# 2024年加盟意向书的定金(三篇)

来源：网络 作者：水墨画意 更新时间：2024-06-29

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧加盟意向书的定金篇一您好!首...*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

**加盟意向书的定金篇一**

您好!

首先，感谢您百忙中查阅我的资料，在此我谨以一个即将毕业的学生真实的一面接受您的甄选。

作为一名软件专业的学生，我热爱我的专业。并不断的完善自我，超越自己，为的就是能积累知识，在贵单位找到一个适合自己的职位，以最高的效率为单位创造更多的效能，实现自己的人生价值。

我凭着对专业的爱好和对计算机浓厚的兴趣，不断地充实自己，所学的专业hotoshop，indesign，illustrator，3d max，painter，coreldraw，dreamweaver，flash，fireworks;也掌握网络的一些知识，可以对网络安全进行管理与维护。

多少个日日夜夜就这样过去了，经历了一次次失败的打击，又体会过一次次的成功地喜悦。我希望自己能够成为一名合格的毕业生，以激情为最初的动力步入社会，我的生命将进入我人生的第一个高潮。我相信在不断努力下，我不单单一名合格的技术人员，更加可以成为一名优秀的管理者。

手捧菲薄求职之书，心怀自信诚挚之念，我期待着能成为贵单位的一员!最后，祝贵单位事业蒸蒸日上!

此致

敬礼!

**加盟意向书的定金篇二**

甲方姓名：

身份证号：x x x x x x x x x x x x x x x x x x

地址：

邮编：

电话：

传真：

手机：

乙方姓名：

身份证号：

地址： 邮编：

电话： 传真：

手机：

为发挥双方优势，经友好协商，现就合作建立\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_“龙井业”连锁加盟 店达成如下一致合作协议：

一、甲方的责、权、利：

1.提供连锁加盟店的名称使用权。名称统一为“龙井业”连锁加盟店。

2.为保证甲方商品的信誉，品牌之声誉，监督乙方在该地区的经营不得有损害甲方商誉行为，乙方与甲方合作开始，须付保证金\_\_\_\_\_\_\_万元人民币给甲方(合作期满，甲方把保证金退还给乙方)，中途如有违约行为，根据违约责任大小，甲方有权扣下保证金，甚至继续追加必要的相关法律责任。为保证公司不断致力开发新产品，提高经营管理水平，制定相应的市场销售策略及甲方在产品注册，包设计等无形资产，乙方在加入甲方连锁加盟店时，收取乙方连锁加盟费\_\_\_\_\_\_\_元人民币(作为首批进货货款)，以保证甲方利益。

3.甲方向乙方提供“龙井”经营的产品(含、具等)和首次相关必要的公司资质。

4.对连锁加盟店进行统一管理，管理范围包括经营环境、产品质量、定价及售后服务。

5.甲方保证同等产品在该区域内的统一底价，对产品质量负责。根据需要提供相应的税票(乙方需付税点\_\_%)，有权可根据市场情况调整价格。

二、乙方的责、权、利：

1.享有“龙井业”连锁加盟店的名称使用权。

2.享受甲方“龙井业”商城网的形象广告支持。

3.根据当地市场量订货，由于产品的保存等特殊因素，产品原则上不得退换(包括外包具等)。

4.可参与甲方的有关活动项目可享受优惠，如：满500元送精美具或立减30元等。

5.负责连锁加盟店的修以及招牌的制作和悬挂，甲方需要提供参考方案。

6.服从甲方在质量、价格、售后服务等方面的管理服务。

7.每年必须保证销售额不低于\_\_\_\_\_万元，否则，甲方有权终止协议。

三、说明事项：

1.订货与配货：甲方凭乙方签字盖章的书面订货单(传真)组织配货或者本人电话联系亲自订货;

2.产品运输：甲方负责发送到乙方指定地点，费用由乙方负担;

3.结算方法：现金支付，款到发货;

