# 2024年新导游的年度总结(5篇)

来源：网络 作者：风月无边 更新时间：2024-08-05

*工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的...*

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

**新导游的年度总结篇一**

网上有首打油诗：干得比驴累，起得比鸡早，做得比孝子还好，见得比记者还多，赚地比民工还少，还怕出错下岗躲不了。恐怕这早就是业内人可以脱口而出的自我调侃之词了吧，其实它也反映了导游工作浮华背后不为人知的超常付出吧！

记得第一次上团的感觉，紧张了一夜，第二天在车上，努力让自己保持平静，尽自己全不的努力去做好每一件事，可还是出了问题，车的空调坏了，每位客人都在将近四十度的高温中安静的坐着，那一刻我真的觉得自己怎么这么倒霉啊！怎么这样的事请发生在我身上，而且是第一次的团上。晚上到了十二点多钟都还没休息，到处找车，在旺季的周末车怎么可能轻易的找到，好在地接社给了我很大的帮助，第二天总算是安排了一辆好车给我了，客人们的理解给了我很大的安慰。

在送完团时已经是晚上十一点多了，那一刻才是这几天的第一次感觉到轻松。经过了这次的事情，我每次上团之前我一定会好好的检查一下车子，每次都要求车队安排新车给我，也许是怕了吧！但我觉得这样总是好的，总比出去了再发现问题的好。

后来的每次出团也都有每次的故事，有很多次我在检查完了每间房之后躲在自己的房间里偷偷的哭，在那一刻我都在想“做了这次之后就不做了”可又在每次送完团之后又有无比的满足感，特别是当你的工作得到了客人的肯定时，有一种莫名的自豪在心中沸腾着，每当此刻，又再次肯定了自己的梦想。就在这样的一次又一次的肯定否定之后，我仍然在这个行业中慢慢前行着。

我觉得做为一名优秀的导游必须做到“专业，责任，自信，微笑”，我相信如果可以做到的话肯定可以成为一名优秀的导游：

专业：专业的导游不仅是个“杂家”而且要成为某方面的专家。曾经在学校，老师就经常这样告诉我们，可自己并没什么感觉，在工作之后，才真正明白了这句话意义。做一个导游最糗的时候恐怕就是面对客人提出的问题无法给出答案或是无法圆满的给出答案吧！那种感觉我想不是亲身经历真的很难明白，那一刻你真的很想学学鸵鸟。导游知识包罗万象：史地文化知识，心理学和美学知识，政治，经济，文化，民俗等等，总之天上地下基本都要知道。只有不断的学习积累才可以知道如何驾驭工作。另外我们还必须熟练掌握导游语言技能，因为它是我们传播知识，沟通思想，交流情感的强大工具，它会让我们的工作更加顺利。

责任：谁都不可能永远一切顺利，毕竟导游工作不是你一个人做好了就可以的，它总会有一些意料之外的事发生，而作为一名导游是不可以推卸自己的责任的，你要保证每位游客的安全，在意外发生的时候要帮助解决问题，你不可以推卸你的责任，你必须承担。

自信：对于初来的客人来说，导游所表现出的对行程安排的熟悉，对自己可以胜任工作的自信会给客人带来安全感。因为每次的客人的文化层次，背景等都有所不同，自信的表现可以增强自己的吸引力，处处表现地落落大方，这样可以赢得客人的尊重和信任。

微笑：微笑是一种无声的语言，它让导游更加具有亲和力，让自己跟客人打成一片，这样有利于自己工作的顺利开展。一个没有笑容的导游，他的讲解再生动，再丰富，他都是不成功的，他会让游客感觉没有情感的交流。当然，微笑是来源于我们对工作的热情和良好的工作心境。

为充分做好思想准备，迎接更充实的明天，我特制定以下计划，作为本人20xx年工作的重点：

优秀导游的基础要素是业务技能水平，尤其在带团过程中要“正确、清楚、生动、灵活”的说事、处事、共事。同时，导游经验的累积也要倚靠接待量，在不同的服务对象上学习不同的知识也十分重要。因此，明年争取做到以下三点：

1、景点实地带团不少于40个（至少8次为政务团队）；

2、游客中心接待不少于60次（至少15次为政务接待）；

3、争取年内被评为“四星级导游员”，向中级导游迈进；

“细节决定成败”、“态度决定一切”。导游的好坏不仅在于讲解水平，亦在于服务意识和工作态度。同时在工作上，也要树立“召之即来，来之能战”的大局意识，以此提升自我。因此，明年必须做到以下三点：

