# 最新招商引资年终工作总结汇报(十三篇)

来源：网络 作者：星海浩瀚 更新时间：2024-09-29

*总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。相信许多人会觉得总结很难写？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。招商引资年...*

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。相信许多人会觉得总结很难写？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**招商引资年终工作总结汇报篇一**

1—6月全市乡镇(街道)组织外出招商引资74批208人次，新上项目42项，续建项目12项。新上项目中已投产16项，在建26项。新上项目实际到资50万元以上的12项，占计划20项的60%;100万元以上26项，占计划40项的65%;500万元以上4项,占计划20项的20%。新上项目和续建项目计划总投资45377万元，实际到资15876万元。12个较大的续建项目中已有二个项目建成投产。招商引资新上项目取得较好成绩主要在于：

一是领导重视。无论是市委市政府领导还是乡镇(街道)领导都是非常重视招商引资工作，特别是市委领导多次在会上部署和强调这项工作。

二是采取项目负责制。各乡镇(街道)对今年乡镇企业新上项目计划任务进行逐个分解落实到领导个人，平时由负责人对项目进展情况进行跟踪、服务，年终对项目的完成落地情况进行考核。

三是积极组织参加各种展销会、推介会、洽谈会、投资贸易会。仅乡镇企业参加上海农副产品展示展销会和福州投资贸易洽谈会的120多人，参展产品80多种，洽谈和引进项目近20项。

上半年共完成技改项目19个，投入技改资金1481万元，占年计划的59.2%，比增15.6%。技改后可新增产值6800万元、税利650万元。如小湖镇的化工橡胶机械厂扩大厂房、购买设备7台套投入资金106万元，到现在产值已达567万元，是上规模工业发展较好的企业之一。黄坑镇重视私营和个体企业的技改，特别是加大对竹制品加工企业技改的力度，使竹制品的质量和附加值都得到了一定的提高。

全市各乡镇(街道)按照“工业兴市”发展战略，突出、突破工业，重点扶持、培育了一批“贸工农”农业龙头企业。去年引进的包括铭彩天然香料有限公司、展旺保健饮品有限公司、金鹿畜禽产业开发有限公司等农产品加工龙头企业19家，还有上规模的农副产品加工企业7家。这些农字头的上规模企业和龙头企业可带动农户11000万户，安置农村劳动力1320人，比增10%。农业产业化龙头企业，不仅发展态势好，而且带动力强，经济社会效益高。如水吉酱菜厂采用“订单农业”方式，拟向5000家农户签订1万亩蔬菜种植合同，带动了一大批农民种植蔬菜致富。总投资8000多万元的水吉、莒口、徐市奶牛场和将口隆圣食品有限公司四家企业上半年产值达1560万元。将口隆圣食品有限公司已迈进我市上规模企业的行列;水吉酱菜厂投入290万元新建厂房建成已投入正常生产，该厂也即将成为上规模企业。

乡镇(街道)在工业平台建设中，坚持以项目先导、统一规划、逐步开发原则，稳步推进平台建设，带动了我市工业平台整体推进。如潭城街道充分利用城效优势，大力开发建设白茶布工业平台，力度大，速度快，去年就引进7家企业入园，总投资达5750万元。童游街道工业平台基础设施较完善，在去年入园企业4家后又新增2家企业入园，共引资2200万元。将口镇工业平台面积大，去年镇政府已投入资金200万元启动黄瓜山工业平台第一期基础设施建设，平整土地150亩，今年上半年镇政府又投入20万元新增平整土地120亩，新增引进入园企业1家。这三大工业平台建设已构筑起南武线环保、科技型工业走廊的雏型，将进一步带动南武沿线工业投资热潮。到6月底全市各乡镇(街道)工业平台基础设施建设总投资5260万元，平整土地面积4280亩，入园企业上百家，入园企业固定资产总投资达13130万元。

各乡镇(街道)始终以高度的责任感、使命感把安全生产工作摆在首位，进一步完善各项规章制度，落实安全生产责任制。突出重点开展了针对“三合一”厂房、压力容器及易燃易爆企业的专项治理整顿工作，检查督促了生产使用危险化学品企业、矿产企业、竹木加工企业落实安全生产措施。如潭城、水吉经委能结合实际，大力宣传《安全生产法》等法律、法规，要求企业切实落实安全生产措施，对出现事故苗头及时发出整改通知。同时我们还引导、督促企业正确处理好加速发展与环境保护关系。去年乡镇企业投入资金1500万元，今年上半年又投入650万元用于粉尘、污水、废气、尾矿等方面环保治理，取得明显的社会和经济效益。由于全市安全生产和环境保护工作抓得紧，抓得实，措施得力，有效控制住各种重、特大事故发生。

xx年，我厂时刻紧盯全年目标任力不放松，按照制定的各项任务，结合自身实际，广大干部职工积极配合，进一步明确目标，找准方向，强化管理，全年深入开展安全生产月活动、质量宣传月活动，顺利完成了全年的各项目标任务，为进一步发展奠定了坚实的基础。现将xx年工作开展的具体情况总结如下：

目标为我们确定了前进的方向，是工作的动力。年初以来，我厂即对目标细化分解，层层落实到班组，个人，做到人人清楚和紧盯目标，人人头上有任务，个个肩上有压力，全力向目标冲刺，结合目标任务，出台了相应的制度与管理考核办法，加大管理力度，及时查找目标运行过程中的不足和纠偏，使目标运行走在良性循环的发展轨道。

我厂处处本着“以人为本，精细管理，确保各项工作顺利完成”的目的，全年狠抓人员稳定管理，一是健全相应的管理制度和规章制度，从人员出勤，规范操作，劳动效率上着手，细化责任，量化考核，达到制度管理人，用制度约束人的目的;二是搞好各种培训，提高员工素质，以提高培养员工的大局观念，质量意识，培养岗位操作技能，并做好对人员的培育吸纳和储备工作，以增强员工的稳定性，三是在全厂职工中营造良好的企业文化氛围，向员工宣传灌输企业文化理念和精神，提高员工的责任感，使命感和主人翁意识，全力打造出一支技术娴热，操作过硬，勇于拼搏，敢于胜利的员工队伍。

质量是我们赢得市场的最终保证，为此，在xx年内，我厂在质量管理上毫不放松，在积极主动的查找不足，针对市场反馈及时调整，并加大对生产过程的全方位控制力度，加强对各质量控制点的监控，明确生产加工过程中各环节的质量责任，加大对质量标准体系文件的学习，增强质量规范意识，提高过程操作严肃性，以标准指导人的操作，以考核约束的行为，确保产品质量稳定提高。

一是加强基础管理人员的管理，防止基层管理人员的管理方法简单粗暴。二是充分发挥基层班组人员的模范带头作用，确保员工身先士卒，率先垂范。三是对人员合理调配，量方定岗施其专长，促进现场管理正常有序，四是加强现场的监察力度，从员工着装等细节入手，规范和强化现场管理力度，增强员工参与现场管理的自觉意识和责任感，提高现场管理水平。五是加强现场维护与考核力度，指定专人负责对生产现场的清理与维护工作，对生产过程中的不符合项进行及进的完善与整改。

