# 2024年企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟(11篇)

来源：网络 作者：紫云飞舞 更新时间：2024-07-29

*演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲...*

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇一**

大家好!

莎士比亚曾写过一句家喻户晓的名言：“人生是个大舞台,每个人都是舞台上的演员”。今天我站在这里就是要当个演员，接受大家的评判。不仅仅是今天我要当好演员，以后生活中我也努力扮演好每一个角色。我此次竞聘的岗位是客货部经理。

(介绍自己要用陈述语气，语气平和、自然)

下面，我先简单的介绍一下我个人基本情况。

我叫，(可从名字上做一修饰)今年30，有人说三十岁的女人是绣球，在被童稚抛弃之后,获得了成熟的至宝;也有人说，三十岁的女人更自信，更懂得适应社会的大气候，为自己的人生准确的定位。我于1992年考入民航中专，1996年毕业，同年被分配到西藏贡嗄机场运输部参加工作。工作9年多以来，我始终一丝不苟，兢兢业业，深得领导和同事好评。

俗话说：没有金刚钻别揽瓷器活。虽然我很自信，但还有拿出真本事来，经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：(以下几段用陈述语气，要体现出真诚)

第一、我具有较好的政治素质和高尚的思想品质

自从1996年参加工作以来，我经常学习党的一些文件，不断提高自己的政治觉悟性，能够在思想上和行动上与党中央和公司党组保持高度一致。参加工作九年来，我总是用信心激发热情，用恒心磨练意志，用爱心呵护旅客，用诚心对待工作，服务奉献真情，行动追求卓越。

第二、我具有丰富的工作经验和较强的创新意识

工作近十年来，我先后在售票、行李管理、值机和配载上工作过，不同的工作岗位的经历锻炼了我不同的工作能力，丰富了我的人生阅历，锻炼了我的意志，丰富了我的知识，增强了我的能力，拓展了我的视野，更重要的是培养了我乐观豁达、冷静沉稳的性格和顾全大局、开拓创新的精神和作风，而这样的性格和作风，无疑是一名客货部经理所必备的素质。更重要的是，在这近十年里，我基本上都是在业务一线工作，这样就使得我对所负责的各项业务有了较为深入的了解，对于工作中出现的矛盾和问题，我都能做出很好的处理。丰富的工作经验为我做好客货部经理奠定了坚实的基矗

第三、我科班出身，具有扎实的专业知识。

我毕业于民航学校，几年的学校学习，使我掌握了扎实的专业知识，特别是工作以后，我严格要求自己，在近十年的实践中，使自己的理论知识与实践相结合，做起工作来更是左右逢源，游刃有余。这都为我做好下步工作打下了坚实的基矗

第四、我具备担任该职位的基本素质。

作为女性，我性情温和，办事耐心，平易近人，同时具有敏锐的直觉和观察力，能细心体察乘客情绪，协调处理好各方面的关系。同时，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以单位利益为重;工作中团队意识强，能够主动照顾到团队的方方面面，得到了领导及同事的肯定和信任。此外，我人缘好，善于与人及其他部门沟通合作，能够长期与每位同事保持融洽的合作关系。

谢谢!

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇二**

我叫××，是公司的改革浪潮把我推上了今天这个讲台，我竞聘的职位是经营部经理，站在这里竞聘，既在自己的意料之外，又在自己的意料之中，意料之外是我没有当领导的经验，意料之中是我相信自己的优势。正因为没有当过领导，便少了一些为官的禁锢，一张白纸好为大家、也为自已勾画一幅理想的蓝图，我愿意为这张蓝图付出辛勤和汗水。

在营销部门工作了五年，对全省的水泥行业有了一定的认识，我省现有水泥企业237户，年生产能力为2693万吨，我公司经过了四十多年的发展，占有一定的品牌优势、质量优势和区位优势。近年来，随着水泥市场风起云涌的变化，竞争日益加剧，公司面临着生存和发展的双重压力。因此，营销工作必须在思想观念、内部管理和营销方面实现根本性的转变。

基于上述思考，假如我能担任经营部经理，我的设想是：转变一个观念、培养二个意识、实现三个目标。具体来说：

一是转变营销观念。目前的经营理念还停留在由卖方市场向买方市场过渡的推销阶段，虽然名称叫营销经理部，但仍然只“销”，不“营”。因此，树立以客户为中心，以顾客需求为导间的现代营销观念势在必行。

二是培养大局意识和法律意识。一切工作要以大局出发，坚决服从企业的改革大局，贯彻执行公司方针目标，培养营销队伍观全局、想全局、顾全局、揽全局的意识和能力。同时，在法律的框架下规范营销行为。因为，在依法治国、依法治企的大背景下，法律行为与人们的生活、工作息息相关，对于营销人员尤是如此，例如：目前的营销人员对法律中的诉讼时效理解出现偏差，导致过早的放弃诉讼时效，失去货款回笼的最后一道法律保护屏障。所以，对营销人员进行有针对性的法律知识培训，提高法律意识，既可以保护本企业的合法权益，又可运用法律知识为企业挽回不必要的经济损失。

