# 保险公司主持早会台词领导讲话 保险公司主持早会台词幽默风趣主持搞(3篇)

来源：网络 作者：雪海孤独 更新时间：2024-06-23

*每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。保险公司主持早会台词领导...*

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

**保险公司主持早会台词领导讲话 保险公司主持早会台词幽默风趣主持搞篇一**

非常荣幸，今天的早会再一次的由我为大家主持，在正式进入早会之前，还是有请各位调整好坐姿，将您的手机调入静音状态，非常希望能够得到并且也非常感谢各位的配合。 首先，让我们以热烈的掌声欢迎新伙伴加盟中国人寿这个大家庭。

三月的战场早已是硝烟弥漫，冲锋的号角已经响彻大地。此时，只有用鲜血、生命和灵魂谱写而成的国歌，才能抒发我们心中的壮志豪情。

在这硝烟战火中，是谁早已吹响那冲锋的号角，是谁已捷足先登。我们看一看又有哪些伙伴克服万难，挑战自我，为自己的家人、为团队带来骄人的业绩：

让我们用热烈的掌声对他们表示祝贺!并有请经理为以上伙伴颁发破零奖――展业名片一盒。首先有请到前台领奖，有请!

成功的背后往往有艰辛的付出。成功的风貌是什么?成功是帮助更多的人去成功，实现生命的价值。有请带出他的心路历程。有请!

榜样的力量将是无穷的，让我们向着榜样靠拢，一步步地迈向成功!再一次地把掌声送给我们优秀的榜样--。

快乐是一种流动的空气，俗话说：笑一笑，十年少。

接下来是由李迪宏老师带来的专题《广阔天地，大有作为》，好，掌声有请李老师! 是啊，农村寿险市场的需求，就是寿险服务的竞争。了解农村市场的需求，向服务要市场是我们寿险经营永恒不变的主题。也将是我们致胜的法宝。在这广袤的土地上，我们终将大有作为!再一次地把感谢的掌声送给李老师!

好，下面有请经理作政令宣达，掌声有请!

积极的思维产生积极的行为，积极的行为导致积极的结果。好再一次地把感谢的掌声送给为我们日夜操劳的杜经理!

今天的早会即将结束。在早会的最后，有一段话带给大家：快乐有人分享，就拥有加倍的快乐，痛苦有人分担，就会减轻痛苦的一半。如果你想拥有快乐，想获得爱，那么就不要去要求，也不要要求得到回报。我们必须记住这样一个秘诀：我们只有内心充满爱，才能把爱施于别人，随处撒播你的爱。请保留此标记心，就从你的家人开始，多一份关爱给他们。

2.、敬业时间

各位优秀的主管，各位精英伙伴!大家早上好!寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用热烈的掌声欢迎经理为我们做今天的敬业时间!

二、晨操

每一天由理想充当向导，该怎么做我们会知道!

每一天让我们迎着红日，向着美好的生活共同舞蹈!

请全体起立，掌声有请各组主管带领我们跳起今天的晨操：红日!

三、喜讯报道

俗话说，有志者事竟成，付出就有收获!下面让我们共同关注昨天有哪些伙伴收获了丰硕的果实!掌声有请伙伴带领我们进入今天的喜讯报道!

四、业务推动

增员靠风气;环境靠人气;业绩靠士气;成功靠志气!下面就让我们用收展部特有的方式欢迎xx老师为我们做今天的业务推动!龙的呼唤!

让我们用疯狂的掌声感谢xx老师!寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，美好的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天中国人寿华彩四溢的太阳.希望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，!

五、政令宣达

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里?接下来，有请我们的领航人作政令宣达，掌声有请!

伙伴们，箭在弦上不得不发!让我们共同努力共同奋斗!最后共同见证胜利时刻的到来!

六、结束

今天的一次晨会到此结束，请各组召开二次晨会!

**保险公司主持早会台词领导讲话 保险公司主持早会台词幽默风趣主持搞篇二**

开场 各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，初秋的九月是收获的 季节，我们按时相聚于此 ，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴! 首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操 每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操 《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息 我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯 我们携手并肩、我们激-情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前 ，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题 让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束 伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。 保险公司早会主持词

开场：各位亲爱的伙伴大家此刻好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是咱们按时相聚于此，十分高兴在这天的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让咱们把热烈的掌声送给咱们正常出勤的自我。

晨操：每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让咱们以一曲晨操《向前冲》展现咱们团队的文化士气，请全体起立，有请咱们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感谢刚才为咱们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让咱们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时坚信一首愉悦的晨操过后呢能激发咱们愉悦的情绪，也期望咱们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为咱们带来好的业绩。

信息：咱们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候咱们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解咱们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙咱们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下方就和大家一齐关注一下这天的信息。

因此大家必须要透过这则信息知道，咱们的保险市场还没有像咱们想象中的那样小，咱们国民需要咱们把保险深入到他们每一个人心中。咱们必须要把保险当成自我的爱心事业去做。

喜讯：咱们携手并肩、咱们激-情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让咱们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下方就咱们一同进入这天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中咱们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!这天咱们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下方接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题：让咱们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，咱们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的领悟中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下方就有请×××经理带出这天的专题。

业务让咱们再次把感谢的掌声送给房经理。(关于爱情的个性签名)

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，咱们重新站在了同一齐跑线上，明天又是未来，更远的明天咱们还会拥有更多的期盼，下方就借助大家热情的掌声，有请郭经理做这天的业务联系。

结束：伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是咱们永恒的追求。 下方请全体起立欢呼这天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

**保险公司主持早会台词领导讲话 保险公司主持早会台词幽默风趣主持搞篇三**

一、暖场音乐(也能够说是进场音乐)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好!咱们的大晨会立刻就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关掉或调至震动档，多谢各位的合作。

三、晨操(晨操之前必须要问好)

各位优秀的伙伴大家早上好!伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，咱们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让咱们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出咱们的今日晨操“少年先锋”，让咱们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。(爱情的个性签名)

四、敬业时刻(这个起考勤的作用)

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，坚信咱们会给自我带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入这天的敬业时刻，请各分处清点人数，做好准备

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让咱们来共同关注这天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、感性时刻(签单分享等等)

伙伴们，在寿险这个舞台上，让咱们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下方借助各位热情的掌声有请今日之星，为咱们带出他成功背后的故事

七、信息窗口

咱们作为一名寿险营销员不但要具有pro的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，超多的知识和咨询是咱们展业中一项不可缺少的工具，下方就是信息窗口时刻，这天的资讯时咱们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

八、简单节拍(游戏时刻)

营销工作是重复而又充满压力，因此，咱们经常提倡愉悦营销，精彩生活，那么这天最精彩的时刻就要来临，让咱们用全身心的愉悦来体验-----简单节拍，这天的简单节拍将由咱们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。(自相矛盾造句)

九、专题论坛

咱们常说成功的人之因此成功是正因其纳百川的胸怀，正因凡是人拥有的是用心的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下方就是咱们的专题论坛时刻。

十、业务推动

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下方就要有请陈主任，为咱们带出业务推动环节，掌声有请。

十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，咱们的征战在即，让咱们整理好军备，披挂上阵，下方掌声有请李经理为咱们带出政令宣达。

十二、群体激励

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让咱们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让咱们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找