# 2024年保险公司早会主持经典话术(五篇)

来源：网络 作者：蓝色心情 更新时间：2024-06-12

*范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。保险公司早会主持...*

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**保险公司早会主持经典话术篇一**

开场

各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴!

首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操

每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操

《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息

我们说天天都有新鲜事

每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面

就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯

我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题

让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束

伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“朝气之春，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

保险公司早会主持词精选【二】

尊敬的××经理、××老师、天安优秀的伙伴(或天安的事业伙伴、天安的兄弟姐妹)：

大家早上好!(根据早会纪律可多问几声好)

伴随着新一轮太阳的升起(根据实际的天气情况而定)，我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的×××。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时(或1个半小时)的时间。谢谢大家的配合(深鞠躬)。

俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项

——《动感时刻》，《最炫民族风》(…..或其它)，掌声有请×位优秀的部经理(主管、或开单伙伴、或典范)带领大家做晨操，恭请大家全体起立。(结束后)，请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的××同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

这则信息带给我们大家的启示是：。。，再一次响起热烈的掌声感谢××同仁。

小故事，大启示，在座的有一位“故事大王”，让我们用掌声请出××同仁，(结束后点评)相信这则小故事给大家带来很大的启示。(或，我们身边随时随地都发生着意外，有请××同仁给大家带来她身边的《保险故事》，(结束后点评)发生在别人身上是新闻，发生在自己身上就是悲剧，这些故事让我们感受到肩上担负重任。)

我们不但要辛勤的工作，更要开心的生活。今天的《开心一刻》是谁带给大家哪?让我们用热烈的掌声请出神秘人物。

笑一笑十年少，今天的开心一刻让我们都年轻了很多。

谁英雄谁好汉，业绩榜上比比看。经过大家一天的辛勤拜访，又有很多同仁成功开单，看一下我们的《业绩播报》。(公布业绩)

成功不是随随便便，背后都付出很多艰辛，让我们聆听成功者的经验，掌声有请××为大家做《典范分享》。

每天学习一点点是进步的开始，每天进步一点点是成功的开始，每天成功一点点是卓越的开始，接下来友情优秀的给我们带来今天的精彩专题。

掌声感谢

计划我们的工作，工作我们的计划，下面是我们的《财富时间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写。

时刻把握公司步骤，了解公司信息，掌声有请尊敬的××经理做《政令宣导》。

恭请大家全体起立，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，“敬畏梦想。。”或者是统一的激励口号!

礼毕，请坐，一次早会到此结束，请各部召开二次早会。

保险公司早会主持词精选【三】

尊敬的xx经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)，室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自xx营业部的xxx，我的增员人是非常优秀的xxx经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1、下面请跟我一起关注天气状况：今天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多!

2、维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。(给大家30秒钟时间调整手机)

3、接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训

4、让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔!(周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》)

5、锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操《xxx》，请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律!(等领操人员站定开始晨操)。

大家请坐。一曲欢乐的(激情的、悠扬的、深情的、激昂的)晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢!

(敬业时间，考勤报备)有请非常敬业xxx老师为我们做考勤)

6、“风声雨声读书声声声入耳;家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人xxx伙伴上场!(《嘉禾新闻网》主持人上场主持)。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢xxx伙伴!

7、谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的xx经理给大家公布今天的业绩龙虎榜!(非常感谢xx\*经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名!)

8、每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——xx营业部优秀的伙伴——xxx!让我们掌声有请他闪亮登场!(非常感谢xxx伙伴精彩的分享，我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。

成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星!)

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，xx经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈xx经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的xxx带来今天的业务联系。

9、跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，敬业时间

各位优秀的主管，各位精英伙伴!大家早上好!寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用热烈的掌声欢迎xx经理为我们做今天的敬业时间!

四、业务推动

增员靠风气;环境靠人气;业绩靠士气;成功靠志气!下面就让我们用收展部特有的方式欢迎xx老师为我们做今天的业务推动!龙的呼唤!

让我们用疯狂的掌声感谢xx老师!寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，美好的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天民生人寿华彩四溢的太阳.希望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，!

五、政令宣达

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里?接下来，有请我们的领航人xxx作政令宣达，掌声有请!

伙伴们，箭在弦上不得不发!让我们共同努力

共同奋斗!最后共同见证胜利时刻的到来!

六、结束

今天的一次晨会到此结束。

保险公司早会主持词精选【四】

大家早上好,非常荣幸能给大家主持这个晨会,首先做一下自我介绍,我叫夏明芬,希望大家能够记住我,在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴!