1、导游服务好评率100%；

2、导游工作“0”投诉；

3、领导交办的事宜又好又快的完成；

导游要解放思想，敢于创新，否则将被社会、行业所淘汰。导游也要转型，也要升级，细分后导游员将不再是单一化的职业，因此导游人员要做足准备，借鉴先进的带团模式，主动出击，以防备迎接万变。因此，明年要做到以下三点：

1、争先创优，向组织靠拢，不断提升个人的政治素养；

2、做创新型与应用型导游，做到“两手抓，两手都要硬”；

3、写出天池。花山、启园、紫金庵和太湖公园实用导游词并汇编成册，写出以上景点面向技能大赛的高质量比赛词各一篇以上；

肚子里没有货的导游不是合格的导游，不会融会贯通的导游不是优秀的导游。除了多学、多听、多看、多写、多讲外，导游也要活学活用、现学现用，储备知识，也要善于运用知识，成为“杂家”后的导游将会是最受欢迎的导游。因此，明年要做到以下三点：

1、每个月读一本好书（佛学类的书籍不少于3本）；

2、外省旅游至少1次，苏州城内的景点至少留下20处足迹；

3、做好“专升本”前的准备工作，确保一切顺利；

导游也要有一技之长，有能驾驭环境、适应环境的能力。做到能唱、能跳，能说、会道，只有不断累积，不断学习，这样的导游才会吃香。明年，我将争取做到以下三点：

1、巩固提升已有的才艺的同时，再自学一门（评书或评弹）；

2、年内考出驾照；

3、在区级以上的导游比赛及各项活动中取得优异成绩；

**新导游的年度总结篇二**

今年可以说是我丰收的一年，以往的我都是坐在计调的位置操纵团队，安排客人吃住行游购娱。但是今年我可以冲到旅游工作的第一线去，去给客人介绍我们祖国的山山水水、介绍我们大连这座城市的春夏秋冬。介绍我们的大海、介绍我们的广场介绍我们的文化、介绍我们大连的每一个角落。这就是我今年的第一个收获——我的国导证、正因为有了证我得意实现我的人生梦想，去完成我的人生使命。

由于拿证时已进入旅游旺季我便做着兼职导游工作，忙忙碌碌的每一天穿行在每个旅行社的办公室和景点之间，其中有中国旅行社、瑞的旅行社、百度旅行社、中国国际旅行社等等。

在有限的时间里尽量多的为游客多做介绍、多做讲解、多服务、多微笑是我做导游的宗旨。我相信只有真情的讲解、周到的服务、微笑待人、游客才会玩的开心，作为一名大连导游员我代表的不仅是我自己、不仅是我的旅行社，我代表的是我们这座城市，大连是一座海滨城市有着数不清的奇景异观。这么漂亮的城市不能因为导游的服务差而让游客对其有反感。

当我每走进一个旅行社的同时，每次递交一份简历上面都会清楚的写着我是一名只会讲解只会服务不会赚钱的导游。可能作为我的同行业来说不会赚钱的导游不是好导游，但是只会赚钱不会服务的导游更不是好导游。但是尽管这样仍然会找到好的旅行社，因为聪明的老总都知道只要服务跟上去不愁没钱赚，现在的游客不差钱就看你怎么为他服务?作为一个海边城市的导游、作为我们八零年代的尾巴，我们的服务不仅仅停留在只会讲解几句导游词那么简单!要学会无微不至，游客的每一个动作、游客的每一个眼神、你都要了解他想需求什么?这才是一名懂得游客心理的好导游、这才算是好导游。

面对今年的第二个收获就是我有幸参加导游大赛，感受了赛场的争锋对决也让我见识了我省其他地区导游员的水平，一句话“人外有人天外有天”我承认我的没有发挥好只因为我还不够努力，尽管我像考导游证那样三更午夜的看题，但是只要在努力一些在努力一些我也许就不会错两道题，也许就是全场的最高分。郭老师说一句话令我印象深刻“一身的武功让一道题给废了”。我很服气但是我不甘心我等待着下一次的对决，但是对于我刚出茅庐的孩子能够参加比赛我已经知足。能站在省里的比赛场上也是一种磨砺，是金子总会发光的我等待着那一天、

今年的第三大收获就是，我接待了一个又一个的团队，分享游客的酸甜苦辣，为他们排忧解难，把不愉快留给我。把快乐带回家，没有发生误船误机事故，完成了“快乐而来满意而归”的宗旨，因为平安、开心、快乐、比什么都重要!

