# 最新信用社主任年度工作总结 信用社主任上半年工作总结(6篇)

来源：网络 作者：落花成痕 更新时间：2024-08-26

*总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？...*

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

**信用社主任年度工作总结 信用社主任上半年工作总结篇一**

一、全社任务完成情况

1、各项存款稳中有升。截止12月底，各项存款余额xx万元，较年初净增xx万元，完成年计划任务xxx万的xx%。

2、股本结构趋于合理。截止12月底，股金余额xx万元，较年初增加xx万元，占年度计划任务的xx%。

3、信贷支农力度不断加大，贷款规模适度扩张。截止12月底，各项贷款余额xx万元，较年初增投xx万元，有力的支持了国家级小城镇开发和社会主义新农村建设。

4、不良贷款形态更加真实，资产风险管理意识逐步增强，信贷风险得到有效防范。截止12月底，四级分类，不良贷款余额xx万元，占比xx%。较年初增加xx万元。五级分类，不良贷款余额xx万元，占比xx%，较年初增加xx万元，真实反映了信贷风险，增强了操作风险和道德风险防范意识。

5、业务收入圆满实现。截止12月底。实现各项业务收入xx万元，其中利息实际收入xx万元。完成年计划任务xx万元的xx%。

二、今年工作的主要措施

中国范文学致力于优秀范文挖掘研究！范文是指写作的模板，比如：工作总结、个人总结、试题库、论文致谢、发言稿、入党申请书等

1、抓宣传、树形象，提高农村信用社社会知名度。一是在“双节”期间，利用悬挂过街横幅、与xx镇社火队联合拜年、散发传单等载体，积极宣传农村信用社；二是以网络上线，存款业务实现全省通存通兑暨各项存款突破亿元大关和省联社xx办事处成立为契机，大力宣传农村信用社，让更多客户认识信用社、了解信用社、熟悉信用社，使“中国信合”品牌在客户心中扎根。从而促进了业务，提高信用社的知名度。

2、牢固树立“存款立社”的思想不动摇，狠抓资金组织工作。一是巩固代发xx高速公路征地款到期存款留存率，做好万元以上大额存款的转存动员工作，使到期存款留存率在90%以上。二是抢抓机遇，积极争取xx村xx水泥厂租地青苗补偿款资金代发业务，转入青苗补偿款代发资金xx万元；在联社领导和当地政府部门的大力支持和协调下，代发xx村xx电厂二期扩建征地款xxx万元；我社积极和xx村协调沟通，转入粉煤灰场土地租金款xx万元。三是抓好股金工作，确保股金结构合理，余额稳定，促进产权制度改革顺利进行。

3、大力清收不良贷款，逐步提高信贷资产质量。由于历史的原因，我社的不良贷款余额xx万元，较年初增加xx万元，占比达xx%，其中破产倒闭企业不良贷款xx万元，占不良贷款的x%，无法盘活。农户贷款中，冒名不认账、垒大户、债务不实贷款xx万元，清收盘活难度大。今年以来，不良贷款总额xxx万元，累计收回不良贷款xxx万元，其中：依法起诉收回贷款xxx万元，有效化解了信贷风险，逐步提高了信贷资产质量。

4、积极探索小城镇开发贷款发放模式，以实际行动支持地方经济建设。针对xxx镇特殊地理位置及国家级小城镇建设示范镇的特点，结合镇党委、政府年初提出的“四个加快”和“六项重点工作”的总体要求，我社尝试开办了小城镇商品房开发住房抵押贷款和xxx镇辖内农户汽车消费贷款，适时发放生源地国家助学贷款。积极支持xx村、xx村、xx村小康屋建设，着力支持高效示范园建设。全年累计发放xx、xx、xx等村小康屋贷款x户xx万元，xx村养猪贷款xx户xx万元，xx、xx、xx、xx等村果园贷款xx户xx万元，xx、xx、xx等村蔬菜种植贷款xx户xx万元，xx、xx等村修房贷款xx户1xx万元，xx、xx村水泥贩运及物流贷款xx户xx万元，生源地国家助学贷款xx户xx万元，有力支持了社会主义新农村建设。