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的日志填写时间。让我们把把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候保持安静

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的付婷婷伙伴带出，借助各位热情的掌声有请付婷婷伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

士气展示

再次问候各位伙伴：早上好!寿险营销需要磅礴坦荡的气势，我们从事的是欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛。让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神展现各团队的豪迈士气。

信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时间由我们优秀的xxx伙伴带来，借助各位热情的掌声有请xxx。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星xxx，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢xxx伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：英俊潇洒，风流倜傥的梅涛经理。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们的司令，气度非凡的姚总带来出征前的政令宣导。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标

誓不罢休!

保险公司早会主持词精选【五】

今天我很高兴为大家主持这个早会，首先问候大家一声早上好(声音要大)

一、诵读公司训导

二、专题

①

寒潮蓝色预警：东北等地降温12～16℃

气象台12月21日18时发布寒潮蓝色预警：

预计，12月21日20时至23日20时，新疆北部、甘肃北部和东部、宁夏、陕西中北部、内蒙古、东北、华北、黄淮等地将出现6～xx℃降温，其中，内蒙古中部和东部偏南地区、华北北部、东北地区中南部等地的部分地区降温幅度可达12～16℃;上述大部地区有4～6级偏北风。

1、人员要注意添衣保暖;在生产上做好对大风降温天气的防御准备;

2、门窗、围板、棚架、临时搭建物等易被大风吹动的搭建物固紧，妥善安置易受大风影响的室外物品;

3、应到避风场所避风，通知户外作业人员注意安全;

4、留意有关媒体报道大风降温的最新信息，以便采取进一步措施。

②

企业退休人员基本养老金明年平均上调xx%

北京12月22日消息

国务院总理温家宝昨日

主持召开国务院常务会议，决定继续提高企业退休人员基本养老金，将未参保集体企业退休人员纳入基本养老保险，扩大大中专学校家庭经济困难学生资助范围、提高资助标准。

会议指出，党中央、国务院高度重视企业退休人员的生活保障，2024年以来国家连续六年提高基本养老金，企业退休人员的总体待遇水平翻了一番。会议决定，自2024年1月1日起，继续提高企业退休人员基本养老金水平，提高幅度按20xx年企业退休人员月人均基本养老金的xx%左右确定，全国月人均增加140元左右。对国家设立机关事业单位艰苦边远地区津贴的省份，适当提高企业退休人员调整水平。在普遍调整的基础上，对具有高级职称的企业退休科技人员和高龄人员等再适当提高调整水平，对基本养老金偏低的企业退休军转干部按有关规定予以倾斜。

会议指出，近些年来，我国企业职工基本养老保险制度不断完善，参保范围逐步扩大，待遇水平逐步提高，较好地保障了企业退休人员的基本生活。但由于历史原因部分生产经营困难的集体企业没有参保，其职工和退休人员未能纳入基本养老保险，缺乏基本养老保障。会议决定，按照权利与义务相对应、公平与效率相结合的原则，坚持社会统筹和个人账户相结合的制度。将未参保集体企业退休人员纳入基本养老保险。

③

分红险热销背后现隐忧

投连险收益率严重分化

20xx年，分红险“一股独大”，早已是不争的事实。据悉，当前分红险已经占据市场七成以上份额，在有的公司甚至已经超过90%。

分红险热销，主要有以下两个方面原因：首先，在中国保监会大力倡导结构调整的主题下，兼职保障与理财功能的分红险必将大放异彩。早在20xx年，分红险在寿险保费中的占比已达65%。

其次，便是新会计准则实施的推动。新会计准则下，投连险和万能险的部分销售收入不能计入保险公司的保费收入，分红险则可以全部算入保费收入。(面试网)

但是，时值年末，分红险整体收益水平却现隐忧。11月cpi同比上涨5、1%，再次刷新年内纪录。而根据保监会的相关规定，分红险的收益水平大致分为三档。4%为低档，5%为中档，6%为高档。去年保险公司分红险的收益率在3、5%至5%左右，今年基本维持这一水平，通胀背景下，分红险面临收益压力。相比之下万能险结算利率，自2024年达到6%的峰值后，一度连续下调。今年以来，保险公司万能险结算利率集体跌破4%。

但在xx月底，央行近3年以来首次加息后，11月，万能险结算利率也应声上涨，上调5至22个基点，有望回到“4”时代。其中以被视为市场风向标的平安人寿万能险产品为例，11月结算利率为3、875%，较xx月份上调0、125个百分点。

