评语范本一**

20xx年7月12日早上，我们外国语学院暑期支教实践团开赴邕宁区百济中学，开始为期一周的下乡支教实践活动。一路上我们经历了山路十八弯的艰险意境，但是欢声笑语让我们很快就忘记了道路的蜿蜒。中午，我们顺利抵达百济中学。30个穿着统一的“红衣青年”得到了当地人的格外关注，受到了当地领导老师的热烈欢迎。为此当地专门召开了一个小型座谈会欢迎我们的到来，并为此次实践支教活动拉开了序幕。从这次座谈会上我们了解一些百济乡的基本情况。百济乡位于南宁市邕宁区南部，距城区38公里，总人口约4。8万人，共有14个村。百济乡素有“果蔗之乡”的美称，是邕宁区有名的农业大乡。甘蔗、荔枝和芝麻鸭是当地的特产。此外，当地领导也表达了对我们生此次支教的期望，而我们的带队老师更对我们提出了要求并部署了一周的活动行程。下午，按计划我们到达当地芝麻鸭养殖场参观特色产业养殖芝麻鸭，在当地农民的细心讲解下我们掌握了一些关于芝麻鸭养殖的信息，除了拍照留念外，芝麻鸭带给我们更多的是对百济乡未来发展的展望。

7月13日早上，我们走了一个多小时曲折的山路去探望百济乡的五保户，并赠送了鸡蛋、百米和面粉等慰问品。五保户老人大约都在80岁左右，长期独自一人在家，没有亲人的照料。我们纷纷坐在老人身边，与老人攀谈，解闷；还有的同学给老人按摩搓背，一派和睦融洽的景象。下午，我们开始布场“招生”，看着求知的同学们踊跃报名的身影，我们不惊更坚定了要让他们学有所得的信念。

7月14日早上，我们开始按照计划给同学们正式上课。经过一个早上的自我介绍、口语、戏剧及手语操，为了促进大家的互相理解，彼此之间的友谊，下午我们开展了一次素质拓展活动。此次素质拓展活动从下午3点到5点，活动内容丰富多彩，旨在促进同学们之间的了解、增进友谊，提升同学们的团队合作精神。

7月15日至17日，为正常授课时间，但也不乏各种有趣的课外活动。印象最深的是我们支教实践团队的男生与百济中学的男老师进行的篮球赛，虽然由于势均力敌和各种客观因素最终我们输掉比赛，但是我们赢得了尊重，更拉近了我们与老师间的交流。7月18日，是我们支教团在百济支教的最后一天，我们安排了一场汇报演出来检验我们的教学成果。汇演形式多样，有英语戏剧、口语、手语操、合唱等。经过这几天的相处，我们与当地学生建立了深厚的友谊，同时也开拓了视野，收获了很多课堂上学不到的东西。

7月12日至7月18日短短7天的支教实践活动，让我感慨良多，收获多多。

一、能跟着支教团历经山路十八弯的山路顺利抵达支教地点，这本身就是我人生阅历中的一次难忘的经历。

二、让我醍醐灌顶的更有那两位长者的金玉良言。百济乡党委书记在欢迎座谈会上的讲话，深深打动了我。书记提到我们作为当代大学生，拥有优越的创造条件，也是推动社会发展的先锋，应该找准自己的定位，还深入分析了城市与农村的差距，对我们寄予了希望。他一再强调大学生投身农村建设，艰苦奋斗，也是实现自身价值的一条重要途径，正向他自己一样，大学毕业后被分配到百济乡并一如既往地做到书记这个位置。总之，书记的言辞让我端正了自己对今后就业方向的看法，受益匪浅。另一番良言来自当地一普通农民，通过在去参观芝麻鸭的路上与他进行的一番交谈中，我获得了一手珍贵的实用“财富”。在与他的交谈中，我得知虽然他文化水平不高，但是他在经营农村

建设方面绝对是高手。他提到百济乡始终坚持“稳粮食、重甘蔗、优水果、强畜牧、扩造林”的总体发展思路，走农业—生态一体化的发展道路。这些只是我在高中地理课上才接触的名词，没想到这次真正看到并从一位农民口中听到，我既惊讶有激动。农民大叔还认真讲解了当地稻穗、松树、芝麻鸭的种养植和用途，让我是尽饱耳福啊。他，虽然是一普通的农民，但从他身上我看到了我国千千万万像他一样拥有让我垂涎的才智的农民，他们永远是我学习的榜样。