5、加强内部管理，确保各项任务顺利完成。今年以来，结合省联社“管理年”活动。一是组织职工学习了上级组织新颁布的各项规章制度。二是建立健全了各类登记薄，做到登记及时，责任明确。三是严格考核，加强管理。使规章制度执行力明显提升，员工素质明显提高，业务进展明显长进。

6、狠抓安全保卫工作，确保安全经营无事故。我社始终坚持“安全就是效益”的思想观念，上报联社维修改造了xx分社和xx营业室及金库，柜台安装了防弹玻璃，装修了值班守库室。根据安全检查要求，对安全不达标的xx、xx分社积极争取修建，使得我社安全防范设施得到了进一步加强。在内部管理上，重点对现金管理，重要空白凭证管理，计算机管理，往来帐款结算，夜间值班、守库，各种登记簿登记记载等重要环节进行了定期、不定期检查，对查出的问题通报整改，并作罚款处理。从而确保了全年安全经营无事故。

7、抓党建，促进业务大发展。今年是信用社党的工作起步年，我社党支部刚刚成立，工作千头万绪。作为党支部书记，我以身作则，积极组织党员认真学习党的“十七大”精神，统一思想，提高认识，使广大党员形成了凝聚力，党组织有了活力，团结了广大干部职工，促进了业务的发展。

三、

存在的问题

1、自身学习不够，不能适应农村信用社改革发展的需要。

2、规章制度执行不严，有老好人思想，影响信用社业务经营和发展。

3、管理方法单一，不能多层次、全方位处理工作中存在的问题。

发展中国经济，发展中国互联网事业，提高中国人民生活水平，为社会服务，为人民服务

四、今后工作打算

1、加强学习，与时俱进，不断提高自身修养，增强管理能力。

2、加强管理，特别是加大规章制度的执行力度，严格用制度管人，按制度办事。

3、加强团结协作，培养团队精神，防止发生内耗，杜绝推诿扯皮。

**信用社主任年度工作总结 信用社主任上半年工作总结篇二**

20xx年工作中，能够认真执行有关财务管理规定，履行节约、勤俭办社;处处率先垂范，廉洁勤政，务实开拓，曾多次被评为县级“优秀共产党员”，具备了与专业技术职务相当的学识水平和业务能力，先后在省级以上报刊发表宣传报道稿件数十篇。所负责的信用社年度被联社授予“先进集体”、“宣传报道先进单位”等荣誉称号。现就自受聘助理经济师特别是任信用社以来的工作情况述职如下：

一、强化“没有规矩不成方圆”的制度观念，全面提升内部管理水平

工作中，把内部管理的重点突出在一个“严”字上，坚决响应联社提出的“宁听千声骂，不听一声哭”这一理念。利用每周一、三、五晚学习上级文件的同时，对法律、法规定期进行集中进行学习，使每名员工做到知法、懂法、守法，力争办理的每一笔业务都做到程序化、标准化、统一化、合法化。截止目前，我所带领的信用社无一人因违规、违纪受到任何处分。同时，结合联社组织的“内部控制建设年”活动内容进行认真对照检查，对所查出的问题进行追根求源，遵循边查边纠的方式，认真总结经验教训，坚决杜绝屡查屡犯的老毛玻在整个活动中，我紧密结合省办制定的《山东省农村信用社员工违规违章行为处理暂行办法》，对所犯问题的处理结果有一个明确的认识，使广大员工的遵纪守法意识有了进一步提高，为促进各项业务的稳健发展起了积极的作用。

二、提出“存款立社、服务兴社”的.经营理念，努力夯实资金实力

为保持信用社的稳健发展势头，我积极带领全社干部职工解放思想，大胆实施创新经营。在存款工作中，克服种种预想不到的困难，抢抓有利时机，完善存款考核办法，积极协调多方关系，牢固树立“存款兴社”的思想和阵地意识，坚持发扬“三勤四上门”的优良传统，千方百计筹措资金。自去年以来，我针对存款不上则降的实际情况，及时召开职工会议，找问题、查原因，制定出强有力的奖罚措施，在职员工自办存款余额外勤必须达到50万元，内勤人员必须达到40万元，对客户经理年底存款余额达不到30万元的，一律取消客户经理资格。在严格的考核制约机制下，广大员工呈现出积极的吸储热情，截止目前，我社各项存款总额达x万元，比年初增长xx万元。其中，对公存款xx万元，农民储蓄存款xx万元;低成本存款xx万元，占总存款余额的%;各项贷款xx万元，比年初增长x万元。今年，我发动职工利用全市通存通兑的优势，为外区县的亲戚朋友们开立储蓄存折户100多个，吸储存款200余万元。