一是加强设备基础监查，尤其是抓好水、电、汽等成本资源的管理和超耗控制，做节奖超罚，使节约部门在工资上得到体现，齐抓管理，形成合力。二是抓好设备安全管理的基础上，加强员工的安全培训，有效维护和保养设备，认真开展设备安全、现场自查、互查、监查、推动日常检查、监督的有效实施。三是依托科技创新推动整体工作，以有效的科技创新来拉动整体工作的逐步上升。

年初以来，我厂就一方面全年坚持不懈进行全员参于，集思文益的科技创新活动，积极鼓励和支持车间班组个人发明、创造、为工厂创效益，另一方面实现产品的效转化，合理控制机物料耗费，加强了废弃物品的回收利用，防止产品流失，控制副品率。同时以目标管理为动力，找准原材料生产加工各环节的效益挖潜点，以规范管理为切入点，树立成本意识，加强对成品质量的出品合格率及出成率的把关控制，实现最佳效益。

xx年我们的工作虽然取得了一定的成绩，但在实际的工作中也存有差距，如：人员管理的不足，基层技术人员的流失，员工素质特别是质量素质与安全素质需要加强和提高。为此，在今后的工作中，我厂将努力总结以前的工作不足，认清差距，克服困难，加强自身的素质修养，整合外部资源，齐抓共管，加大动力，形成合力，共同推动我厂工作在新的一年里取得新的突破。具体做法如下：

1、加大工作执行力度，一是对即定的目标考核上，一旦形成文字，就要不折不扣的认真执行，不容有半点的松懈与放弃。二是加大对各部门之间的考核，促进各部门工作之间能进一步的相互协助、相互提高。三是对问题实行四小时复命制。对出现的问题，能给予现场解决的现场给予解决，不能给予解决的，要在四个小时之内给予解决，对于实在有困难在四个小时之内不能解决的，必须有书面材实予以说明，以推动各部门在工作中的主动性和自觉性。

2、从细节管理着手，确保各环节无庇漏，基层管理工作扎实，细节决定成败，细节管理要求全员参与，从操作现场的每一个操作台面上抓起，必须树立从我做起，从自身做起，从身边做起，要加强员工的`细节培训，如工作期间的规范操作、开关设备时的相关注意事项等工作，进一步夯实基层管理要点，增强基础管理意识。

3、从员工素质和思想着手，打造一支能打善拼，敢于胜利的干部员工队伍，老课题新方法，首先从改变观念，更新思想上着手，做到工作上创新，管理上改革，从而以崭新的面貌，崭新的心态，面对和迎接新的挑战。

4、积极开展岗位练兵活动，在比、学、赶、帮的氛围中推动工作再上台阶，岗位练兵和各项活动的踏实有效开展，是员工素质提高的基础，是爱岗敬业的真实表现，也是推动各项工作不断进步的有效途径，要积极想办法，研对策，开展多方位，多层次的岗位练兵活动，开展;“质宣月”、“安全生产月”等活动。

5、从成本控制着手，确保效益目标正常运行，成本是各项管理的基础，成本控制的好坏直接影响员工的工资收入，也是影响员工积极性的重要因素，员工虽然参与但主要在于管理，向管理要效益，是成本控制的有效手段，效益的好坏是衡量一个企业的最终结果的最明析最直接的方法。

6、从强化考核着手，使各项工作始终走在正确发展的轨道，考核是管理者实现目的的必要手段。要对目标认真调整和修订完善制度，做到制度合理、公平、全面、彻实反映和真实解决问题为目标，实现保驾护航，要求政策制度的严肃性，无弹性，用考核约束和推进各项工作任务的实现与完成。

面对新的一年，我厂将力争做到以目标管理为中心，进一步夯实质理管理基础，实现各项管理的落实到位，并以严格的保证措施，推动全面管理再上台阶，从而以崭新的面貌，精细的管理，较好的经济效益向新的目标发出新的冲刺，取得更大的胜利!

**招商引资年终工作总结汇报篇二**

xxx年，在区委、区政府的领导下，在市发改委、市对外开放办的指导下，海南区商务局认真贯彻区委五届五次全委（扩大）会议精神，紧紧围绕全区中心工作，坚定不移的实施开放带动战略和经济强区战略，与时俱进，开拓创新，各方面工作都有了新的进展。现将我区xxx年度对外开放、招商引资工作情况汇报如下：

xxx年1--11月份，全区生产总值完成176407.2万元，同比增长55.2%，工业增加值完成103277.9万元，同比增长83.4%，财政收入完成15397万元，同比增长105.0%。

今年以来，我区切实把招商引资作为全区中心工作来抓，通过落实招商引资目标责任制，大力改善政策、服务、基础设施等投资环境，加大外宣力度，强化招商措施，主动出击，全方位开放，招商引资取得一定成效。

1、1--11月份全区共引进新扩建项目62个（新建项目53个，扩建项目9个）。其中上亿元项目3个，它们分别是乌海市榕鑫焦化有限公司投资2.5亿元新建年产105万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目,内蒙古蒙华海勃湾发电有限责任公司投资24.6亿元扩建2\*330mw发电机组项目,乌海市沪蒙焦化有限公司投资1.5亿元新建年产60万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目。千万元以上项目21个，累计投资总额达349418万元。招商项目主要集中在焦化、洗精煤、白灰、耐火材料等行业，其项目数占总数的69.35%。

2、1--9月份全区招商引资共引进到位资金102422.8万元，完成市政府下达任务的102.4%，同比增长153.3%，其中，引进区外到位资金89492万元，完成市政府下达年度任务的111.9%，同比增长197.9%，两项指标均提前完成市政府下达的\'全年招商引资任务。

1、重点项目进展情况。

xxx年，我区将15个项目列为重点工业项目，其中，自治区级重点项目一个，即神华集团投资424590万元，新建年产30万吨煤焦油深加工、100万吨捣固焦、4\*200mw发电机组项目，一期年产15万吨煤焦油深加工、100万吨捣固焦项目已于9月25日奠基剪彩。市级重点项目14个，分别为：煤气发电项目，总投资20000万元，新建2×25mw发电机组，现正在前期准备；乌海市合兴电化有限责任公司，总投资8000万元，新建年产电石10万吨项目，一期年产2.5万吨电石项目已建成待电；乌海市泰兴电化有限责任公司，总投资9600万元，新建年产电石10万吨项目，一期年产2.5万吨电石项目已建成待电；乌海市大田化工有限责任公司，总投资8000万元，新建年产电石10万吨项目，一期年产2.5万吨电石项目已建成投产；乌海市榕鑫煤焦化有限责任公司，总投资25000万元，新建年产105万吨捣固焦、90万吨重介洗煤项目，一期35万吨捣固焦、90万吨重介洗煤项目现已进入设备安装阶段；乌海市宝冠铁合金有限责任公司，总投资xxx万元，新建年产1.4万吨硅铁项目现已投产；乌海市金基伟业煤焦有限责任公司，总投资7000万元，新建年产20万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目，现已投产；乌海市沪蒙煤焦有限责任公司，总投资15000万元，新建年产60万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目，一期年产30万吨捣固焦项目已进入烘炉阶段；乌海市汇凯化工有限责任公司，总投资8000万元，新建年产5万吨电石、5万吨硅铁项目，正在前期准备，预计11月开工建设；乌海市明化冶炼有限公司，总投资4000万元，新建年产2万吨硅铁项目，一台12500kva矿热炉已投产；内蒙古乌硅铁合金有限责任公司，总投资3000万元，新建年产2.5万吨硅铁项目，正在进行土建施工；乌海市乌拉山煤焦化有限责任公司，总投资6000万元，年产44万吨机焦项目，一期年产24万吨机焦项目现已投产；乌海市海丰化工有限公司，总投资3000万元，扩建年产5.5万吨电石项目，现已投产；乌海市丰源化工有限责任公司，总投资2300万元，扩建年产9万吨电石项目，一期年产2.5万吨电石项目已投产。

