# 钢材融资公司(三篇)

来源：网络 作者：风月无边 更新时间：2024-06-24

*范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。钢材融资公司...*

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**钢材融资公司篇一**

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮编：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮编：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电子邮箱：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电子邮箱：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方经充分协商，本着自愿及平等互利的原则，订立本合同。

第一条名称、品种、规格和质量

1．名称、品种、规格：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（应注明产品的牌号或商标）。

2．质量，按下列第\_\_\_\_\_\_\_\_\_项执行：

（1）按照\_\_\_\_\_\_\_\_\_标准执行（须注明按国家标准或部颁或企业具体标准，如标准代号、编号和标准名称等）。

（2）按样本，样本作为合同的附件（应注明样本封存及保管方式）。

（3）按双方商定要求执行，具体为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（应具体约定产品质量要求）。

第二条数量和计量单位、计量方法

1．数量：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2．计量单位和方法：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

3．交货数量的正负尾差、合理磅差和在途自然增（减）量规定及计算方法：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第三条包装方式和包装品的处理：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（应尽可能注明所采用的包装标准是否国家或主管部门标准，自行约定包装标准应具体可行，包装材料由谁供应，包装费用的负担。）。

第四条交货方式：

1．交货时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2．交货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

3．运输方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（注明由谁负责代办运输）。

4．保 险：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（按情况约定由谁负责投保并具体规定投保金额和投保险种）。

5．与买卖相关的单证的转移：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第五条验收：

1．验收时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2．验收方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（如采用抽样检验，应注明抽样标准或方法和比例）。

3．验收如发生争议，由\_\_\_\_\_\_\_\_\_检验机构按\_\_\_\_\_\_\_\_\_检验标准和方法，对产品进行检验。

第六条价格与货款支付：

1．单价：\_\_\_\_\_\_\_\_\_； 总价：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（明确币种及大写）。

2．货款支付：

货款的支付时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_；

货款的支付方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_；

运杂费和其它费用的支付时间及方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

3．预付货款：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（根据需要决定是否需要预付货款及金额、预付时间）。

第七条提出异议的时间和方法：

1．甲方在验收中如发现货物的品种、型号、规格、花色和质量不合规定或约定，应在妥为保管货物的同时，自收到货物后\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内向乙方提出书面异议； 在托收承付期间，甲方有权拒付不符合合同规定部分的货款。甲方未及时提出异 议或者自收到货物之日起\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内未通知乙方的，视为货物合乎规定。

2．甲方因使用、保管、保养不善等造成产品质量下降的，不得提出异议。

3．乙方在接到甲方书面异议后，应在\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内负责处理并通知甲方处理情况，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

第八条甲方违约责任：

（1）甲方中途退货的，应向乙方赔偿退货部分货款的\_\_\_\_\_\_\_\_\_％违约金。

（2）甲方未按合同约定的时间和要求提供有关技术资料、包装物的，除交货日期得以顺延外，应按顺延交货部分货款金额每日万分之\_\_\_\_\_\_\_\_\_计算，向乙方支付 违约金；如\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内仍不能提供的，按中途退货处理。

（3）甲方自提产品未按乙方通知的日期或合同约定日期提货的，应按逾期提货部分货款金额每日万分之\_\_\_\_\_\_\_\_\_计算，向乙方支付逾期提货的违约金，并承担 乙方实际支付的代为保管、保养的费用。

（4）甲方逾期付款的，应按逾期货款金额每日万分之\_\_\_\_\_\_\_\_\_计算，向乙方支付逾期付款的违约金。

（5）甲方违反合同规定拒绝接受货物的，应承担因此给乙方造成的损失。

（6）甲方如错填到货的地点、接货人，或对乙方提出错误异议，应承担乙方因此所受到的实际损失。

（7）其它约定：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第九条乙方的违约责任：

（1）乙方不能交货的，向甲方偿付不能交货部分货款\_\_\_\_\_\_\_\_\_％的违约金。

（2）乙方所交货物品种、型号、规格、花色、质量不符合同规定的，如甲方同意利用，应按质论价；甲方不能利用的，应根据具体情况，由乙方负责包换或包修，并承担修理、调换或退货而支付的实际费用。