三、此次支教实践活动的一意外收获是炊事班里的故事。由于是下乡支教，我们继承艰苦朴素的传统，采取轮流炊事，既经济又实用。每天吃着新的炊事员做出来的饭菜，虽没有学校饭堂里做的美味，但别有一番滋味。特别是当自己掌厨过后，方知炊事生活的不易。柴盐米醋，颗颗粒粒都凝结着炊事员的辛勤汗水，在当地如此简陋的条件下我们每天都能填饱肚子这是炊事员的功劳啊。从炊事这件小事中我学到了团队合作的伟大，是炊事员们的相互配合才有了香喷喷的饭菜哇。

四、这次支教实践的最大收获当属与当地学生的交流。在和他们相处的短短几天时间了里，我们作为大学生代表与他们中小学生代表结下了深深的友谊。无论是在课堂上还是课外，他们的表现都异常地显眼。课上他们积极踊跃地发言让我们佩服得脸红；课外他们活泼灵活的身影让我们自叹不如。总之，几天的相处，让我看到了年轻的优势，看到了两代国家接班人的默契和希望。

通过这次百济乡支教实践，我更坚信扎根农村，默默奉献亦能出人头地；我更崇尚伟大的农民伯伯所从事的平凡事业；我更深信青少年是国家建设的希望。从现在开始，我坚定信念，加快前进的步伐，向大学外的另一片广阔天地驰骋去！

**最新假期小学生家长评语范本二**

盼啊，盼啊!终于盼到了放假的这一天。我们有得玩啰!当我们开心的说完最后一句“老师再见!”就意味着我们的假期刚刚开始……

首先，因为上课，我每天都要早早起床，可晚上却是晚晚睡觉，当然是因为作业。睡眠不足的我，白天也总是头晕。所以，我要在温暖的被窝里酣睡。这几天，我要每天足足睡它个十个小时，好好给自己补个觉。当然，这是不能延续的。三四天之后，我便要把睡眠时间改变，缩短，每天早上7:30起床，晚上10:00睡觉，还是要养成一个好习惯。

调整了作息时间后，我即将要开始完成我的作业，要和学校一样，中间有课间。先安排好我的时间表，然后按照我的时间表，一点一点，进行下去，一直到有一天我完成了所有的作业。

我的假期，多了跑步和家务，跑步当然是会每天跑的，家务每天干五件，这是我的规划。

当我迎来了春节的那一天，我便要早早回到奶奶家去，挨家挨户地去拜年。这一天，就当是给自己放假，什么作业都不写，痛痛快快地过一个好年，一个开心的年。

过完了年，我也就将要写完我的所有作业，这时候，我就要回奶奶家住几天，我将每天看一些书，然后，叫上邻居的孩子，一起去跑步，上街玩。跑步，当然是为了完成老师给我们留的跑步任务。

当我完成了跑步任务，那时候，距离开学应该还有三四天，这时候，我就将收拾好我的书包，准备好学习用具，准备好要穿的校服，制定自己的开学计划。新的一年到了，往事如风，不要留恋以前的日子，调整心态，即将开始我的初一下学期。

寒假，将会这样过去。

**最新假期小学生家长评语范本三**

社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我能力培养的一个重要方式，因此对于我们在校大学生来说，能在寒假有充足的时间进行实践活动，给了我们一个认识社会、了解社会，提高自我能力的重要的机会。作为大三的学生，社会实践也不能停留在大一时期的那种毫无目的的迷茫状态，社会实践应在结合我们实际情况，能真正从中得到收益，而不是为了实践而实践，为了完成任务而实践。我觉得我们在进行社会实践之前应该有一个明确的目标，为自己制定一个切实可行的计划。应注重实践的过程，从过程中锻炼自己、提高能力。