三、倡导“立足农信干农信”的服务格局，密切与人民群众的血肉关系，赢得了老百姓的信任

在信贷支农工作中，引导全员牢固树立为“三农”服务的经营理念，把“兴一方经济、富一方百姓”作为本份工作，找准信贷杠杆的支点，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构调整政策，资金问题就予以保证。通过发放联保贷款、开展信用村、户评定活动，全力支持农民发展药材、黄烟、蚕茧等高附加值的名优特产品，在服务农村经济中求得发展，有力支持了我乡春耕、“三夏”、秋收秋种、冬季农田管理、抗灾自救及抗旱双保工作。由于措施得崐力，全乡种植经济作物的积极性普遍提高，全乡经济作物人均1亩以上，预计全乡人均增收800余元。为培养个体工商户的守信意识，对个体工商户进行建档立案，评定信用等级，使讲信用的工商户得到实惠，并对招商引资项目提供多方位服务。我到信用社任职后，累计发放贷款万元支持“三农”经济发展。截止目前，我社贷款余额达万元，较我任职前增长万元。

四、树立“清非不畏艰难”的思想意识，全面清收盘活不良贷款

我带领职工级领导班子成员始终把化解经营风险作为压倒一切的头等大事来抓，坚持”两手抓”：一手抓好存款增量，防止出现支付风险;一手抓好不良贷款的盘活促进经济效益的增加，实现信贷资金良性循环。并把争取地方党政支持作为化解风险的支撑点，做到勤请示、勤汇报，反复多次找乡党委书记、乡长汇报清收不良贷款工作进度，取得实质性的支持。同时，根据不良贷款清收难的实际，成立了由主任任组长的7人清非小分队，专门对所有不良贷款进行集中力量清收。利用傍晚、下雨农民不能上坡干活及外出务工人员回家过节与干农活的有利时机，进行突击清收，使有钱不想还的赖债户、钉子户无处藏身，同时也被小分队成员的精神所打动，起到了良好的清收效果。仅今年上半年，累计收回不良贷款24.41万元，其中逾期贷款12.14万元，呆滞贷款12.27万元，为历年来之首次，为今后的清收工作积累了丰富的经验。

五、推行“奉献社会为己任”的金融观念，积极搞好精神文明建设与党建工作

工作中，我始终坚持“两手抓、两手硬”的人本管理，履行岗位职责。一是继续争创“文明单位”活动，从优化服务手段入手，为客户提供更优质、更快捷的服务，争取客户的最大满意。二是大力搞好宣传，提高信用社知名度，通过与贫困户结成帮扶对子，帮其脱贫致富，拉近了与农民的感情距离，使信用社在老百姓心中的地位进一步提升。三是积极培养入党积极分子。通过召开民主生活会等形式，培养了5名思想要求进步的青年，成为今年党员培养对象。

**信用社主任年度工作总结 信用社主任上半年工作总结篇三**

20xx年工作中，能够认真执行有关财务管理规定，履行节约、勤俭办社；处处率先垂范，廉洁勤政，务实开拓，曾多次被评为县级“优秀共产党员”，具备了与专业技术职务相当的学识水平和业务能力，先后在省级以上报刊发表宣传报道稿件数十篇。所负责的信用社年度被联社授予“先进集体”、“宣传报道先进单位”等荣誉称号。现就自受聘助理经济师特别是任xx信用社以来的工作情况述职如下：

