# 【精华】个人述职报告锦集七篇

来源：网络 作者：暖阳如梦 更新时间：2024-06-13

*【精华】个人述职报告锦集七篇在现在社会，报告对我们来说并不陌生，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。相信很多朋友都对写报告感到非常苦恼吧，以下是小编为大家收集的个人述职报告7篇，欢迎大家分享。个人述职报告 篇1 本人自20xx年大学毕业后...*

【精华】个人述职报告锦集七篇

在现在社会，报告对我们来说并不陌生，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。相信很多朋友都对写报告感到非常苦恼吧，以下是小编为大家收集的个人述职报告7篇，欢迎大家分享。

个人述职报告 篇1 本人自20xx年大学毕业后一直在本单位从事临床医疗工作，作为一名外科住院医师，在考核期内认真履行了自己的工作职责，踏实工作、恪守敬业，现述职如下：

一、道德纪律：

在这一年的工作中，遵守党纪国法、遵守医院各项管理规定，恪守医德，牢记的“为人民服务”的宗旨。能够做到处处为病人着想，廉洁行医，拒收红包，合理用药，杜绝大处方、滥检查，自觉抵制不正医风。多从患者的立场考虑，不做损害患者利益的事情，坚决维护医院的利益。对待患者一视同仁，严格执行医疗规范、不搞特殊对待。

二、业务素养：

作为住院医师，在工作中认真负责，遇到疑难问题，虚心求教，同时不断总结和提高。在病房中认真管理在床病人，密切观察病情变化，及时调整用药，指导患者改变生活方式，培养良好生活习惯，利于疾病恢复，降低疾病复发和再发等；学会在实践中提高自己，在辅以设备检查的同时，注重体格检查和病史询问，提高疾病诊断正确率；能够熟练地处理多发病、常见病，参加危重病人抢救，如脾破裂及肾脏破裂、感染性中毒性休克等，尽最大可能挽救了患者生命，受到患者好评。值得一提的是，在科主任的指导下，我成功治愈了一位在上级医院多次转诊均被误诊的坏疽性阑尾炎、后腹腔脓肿的患者。

三、工作成绩：

初步统计，本年度共收治300名患者，认真完成了病历书写和归档，经过考核和质量检查，无乙级病历；作为主刀或助手医师完成了约300台手术；本周期内无医疗差错、无医疗不良事件，无发生；配合主研人完成了《益肾化瘀通淋口服液改善前列腺电切术后近期并发症的应用研究》的科研课题，已顺利通过专家组评审，并获得资阳市科技进步奖。积极参加业务学习和教育培训，完成了继续教育规定的学分；年终评优活动中，被科室推举为20xx年医院优秀个人。

四、存在不足：

（一）、没有按要求完成疑难病例、危重病例的讨论；

（二）、对危重症患者的抢救缺乏经验，对相关急诊急救知识掌握不牢固；

（三）、临床工作中临床思维不缜密，有时疾病诊疗计划和方案的不完善、不及时；

（四）、作为科室质控医生，没有安排好质控工作，没有认真和保质保量按时完成了质控工作；

（五）、没有切实履行医院领导交予的文明宣传员的义务，没有完成撰写时评、通讯等工作。

五、未来计划：

（一）、严格遵守医院的各项规定，执行医疗规范和行业准则，认真完成医院交予的各项工作任务，做一名好员工；

（二）、服从安排、爱护集体、尊重同事，强化协作，牢固树立团队意识，加强医护沟通，做一名好同事；

（三）、加强学习、不断提升自己的业务修养和能力，顺利通过各项考试考核，积累临床经验，撰写科研论文，同时积极配合院感、质控等检查工作，及时整改，树立常态化的医疗质量安全意识，切实为每一位患者提供高效优质的医疗服务，做一名好医生。

