# 教师第三季度工作总结 第三季度工作总结(二十篇)

来源：网络 作者：雪海孤独 更新时间：2024-07-10

*总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。教师第三季度...*

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇一**

明天又是一天忙碌，面临的压力真的很大，从一开始接手这一乱摊子到现在，就我个人表现来说还算满意，但是整体表现还不足以让领导满意，毕竟，领导在乎的只是个结果，并不在乎过程…

我从六月份开始接手搅拌配件，包括搅拌站和搅拌车配件，范文之工作总结：我的第三季度工作总结。由于刚开始接手，对配件型号，用途以及货位都不熟悉，以致我上手比较慢，之后在兄弟们的理解和帮助下很快能够独立完成配件管理。虽然经常出现发错货、漏消卡等等一些不应该出现的错误，但是后来都在努力改进，尽量避免低级错误的出现…

由于在我们之前没有一个非常优越实用的管理方法和方案，所以我们没有一个固定的模板去效仿，而我们那些所谓的师傅们给我们留下的都是一些差异，导致我们经常出现有账有卡却找不到实物或者由于没有管理到位，配件已经锈损，破裂，甚至是哪天不经意从垃圾堆里找出几个以前怎么找也找不到的配件！而汉寿和沅江那边有时候开的领料单上的名称或者型号有误，也一定程度上影响了我们出入库上的失误，而电脑账上的数量与我们卡片上的数量也不一致，就要花很多时间去查，增加了我们的工作量…这些都是我工作上失误的`客观因素…

最重要的是，由于有些配件特别重，于是我们便选择一些投机取巧的方法，没有严格按照流程走，出入库都没有记录，这是这个季度我犯下的一个严重的错误，也是导致差异最主要的原因…

由于我们搅拌组整体实力不济，加上以前没打好基础，目前仍然落后于其他组，今天领导找我谈话了，现在领导们对我们组的表现极其不满，而且给我施压了，要我做好榜样，管理好团队，带领团队做好本职工作，缩小和其他组的差距…

其实，这几个月以来我们的差异率较以往要小了很多，这是我们现在唯一能拿出手的成绩，但是这还远远不能让领导满意，虽然我们现在只能接受这个事实，但是我们仍然需要在摸索中前进，在前进中不断完善，在完善的同时接受更大的挑战…

兄弟们，领导不会在意我们做出现在这样的成绩付出了多少汗水和艰辛，不会在意我们走到现在忍受了多少人的质疑，他们不需要过程，只求一个结果，所以，我们要更加努力，相信总有一天我们会实现反超，总有一天我们会让他们闭嘴…！

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇二**

很快，今年的第三个季度接近尾声了，今天盘点也已经结束，剩下的只要等待明天的差异表来检验这三个月的成绩了…

明天又是一天忙碌，面临的压力真的很大，从一开始接手这一乱摊子到现在，就我个人表现来说还算满意，但是整体表现还不足以让领导满意，毕竟，领导在乎的只是个结果，并不在乎过程…

我从六月份开始接手搅拌配件，包括搅拌站和搅拌车配件，范文之工作总结：我的第三季度工作总结。由于刚开始接手，对配件型号，用途以及货位都不熟悉，以致我上手比较慢，之后在兄弟们的理解和帮助下很快能够独立完成配件管理。虽然经常出现发错货、漏消卡等等一些不应该出现的错误，但是后来都在努力改进，尽量避免低级错误的出现…

由于在我们之前没有一个非常优越实用的管理方法和方案，所以我们没有一个固定的模板去效仿，而我们那些所谓的师傅们给我们留下的都是一些差异，导致我们经常出现有账有卡却找不到实物或者由于没有管理到位，配件已经锈损，破裂，甚至是哪天不经意从垃圾堆里找出几个以前怎么找也找不到的配件！而汉寿和沅江那边有时候开的领料单上的名称或者型号有误，也一定程度上影响了我们出入库上的失误，而电脑账上的数量与我们卡片上的数量也不一致，就要花很多时间去查，增加了我们的工作量…这些都是我工作上失误的`客观因素…

最重要的是，由于有些配件特别重，于是我们便选择一些投机取巧的方法，没有严格按照流程走，出入库都没有记录，这是这个季度我犯下的一个严重的错误，也是导致差异最主要的原因…

由于我们搅拌组整体实力不济，加上以前没打好基础，目前仍然落后于其他组，今天领导找我谈话了，现在领导们对我们组的表现极其不满，而且给我施压了，要我做好榜样，管理好团队，带领团队做好本职工作，缩小和其他组的差距…

其实，这几个月以来我们的差异率较以往要小了很多，这是我们现在唯一能拿出手的成绩，但是这还远远不能让领导满意，虽然我们现在只能接受这个事实，但是我们仍然需要在摸索中前进，在前进中不断完善，在完善的同时接受更大的挑战…

兄弟们，领导不会在意我们做出现在这样的成绩付出了多少汗水和艰辛，不会在意我们走到现在忍受了多少人的质疑，他们不需要过程，只求一个结果，所以，我们要更加努力，相信总有一天我们会实现反超，总有一天我们会让他们闭嘴…！

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇三**

第三个季度已经过去了，面对这一个季度的工作，我有很多的感触，但总结下来之后，我发现自己也多了一些进步和成长，虽然在这个过程中遇到了一些难题，但是自己还是坚强的挺了过来，这是让我感到非常骄傲的地方，不被困难击倒，我就有还手的权力，所以这一次，我在某个层面上是有些成功的，在此我为这个季度的工作做了以下总结：

作为一名公司的财务，首先我们做事情就要比任何一份工作都要严谨，平时很多小细节也要抓起来。在财务这份工作上，一个小数点的威力是巨大的，而任何一个细节都有可能让我们遭遇巨大的挫折。所以首先在态度上我是非常严肃的，这一个季度的工作比较多，压力也比较大，我没有为此而抱怨，反正能够平静下来，有条不紊的处理各项工作，保持一个严肃的态度，认真细致的做好每一个小点，不让自己陷入一个窘迫的境地之中。所以这是我这个季度中的态度方面，自我认为表现良好，但也要再往后的工作中继续加强。

从事了这么多年的会计工作，其中我认识到的最深刻的一个点就是要做工作总结和反思，就像我现在一样，总结可以让我直观看到自己过去的`表现，从而也清楚自己现在的状态，从而判断是进步还是退步。而反思则是我们工作中必做的一项工作，不会反思的人是无法前进的，因为没有思考就没有改变。这一个季度我想了很多的问题，因为工作中也出现过一些难以解决的问题，我只有沉下心来，慢慢的去反思自己，才能解决它们。所以我认为总结和反思是工作中的重点，往后的工作我也会把这个习惯继续保持下去的。

20××财务第三季度工作总结不仅可以对本季度的的财务做一个总结，而且还能反应本季度公司的运营情况。它可以分析公司各模块的营收情况，这样可以为下一季度的工作安排作为一个很好的参考。可以对下一季度的工作进行优化和改进，对下一个季度营收有个促进作用。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇四**

在局领导的关心和支持下，在局属各办的大力协助协调下，估价所以求真务实的工作作风，提供优质的服务，顺利完成各项工作任务。现将20xx年第三季度的工作总结汇报如下：

一、我们本着自主经营理念，在确保原有业务不放松的情况下，积极拓展新业务，提高市场占有率，树企业优质服务形象。

二、自7月至10月初，估价所办理交易评估734户，抵押评估418户，共收缴评估费1390921.00元（壹佰叁拾玖万零玖佰贰拾壹元）。估价所不断强化工作人员自身素质，努力打造成巴彦浩特地区人人信得过的中介机构，充分发挥估价所在本地房地产市场中的作用，加强服务，调高质量。

三、与测绘公司共同跑业务，共同发展，共同繁荣。

四、目前估价所面临的问题：

虽然估价所在这几年的发展中取得了不少的成绩，但还有许多缺点和不足：缺少专业的评估人员，另外我们做的工作还不够全面，不够仔细，不够完美，我们将在今后的工作中更加努力学习，提高效率，充分发挥中介机构作用，增加经济和社会效益，为巴彦浩特地区房地产市场发展贡献一份力量。

第四季度工作计划如下：

1、认真贯彻局务会定的各项工作制度。

2、每季度必须完成两次业务学习和理论学习活动。

3、配合各办的工作、完成局务会的其它工作。

4、配合拆迁办，做好第四季度的拆迁评估工作。

以上是我们20xx年第三季度工作总结及第四季度工作计划，不足之处请局领导给予批评指出。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇五**

在局领导的关心和支持下，在局属各办的大力协助协调下，估价所以求真务实的工作作风，提供优质的服务，顺利完成各项工作任务。现将20xx年第三季度的工作总结汇报如下：

一、我们本着自主经营理念，在确保原有业务不放松的情况下，积极拓展新业务，提高市场占有率，树企业优质服务形象。

二、自7月至10月初，估价所办理交易评估734户，抵押评估418户，共收缴评估费1390921.00元（壹佰叁拾玖万零玖佰贰拾壹元）。估价所不断强化工作人员自身素质，努力打造成巴彦浩特地区人人信得过的中介机构，充分发挥估价所在本地房地产市场中的作用，加强服务，调高质量。

三、与测绘公司共同跑业务，共同发展，共同繁荣。

四、目前估价所面临的问题：

虽然估价所在这几年的发展中取得了不少的成绩，但还有许多缺点和不足：缺少专业的评估人员，另外我们做的工作还不够全面，不够仔细，不够完美，我们将在今后的工作中更加努力学习，提高效率，充分发挥中介机构作用，增加经济和社会效益，为巴彦浩特地区房地产市场发展贡献一份力量。

第四季度工作计划如下：

1、认真贯彻局务会定的各项工作制度。

2、每季度必须完成两次业务学习和理论学习活动。

3、配合各办的工作、完成局务会的其它工作。

4、配合拆迁办，做好第四季度的拆迁评估工作。

以上是我们20xx年第三季度工作总结及第四季度工作计划，不足之处请局领导给予批评指出。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇六**

（一）始终保持查违高压态势，确保违建“零”增量。

我队在查处违法建设方面积极协调社区工作站和社区城市更新办，并结合核查违法建筑卫星图斑等技术手段，以确保信息通畅，处治及时。经统计，今年第三季度，我队开展违法建筑整治行动42次，共拆除违法建筑面积12031平方米（其中拆除临时性建筑29xx平方米、拆除永久性建筑的面积为xx38平方米），整体查违形势良好。

（二）全面开展市容环境综合整治工作。

根据相关工作要求，我队在第三季度全力开展市容整治工作，重点加强了对主干道沿线及人流密集区域的乱摆卖、超门线、乱张贴、违法户外广告、泥头车违法等影响市容环境行为的清理整治。通过推进差别化分组管理，明确落实管理责任制，对辖区市容环境实施全面监控，共清理整治乱摆卖1xx2宗、超门线及占道摆卖205宗，清理横幅标语、沿街广告牌等各类违法户外广告23宗，查处泥头车违法案件1宗，确保了我辖区良好市容环境秩序。

（三）大力推进违法建筑“减存量”工作任务。充分运用城市更新和土地整备手段加快消化存量违建。积极协调项目单位和房屋业主，加大谈判力度和加快签约进度，对签订协议且腾空交楼的，实现“签约一栋，消化一栋”，提高处理效率。新区今年赋予我们xx办事处减存量的任务目标是减少存量违法建筑面积（以下简称“存量面积”）7.24万平方米（此任务指标数系xx新区依据我xx办事处辖区历史存量面积比例计算确定），目前已核对“减存量”面积为4.6万平方米。