一、强化“没有规矩不成方圆”的制度观念，全面提升内部管理水平

工作中，把内部管理的重点突出在一个“严”字上，坚决响应联社提出的“宁听千声骂，不听一声哭”这一理念。利用每周一、三、五晚学习上级文件的同时，对法律、法规定期进行集中进行学习，使每名员工做到知法、懂法、守法，力争办理的每一笔业务都做到程序化、标准化、统一化、合法化。截止目前，我所带领的信用社无一人因违规、违纪受到任何处分。同时，结合联社组织的“内部控制建设年”活动内容进行认真对照检查，对所查出的问题进行追根求源，遵循边查边纠的方式，认真总结经验教训，坚决杜绝屡查屡犯的老毛玻在整个活动中，我紧密结合省办制定的《山东省农村信用社员工违规违章行为处理暂行办法》，对所犯问题的处理结果有一个明确的认识，使广大员工的遵纪守法意识有了进一步提高，为促进各项业务的稳健发展起了积极的作用。

二、提出“存款立社、服务兴社”的经营理念，努力夯实资金实力

为保持xx信用社的稳健发展势头，我积极带领全社干部职工解放思想，大胆实施创新经营。在存款工作中，克服种。种预想不到的困难，抢抓有利时机，完善存款考核办法，积极协调多方关系，牢固树立“存款兴社”的思想和阵地意识，坚持发扬“三勤四上门”的优良传统，千方百计筹措资金。自去年以来，我针对存款不上则降的实际情况，及时召开职工会议，找问题、查原因，制定出强有力的奖罚措施，在职员工自办存款余额外勤必须达到50万元，内勤人员必须达到40万元，对客户经理年底存款余额达不到30万元的，一律取消客户经理资格。在严格的考核制约机制下，广大员工呈现出积极的吸储热情，截止目前，我社各项存款总额达xxxx万元，比年初增长xx万元。其中，对公存款xx万元，农民储蓄存款xx万元；低成本存款xx万元，占总存款余额的%；各项贷款xx万元，比年初增长xxx万元。今年，我发动职工利用全市通存通兑的优势，为外区县的亲戚朋友们开立储蓄存折户100多个，吸储存款200余万元。

三、倡导“立足农信干农信”的服务格局，密切与人民群众的血肉关系，赢得了老百姓的信任

在信贷支农工作中，引导全员牢固树立为“三农”服务的经营理念，把“兴一方经济、富一方百姓”作为本份工作，找准信贷杠杆的支点，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构调整政策，资金问题就予以保证。通过发放联保贷款、开展信用村、户评定活动，全力支持农民发展药材、黄烟、蚕茧等高附加值的名优特产品，在服务农村经济中求得发展，有力支持了我乡春耕、“三夏”、秋收秋种、冬季农田管理、抗灾自救及抗旱双保工作。由于措施得崐力，全乡种植经济作物的积极性普遍提高，全乡经济作物人均1亩以上，预计全乡人均增收800余元。为培养个体工商户的守信意识，对个体工商户进行建档立案，评定信用等级，使讲信用的工商户得到实惠，并对招商引资项目提供多方位服务。我到xx信用社任职后，累计发放贷款万元支持“三农”经济发展。截止目前，我社贷款余额达万元，较我任职前增长万元。

四、树立“清非不畏艰难”的思想意识，全面清收盘活不良贷款

我带领职工级领导班子成员始终把化解经营风险作为压倒一切的头等大事来抓，坚持”两手抓”：一手抓好存款增量，防止出现支付风险；一手抓好不良贷款的盘活促进经济效益的增加，实现信贷资金良性循环。并把争取地方党政支持作为化解风险的支撑点，做到勤请示、勤汇报，反复多次找乡党委书记、乡长汇报清收不良贷款工作进度，取得实质性的支持。同时，根据不良贷款清收难的实际，成立了由主任任组长的7人清非小分队，专门对所有不良贷款进行集中力量清收。利用傍晚、下雨农民不能上坡干活及外出务工人员回家过节与干农活的有利时机，进行突击清收，使有钱不想还的赖债户、钉子户无处藏身，同时也被小分队成员的精神所打动，起到了良好的清收效果。仅今年上半年，累计收回不良贷款24。41万元，其中逾期贷款12。14万元，呆滞贷款12。27万元，为历年来之首次，为今后的清收工作积累了丰富的经验。