总投资24.6亿元的内蒙古蒙华海勃湾发电有限责任公司三期扩建2\*330mw机组项目于xxx年9月底开工建设，目前工程钢架炉本体结构已完成，一台冷水塔也已建成，共计投入资金4.8亿多元，两台机组预计将于xxx年年底并网发电。

2、续建项目进展情况。

3000万元以上项目共有11个，分别是乌海市正旭铁合金有限公司投资8000万元，建设年产4万吨硅铁项目；乌海市白音乌素焦化有限公司投资3000万元，建设年产20万吨机焦项目；乌海市俱进冶炼有限公司投资4000万元，建设年产2万吨硅铁项目；乌海市合兴电化有限责任公司投资8000万元，建设年产10万吨电石项目；乌海市泰兴电化有限公司投资9600万元，建设年产12万吨电石项目；乌海市金基伟业煤焦化有限责任公司投资7000万元，建设年产20万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目；乌海市金航焦化有限责任公司投资7000万元，建设年产50万吨机焦、60万吨重介洗煤项目；乌海市海明煤化有限责任公司投资6300万元，建设年产20万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目；乌海市明化冶炼有限责任公司投资4000万元，建设年产2万吨硅铁项目；乌海市乌拉山煤化工有限责任公司投资5000万元，建设年产44万吨机焦项目；乌海市明星焦化有限责任公司投资3000万元，建设年产20万吨机焦项目。目前，金基伟业20万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目已基本达产，正旭、俱进、白音乌素、金航、海明、明化、乌拉山、明星9个项目一期已投入生产，泰兴、合兴2个项目一期年产2.5万吨电石炉已建成待电。1000万元以上项目6个，云祥焦化有限公司投资2500万元，建设年产20万吨机焦项目；树天焦化有限公司投资2500万元，建设年产20万吨机焦项目；吉兴源煤焦有限责任公司投资2500万元，建设年产20万吨机焦项目，已全部建成投产。海融焦化有限责任公司投资2500万元，建设年产20万吨捣固焦、60万吨重介洗煤项目，已建成投产。德润铁合金有限责任公司投资xxx万元，建设年产1.2万吨硅铁项目，1台7500kva矿热炉已于xxx年3月投产，另一台7500kva也已建成待电。申邦冶金有限责任公司投资xxx万元，建设年产1.3万吨硅铁项目，1台8000kva矿热炉设备安装完毕。

3、新扩建千万元以上项目进展情况。

xxx年开工项目有6个，它们分别是：海立煤焦公司投资xxx万元建设年产20万吨机焦、旭森煤焦公司投资xxx万元建设年产20万吨机焦两个项目的一期工程已进入设备调试阶段；鄂海顺达公司投资xxx万元建设年产20万机焦、大华煤焦公司投资2500万元建设年产26万吨机焦、荣信焦化公司投资xxx万元建设年产20万吨机焦、兴德冶炼公司投资1600万元建设年产1.2万吨硅铁4个项目一期工程已投产。

xxx年，引进3个超亿元项目、21个超千万元项目大部分已开工建设，其中，投资8000万元，占地88亩的金海商城项目的一期工程已基本完工；投资xxx万元的温馨家园房地产开发项目一期工程已建成并投入使用；乌海市星火电炉碳素有限责任公司投资1000万元，新建年产5000吨碳块3000吨电极糊项目也已全部建成投产；乌海市正兴煤化公司投资5000万元，建设年产30万吨原煤项目，一期工程已投入生产；投资5000万元的亚力达物流中心正在土建施工。

按照自治区和乌海市对招商引资工作的有关规定，xxx年9月，我局对辖区内的70家投资超千万元以上的企业建立了项目档案，并在当年全区档案检查时获得好评。xxx年，在原项目档案的基础上，进一步建立健全新扩建千万元以上项目档案，并将13家投资3000万元以上企业的项目档案报送市发改委，内容包括项目简介、政府会议纪要、立项批复、营业执照或法人身份证明及企业到位资金证明，合资企业和股份制企业还增加了合同协议、公司章程、区外投资方到位资金证明等内容，为规范我区招商项目的管理提供了可靠参考依据。

我区将有合作意向、具有发展潜力、科技含量高的5个项目确定为海南区重点招商项目，并成立以区级领导为组长的重点项目协调领导小组，专门为项目的工作做好协调。它们分别是：30万吨煤焦油深加工、100万吨捣固焦、4\*200mw发电机组项目；20万吨二甲醚项目；60万吨燃料甲醇项目；10万吨聚氯乙烯、10万吨烧碱.70万吨电石、2\*200mw发电机组项目；10万吨硅铁、10万吨电石、4万吨工业硅、200吨多晶硅、2\*330mw发电机组项目。

今年以来，我区继续实施“走出去、请进来”战略，先后组织乡镇办和有关经济部门参加各类经贸洽谈会和高载能产业研讨会，认真考察和借鉴先进地区招商引资、工业园区建设经验和做法。今年10月中旬将组织由区级领导带队，分4个组赴江、浙、沪、粤、闽、陕、川、黔等地区招商考察。同时，还与上海市中硅网合作，开辟专栏发布海南区重点招商项目，进一步提高我区知名度和对外辐射力。

1、电力供应紧张严重制约我区高载能工业的发展。

2、引进、培育大项目的工作力度不够。

3、办公条件差，办公设施缺乏，交通工具落后。

4、工作职能调整后，工作量大、人员不足。

1、在对外开放方面。要不断完善招商引资的政策措施，优化投资环境，提高对外开放水平。

2、在“一站式”办公工作方面。要加强同小区管委会、各乡镇办、驻区有关部门的协调联系，为投资者提供更加优质高效的服务。

3、在招商引资工作方面。继续实施“走出去、请进来”战略，加强国内外横向经济联系，发挥网上招商的作用，跟踪落实已达成意向项目。

**招商引资年终工作总结汇报篇三**

今年来，社区把招商引资当作快速推进“兴居强区”战略的第一要务来抓，打着“尽我所能，您说我办”的招商口号，动员全员招商，营造浓厚的招商氛围，采取“五个一”措施跟踪服务，全力培育招商引资环境，广辟招商引资渠道，积极开展招商引资工作，社区上下兴商、安商、富商和全民招商引资蔚然成风。载止x月底，已有x个招商引资企业正式落户社区，到位资金x万元。x个续投项目，今年新增建设资金x万元，累计达到了x万元。

我们成立了以党总支书记为组长的招商引资领导小组，设立了招商引资办公室，专人负责招商引资工作，下发了《招商引资目标管理实施细则》，建立了招商引资目标管理责任制。根据本社区实际情况，想方设法完成招商引资任务，签订招商引资责任状，实行年度绩效挂钩，按月督查，按季考核，年底兑现奖罚。做到了人人身上有任务，个个头上有压力。