实现三个目标的内容是：

1、建构营销网络。在做好水泥市场的同时，营销网络向地州辐射。以新中标的水麻路、平锁路、永武路等公路建设为切入点，分别设立滇东北片区和滇南片区办事处，以溪洛渡、问家坝、小湾电站为突破口，抢占62·5级和特种水泥等高端市场，利用营销网络覆盖全施 兼并、收购地州中小水泥厂，进行技术改造，兴建粉磨站，实现产品的战略扩张。

2、建设营销渠道。结合中间商营销和直销两条渠道来达到更多的细分市场，增加市场覆盖面，作到优势互补，规避市场单一带来的经营风险，克服“以量定价”的弊端。

3、资源优化配置。对营销人员进行一次彻底的摸底调查，根据其特长、能力安排合适的工作岗位，实现人尽其才、人尽其力、人尽其用。用真情和爱心去善待每一位同事，充分尊重他们的人格，营造出愉快、和谐的工作氛围，真正产生“人心齐、泰山移”的效果。

今天的竞聘，我的态度是：不怕失败，因为我本来就不是经理，但我更希望成功，因为我们大家都希望公司的明天比今天更美好。

最后，以一幅对联来结束我的演讲，上联是“胜可喜，宠辱不惊看花开。”下联是“败无悔，去留无意随云卷”，横批是“继续工作”。

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇三**

各位领导、同事：

下午好!

首先非常感谢领导能给我一个体现自身价值的机会.而我今晚也非常有幸能有资格与各位同事来一起竞聘一级业务员的职位.我今年25岁,20xx年从中山大学财政金融学专业毕业后,成为了中行支行的一名员工,两年多的时间,从储蓄到会计,从结算到市场,我几乎做遍了支行的每一岗位.20xx年9月我被调入分行国际业务部清算科,一直负责全分行境外汇入款的清算工作.今天.我来竞聘国际业务部的一级业务员,一来是为了响应分行人事改革的号召而作的积极尝试,二来我也自信自己具备以下的素质条件来作此次参选:

首先,具有较好的英语听，说，写能力，熟悉银行间函电往来的英文表述,同时精通电脑系统的各项操作。

再者，熟悉国际间结算与支付业务，国际贸易实务及最新的结售汇外管政策法规，

另外,在我工作的三年里,.除了学到了丰富的银行业务知识和银行服务理念外,让我感悟最深的,还是在我每一次去处理各种机遇与挑战并存,成功与辛酸交织的日常工作的时候,如何调整自身的心态,在求真务实中认识自己，在积极进取中完善自己的一个过程.换言之,在业务能力培养的同时,我会更注重的是自身心理素质的修养.以使自己时刻保持一种爱岗敬业，积极乐观的工作态度，使自己青春的激情在工作中时刻得到绽放。

我认为作为国际业务部一名一级业务员除了自身应具有较全面的业务知识和业务处理能力外,还应具备以下素质和能力:

第一,对突发事件快速处理的应急和变通能力.

第二,较高地风险防范意识

第三,较强的心理素质修养及心理承受能力

第四,良好的服务意识

假如在此次竞聘中我能成功,我将本着爱岗敬业,脚踏实地的工作态度,在业务岗位上努力担当业务尖兵的同时,我还会主动协助部门领导，积极开展与同事及支行间的业务交流与学习，从而进一步提高自己以至全行的国际业务水平。

谢谢大家!

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇四**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

首先，十分感谢各位领导和同事的信任和支持，给我这次难得的展示自我、认识自我的机遇和锻炼、学习、提高的机会。

我市委办公室举行科级干部竞争上岗，是推行干部人事制度改革、加强干部队伍建设的重要举措。这天，我本着提高自我、锻炼自我的宗旨，站在那里，进行竞争上岗的演讲，期望能得到大家的支持。

我参加市信息办正科级秘书岗位的竞争，主要是基于以下三个方面的思考：

一是具有较为扎实的专业知识。自我先后在市、县信息办工作，有着从事信息化工作的经验和搞好信息化建设的强烈愿望，比较熟悉基层信息化工作实践，也有必须的信息化理论知识。个性是调入市信息办以来，坚持不懈地加强对信息化理论知识的学习，努力促进自我从重技术学习向重理论学习转变、从重实践操作向重提出思路转变。同时，在参加全市第一期信息化骨干培训班的基础上，坚持不断地学习计算机和网络相关知识，并注意在工作实践提高了自我的信息技术水平。

二是具有较强的工作潜力。工作以来，自我经过多个岗位的实践锻炼，培养了自我办文、办会、办事及综合协调等多个方面的潜力。先后从事过调研、文秘、督查及信息化等工作，都取得了必须的成绩，曾被评为全国固定观察点系统出色调查员、全市党委系统督查工作先进个人，撰写的调研文章曾在省级刊物上予以刊登。个性是在市委办公室一年多的工作实践，自我不断加强与县(区)、部门信息化工作人员的协调沟通，相互之间建立了良好的工作关系，也显著地提高了自我的综合协调潜力。