五、推行“奉献社会为己任”的金融观念，积极搞好精神文明建设与党建工作

工作中，我始终坚持“两手抓、两手硬”的人本管理，履行岗位职责。一是继续争创“文明单位”活动，从优化服务手段入手，为客户提供更优质、更快捷的服务，争取客户的最大满意。二是大力搞好宣传，提高信用社知名度，通过与贫困户结成帮扶对子，帮其脱贫致富，拉近了与农民的感情距离，使信用社在老百姓心中的地位进一步提升。三是积极培养入党积极分子。通过召开民主生活会等形式，培养了5名思想要求进步的青年，成为今年党员培养对象。

**信用社主任年度工作总结 信用社主任上半年工作总结篇四**

20xx年1月至20xx年4月，我受上级组织安排，任广安区大安信用社主任，一年来，我能够认真贯彻落实上级有关金融政策方针，努力实践\"三个代表\"重要思想，坚持科学发展观，团结、带领一班人，艰苦创业，锐意开拓，取得了经济效益和社会效益的双丰收。具体工作情况汇报如下：

一、积极组织存款，不断壮大资金实力。

1、广泛宣传，积极吸储，资金是信用社经营的资本，生存的基础。面对竞争不断加大的存款市场环境，20xx年我社始终将存款组织工作作为一项最基础的工作来抓，多次召开村组理事会，密切联系群众，宣传工作做到深入人心、家喻户晓，大力拓展存款市场。

２、优服务、提水平、增效果。我社坚持以人为本，抓好人员的教育和培训工作。坚持每周组织员工学习业务知识，逐步提高员工队伍素质。从言行、着装、服务态度、办公环境、业务速度等多方面，引导职工规范文明办公程序和文明用语，提高全员的文明优质服务水平，服务水平的提高带来了存款的增加。同时设置举报电话，对服务不好，被顾客投诉的工作人员进行了严肃处理。

截至12月底，各项存款余额达25195万元，较年初净增3510万元，完成计划数的152.1%，为各项业务的进一步开展筹集了充足的资金。

二、积极、大胆地做好资金营运工作。

20xx年，由于改革的深入，制度执行力度加大，以及赵祚斌案件的影响，我区信用社出现了资金营运极度困难的局面，但是我们信用社更加清楚地认识到：大安信用社资产质量极差（年初不良占比达49.3%）收息率很低，历年亏损严重，而利息收入目前仍是信用社主要收入来源，不有效地运用资金扩大信贷规模，我社是无法走出经营困境的。今年以来，我社积极、大胆、切实有效地加大营销力度，根据辖区农村经济结构发展的特点，合理确定信贷投向，积极开拓服务领域，成功地营销农村工业企业贷款1900万元，农村个体工商户贷款600余万元，其它贷款100余万元，贷款净增2165万元，居全区第一，促进了贷款的安全稳步增长，实际收息达790万元，比计划数670万元多出120万元，为今后的利润增长和彻底走出经营困境打下了较好的基础。

三、多种措施清收盘活不良贷款，逐步扭转当地信用环境。由于种种原因，大安信用社资产质量极低，借款人还款意愿不强，信用环境较差，根据具体情况，我社分别采取：

１、密切联系乡村干部，加大舆论宣传；

２、邀请联社清收大队共同清收；

３、聘请外地不良贷款清收工作小组；

４、调整岗位、充实外勤；

５、法律、行政手段清收；

6、呆账核销。

共清收处置不良贷款945万元

同时在确保新增贷款质量的基础上，加大到期贷款的清收力度。通过以上措施的实行，我社信贷资产质量得到较大改善，不良占比由年初的49.3%下降到37.7%。

四、处理了大量遗留问题。

1、认真清理多年来应报未报费用，给了职工一个满意答复，从而安抚情绪，稳定人心，为顺利开展工作扫清障碍。

2、解决了几年来悬而未决的小车致人伤残事故，给了伤者家属应有的补偿和心灵的安慰，同时也为信用社在当地树立了良好的社会形象。

3、多个机构守库室床铺破烂不堪，主社金库长年漏水，各机构办公桌椅稀缺，信用社办公室陈旧拥挤等等问题终于得到解决。

五、严格管理、合规经营，加强内控制度建设。

1、选举成立了新一届大安信用社理事会监事会;