我们成立了优化投资环境领导小组，加强了社会治安综合治理基础建设，加大了对企业周边环境治理力度，努力营造稳定的治安环境;在全社区营造了“你投资、我欢迎，你办厂、我服务，你发财、我发展”人文环境。同时，加大投入，加强投资硬件建设，筑巢引凤。社区投入了近x万元硬化了社区南3#地块道路，美化、亮化社区环境。从而，功能较全的硬件环境、勤廉高效的政务环境、安定团结的治安环境和全居招商兴商安商富商的人文环境组成了社区充满活力和吸引力的招商引资载体。

年初，我们收集整理了社区在外贤人能士档案，建立了社区招商引资资源库。动员全居居民发扬“走千山万水、说千言万语、想千方百计、历千辛万苦”的“四千”精神大力招商引资。特别是党总支书记，以身作则，亲历亲为，利用春节、清明节等传统节日开展亲情招商引资。今年大年初一，书记主动上门给回乡过年的知名人士拜年，积极动员他们回乡兴业和通过他们的社会关系网招商引资，以情感商。同时，亲自带队，主动走出去，邀请外地老板到社区投资办厂。

我们坚持“一个项目，一名领导，一套班子，一套方案，一抓到底”的.“五个一”制度，采取“围墙内的事企业管，围墙外的事我们办”的方法，紧紧抓住每次机遇，紧扣每个环节，全程跟踪服务，确保每个投资意向都能签订投资合同，每个投资合同都能落实资金到位，客商每笔资金都能用在企业实处，实实在在地把企业引进来、办起来，让企业稳得下，发展好。组建专门工作班子，确定一名干部为联建责任人，实行一事一议一结服务和全程代办协办服务，做到特事特办。

**招商引资年终工作总结汇报篇四**

一年时间转瞬即逝，现将一年的招商引资工作总结如下：

xx村现代化蛋鸡养殖场建设项目是xx村同xx公司合作开发的项目，也是全县今年重点项目之一，被镇党委政府列入今年重点招商引资项目，自工程开工建设以来，镇党委政府高度重视，定期深入现场，着手解决项目建设过程中遇到的瓶颈问题。xx村现代化蛋鸡养殖场建设项目占地x亩，建筑面积x平方米，建鸡舍x栋，其中x只鸡舍x栋，万至鸡舍x栋，库房x栋，项目总投资x万元镇，建成后年产值超过x万元。目前主体建设已完成，完成投资额x万元。

该项目预计投x万元。拟定在xx村征地x亩，进行大规模建设。该项目自从被列入镇政府今年的.招商引资项目以来，镇上专门成立了“支持千头肉牛场建设领导小组”，由镇长任组长，主管企业、土地、城建、招商引资的同志任成员，全力以赴做好相关农户的土地租用工作，并下发了告广大村民书，xx牧业有限责任公司本着与村民互惠互利、让利于民的原则，鼓励农民转变思想观念，积极参与土地流转，以优厚的租金租用所在村组土地，多种渠道增加农民的经济收入。目前，该项目xx万投资任务已全面完成并试运行。

该项目总投资x万元，是xx有限公司与xx村合作开发的建设项目，计划建成x米辣椒加工生产暨观光线一处，存储空间x立方米，存储量x吨的\'大型冷库一处。目前该项目完成投资x万元并完成主体建设。

该项目总投资x万元，由甘肃客商杨文博在我镇投资兴建，计划建成占地x亩的现代化苗木花卉园基地。该项目的建成，为我镇及周边地区提供充足可靠的各类花卉苗木和经济作物苗木，对我镇加速四镇建设，尤其是加速苹果产业发展具有重要的促进作用。自项目立项以来，镇上成立专门协调小组负责青化苗木花卉园建设协调工作，重点应对、处理建设过程中涉及的土地、拆迁等问题。目前该项目已完成建设并试运行。

今年以来，我镇共完成招商引资到位资金x亿元，占总任务的x%，其中省际到位资金x万元，占总任务x万元的x%，圆满完成年初制定的工作目标。20xx年，我镇将继续把招商引资工作列为全镇工作的重中之重，力争在项目数量、引资额度、项目落地和队伍建设上实现新突破，为加速建设富裕、活力、净美、和谐青化打下坚实的经济基础。

**招商引资年终工作总结汇报篇五**

20xx年我们在镇党委、镇政府、镇总公司的正确领导下，在各有关部门的大力支持下，牢牢把握党中央以经济建设为中心的方针、政策，我们的工作取得了可喜的成绩。

为发挥区域政策优势，培植和壮大乡镇财政，我们作了大量招商引资工作，多次参加市、县级招商会，取得了一定的成绩，引入软注册企业74家，增加地方税收xxx万元，并有多家大公司要求与我镇进行业务，接解本着保护旅游资源，使经济可持续发展的原则，我们选择了其中几家进行了业务接触，并成功的引入“夏都建材厂”“国际青年动画基地”“国际动画城”等大型项目，盘活了闲置土地，使我镇的经济总量得到了很大提高。

⒈筑巢引凤，完善工业小区基础建设。

xxx镇工业企业长期以来，存在着科技含量低、规模小、人才匮乏的问题，为了实现镇域经济规模总量的扩张 ，引进一批科技含量高的大中型工业企业项目和高科技人才。2024年初，我们合理开发利用外炮村的`荒滩资源，建立了“xxx镇工业经济开发区”，但于基础设施不完善等诸多问题，工业小区入区项目仅是空白，截止到年底，也只有镇办的两个小企业入住工业区。200x年年初，镇领导为了改善这种状态，多次现场办公，总结经验，找出缺点，知道“只有栽好梧桐树，才能引来金凤凰”，我们找来专业师，为我们作了精心的设计，并根据县政府的扶持政策，为工业小区申请了500万元的建设资金，创造优质的硬动画，并又租地212亩，扩大小区规模，小区的建设现已初具规模，上水、下水设施及污水管道建铺设，透视墙，小区大门及绿动画程现均已完工。根据县里要求，我镇工业小区与xxx经济开发区并入整体规模，小区内预修二条厂区主路（其他路依据入区企业整体建设进行规划），采用沥青砼面路，道路全长1209米，宽9米，路两侧辅以绿化带，现已铺完路面头遍漆，整个建设预计明年4月可全部完成。

⒉今后的工作设想 一是继续完善基础设施，创造良好的投资环境。

良好的硬件设施是引资工作的基础，我们的基础设施在很多方面仍然存在着不足，特别是配套服务设施，我们计划明年在开发区内开发区办公楼，并附以饭店及动画。 二是继续加大工业小区招商引资力度。利用我紧靠xxx长城景区的优越位置、优惠政策和优质服务，千方百计吸引外埠进京项目和高科技、无污染项目到工业区落户。到200x年，要把工业小区内所剩土地充分利用上，在总投资、就业职工、税收、产值都能上升一个台阶，成为全镇工业的支撑点。 三是根据工业入区和人口入住的需要，搞好住宅建设。随着小区内入区企业及人口的不断增多，我们还预计加大开发力度，把外炮村也并入开发区整体规划，兴建住宅小区，以满足新增人口，入住条件。 我们有决心、有信心在县、镇的正确领导下，能够解决思想、奋力拼博，同心同志，为xxx经济的腾飞贡献我们的力量。