个人述职报告 篇2 新的一年即将开始，为了在新的一年里更好的工作，回顾过去的工作来激励自己取得更大的进步。

下面，我把上一年度的工作做一个总结。

XX年，我上半年主要担任了一年级六个班和六年级一个班的美术教学工作，下半年担任四年级全部和三年级三个班的美术课，还承担了值周、副班主任的工作。

一德：

首先在师德方面，热爱本职工作，关心集体，以校为家，积极参加学校组织的各项活动，注重政治理论的学习，在工作中能用教师的职业道德，标准严格要求自己。不计较个人得失，工作作风正派。关心热爱学生，课堂上严格要求，课后每个孩子都是我的朋友。

二能：

服从学校工作分配，责任心强，敢于接受任务，并能很好的完成。在平凡的教学工作中，能以教学为之，为学生为主角，认真上好每一堂课，认真对待每一位学生，我在学校工作近三十年，一直教美术学科，长期以来总是受到学生的，学生喜欢上我的课，我在教育教学工作方面，为了提高自己的教学水平，适应各种教学工作，我认真的参加了学校组织的每次小本培训，认真记录学习内容，本年度我继续领悟新课程标准，一新思路，新方法来指导自己的教学工作，作为一名教师，能够以高校准严要求自己，首先认真备好每一节课的教案，课后教学反思，周一按时议组长教案，按时参加教研活动，组内研究课上万和组内教师一起探讨，在评议中积极发表自己的见解，这次脚掌开放周活动，每节都有家长听课，这是对我们平时教学工作的检验，在三、四年级课上，我选择了教师比较难讲，学生比较难做的课题创作画，要求是一样的，但学生的作品各有不同，能充分反映学生的审美的能力，培养现状，这与平时的习惯养成。我要求学生平时怎样，开放周就怎样，如实反映学生生在校学习的习惯，效果非常好，普遍得到学生的，家长也非常喜欢我平时对课堂行为习惯的养成，注意培养，课上，精良调动学生德维东兴和积极性，在培养学生美的感悟能力和表达能力上，付出了很多的心血。

这些当然靠平时的教学动力，和严谨的工作作风离不开的这也是我们实验小学这个兴菜的集体认可的校风。

三勤：

本年度我在座班制时，能尽力做到遵守学校的判度，在弹性制时，也能准时到岗到位，全年病假半天，一次中午2点组内会议没到。以后要注意约束自己，争取做到全勤。保持以往的良好工作作风，努力做好本质工作，尽量不因个人的事影响到学校工作。每周准时参加升旗，周五准时参加政治学习，认真记录，从没缺席。

四绩：

工作业绩方面，我就是踏踏实实上好平时的每一节课，看到学生在课上正确的掌握美术知识，我就感到十分欣慰，这也是我的根本职责和工作目的。课后学生普遍喜欢上我的美术课，家长也持以赞许的态度。对我们每一位教师最直接的研究课题，就是教学方法的创新，这是体现教学成效的重要因素，因此，我用灵活多样的方法，来激发学生的学习兴趣，培养学生探索学习的方法，给学生一个宽松的平台，让他们自由发挥，老师正确引导，正确评价和肯定学生的成绩。

在以后的教学中，加强理治学习，提高自身素质，谈心的教学理念，在教学众多让学生参与到特定的艺术氛围中，在探索性学习中产生学习兴趣和动力。

努地、敬业、勤恳、实在是我的工作作风，助人为乐是我的快乐的额外工作，为大家画范画也是我了在其中，XX年的工作是快乐，紧张的，这一年我有付出，有收获，新的一年，我会更努力的做到更好。

XX年12月02日耿林辉

个人述职报告 篇3 当日历一页页撕落得只剩下最后一页，一年就这样不知不觉，悄无声息地度过。回首这一年，为了能够胜任理财客户经理这个岗位，我不断学习、不断总结、不断提高和完善自己，以下是我这一年来的工作总结。