2、成立了大安信用社客户评级授信领导小组；贷款审批小组；审查小组；风险资产管理小组；安全工作领导小组；平安建设领导小组；贷款本息全面对账工作领导小组等。

3、制定了;;等规章制度，对员工的工作行为进行逐步规范。

4、我注重加强安全防范，以安全经营为基础，加大安全保卫工作力度。认真落实安全保卫责任制，层层签订了安全保卫目标责任书，做到了齐抓共管，大大提高了整体防范能力。加大安全检查监督的频率，定期对各分社网点进行检查，对存在的安全隐患和问题，及时进行了整改和处理，有效预防和消除了隐患，确保了安全经营无事故。

20xx年亟待解决和有待提高的方面

1、大部分机构营业室破旧不堪，尤其是苏溪、白马分社，安全隐患十分严重。

2、不良贷款占比还是太高，清非盘活工作任重道远。

3、存款化股金尚有９０余万需要规范。

４、职工整体素质有待提高，人员安排捉襟见肘。

５、职工安全意识普遍淡薄，必须加强。

**信用社主任年度工作总结 信用社主任上半年工作总结篇五**

年，我在信用社主任岗位上工作，认真贯彻落实区联社年初工作会议精神，团结和带领信用社全体员工，不断加大筹资力度，大力清收化解不良贷款，狠抓利息收入，加强内部管理，较好的完成了各项任务指标。

一、全社任务完成情况

1、各项存款稳中有升。截止12月底，各项存款余额xx万元，较年初净增xx万元，完成年计划任务万的%。

2、股本结构趋于合理。截止12月底，股金余额xx万元，较年初增加xx万元，占年度计划任务的%。

3、信贷支农力度不断加大，贷款规模适度扩张。截止12月底，各项贷款余额xx万元，较年初增投xx万元，有力的支持了国家级小城镇开发和社会主义新农村建设。

4、不良贷款形态更加真实，资产风险管理意识逐步增强，信贷风险得到有效防范。截止12月底，四级分类，不良贷款余额xx万元，占比%。较年初增加xx万元。五级分类，不良贷款余额xx万元，占比%，较年初增加xx万元，真实反映了信贷风险，增强了操作风险和道德风险防范意识。

5、业务收入圆满实现。截止12月底。实现各项业务收入xx万元，其中利息实际收入xx万元。完成年计划任务xx万元的%。

二、今年工作的主要措施

中国范文学致力于优秀范文挖掘研究!范文是指写作的模板，比如：工作总结、个人总结、试题库、论文致谢、发言稿、入党申请书等

1、抓宣传、树形象，提高农村信用社社会知名度。一是在“双节”期间，利用悬挂过街横幅、与xx镇社火队联合拜年、散发传单等载体，积极宣传农村信用社;二是以网络上线，存款业务实现全省通存通兑暨各项存款突破亿元大关和省联社xx办事处成立为契机，大力宣传农村信用社，让更多客户认识信用社、了解信用社、熟悉信用社，使“中国信合”品牌在客户心中扎根。从而促进了业务，提高信用社的知名度。

2、牢固树立“存款立社”的思想不动摇，狠抓资金组织工作。一是巩固代发xx高速公路征地款到期存款留存率，做好万元以上大额存款的转存动员工作，使到期存款留存率在90%以上。二是抢抓机遇，积极争取xx村水泥厂租地青苗补偿款资金代发业务，转入青苗补偿款代发资金xx万元;在联社领导和当地政府部门的大力支持和协调下，代发xx村电厂二期扩建征地款x万元;我社积极和xx村协调沟通，转入粉煤灰场土地租金款xx万元。三是抓好股金工作，确保股金结构合理，余额稳定，促进产权制度改革顺利进行。

3、大力清收不良贷款，逐步提高信贷资产质量。由于历史的原因，我社的不良贷款余额xx万元，较年初增加xx万元，占比达%，其中破产倒闭企业不良贷款xx万元，占不良贷款的x%，无法盘活。农户贷款中，冒名不认账、垒大户、债务不实贷款xx万元，清收盘活难度大。今年以来，不良贷款总额x万元，累计收回不良贷款x万元，其中：依法起诉收回贷款x万元，有效化解了信贷风险，逐步提高了信贷资产质量。