因此，为了更好的了解社会，锻炼自己，感受社会就业的现状，体验一下工作的乐趣，这学期的假期我根据时间及自己的实际情况在假期期间找了一份促销的工作，虽然仅有20多天时间，但我觉得受益匪浅，基本上达到了自己的目的。短短的工作让我体会到了就业的力，自己能力的欠缺及社会的艰辛，同时让我感到工作的无比快乐，一种在学校自由天地无法体会到的残酷竞争的“愉悦”。

促销是一种很好的工作体验，通过，人与人的沟通，可以了解一些跟我们专业相关的知识，比如不过的人过春节的习惯习俗，春节期间的旅游计划等等。我的`促销工作主要是促销电器。

我们对市场进行了调查，详细的了解了市场，对此我们就得根据市场。

调查开始制定推销计划了，制定有效的推销计划，有利于我们推销业务的活动进程和实际效果，我们的推销计划应该包括以下几方面：

（1）、前期准备，我们要去跟厂家洽谈，秉着双方互利共赢的原则进行洽谈，让厂家给我们提供产品，帐篷，由我们为他推销产品。

（2）、前期宣传，我们要进行推销产品，首先要进行前期宣传，让消费者关注，了解我们的产品，为以后的推销活动的实施做好必要的铺垫，为此我们可以借助市场营销协会的宣传部，由他们根据产品做出宣传画册，例如！海报，横幅，明星代言照等，另外，我们可以找几个男女模特，穿着我们的保暖内衣，吸引更多消费者的眼球。

（3）、时间，地点的选择，针对我们学校的情况，我认为我们应该安排从上午十点开始，到晚上八点之间，因为这段时间人流量比较大，地点选择，根据观察发现在一号宿舍楼与餐厅之间的位置人流量大，能够吸引大量的消费者。

（4）、价格设定，价格的作用是非常大的，它决定了我们产品的销售量，适宜的价格有利于销售量的增加，针对我们是厂家直接供货，没有门面的相关费用，因此我们可以把价格定在比市场上具有相同效用的产品的价格多低一些，这样可以吸收更多消费者的眼球，增加产品的销售量，虽然价格低，但销售量多，这样还是可以获得更可观的利润的。

（5）、营造气氛，在推销现场营造良好的气氛是非常重要的，我们可以在活动现场准备一台音响设备，放一些音乐，吸引消费者。

（6）、后勤服务，不论做什么事，都得需要后勤服务，搬货，搬帐篷，点货，验货等这一系列活动，都需要后勤人员的密切配合，这些活动我们可以借助营造协会的综合部和会展班的男同学来从事这这些工作，借助营造协会的秘书处从事点货，验货，提货的工作，这样，营造协会的各部门的齐心协作，有利于工作的顺利进行。

（7）、推销前的培训，在推销产品前，首先要先对产品进行了解，对推销员进行推销前的培训，由专业考试在专门的时间把推销人员集中起来一起进行培训，对产品进行详细的了解，为推销产品做好准备，顺利地推销产品。

（8）、推销员的薪资待遇，为了使推销员有更多的热情，我们要给推销员一定的薪资待遇，对于推销出产品的推销员要给予一定的提成，以此促使推销员全身心的投入到推销活动中，使本次的推销活动顺利的开展，并且能够取得实际效果。

（9）、发放优惠券，本次活动我们推销的对象主要是学生和老师，对于学生我们主要运用适宜的价格，不进行折扣，而对于老师，我们发放优惠券，老师们凭优惠券可以享受一定的优惠。

促销的一天基本工作安排：

促销前的短暂培训，了解电器的，名称、性能、型号、价格行情等方面的知识，面对顾客时的语言组织，仪容仪表等。接下来就是正式的工作。每天早上8：30开始上班，到达指定地点后做好准备工作，摆好宣传资料，礼品赠品，然后调整好心态迎接顾客。每天工作7个小时，在下午工作完后还有个必须的程序——一天的工作总结。经理、主管及促销员一起讨论一天促销工作中的战果及存在的问题。

促销过程中的体会及感触：

促销通过，我实践我觉得就是通过，自己把厂商的产品推销给消费者，对于一个促销员来说，促销产品的同时也是向别人推销自己，同自己的言语、形态让他人了解自己。因此对于一个优秀的促销员来说必须具备以下素质：