**招商引资年终工作总结汇报篇六**

根据县委、政府安排，我们农业开发办是招商引资的工作单位，任务是1000万元。现将我办招商引资情况汇报如下：

到目前，我办已完成招商引资项目一个。即示范园的招商工作。投资方为湖南环境生物职业技术学院。项目总投资500万元，已到位200万元。发布招商项目1个。即蔬菜苗木基地建设项目。投递招商信函200封。

1、提高认识，加强了领导。

县调度会结束后，曹时国主任立即召开了全办干部职工会，传达了县会议精神，布置了本办招商引资工作。使大家明白招商引资工作不只是招商部门工作，是全县各个部门共同的事。号召全员招商。为此，本办调整了招商引资领导小组成员，组长由曹时国亲自挂帅，副组长谭正北，其它党组成员为成员。加强了对全办招商引资工作的领导。

2、分析情况，筛选了项目。

根据我们开发办工作的特点和我办人员的实际情况，本办资源不多，自身无场地，只能合作招商，帮助他人招商。招商项目主要以农业项目为主。

3、制定措施，明确了目标。

首先，加强学习。要求全办人员能熟熟练掌握县招商引资优惠政策；能准确介绍的`区位优势和资源、市场优势。其次，立即行动。要求每人提供招商引资项目资料不少于1个；投送招商引资信件不少于5封。第三，筛选重点。在全员招商引资的基础上，筛选出1—2个重点项目，1—2个重点投资意向者，进行重点推介。

**招商引资年终工作总结汇报篇七**

解放思想，拓展思路，创造性的做好“三新”突破年的招商引资工作，是xx街道党工委、办事处今年工作的一项重要举措。

一年来，在区委、区政府的正确领导下，在区捉资促进委员会领导精心指导下，街道党工委、办事处高举发展旗帜，紧紧围绕“生态立区，工业强区，建设成都北部新城、生态工业高地”目标，按照区委、区政府部署的对外开放招商引资工作任务，依托地位优势，制定工作措施，加强项目跟踪，克服务种困难，发动街道上下人员积极参与招商引资，完成了全年招商引资的目标任务，有力地推动了街道经济有序发展，现将xx街道xx年招商引资工作总结如下：

经济要发展，招商引资是关键。街道党工委、办事处围绕“解放思想，引项目，促工作”的思路认真开展引资工作。采取措施强化招商工作。

一是成立了以街道党工委书记为组长，办事处主任、党工委副书记、办事处副主任为副组长，街办各部门负责人为成员的对外开放领导小组，并下设招商办公室，有力地强化了对招商工作的领导和指导；

二是强化工作专班，调整充实招商工作力量，在现有招商工作人员基础上，街道党工委、办事处要求辖区企业安排1-2名招商信息联络员、网络各方信息，协助街道开展招商工作，街道对外开放领导小组坚持每季度一次联系会，收集招商信息，有的放矢地开展招商工作，在全街道上下形成合力招商的浓厚氛围，并及时向区投资促过委员会上报招商引资工作信息；

三是细化目标，明确任务，街道党工委要求班子成员每人每年要有1-2个有效招商项目信息，同时针对区对外开放领导小组下达全年招商引资目标任务层层分解到街办各部门、辖区各村、社区及企事业单位，下达招商引资责任目标，并纳入单位和个人年度目标考核。增强责任，做到“千斤担子万人挑，个个身上有指标”，使招商引资工作人人皆知。

抓好招商工作，强化工作措施，改善软硬投资环境是前提，至关重要，xx街道党工委、办事处从辖区实际出发，依托辖区大型企业地位优势，以区工业园区建设为载体，以打造招商引资平台为重点，严格按照区委、区政府制订的优惠政策激励搞活招商工作。一是每季度组织辖区企业、个体工商和银行进行座谈，向企业、银行积极宣传招商政策，发放资料，强力开展以企招商工作，引进市、区外资金促进我区建设。

二是瞄准大财团、大的上市公司、大的外迁企业和高新技术产业，广泛联系，努力开展招商工作，号召全街办各级干部千方百计支脑筋，利用多种渠道找项目，引资金，抢抓机遇，努力营造全方合力招商的发展态势。三是坚持“你投资，我服务，你赚钱，我发展”的工作思路，教育机关干部，要真正转变观念，加强与企业之间的联系，增强服务意识，凡企业有困难需要解决，我们都积极主动为其服好务。

解决企业在生产和经营中的`困难保证企业的正常生产和经营，充分挖掘企业潜力，引导企业进行技术改造，扩大生产规模。四是制定奖惩规定，调动招商积极性。为调动全街道招商工作积极性，街道根据区对外开放有关奖励政策，结合街办实际，制定了xx街办招商奖惩规定。规定的制定促进了招商工作的有效开展。

为确保项目和资金的落实，街道办事处领导定期对引进项目和资金落实情况听取汇报，对每个项目和每笔资金明确跟踪人员和落实时间。对未落实的项目和资金，帮助查找问题，仔细分析原因，并对下一步工作开展提出实施意见，采取切实有效措施，加大招商引资力度，收到明显成效。

（一）工作中立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人，街道党工委、办事处领导放弃多个节假日休息时间，主动到企业登门拜访，宣传我区招商政策及优势，经过艰苦不懈的努力，目前在谈项目5个：xx科技实业、xx有限公司、xx有限责任公司、xx有限公司、xx有限公司。

（二）积极主动配合相关部门做好引资工作。依托辖区大型企业地位优势，街道对外工作领导小组与区投资促进委员会、区工业园区南区管委会针对四川雄龙实业发展有限公司来我区投资建设洗涤项目，并有意依托企业进行项目投资，针对这一特点，街道对外开放领导小组工作人员积极配合相关部门开展引资工作，经多次诚意函接和协调，使得该项目达成意向性协议，共计投资8000万元。xx运输有限公司现已到位资金1000万元。

全年完成招商引资项目6个，其中新建项目3个，续建项目3个，完成协议资金43300万元，实际引资3288万元，分别是全年招商引资目标任务的109.6%，具体招商项目及资金组成见项目资料。

xx街道是青白江区的政治、经济、文化中心，有它独特的优势和地位，一年的招商工作虽取得了一定的成效，但离区委、区政府发展定位要求还差甚远，还需加倍努力工作，需进一步解放思想，拓展思路，不断强化招商意识，切实提高招商引资的幅射率和命中率，以促进xx辖区的经济发展和社会繁荣。

（一）广泛发动群众，从多角度、多层次、多渠道，加大引项、引资。

（二）依托辖区地位优势，强力开展以企招商工作。

（三）跟踪项目抓招商，对已落户的企业抓好服务，对正在洽谈的企业，不失时机，抓紧进行，对意向项目努力加强联系，决不放契一个有效项目和客户。

（四）按照区政府对外开放政策，制定招商引资计划，创新招商机制，促进xx年招商工作再上新台阶。

**招商引资年终工作总结汇报篇八**

近年来，我县招商引资工作在州委、州政府的正确领导及上级相关部门的指导下，县委、县人民政府带领全县干部群众坚持实施优势资源转换战略，以经济建设为中心，解放思想，加大招商引资工作力度，拓宽招商引资领域，努力改善投资环境，在招商引资工作中取得了较好的成绩。已招商引资项目34个，到位资金8.384亿元。