4.甲方授权乙方为“龙井业”连锁加盟店项目唯一代理，相同项目在该地区不再发展第二家;

5.乙方在经营项目(指甲方授权乙方经营的产品)上不得与其他企业合作;

四、龙井奖励办法：

1.年度销售额在\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_万元，年底返还年度实际现行额的 \_\_\_\_\_%作为奖 励回报。

2.年度销售额在\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_万元，年底返还年度实际现行额的 \_\_\_\_\_%作为奖 励回报。

3.年度销售额在\_\_\_\_\_万元以上，年底返还年度实际现行额的 \_\_\_\_\_%作为奖励回 报。

五、条款：

1.大纲、范围、定义：

乙方享有甲方的各种经营，管理理念，产品商标，包品及各种荣誉，甲方只对乙方的经营提出建议、指导。甲方拥有“龙井业”商城网的所有权和经营权。 不求品牌 但求品质

2.连锁加盟权的授予：

甲、乙双方经过协商，签订连锁加盟合作协议书，甲方应给予乙方在“龙井业”商城网的合作伙伴的会员权利。

**加盟意向书的定金篇三**

加盟人：

营业执照号码：

法人代码证号码： 邮编：

地址： 电话：

法定代表人：

被加盟人：

营业执照号码：

法人代码证号码： 邮编：

地址： 电话：

法定代表人：

第一条 根据《中华人民共和国意向书法》、国内贸易部《连锁店经营管理规范意见》及有关规定，经友好协商，加盟人同意被加盟人建立加盟人的加盟连锁店。现就加盟具体事宜，协商如下：

第二条 加盟权使用：

1、加盟人授权被加盟人坐落于\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市(县)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_区(乡、镇)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_路(街)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_号的门店以“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”为商标或商号，并以加盟人的名义、在加盟人的指导下经营。

门店编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_号。

2、对于使用“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”商标/商号的门店，加盟人对下述项目拥有最终的审查通过权：

(1)门店的选址及装潢设计(须与加盟人公司统一);

(2)商品的统一采购与配送;

(3)价格管理、质量管理;

(4)门店管理、促销管理、员工培训;

(5)经营决策、财务监控;

(6)知识产权保护。

3、被加盟人每季度第一个月的5号前必须向加盟人支付该季度加盟权使用费，数额为含税销售额的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_2%。逾期须按每日万分之一支付滞纳金。逾期三个月加盟人有权解除意向书。

4、加盟连锁店的装修、设施设备、资金、员工工资以及其他连锁店运转费用由被加盟人自行承担。

第三条 人员培训：

1、加盟人负责对加盟门店的管理人员、收银员、理货员进行业务培训。没有通过加盟人考核的人员不得上岗。培训人员必须具备当地执法部门认可的有效健康证件，被加盟人应解决参培人员住宿、就餐、往返车费、体检等费用。具体培训计划、培训事宜双方另定补充协议。

第四条 广告及促销：

为有效扩展业务，被加盟人对加盟人统一开展的门店促销活动应完全了解其重要性，并竭力配合。加盟人为开拓业务而制定的信用卡、赠券、会员优惠卡，被加盟人应与加盟人直营门店按相同条件同时使用，折扣差额由被加盟人自行负担，但该项促销严重影响被加盟人收益的，加盟人制定该活动方案前应取得被加盟人的认可。

如被加盟人需自制或自行刊登广告，应将广告文案送加盟人核准，经加盟人同意后方可实施。

第五条 商品的提供及结算：

1、加盟门店的商品由加盟人统一采购、统一配送。特殊商品需要由被加盟人自行采购、配送的，应先征得加盟人同意，由双方另定补充协议。

2、对加盟人提供的商品，被加盟人应按批结算，先付款后提货。商品的具体结算价格由双方另定补充协议。

商品自加盟人的配送中心至加盟店的运费、卸货费由被加盟人承担。

3、加盟人提供的商品，被加盟人必须参照加盟人提供的零售价格执行。有较大幅度(5%-10%及以上)差异的，应经过加盟人的许可。

第六条 被加盟人的权利：

被加盟人享有与加盟人直营连锁店相同的促销待遇。

加盟人供应被加盟人的商品，其供应价格与加盟人制定的零售价格之间应当有合理的毛利润率，为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，促销行为以及其他双方认可的活动降低该利润率的，不受本条款约束。