（一）坪西路乱摆卖现象得到有效控制。

坪西路作为通往旅游景区的交通要道，车流量大，在旅游旺季，会出现大量流动商贩在路边占道摆卖游泳圈的现象，不仅影响交通，还存在潜在的交通安全隐患。针对这个问题，我队专门成立整治组，每天安排专人于乱摆卖高发地盯守，从今年旅游旺季情况来看，坪西路乱摆卖现象已得到有效控制。

（二）拆除盐村综合楼。

我队于xx年对盐村综合楼违法建设进行了立案查处，经过持续的调查及协调各方，于xx年9月23日对该处违法建筑实施了强制拆除，此次拆除行动为xx乃至整个xx新区其他区域违法建筑拆除工作提供了一个成功的.样板。

1、继续推进违法建筑“减存量”工作任务，确保完成年度的任务目标。重点协调推进谭屋围和上洞集体物业的谈判签约工作，协调督促项目单位尽快完成已签约的房屋的拆除工作，真正实现“签约一栋，拆除一栋，消化一栋”，确保在11月30日前完成7.24万平方米的“减存量”任务目标。

2、紧抓重点，继续开展各项整治工作。我队将进一步落实“及时发现、及时处理、严防回潮”的执法要求，集中一切可以集中的力量，实现资源优化整合，加大整治巡查力度，力抓市容整治及查违工作不放松，进一步细化对老市场、汽车站等重点区域的管理，集中力量对乱摆卖、占道经营等市容乱象进行全面整治，同时加强违法建设和违法用地的巡查工作，确保全年查违共同责任考核及市容考核取得预期成绩。

3、提高认识，全力配合重大项目的开展。我队将全面提高认识，以大局为重，充分调动力量，全力协助相关部门开展坝光房屋、虾苗场征收确权、西边洋河“治水提质”工程和环城西路房屋征收拆迁补偿等谈判工作，以执法促进拆迁谈判，协助相关部门完成谈判拆迁工作任务。

4、完善长效管理机制。在下一步工作中，我队将改进前期工作中的不足之处，进一步完善市容管理和查违方面的长效管理机制，狠抓落实，在巩固当前成果的基础上进一步做好辖区内的市容管理和查违工作。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇七**

（一）始终保持查违高压态势，确保违建“零”增量。

我队在查处违法建设方面积极协调社区工作站和社区城市更新办，并结合核查违法建筑卫星图斑等技术手段，以确保信息通畅，处治及时。经统计，今年第三季度，我队开展违法建筑整治行动42次，共拆除违法建筑面积12031平方米（其中拆除临时性建筑29xx平方米、拆除永久性建筑的面积为xx38平方米），整体查违形势良好。

（二）全面开展市容环境综合整治工作。

根据相关工作要求，我队在第三季度全力开展市容整治工作，重点加强了对主干道沿线及人流密集区域的乱摆卖、超门线、乱张贴、违法户外广告、泥头车违法等影响市容环境行为的清理整治。通过推进差别化分组管理，明确落实管理责任制，对辖区市容环境实施全面监控，共清理整治乱摆卖1xx2宗、超门线及占道摆卖205宗，清理横幅标语、沿街广告牌等各类违法户外广告23宗，查处泥头车违法案件1宗，确保了我辖区良好市容环境秩序。

（三）大力推进违法建筑“减存量”工作任务。充分运用城市更新和土地整备手段加快消化存量违建。积极协调项目单位和房屋业主，加大谈判力度和加快签约进度，对签订协议且腾空交楼的，实现“签约一栋，消化一栋”，提高处理效率。新区今年赋予我们xx办事处减存量的任务目标是减少存量违法建筑面积（以下简称“存量面积”）7.24万平方米（此任务指标数系xx新区依据我xx办事处辖区历史存量面积比例计算确定），目前已核对“减存量”面积为4.6万平方米。

（一）坪西路乱摆卖现象得到有效控制。

坪西路作为通往旅游景区的交通要道，车流量大，在旅游旺季，会出现大量流动商贩在路边占道摆卖游泳圈的现象，不仅影响交通，还存在潜在的交通安全隐患。针对这个问题，我队专门成立整治组，每天安排专人于乱摆卖高发地盯守，从今年旅游旺季情况来看，坪西路乱摆卖现象已得到有效控制。

（二）拆除盐村综合楼。

我队于xx年对盐村综合楼违法建设进行了立案查处，经过持续的调查及协调各方，于xx年9月23日对该处违法建筑实施了强制拆除，此次拆除行动为xx乃至整个xx新区其他区域违法建筑拆除工作提供了一个成功的.样板。

1、继续推进违法建筑“减存量”工作任务，确保完成年度的任务目标。重点协调推进谭屋围和上洞集体物业的谈判签约工作，协调督促项目单位尽快完成已签约的房屋的拆除工作，真正实现“签约一栋，拆除一栋，消化一栋”，确保在11月30日前完成7.24万平方米的“减存量”任务目标。

2、紧抓重点，继续开展各项整治工作。我队将进一步落实“及时发现、及时处理、严防回潮”的执法要求，集中一切可以集中的力量，实现资源优化整合，加大整治巡查力度，力抓市容整治及查违工作不放松，进一步细化对老市场、汽车站等重点区域的管理，集中力量对乱摆卖、占道经营等市容乱象进行全面整治，同时加强违法建设和违法用地的巡查工作，确保全年查违共同责任考核及市容考核取得预期成绩。

3、提高认识，全力配合重大项目的开展。我队将全面提高认识，以大局为重，充分调动力量，全力协助相关部门开展坝光房屋、虾苗场征收确权、西边洋河“治水提质”工程和环城西路房屋征收拆迁补偿等谈判工作，以执法促进拆迁谈判，协助相关部门完成谈判拆迁工作任务。

4、完善长效管理机制。在下一步工作中，我队将改进前期工作中的不足之处，进一步完善市容管理和查违方面的长效管理机制，狠抓落实，在巩固当前成果的基础上进一步做好辖区内的市容管理和查违工作。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇八**

随着工作的深入，我接触到了许多新的事物，也遇到了许多新的问题，而这些新的经历对于我来说都是一段新的磨练历程。回顾整个第三季度，我学会了很多：在遇见困难时，我学会了从容不迫地去面对；在遇到挫折的时候，我学会了去坚强地抬头；在重复而又单调的工作背后，我学会了思考和总结；在公司形象受到破坏的时候，我学会了如何去维护；在被客户误解的时候，我学会了如何去沟通与交流。以上是我在工作方面取得略微突破的地方，但这种突破并不意味着我就能够做好工作，在接下来的工作中我会继续完善自己，在失败中不断总结经验和吸取教训；在和同事配合工作过程中学习他们先进的工作方法和理念；在沟通和交流过程中学会谅解他人。

现将工作总结作如下汇报：

1、做好基本资料的整理，及时向工厂反映客户的情况、向工厂反映客户的信息；

2、是做好订单跟踪：在下订单后要确认工厂是否排单，了解订单产品的生产进程，确定产品是否能够按期发货，最后还要确定客户是否准时收到我司产品；

3、是货款回笼，与客户确认对帐清单并确认回传，及时将开票资料寄到财务处，做好开票的事项，最后确认客户财务收到税票并要求及时安排；

4、维护老客户，保持经常与老客户联系，了解客户对产品需求的最新动向。另外要向客户推出公司最新产品，确定客户是否有需要。

1、货期协调能力不够强，一些货期比较急的货经常不能很好地满足客户的需求，货期一退再推，有些产品甚至要二十多天才能完成。这种情况导致了部分客户的抱怨。工作的条理性不够，在工作中经常会出现一些错误；对时间的分配和利用不够合理，使工作的效率大大地降低；不能很好地区分工作内容的主次性，从而影响了工作的整体进程。

2、由于自身产品知识的缺乏和业务水平的局限，在与客户的沟通交流过程中不能很好地说服客户。这一方面我还需要继续学习去完善自身的产品知识和提高业务水平。

3、产品质量问题在大货生产中是很难避免的，但是所有人都希望降低产品质量问题的发生率。据统计，上个月客户投诉我司产品存在质量问题的案例达十几起。举两个案例：xxx（xxxxxx钉，因为底钉在实际大货生产过程中不够锋利、穿透力不够强，导致客户在装钉过程中出现大量底钉打歪、打断、变形情况。这给客户带来了一定的损失，经过协调，客户要求我司尽快补回损耗的底钉1000粒；xxx）xxx单的工字扣，客户投诉我公司产品存在严重的质量问题，一个工字扣同时出现几种质量问题：掉漆、钮面变形、颜色不统一。这使我们和客户的沟通出现空前的尴尬场面。客户对我们的产品质量表示怀疑，也对我们的态度表示怀疑。他们觉得我们没有一点诚意。后来我们工厂采取了相应的措施解决了此次质量问题。但是之前糟糕的质量问题给客户带去了非常不好的影象对我们的信任度和满意度都大幅度降低。

对于产品质量问题我觉得它是客观存在的，如果要求工厂生产的大货不发生质量问题，那时不现实的也是一种幼稚的想法。容忍一定限度的质量问题是每个业务员所必须做到的，如果一味地去埋怨工厂，只会让事情变得更加糟糕。如果说有什么可以弥补质量问题，那就是我们的态度。一旦发生质量问题我们就应该及时有效地去挽回损失和客户对我们的信任，拿出我们的诚意寻找并承认自己的过失之处，这才是首先要做的事情。

在心态方面，我存在两个问题：一是急躁心理、二是责任分散。我还需要进一步去调整和改变。

在紧张的工作中会经常产生急躁的心理状态，我曾尝试着去缓解这种状态，但是效果并不好。心理学解释导致急躁的心理有许多因素：工作环境、自身素质、生活习惯、工作方法等等，而我认为调整急躁的心理状态还需要从自己的生活习惯和工作方法做起，因为工作环境是客观的，而提高自身素质特别是心理方面的素质更不是一朝一夕的事情，现在我能把握的就是调整自己的工作方法和自己的生活习惯。

责任分散是为了提高工作效率的一种重要手段，但是工作分散心理却有着它消极的一面，当一件事情的责任被多个人分担后，没有人认为这件事是自己的事情，久而久之便没有人会去刻意关注这件事，在我身边我能感受到它是存在的。我想克服这种心理的方法就是培养和加强自身的团队合作精神。时刻都要把自己摆在一个团体的位置里，因为这里没有我只有我们。

1、维护老客户：主要是订单跟踪，确保xxxx的大货能够准时出厂。做好xxxx秋季打样工作。

2、做好货款回笼，上个月我在这一方面做地不好，被人敷衍的感受实在不好受，从现在开始要多长一个心眼，俗话说：口说无凭，什么事情都要确认才行。

3、对于新客户，一定要完全按照合同上的规范行事。尽快地获得新客户对我们的信任和支持。

4、坚持学习产品知识和提高自身的业务水平，事物都是在时刻变化的，我需要不断补充新的知识来充实自己。坚持多出去走走，保持经常与客户的有效沟通和交流，真正了解客户需要什么产品。

以上是我工作总结，不足之处还请领导多多指点和批评，在接下来的工作中，我会做好个人工作计划，争取将各项工作开展得更好。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇九**

随着工作的深入，我接触到了许多新的事物，也遇到了许多新的问题，而这些新的经历对于我来说都是一段新的磨练历程。回顾整个第三季度，我学会了很多：在遇见困难时，我学会了从容不迫地去面对；在遇到挫折的时候，我学会了去坚强地抬头；在重复而又单调的工作背后，我学会了思考和总结；在公司形象受到破坏的时候，我学会了如何去维护；在被客户误解的时候，我学会了如何去沟通与交流。以上是我在工作方面取得略微突破的地方，但这种突破并不意味着我就能够做好工作，在接下来的工作中我会继续完善自己，在失败中不断总结经验和吸取教训；在和同事配合工作过程中学习他们先进的工作方法和理念；在沟通和交流过程中学会谅解他人。