20xx年是我的幸运年我考上了梦寐以求的导游证。但是20xx年对我来说是一个全新的开始，我的目标是进入xx中国旅行社，踏踏实实从导游做起认认真真的为游客服务用我的真心换取他们的笑容呵呵。同时我在这里也向所有的大连导游发起倡议“做一个名干干净净的导游、不赚黑心钱、不强迫购物、不强迫游客消费、不在宣传中有虚假信息”。

让每一个来到xx旅游的人不仅看到、认识、了解这座城市的美景，更能够因为我们的介绍从而爱上这座城市。让他们的记忆中永远都有那片蓝色的大海，永远都有导游那张灿烂的笑容。作为的导游我很愿意引用赵本山老师的一句话“生产快乐快乐生产”游客出来玩就是出来寻求放松、寻求快乐的。我们呢?就是制造快乐的机器把所有不快乐的因素在我们这里都转化为快乐、快乐、快乐、

在新的一年里我还要在工作的同时继续学习旅游文化、学习祖国河山的文化、把不知道的知识弥补回来。以便在今后的导游工作中更好的为游客服务、为你服务、为大家服务。

**新导游的年度总结篇三**

新年的钟声即将敲响，转眼间已迎来了新的一年，在过去的一年中让我学会了很多，也让我懂得了如何待人处事，虽然在过去的一年当中曾有过欢乐，有过悲伤，曾一次次委屈的泪水打湿了我们的衣服可是我们都无愧于我们这一年的工作。

昨天我们还是一个在校的学生，而今天我们却成为了社会的一份子，在学校我们总是长不大的孩子，在老师的包含和容忍成长，而步入社会以后才体会到了社会的残酷性，再也没有了老师的包含和容忍，什么道要靠自己，在学校我们的想法很简单，可并没有想过工作以后面对的种种困难应如何解决，如何面对。

也许现在这份工作对于刚刚毕业步入社会的我们来说，有点苦有点累，可是我们还是很庆幸的得到了这份来之不易的工作。

也许在曾带团工作中，我们曾失望过、彷徨过，被游客的一次次刁难和冤枉、一些不公平的指责，没道理的批评，泪水在一次委屈的流了下来，但更多的是体会到了其中的美妙和欢乐，都说：微笑是最好的名片，当我第一次见到客人时我会用微笑面对他们，当我们告别时，他们脸上的笑容就是对我这一天工作的认可。我们是一个服务行业，服务行业的工作确实很辛苦，既然选择了这份行业，那么我们就要尽心尽职的做到最好。游客在我们心中永远是上帝，那么我们就要以他们为中心，从中也让我得到了很多的教训和启迪，思想境界得到了升华，与此同时也让我懂得了许多做人的真谛，这些东西在书本上中是学不到的，这些对于我以后的工作会有很大的影响，其中的酸甜苦辣使我得到了更多的磨练。

记得杨总说过：既然游客掏钱来我们这请一位导游，那么就让游客觉得请我们这一个导游值得，所以再苦再累我们也要学会忍着。有时候派团我们有些人会去挑客人，说这客人不好带那客人不好带的，其实想想带什么样的客人都一样，我们都要用积极和热情的心态来面对每一位客人，客人是形形色色的，来自不同的省份不同的地方，我们更要以积极和热情的心态欢迎他们的到来，我们代表的不仅仅是我们个人，而有时候代表的则是一个地区乃至我们云台山的整体形象，祖国的大好河山美不美就靠导游一张嘴，那么我们既然是导游及更应该把我们知道的告诉游客，让他更多的了解我们美丽的大好河山。

也许在家中，我们每个人都是爸爸妈妈的掌上明珠，被爸爸妈妈宠着。而在学校，我们则又是老师心目中永远长不大的孩子。在他们的关心和呵护下，使我们成长着。但一下子让我们自力更生确实很难适应。昨天我们还是一个在校的学生，而今天我们却融入了神州这个大家庭中，再次感到很欣慰，导游永远是万人之中笑脸相陪的人

总之，俗话说的好，读万卷书不如行万里路，行万里路不如阅人无数，做好一个导游工作，对我们导游来说可以是终生受益匪浅的

在此呢也要感谢冯总和xx游自驾游服务中心给予我这份工作和这次机会，无论在以后的道路中有多么崎岖，再苦再累也要坚持到最后，话说，不想当元帅的士兵不是好士兵，那么希望我们一起努力，为我们自助游自驾游服务中心创造更好的明天。也许在自助游自驾游服务中心会留下我们每个人的欢声笑语，

在以后的工作中，我会尽心尽职的做好自己的本职工作，虽然我并不是最好的导游，但我会进我最大的努力做好每一件事!

谢谢!