三是具有较高的综合素质。在日常生活和工作中，自我注意不断加强个人修养和党性修养，踏实干事，诚实待人，多年的办公室工作经历，培养了自我吃苦耐劳、坚韧不拔的性格，默默无闻、兢兢业业的敬业精神，与人为善、乐于助人的协作意识。这些正是团结同志、做好工作的基础。

如果这次竞争成功，我将在“深、实、严、新”四个字上下工夫，努力做到“学习求深、作风求实、自律求严、工作求新”。

1、学习上求深。我将把学习当作提高工作潜力的有效途径，向书本学、向领导学、向同事学，以学习促进步，以学习促提高。一方面，加强政治理论学习，改造自我的世界观、人生观和价值观，不断提高自我的党性修养。另一方面，认真学习文秘知识、信息化理论等业务知识，用心总结和探索信息化工作规律，全面把握信息化发展方向。

2、作风上求实。堂堂正正做人，老老实实做事一向是我人生的座右铭。作为市委办公室的工作人员，我将继续发扬爱岗敬业、吃苦奉献、团结协作的精神，不断提高和改善自我的思想作风、生活作风和工作作风，在堂堂正正做人上有新境界，在踏踏实实做事上有新成效。

3、自律上求严。继续坚持严以律己，诚实待人，工作上用心主动，成绩面前不争先，困难面前不退缩，坚持大处着眼，小处着手，在小事上见精神，在细节上下功夫，无论事情大小，都以极其认真负责的态度，保质保量地完成任务。

4、工作上求新。信息化工作是一项全新的事业，当前已成为覆盖现代化建设全局的战略举措，但没有现成的模式能够借鉴，没有固定的发展思路能够遵循。因此，我将与同事们一齐，把信息化发展趋势与我市实际结合起来，不断创新信息化工作思路，努力推动我市信息化工作再上新台阶。

尊敬的各位领导、各位同事，竞争上岗，无论失败，我将以此为契机，寻找差距，加强学习，弥补不足，一如既往地勤奋工作。

多谢大家!

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇五**

尊敬的各位领导、评委、同志们：

大家好!今天能够在这里做竞聘演讲，我感到无比的激动与自豪，因为是在座的各位给我了一个使自己的才华得以施展、长处得以发挥、实现自身价值的机会;同时也给我一个能为我们供销事业的发展和振兴而贡献力量的机会!在此，我真诚的对在座的各位说声：谢谢!

我今天竞聘的岗位是市供销社监事会办公室主任。

下面请允许我向在座的各位介绍一下自己：我叫\_\_\_，男，回族，中共党员，现年33岁，本科学历，在书法、文艺和写作方面有所特长。\_年毕业分配到市社机关，先后在办公室、财务科、组织人事科工作，20\_年12月任市供销社业务协调科副科长，20\_年6月任市供销社办公室副主任，20\_年4月任市供销社团委书记。在此期间，曾经获得全省硬笔书法比赛一等奖，省供销总社书法比赛三等奖，省供销总社信息工作先进个人，市政府办公室信息工作先进工作者，市直工委出色党员，团市委出色团干部。

接下来，我结合自己的实际工作就竞聘成功后该如何去做，谈几点自己的见解：

首先要树立正确的世界观、人生观和价值观。作为一名供销社党员干部，无论何时何地都必须弄清楚，人活着为了什么，要干什么，追求什么，本着本本分分作人，踏踏实实工作这个原则，以崇高的精神支柱支撑自己，以崇高的精神食粮充实自己，以崇高的精神动力鞭策自己，要深入贯彻落实好《国务院关于加快供销合作社改革发展的若干意见》精神，进一步推进我市新农村现代流通服务网络工程建设，更好地为“农业、农村、农民”服务，以实际行动来证明我们供销合作事业的伟大与光荣。

其次，要有吃苦耐劳，无私奉献的精神，在实际工作当中要善于领会和把握领导意图，提高工作的预见性。俗话说：凡事预则立，不预则废，我认为不管做什么工作，都要争取工作的主动性，要有超前意识，做到超前服务。所以在工作中，要了解并吃透领导的思想、主张、工作思路，领导没有想到的我们要想到，领导没有做到的我们要做到，对上加强联系，对内加强管理，对外搞好协调，对下做好服务，切实履行好监事会办公室职责、职能，进一步增强工作的主动性、预见性、创造性，以较高的政策理论素养和业务工作能力为领导出谋划策，查缺补漏，真正做好领导的参谋与助手!

另外，要树立认真负责、严谨细致的工作作风，在工作中实事求是，求真务实，说话办事不张扬、不张狂，不说过头话，不意气用事，要时刻想着自己是领导的勤务兵、同志们的办事员，在任何情况下都要把握好自己，不能忘乎所以，趾高气扬，目空一切。要时刻保持谦虚谨慎、戒骄戒躁的作风，虚心接受同志们的意见和建议，在实际工作中不断学习新的工作经验，好的工作方法，充实自己，提高自己，脚踏实地的将全身精力都投入到工作当中，真正做到为领导排忧解难，为我们供销合作事业的振兴做出应有贡献!