现将工作总结作如下汇报：

1、做好基本资料的整理，及时向工厂反映客户的情况、向工厂反映客户的信息；

2、是做好订单跟踪：在下订单后要确认工厂是否排单，了解订单产品的生产进程，确定产品是否能够按期发货，最后还要确定客户是否准时收到我司产品；

3、是货款回笼，与客户确认对帐清单并确认回传，及时将开票资料寄到财务处，做好开票的事项，最后确认客户财务收到税票并要求及时安排；

4、维护老客户，保持经常与老客户联系，了解客户对产品需求的最新动向。另外要向客户推出公司最新产品，确定客户是否有需要。

1、货期协调能力不够强，一些货期比较急的货经常不能很好地满足客户的需求，货期一退再推，有些产品甚至要二十多天才能完成。这种情况导致了部分客户的抱怨。工作的条理性不够，在工作中经常会出现一些错误；对时间的分配和利用不够合理，使工作的效率大大地降低；不能很好地区分工作内容的主次性，从而影响了工作的整体进程。

2、由于自身产品知识的缺乏和业务水平的局限，在与客户的沟通交流过程中不能很好地说服客户。这一方面我还需要继续学习去完善自身的产品知识和提高业务水平。

3、产品质量问题在大货生产中是很难避免的，但是所有人都希望降低产品质量问题的发生率。据统计，上个月客户投诉我司产品存在质量问题的案例达十几起。举两个案例：xxx（xxxxxx钉，因为底钉在实际大货生产过程中不够锋利、穿透力不够强，导致客户在装钉过程中出现大量底钉打歪、打断、变形情况。这给客户带来了一定的损失，经过协调，客户要求我司尽快补回损耗的底钉1000粒；xxx）xxx单的工字扣，客户投诉我公司产品存在严重的质量问题，一个工字扣同时出现几种质量问题：掉漆、钮面变形、颜色不统一。这使我们和客户的沟通出现空前的尴尬场面。客户对我们的产品质量表示怀疑，也对我们的态度表示怀疑。他们觉得我们没有一点诚意。后来我们工厂采取了相应的措施解决了此次质量问题。但是之前糟糕的质量问题给客户带去了非常不好的影象对我们的信任度和满意度都大幅度降低。

对于产品质量问题我觉得它是客观存在的，如果要求工厂生产的大货不发生质量问题，那时不现实的也是一种幼稚的想法。容忍一定限度的质量问题是每个业务员所必须做到的，如果一味地去埋怨工厂，只会让事情变得更加糟糕。如果说有什么可以弥补质量问题，那就是我们的态度。一旦发生质量问题我们就应该及时有效地去挽回损失和客户对我们的信任，拿出我们的诚意寻找并承认自己的过失之处，这才是首先要做的事情。

在心态方面，我存在两个问题：一是急躁心理、二是责任分散。我还需要进一步去调整和改变。

在紧张的工作中会经常产生急躁的心理状态，我曾尝试着去缓解这种状态，但是效果并不好。心理学解释导致急躁的心理有许多因素：工作环境、自身素质、生活习惯、工作方法等等，而我认为调整急躁的心理状态还需要从自己的生活习惯和工作方法做起，因为工作环境是客观的，而提高自身素质特别是心理方面的素质更不是一朝一夕的事情，现在我能把握的就是调整自己的工作方法和自己的生活习惯。

责任分散是为了提高工作效率的一种重要手段，但是工作分散心理却有着它消极的一面，当一件事情的责任被多个人分担后，没有人认为这件事是自己的事情，久而久之便没有人会去刻意关注这件事，在我身边我能感受到它是存在的。我想克服这种心理的方法就是培养和加强自身的团队合作精神。时刻都要把自己摆在一个团体的位置里，因为这里没有我只有我们。

1、维护老客户：主要是订单跟踪，确保xxxx的大货能够准时出厂。做好xxxx秋季打样工作。

2、做好货款回笼，上个月我在这一方面做地不好，被人敷衍的感受实在不好受，从现在开始要多长一个心眼，俗话说：口说无凭，什么事情都要确认才行。

3、对于新客户，一定要完全按照合同上的规范行事。尽快地获得新客户对我们的信任和支持。

4、坚持学习产品知识和提高自身的业务水平，事物都是在时刻变化的，我需要不断补充新的知识来充实自己。坚持多出去走走，保持经常与客户的有效沟通和交流，真正了解客户需要什么产品。

以上是我工作总结，不足之处还请领导多多指点和批评，在接下来的工作中，我会做好个人工作计划，争取将各项工作开展得更好。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇十**

在过去的一年里，我们客服部在各级领导的关怀和正确的领导下，在各部门的积极配合下，在客服部全体员工的共同努力下，客服部门圆满的完成了一年的各项工作任务，现总结如下：

一、20xx年年初，对xx路5号小区2号楼xx户业主的办证资料进行了收集填写，并网上录入，在最短的时间内办理了59户房产证及他项权证，并将他项权证移交银行、公积金，同时退回住房公积金保证金xx万元，并同时准备xx户拆迁户办理房产证，土地证资料，并协助拆迁户办理房产证，收集填写xx户xx路5号小区2号楼办理土地证资料共计xxx本，办理了xx户土地证。

二、为了使销售档案规范化，整理了从20xx年之前的销售档案，将雅馨花园，5号小区，7号小区销售档案进行了资料分类成册，对档案进行编码、装订、装盒、贴标签，共计27卷。并制作了电子版的卷内目录以备查，整理公司人员证件及借阅工作，也制作了电子版的汇总。

三、前期认购期，根据公司销售制度审核每日签约的认购单，登记台账，销控好房源。

四、为了后期更好的工作，根据房管局的要求，提前制作了《商品房买卖合同》共计200套1800本，对公共部分盖章、粘贴。

五、为了30号小区的宣传工作，为了20xx年xx月xx日房交会，准备了房交会的资料及前期工作，使5月x日房交会圆满顺利进行，同时负责管理统计发放礼品，并将房交会资料装订成册以备查，对20xx年其他房产公司的信息，通过电话调查，对多家房产公司价格进行了调查及汇总，通过这次房交会对30号小区的.开盘奠定了基础。

六、为了使公司能尽快预售，准备收集30号小区预售证资料，并进行网上申报，在前期部姚经理的积极协作下，在最短的时间内办理出预售许可证，使下半年的工作有了一个好的开始。

七、因为客服部门工作比较繁琐，稍不注意易出现重复工作的现象。因此，要求每一个人要细心、细致，时时刻刻，时时处处都要细致的做好每一件事，为了保证工作的进度和质量，在工作质量和要求上突出“严”字，要提高工作质量，就必须在工作中严格要求，严格把关，克服“过得去”的思想，周密安排，努力提高工作质量和效率，要想取得预计的效果，关键取决于过硬的工作作风，每人必须认真，严谨的规范的完成每件小事，每一项具体工作，才使我部门在预售期的第一个月底7月x日顺利的将30户贷款资料上报及审批通过，使30户客户贷款在最短的时间内全部到公司账户，给公司带来了效益。

八、截止20xx年xx月xx日，已审核商品房买卖合同xxx户，并正确无误登记房源，做好台账，使销售回笼金额与财务回笼金额无差异。收集、填写、上报贷款客户资料，其中网上录入，扫描上传贷款客户资料，正确无误的填写公积金、银行借款合同，办理预告、预抵证，共计贷款到账金额xx多万元，放贷率达xxx%。

回顾这一年来的工作，我们部门之所以能够较圆满的完成工作任务，主要是因为以下几个方面：一是公司领导的重视支持，二是公司其他部门的配合协作，三是本部门员工的团结协作，共同努力的工作。在总结成绩的同时，还有很多不足的地方需要改进和努力。

在新的一年里，我部门要积极适应公司发展的要求，随着公司不断的扩大、规范、完善，可以预料我们的工作将更加繁重，要求也更高，需要掌握的知识更广，为此，客服部门的全体员工将更加勤奋学习，提高自身素质和技能，适应公司的发展要求，做好20xx年的工作计划，紧紧围绕客服部的业务工作，以创新的精神完成好各项工作，提高工作效益，增强工作的主动性、积极性和创造性，为了我们公司更上一层楼而努力工作。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇十一**

在过去的一年里，我们客服部在各级领导的关怀和正确的领导下，在各部门的积极配合下，在客服部全体员工的共同努力下，客服部门圆满的完成了一年的各项工作任务，现总结如下：

一、20xx年年初，对xx路5号小区2号楼xx户业主的办证资料进行了收集填写，并网上录入，在最短的时间内办理了59户房产证及他项权证，并将他项权证移交银行、公积金，同时退回住房公积金保证金xx万元，并同时准备xx户拆迁户办理房产证，土地证资料，并协助拆迁户办理房产证，收集填写xx户xx路5号小区2号楼办理土地证资料共计xxx本，办理了xx户土地证。

二、为了使销售档案规范化，整理了从20xx年之前的销售档案，将雅馨花园，5号小区，7号小区销售档案进行了资料分类成册，对档案进行编码、装订、装盒、贴标签，共计27卷。并制作了电子版的卷内目录以备查，整理公司人员证件及借阅工作，也制作了电子版的汇总。

三、前期认购期，根据公司销售制度审核每日签约的认购单，登记台账，销控好房源。

四、为了后期更好的工作，根据房管局的要求，提前制作了《商品房买卖合同》共计200套1800本，对公共部分盖章、粘贴。

五、为了30号小区的宣传工作，为了20xx年xx月xx日房交会，准备了房交会的资料及前期工作，使5月x日房交会圆满顺利进行，同时负责管理统计发放礼品，并将房交会资料装订成册以备查，对20xx年其他房产公司的信息，通过电话调查，对多家房产公司价格进行了调查及汇总，通过这次房交会对30号小区的.开盘奠定了基础。

六、为了使公司能尽快预售，准备收集30号小区预售证资料，并进行网上申报，在前期部姚经理的积极协作下，在最短的时间内办理出预售许可证，使下半年的工作有了一个好的开始。

七、因为客服部门工作比较繁琐，稍不注意易出现重复工作的现象。因此，要求每一个人要细心、细致，时时刻刻，时时处处都要细致的做好每一件事，为了保证工作的进度和质量，在工作质量和要求上突出“严”字，要提高工作质量，就必须在工作中严格要求，严格把关，克服“过得去”的思想，周密安排，努力提高工作质量和效率，要想取得预计的效果，关键取决于过硬的工作作风，每人必须认真，严谨的规范的完成每件小事，每一项具体工作，才使我部门在预售期的第一个月底7月x日顺利的将30户贷款资料上报及审批通过，使30户客户贷款在最短的时间内全部到公司账户，给公司带来了效益。

八、截止20xx年xx月xx日，已审核商品房买卖合同xxx户，并正确无误登记房源，做好台账，使销售回笼金额与财务回笼金额无差异。收集、填写、上报贷款客户资料，其中网上录入，扫描上传贷款客户资料，正确无误的填写公积金、银行借款合同，办理预告、预抵证，共计贷款到账金额xx多万元，放贷率达xxx%。

回顾这一年来的工作，我们部门之所以能够较圆满的完成工作任务，主要是因为以下几个方面：一是公司领导的重视支持，二是公司其他部门的配合协作，三是本部门员工的团结协作，共同努力的工作。在总结成绩的同时，还有很多不足的地方需要改进和努力。