**新导游的年度总结篇四**

（1）通过实践，让我们掌握导游服务的具体工作流程，如服务程序、服务流程、服务标准、服务技巧等

（2）根据所学知识学习设计旅游线路

（3）练习导游词的书写方法

（4）进行现场导游模拟练习，掌握导游讲解的基本要求、基本技能、常用讲解方法、副语言使用等技能

（5）理论与实践有机结合，更好地巩固所学知识；

焦作影视城

焦作市位于河南省西北部，北临太行，南临黄河，现辖4县2市5区，面积4071平方公里，总人口330万，城市人口72万。焦作市是一座新兴的旅游城市

焦作市风景秀丽、壮丽如画，太行山脉、母亲河源远流长、山川河流营造了焦作山水氛围，实现了焦作旅游的大趋势。在太行南部五大名胜古迹中，最具代表性的是体现焦作“山水”旅游特色，云台山国家级风景名胜区山清水秀，青天河省级风景名胜区比江南更美，被誉为“北小三峡”，神农山被誉为“太行精髓”“因为它独特、壮丽和危险的风景。青龙峡风景名胜区是河南省峡谷型省级风景名胜区，享有“中原第一峡谷”的美誉。

焦作人文景观绚丽多姿。焦作，古代怀庆府所在地，是中华民族的发祥地之一，历史文化底蕴深厚，文化内涵丰富。女娲补天、黄帝祈天、神农尝草药等美丽传说从这里传来；韩愈、李商隐、司马懿、徐恒、朱载羽等历史名人在此诞生；吴王攻周遗址,山阳城遗址,古羊场坂路(曹操北上胡官攻高干,写名篇\"苦寒之旅\"),汉咸帝陵,，焦作市文县陈家沟竹林七贤遗址等历史遗迹依然存在

是中国太极拳的发祥地，是中外太极拳爱好者向往的太极拳圣地。许多有代表性的太极拳流派，如杨氏、吴氏、吴氏和孙氏都来自于此。经过300多年的沧桑变迁，太极拳已成为世界上第一个拥有最多人口的武术运动，堪称中国武术的奇葩，世界文化的瑰宝。还有央视外景拍摄基地-焦作影视城、现代高科技水上公园-龙源湖公园、城市森林动物园等旅游项目

焦作是河南省交通发达的地区之一。胶新、胶直、胶台铁路穿境而过，东连京广，南连陇海，北连太原；焦正、焦津高速公路、焦作黄河公路大桥与国道融为一体，与当地公路网纵横交错，与省会郑州、中岳嵩山、古都开封、洛阳、山西晋城的行程在100公里以内。焦作市旅游接待设施齐全，服务优良。现有涉外酒店15家，旅行社33家，旅游汽车公司4家，旅游从业人员3万人。在焦作推出了山水旅游、历史文化旅游、休闲娱乐旅游等优质线路，深受游客青睐。实习总结和经验

（i）实习总结

实习过程中的缺点：实习计划是两周，但我们只有两三天的时间使用实习。因此，我们所学到的还没有机会完全应用到实践中

1.实习的内部现实有点单一，有些有点正式，所以我认为我们没有从中真正学到足够的东西

在实习期间，值得肯定的是，老师们仍然尊重我们的选择，或者让我们选择我们想去的实习地点，而且对我们也非常认真负责

2.学生们对实习仍然很认真。在这短暂的实习期间，我们仍然学到了很多课堂上没有学到的东西

（ii）作为一名合格的导游，实习经验需要强烈的责任感和服务热情。导游工作是一项身心高度结合的服务性工作。态度决定行动，有强烈的责任感。只有当你有强烈的责任感时，你才能把全部的热情投入到实际工作中，为客人提供优质的服务

1.具有广泛的文化知识。在导游接触的游客中，不同的社会背景和文化水平是不同的。导游应该是一个“通晓天文学，通晓地理”的杂工，这样，他就可以在讲解过程中运用自己的知识和智慧来处理它了

2.具有组织、协调和响应能力，导游服务对象是不断变化的复杂群体，同时导游工作离不开燃气相关部门在旅游接待服务方面的配合和支持，任何环节的偏差都会给导游服务蒙上阴影，因此，要有清醒的头脑，有组织、协调和应对的能力，以确保游客旅游活动的顺利进行。

3.自信。面对新来的游客，导游对旅游活动的提前安排以及对自己胜任导游工作的信心将是他们产生心理安全感的重要因素

4.语言清晰准确，讲解生动，向游客讲解就像与朋友聊天一样，把游客当作朋友，告诉他们不知道的事情，以引起他们的注意

5.实践让我意识到，当导游的知识真的很渊博，不可能随便学习，比如如何安排路线、如何应对突发事件、如何与游客沟通等。因此，当一名好导游并不容易，好的导游服务的确是一种享受游客