一、各项任务指标、学习和工作情况

1、任务指标: 基金

个人任务指标万，完成万，完成率241%。

理财产品个人任务指标万，完成万，完成率226%。

理财客户新增户，完成111%。 贵金属

任务指标万，销售万，完成率115%。 白金卡

任务指标张，完成张，完成率130%。 贷记卡

金融频道申请认证! 财富值双倍 检索优先 专属展现 同行交流

个人任务指标张，完成张，完成率206%。

2、学习上：

xx年8月通过了cfp(国际金融理财师)考试，目前已经具备了afp、cfp、保险、基金、等从业资格。

3、工作上：

1)、积极营销新客户

有一次，一个客户向我咨询我行办vip卡的条件，我按经验推断该客户有一定潜力。接下我耐心营销，在通过几次接触后，得知客户近期要从外地汇过来几笔资金，目前已经走了几家银行，我主动向其介绍了我行的网上银行汇款方便、快捷、而且优惠。后来我为其办理了vip卡，客户从外地汇过来xxx万元。

2)、细心维护老客户

定期给老客户打电话，介绍我行新产品，把合适的产品卖给合适的客户。一个老客户不愿意进行风险投资，即使是低风险的理财产品也不愿意买，就买国债或存到银行。后来我得知他本人爱好收藏，我以此为切入点，向其推荐贵金属，该客户对此非常感兴趣，我先后陪其去市行多次，先后买了xxx多万元的贵金属，为我行增加了xxx万多元的中间业务手续费。

3)、耐心解答客户问题

经常会有客户向我咨询基金方面的问题，每个客户我都进行详细讲解。在遇到股市大幅波动时，客户的电话随时都有可能打进来，所以我基本保持24小时开机。记得有一次，周末我在家接到一个客户的电话，在我解答完之后，该客户说还是你们单位有责任心，刚才给某银行客户经理打电话一直不接。做理财经理将近三年了，虽然谈不上什么经验，但我知道客户给我打电话就是对我的信任。

4)协助行领导积极营销

在做好本岗的同时，协助行领导营销了xxx、xxx、xxx和xxx单位的的电子结算业务。

二、工作中存在的不足：

1、部分大客户资料信息不全，无法进行全面有效维护，维护率需要进一步提高。

2、营销力度有待提高。

三、20xx年的工作打算：

1、业务方面：对理财业务进行全面梳理，充分利用好银掌柜系统，重点开发大客户，提高大客户对我行的忠诚度。

2、营销方面：要多学一些营销技巧，加强自己的交际沟通能力，在处理棘手问题上能够灵活变通。

个人述职报告 篇4 在20xx年7月，我加入了海航集团这个大家庭并成为海南新生信息有限公司北京分公司的一员，领导给我的职位是客户服务主管，在这个短短的半年中，我严格要求自己并较好的执行自己本职的工作，有收获，也有不足的地方，在公司领导的帮助下，我从一个对自己的工作一知半解，到现在我可以自己独当一面，现将自己的工作状况以及个人体会总结如下：

在这半年中，我们公司主要的工作重点都放在北京锦绣大地物流港，我们的工作主要是在锦绣大地开展第三方支付业务，海航在20xx年5月16日全国首批取得 《中华人民共和国支付业务许可证》，在20xx年1月24日获得《支付系统安全认证证书》并以此为基础开发科一个支付系统简称“新生支付”系统。通过这个系统为锦绣大地的商户们提供代收代付服务等相关金融服务。

而我的工作主要为：对商户以及公司客户进行新生支付系统的了解推广以及介绍，为商户及公司申请新生支付账号，对新生支付进行使用以及对锦绣大地的一些正在使用新生支付系统的公司进行操作上的培训以及解答，给锦绣大地管理员进行锦绣大地结算卡的培训与使用介绍。

① 新生支付业务了解及推广

在我刚开始接触新生支付系统的时候我只是通过从大新华易物流总部那个得到的相关资料对新生支付系统仅有初步的了解，之后我通过联系易物流总部运营部的苏珊周嘉华等人，对新生支付系统有了更深刻的了解，同时，锦绣大地的一些公司对新生支付也比较有兴趣，这正好可以让我在实际操作中了解新生支付以及对其进行推广，在推广过程中，我了解到了客户的信息，并准备通过他们提交的信息为他们申请支付平台的账号。