虽然，在分红险的光芒下，曾经风光一时的万能险难免有些“失色”，但是它仍将是保险产品市场重要品种之一，短期肯定不会退出市场，这也是市场普遍共识。

而曾经也“独占鳌头”的投连险，在今年股市震荡为主的大环境下，收益率则出现严重分化。据相关统计，前三季度，收益水平最好的是太平人寿平衡稳定型账户，收益率5、31%，最差的中意人寿智尊积极进取型账户，收益率-15、22%。

三、政令宣导

四、结束早会

今天的早会就此结束

感谢大家的参与

谢谢大家！

**保险公司早会主持经典话术篇二**

保险公司早会主持词

尊敬的xx经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好！伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香（细雨霏霏；秋高气爽；瑞雪纷飞），室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自xx营业部的xxx，我的增员人是非常优秀的xxx经理（主任、伙伴），非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢！

1、下面请跟我一起关注天气状况：今天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香（细雨霏霏；秋高气爽；瑞雪纷飞）的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多！

2、维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。（给大家30秒钟时间调整手机）

3、接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训

4、让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔！（周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》）

5、锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操《xxx》，请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律！（等领操人员站定开始晨操）。

大家请坐。一曲欢乐的（激情的、悠扬的、深情的、激昂的）晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢！（敬业时间，考勤报备）有请非常敬业xxx老师为我们做考勤）

6、“风声雨声读书声声声入耳；家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人xxx伙伴上场！（《嘉禾新闻网》主持人上场主持）。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢xxx伙伴！

7、谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的xx经理给大家公布今天的业绩龙虎榜！（非常感谢xx\*经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名！）

8、每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——xx营业部优秀的伙伴——xxx！让我们掌声有请他闪亮登场！（非常感谢xxx伙伴精彩的分享，我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。

成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星！）

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，xx经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈xx经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的xxx带来今天的业务联系。

9、跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，敬业时间

各位优秀的主管，各位精英伙伴！大家早上好！寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用热烈的掌声欢迎xx经理为我们做今天的敬业时间！

四、业务推动

增员靠风气；环境靠人气；业绩靠士气；成功靠志气！下面就让我们用收展部特有的方式欢迎xx老师为我们做今天的业务推动！龙的呼唤！

让我们用疯狂的掌声感谢xx老师！寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，美好的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天民生人寿华彩四溢的太阳.希望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，！

五、政令宣达

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里？接下来，有请我们的领航人xxx作政令宣达，掌声有请！

伙伴们，箭在弦上不得不发！让我们共同努力 共同奋斗！最后共同见证胜利时刻的到来！

六、结束

今天的一次晨会到此结束，请各组召开二次晨会！

**保险公司早会主持经典话术篇三**

早会主持稿

一、会前提

各位伙伴，请调整坐姿、收拾桌面，请把通讯工具关闭或调到会议状态，我们的晨会将在1分钟后正式开始，谢谢！

二、开场白

各位优秀的伙伴，早上好！非常荣幸能给大家主持这个晨会,首先做一下自我介绍,我叫\*\*,希望大家能够记住我,在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴!

在这充满希望、充满收获的火红夏日，欢迎各位如期参加中国太平洋人寿保险股份有限公司文山中心支公司晨会。真诚地希望在座的每位伙伴能在此度过一个美好而愉快的上午。现在我宣布:今日的早会正式开始。

三、点名时间

下面是点名时间，请听到名字的伙伴答到。

四、晨操时间

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们在一曲，让我们共同度过一个清凉的早晨，今天的晨操将由我们团队中最年轻的最具活力的 伙伴带出，借助各位热情的掌声有请 伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我

们彼此之间友谊和快乐的传递。

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，成功在每一天积累，请随我共同进入今天的敬业时间。请各业务部调整坐姿，清点人数，准备汇报出勤。

\*\*部„„ \*\*部„„

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、心得分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为有海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢 伙伴带给我们的分享。

七、专题时间

成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要；重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：

八、政令传达

九、结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起航，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天。下面，我宣布今日的早会到此结束！请各部认真召开二次早会！

**保险公司早会主持经典话术篇四**

大早会主持人串词

\*尊敬的 ××经理、××老师、天安优秀的伙伴（或天安的事业伙伴、天安的兄弟姐妹）：

大家早上好！（根据早会纪律可多问几声好）

\*\*伴随着新一轮太阳的升起（根据实际的天气情况而定），我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的×××。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时（或1个半小时）的时间。谢谢大家的配合（深鞠躬）。

\*\*俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项 ——《动感时刻》，《最炫民族风》(…..或其它)，掌声有请×位优秀的部经理（主管、或开单伙伴、或典范）带领大家做晨操，恭请大家全体起立。（结束后），请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