我深深地认识到，如果这次竞聘能够成功，那是组织的培养和信任，是领导和同志们的关心支持的结果，我将会保持谦虚谨慎的心态和品质，化动力为责任，更加严格要求自己，更加虚心学习，勤恳工作，团结同志，做出更大的成绩，让群众信服，组织放心，我会将满腔的热情投入到实际工作当中，决不辜负领导和同志们的厚望!但如果这次我没能得到组织的任用，我也绝不会失望与气馁，我会保持平静的心态，化压力为动力，激发自己加强学习，努力工作，做出成绩，以求得施展才华的更大空间!

我的演讲完毕，谢谢大家!

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇六**

尊敬的各位领导、同志们，你们好!

首先感谢组织上给我这样一次机会参加竞争上岗。对我个人来讲，我想这不仅仅是一次竞争，更是一次对自我的检验、学习和锻炼。下方我就把自我竞争办公室主任的一些想法，向各位领导和同志们汇报一下。

从部队退伍后，市总工会是我的工作单位，在座的各位也是最亲密的同事、朋友。在工会工作的24年中，各位领导和同志们给了我莫大的关心和帮忙，使我从一个对工会工作一无所知的青年，到此刻成长为领导一个部室的中层干部。我深深地感到，个人的每一点成长、进步，都得益于工会机关的良好的氛围和环境;体现了领导和同志们对我的厚爱和关心。在总工会这个大家庭里工作，感觉踏实，也很温暖。是对工会这个大家庭的热爱，激发了我竞争办公室的勇气;是因为有了你们——在座各位的支持，才树立了我竞争办公室主任的信心。个性是此刻的总工会，政通人和、心齐气顺。在这样的一种氛围里工作，有这么好的工作环境，没有理由不好好工作，没有理由不再拼上几年。竞争办公室主任我有以下优势：

(一)部队生活的锻炼和多年从事机关工作，使我养成了做好办公室工作必备的政治意识、大局意识、纪律意识和扎实的工作作风。

(二)为人正直、诚实，能善待每一位同志。

(三)身体素质好，精力充沛，能吃苦耐劳。

(四)在农村、部队受过锻炼，又有较长时光的工会工作经历，个性是接管事业部近四年积累了丰富的管理经验，有较强的组织协调潜力。

如果我当选，我将把领导和同志们的期望铭刻在心，按照“管好自我、带好队伍、搞好服务”的工作思路开展工作，团结带领办公室全体人员，争创一流业绩，树立良好形象，以优异的工作成绩回报领导和同志们的信任。

一、加强学习。办公室是工会的参谋部、情报部、督导部，是沟通上下，联系左右的枢纽。要发挥好参谋服务协调作用，就得不断地加强学习提高自身素质。同时抓好办公室全体人员的学习，以适应办公室工作的要求。

二、开拓创新。形势发展日新月异，如果办公室工作因循守旧，就难以跟上领导的思路和工会工作发展的节奏。因此，务必不断开拓创新。要创新工作方法，提高工作效率。改革后勤服务管理，提高服务质量，在总结以前好的制度的基础上，根据不一样状况，不一样条件，不断完善，不断创新，使之更加科学、规范。

三、精心搞好服务。服务是办公室工作的天职，在这方面要团结同志，调动大家用心性，按照“及时、热情、超前、立体”的标准来要求自我，不断强化服务意识，提高服务质量努力做到“不以事小而不为，不以事杂而乱为，不以事急而盲为，不以事难而怕为”，尽心尽力地为领导和市总工会的全体同志服好务。

四是廉洁奉公，维护好工会形象。办公室是工会的窗口。办公室主任公道、正派、廉洁与否，直接影响着工会整体形象。公道正派，心无杂念，是做好办公室工作的重要前提。有私心、缺乏公共意识、整体意识就要出问题。为此，我将会按照党纪国法和工会的规章制度严格要求自我，努力做到慎独，慎微，不辜负领导和同志们的信任。工作中，将在严格执行各项规章制度的同时，尽潜力满足领导和同志们的工作需要，为工会工作的开展带给有效的后勤保障，确保工会各项工作正常、有序、高效运转。

实事求是地讲，在这次竞争上岗中，相信包括我在内的每位同志都对自我的进步充满憧憬。我本人也期望能获得成功，同时我也不断地告诫自我，作为一名党员，就要把自我的一切交给党和人民，让群众来评判，由组织来选取。我会坚决服从工作需要和组织安排。无论结果如何，我都将以此为新的起点，更加严格地要求自我，以更优异的工作成绩，回报领导和同志们的关心和厚爱。

多谢大家。

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇七**

尊敬的公司领导、各位评委：大家好

首先非常感谢各位领导、同志们的信任和支持，给我这次宝贵的机会参与竞职演讲。首先，简单介绍一下自己的经历。本人，1972年12月20日出生于甘肃靖远，中共党员，工程师，国民教育系列大专学历，毕业于上海电力学院动力工程系，后续本科学历毕业于浙江大学电气工程及自动化专业。1994年7月毕业分配至甘肃靖远电厂化学分场、甘肃靖远第一发电公司发电部工作，先后担任值班员、班组技术员。20xx年3月调至甘肃电投张掖发电公司担任发电部化学专工，20xx年6月至今借调甘肃电投常乐电厂筹建处、甘肃电投鼎新风电公司担任综合组组长助理。由于本人过硬的综合素质、良好的工作作风、显著的工作业绩和较高的个人威信，20xx年度被授予甘肃电投张掖发电公司“岗位能手”称号；20xx年被评为甘肃电投张掖发电公司优秀共产党员、先进工作者，20xx被授予集团公司优秀共产党员、20xx年度甘肃电投张掖发电公司优秀员工。

