# 公司总经理年会致辞

来源：网络 作者：风吟鸟唱 更新时间：2024-06-26

*亲爱的合作伙伴们，亲爱的xx家人们，新年快乐！2024大家辛苦了！你们快乐吗？价值源于服务 发展源于感恩， 除自己以外，所有人都在感受我们的服务和价值，除自己以外，所有人 事物的出现和发生都有利于我们的成长和发展！都一定值得我们感恩！15年...*

亲爱的合作伙伴们，亲爱的xx家人们，新年快乐！2024大家辛苦了！你们快乐吗？

价值源于服务 发展源于感恩， 除自己以外，所有人都在感受我们的服务和价值，除自己以外，所有人 事物的出现和发生都有利于我们的成长和发展！都一定值得我们感恩！

15年8月，我们的xx创始团队到北京录制CCTV奋斗做品牌行销推广！在东来顺看到有一段这样的话！（百年堂训）：能来咱铺子里站一站的人，那是缘分人；能到咱铺子里坐一坐的人，那是瞧得起咱的人；能到咱铺子里吃饭的人，那是照顾咱的人。\"无论哪方来的人，都是衣食父母人！）服务意识感恩意识在这段话里得以完整体现，就是与人为善，真诚而热情友好的服务每一位我们见到的人，来者是客！

各位的人生成就，财富积累，取决于大家的服务品质和服务受众面，飞机上，空调冷了，有毛毯可以盖，咖啡厅，杯子空了，有柠檬冰水可以增加，这些都是提升服务满意度的一些加分行为！

下一个2024关键词：定位自我定位！各位，你是谁？这个问题不难，你是干什么的？这个问题似乎也不难！你干的到底怎样！?这个问题似乎不敢直接回答了！

最近有部热剧：少帅！里面一个老兵对自己士兵的角色进行了角色剖析（神仙 老虎 狗）

领了军饷有钱时，烟馆躺躺，窑子逛逛，酒店大吃大喝，这种状态像神仙！

手里有枪，横行霸道，谁见都怕，像老虎！

打起仗来，一上战场，九死一生，命比狗贱！

销售呢，我认为也有三个角色定位：（明星大师 毛）

业绩做得好，成交捷报，荣誉奖励，鲜花掌声，赚到钱回老家，像明星一样光芒闪烁！

几年工作下来，起起落落，坎坷波折，成败得失，人情世故，一大堆人生道理，深刻感悟，随时张口就来，像大师！

销售行业，进进出出，各公司跳来跳去，小事不愿干，大事干不了，从一个年轻屌丝混到一个老屌丝，自我感觉良好，事实上就是毛！

各位，最终我们都必然成为其中的某个状态，如果现在是一个选择题，你怎么选，选好之后，就是怎么走了！我祝愿大家在xx能走向销售明星！通过销售，实现自己的幸福人生！

我们永远的目标，是让xx每一位家人实现幸福人生，在物质财富上，xx家人2024已经有51位同事在花桥购房置业，76位同事新购私家车！并超额完成19亿销售目标！

就2024年，我们只设定3个目标：

1.通过发展市区团队扩展，xx团队成员突破1000人！

2.楼盘代理销售超越40亿！

谢谢大家，祝大家今天欢度这个美好的夜晚！

在此特别感谢：XXXX对XX年会慷慨友情赞助，感谢XXXX等各开发企业尊敬领导和代表以及同行XXXX等好友的莅临参加，祝愿2024与大家更加高效紧密合作，取得出色业绩！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找