\*\*寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

\*\*家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的××同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

这则信息带给我们大家的启示是：。。，再一次响起热烈的掌声感谢××同仁。\*\*小故事，大启示，在座的有一位“故事大王”，让我们用掌声请出××同仁，（结束后点评）相信这则小故事给大家带来很大的启示。（或，我们身边随时随地都发生着意外，有请××同仁给大家带来她身边的《保险故事》，（结束后点评）发生在别人身上是新闻，发生在自己身上就是悲剧，这些故事让我们感受到肩上担负重任。）\*\*我们不但要辛勤的工作，更要开心的生活。今天的《开心一刻》是谁带给大家哪？让我们用热烈的掌声请出神秘人物。

笑一笑十年少，今天的开心一刻让我们都年轻了很多。\*\*谁英雄谁好汉，业绩榜上比比看。经过大家一天的辛勤拜访，又有很多同仁成功开单，看一下我们的《业绩播报》。（公布业绩）\*\*成功不是随随便便，背后都付出很多艰辛，让我们聆听成功者的经验，掌声有请××为大家做《典范分享》。每天学习一点点是进步的开始，每天进步一点点是成功的开始，每天成功一点点是卓越的开始，接下来友情优秀的\*\*\*给我们带来今天的精彩专题《\*\*\*》

掌声感谢\*\*\* \*\*计划我们的工作，工作我们的计划，下面是我们的《财富时间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写。\*\*时刻把握公司步骤，了解公司信息，掌声有请尊敬的××经理做《政令宣导》。\*\*恭请大家全体起立，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，“敬畏梦想。。”或者是统一的激励口号！

礼毕，请坐，一次早会到此结束，请各部召开二次早会。

注意：

1、《信息播报》、《开心一刻》、《保险故事》可交叉进行，不一定一次早会三者同时出现。

2、根据各环节具体内容主持人要有切合实际的归纳和总结。

3、根据不同环节主持人语气要有不同的变化，适应该环节气氛。

4、主持人掌控着大早会的整体氛围，所以每一位都要有高度的责任心。

5、主持人要有随机应变的本领，能够应对突发事件。

**保险公司早会主持经典话术篇五**

范文一：

大家早上好，非常荣幸能给大家开这个晨会，首先做一下自我介绍，我叫#$%,希望大家能够记住我，在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴！接下来的时间我给大家讲一个激励人心的小故事，希望同仁们听了后能够有所启发。故事的名字叫做

信念是一种无坚不催的力量，当你坚信自己能成功时，你必能成功。一天，我发现，一只黑蜘蛛在后院的两檐之间结了一张很大的网。难道蜘蛛会飞？要不，从这个檐头到那个檐头，中间有一丈余宽，第一根线是怎么拉过去的？后来，我发现蜘蛛走了许多弯路--从一个檐头起，打结，顺墙而下，一步一步向前爬，小心翼翼，翘起尾部，不让丝沾到地面的沙 石或别的物体上，走过空地，再爬上对面的檐头，高度差不多了，再把丝收紧，以后也是如此。温馨提示：蜘蛛不会飞翔，但它能够把网凌结在半空中。它是勤奋、敏感、沉默而坚韧的昆虫，它的网制得精巧而规矩，八卦形地张开，仿佛得到神助。这样的成绩，使人不由想起那些沉默寡言的人和一些深藏不露的智者。于是，我记住了蜘蛛不会飞翔，但它照样把网结在空中。奇迹是执着者造成的。谢谢，我的晨会到此结束！

范文三：

开场 各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操 每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息 我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯 我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题 让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束 伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

保险公司晨会口号 快节奏，早行动-

敢为人先 勇创一流。

今天，是我新生命的开始。

今天，我要掌握住我自己的情绪。

今天，我一定很有冲劲而且快乐充实地工作。

今天，我一定全心全力扮演好自己的角色。

今天，我一定善用每一分、每一秒。

今天工作不努力，明天努力找工作！

进步，是一次次尝试得来的，只要多尝试一定会进步。

快节奏，早行动。

我很健康，我很快乐，我充满活力。

我能忍受煎熬，艰苦的岁月终难长久，坚刃的人必能出头。

我要为我自己加油，力争上游，永不停息。

相信自己，走自己的路、让别人无路可走。

相信自己不能，就是故意使自己无能的手段。

心想成功，相信成功，必能迈向成功。

用心沟通，用力执，某某某某 我信我行！

用心构建品牌，齐心共创未来。

用心建品牌，齐心创成效。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找