(一)领导重视是招商引资工作的重要前提，县委、县人民政府始终把招商引资工作放在各项工作的重中之重来抓。

(二)增强投资者的信任感是招商引资成功的关键，在招商引资工作中，用真诚的态度打动投资者，用科学的分析吸引投资者，离开了资源、技术和市场空谈优惠政策是不行的，只有在客观分析我县的优势和不足的情况下，用科学的方法来分析证明有关项目在我县投资的优势所在，才能说服和吸引投资者。

(三)主动出击、联络感情是招商引资工作的基础。在招商引资工作中，加强交流，增进了解是经济合作的前提，只有在彼此了解并对与投资相关的各种条件以及合作者认同的情况下，才能合资合作。

(四)解决好与我投资者在哪里的问题是招商引资工作的前提，进一步加大招商引资工作力度的同时，注重发挥群众团体的作用，积极探索中介招商，有针对性的加强与投资者的联系。

(五)搞好后续服务是推动招商引资和经济发展的有效手段。

(六)广交朋友，以会招商。近年来，县委、县人民政府积极组织参加“西洽会”、“乌洽会”等区内外各类招商引资洽谈会，均取得了较好的洽谈效果。自20xx年以来通过会展招商项目达9个，引资额达3亿多元。

(七)在“招大引强”上下功夫，取得了明显成效。几年来，我们侧重在引进实力强的`大集团、大公司上狠下功夫，成功的引进了屯河股份、东诚丰公司等企业落户我县，为进一步做大做强县内企业打下了坚实的基础。

(八)以资源优势进行招商。××县有着全国最大的内陆淡水湖——博斯腾湖。县城内有着丰富的水产、芦苇、旅游、水土光热、石油天然气等优势资源，近几年来县委人民政府加大资源招商力度，先后引进了27家企业，4个项目在我县投资开发资源，进而使我县的资源优势得到了有效的转化

继自治区加快南北疆经济发展工作会议之后，我县党委、政府结合××的区域优势和资源优势，进一步充实、完善了经济发展思路，把项目带动战略做为加快县城经济发展的战略重要内容之一。坚持“发展”是第一要务，努力实现“建设生态旅游县城和新疆最佳人居环境”两个目标，力争实现“湖泊经 济、乡村集体经济、非公有制经济”三大突破，依托“湖泊、特色农副产品、生态环境、石油天然气”四大资源，做强做大，“红色产业、特色种养业、水产芦苇业、旅游业、农副产品加工业”五大产业的“12345”经济发展思路。我县的招商引资工作首先将紧紧围绕着县委、县政府提出的“12345”经济发展思路来进行;其次是立足本县四大资源优势，以做大做强五大支柱产业为目标，走好以资源引资，以资源利商的路子，在互惠互利的基础上，实现共同发展。第三是牢固树立项目是投资的载体和支撑，抓经济就是抓投资，抓投资就是抓项目的思想，把项目带动作为招商引资的重点和关键，积极主动出击，狠抓跟踪落实。

**招商引资年终工作总结汇报篇九**

半年来，我镇招商办在党委、人大、政府的正确领导下，在区招商局的业务指导和监督下，紧紧围绕区委、区政府“改善投资环境，加大招商引资力度，加快我区经济发展步伐”的工作思路，结合我镇的实际情况，制定了切实有效的“领导引资、亲情招商、友情招商、责任到人”的招商引资工作计划和措施，经过半年来的共同努力，我镇招商引资工作取得了较大的成效，现就这半年的工作做以下总结：

一、指导思想

贯彻落实精神，坚持以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，深入落实科学发展观、解放思想、与时俱进、求真务实、开拓进取、和谐奋进，确保全年工作任务的完成。

二、加强领导，狠抓落实

我镇为进一步落实区委经济工作会议精神，在三月份召开了全镇经济工作会议，下达了各项经济指标，还专门成立了以党委书记xxx为组长，分管经济工作副书记xxx为副组长的xx镇企业、招商引资、重点项目工作领导小组。领导小组的成立为全镇的经济工作、企业、招商引资、重点项目工作以及今后经济的发展打下了坚实基础，注入了新的.活力。

为充分调动机关工作人员、各村（居）以及全镇各界人士发展本地经济的积极性，促进全镇经济的迅速发展，经镇党委、政府研究决定，重新制定了关于引资、引项、引税，促进经济发展的武河政发[20xx]20号文件，并按照上级有关文件精神，对招商引项、引资、引税的单位和个人给予奖励，对未落实完成任务指标的单位和个人给予相关的惩罚。使上下形成共识，营造了良好的招商引资氛围。

三、优化环境，强化责任，新上项目

为保护好投资者的利益，创造良好的发展环境，对当地称霸、敲诈、勒索等影响企业发展的违法行为，我们给予严厉打击，我们还狠抓发展政策的落实。

一是对投资者在资金投入方面，实行重点倾斜，根据其需要，提供准确、完善的可参数据。

二是提供优质服务。推行“五到位”的服务水准，即领导包点到位、政策宣传到位、信息提供到位、维权服务到位、排忧解难到位。

三是制定奖惩政策。对发展经济工作成绩突出的投资者和企业主给予一定的物质奖励和精神奖励。

总之，我镇的企业工作和招商引资、重点项目、个私工作任务还很繁重和艰巨，我镇的企业总量和其它经济指标与其它乡镇相比，还存在一定距离。如何进一步壮大经济基础，发展新的财源，扩大招商引资力度和成果，稳定和发展现有企业，盘活现有企业存量资产，确保个私经济良好发展势头，都是摆在我们面前的当务之急。始终把招商引资工作作为“一号工程”，克服困难，解决矛盾，加大力度，使招商引资工作有新的更大的进展，为xx镇经济持续快速发展作出贡献。

**招商引资年终工作总结汇报篇十**

20xx年度，我镇在市委、市政府的正确领导下，在市招商局和市直各单位的大力支持下，积极围绕市委书记要求的“提神、提速、提能、提效”开展招商引资工作，以xx运河生态文化旅游城镇带及xx河水利生态景观带建设为支撑，落地致效、质量致效、重点致效，在招商引资工作中取得了较大成果。

xx制衣xx分厂年产xx万件以纯服装项目前已完成土地清场工作，目前正在办理土地收储程序。

集镇综合大市场项目已由投资方潜江市红瓦屋综合市场管理有限公司完成市发改委立项手续办理。

xx实业有限公司xx生态旅游观光度假村项目先期得到了市委、市政府领导的大力支持，先后围绕该项目召开x次专题会议，市长xxx做出重要批示，要求此事由副市长xxx负责。该项目目前已邀请国内知名的设计团队进行项目策划与设计。

xx生态旅游开发公司目前在与xx村共同项目策划与设计。

xx酒业有限公司目前在进行场地整理及采购设备工作。

在谈项目x个：总投资xx万元xx农贸二期，总投资xx万元瓶装饮用水项目，总投资xx万元牛羊饲料加工项目。

xx农贸二期项目已达成合作意向，计划年底前完成用地指标审批与征地，新增xx亩建设用地;瓶装饮用水项目投资方已来实地考察x次，达成了初步合作意向;牛羊饲料加工项目已来实地考察x次，达成了初步合作意向。

今年上半年赴四省会城市招商各一次，拜会和接待了一批有实力的企业和单位。

今年x月，赴xx、xx等地进行招商引资，接洽了部分当地有意向来我镇投资的\'老板。同月，xx网络技术股份有限公司的xx大区总经理与我镇就旅游农业等问题进行了深入沟通。

