# 推荐美容院五一促销活动方案

来源：网络 作者：倾听心灵 更新时间：2024-06-17

*推荐美容院五一促销活动方案一20xx年1月23日—29日春节high翻天，惊喜大放送对于春节美容院促销活动方案，最好是以实用价值高的方案为主，给顾客最大的优惠，让顾客能够感受到美容院的真诚。毕竟在年末，不论是家庭还是工作都非常的繁忙，那些“...*

**推荐美容院五一促销活动方案一**

20xx年1月23日—29日

春节high翻天，惊喜大放送

对于春节美容院促销活动方案，最好是以实用价值高的方案为主，给顾客最大的优惠，让顾客能够感受到美容院的真诚。毕竟在年末，不论是家庭还是工作都非常的繁忙，那些“花里胡哨”的活动方案，项目套餐反而不容易让消费者心动。

折扣促销是美容院中最最常见的促销活动，而在春节期间，生活开销会突然增多，美容院的大户主们都是精打细算的家庭主妇。如果促销活动以折扣促销为主，反而更能够打动到消费者们。因此在春节到来之际，美容院可以采取一个护理项目8.5折、两个护理项目7折以及特价项目促销方案。

春节是我国最大、最受重视的节假日，出门在外的人们都回到了家里团圆。如果美容院是开在小区内，那么美容院可以在小区内进行礼品促销。消费达到多少钱，就能够获得美容院曾送的春节大礼包。礼包的包装一定要精美、高端大气上档次，这样单单冲着礼品，也一定会有很多人前来光顾。

趁着春节前夕，向周边的消费者提供真情回馈的活动，让周围的顾客能够有时间到美容院内进行免费促销或殴打你那个。到美容院内亲身感受到美容院最真挚，最体贴的服务。特别是在春节前夕，家中为了迎接新年，太太们里里外外忙得头晕脑胀，这时美容院的免费体验简直可以说是太太们的福音。如果效果不错，自然会回头，美容院的管理者不妨试一试。

既然是春节促销活动，那么为了新一年美容院的生意。在这个重要促销时刻，难免不会有各种形形色色的卡都可以搬出来，稳定新年的客源。比如说美容院绝对不会少的月卡，季卡，年卡，金卡，银卡，友情卡，积分卡，贵宾卡，vip等等，春节开卡，预存100送200，让消费者在年前就成为美容院的主要客户，为来年打下夯实的基础。

**推荐美容院五一促销活动方案二**

尊敬的各位领导、各位来宾、女士们、先生们：

上午好

秋去冬来，在这收获希望的季节里，xx美容美发会所正式开业了；今天，美食街上喜气洋洋，xx美容美发会所前高朋满座，大家怀着无比喜悦的心情相聚在一起。

首先，请允许我代表xx美容美发会所，感谢各位来宾出席我们xx美容美发会所的开业典礼！由于你们的到来，给我们带来祥光瑞气，同时我们也衷心希望今天的开业典礼能够给诸位来宾带来好运！

xx美容美发会所是美容美体、形象设计、美发造型、养生spa等服务项目的大型专业机构。拥有独特的经营理念，大批思想前卫、创新新颖、领先潮流、高素质、高水平的专业人才为您量身打造。本会所引进高端仪器设备，与国内国际多家高端产品生产商建立了良好的合作关系，保证每一位顾客都能享受到一流的产品和一流的服务。

在此我荣幸的为大家介绍出席今天开业典礼的各位领导和嘉宾，他们是

同时，出席今天开业典礼的还有xx美容美发会所员工代表、各友好合作单位的领导，以及特邀嘉宾，在此一并表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

下面我们首先有请xx美容美发会所店长阿远先生致辞（鼓掌）

我们相信，xx美容美发会所的到来，一定会为消费者带来优质的产品和服务。我们也期待，xx美容美发会所以一流的硬件设备、一流的服务、一流的技术团队，成为我市有档次、有影响的一流美容美发企业。

下面我们以热烈的掌声有请xx美容美发会所总经理黄良荣先生讲话（鼓掌）

感谢x总的讲话

朋友们，这里是xx美容美发会所开业典礼的现场

此时此刻，让我们共同见证xx美容美发会所在今天扬帆启航！今天最让人激动的时刻马上就要到了，现在我们掌声有请尊敬的：一起为我们xx美容美发会所开业剪彩。

朋友们，让我们共同祝愿xx美容美发会所开业大吉

下面请各位来宾参观并体验xx美容美发会所的专业服务，再次感谢各位来宾的莅临，祝愿大家在这硕果累累的收获季节里，百事亨通、千事吉祥、万事如意。谢谢大家！

**推荐美容院五一促销活动方案三**

20xx是充满激情的一年，在这里一年里，我在领导的精心栽培和指导下，逐渐成长起来。在这里，我首先表达一下我对他们，对公司深深的感激之情。

一、主要工作情况

回首20xx年，在上级领导的指导关心下，通过姐妹们的配合支持，还有我们全体团队的共同努力下，我从一名员工在美容院的搭理培养下，加上自己的努力，成了一名副店长，当我接受这一殊荣，我深感到责任的重大，我深感到多年的经验，从员工到店长一路走来我们都曾品尝过心酸、欢笑与泪水的滋味，一个人的成长就是这样一点点积累而来的，成功与失败不断的刺激着我们，使我们的团队走向顶峰。

回首过去，我和我的姐妹们精心配合，通力协作，在我们全体员工共同努力下，还有大区经理的支持和培养下，和我自己的不断的学习和努力，我成为了普丽缇莎广西梧州美容院加盟店的一名店长，这是一个责任重大的职务，当我踏上这个工作岗位的时候，我的内心是欣喜的，也是忐忑的。多年的从业经验，从一名普通的美容师成为一名店长，我有过心酸的泪水，也有成功的喜悦。可是，谁的成长路上是一帆风顺的呢?成功和失败交替，也让我的内心逐渐变得强大起来。

二、 今后努力方向

展望未来，我们还有很长的路去走，我们一定会更加的努力，一起为我们的企业创造出更辉煌的成绩。秉承着“让天下女人更美丽”的良好愿景，给我们的顾客带来更好的服务。

美容院店长年度总结注意事项

1、条理清晰。

美容院店长在写年度总结时，一定要注意条理清晰，这点十分关键。美容院店长可先在脑海里打好草稿或者列好提纲，明确自己要总结哪方面，然后写出具体的内容。

2、忌讳浮夸，用数据说话。

美容院店长在年度总结中，要坚持用数据对工作进行总结。这需要美容院店长在平时的日常工作中，有心地对工作进行记录，年度工作总结的数据来自于每月、每周、每日，甚至每时的工作总结。

3、发现问题，提出建设性意见。

美容院店长是个管理职位，这个管理是全方位的，包括美容院的方方面面。要发现美容院存在的问题，就需要美容院店长在平时的工作中，细心观察美容师的工作状态，观察美容院的管理制度是否切实可行，想想怎样做才能使美容院发展得越来越好等等，这种发现问题并提出解决方案的过程是真正体现美容院店长管理能力的渠道。

4、做好明年的工作计划。

年度总结的重要一部分就是做好明年的工作计划，美容院店长在做年度总结时要重视这一点。工作计划一定要从店的实际出发，从每位员工的工作能力出发，从美容院的发展出发，让计划切实可行。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找