4、积极探索小城镇开发贷款发放模式，以实际行动支持地方经济建设。针对x镇特殊地理位置及国家级小城镇建设示范镇的特点，结合镇党委、政府年初提出的“四个加快”和“六项重点工作”的总体要求，我社尝试开办了小城镇商品房开发住房抵押贷款和x镇辖内农户汽车消费贷款，适时发放生源地国家助学贷款。积极支持xx村、xx村、xx村小康屋建设，着力支持高效示范园建设。全年累计发放、等村小康屋贷款x户xx万元，xx村养猪贷款xx户xx万元，、等村果园贷款xx户xx万元，、等村蔬菜种植贷款xx户xx万元，、等村修房贷款xx户1xx万元，、xx村水泥贩运及物流贷款xx户xx万元，生源地国家助学贷款xx户xx万元，有力支持了社会主义新农村建设。

5、加强内部管理，确保各项任务顺利完成。今年以来，结合省联社“管理年”活动。一是组织职工学习了上级组织新颁布的各项规章制度。二是建立健全了各类登记薄，做到登记及时，责任明确。三是严格考核，加强管理。使规章制度执行力明显提升，员工素质明显提高，业务进展明显长进。

6、狠抓安全保卫工作，确保安全经营无事故。我社始终坚持“安全就是效益”的思想观念，上报联社维修改造了xx分社和营业室及金库，柜台安装了防弹玻璃，装修了值班守库室。根据安全检查要求，对安全不达标的、xx分社积极争取修建，使得我社安全防范设施得到了进一步加强。在内部管理上，重点对现金管理，重要空白凭证管理，计算机管理，往来帐款结算，夜间值班、守库，各种登记簿登记记载等重要环节进行了定期、不定期检查，对查出的问题通报整改，并作罚款处理。从而确保了全年安全经营无事故。

7、抓党建，促进业务大发展。今年是信用社党的工作起步年，我社党支部刚刚成立，工作千头万绪。作为党支部书记，我以身作则，积极组织党员认真学习党的“十七大”精神，统一思想，提高认识，使广大党员形成了凝聚力，党组织有了活力，团结了广大干部职工，促进了业务的发展。

三、存在的问题

1、自身学习不够，不能适应农村信用社改革发展的需要。

2、规章制度执行不严，有老好人思想，影响信用社业务经营和发展。

3、管理方法单一，不能多层次、全方位处理工作中存在的问题。

发展中国经济，发展中国互联网事业，提高中国人民生活水平，为社会服务，为人民服务。

四、今后工作打算

1、加强学习，与时俱进，不断提高自身修养，增强管理能力。

2、加强管理，特别是加大规章制度的执行力度，严格用制度管人，按制度办事。

3、加强团结协作，培养团队精神，防止发生内耗，杜绝推诿扯皮。

**信用社主任年度工作总结 信用社主任上半年工作总结篇六**

当新年伊始的钟声徐徐传来，人们在欣喜的迎接xxxx年到来的同时也带着意犹未尽的心情匆匆的告别xxxx年。正是在这辞旧迎新的时刻，人们也会思考很多的事情，我作为xx信用社的主任，此时也是思绪良多：xxxx年可谓是不平凡的一年，农信银系统、支付系统和鹤卡的上线，实现全国联网全通存通兑，并且实现了跨行取款；开通联网核查系统、中间业务、消息服务、鹤卡等新型业务；年底时贷款业务也出台了新规，可以说在这一年中我们的信用社发生了翻天覆地的变化。

xxxx年在联社领导的正确领导下，在联社各部门的支持和配合下，我社的各项工作紧紧围绕联社年初制定的工作计划来展开，以一级信用社的标准要求自己，以强化业务技能提高工作效率为手段，以服务“三农”和企业效益的双赢为目标，团结全体员工努力完成我社本的任务。现就我社xxxx年工作做如下总结：

一、各项经营的基本情况

截止xxxx年年末，我社各项存款xxxx万元；各项贷款xxxx万元，不良贷款为x万元，其中可疑贷款x万元，较上年同期减少x万元，损失贷款为x万元，全年累计发放贷款xxxx万元,收息xxx万元，实现利润xxxx万元。股金xxx万元，资格股转投资股xx万元。