(一)关于项目审批手续办理流程

项目手续办理涉及部门多，协调工作量大，仅靠区镇处难以推动，往往有意向的投资老板听到手续办理流程后即放弃投资计划。建议对带动地方发展的项目在办理审批手续时实行“绿色通道”制度。

(二)关于配套支持

市级部门在我镇一直有项目倾斜，但在两大国家工程相继完工的今天，已明显不能满足我镇发展需要。建议农业局、林业对xx的观光旅游农业和生态林业给予立项，争取多方支持;市城投公司加大对景区土地收储、xx河水利发电站项目给予倾斜支持;市规划局和市财政局支持完成xx镇旅游专项规划;市交通部门争取高速公路和高等级公路直达xx镇。

(三)关于景区申报及项目优惠政策

xx水利枢纽景区是xx镇旅游招商的龙头项目，在当前我镇旅游招商基础较为薄弱的情况下，景区既无固定管理机构又无相关景区级别，为对外宣传我镇旅游资源增加了难度。建议由市文化旅游局向上申报重点旅游景区，并争取相关优惠政策支持。

对接服务好在建及意向招商引资项目：xx生态旅游观光休闲度假村项目、集镇综合大市场项目争取在20xx年上半年正式破土动工;xx制衣年产xx万件以纯服装项目争取在20xx年上半年开始运营投产;瓶装饮用水项目及牛羊饲料加工项目争取在20xx年签约。

**招商引资年终工作总结汇报篇十一**

x镇20xx年招商引资工作紧紧围绕镇党委、政府提出的“发展是第一要务，”的中心工作，紧紧抓住xx区“一区三中心”的建设机遇，坚持“以城兴财、以地生财、以商聚财”的发展思路，把项目建设作为发展载体，把优化经济环境作为基础工程，把招商服务作为工作平台，有力地推动了xx招商引资工作的步伐。截止20xx月底，报表显示，今年共新增内资项目8个；开工和在建招商项目14个，完成到位资金36011万元，完成区计划任务的400%，新批港资项目1个，合同引进外资300万美元，完成区计划任务的66、7%。全年向境外输出劳动人员27人，完成区计划任务的20xx0%；上半年已认可产品出口贸易30万美元，下半年数据尚未出炉。招商总体工作取得了重大进展。

xx镇坚持以城市为依托，以城市需求为目标，以项目建设为载体，调整招商引资工作思路，大力发展城市房地产业、城镇服务业、旅游和绿色产业，在充分论证的基础上，精心包装了以奇石观赏为题材，以奇石交易为主线，以地产开发为平台，投资6亿元的“湘南石博园”项目；以商业布局为核心，以城市需求为基础，投资2亿元和1、8亿元的“天润商业广场”和“金桂苑商务小区”；以改善晚居生活为目的，以提升服务品质为宗旨，以土地置换为前提，投资1、1亿元和2500万元的“祥龙郡”高尚小区和“xx老年公寓”；以五岭广场为背景，以品牌打造为手段，投资2、8亿元的“五岭新天地”；以解决马路市场为根本，以收旧利废、仓储物流为枝干，投资千万元的“钢峰再生资源回收”和“郴州废旧钢材物流中心”、以城市美化为主题，以基础设施建设为导向的郴州南方污水处理等十余个不同题材的新项目，通过各种渠道的招商，先后引进了浙江、广东、上海、贵州、江西、湖北等省外投资商和投资公司，并陆续签订了总金额为14、78亿的招商引资合同，通过思维方式的转变，工作方式的创新，从根本上解决了xx镇产业发展的布局和产业结构平衡的问题，并取得了可人的成就，开创了招商引资工作的新局面，谱写了xx镇招商引资工作的新篇章。

随着城镇化建设的推进，xx镇以民营企业为主体的经济体制瓦解，高能耗、高污染的行业被取缔，一些以建材、石墨为营生的工业企业被边缘化，村民的\'大量土地被征用，催生出大片的企业闲置用地和村民安置用地。因此，如何利用好这些土地资源，使其价值化，是贯穿招商引资工作的主线。通过与企业和村组的反复磋商，兼顾投资商和土地权属方双方利益，达成了土地合作开发意愿，成功促成了“金桂苑”80亩村民安置用地综合性开发和“天润商业广场”50亩村民安置用地的综合性开发以及梨树山湘南石博园150亩的奇石观赏和地产项目的联合开发用地，为xx招商引资工作的深入开展、产业格局的优化和招商思路的开启起到了重要作用。

今年的招商工作是在去年严重冰灾的情况下，又受到今年世界金融风暴的严重打击，造成经济低迷，一时间，工厂停工，企业裁员，给今年的招商工作带来前年未有的困难，造成情绪低落，工作疲软。在这种情况下，镇党委、政府充分地估计了当前的形势，多次召开招商引资和项目建设的专题会议，采取逆势而上的积极态度，加大了招商工作和项目建设力度，拟定了招商和项目建设措施，精选了80余个在建项目，分别由副科级以上领导负责跟踪服务，列入个人年终考核目标。

与此同时又挑选精干力量，重新组建镇招商引资小分队，除了每年以招商为目的的定期与友好乡镇广东惠城区陈江街道进行商务互访外，还先后奔赴北京、上海、东莞、深圳、温州、南京等地，并随身携带大量项目招商推介资料。通过与当地政府的交流和在镇投资商的推介和引见，起到了良好效果。着重引进了温州瞿王的敏先生等投资建设的“湘南石博园”项目、上海锦马实业公司和上海天一建筑装饰公司投资的“五岭新天地项目”以及南京财团投资的“金桂苑”项目、深圳宝嘉新水务公司合作的南方污水处理等内资项目。在外资方面也取得了较大进展，在与香港刘洪女士的洽谈中，达成了在xx投资360万美元，组建“郴州市万里达汽车服务”项目，并已通过市招商局的批准。与此同时，xx镇牢牢把握市、区招商引资月的重大契机，招商小分队带着项目资料有的放矢地奔赴广东深圳、东莞等地，与深圳人人乐百货公司和比亚迪汽车销售公司就xx天润商业广场和湘粤水泥厂产业转向达成了共识，双方签订了合作协议，取得了满意的工作成效。通过加压奋进，xx镇的招商工作从被动到主动，从疲软到兴奋，从低谷走向颠峰，正是“山重水复凝无路，柳岸花明又一村”。

招商引资工作存在的主要问题依然是储备用地不足，容纳能力有限和不容忽视的业务退化。

一是通过土地的合理使用，希望能够在土地的规划利用方面得到一些调整，让招商任务与项目用地规模结合起来，工作思路与招商目标结合起来。

二是对内尽力搞好自身的招商环境，搞好招商服务，对外多加强沟通接触，取得投资商的信任。这样我们的工作就会做得更好。

**招商引资年终工作总结汇报篇十二**

20xx年，本单位紧紧围绕市下达的招商引资工作任务和县委、县政府年初确定的重点工作，精心组织，扎实苦干，在相关部门、镇区的支持下，多渠道全方位开展招商工作，现将全年工作汇报如下：

截止目前，全县新签约重点项目x个，完成市定目标任务(x个)的x%。

二、20xx年工作措施

1.营造浓厚招商氛围。

2.精心谋划重大项目。

3.狠抓项目签约落户。

4.创新工作方式方法。

5.强化通报调度机制。

1.返乡企业落户难。20xx年，我县出现了x商返乡创业热潮，跟踪在谈的项目不少，落户投资的项目不多，招商引资面临攻坚瓶颈。在当前经济普遍下行、民间投资放缓的新形势下，项目落户过程中，存在工业厂房建设滞后，现有存量厂房稀缺，项目落地慢、到资慢，引进大项目困难等问题，招商引资总量增速放缓。

