# 2024年销售奖励通知文件 销售奖励通知(3篇)

来源：网络 作者：青苔石径 更新时间：2024-07-15

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。销售奖励通知文件 销售奖励通知篇一张同志是分公司所属天宏化工厂管道维修工人。共产党员。今年8月12...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**销售奖励通知文件 销售奖励通知篇一**

张同志是分公司所属天宏化工厂管道维修工人。共产党员。今年8月12日上午8点3分，天宏化工厂成品车间后处理工段油气管道突然爆炸起火。正在利用公休清理夜问施工现场的张被爆炸气浪猛烈推倒。头部，右臂和大腿等多处受伤，鲜血直流，鞋子也被甩出很远。在这危急关头，张强忍剧痛，迅速爬起，顾不得穿鞋和查看自己的伤势，踩着玻璃碎片，冲入烈火之中，迅速关闭了喷胶阀门，油气分层罐手阀，蒸汽总阀。接着叉抓起干粉灭火器奋力灭火。他先后用了余个灭火器扑救颗粒泵，混胶罐等处的大火，在随后赶来的厂保卫科青年工人韩的援助下，英勇奋战十几分钟，终于将大火全部扑灭，避免了火势的蔓延。张在身体多处受伤，火势凶猛，并随时可能发生更大爆炸的万分危急关头，将个人生死置之度外，果断处理突发事件，为遏制火势蔓延，防止事故扩大，减少国家财产损失，做出了突出的贡献。他的行为体现了为保护国家财产和人民利益。不惜牺牲个人生命的崇高精神品质。谱写了一曲当代共产党人的正气之歌。青年工人韩不顾危险，奋力救火，也表现了忠于职守，不怕牺牲的精神，不愧为一名称职的保安人员。为此，总公司党委研究决定：

一，将张和韩奋力灭火的英勇事迹通报全公司，予以公开表彰。

二，授予张＂优秀共产党员＂荣誉称号，为张晋升一级工资，并颁发灭火奖金5000元，以资鼓励。

三，为韩晋升一级工资，并颁发奖金1000元，以资鼓励。

希望各分公司党委，总公司党委各部门，各直属机构组织广大共产党员和干部职工认真学习总公司党委的表彰通报，以张，韩的英勇事迹和崇高精神为动力，努力做好本职工作，落实安全生产责任。为化工行业的改革与发展做出更大的贡献。

省化工总公司党委

x年x月xx日

**销售奖励通知文件 销售奖励通知篇二**

各位员工：

根据公司201x年工作计划第二条规定，按照公司往年惯例，由于3月份为特殊旺季，故工作十分辛苦，对在3月份工作中超额完成任务，克服困难，自愿放弃正常休息，坚守岗位的员工不但给予精神上的鼓励并且还给予物资上的奖励，具体通知排如下：

1、 对在3月份主动放弃正常休息，坚守工作岗位的员工，公司将按照未休息的实际天数，给予双倍的加班费用，并且在4月6日前给予兑现。

2、 对于超额完成任务，绩效效益奖金幅大幅度度向坚守岗位，工作积极，任劳任怨，工作责任心强的倾斜。

3、 工作一年以上，无任何违规违纪和重大事故出现，并且工作主动积极、责任心强，有团队互助精神的，可在10月---11月份之间公司分批安排带薪出国旅游，公司承担出游团费。

4、 对于三月份自愿放弃休息的天数，可在淡季（7月15日-----11月30日）自己安排带薪补休（需提前一周找唐师核准确认）。

备注：1 对于奖励方面，3、4条款只能享受一项。

2 有违背公司管理条例，未经同意私自休假和私自离职者

3 工作效率低下，投机取巧，推卸责任者

4 爱编理由、找借口，对待工作消极怠慢者

5 爱做表面工作，对公司不服责任者

对存在备注中2—5条者，一旦公司发现，给予取消公司奖励政策的1—4规定。

管理办

201x年3月9日

**销售奖励通知文件 销售奖励通知篇三**

各部、室：

为了扩大市场营销，抢占市场份额，调动全员营销的积极性，公司研究决定，开展全员营销奖励活动。现将有关事宜通知如下：

自201x年9月1日开始至20xx年12月30日结束。活动到期后，公司将根据市场和公司业务的发展情况另行研究奖励政策。

公司所有员工。

1.员工本人独立营销成功的工程项目，公司按照工程项目总额的5%提成奖励。

2.员工提供有效信息，利用公司的资源关系营销成功的项目，公司按照工程项目总额的3%提成奖励。

1. 所有的奖励须在工程项目完工、工程款结算完毕后予以兑现。

2.奖励资金可以抵扣报销营销过程中的费用开支，但必须提供合法有效的发票。以现金方式领取奖励资金的需扣缴个人所得税。

3.由团队集体营销成功的工程项目的奖励资金的分配，由所在部

门提出分配方案，经公司审定后按分配方案兑现到个人。

1.所有员工要全身心地投入到营销活动中去，及时捕捉项目信息，把信息优势变成营销优势。

2.所有员工营销跟踪的项目实行项目报备制，以最先登记报备的人员为第一营销人。原则上，提成奖励的分配以第一营销人为主。依靠团队营销成功的项目按本通知第四条第三款规定执行。

3.要讲究营销方法和营销技巧，充分做好营销的前期准备，精心制定营销方案。要善于充分发掘客户的节能需求，寻找客户利益和公司利益最佳结合点，努力提高营销的成交率。

4.要善于整合各方面的资源，依靠团队的智慧和力量，提高营销的成功率。

5.要注重营销的结果，对优势项目要坚持不懈的执着跟踪，避免人、财、物的无谓浪费。

特此通知，请遵照执行。

20xx年xx月xx日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找