当我们促销一种产品时，首先我们必须对产品的相关知识及厂商的具体情况要有一个明确的认识，大量的相关知识的贮备可以使我们能在促销过程中面对顾客的一系列问题，通过，自己的介绍可以使顾客了解产品的一些具体问题，能使客明明白白的消费。

促销是促销员跟顾客以产品为媒介的一种陌生的交流，所以语言表达必须合理得当，说话要有条理同时应让他人感觉你的亲和力。要通过自己层次清醒的说明，把产品介绍给顾客。同时要用自己的魅力吸引顾客，让他们通过，自己来了解产品。另外在面对具体问题时我们应保持良好的心态，不能自乱手脚、语无伦次。

促销每天会面对社会上的形形色色的人，由于每个人的道德修养及素质的不同，会使工作中遇到很多问题。比如有的顾客会用各种方式刁难你，此时你必须保持良好的心态，不能跟顾客发生不愉快的事。有时候一天的工作可能收获不大，这时候我们不应气馁，要学会自我调节、自我鼓励，及时的自我总结，自我提高。

促销是一种比较枯燥的工作，每天站着用一个笑脸面对不同的顾客，这生活需要我们坚持，要让自己在烈烈炎日下磨练。

本次社会实践总结：

不管做什么事，态度决定一切。

做一项服务工作，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。只要你有一个服务于他人的态度，你就会得到他人的肯定及帮助，用自己的热情去换取他人的舒心。

明确目标，合理的设计规划自己。

我们现在要根据自己的实际情况合理的为自己规划，找到自己的发展道路。要通过，社会实践切身的了解自己的专业，而不是一味的抱怨。要循序渐进的提高自己的能力，锻炼自己，让自己成为社会优秀的人才，为社会服务。

短暂的促销工作的结束让我在劳累中得到快乐，在汗水中得到磨练，我觉得自己的能力有了一定的提高，达到了自己预定的目标，残酷的社会就业压力让我不在感到恐惧，我想，只要我们有能力有信心我们一定会创造一个属于自己的乐园。

**最新假期小学生家长评语范本四**

为了深入贯彻国家有关法律法规和各级政府有关部门关于进一步加强学校安全工作的通知精神，确保校园安定稳定，学校、学生的监护人以及整个社会都有责任教育学生遵守以下规定，共同保护在校学生的身心健康成长，特制定本责任书。

一、在校的小学生，在上课、节假日期间必须严格遵守以下规定：

1、不准未满12岁儿童骑自行车上路;走路不横穿公路，回家横穿公路时要做到一看、二慢、三通过;不抢道、不骑英雄车，不攀不爬机动车辆，不乘坐拖拉机和非营运的车辆，不在公路上踢球、游玩、奔跑、戏闹，时时处处注意交通安全。

2、不准私自下河、水渠等水域洗澡游泳或游玩，不在水边戏水、追逐、打闹等。

3、不准到施工场地或危险地段、桥梁游玩和逗留。

4、不准攀爬电杆、树木、不得翻越围墙，不在教室嘻闹和做游戏。

5、不得爬门钻窗，不往校园内投掷杂物。

6、不准玩火，不准私自上山野炊，不接触易燃易爆物品，不随意燃放烟花爆竹。

7、不准随便接触电源和带电电器，不得在教室私接电源;不得在雷雨时躲避于树下、电线杆下或其他容易引发雷电击伤的地方。

8、不准随便吃零食、野果，不买“三无”产品，不吃过期和霉烂变质的食品，防止食物中毒。

在放学后、节假日或者假期等学校工作时间以外，学生不得滞留学校或自行到校。

9、不准进行不安全的戏闹，如抛石头、土块、杂物、弹弹弓，拿竹木棍、铁器、刀具等追逐打闹。

10、不准未经家长同意私自外出、外宿和远游，防止被不法分子绑架、拐骗和走失。

11、不准参与非法组织活动，不偷、不抢、不骗、不打架斗殴、不酗酒闹事，不吸食毒品，不参与赌博等违法犯罪活动。

12、严禁未成年人参加农村封建迷信活动，不抽烟，不喝酒，不赌博，不看“黄色”书刊、音像，不摆阔气乱花钱。

13、认真贯彻落实中国共产党中央、国务院《关于进一步加强和改进未成年人思想道德建设的若干意见》、《小学生守则》、《小学生日常行为规范》，规范基本言行，培养良好习惯。