② 新生账号的申请

从向总部的相关人员咨询中我了解到，只有申请到了新生平台账号才能在新生平台进行业务的使用。申请账号时需要备其以下资料：商户信息调查表完整填写，营业执照副本，税务登记证，组织机构代码证，法人身份证（都需要复印件），同时要签订协议并上报公文，在协议中，要明确的是结算时间，这个主要跟客户在使用平台时付款的到账时间有关，一般为T+1。了更好更快的推广新生支付平台，我通过以上的要求在1个半月的时间里为锦绣大地的5家公司开了新生平台账号。

③ 新生支付平台的使用培训

在申请完新生支付平台账号后，我将帮助客户进行账号的注册，登陆密码和支付密码啊的设定，之后就可以在使用了。一般的客户主要在平台上进行大额款项的往来、单比付款、批量付款。单笔付款主要是面向个人或者是一家公司，批量付款则是这个系统的一大优点，在一张excel表里可以把所有付款信息填入里面，无论多少人，多少公司都可以，这时，需要在设置另一个操作员的账号，由于批量付款涉及金融较大，数量较多，所有对系统会在批量付款时需要业务复核。在这半年里，这5家公司通过批量付款进行过工资发放，退付款的发放等等，而且他们每天都在新生平台进行金额的代收代付业务。

④ 锦绣大地结算卡

我们在锦绣大地推广新生系统的同时，为了给商户们带来更便利的金融服务，我们推出了锦绣大地结算卡，这是一张预付费卡，可记名可挂失。商户们可以通过这张卡在锦绣大地的结算中心进行现金存取，存支票，转账等业务。在领导把这张结算卡的主要功能给我们讲解完后，在半个月的时间里 ，我们基本上把这张卡的功能全部了解了。在领导的要求下，我们分层给锦绣大地的管理员们进行培训，之后找到每层的大商户，分层分批次的跟他们进行结算卡的推广。我们以锦绣大地联合农副产品批发市场有限公司名，为其申请了新生平台账号，结算中心通过锦绣大地的新生平台进行代收代付的业务。

感受与不足

在进入海航集团的这半年里我感受到了海航大家庭的温暖，体会到了海航精神，体会到了“共同理想、共同信仰、共同追求、共同理念”，体会到海航将追求品质贯穿到每位海航人的每件工作中，以“诚信、业绩、创新”为理念，赋予了“海航”这个符号高品质的形象，奠定了海航事业长青不凋的基石。在领导和同事的帮助下，自己成长了许多也成熟了许多，领导交给自己的任务，自己可以独立完成，做到独当一面。体会到了海航精神里面的为自己做点事，为他们做点事。

自己在很多方面都有不足的地方，首先我认为我对第三方支付的这个概念了解的不是很全面，而且对金融这方面的知识了解的不是很多，自己应该在周末和休息时间多学一些金融方面的知识，多看一些金融方面的书籍。海航是一个竞争力很强的企业，如果不学习不总结经验早晚会被海航淘汰，在海航一定要多学习，多总结经验和教训，使自己不断成长，这样才能让自己站得住脚。自己在工作中可能还是有些马虎大意，这在以后工作中是一定不行的，自己所涉及的都是金额较大的工作，所以一定要认真。

今年马上就要过去了，明天可能会有更多更有挑战性的工作等着我来完成，我自己也很期待去锻炼自己，让自己变的更成熟稳重，可以帮助领导和同事排忧解难，自已一定要积极贯彻“海航十则”精神，团结同事，听取别人的意见和建议，多学习，多总结经验和教训，为海航的发展多出一份力！

个人述职报告 篇5 回顾一年来的教学管理工作，感觉有很多话要说，理顺一下思路，大体上可以归纳为五部分：

一、毕业班工作;

二、初一招生工作;

三、教师队伍建设;

四、信息技术工作;

五、教学常规管理工作，从这五方面入手向各位领导、同事汇报如下：

一、毕业班工作

去年的毕业班是98级，6个教学班328名学生，全体领导和教师倾注了很大精力，98级全体师生经过一年的奋力拼搏，取得了中考一批录取98人的好成绩，占全县一批总人数的22%，一批升重点率30%，成绩另人满意，总结毕业班的管理工作有几点很值得一提。