在新的一年里，我部门要积极适应公司发展的要求，随着公司不断的扩大、规范、完善，可以预料我们的工作将更加繁重，要求也更高，需要掌握的知识更广，为此，客服部门的全体员工将更加勤奋学习，提高自身素质和技能，适应公司的发展要求，做好20xx年的工作计划，紧紧围绕客服部的业务工作，以创新的精神完成好各项工作，提高工作效益，增强工作的主动性、积极性和创造性，为了我们公司更上一层楼而努力工作。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇十二**

时光飞逝，转眼又到第三季度末，回首这一季度的工作，紧张而又平淡，在这一个个紧淡的日子里，一步一个脚印脚踏实地的走来。我积极认真地做好本职工作，完成好各项任务，始终用优秀党员的标准严格要求自己。下面我就这一季度的思想、学习、工作和生活方面做一简要的总结。

我深知做为一名党员要严格要求自己，在思想觉悟和境界上要高于普通群众，在行动上要时时处处先于普通群众，在工作业绩上要优于普通群众；还应热爱本职工作，踏实工作，干一行，爱一行，精一行，兢兢业业，恪尽职守，在工作岗位上体现全心全意为服务的党宗旨。

为此，我努力提高自己的思想觉悟，时刻提醒自己要有大境界、大胸怀、大眼界，始终以满腔的热情投入到工作中去。

加强理论学习，首先是从思想上重视。理论源于实践，又高于实践。

在过去的一季度中，我主动加强对理论知识的学习，主要包括继续深入领会党的精神，特别是新修订的《党章》，切实地提高了自己的思想认识；同时注重加强对外界时事的了解，通过学习，提高了自己的.敏锐性和鉴别能力，更加坚定了立场、坚定了信念，在大是大非问题面前，更能够始终保持清醒的头脑。

思想境界的提高和理论知识的加强，还要体现和用于工作实践，只有知和行的统一，才能学有所得、学有所用，学习才不流于形式。

因此，我时刻提醒自己注意，什么是一个党员该做的，什么是不该做的，怎样做才能优于普通群众、优于普通党员；我经常用优秀党的标准来衡量自己，找出自己的不足和差距；首先，我深刻而清楚地认识到自己的缺点和不足，并在工作中循序渐进地改进，知和行统一还不够，还需要长时间的知行统一磨练意志，达到知、行、意的统一，才能将缺点和不足改正并形成习惯和自觉自发行为。

其次，在认识到自己的不足和缺点的同时，也要自信地发现自己的优点；对照标准，哪些是自己做得好的，要继续发扬；哪些自己做得比别人好，要敢于肯定。

今年x月，我开始从事组织员这个新的岗位，陌生而又新鲜，新的业务需要学习，新的岗位需要补充知识，需要职能角色的转变，知识体系的更新；为此，除了吃饭睡觉和周末，我把办公室当成家，经过短暂的学习和熟悉，自已感觉已不像初来乍到时的紧张和惶恐；

当然，加强理论学习仍将是今后工作和生活中的一项主要的内容，只有不断加强业务技能的学习，才能适应企业发展的需要；只有不断的提高自己的理论素质，才能适应社会发展的客观要求。

在紧张充实的工作学习之余，我认为我的生活是很有规律的，没有别的不良嗜好，但缺少体育锻炼，今后我要挤出一定的时间，锻炼身体，培养一些兴趣爱好，有益于身心健康，才能更好地为服务，为企业服务。

首先，工作上，一季度来虽然勤勉尽力，但工作业绩平平，缺少亮点和特色，更谈不上创新；其次，学习深度不够，面不宽，积极主动性不够强，学习效果不明显，有为学而学、为完成任务的倾向；总之，一季度来，工作学习，生活方面虽无错误，但平平淡淡。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇十三**

时光飞逝，转眼又到第三季度末，回首这一季度的工作，紧张而又平淡，在这一个个紧淡的日子里，一步一个脚印脚踏实地的走来。我积极认真地做好本职工作，完成好各项任务，始终用优秀党员的标准严格要求自己。下面我就这一季度的思想、学习、工作和生活方面做一简要的总结。

我深知做为一名党员要严格要求自己，在思想觉悟和境界上要高于普通群众，在行动上要时时处处先于普通群众，在工作业绩上要优于普通群众；还应热爱本职工作，踏实工作，干一行，爱一行，精一行，兢兢业业，恪尽职守，在工作岗位上体现全心全意为服务的党宗旨。

为此，我努力提高自己的思想觉悟，时刻提醒自己要有大境界、大胸怀、大眼界，始终以满腔的热情投入到工作中去。

加强理论学习，首先是从思想上重视。理论源于实践，又高于实践。

在过去的一季度中，我主动加强对理论知识的学习，主要包括继续深入领会党的精神，特别是新修订的《党章》，切实地提高了自己的思想认识；同时注重加强对外界时事的了解，通过学习，提高了自己的.敏锐性和鉴别能力，更加坚定了立场、坚定了信念，在大是大非问题面前，更能够始终保持清醒的头脑。

思想境界的提高和理论知识的加强，还要体现和用于工作实践，只有知和行的统一，才能学有所得、学有所用，学习才不流于形式。

因此，我时刻提醒自己注意，什么是一个党员该做的，什么是不该做的，怎样做才能优于普通群众、优于普通党员；我经常用优秀党的标准来衡量自己，找出自己的不足和差距；首先，我深刻而清楚地认识到自己的缺点和不足，并在工作中循序渐进地改进，知和行统一还不够，还需要长时间的知行统一磨练意志，达到知、行、意的统一，才能将缺点和不足改正并形成习惯和自觉自发行为。

其次，在认识到自己的不足和缺点的同时，也要自信地发现自己的优点；对照标准，哪些是自己做得好的，要继续发扬；哪些自己做得比别人好，要敢于肯定。

今年x月，我开始从事组织员这个新的岗位，陌生而又新鲜，新的业务需要学习，新的岗位需要补充知识，需要职能角色的转变，知识体系的更新；为此，除了吃饭睡觉和周末，我把办公室当成家，经过短暂的学习和熟悉，自已感觉已不像初来乍到时的紧张和惶恐；

当然，加强理论学习仍将是今后工作和生活中的一项主要的内容，只有不断加强业务技能的学习，才能适应企业发展的需要；只有不断的提高自己的理论素质，才能适应社会发展的客观要求。

在紧张充实的工作学习之余，我认为我的生活是很有规律的，没有别的不良嗜好，但缺少体育锻炼，今后我要挤出一定的时间，锻炼身体，培养一些兴趣爱好，有益于身心健康，才能更好地为服务，为企业服务。

首先，工作上，一季度来虽然勤勉尽力，但工作业绩平平，缺少亮点和特色，更谈不上创新；其次，学习深度不够，面不宽，积极主动性不够强，学习效果不明显，有为学而学、为完成任务的倾向；总之，一季度来，工作学习，生活方面虽无错误，但平平淡淡。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇十四**

在这第三季度的时间里，是我人生中的又一次重大转折，从一名刚毕业的学生转变成一位销售业务人员，回望这第三季度的成绩，自己感觉学到的东西不少，但给公司带来的效益却很少。总结之前得与失，为以后的工作做好打算，为明天的胜利做好铺垫。

首先，我很庆幸，我能够在全国知名的xx企业这个大平台上从事销售工作，让我对自己的产品有着足够的信心，同时也让我在面对客户时，无形中多了一份自信和自豪。再加上公司对销售人员的强有力的支持，让我知道，选择xx公司是正确的，我愿意把自己的人生理想和公司连接在一起。虽然我对驰田公司来说，只是一名普通的销售业务员，但是xx公司对我来说却是我人生中的一次新的启航，承载着我的希望和梦想。

其次，在xx公司实际从事销售工作只有x个月的时间，在这短短的x个月中，也让我深刻地认识到了自己的不足，无论是从个人的知识构架上，还是从与客户的沟通交流上，以及自己的工作习惯上，需要我学习的东西太多太多，让我突然之间感到应接不暇。虽然我也知道冰冻三尺非一日之寒，这是一个需要逐渐积累和不断学习的过程，可是，这些知识明显地影响了我和客户之间的交流，特别是面对专业的知识问题，我不知该如何解释时，失去了一次和客户之间建立信任感的机会，这让我很苦恼。我迫切的希望能够改变这种状况。在处理问题的的时候，我也感觉到自己的经验不足，特别是碰到非客户原因的问题时，不能够很好的解决，我希望自己能够做得更好。

但是，在我感到困惑的同时，我看到的更多的仍然是希望，因为知识可以学习，经验可以积累。而xx公司搞销售的前辈为我们打下了良好的基础，给客户留下了很好的口碑，而且在我所接触的客户当中，没有客户对xx公司的产品质量提出过异议，这才是我们不可多得的宝贵财富。另外，我所负责的xx小循环区域，也存在着很大的发展空间，像xx、xx、xx、xx等很多有待深开发的客户；特别是xx小循环轻量化，车型更新较快，能够很快适合部分区域市场，这让我感到兴奋。小循环的客户现有的也十分有限，挖掘出来的空间还只是很小的一部分，还有一些深藏不漏的小循环企业还有待开发；xx、xx、xx更是一片空白，这些都让我对自己的市场充满着希望。并为自己的工作定下了如下几个努力方向：

1、专业知识的学习：我坚信，一个出色的销售业务人员，只有拥有过硬的专业知识，才能够帮助客户解决问题，才能让客户刮目相看，并在彼此之间建立起信任，只有这样，才能培养起客户的忠诚度。在改装知识方面，我不能仅仅只停留在起初的培训学习阶段，我希望自己在业务中不断的升华自己，做到与时俱进。在行业相关知识方面，我会加强和客户交流，不断地向客户学习，了解客户的需求，在学习的过程中注重经验的积累。

2、与客户沟通和交流：有了一定的专业知识，为我和客户的沟通架起了一座很好的桥梁。然而，这还远远不够，很多事情的进展，并不是想像中的顺利，这时如何解决价格、信誉度等一系列的问题需要的是全方位的沟通和了解，如何与客户之间建立起更深层次的关系，把握好客户的动向，需要我用一颗双赢、并注重长远发展的心态来对待，这些需要我在实践中不断地思考、学习和总结，碰到问题时及时向同事和领导请教。

3、良好的工作习惯：做到事事有条理，对于工作中碰到的问题，做到心中有数，清楚明白；在工作中认认真真，积极主动，避免出现因为一时的疏忽而造成的不必要麻烦；把客户的事情在最短的时间内解决。加强与现有重要客户的进一步沟通，在维护好现有客户的基础上，不断地去开发新的客户，对于新项目的进展，做到心中有数。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇十五**

时间过的很快，一个季度的物流工作就要结束了，下面简单总结一下这个季度的工作情况，总体来说主要有以下几点：

1、非本岗位职责的问题比较头疼：各种板材的生产供应问题、模具保管生产问题、仓库物资供应问题、框架设计问题等等搞得我管也不是，说也不是，真是左右为难，物流季度工作总结。

2、在公司的改革声中，使我学会了等待。时间不是我一个人的，是整个生产流程中各管理人员的客户服务意识决定的。生产制造企业的生产产品的多样性和单一性，分散性等决定现场管理计划的变动的灵活性。管理人员的决断性和果断性，做人就不要做事，做事就不要做人。

老板花钱请你来不是让你来制造问题的而是来解决问题的。也不是整天将老板作为自己的当箭牌：“有什么意见就去找老总，这是老总下的指令。”结果上道工序的生产问题都没有解决，而要下道工序完成生产任务，而且用“老总”来实现自己的“雄心”

3、由于上半年的各种失误的不利影响和惯性，在不断提高管理业务水平的同时戒急戒燥，坚决要求自己学会忍耐，不要得罪他人，做好自己的分内之事，学会眼不见心不烦，嘴不多，脚不闲，保持跟同事和睦相处，尽的努力协调高压开关与箱体、底座之间的成套性和组合的技术性来挽救定单的发货问题，将自己管辖的工作损失降到最低。