下面我将以3点说明来完成我的竞聘演讲：

一，我的岗位我负责，我在岗位你放心，

自从4月初有幸加入到房产公司，融为这个集体的一份子，本着对这份工作的热爱，抱以积极、认真、学习的态度，用心做好每一件事情。，在报到上岗的第一天就能快速的进入工作，与兴隆台区动迁办工作人员积极沟通，一起到动迁范围内的业户家里走访，进行摸底调查，以确保后期动迁工作的准确无误。经过一周的摸底调查已经全面掌握了所有动迁户的全部信息情况。在公司领导的大力支持下，现已将兴油二期工程范围内乙炔气厂2栋家属楼72家住户全部动迁完毕。陈屯村32个有照房，现已签订4家，20余家无产籍房屋正在审批中。虽然说动迁工作相对有很大难度，工作中碰到钉子户也是难免的，但是，因为具有较强的沟通能力加上领导的大力支持所以才能准确快速的完成领导交给的动迁工作任务。

二、遵从三员、四不、原则：

三员、1、当好领导的咨询员、作为房地产行业的一员，应该有义务同时也有责任为领导做好市场调查，积极掌握同行业的相关信息，收集当地其他同行的经营情况（包括经营方式和经营优势），调查当地开发商的开发能力和信誉度，同时完善自家的经营队伍。

2、做好同事的服务员、因为我们是一个集体，所以首先要有团队精神，为同事服务也就是为团队服务，也就是为集体服务，只要有团结和谐的团队，那么我们的企业精神才会向上，我们的企业发展才会向前。

3、当好集体的管理员、俗话说有了大家才会有小家，我们公司之所以能够有今天的发展壮大，都离不开平时的勤俭持家，所以我们不浪费今天的一分一毫，才会有我们明天的一砖一瓦，

四不、1、服务公司服务集体不缺位，

2、主动热情积极工作不越位，

3、服从领导服从组织不偏位，

4、同事沟通氛围融洽不空位。

我们要以积极饱满的热情态度对待集体，对待工作，对待同事，对待组织。

三、自身素质及综合能力：

1。多提高自己各方面综合能力。

2。平时多学习房地产专业知识和市场政策知识，提升专业形象

3。多进行市场调查，同行调查，做到知己知彼

4、积极主动地完成公司的各项工作任务

5、加强团队协作力、共同进步

做到温和而不懦弱、激进而不张扬、稳重而不死板、正直而不固执。

这次竞聘不管结果如何，我会一如既往的以饱满热情的态度干好我的本职工作，但是我想最重要的是作为xx人，我将永远以为荣，作为竞聘者，我相信明天会更好，谢谢各位领导与评委，我的演讲完了。

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇八**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!首先感谢领导给我提供了一次展示自我、参与竞争的机会，同时也感谢同事们的信任与支持，让我有信心参加这次竞职演讲。我之所以竞争经营管理部企管科科长这个岗位，是因为我感觉自身具有一定的优势。主要理由如下：

第一、我有丰富的办公室工作经验。我92年参加工作，因文字特长和扎实肯干的精神从一线调入办公室，从事企管兼文秘工作，锻炼了自己的文字写作能力、勾通协调能力和企业管理能力。20xx年进入国花汽车站办公室工作，以出色的工作成绩和表现被任命为办公室副主任，除负责计划、总结、方案等各种公文材料的撰写外，还兼管企业宣传策划工作，编发企业内部报刊，发表各种通讯报道，参与组织企业文化活动，在提升企业形象、加强企业文化建设方面做出了突出贡献。

第二、我有重要的财务工作经验。在公司财务部成本科工作的一年来，进一步培养锻炼了我严谨、细致的工作作风，使成本科工作质量有了一定提高。通过每月及时准确地出具考核、统计资料，撰写经济活动分析，使我深入了解到公司各单位的经营情况，熟悉各单位经济责任制方案，掌握各项财务制度与经营管理办法。我相信，企业未来的发展需要综合型的人才，这些财务工作经验会对企业管理工作有着极大的帮助，可以协助领导更好地测定企业内部责任制方案，制订完善各项管理制度与考核标准，使公司的各项经营管理工作更加科学、合理、规范，促进企业的经营生产。

第三、我有较强的工作能力、适应能力和学习能力。交通集团原海联酒店20xx年停业后，我从服务业转行到以工程施工为主的私营企业做财务工作，不到两年时间即被任命为财务主管，协助领导制订和完善财务管理制度。不同单位、岗位的转换使我的综合素质提高，适应能力增强。另外，我有着勤奋执著的学习精神，参加工作后，业余时间刻苦钻研，自学取得了财务专科学历和中文本科学历。从最初的一线服务人员到后来的管理人员以及今天的专业技术岗位，是和自己勤奋好学的精神分不开的。