1、班主任班级管理到位、及时、得当，98级初三的一年内，每位班主任早到晚归到底有多次，谁也说不清。做了多少工作，从她们谈起98级就湿润的眼眶中看得一清二楚。

2、老师、学生、家长、领导四方配合得好，学生会、家长会、教师会、班主任会到底开了多少次无法统计，但招之即来，到会认真听，散会马上落实，雷厉风行，团结一致，使98级学生学风正，考风正。

3、后期管理抓得紧、吸取97级的教训，老师们对学生考前和考中的管理格外重视，每位老师都步行跟考、到现在还记忆犹新。

4、奖励措施发挥了较好的作用，对教师的奖励有利于团结协作，对学生的奖励提高了学生争先恐后的竞争意识。

5、中考信息摸得不错，尤其是上学期，仅去石家庄摸信息就8次，各种中考资料代表了中考的出题方向，对教学的指导作用不可低估。

6、注重了学生应考能力的训练，年后的月考，老师们狠抓考风，注重考后分析，对科学施教、平静应考起到了很好的作用。

二、迎新生工作

XX年初一新生的招生工作圆满完成，招收新生411人，是世纪中学历届招生人数最多，质量最好的一届，也是经济效益较好的一年，取得这样的成绩，主要做了以下五件事：

1、大张旗鼓的宣传发动：宣传的目的在于让学生和家长了解学校情况、招生政策、招生考试时间，学校利用各种渠道发送招生信息，校校到、无死角，起到了很好的作用。

2、招生简章精雕细刻：这次的简章经过很多人的`构思、修改、编制、出了一些新政策、两个简章并行，社会反应良好，

3、热情周到的报名服务：招生报名前的准备充分，10天的报名接待工作，每一个负责接待的老师都感到异常疲劳和兴奋，报名工作不但安排好了考试次序，还很好地展示世纪人的热情和周到，让学生、家长有了一个良好的印象。

4、全民动员组织考试：招生考试，两校教工全体参加，带着亲朋好友的孩子参考的教工很多、大家劲往一处使，心往一处想，为世纪二中的声誉写下了浓墨重彩的一笔。

5、撕心裂肺录取收费：01级新生优秀生比例有所提高，得益于招生政策，也得益于98级的成绩，也与参与收费录取的老师正相关。他们的接待工作是一流的，他们为学生和家长的好成绩而高兴。为家长东奔西走借钱送子上学而流泪。圆满完成了学校交给的任务。

三、教师队伍建设：

世纪中学社会声誉是由一流的师资队伍支撑的，教师的敬业奉献，为人师表，团结向上，竞争协作已成为世纪中学的学校文化，一大批优秀教师已脱颖而出，师资队伍建设步子大，效果高，学校领导班子主要从6个方面提高教师教学水平。

1、培养团队精神，世纪中学教师年青，热情高，易接受新鲜事物，缺少经验但学习劲头足，锻造团队精神已成为领导班子、年级组长、班主任老师的共识，为师资水平的很快提高创造了条件。

2、走出去请进来增加学习机会，学校组织了多次外出学习、参观、听课活动，是投资最多的一年，学习了先进的理念，感受了教学改革的气息，吸取了先进方法，开阔了眼界。把外校教师请来听课也为学校注入了一片生机。

3、大比武、推门课的开展提供了互相学习、互相督促的机会。教师间互听、互评已成良好风气，年青教师听课不少于40节，老教师不少于20节。被听课次数也在5次以上。

4、不失时机推举名师，本学期王秀英、杨艳茹老师参加县、市观摩课、评优课活动二至三次，在保定市名列前茅。王秀英老师已顺利通过本次选拔参加省级评优课，学校给二位老师很大的支持。名师工程已初见成效。

5、开展课题研究，提高文化品位，学校申请立项7个课题，承担上级分配课题2个，研究风气日渐浓厚。“美丽5分钟”课题顺利通过市级专家初检，并获好评。现又申报了三项省级课题。