4、整个生产流程缺少信息整合和统筹安排，导致生产协调和生产环节严重脱离定单型的管理目标成套性控制荡然无存，求数量而没有真正的控制生产环节的控制点，生产物流的控制也仅仅是盲目的流入最后的组装工序--问题的沉积、返工、推迟发货等。现场管理也仅仅体现于电话，组织的分工脱离于减少运输的总次数和总距离以及工序的时间间隔性。

5、效率与效果，现在做事不要只讲效率了，效率已经不是很重要了，而要重视效果。每个部门都说自己做了多少多少，结果出货时一件货物都没有发出去。一个别挂式的工卡就要到两个部门去领：人事部发卡片，行政部领卡皮。要270mm的侧板，结果生产270mm的门板，要打磨开孔6块组合门板，结果说没有人手不接单。现在是要一样东西都得求爹爹告奶奶，原来三到四天的生产周期现在就要七天到十四天，到底是厂房比较集中犯了错，还是管理出了问题。到底是公司人员变了，还是制度改革错了。

在这种如何去适应公司的管理模式的思索中，我的工作也一波三折，沉浮不定，更加促使我去加强自身修养、提高适应工作压力的能力，端正自己的心态。积极推进企业自备运输车辆管理体制的步伐，在试点的基础上不断完善，把工作引向深入。以降低运输成本费用为目的，把改革内部运输体制同建立社会化物流服务体系结合起来，充分利用社会综合运输网络和社会运力，为企业的生产经营工作服务，提高企业的经济效益。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇十六**

《大班额条件下培养学生自主学习与合作学习能力的实践探索与研究》是我校数学组在20xx年x月申报的织金县“六个三工程”课题20xx年x月立项，20xx年x月开题。自开展本课题研究工作以来，我们课题组积极主动地开展专题研究和教改实验，多渠道的获取相关信息，该课题的实施推动了教师培养学生自主学习与合作学习能力，提高了教育教学的质量和效率。

由于受经济条件的制约，毕节市大班额教学现象比较普遍，在这种情况下，如何探索出一条新路，提高大班额下数学教学的水平和效果，是我市数学工作者必须面对和解决的现实问题。基于此，本课题立足实际，在大班额现实下，实验自主发展策略和学习指导策略，探索构建一个以学生为主体，教师为指导，师生共同活动、合作完成学习目标的自主合作课堂教学结构。注重组织课外活动，创设数学情境，鼓励自主探索、合作交流，探究新的自主合作学习方式。转变评价机制，构建侧重于学生自主合作创新能力发展的多维评价体系。长期以来，由于受传统教育观以及片面追求升学率的影响，我国中小学教育被禁锢在一个以知识为内核的整体划一的教育模式中，而且班级人数一般达60多人，有的甚至达到70人。虽然它能保证教学任务的完成，但是也暴露出一些亟待解决的问题。主要表现为：1、师生间缺乏理解与沟通，好像只有课本与作业本才是师生之间传递感情的纽带，师生接触的时间只局限在一堂课。2、学生缺乏合作学习与自主学习，学生之间的团结协作意识不强，对班集体的工作冷淡，甚至出现嫉妒、敌意等不良行为。3、教师不注意学生的个性发展，出现“一刀切”、“满堂灌”、“教师为中心”等现象，班级授课制的出现随之带来的是教师权威的绝对性。教师一人说了算，学生一味盲从。日久天长，教师的包办代替使学生的依赖性增强，毫无主见，不敢发表自己的见解，失去了独立性、自主性、合作性与创造性。4、教师难以做到面向全体学生，注意个性发展。班集体授课制使教师和家长心目中的尖子生总在台上表演，而更多的学生只能当观众，其结果使许多学生失去了一个真正属于自己的自由自在的少年时代。知识经济方兴未艾，建立学习型社会是时代发展的必然趋势，终身学习，合作创新是人们自我发展、自我完善的必然要求。如何通过学校教育，培养出适应现代社会要求的综合性人才，使他们能够自主学习，合作学习，具有较强的实践能力和创新精神，是广大教育工作者面临的一个亟待解决的问题。

本课题以现代教育学与心理学理论为指导，关注学生自主学习与合作学习过程，关注教学效益，建构学生自主学习与合作学习的有效教学策略体系，促进教师、学生和学校的共同发展。具体目标分为五个方面：

1、探索和创新课堂教学方法，构建有效提高学生自主学习与合作学习的指导策略体系。

2、优化教学过程，培养学生自主学习与合作学习的习惯，切实提高学生自主学习与合作学习的有效性。

3、总结课堂教学各环节中指导学生进行有效自主学习与合作学习的一般策略。

4、让学生在自主学习与合作学习中体会体验性学习、研究性学习、合作学习。

5、通过课题研究改变教师教学方式与学生学习方式，促进学生积极主动地参与教学活动，实行师生互动、生生互动的自主探究性学习，使学生掌握学习方法，提高学习能力，使学生具有良好的人文精神和合作竞争能力，具有良好的创新精神和实践能力，从而成为会学习会创造的智慧型人才。

本课题能有效地探索了大班额数学教学中培养学生自主创新能力的途径，探索有效地促进学生合作交流与自主学习的方式，有利于学生个性、心理、能力的良好发展，培养建设适应大班额数学教学的高素质教师队伍，推动我市课改的发展。

（1）调查法：通过问卷调查，师生座谈等形式，了解实验动态。

（2）文献研究法：实施本课题的理论支撑点以及方法论依据的研究。

（3）个案研究法：抽样选取学生及教师，建立个人档案，进行跟踪调查，及时了解师生在实验中的发展变化。

（4）经验总结法：定期或不定期对实验研究情况进行反思，及时总结归纳，形成有价值的研究成果。

（5）实践法：对方法论的探索以及运用的研究。

（6）系统论方法：摸索并建立起一套培养学生自主学习与合作学习能力的策略的研究。

本课题的研究从20xx年x月开始，至20xx年x月结题，其间共分四个阶段。

①第一阶段：课题研究的准备阶段（20xx年x月～20xx年x月）。组建课题组，落实人员分工，撰写研究方案初稿；同时进行广泛的宣传动员，收集整理资料，汇集成册。进行理论学习，在专家的指导下，进一步完善课题研究方案，形成全面而详细的具有可操作性的研究方案，向地区教研室申报，做好课题开题论证工作。

②第二阶段：课题研究的分析阶段（20xx年x月～20xx年x月）。本课题正式立项后，将根据专家提出的建议进一步明确研究方向，理清研究内容，调整研究方案。

③第三阶段：课题研究的实施阶段（20xx年x月～20xx年x月）。落实各子课题的内容和方案，将其用于全体教师的教学实践和学生的学习实践中，不断地从理论到实践，再由实践到理论，如此反复。请有关教育行政领导、专家、学者莅临指导，对课题进行论证，提高研究实效性，形成有一定价值的操作模式和策略，并对操作策略和所形成的学生能力进行评价。

④第四阶段：课题研究的总结阶段（20xx年x月～20xx年x月）。将各阶段的成果整理、汇总，并分析、研究、总结、提炼，收集数据，做好结题验收工作，写出研究报告，并提请主管部门进行结题验收。

叶圣陶先生曾说过“教师教任何功课，教都是为了不用教。”这句话既道出了教学的目的，又道出了学生掌握方法后能自主获取知识，去寻求发展。因此小学数学应以学生全面、主动、和谐地发展为中心。这就要求教师应营造一个宽松和谐、兴趣盎然的学习氛围才能使学生积极、主动地参与到教与学活动中，从而调动学生的“情”与“知”，使学生真正成为课堂学习的主人。

那么，教师该如何培养学生自主学习和合作学习能力呢？

（一）创设课堂学习情境。

“新课标”指出：学生的数学学习内容应当是现实的、有趣的、具有挑战性的，这些内容有利于学生主动地从事观察、实验、猜测、验证、推理与交流等数学活动，也容易激活学生已有的生活经验和数学知识，激发学生的学习愿望。提出的问题要击中思维的燃点，这样能把全体学生的认知系统迅速唤醒，从而提高单位时间里的学习效率。进而产生了探究的欲望。

（二）自主与合作操作。

皮亚杰认为：“儿童的思维是从动作开始的，切断与思维的联系，思维就不能得到发展。”“智慧在学生的手指尖上”。手是脑的老师，说过百遍，不如手做一遍。所以让学生在动手的过程中学习某些知识是必要的，是高效的。动手操作也是儿童最感兴趣的事，对于学生学习的积极性也会大大提高了。如，在上大多数几何课时通过学生自主与合作操作，这样学生通过动手、动口、动脑，发现了一种规律。为今后学习各数的组成掌握了很好的学习方法。因此，恰当地让学生动手操作不仅可以激发学生的好奇心和求知欲，而且也有利于学生在操作中学到知识，所以在教学中我尽可能为学生提供实际操作的机会，使他们在操作中获得知识的同时，也学会学习。

（三）小组合作。

自主学习课堂对学习小组的划分要求很高,特别是低年级的自主课堂更要对学习小组进行统筹安排。一般应规定为4到6人为一组,优、中、差搭配,发挥小组学生以优带中,以中带差的帮扶作用。学生小组合作学习不能忽视教师的引领作用，教师应重视“引”，大胆“放”，抓住合作契机及时引导。可以在新知探究的过程中引导；在知识的重点、难点处引导；在灵活运用自己的经验和知识积累中努力丰富文本和自我中引导；在小组合作的有效方法和形式上加以引导等。教师要指导好学生积极采取讨论、举例、引证、实验、归纳、演绎等探究形式，有效地开展小组合作学习，自始至终营造民主、和谐的合作气氛，既不失时机地点拨，又大胆放手让学生独立思考、自我完善，教师通过观察、参与、巡视、指导等方式积极参与调控，从而不断深化学生对知识的探索过程，形成自主自强、合作探究的学风和习惯。

（四）教给学生学习方法和策略。

学生自主能力的提高，既离不开自身的体验积累，也离不开教师的指导。达尔文说过：“最有价值的知识是关于方法的知识。”显然“会学”比“学会”更重要。因此，教师在教学中要重视学法的研究，教给学生学习方法和策略，让学生由“学会”过渡到“会学”。

1.指导预习。自主学习的预习，贵在独立性，是学生独立获取基本知识的重要一环。指导预习按“扶——放”原则，起先可设置“导学提纲”，在“学什么”“怎样学”两方面加以引导。这样坚持训练并将预习要求、读书方法适时渗透，当学生对如何预习有一定的实践后，提纲逐步精简，最终让学生丢掉“导学提纲”的拐杖，走上自学的道路。

2.让学生自主参与课堂。在课堂教学中，必须摒弃传统的教学观念和方法，努力创设民主和谐的教学氛围，让学生积极参与。学生通过自身积极参与学习，会掌握一定的学习方法。这样，学生在民主和谐的气氛中，心理压力得到减轻，自尊心得到充分尊重，个性特长得到有效地发展，创造性思维得到较全面的开拓，从而积极主动学习数学知识，还能善于应用已学的知识进行解题，起到触类旁通，举一反三的效果，而且富有创造性。

（五）让学生自己去发现、提出问题。

在教学中，把学习主动权还给学生，让学生自己主动发现问题，探索新知，这对学生自己来说印象、感受最深，理解得也最深刻。极容易掌握问题的内在规律、性质和联系。教师应培养学生这种自主探求，积极思考的良好品质。这样做学生既灵活运用了知识，又掌握了本课学习的重点，其教学效果要比教师一味地讲解好得多。可见，如果学生主动参与到学习的过程中，就会大大提高课堂教学效率。