二、加强内部管理，努力完成任务指标

为切实加强内部管理，我社以“内控和案防执行年”为契机，建立健全各项内控制度，我与本社的每名职工认真学习、记录笔记写学习

心得体会

，并且严格按照制度规定执行。按照联社年初下达的各项经营责任目标，我根据本社的实际状况，将任务分解到各员工，并根据员工的实际情况进行调节。使每名员工都有使命感、有责任感，每个人都尽自己的最大努力完成各项任务。

三、开展优质服务，做好吸存工作

xx城市经济还处于发展中阶段，农户和商户的存款意识不是太强，至始我社存款增长不快，面对这种局面，我社采取了以下吸存、揽储措施：

1、加大了储蓄的形象宣传力度，充分发挥信用社与农户良好关系的优势，利用各种手段，广泛宣传存款政策、意义和信用社的性质、地位。

2、开展优质服务，以文明服务赢得客户的信赖和支持。采取提高柜台营业人员素质，推广礼貌用语、提高办理业务的效率，为储户节约时间等各种方法为储户提供便利。粮食旺季收购工作是信用社工作的一个重点，收购期间，我们采取延长工作时间、下乡为储户验钞等方式为储户卖粮存款提供便利。

3、充分利有我社长期形成的人缘、地缘优势，通过走出去、引进来开辟筹资新天地，培植“黄金客户”。

4、积极理顺关系，取得了乡党政各部门的支持，获得更多的财政性存款。

四、加大支农力度

1、切实解决农民贷款难问题。

（1）、克服惧贷思想，增加农业贷款投入量。

（2）、改进工作方式，加大支农力度，一是找准支农点；二是做好贷款户资信调查和评估；三是改变支农贷款方式，减化手续。方便农户。（3）、加大支农政策宣传力度，认真贯彻落实联社的贷款新规，把农村信用社真正办成农民自己的银行。

2、扶持农村经济发展，积极推广授信贷款的发放

我社紧紧围绕“农业增产、农民增收、农村稳定”的目标，坚持“立足农村、服务三农”的市场定位，转换经营机制，以创建“信用村、信用户”活动为依托，积极推行农户授信贷款，不断增加农业信贷投入，扩大农业贷款总量。农户授信贷款推行不仅简化了贷款手续，解决了农户小额贷款担保难的问题，解决了农户发展效益农业和生活消费的小额资金需求，而且改善了农村信用环境，进一步密切了信用社和农户的联系。

五、加大依法治贷力度，化解信贷风险

1、针对过去信贷管理中的疏漏，我们坚持按规定办理x万元以上贷款必须报经联社审批外，还坚持联保贷款必须集体审贷。

2、收贷方法灵活多样，对遗留沉淀多年的贷款，首先要完善手续，按照《贷款通则》的规定，贯彻“三个代表一个指引“重新确定还款期限，让还本付息能力的单位和个人为其担保，防止无效担保，无效质押、无效抵押。

3、为确保信贷资金安全周转，我社加大依法治贷决心，积极与经侦科密切配合，并且积极配合稽核部门的贷款风险排查工作。从而使我社的信贷资产质量明显好转。

六、积极配合稽核工作，消除业务隐患

对于稽核部门的工作积极配合，对所查到的问题找到原因并积极整改，认真学习各项规章制度，保证各项工作顺利进行。

七、加强安全保卫工作

对安全保卫工作，我们非常重视，首先严格保卫制度，把安全保卫工作摆在各业务经营同等重要的位置，节假日全面普查已形成制度，并定期或不定期的进行安全检查。今年我社还获得了“平安信用社”的荣誉称号。我们也将继续努力，守护我们的荣誉。

八、存在的问题及改进措施

截止年末，各项工作虽取得一些成绩，但仍存在一此问题。

1、未能完成联社下发的贷款回收任务

2、未能完成联社下发的贷款发放任务

3、未能完成联社下发的存款任务

针对以上问题，我社在xxxx年也有了初步的部署：

1、继续加强逾期贷款的清收力度，对于暂时有还款难度的贷户签定还款计划，对于符合起诉条件的贷款及时起诉。

2、做好xxxx年贷款发放工作，做到保质保量。

3、进一步加强我社吸储工作，提高服务质量，提高员工素质。

在新的一年里，我们一定要保持优点，克服不足，解决存在的问题。在联社的正确领导下，在全体员工的共同努力下，使xx信用社的工作更上层楼。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找