第七条 被加盟人的义务：

1、加盟人提供各种企业标准、操作规范、工作规范、管理技术规范和其它规章制度，被加盟人须无条件地执行。

2、被加盟人的营业时间必须与加盟人相一致，如有特殊情况须征得加盟人同意。

3、被加盟人必须按加盟人的要求制作、提供各种财务报表，并对其真实性负责。

4、被加盟人必须执行加盟人提供的商品q.m.p(质量、计量、价格)的管理规范。

5、加盟人派遣督导人员监督、指导被加盟人加盟店铺的经营管理情况的。被加盟人必须服从并予协助配合。

6、被加盟人的工作人员应穿着加盟人统一制服，佩带统一胸卡，印制统一名片，用以维护与加盟人相同的企业形象。

7、被加盟人不准在本加盟店之外的任何其它场所，从事或协助他人从事“与\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”相同或类似的营业，不参与任何其它的事业。

8、保守加盟人的商业秘密，以下文件、事项属于加盟人的商业秘密范围： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第八条 加盟人的义务

1.加盟人向被加盟人加盟店提供的各项待遇(不限于管理、培训、商品供应价格、促销待遇与机会等)不得低于加盟人给予任何一家直营店或其他加盟连锁店的待遇。签订本意向书时加盟人声明保留且被加盟人同意的除外。

保留事项：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2.加盟人制定的零售价格应随市场行情调整，不得显著高于同期市场价格。

加盟人直营店的零售价格不得低于其制定的零售价格。确有必要低于其制定的零售价格的，应提前通知被许可人，并按本意向书有关规定调整被许可人的商品供应价及零售价。

3.被加盟人的商品发生残损或他问题需要退换的，加盟人应按照商品退换办法及时办理，该退换办法为本意向书的组成部分，修改该办法视同修改本意向书。

4.加盟人应向被加盟人提供所有的管理技术、运作规范、营销策略。

第九条 违约责任：

1、签约双方应严格遵守意向书规定，如任何一方违反上述条款均作违约处理。违约方应付违约金人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_万元整，不能弥补守约方经济损失的须据实赔偿。

2、被加盟人如严重损害加盟人利益、名誉和泄漏加盟人提供的经营管理秘密，加盟人有权终止本意向书，并有权要求赔偿相关损失。

3、加盟人如隐瞒相关事实，严重损害被加盟人的权益，被加盟人有权解除本意向书，并有权要求加盟人赔偿相关损失。

九、意向书的解除与终止：

1、本意向书期自\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日，共\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年。期限届满前\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_天意向书双方没有达成续约协议的，期限届满本意向书自动终止。

2、本意向书有效期内，被加盟人若无意继续经营，应提前三个月书面通知加盟人并支付违约金，待加盟人认可后办理结账、解约手续。

3、在协议终止或解除之日起\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_天内，被加盟人必须拆除“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”的标志、图形及与此有关的文字、图案设计、招牌或其它营业标记，并不得再使用“\_\_\_\_\_\_\_\_\_”的字样及其它属于加盟人所有的营业标记，管理技术、商业秘密。

十、争议的解决：

本意向书在履行、解释、解除、终止等方面发生的争议，双方应友好协商解决，或提请行业协会调解。协商、调解不能解决或一方不愿意协商、调解的，双方同意按下述第\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_种方式解决纠纷：

1、提请\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会仲裁;

2、依法向\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院起诉。

十一、意向书生效：

本意向书壹式捌份，经双方签章、签字并送达后生效，双方各执肆份为凭。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找