（3）乙方因货物包装不符合合同规定，须返修或重新包装的，乙方负责返修或重新包装，并承担因此支出的费用。甲方不要求返修或重新包装而要求赔偿损失的，乙方应赔偿甲方该不合格包装物低于合格物的差价部分。因包装不当造成货 物损坏或灭失的，由乙方负责赔偿。

（4）乙方逾期交货的，应按照逾期交货金额每日万分之\_\_\_\_\_\_\_\_\_计算，向甲方支付逾期交货的违约金，并赔偿甲方因此所遭受的损失。如逾期超过\_\_\_\_\_\_\_\_\_日，甲 方有权终止合同并可就遭受的损失向乙方索赔。

（5）乙方提前交的货物、多交的货物，如其品种、型号、规格、花色、质量不符合约定，甲方在代保管期间实际支付的保管、保养等费用以及非因甲方保管不善而发生的损失，均应由乙方承担。

（6）货物错发到货地点或接货人的，乙方除应负责运到合同规定的到货地点或接货人外，还应承担甲方因此多支付的实际合理费用和逾期交货的违约金。

（7）乙方提前交货的，甲方接到货物后，仍可按合同约定的付款时间付款；合同约定自提的，甲方可拒绝提货。乙方逾期交货的，乙方应在发货前与甲方协商，甲方仍需要货物的，乙方应按数补交，并承担逾期交货责任；甲方不再需要货物的，应在接到乙方通知后\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内通知乙方，办理解除合同手续，逾期不答复的，视为同意乙方发货。

（8）其它：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第十条不可抗力：

任何一方由于不可抗力原因不能履行合同时，应在不可抗力事件结束后\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内向对方通报，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构的不可抗力证明后，允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据情况可部分或全部免予承担违约责任。

第十一条争议解决：

凡因本合同引起的或与本合同有关的任何争议，如双方不能通过友好协商解决，均应提交\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会，按照申请仲裁时该会实行的仲裁规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方均有约束力。

第十二条附加条款：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第十三条其它事项：

1．按本合同规定应付的违约金、赔偿金、保管保养费和各种经济损失，应当在明确责任后\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内，按银行规定的结算办法付清，否则按逾期付款处理。

2．约定的违约金，视为违约的损失赔偿。双方没有约定违约金或预先赔偿额的计算方法的，损失赔偿额应当相当于违约所造成的损失，包括合同履行后可获得的利益，但不得超过违反合同一方订立合同时应当预见到的因违反合同可能造 成的损失。

3．本合同自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日起生效，合同有效期内，除非经过对方同意，或者另有法定理由，任何一方不得变更或解除合同。

4．合同如有未尽事宜，须经双方共同协商，作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

5．双方来往函件，按照合同规定的地址或传真号码以\_\_\_\_\_\_\_\_\_方式送达对方。如一方地址、电话、传真号码有变更，应在变更后的\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内书面通知对方，否 则，应承担相应责任。

6．本合同正本一式\_\_\_\_\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_\_\_\_\_份；合同副本一式\_\_\_\_\_\_\_\_\_份，分送\_\_\_\_\_\_\_\_\_等单位。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

授权代表或委托代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（签字）

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

授权代表或委托代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（签字）

本合同于\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日订立于\_\_\_\_\_\_\_\_\_（地点）。