**新导游的年度总结篇五**

\*月的时候带了一次青岛大连六天的团，由于这次粗心，得意再加自以为是的原因使自己对这次带团真的很有挫折感，不过，也让我学习到了应该用什么心态去处理问题，面临问题，以下是我带团来的大致小结：

1：熟悉线路：团前准备一定要充分，线路熟记于心，多请教老导游，但也并不能轻信别人的提议，要做到有把握，有依据，才能万无一失。

2：服务工作要热心，细心：特别是旺季，一定要提醒旅游注意事项，方可做到防患于未然，有时一句话就能带来意想不到的效果，如旅游安全问题，游览注意要守时等等，主要防止问题出现的时候游客产生情绪上的不满。导游若在事先有个铺垫，效果就会好很多。

3：注意协调工作，安排好游客的同时，也要妥善处理好客人，司机，地陪旅行社和景区的关系。

4：导游要以不变应万变，出现问题也不能自己先乱了阵脚。导游虽不是万能的，但你的头衔就注定了你必须在客人面前临危不乱，及时果断的处理问题，如发生意外情况也要学会随机应变来妥善处理。

5：书到用时方恨少，导游所知道的知识必须广泛，因此要不断的学习，给自己充电。每次带团回来也要及时的总结教训，积累经验。

6：维护旅行社的信誉同时也要保护好游客的权益，当你为客人利益着想时，当客人意见不统一或遇到意外问题时，客人也会尊重和理解你和旅行社的安排。

7：要及时解决客人遗留的问题，导游本身是一个服务行业，不仅仅是满足客人的需求，但不同的人也有不同的心理，你的决定不一定合大众，但一定做到合情合理，客人自然也会给你满意的答复。所以要学会解决不同的问题，不要把问题留到最后。

细心：旅游景点环境杂，作为导游比平常要更多一份细心眼观六路，耳听八方，尽量将客人控制在自己的视力范围内，随时提醒客人归队。

耐心：在游览之前必须将团队的游览之前必须将团队的游览路线，集合时间地点再三强调，以防客人一旦走失可以迅速归队。初到一地大家充满新鲜感会不停“单溜”，这时导游要耐心而迅速的劝客人归队。

诚心：带团随时随地会发生突发事件，导游要用一百分的诚心去解决，事情终会得以化解 。

8接团前要了解一些客人当地的资料(如：有名的旅游点、人物、特产等等)。以便和客人有共同语言，使他们对我有一种亲切感。

9：客人入住宾馆后去每个房间走一走或打电话问一下有没有什么问题。如有便可及时解决，如等到客人来找，那么小问题就变成大问题了。

10：团队到来的第一餐一定要用好，用餐前我会给客人介绍清楚团队餐所含的内容。用餐当中去问候一至二次，有问题及时调整。

11：公司的礼品充分发挥他的作用，用的恰到好处，对自己和公司都有好处。

12：讲解内容要根据客人的层次、兴趣、繁简适度，有计划性的算时间。比如走什么路，多长时间、应讲什么;怎样的客人适合搞什么娱乐活动等等。

13：开场白非常重要。上车后我不会急着自我介绍，因客人初来乍到对陌生的地方会很好奇，我就等个几分钟，让他们看看窗外的景色。等他们回过神来肯定会有人说：“导游，你姓什么?给我们介绍一下吧!”这时全车人的注意力就集中在我的身上了，这样介绍的东西他们也就会印象深刻了。乘机还可以跟刚才说话的人开句玩笑，来达到活跃气氛的目的。刚才说话的那个人肯定很爱出风头，那么行程中很多地方都可以利用他了。不过一定要恰到好处，反之就会是个定时炸弹。

14：跟客人拉近距离有个小技巧，就是迅速、准确的记住客人的名字或称呼，在不经意时叫他一声，他会觉得我总是在注意他。就会有一种优越感，各个方面他就会配合我了!最起码他不会是第一个反对我的人。

15：我认为送团总结不可忽视，行程即将结束时，我一定会总结一下整个旅游行程，里面所有的景点都要说到，帮客人回忆一下，以免回去以后他们忘记了，反到会说有的景点没去，这样就会带来不必要的麻烦。另外再介绍一下他们没去过的地方，希望他们或亲朋好友以后再来。虚心的征求他们的意见和建议，设法让他们说出心中的不满，就算有一点小问题，他们回去也不会再提了。最后怀着感激之情。谢谢他们的支持与配合才使这次行程圆满结束，表现出依依惜别期待重逢的愿望。

我坚信，付出与回报是成正比的。只要你真诚付出就会名利双收。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找