（六）引导学生自己寻找错误的原因。

学生学习过程中总会发生这样那样的错误，这是不可避免的。而这些错误除了偶然的疏忽，通常有其心理上或思维上的不足之处。教师要研究学生产生错误的原因，然后引导学生自己先寻找并加以消除。学生能够找到错误的原因并加以纠正，那么就意味着他已掌握了正确的学习方法。学生在纠正错误方法的同时，又学到了一种判断的方法。

我们教师是在比较缺乏合作的传统教育体制下成长起来的，在做学生时，合作学习与自主学习的能力就没有得到充分的.培养。因此，在实施合作学习与自主学习时，尽管付出很多努力，由于合作教学能力和技巧的贫乏不能很好地组织学生的合作活动，再加上班额学生人数大，实施教学时常感到心有余而力不足。合作学习本身存在着很多需要进一步认真思考和探讨的问题，我们仍将继续努力实践与探索，不断地吸取当代先进的教学理论，不断充实与自我发展，在合作学习教学中与学生共同成长！

在本课题研究过程中，又有许多教师加盟，课题组成员队伍得到充实，研究力量得到加强。其中王建老师介入更使得课题研究工作如虎添翼。

下一步计划我们将继续在课题组的领导下，定期活动，以活动推动课题的发展，使课题的深入研究得到保障。预计可以形成我校一个校本化工作。下一步计划我们将继续在课题组的领导下，定期活动，以活动推动课题的发展，使课题的深入研究得到保障。预计可以形成我校一个校本化工作。今后的工作我们更是任重而道远，在研究过程中我们将沿着有新意，讲科学的思路继续将此课题的研究成果和研究精神延续在我们工作实践中，以全新的理念，积极的态度做好结题工作。实事求是，富有新意地撰写工作报告，研究报告。为结题交上一份满意的答卷，也为继续推进学校的现代教育技术工作作出贡献。在下一步准备从以下入手抓起：

1.教师角色的新定位

在新课程理念下，教师角色将发生根本性变化。教师是学生学习的合作者、学习活动的指导者、学生发展的促进者，是学生成长的“高级伙伴”；是学生发展、课程开发、教学效率的研究者。在“先学后导”的教学方式中，教师要认真审视自己的角色，重新定位自己。首先要明确自己的伙伴意识，教师是学生学习活动的最好伙伴，相互了解，做到互帮互学、合作学习，真正成为实现学习目标、提高学业成绩、促进和谐发展的“长者”；其次要提高服务意识，要根据学生学习需要提供及时、必要、恰当、睿智的指导和帮助，能够做到平心静气的交流和沟通，解决学生自主学习中的困难和疑惑，当好学生发展的“服务员”和“主持人”；最后是培养民主意识。学生自主学习是需要和谐、温馨、放松的氛围，所以，教师要与学生建立平等、友好、信任、诚实的朋友关系，创设有效的学习环境。

2.教学方式的实施要循序渐进

在实施这种教学方式时，必须考虑学生的实际水平和能力，循序渐进，教师要及时指导学生的学习过程，让学生养成良好的学习习惯，通过检测反馈让学生体会成功的感觉。对于新知识的学习，让学生自己去尝试、去探索、去发现，其效果远胜于教师单纯的讲解。数学上任何一个知识点都有其形成过程，类比后推理得出的结论，这种数学抽象或推理的过程就是知识的形成过程，如果学生能掌握这些知识的形成过程，就能从整体上把握知识结构，沟通知识的联系，弄清知识的来龙去脉，将知识学“活”。这就要求教师善于挖掘这些知识的产生过程，并将其分解成若干个问题，一步一步地去引导、去探求、去发现。在知识的形成过程中，学生的思维能力在不断形成、不断完善、不断总结中得以提高。

3.教学方式的担心及改进措施

担心一：此教学方式会影响教学进度。实践证明，刚开始教学进度的确较慢，但实验研究过后，教学进度比预定的还要快一些。

担心二：学生的讲解水平不如教师。实践证明，学生的讲解水平总体上与教师的确有差距，然而，通过测验，我却发现学生对知识的吸收率却比教师讲解时吸收率要高。

4.教学相长

由于这种教学方式充分体现了“以学生为主体，教师为主导”的教学原则，符合学生的身心发展规律，充分尊重学生的兴趣爱好，学生在课堂上会有各种奇思妙想，有一些甚至是教师从未考虑过或没有研究清楚的问题，这样就会“强迫”教师不断提高自己的业务水平。

今后的工作我们更是任重而道远，在研究过程中我们将沿着有新意，讲科学的思路继续将此课题的研究成果和研究精神延续在我们工作实践中，以全新的理念，积极的态度做好结题工作。实事求是，富有新意地撰写工作报告，研究报告。为结题交上一份满意的答卷，也为继续推进学校的现代教育技术工作作出贡献。

综上所述这就是我们课题组本阶段的中期报告，现在需处于研究准备阶段，但我们以及尝试到了它给我们教学质量带来的好处和对我们教学的帮助，在以后的探索投影实践中我们一定会取长补短，不思进取，力争在第四阶段做得更好。

在搞本课题研究中，我们认为：一、研究课题不要重功利，轻内需。二、究课题要重成果，轻过程。三、研究课题要重展示，轻推广。总之建议有关部门应该要进一步重视课题研究实效，加大对一线教师的教科研培训，落实学校课题研究计划，带领广大一线教师一起投身课改，让他们共同体验课改的喜悦，享受课改的成果，这样才能达到课改的真正目的。

总之，教学中凡是学生能够探索出来的教师决不替代，凡是学生能够独立发现的教师绝不暗示，让学生从生活、活动、思索、合作交流中学习。尽可能多给一点思考的时间,多给一点活动的空间,多给学生一点表现自己的机会，让学生多一点创造的信心，多一点成功的体验,让学生自始至终地主动参与教学的全过程。从而促进学生自主学习与合作学习，让学生在参与中学会学习，学会合作，学会创新，使课堂真正成为展示学生生命价值的绿洲。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇十七**

时间过的很快，一个季度的物流工作就要结束了，下面简单总结一下这个季度的工作情况，总体来说主要有以下几点：

1、非本岗位职责的问题比较头疼：各种板材的生产供应问题、模具保管生产问题、仓库物资供应问题、框架设计问题等等搞得我管也不是，说也不是，真是左右为难，物流季度工作总结。

2、在公司的改革声中，使我学会了等待。时间不是我一个人的，是整个生产流程中各管理人员的客户服务意识决定的。生产制造企业的生产产品的多样性和单一性，分散性等决定现场管理计划的变动的灵活性。管理人员的决断性和果断性，做人就不要做事，做事就不要做人。

老板花钱请你来不是让你来制造问题的而是来解决问题的。也不是整天将老板作为自己的当箭牌：“有什么意见就去找老总，这是老总下的指令。”结果上道工序的生产问题都没有解决，而要下道工序完成生产任务，而且用“老总”来实现自己的“雄心”

3、由于上半年的各种失误的不利影响和惯性，在不断提高管理业务水平的同时戒急戒燥，坚决要求自己学会忍耐，不要得罪他人，做好自己的分内之事，学会眼不见心不烦，嘴不多，脚不闲，保持跟同事和睦相处，尽的努力协调高压开关与箱体、底座之间的成套性和组合的技术性来挽救定单的发货问题，将自己管辖的工作损失降到最低。

4、整个生产流程缺少信息整合和统筹安排，导致生产协调和生产环节严重脱离定单型的管理目标成套性控制荡然无存，求数量而没有真正的控制生产环节的控制点，生产物流的控制也仅仅是盲目的流入最后的组装工序--问题的沉积、返工、推迟发货等。现场管理也仅仅体现于电话，组织的分工脱离于减少运输的总次数和总距离以及工序的时间间隔性。

5、效率与效果，现在做事不要只讲效率了，效率已经不是很重要了，而要重视效果。每个部门都说自己做了多少多少，结果出货时一件货物都没有发出去。一个别挂式的工卡就要到两个部门去领：人事部发卡片，行政部领卡皮。要270mm的侧板，结果生产270mm的门板，要打磨开孔6块组合门板，结果说没有人手不接单。现在是要一样东西都得求爹爹告奶奶，原来三到四天的生产周期现在就要七天到十四天，到底是厂房比较集中犯了错，还是管理出了问题。到底是公司人员变了，还是制度改革错了。

在这种如何去适应公司的管理模式的思索中，我的工作也一波三折，沉浮不定，更加促使我去加强自身修养、提高适应工作压力的能力，端正自己的心态。积极推进企业自备运输车辆管理体制的步伐，在试点的基础上不断完善，把工作引向深入。以降低运输成本费用为目的，把改革内部运输体制同建立社会化物流服务体系结合起来，充分利用社会综合运输网络和社会运力，为企业的生产经营工作服务，提高企业的经济效益。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇十八**

《大班额条件下培养学生自主学习与合作学习能力的实践探索与研究》是我校数学组在20xx年x月申报的织金县“六个三工程”课题20xx年x月立项，20xx年x月开题。自开展本课题研究工作以来，我们课题组积极主动地开展专题研究和教改实验，多渠道的获取相关信息，该课题的实施推动了教师培养学生自主学习与合作学习能力，提高了教育教学的质量和效率。

由于受经济条件的制约，毕节市大班额教学现象比较普遍，在这种情况下，如何探索出一条新路，提高大班额下数学教学的水平和效果，是我市数学工作者必须面对和解决的现实问题。基于此，本课题立足实际，在大班额现实下，实验自主发展策略和学习指导策略，探索构建一个以学生为主体，教师为指导，师生共同活动、合作完成学习目标的自主合作课堂教学结构。注重组织课外活动，创设数学情境，鼓励自主探索、合作交流，探究新的自主合作学习方式。转变评价机制，构建侧重于学生自主合作创新能力发展的多维评价体系。长期以来，由于受传统教育观以及片面追求升学率的影响，我国中小学教育被禁锢在一个以知识为内核的整体划一的教育模式中，而且班级人数一般达60多人，有的甚至达到70人。虽然它能保证教学任务的完成，但是也暴露出一些亟待解决的问题。主要表现为：1、师生间缺乏理解与沟通，好像只有课本与作业本才是师生之间传递感情的纽带，师生接触的时间只局限在一堂课。2、学生缺乏合作学习与自主学习，学生之间的团结协作意识不强，对班集体的工作冷淡，甚至出现嫉妒、敌意等不良行为。3、教师不注意学生的个性发展，出现“一刀切”、“满堂灌”、“教师为中心”等现象，班级授课制的出现随之带来的是教师权威的绝对性。教师一人说了算，学生一味盲从。日久天长，教师的包办代替使学生的依赖性增强，毫无主见，不敢发表自己的见解，失去了独立性、自主性、合作性与创造性。4、教师难以做到面向全体学生，注意个性发展。班集体授课制使教师和家长心目中的尖子生总在台上表演，而更多的学生只能当观众，其结果使许多学生失去了一个真正属于自己的自由自在的少年时代。知识经济方兴未艾，建立学习型社会是时代发展的必然趋势，终身学习，合作创新是人们自我发展、自我完善的必然要求。如何通过学校教育，培养出适应现代社会要求的综合性人才，使他们能够自主学习，合作学习，具有较强的实践能力和创新精神，是广大教育工作者面临的一个亟待解决的问题。

本课题以现代教育学与心理学理论为指导，关注学生自主学习与合作学习过程，关注教学效益，建构学生自主学习与合作学习的有效教学策略体系，促进教师、学生和学校的共同发展。具体目标分为五个方面：