6、发掘每位老师的个性特长。不同的教师有不同的个性，不同的长处。有擅演讲的，有具备表演才能的，有善于动脑筋的，有特别会抓重点的，有特别周到、仔细的，不同的特点不同的培养方法，培养他们的优势，发挥他们的潜能。不同个性的教师都在学校找到了立足点。

四、教学常规管理工作

学校常规管理工作量大，头绪多，弹性大。教导处三位老师工作投入、积极配合、开动脑筋，圆满完成了学校常规管理任务。两次期中、期末考试的组织、分析、成绩校对，几次检查教案、检查作业批改、评教评学，早晚自习的管理、考勤、初一新生建档，学校各种计划的布置、收集、存档，总结的收集、考核量化的数据采集分析，一件工作接一件，时间性强。各项工作井然有序，三位教师业务水平有了很大提高，为学校各项规章制度的落实做出了自己的贡献

综上所述，学校各项工作都取得了显著的成绩。这是全体教师同心协力的结果，是上级领导正确指引的结果，是校长认真谋划，身先士卒的结果。我在其中尽了自已一份力。本学期即将结束，工作中还存在很多不足，如为教师营造学校温馨气氛不够，听课后系统的评课做得很少，以后工作中努力弥补，谢谢全体教工，领导的支持。谢谢!谢谢大家!

个人述职报告 篇6 各位领导：

您好!在农业装备公司的2个月试用期结束了。在这2个月期间，在农业装备品质部工作的非常舒心，同事间相处很融洽，跟他们学到很多知识(专业方面知识，工作方法技巧、为人处事等等)这2个月期间也先后进行了iso体系知识的培训以及iso体系内审员的培训，感觉ls农业装备对员工的个人发展很重视，在2个月试用期间，我基本上能够用品质社员的标准严格要求自己。

工作方面崇尚踏实负责的态度、务实的作风、团队合作的精神。在领导和同志们的关心、支持和帮助下，较好地完成了本职工作和领导交办的各项任务。通过2个月试用期的工作情况，发现自己对ls农业装备的产品熟悉程度还欠缺，对ls 农业装备的铸件加工工艺知识还欠缺。

总之，在以后的工作中，将严格要求自己，加强产品知识的学习以及自身专业知识的学习，多向魏科、金班长请教，为适应公司快速发展做出自已的贡献：

(1)争取负责铸件供商的质量管理(样品开发阶段质量管理控制以及量产阶段过程的质量管理控制);

(2)争取负责对铸件供商过程中出现的产品质量问题进行处理和分析，并针对较大质量问题做好反馈，提出改善方案;

(3)严格按照公司流程，积极配合相关部门;

(4)对客户抱怨做好应急对策及防止再发生处理;

(5)针对生产过程中出现的不合格品及时反馈供商和跟踪验证;

(6)定期对供商供货产品质量状况运用统计技术对供商产品的质量状况进行分析;并对其质量管理体系有效性进行现场审核;

(7)完成上级交办的各项工作。

个人述职报告 篇7 时间行如流水般划过，眨眼间在孩子们的欢声笑语中迎来了新的一年。回想这学期的点点滴滴，颇感欣慰，孩子的每一点进步都倾注了老师的心血，当然更离不开家长对我们幼教工作的支持与配合。在五幼工作近半年了。我在这里学习、工作的同时也在不断的成长。从最初的参加幼儿园的培训活动、和同事们一起布置园内环境，到开展日常教学工作、做好家园互动活动(电话访问、家访工作、育儿沙龙活动、“庆元旦亲子游戏”活动等)以及为创办省示范园所做的各种努力……这一路走来，我们付出了很多，同时也收获了很多！而事实也给了我们很有力的证明。回顾本学期的工作，我从以下几个方面说明。