14、尊敬师长，团结同学，互助友爱，遵纪守法，弘扬社会公德，讲文明，讲礼貌，不干扰他人正常学习、生活。

15、爱护国家公共财产及学校的各项设施设备，花草树木，做到公物完好无损，损坏公物要按价赔偿。

16、不得携带、窝藏棍棒、汽枪等易伤人的器具进入校园。

17、不得无故旷课，特殊情况需请假者，应先征得班主任同意后，按请假制度办理手续。

18、发现外来干扰、影响学校正常秩序的社会不法分子和外校学生的，要规劝其离校;发现违法乱纪者，应及时向老师和学校报告，努力提高自我保护意识。

19、加强对小学生的心理健康教育，积极开展心理健康教育咨询活动，对有不良行为的未成年人进行矫治和帮助，培养他们树立远大理想和健全的人格，避免误入歧途。

20、学生违反以上各条规定的，由校方老师及家长给予严肃批评教育;触犯国家法律法规者，按有关法律法规条款规定处罚;造成事故及犯罪的，移送司法部门依法追究法律责任。

二、本责任书一式二份，学校和学生监护人各执一份。

三、本责任书有效期自 年 月 日起至 年 月 日止。

校长：(签章)学生监护人(签章)

班班主任：(签章) 学生(签名)

签订日期：

**最新假期小学生家长评语范本五**

各位同学：

上午好

时光如梭，岁月如歌，弹指一挥间，紧张、忙碌而又充实的一个学期转瞬即逝。不知不觉在寒冷的冬天，我们将迎来期末考试。明天开始即10日至12日初中部及高一高二年将进行期末考试，13日至15日高三年将进行期末考试。我现就期末考试及寒假安全有关事项强调如下：

期末考试的有关注意事项：

第一、全体同学应严格按照学校统一安排的考试座位就坐，不得自行调换座位，一经发现将根据情节轻重给予相应的处分。

第二、考试期间不得做与考试无关的事，如离开座位、喧哗、交头接耳、左顾右盼、打手势、做暗号、夹带、抄袭或有意让他人抄袭等行为。一经发现将以考试违纪论处，给予相应的纪律处分。

第三、严禁将手机带入考场。一经发现，不管有没有使用，手机一律没收，并按作弊论处给予纪律处分。

第四、考试结束前10分钟方能交卷离开教室，提前交卷者，一律按违纪处理，并到塑胶操场集中，由学校组织进行义务劳动。

第五、考试期间各班的班级及卫生区仍要照常打扫，全体同学也要保持考场的清洁，不得随便乱抛杂物。

寒假期间安全方面的有关注意事项：

第一、要注意防范交通事故，严禁乘坐无牌无证和超载的机动车，严禁无证驾驶摩托车和电动车。

第二、要注意防火安全，严禁一切野外用火，严禁违规燃放烟花爆竹，禁止放飞“孔明灯”。

第三、要养成良好的卫生习惯，要注意饮食卫生安全。春节期间，走亲访友聚餐宴会较多，同学们不要暴饮暴食，更不要醉酒，酗酒。

第四、出门走访亲戚或同学时，要和家长打招呼，并按时回家，不准未告知家长私自外出、外宿和远游。

第五、要加强自我保护意识。遇到敲诈勒索要及时告诉父母或打电话报警。不要轻信陌生人，与陌生人打交道时，要提高思想警惕，不要轻易和陌生人聊天，更不能吃、喝陌生人给的东西，谨防上当受骗。

第六、不参加不健康的娱乐活动，不听、不信、不传、不参与封建迷信活动，坚决抵制邪教活动。

同学们，一份耕耘，一份收获，考场就是一个战场，也是一个你展示才华的舞台。请拿出你们的智慧，带上最睿智的头脑，怀着最细致的心灵，让我们一起迎接即将到来的期末考试。最后，祝同学们在期末考试中取得优异成绩，以最愉悦的心情迎接龙年的到来，过一个轻松、愉快、充实的寒假。

在此，提前祝大家新年快乐，龙年大吉。谢谢大家!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找