1、探索和创新课堂教学方法，构建有效提高学生自主学习与合作学习的指导策略体系。

2、优化教学过程，培养学生自主学习与合作学习的习惯，切实提高学生自主学习与合作学习的有效性。

3、总结课堂教学各环节中指导学生进行有效自主学习与合作学习的一般策略。

4、让学生在自主学习与合作学习中体会体验性学习、研究性学习、合作学习。

5、通过课题研究改变教师教学方式与学生学习方式，促进学生积极主动地参与教学活动，实行师生互动、生生互动的自主探究性学习，使学生掌握学习方法，提高学习能力，使学生具有良好的人文精神和合作竞争能力，具有良好的创新精神和实践能力，从而成为会学习会创造的智慧型人才。

本课题能有效地探索了大班额数学教学中培养学生自主创新能力的途径，探索有效地促进学生合作交流与自主学习的方式，有利于学生个性、心理、能力的良好发展，培养建设适应大班额数学教学的高素质教师队伍，推动我市课改的发展。

（1）调查法：通过问卷调查，师生座谈等形式，了解实验动态。

（2）文献研究法：实施本课题的理论支撑点以及方法论依据的研究。

（3）个案研究法：抽样选取学生及教师，建立个人档案，进行跟踪调查，及时了解师生在实验中的发展变化。

（4）经验总结法：定期或不定期对实验研究情况进行反思，及时总结归纳，形成有价值的研究成果。

（5）实践法：对方法论的探索以及运用的研究。

（6）系统论方法：摸索并建立起一套培养学生自主学习与合作学习能力的策略的研究。

本课题的研究从20xx年x月开始，至20xx年x月结题，其间共分四个阶段。

①第一阶段：课题研究的准备阶段（20xx年x月～20xx年x月）。组建课题组，落实人员分工，撰写研究方案初稿；同时进行广泛的宣传动员，收集整理资料，汇集成册。进行理论学习，在专家的指导下，进一步完善课题研究方案，形成全面而详细的具有可操作性的研究方案，向地区教研室申报，做好课题开题论证工作。

②第二阶段：课题研究的分析阶段（20xx年x月～20xx年x月）。本课题正式立项后，将根据专家提出的建议进一步明确研究方向，理清研究内容，调整研究方案。

③第三阶段：课题研究的实施阶段（20xx年x月～20xx年x月）。落实各子课题的内容和方案，将其用于全体教师的教学实践和学生的学习实践中，不断地从理论到实践，再由实践到理论，如此反复。请有关教育行政领导、专家、学者莅临指导，对课题进行论证，提高研究实效性，形成有一定价值的操作模式和策略，并对操作策略和所形成的学生能力进行评价。

④第四阶段：课题研究的总结阶段（20xx年x月～20xx年x月）。将各阶段的成果整理、汇总，并分析、研究、总结、提炼，收集数据，做好结题验收工作，写出研究报告，并提请主管部门进行结题验收。

叶圣陶先生曾说过“教师教任何功课，教都是为了不用教。”这句话既道出了教学的目的，又道出了学生掌握方法后能自主获取知识，去寻求发展。因此小学数学应以学生全面、主动、和谐地发展为中心。这就要求教师应营造一个宽松和谐、兴趣盎然的学习氛围才能使学生积极、主动地参与到教与学活动中，从而调动学生的“情”与“知”，使学生真正成为课堂学习的主人。

那么，教师该如何培养学生自主学习和合作学习能力呢？

（一）创设课堂学习情境。

“新课标”指出：学生的数学学习内容应当是现实的、有趣的、具有挑战性的，这些内容有利于学生主动地从事观察、实验、猜测、验证、推理与交流等数学活动，也容易激活学生已有的生活经验和数学知识，激发学生的学习愿望。提出的问题要击中思维的燃点，这样能把全体学生的认知系统迅速唤醒，从而提高单位时间里的学习效率。进而产生了探究的欲望。

（二）自主与合作操作。

皮亚杰认为：“儿童的思维是从动作开始的，切断与思维的联系，思维就不能得到发展。”“智慧在学生的手指尖上”。手是脑的老师，说过百遍，不如手做一遍。所以让学生在动手的过程中学习某些知识是必要的，是高效的。动手操作也是儿童最感兴趣的事，对于学生学习的积极性也会大大提高了。如，在上大多数几何课时通过学生自主与合作操作，这样学生通过动手、动口、动脑，发现了一种规律。为今后学习各数的组成掌握了很好的学习方法。因此，恰当地让学生动手操作不仅可以激发学生的好奇心和求知欲，而且也有利于学生在操作中学到知识，所以在教学中我尽可能为学生提供实际操作的机会，使他们在操作中获得知识的同时，也学会学习。

（三）小组合作。

自主学习课堂对学习小组的划分要求很高,特别是低年级的自主课堂更要对学习小组进行统筹安排。一般应规定为4到6人为一组,优、中、差搭配,发挥小组学生以优带中,以中带差的帮扶作用。学生小组合作学习不能忽视教师的引领作用，教师应重视“引”，大胆“放”，抓住合作契机及时引导。可以在新知探究的过程中引导；在知识的重点、难点处引导；在灵活运用自己的经验和知识积累中努力丰富文本和自我中引导；在小组合作的有效方法和形式上加以引导等。教师要指导好学生积极采取讨论、举例、引证、实验、归纳、演绎等探究形式，有效地开展小组合作学习，自始至终营造民主、和谐的合作气氛，既不失时机地点拨，又大胆放手让学生独立思考、自我完善，教师通过观察、参与、巡视、指导等方式积极参与调控，从而不断深化学生对知识的探索过程，形成自主自强、合作探究的学风和习惯。

（四）教给学生学习方法和策略。

学生自主能力的提高，既离不开自身的体验积累，也离不开教师的指导。达尔文说过：“最有价值的知识是关于方法的知识。”显然“会学”比“学会”更重要。因此，教师在教学中要重视学法的研究，教给学生学习方法和策略，让学生由“学会”过渡到“会学”。

1.指导预习。自主学习的预习，贵在独立性，是学生独立获取基本知识的重要一环。指导预习按“扶——放”原则，起先可设置“导学提纲”，在“学什么”“怎样学”两方面加以引导。这样坚持训练并将预习要求、读书方法适时渗透，当学生对如何预习有一定的实践后，提纲逐步精简，最终让学生丢掉“导学提纲”的拐杖，走上自学的道路。

2.让学生自主参与课堂。在课堂教学中，必须摒弃传统的教学观念和方法，努力创设民主和谐的教学氛围，让学生积极参与。学生通过自身积极参与学习，会掌握一定的学习方法。这样，学生在民主和谐的气氛中，心理压力得到减轻，自尊心得到充分尊重，个性特长得到有效地发展，创造性思维得到较全面的开拓，从而积极主动学习数学知识，还能善于应用已学的知识进行解题，起到触类旁通，举一反三的效果，而且富有创造性。

（五）让学生自己去发现、提出问题。

在教学中，把学习主动权还给学生，让学生自己主动发现问题，探索新知，这对学生自己来说印象、感受最深，理解得也最深刻。极容易掌握问题的内在规律、性质和联系。教师应培养学生这种自主探求，积极思考的良好品质。这样做学生既灵活运用了知识，又掌握了本课学习的重点，其教学效果要比教师一味地讲解好得多。可见，如果学生主动参与到学习的过程中，就会大大提高课堂教学效率。

（六）引导学生自己寻找错误的原因。

学生学习过程中总会发生这样那样的错误，这是不可避免的。而这些错误除了偶然的疏忽，通常有其心理上或思维上的不足之处。教师要研究学生产生错误的原因，然后引导学生自己先寻找并加以消除。学生能够找到错误的原因并加以纠正，那么就意味着他已掌握了正确的学习方法。学生在纠正错误方法的同时，又学到了一种判断的方法。

我们教师是在比较缺乏合作的传统教育体制下成长起来的，在做学生时，合作学习与自主学习的能力就没有得到充分的.培养。因此，在实施合作学习与自主学习时，尽管付出很多努力，由于合作教学能力和技巧的贫乏不能很好地组织学生的合作活动，再加上班额学生人数大，实施教学时常感到心有余而力不足。合作学习本身存在着很多需要进一步认真思考和探讨的问题，我们仍将继续努力实践与探索，不断地吸取当代先进的教学理论，不断充实与自我发展，在合作学习教学中与学生共同成长！

在本课题研究过程中，又有许多教师加盟，课题组成员队伍得到充实，研究力量得到加强。其中王建老师介入更使得课题研究工作如虎添翼。

下一步计划我们将继续在课题组的领导下，定期活动，以活动推动课题的发展，使课题的深入研究得到保障。预计可以形成我校一个校本化工作。下一步计划我们将继续在课题组的领导下，定期活动，以活动推动课题的发展，使课题的深入研究得到保障。预计可以形成我校一个校本化工作。今后的工作我们更是任重而道远，在研究过程中我们将沿着有新意，讲科学的思路继续将此课题的研究成果和研究精神延续在我们工作实践中，以全新的理念，积极的态度做好结题工作。实事求是，富有新意地撰写工作报告，研究报告。为结题交上一份满意的答卷，也为继续推进学校的现代教育技术工作作出贡献。在下一步准备从以下入手抓起：

1.教师角色的新定位

在新课程理念下，教师角色将发生根本性变化。教师是学生学习的合作者、学习活动的指导者、学生发展的促进者，是学生成长的“高级伙伴”；是学生发展、课程开发、教学效率的研究者。在“先学后导”的教学方式中，教师要认真审视自己的角色，重新定位自己。首先要明确自己的伙伴意识，教师是学生学习活动的最好伙伴，相互了解，做到互帮互学、合作学习，真正成为实现学习目标、提高学业成绩、促进和谐发展的“长者”；其次要提高服务意识，要根据学生学习需要提供及时、必要、恰当、睿智的指导和帮助，能够做到平心静气的交流和沟通，解决学生自主学习中的困难和疑惑，当好学生发展的“服务员”和“主持人”；最后是培养民主意识。学生自主学习是需要和谐、温馨、放松的氛围，所以，教师要与学生建立平等、友好、信任、诚实的朋友关系，创设有效的学习环境。

2.教学方式的实施要循序渐进

在实施这种教学方式时，必须考虑学生的实际水平和能力，循序渐进，教师要及时指导学生的学习过程，让学生养成良好的学习习惯，通过检测反馈让学生体会成功的感觉。对于新知识的学习，让学生自己去尝试、去探索、去发现，其效果远胜于教师单纯的讲解。数学上任何一个知识点都有其形成过程，类比后推理得出的结论，这种数学抽象或推理的过程就是知识的形成过程，如果学生能掌握这些知识的形成过程，就能从整体上把握知识结构，沟通知识的联系，弄清知识的来龙去脉，将知识学“活”。这就要求教师善于挖掘这些知识的产生过程，并将其分解成若干个问题，一步一步地去引导、去探求、去发现。在知识的形成过程中，学生的思维能力在不断形成、不断完善、不断总结中得以提高。

3.教学方式的担心及改进措施

担心一：此教学方式会影响教学进度。实践证明，刚开始教学进度的确较慢，但实验研究过后，教学进度比预定的还要快一些。

担心二：学生的讲解水平不如教师。实践证明，学生的讲解水平总体上与教师的确有差距，然而，通过测验，我却发现学生对知识的吸收率却比教师讲解时吸收率要高。

4.教学相长

由于这种教学方式充分体现了“以学生为主体，教师为主导”的教学原则，符合学生的身心发展规律，充分尊重学生的兴趣爱好，学生在课堂上会有各种奇思妙想，有一些甚至是教师从未考虑过或没有研究清楚的问题，这样就会“强迫”教师不断提高自己的业务水平。

今后的工作我们更是任重而道远，在研究过程中我们将沿着有新意，讲科学的思路继续将此课题的研究成果和研究精神延续在我们工作实践中，以全新的理念，积极的态度做好结题工作。实事求是，富有新意地撰写工作报告，研究报告。为结题交上一份满意的答卷，也为继续推进学校的现代教育技术工作作出贡献。