第四、我有良好的思想素质和敬业爱岗、乐于奉献的工作精神。

无论在什么地方，我都踏踏实实，认认真真，尽职尽责，能在最短的时间内适应并做好新的工作，得到大家的认可。凭着自己对工作高度的责任感和和吃苦耐劳的工作精神，在十多年的工作中，我多次被单位评为先进工作者，还曾被交通集团总公司评为过先进工作者，被市交通系统授予过“青年岗位能手”的荣誉称号。

我相信，丰富的工作经验、较强的工作能力、适应能力和学习能力一定能使我胜任企管科科长这一职位。如果我能竞聘成功，担任企管科科长这一职务，我会认真做好以下几个方面的工作：

1、认真履行工作职责，努力提高工作质量。协助领导拟定企业综合检查标准、各专业检查标准及考核标准，根据企业发展实际，拟定、完善各项专业管理制度和规定，不断完善企业管理体系，推进企业管理升级。

2、在部室主任指导下，配合财务部等相关部门，科学测定企业经济责任制方案，督促各项计划的落实，合理制订各项费用定额与考核办法，做好目标成本控制工作和监督考核工作。

3、积极向领导谏言献策，做好领导的参谋助手。工作中加强与其他部门的勾通协调，及时发现经营管理中的问题，提出自己的合理化建议。

4、加强业务学习，提高自身素质。知识在不断更新，成功的企业应是一个学习型企业。任何时候都要督促自己加强行业知识和企业管理知识的学习，树立开拓创新的意识，使自身工作不断有新的突破。

这次机构改革、竞争上岗方案的推出，足见公司领导对人才合理配置的重视以及锐意改革进取的决心，也可以预见公司的明天必定实现跨越式的发展!

积极参与竞聘上岗，对我来说是一次很好的学习锻炼的机会。如果能当选，那是领导和同事们对我的信任和鼓励，我一定不会辜负大家对我的期望，尽自己最大努力，将各项工作做得尽善尽美。这次竞聘如果落选，我也决不灰心气馁，不管领导根据企业的需要将我安排在哪个岗位上，我都会发挥自己最大的潜能，为天华的腾飞贡献出自己的一份力量!

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇九**

尊敬的各位领导、评委，朋友们：

大家好：

我叫××，今天，我所站的这个舞台是一个幸运的舞台，它代表了机遇、挑战、责任并存。对此，我的态度是：抓住机遇、迎接挑战、肩负责任。所以我要感谢市行党委给我提供了这样一个展示自我的舞台。我竟聘的岗位是：个人金融业务部经理。如果竟聘成功，我将在市行党委的领导下，虚心向老同志学习，团结科内同志，满怀激情地投入到工作中，以骄人的工作成绩回报党委对我的培养与信任，如果失败也决不灰心，我会一如既往地做好现职工作，并积极支持、全力配合到任科长的一切工作。

一、个人简历：

我生于××年××月××日，××年考入辽宁财政专科学校会计系，主攻工业会计专业。在校期间，任体育部部长。××年××月毕业分配到工商银行辽阳市分行辽化支行，先后做过储蓄员、综合员;××年××月任辽化支行储蓄部副主任，分管核算工作;××年××月调入市行个人金融业务科任督导员至今。

二、竞聘的优势

基于自己年参加工作以来，在最基层磨励数年后挤身领导岗位，经过支行储蓄部副主任六年的锻炼，和近二年在市行担任督导员的经历，我认为自己具有三大优势：

⒈具有一定的政策理论水平。

我是在领导和同志们的帮助下成长起来的年轻干部，特别注重政策理论的学习。严以律己，宽以待人，在行外，做到以真情打动客户，换来无价的友情;在行内不搞小团体，平等待人，团结同志，在集体中能够形成团结向上的氛围，具有一定的亲和力和组织能力。

⒉具有必备的业务水平。

大学会计专业的系统学习，为我从事个人金融工作打下了坚实的理论基础和较好的业务素质。我在做好分管工作的前提下，刻苦钻研业务，两次参加了个人金融专业微机系统的升级改造，特别是今年零售子系统的投运。从初期准备、测试、相关参数的编制到系统的顺利投产，由始至终，积累了宝贵的一手资料，使我对新系统的生产运行规律了然于胸，因而我自信无论在任何情况下能够迅速进入角色及时应变，采取有效措施，作到有的放矢。

⒊有管理、开发中间业务的经验。

中间业务是我分管的工作之一，从业几年的经历使我积累了丰富的经验，特别是参加省行个人理财业务的培训，进一步强化了现代商业银行经营意识、充实了相关专业知识。所以我有信心、有能力为我行今后进一步拓展中间业务领域，增加中间业务收益尽自己的力量。