**钢材融资公司篇二**

宁波皇冠花园三期钢材配送合同

宁波皇冠花园三期钢材配送合同

采购方：宁波太平洋实业有限公司（以下简称甲方）

供应方：浙江绿城材料设备有限公司（以下简称乙方）

本合同经甲乙双方平等友好协商一致后，依据《中华人民共和国合同法》相关

条款订立，合同双方对各自的权利、义务已明确表述，并保证自觉履行。

一、物资供应条款

1、甲方向乙方采购螺纹钢（hrb335、hrb400）、圆钢、线材等建筑用钢材，用于宁波太平洋实业有限公司皇冠花园三期项目的建设，项目所用钢材约15000吨，合同暂估总价：陆仟柒佰伍拾万元整。

2、甲方当月采购的每批物资应提前1-3天（节假日在放假前）书面通知乙方，并列明具体的品名、规格、材质、数量以及交货地点和指定收货人。

3、乙方在接到通知后应及时将甲方所需物资送达交货地点，由甲方指定的收货

人清点签收。

4、钢材运输由乙方代办（含装卸），费用从钢材款项中扣出后由甲方直接支付

给承运公司。

二、结算条款

1、当月（上月26日至当月25日）配送的钢材价格原则上按杭州市当月《杭州

市建设工程造价信息》所列杭州市区相应材料供应价加90元/吨结算（含运费、装卸费），《杭州市建设工程造价信息》未列明价格的物资，双方另行商定并书面确认。

2、乙方凭有效签收单和双方确认的钢材货款对帐单、增值税发票、运输发票等

结款依据在当月27日前与甲方对帐完成，甲方应在次月10日前付清该笔货款，但若乙方未在当月27日前与甲方对帐完成，则本月货款不予支付，并入下月一起支付。

3、此价格从2024年7月1日起执行。

三、质量要求及质量责任

1、乙方应严格按照现行国家标准配送钢材物资，钢材表面观感良好、无明显锈

蚀，并随车提供所供螺纹钢、线材及圆钢等钢材的生产厂家的相关资料、产品合格证、质保单（抄件）。关于产品质量保证期限与国家有关强制性规定一致，甲方对乙方或生产厂家有关产品质量的追诉时间不受合同有效期限制。

2、产品质保单应在交货的同日交付；没有质量保证书原件的，乙方提供质保书

抄件。

3、乙方提供的物资不符合相应国家标准的，应给予及时退换并承担甲方相关经

济损失。

4、供应钢厂范围

1）二级螺纹钢（hrb335）

沙钢、马钢、永钢、萍钢、莱钢、常州中天、承钢、济钢、江阴西城。

2）三级螺纹钢（hrb400）

沙钢、马钢、永钢、萍钢、莱钢、常州中天、承钢、济钢、江阴西城。

3）线材（φ6.5/8）

常州中天、马钢、永钢、萍钢、锡丰、沙钢；

4）圆钢的供应品牌则限定为湖州富钢、山雁。

钢厂和品牌的限定并不表示乙方可以因此减轻发生供货质量不合格时所应承担

责任。

5、合理损耗及验收计算方法

线材重量以钢厂出厂磅重（抄牌）为基准，甲方有权直接或委托施工方进行抽

检计量，并在有计量部门认证的计量单位或计量器具过磅，磅差必须在国家允许范围内（千分之三），其他各类钢材（圆钢、螺纹钢等）按实际称重与理论计算相比较来判断重量误差，误差结果范围必须符合国标要求。