综上所述这就是我们课题组本阶段的中期报告，现在需处于研究准备阶段，但我们以及尝试到了它给我们教学质量带来的好处和对我们教学的帮助，在以后的探索投影实践中我们一定会取长补短，不思进取，力争在第四阶段做得更好。

在搞本课题研究中，我们认为：一、研究课题不要重功利，轻内需。二、究课题要重成果，轻过程。三、研究课题要重展示，轻推广。总之建议有关部门应该要进一步重视课题研究实效，加大对一线教师的教科研培训，落实学校课题研究计划，带领广大一线教师一起投身课改，让他们共同体验课改的喜悦，享受课改的成果，这样才能达到课改的真正目的。

总之，教学中凡是学生能够探索出来的教师决不替代，凡是学生能够独立发现的教师绝不暗示，让学生从生活、活动、思索、合作交流中学习。尽可能多给一点思考的时间,多给一点活动的空间,多给学生一点表现自己的机会，让学生多一点创造的信心，多一点成功的体验,让学生自始至终地主动参与教学的全过程。从而促进学生自主学习与合作学习，让学生在参与中学会学习，学会合作，学会创新，使课堂真正成为展示学生生命价值的绿洲。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇十九**

尊敬的朝阳园全体产权人：

本人作为业委会第二期轮值执行主任的任期届满，特向大家汇报朝阳园业主委员会20xx年7月20日——10月20日的工作情况。

1、与物业管理处针对《朝阳园物业管理临时委托服务协议》中的物业费价格问题进行多轮谈判，最终就此问题达成一致共识，出台新《朝阳园物业管理临时委托服务协议》供园区业主进行表决。

2、顺利召开朝阳园第二届业主大会，提出四项决议案：《朝阳园物业管理临时委托服务协议》、《关于实施朝阳园延长低温供暖方案的决议案》、《关于实施朝阳园楼宇、会所门禁安保系统改造方案的决议案》、《关于继续保留朝阳园会所信息栏的决议案》面向园区全体业主投票表决。

3、顺利完成朝阳园业主大会书面征求意见函的发放及回收工作，严格按照朝阳园业主大会书面征求意见的办法，邀请居委会业主志愿者监督委员会等人员共同参与统计投票结果并对整个过程进行监督，在对书面意见函的回收情况进行了缜密的统计后，已将统计结果公告园区业主。

1、关于取消班车问题与物业进行多次开会讨论，业委会要求物业管理处把在部分班车暂时停运期间因此所节省的费用单独列支，并且将运营车辆的预算费用列明，并多次向物业声明保持原有服务品质不变的明确态度。

2、底商与物业的租赁合同将于年底陆续到期，督促物业尽快出台底商管理方案，对园区底商的经营行为进行规范管理。

3、随着《朝阳园物业管理临时委托服务协议》的表决通过，会所管理方案的修改成为当务之急，业委会建议物业按照新委托服务协议的要求修改会所管理方案，并加强该方案的执行力度，让会所在合理有效使用的基础上，成为大家休闲娱乐的中心。

1、进一步完善业委会工作结构，按照各项工作分别由委员专人负责并交由委员讨论执行的原则开展、本季度共收到业主到业委会来访反映情况约32件，其他通过电话咨询沟通等若干件，对业主提出的各项问题，业委会都热情接待并耐心解释，在每周的例会上均及时向物业反映业主投诉信息，督促物业尽快给业主答复并解决、

2、建立了业主参加会议制度业主投诉登记制度业委会会议议题表决制度等

3、针对业主对绿化、卫生、养犬等方面投诉较多的问题，重点进行监督，主要协调解决以下问题：

3、1园区绿化：就园区目前绿化工作的基本情况及存在的问题，约请物业分管绿化工作的主任、外包公司负责园区绿化工作的负责人座谈，大家就园区绿化工作的`诸多问题作了充分的讨论。

3、2园区卫生：在此期间物业将朝阳园保洁外包的两个保洁公司调整为一家公司，调整后分别与被调整离开及留下的保洁公司负责人沟通，了解园区保洁工作具体情况与问题。

3、3园区规划：

3、3、1就关于篮球场后面的围墙拆除后移篮球场议题与物业沟通。鉴于此事关键在于根据朝阳园业主大会议事规则中6—4—5条的规定，改建、重建建筑物及附属设施需全体业主表决并双过半方可，此议题可通过下次表决解决。

3、3、2关于园区南侧围墙外扩一事，开发商已出示建委通过的图纸，朝阳园一、二期的规划线与现有围墙相符。

3．4园区养犬：由于正值奥运，本时段此工作基本搁置，但业主投诉极多，此问题已成为影响园区和谐的主要问题。

1．召开第二届业主大会印制书面意见函1600份3600元

2．业主投票快递费130元

3．领办公用品：a4复印纸2包47元

磁珠30个12元

注：b1公告栏玻璃窗本月22日前一直未安锁，无锁期间公告栏内的磁珠经常丢失。

随着《朝阳园物业管理临时委托服务协议》议案的通过，开始针对各项具体工作督促物业尽快实施：

1、与物业公司正式签约后，督促物业加强园区管理，保持并进一步提高园区服务品质和质量。

2、为保证业主的正常生活以及园区各项工作的正常运行，针对园区部分业主欠缴物业费的问题，将配合物业开始催缴宣传及收缴工作。

3、开始启动撰写全面、具体、正式的物业管理委托合同。

4、按计划开始对物业管理处的财务进行审计监督工作，目标是针对业主问题每月专项监督。

5、加强对物业服务工作的具体监督，督促物业年底之前出台底商管理方案。

6、加强对停车场的监管，并督促物业尽快完善车场的监视摄像系统的安装调试。在园区和楼内优化现有安保方案和设施，并尽快研究在安保盲区架设图像采集设备的可行性。

7、园区的整体绿化工作计划在明年三月开始全面展开。在此之前，准备约请物业、绿化公司、园区一些从事绿化工作的业主，针对园区绿化工作存在的问题，讨论、制定相应整改方案。加强对园区绿化、保洁工作的监督。

8、卫生工作计划近期在园区公布卫生保洁标准，要求物业建立卫生监督反馈模式。

9、养犬：针对这一园区热点和棘手难题，要求物业制定切实可行的实施细则，并监督、协助物业实施。

希望园区业主一如既往地对业委会的工作理解、支持，让朝阳园真正成为首选宜居的和谐之区。让我们一起努力。

**教师第三季度工作总结 第三季度工作总结篇二十**

尊敬的朝阳园全体产权人：

本人作为业委会第二期轮值执行主任的任期届满，特向大家汇报朝阳园业主委员会20xx年7月20日——10月20日的工作情况。

1、与物业管理处针对《朝阳园物业管理临时委托服务协议》中的物业费价格问题进行多轮谈判，最终就此问题达成一致共识，出台新《朝阳园物业管理临时委托服务协议》供园区业主进行表决。

2、顺利召开朝阳园第二届业主大会，提出四项决议案：《朝阳园物业管理临时委托服务协议》、《关于实施朝阳园延长低温供暖方案的决议案》、《关于实施朝阳园楼宇、会所门禁安保系统改造方案的决议案》、《关于继续保留朝阳园会所信息栏的决议案》面向园区全体业主投票表决。

3、顺利完成朝阳园业主大会书面征求意见函的发放及回收工作，严格按照朝阳园业主大会书面征求意见的办法，邀请居委会业主志愿者监督委员会等人员共同参与统计投票结果并对整个过程进行监督，在对书面意见函的回收情况进行了缜密的统计后，已将统计结果公告园区业主。

1、关于取消班车问题与物业进行多次开会讨论，业委会要求物业管理处把在部分班车暂时停运期间因此所节省的费用单独列支，并且将运营车辆的预算费用列明，并多次向物业声明保持原有服务品质不变的明确态度。

2、底商与物业的租赁合同将于年底陆续到期，督促物业尽快出台底商管理方案，对园区底商的经营行为进行规范管理。

3、随着《朝阳园物业管理临时委托服务协议》的表决通过，会所管理方案的修改成为当务之急，业委会建议物业按照新委托服务协议的要求修改会所管理方案，并加强该方案的执行力度，让会所在合理有效使用的基础上，成为大家休闲娱乐的中心。

1、进一步完善业委会工作结构，按照各项工作分别由委员专人负责并交由委员讨论执行的原则开展、本季度共收到业主到业委会来访反映情况约32件，其他通过电话咨询沟通等若干件，对业主提出的各项问题，业委会都热情接待并耐心解释，在每周的例会上均及时向物业反映业主投诉信息，督促物业尽快给业主答复并解决、

2、建立了业主参加会议制度业主投诉登记制度业委会会议议题表决制度等

3、针对业主对绿化、卫生、养犬等方面投诉较多的问题，重点进行监督，主要协调解决以下问题：

3、1园区绿化：就园区目前绿化工作的基本情况及存在的问题，约请物业分管绿化工作的主任、外包公司负责园区绿化工作的负责人座谈，大家就园区绿化工作的`诸多问题作了充分的讨论。

3、2园区卫生：在此期间物业将朝阳园保洁外包的两个保洁公司调整为一家公司，调整后分别与被调整离开及留下的保洁公司负责人沟通，了解园区保洁工作具体情况与问题。

3、3园区规划：

3、3、1就关于篮球场后面的围墙拆除后移篮球场议题与物业沟通。鉴于此事关键在于根据朝阳园业主大会议事规则中6—4—5条的规定，改建、重建建筑物及附属设施需全体业主表决并双过半方可，此议题可通过下次表决解决。

3、3、2关于园区南侧围墙外扩一事，开发商已出示建委通过的图纸，朝阳园一、二期的规划线与现有围墙相符。

3．4园区养犬：由于正值奥运，本时段此工作基本搁置，但业主投诉极多，此问题已成为影响园区和谐的主要问题。

1．召开第二届业主大会印制书面意见函1600份3600元

2．业主投票快递费130元

3．领办公用品：a4复印纸2包47元

磁珠30个12元

注：b1公告栏玻璃窗本月22日前一直未安锁，无锁期间公告栏内的磁珠经常丢失。

随着《朝阳园物业管理临时委托服务协议》议案的通过，开始针对各项具体工作督促物业尽快实施：

1、与物业公司正式签约后，督促物业加强园区管理，保持并进一步提高园区服务品质和质量。

2、为保证业主的正常生活以及园区各项工作的正常运行，针对园区部分业主欠缴物业费的问题，将配合物业开始催缴宣传及收缴工作。

3、开始启动撰写全面、具体、正式的物业管理委托合同。

4、按计划开始对物业管理处的财务进行审计监督工作，目标是针对业主问题每月专项监督。

5、加强对物业服务工作的具体监督，督促物业年底之前出台底商管理方案。

6、加强对停车场的监管，并督促物业尽快完善车场的监视摄像系统的安装调试。在园区和楼内优化现有安保方案和设施，并尽快研究在安保盲区架设图像采集设备的可行性。

7、园区的整体绿化工作计划在明年三月开始全面展开。在此之前，准备约请物业、绿化公司、园区一些从事绿化工作的业主，针对园区绿化工作存在的问题，讨论、制定相应整改方案。加强对园区绿化、保洁工作的监督。

8、卫生工作计划近期在园区公布卫生保洁标准，要求物业建立卫生监督反馈模式。

9、养犬：针对这一园区热点和棘手难题，要求物业制定切实可行的实施细则，并监督、协助物业实施。

希望园区业主一如既往地对业委会的工作理解、支持，让朝阳园真正成为首选宜居的和谐之区。让我们一起努力。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找