三、竞聘后的打算

加入后，中国的银行业进一步开放，并且随着过渡期的结束，银行业将全面开放。这就意味着中国银行业面临着来自外资银行的竞争，国内银行与外资银行共处于中国经济的舞台。同时，加入后，中国经济的国内和国际环境发生变化，这种变化同样会对银行业产生重要影响。可以说，加入后，中国的银行业是机遇和挑战并存。在这种环境下，认真研究对策，迎接冲击和挑战，是解决问题的唯一途径。结合我行实际情况，充分考虑个人金融业务特点，一切从实际出发，找出切实可行应变对策，是我今后工作的重点。为此我要着重作好以下几项工作：

⒈尽快出台储蓄承包考核方案。并且实施过程中，根据各支行、各储蓄所的位置、业务种类、人员配置等因素，调整相关基数，以趋更合理。当前，我行个人金融专业出现储蓄存款严重下滑的局面，截止月日，我行储蓄存款万元。较年初增长万元，较上季负增长万元，较上月负增长万元;外币储蓄存款余额万美元，较年初负增长万美元，较上月负增长万美元。尽快出台承包方案、调动职工积极性已是迫在眉睫，配合座谈会或走访调研的形式，了解一线员工的思想动态，以便统一认识，依靠集体的力量，有效地遏止存款下滑的势头。

⒉实施“差别化服务”举措，重点抓住优质客户。为了适应金融业务多元化和多功能化的要求，充分利用我综合系统资源共享的优势，从网点入手，注意归集、整理，建立客户信息基本库。根据客户对银行贡献份额大小，进行细化分类，建立优质客户群体档案，以便有区别地进行“级差”服务。

⒊充分利用电子银行营销功能。转变过去“网点战术”、“人海战术”的旧观念。充分发展网上银行、电话银行等电子银行业务，在市区兴建个自助银行，并在宣传、推广和引导使用上下功夫，以有效分流柜台压力，同时利用自助式银行取代现有的延时所、小时所，降低个人金融专业的运营成本。

⒋加强对中间业务的研究和开发。

①对一些压力大、成本高、无收益的中间业务，要采用市场退出机制。如代发社会统筹养老金。

②明确我行中间业务发展方向：稳定地加快中间代理业务步伐，科学地确立代理收费方式，合理地确立代收费率，逐步地增加收费业务种类，严格中间代理业务考核。针对目前中间代理业务的起步阶段，投入一定的人力、物力进行中间代理业务的开发，迅速占领这一新兴业务的制高点，强占市场最最大份额，也是工作的重点。

强化内部管理，做好经营风险和经济案件防范工作。

①要坚持发展动态的观点，对安全防范工作，常抓不懈，用发展的眼光审视自己的防范能力，增强主动防范意识，使犯罪分子无可乘之机。

②完善零售子系统的配套核算办法。

③加强检查辅导工作，加大检查频率，使各项规章制度真正落实到实处。

⒍加强队伍建设，强化素质培训

目前我行个人金融业务柜面人员素质参差不齐，缺乏必要的营销技巧和综合业务能力，加上柜员对日常业务几乎处在疲于应付状态，根本无暇顾及市场营销，不能应对未来银行业的发展。因此，既要在切实抓好个人金融专业的党风廉政建设，贯彻党风廉政责任制，更要加强对广大员工职业道德、爱岗敬业、遵纪守法、廉洁自律等方面思想教育工作，增强员工的紧迫感、危机感、责任感，并要对柜员轮流进行银行、证券、保险、基金、外汇等金融知识的综合培训，短期内培养一批真正达到综合素质一体化的复合型优秀人材。以适应现代化商业银行改革的需要。

尊敬的各位评委，我深知竞聘是双向选择。今后我无论在哪个岗位上，为人忠厚诚实是我做人的基础，勤恳踏实的工作是我人生的准则，拼搏进去的精神是我前进的动力，全身心的为党、为人民工作是我永远的追求。在更高层次的舞台上，为工行的事业发展贡献自己的力量是我参加此次竞聘的目的。路还很长，还很艰难，但我相信，在大家的共同努力下，在领导和同志们的帮助下，我们的工作能上一个新的台阶。相信明天会更好!

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇十**

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好!首先我要感谢领导提供了这样一个机会，同时我也要感谢同事们在工作中对我的信任和支持。今天我参加这次竞聘演讲有两个原因。一方面是因为我对领导推行竞聘上岗机制的拥护和信任;另一方面，我希望通过这次演讲，锻炼自己的能力，展现自己的才华并借此机会与大家交流思想，同时准备接受领导和同事对我的挑选。

竞聘中层干部，我认为自己有以下几个方面的优势。

一、为人正直，具有完善的工作作风

做事先做人，一位职工无能，最多只是次品。而一个品德不良的员工则是危险品。本人在部队三年，接受党和军队的思想教育和严格训练。思想积极向上，工作敢作敢为。在为人上，我胸怀坦荡，公正正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为：沉默是金，忍让是银，帮人是德，吃亏是福。

在工作作风上，我能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事情我做，要求别人做的事情自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

二、专业理论知识杂实，具有丰富的实践经验

从参加工作至今走过了11个年头，十一年来，本人一直从事与保险相关的工作，多年的工作为我积累了大量的专业知识和实战经验，所有的这些都能为我今后的工作提供坚实的后盾。