四、本合同在双方均已完全履行本合同各自权利和义务后自动终止。

（一）如遇下述情况出现，甲方可以解除合同：

1、乙方不能按时供货或所送货物的质量问题，影响甲方工程工期的；

2、双方协商一致同意解除的。

（二）如遇下述情况出现，乙方可解除合同：

1、甲方原因不能按期付款（应付款在100万元以上，且逾期超过一个月）；

2、经双方协商一致同意解除的。

五、双方责任

1、甲方逾期支付合同货款，则向乙方按延付金额每日万分之六支付赔偿金，但

乙方同意甲方延期付款的除外；

2、乙方在履行合同中，由于材料的质量、规格、数量、供货时间及质量证明材

料延误提供，影响甲方项目的施工及进度，乙方按如下标准向甲方支付违约金（直接从当月结算货款中扣除）：

1）在规定时间里，推迟供货时间或延误提供质量证明材料每天违约金为人民币

1000元，依次类推；

2）由于规格、型号、数量出错的，每次违约金为人民币2024元；

3）如钢材经过拉拔试验，初试不合格、复试合格所产生的检测费用由乙方承担；

如初试、复试均不合格，乙方必须承担由此产生的检测费用并退换该批货物； 因

质量问题影响工程进度按每天违约金为人民币5000元，并应承担由此造成的一

切损失，消除不良影响。

六、争议解决

1、本合同的争议原则上根据平等、公平、互谅的原则进行协商，并形成书面文

件；

2、双方协商不成的，可直接向甲方所在地人民法院提起诉讼。

七、附则

1、本合同一式陆份，乙方执肆份，甲方执贰份。

2、本合同经双方代表人签字并加盖公章或合同章后生效。

3、甲方对乙方及钢材生产厂家关于产品质量问题的责任追究和索赔不受合同有

效期的限制。

八、本合同签订地点：宁波市

本页无正文

甲方：宁波太平洋实业有限公司

法定代表：

委托代理人：

地址：

电话：

传真：

开户行：

帐号：

税号：

乙方：浙江绿城材料设备有限公司

法定代表：

委托代理人：

地址：杭州市杭大路1号黄龙世纪广场b6楼

联系电话：0571-87901763

传真：0571-87901717

开户行：杭州市商业银行保俶支行

帐号：77508100140010

**钢材融资公司篇三**

钢材贸易企业如何实现融资三级跳？

“如何善用银行的钱”是钢贸商最该掌握的职业技能。

一个年销售额千万、上亿的钢材贸易公司在这个资金密集型行业里只能算是小规模。一个只是“倒买倒卖”的钢贸公司一天账面上就需要十几万的资金周转，大型钢贸企业则需要上千万的日常周转备用金。那么钢贸企业的钱从哪来？

钢贸商想依靠利润积累自有资金弥补企业缺口已不太可能。中国钢铁工业协会根据2024年的利润总额和销售收入测算，2024年全国重点大中型钢铁企业的销售利润率只有

2.4%，较2024年的2.91%再度下降。自有资金和利润积累无法支持企业日常运转，所以钢贸商需要银行大量的信贷资金支持。

某不愿具名的钢材贸易商告诉新金融，在这个行业，需要巨额资金的都是高级“玩家”，钢贸本身已是微利，不少人以钢贸公司为融资平台用银行贷款投资。“在这个圈子，每个等级都有自己的玩法，动辄千万、数亿流水的钢贸商起家也并非你想的那么困难。”该钢贸商说。

●初级：质押

“很多钢贸商刚入行没多少钱，他们一上来先花几万块钱注册个一、二百万注资的公司，然后找大公司借点钢材来卖。”某钢贸公司期货操盘手吴军（化名）说。

例如：小公司a需要2024吨货，找到大公司，付给大公司货物价值20%左右的押金，然后a把这批货推向市场，所有利润和亏损由a来承担。销售后，大公司按照钢厂结算价格每吨加收20—50元对a结算，然后向a收取利息及结算费用。在这个过程中a没有货物的所有权，只有销售权。需要买方支付全款后，a再向大公司支付货款后拿到货物交给买方。

据介绍，一般情况下，钢材出借方都是资金规模较大的国企贸易公司，他们容易从银行贷款，再通过钢材借出的方式变相地把钱贷给中小公司以寻求稳定收益。“你给大公司20%的钱，他就给你100%的货物，这和资金交易没区别。” 吴军说。