一、尽心尽责帮助孩子度过适应期

让我记忆犹新的是刚开学时那一幕幕壮观的场面。忘不了胡国钰、曹默涵、昊天、昊然大哭大闹不愿意来园的样子，忘不了高佳浩、严十一、黄若玉、齐一鸣哭闹着抱着奶奶不愿意让离去的情景，忘不了那个小胖娃娃齐一鸣总是自己开门往外跑，还有那个张思博一天到晚嘴里总是哭着嘟囔着一句话“我爷爷怎么还不来接我呀，我爷爷不来接我了。”呵呵，一天只念叨着这一个话题，说个不停。当时我们真的是又无奈又郁闷。还有的宝宝，一动不动的站在一旁抱着自己心爱的玩具默默地流着泪，拒绝老师的怀抱，拒绝老师的安慰，眼睛向门口张望着，眼神里充满了无助，让我看的心里酸酸的。想起了那一幕幕历历在眼前。其实，不管孩子们有什么样的表现我们都很理解，试想一下幼儿离开了熟悉的环境，处在一个陌生的环境中，无论是吃、住、行等对他们来说都出现了困难。例如：吃饭时没有家人喂饭了；午睡环境变了，午睡时没有奶瓶陪伴、没有大人陪伴了；活动的自由度受到了限制等，所有这些环境的变化让孩子们深感离开家庭的迷茫和痛苦，思念家的情绪情感油然而生。所有这些变化，使宝贝们出现哭闹、厌食、悲伤等焦虑情绪。作为老师我们要让孩子们感受到我们的关爱。根据托班幼儿心理特点，我们采用了一些策略来减少孩子的入园焦虑。如，情感转移：我们直呼幼儿的乳名，会让孩子倍感亲切，从而消除陌生感，加深彼此的情感；理解、尊重幼儿在家的一些习惯，象抱着娃娃睡觉、拍着他们搂着他们睡等，让孩子有一种安全感，营造一种温馨的环境，让孩子感受到老师象妈妈。我会时不时地亲近幼儿，抱抱他、亲亲他、安慰他等，让孩子有一种亲切感。2岁左右的孩子注意力不稳定、情绪变化快，根据孩子这一年龄特点我们就采取游戏转移的方法缓解孩子们的分离焦虑。带孩子观看有趣的动画片；去户外看大班的哥哥、姐姐游戏；带他们去户外玩他们喜爱的大型玩具；让孩子玩一些积木等，使孩子的注意由恋家迁移到幼儿园丰富的活动之中。

托班孩子年龄小，表达能力差，自理能力差，需要我们老师有着极大地耐心和爱心来帮助孩子照顾好孩子的一日生活。如，扶着他们上厕所，帮他们脱裤子、提裤子，再扶下来，给他们擦屁股、擦鼻涕、穿脱衣服、喂水喝喂饭吃、哄他们睡觉。这一天里总是不停地哄劝他们，安慰他们。我们还认真填写一日观察表，让家长们及时了解孩子在园的生活情况。在与孩子们的接触中，我们互相认识，互相培养和增进感情，孩子们很快适应了幼儿园的生活环境。

二、作为一名幼儿教师，最重要的是要有爱心和责任心

热爱并尊重每一个孩子作为一名幼儿教师，最重要的是要爱心和责任心，热爱并尊重每一个孩子。有了这种心境，师生之间就能够在一种和谐的状态中相处，许多事情也迎刃而解。无论孩子活泼、顽皮、或胆怯、安静，我都会一视同仁。对性格孤僻不爱说话的幼儿，我会给予他们的关注，多询问他们，和他们亲切聊天。我班的胡国钰、刘佳睿小朋友不爱和伙伴们在一起玩，不愿意户外活动，每次我都会把他们叫过来和孩子们一起玩。引导他和孩子们慢慢熟悉，慢慢融和，喜欢小朋友，喜欢老师，更喜欢幼儿园。不能冷落任何一个幼儿，让每个孩子都感觉到老师对他的关心。对活泼开朗的幼儿，我则会提供适合他们的展示和表现空间。每天上午或下午我们会播放节凑感较强的音乐，让孩子们跳舞表现，展示自己的风采，不受任何压抑，同时还能带动一些比较安静的幼儿一起唱一起跳人的感觉是相互的，老师的真诚孩子是能感受到的。坚持热爱、尊重每一位幼儿，与之平等相处，让孩子接受了你，就会以主动的态度接受你的教育。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找