三、虚心好学、对工作具有极大的兴趣与热情

爱因斯坦说过：兴趣是的老师。我热爱保险管理工作，平时在工作之余也浏览了一些有关保险管理的书籍。我谦虚好学，不耻下问，系统学习了有关业务知识，具备了一个保险公司中层干部所必需的业务知识。此外，本人朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、干劲足，具有高昂斗志。

如果能够得到领导和同志们的信任，在这次竞聘中我能有幸当选的话，我将会从以下两个方面着手工作：

1、加强学习，提高业务水平。“发展才是硬道理。”只有不断加强国际国内形势和公司的各项管理制度和相关业务知识的学习，不断充实自己，才能胜任岗位要求。在今后的工作中，我将不断加强本工作理论和业务方面的学习以提高业务水平。

2、提高自身的服务意识，积极拓展客户营销。广泛宣传我司的保险服务政策、内容、特色，热情向客户介绍、推荐行里的特色业务，为客户提供综合性的金融服务，圆满完成各类基本业务的交易;挖掘客户潜在金融需求和潜在市场，为客户提供咨询服务，密切与客户的关系，更好地把产品营销和为客户服务两方面职责紧密结合起来分析研究市场，加强对客户的研究，建立客户资料档案，掌握辖区客户特点和结构，进行市场细分;比较分析各类客户市场的特点，提出改进本行产品和服务的详细意见。以客户为中心，加强内部沟通与业务协调，提高服务效率。

空谈误事，实干兴邦。我虽然没有什么豪言壮语，也没有什么搏大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的中层管理人员。

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

“给我一次机会，我将还您十分精彩!”这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。最后，祝大家身体康健、万事顺随!祝愿我们公司明天会更好!谢谢大家!

**企业员工竞聘上岗演讲稿三分钟篇十一**

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！首先我要感谢领导提供了这样一个机会，同时我也要感谢同事们在工作中对我的信任和支持。今天我参加这次竞聘演讲有两个原因。一方面是因为我对领导推行竞聘上岗机制的拥护和信任；另一方面，我希望通过这次演讲，锻炼自己的能力，展现自己的才华并借此机会与大家交流思想，同时准备接受领导和同事对我的挑选。

请容许我简单地介绍下自己。本人，\*\*年出生，\*\*年毕业于\*\*学校，1997年入伍，20xx年退伍之后以办公室文员的身份进入中国人寿公司，之后在公司多个岗位学习和工作。20xx年在业务管理中心学习公司业务；20xx年调到市公司个险销售部，任农网管理岗，主要从事农村业务发展工作；20xx年担任\*县公司个险销售部经理一职，锻炼至今。

竞聘中层干部，我认为自己有以下几个方面的优势。

一、为人正直，具有完善的工作作风

做事先做人，一位职工无能，最多只是次品。而一个品德不良的员工则是危险品。本人在部队三年，接受党和军队的思想教育和严格训练。思想积极向上，工作敢作敢为。在为人上，我胸怀坦荡，公正正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为：沉默是金，忍让是银，帮人是德，吃亏是福。

在工作作风上，我能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事情我做，要求别人做的事情自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

二、专业理论知识杂实，具有丰富的实践经验

从参加工作至今走过了11个年头，十一年来，本人一直从事与保险相关的工作，多年的工作为我积累了大量的专业知识和实战经验，所有的这些都能为我今后的工作提供坚实的后盾。

三、虚心好学、对工作具有极大的兴趣与热情

爱因斯坦说过：兴趣是的老师。我热爱保险管理工作，平时在工作之余也浏览了一些有关保险管理的书籍。我谦虚好学，不耻下问，系统学习了有关业务知识，具备了一个保险公司中层干部所必需的业务知识。此外，本人朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、干劲足，具有高昂斗志。

如果能够得到领导和同志们的信任，在这次竞聘中我能有幸当选的话，我将会从以下两个方面着手工作：

第一、加强学习，提高业务水平。小平同志曾经说过：“发展才是硬道理。”只有不断加强国际国内形势和公司的各项管理制度和相关业务知识的学习，不断充实自己，才能胜任岗位要求。在今后的工作中，我将不断加强本工作理论和业务方面的学习以提高业务水平。

第二、提高自身的服务意识，积极拓展客户营销。广泛宣传我司的保险服务政策、内容、特色，热情向客户介绍、推荐行里的特色业务，为客户提供综合性的金融服务，圆满完成各类基本业务的交易；挖掘客户潜在金融需求和潜在市场，为客户提供咨询服务，密切与客户的关系，更好地把产品营销和为客户服务两方面职责紧密结合起来分析研究市场，加强对客户的研究，建立客户资料档案，掌握辖区客户特点和结构，进行市场细分；比较分析各类客户市场的特点，提出改进本行产品和服务的详细意见。以客户为中心，加强内部沟通与业务协调，提高服务效率。

空谈误事，实干兴邦。我虽然没有什么豪言壮语，也没有什么搏大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的中层管理人员。

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

“给我一次机会，我将还您十分精彩！”这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。最后，祝大家身体康健、万事顺随！祝愿我们公司明天会更好！谢谢大家！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找