在做了多笔小批量的销售后，银行就有了交易记录。在钢贸圈，在银行刷流水是非常重要的工作。之后，这个小公司与他的下游协商，开具假合同去银行贷款。

继续前述的例子：现在小公司a已经连续做了几笔小批量的销售，他把从大公司借来的钢材卖给了同样是小公司的b，在多次的贸易往来后，a和b协商开具购销合同去银行贷款。业内人士称，有的钢贸商以虚开增值税发票起家，一般自己通过用家人或者朋友名字开两到三家公司做虚假贸易以获得银行贷款。

当小公司不再依附大公司，能从银行获得贷款就算是上了一个台阶。不过，即使有购销合同，很多小公司的资历依然不符合银行的贷款要求，所以小钢贸商不得不找担保公司做担保。一般担保公司在银行都有保证金，出现坏账由担保公司担着，所以银行也相对放心。

●中级：联保

当一个小的钢贸企业发展逐渐上了规模，相熟企业之间的互保联保就成为常态的担保方式。与初级钢贸商不同，这些中型钢贸公司的业务延伸至钢材贸易的上下游，包括相关产业、配件、物流。据了解，不少钢贸公司有自己的担保公司，担保对象主要是其产业链上下游企业或行业内其他钢贸公司。

最常见的做法是，几家彼此熟悉的企业联合起来形成一个“信用共同体”，互相为贷款提供联合担保。如果“共同体”中有一方出现资金危机无法按时还款，那么团体中的其他成员则要代为偿还。“一般情况下，钢贸商对伙伴的选择非常谨慎，信誉和经济实力是首要条件，而且共同体中成员经济规模相近。”吴军说。在实际的银行贷款中，“共同体”往往还需要担保，提供担保的可以是专业第三方担保公司，也可以是一家独立的企业。吴军认为互保模式其实是值得借鉴的。如果一家出现问题，大家为了不影响银行的续贷，一般都会代偿。

互保模式由来已久，但真正在钢贸圈大面积适用，则是在2024年前后，由福建钢贸商在上海建立钢贸市场后开始的。事实上，“共同体”能做的还不止这些。“几个公司联合起来注册一个资金规模较大的公司，然后找个担保公司，以这个新公司的名义去银行贷款。由于公司规模较大，所以贷款额度也相应较高。贷出来的钱，几家公司按照之前的协定分。”某业内人士透露。至于银行贷款的用途，该人士表示很简单：“银行一般会把贷款打给申请人（钢贸商）的上游，只要找个公司签个购货合同就行了。”

钱贷出来后，钢贸商们有的用于公司本身周转，而大部分则开始了向更高一级进化。●高级：投资

钢贸行业危机正是发生在这里。老到的钢贸商把钢铁贸易企业作为融资平台，从银行融资，用于投资房地产、购买股票、开金融公司或民间放贷，当这些在投资领域崭露头角的钢贸商获得金融、地产股权后，再反手抵押给银行，在获得收益的同时保证了本身钢贸企业的资金流。

“从去年开始，不少小的钢贸公司已经倒闭了。钢材行业已经没有什么利润了，所以混业经营成为钢贸公司的经营常态。”生意社钢铁分析师陈凯在接受新金融采访时说。

查阅几家规模较大的钢贸公司网站发现，在其简介中都有参股或投资矿产、房产、期货证券、金融公司的介绍。

在采访中了解到，由于近一段时间房地产市场不明朗，很多钢贸商从地产投资中撤出，转身成立了小额贷款公司、担保公司。“现在做实业不如“钱生钱”赚得快。”前述工作人员称，目前他们的公司就成立了一家小额贷款公司，据说收益相当不错。

陈凯表示：很多金字塔尖上的钢贸公司只是个融资平台，把拿到手的钱投资别的领域，有的投资风险很大。但融资毕竟是需要成本的，有时候到了还款期，钢贸商的钱都投到项目里，没钱还账，就要继续融资堵上眼前的窟窿，这样，他们就要不断放大资金杠杆，拆东墙补西墙使债务像雪球一样越滚越大。当盘子做得足够大时，一旦某一环节出现问题，整个资金链条就会崩溃。（责编：孙丽）

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找