2.外资项目引进难。受国内环保、融资、用地等国家宏观调控政策影响，尤其在当前复杂多变的国际贸易形势和严格的\'环保要求下，外资项目信息很难获取，整体环境对外资项目的引进造成一定影响。

3.镇区招商氛围不浓。这一年，我县镇区受各类因素影响，大部分镇场区开展招商工作局限性多，外出招商次数少，客观上减弱了招商工作效能。产业招商专班招商专业性不强，工作缺乏系统性，新增有效项目信息较少。

4.工业项目储备不足。从今年指标完成情况看，新注册工业项目多;新开工重点工业项目少，且去年和今年的新开工项目中，服务业、农业项目多，建设周期长、建设进度慢，短期内无法投产。项目关联度不高，现有企业大多处于创业阶段，数量、规模，技术上还有极大可供挖掘、开发的空间。

20xx年，我们将紧紧围绕县委、县政府的工作中心和全年招商引资目标任务，努力实现招商引资工作的新突破，重点做好以下几方面工作。

1.强化招商措施。在招大引强上下功夫，确保大项目、好项目顺利落户。采取委托招商、以商引商、以企引商等方法，加紧跟踪在手项目信息，并不断寻求新的项目源。同时试行股权招商、中介招商、国有融资招商等新模式，力争在招商引商工作实现新突破。

2.攻坚重大项目。着力谋划招引一批大项目，密切跟踪对接xx机械生产等项目，力争项目正式签约;重点推动一批重大项目落地，协调抓好娲石环保材料、浓香白酒生产、中小学生校外实践基地等大项目的开工工作。

3.依托政策招商。用足用好支持乡友返乡创业兴业政策、支持服务业发展等政策，针对产业带动性强、投资强度大、经济效益好的项目采取“一事一议”、“特事特办”，确保土地指标、资金扶持向好项目、大项目聚焦，推动好项目早落户，切实支持企业做大做强。

4.深化精准招商。重点围绕我县机械制造、轻工纺织、生物医药、新型建材、新能源等主导产业上下游关键环节和缺失环节，研究市场、寻找企业，精准招商。既要重视数量，实现增量与总量的新跨越，更要慎招优选，坚持引进符合我县产业政策、投资回报率高、辐射带动力强的项目。

5.做好会节招商。策划和承办好招商引资专题活动，积极参与省、市组织的各类招商活动，加大我县投资环境宣传力度，进一步增强客商发展的信心和动力，确保会节招商活动取得实效。

**招商引资年终工作总结汇报篇十三**

经济要发展，招商引资是关键。街党工委、办事处围绕“解放思想、引项目、促工作”的思路认真开展讨论。采取“三个强化”措施，狠抓招商工作。一是强化领导，明确责任。进一步明确党政一把手负总责，分管领导负主责，招商办负具体责任，各尽其职努力搞好招商工作。二是强化工作专班。调整充实招商工作力量。在现有招商办的基础上，街党工委、办事处街有关单位安排x名招商信息联络员，网络各方招商信息，协助街招商办开展工作。街招商办每月召开一次联系会，收集招商信息，有的放矢地开展招商工作，在全街上下形成合力招商的浓厚氛围。三是强化责任，明确任务。街党工委要求班子成员每人每年要有x个招商洽谈项目，同时对街直有关单位下达招商引资责任目标，并签订责任状，做到“千斤担子万人挑，个个身上有指标”，使招商引资深入人心。

抓好招商工作，强化措施，改造软环境是前提，至关重要。街党工委办事处从邾城实际出发，实施南扩西移战略，以项目为支撑，以园区建设为载体，以打造招商引资平台为重点，强化工作措施，制订优惠政策，激励搞活招商工作。在工作中，一是加大力度搞好软环境的整治。党工委、办事处决定凡是不利于招商引资的文件一律更正废除，凡是不利于招商引资的环境一律整治，凡是与招商引资工作挤道的一律让路，凡是客商需要的服务，一律尽量满足。对村霸路霸、瞎扯皮、乱捉梗的行为组织派出司法人员进行严厉的打击，确保招商引资工作顺利进行。二是制定优惠政策，鼓励有志之士参与招商。街党工委办事处研究决定在区政府奖励政策的基础上，对引资中介人按引资每x万奖x元的比例给予奖励。并明确规定对招商有贡献的工作人员，在政治上高看一眼，级别上高靠一级，待遇上高挂一档。把招商引资实绩与干部的考核、评先、晋级有机地结合起来。三是着力抓好“四大一高”招商发展的新举措。瞄准大财团，大专院校，大的上市公司，大的外迁企业和高新技术产业，广泛联系，努力开展招商工作，号召全街各级干部千方百计动脑筋，千山万水找项目，千辛万苦引资金，抢抓机遇快引进，捕捉契机找引进，优化环境保引进，努力营造全方合力招商的发展态势。四是强化工作职责，简化办事程序。开年来党工委办事处将城建、土地、经管、民政、计生等单位集中在街政务超市统一办公，服务群众，简化办事程序，初步建立了“三个一”的工作运行机制，即：一个窗口对外，一站式办公，一条龙服务，极大地改善了招商引资软环境，为招商引资工作奠定了良好的基础。

今年来，x城街党工委办事处按“建园区、上项目、优结构”的思路，强力推进“一主三化”建设，一改过去“守株待免”的工作方式，挤出时间外出招商，一年来，xx等地拜访客商，联系客户，洽谈项目x余个，街道分管招商工作的副主任xx率领街招商办工作人员先后赴xx等地近x次，联系客户x户，洽谈项目x个。在工作中立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人。广泛宣传新洲，推介邾城，努力开辟招商门路。通过一年的努力工作，已落户x城的客商有x家。

跟踪洽谈联系项目有8项：

(1)塑料橡胶厂转让;

(2)垃圾处理厂;

(3)铝合金特种工具制造厂;

(4)xx有限公司镁合金车轮连锻厂;

(5)xx食品引资扩建;

(6)服装加工厂;

(7)xx冲压件有限公司;

(8)xx制衣有限公司。

x城是xx区的首府首街，是x洲的政治、经济、文化中心，有它独特的`优势和地位，一年的招商工作虽取得了一定的成效，但离x城的发展定位和与时俱进的时代要求还差甚远，还需加倍努力工作。需进一步解放思想，不断强化招商意识，切实提高招商引资的幅射率和命中率，以促进x城的经济发展，社会繁荣，使x城的社会地位与经济发展同步。今后还将继续努力抓好以下几项工作：

1、全方规划，抓好新x城、大x城的招商引资工作。把x城新区和原x城街有机地结合起来，搞好合并衔接的统一管理，使招商工作上新台阶。

2、跟踪项目抓招商。对己落户的企业抓好服务，对正在洽谈的企业，不失时机，抓紧进行，对意向项目努力加强联系，决不放契一个有效项目和客户。

3、进一步科学规划工业、农业园区建设，加大管理力度，完善招商硬件设施;进一步改善软环境建设，打造x城招商平台，为x城的崛起、振兴而努力。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找