# 大学生创业创新计划书 大学生创业计划书范文3篇

来源：网络 作者：寂夜思潮 更新时间：2024-09-30

*，如今越来越多的大学生在毕业后选择自主创业，他们的这种精神是值得我们学习的，但在创业的同时需要注意到各式各样的问题。以下是范文网小编为大家整理的3篇大学生创业创新项目策划书，仅供参考，希望能够帮助到大家。大学生创业创新项目策划书1电脑技术服...*

，如今越来越多的大学生在毕业后选择自主创业，他们的这种精神是值得我们学习的，但在创业的同时需要注意到各式各样的问题。以下是范文网小编为大家整理的3篇大学生创业创新项目策划书，仅供参考，希望能够帮助到大家。

**大学生创业创新项目策划书1**

电脑技术服务型公司创业计划书

电脑经过几年的发展,已经进入平常百姓,有的家庭甚至已经有两台以上。随之而来的问题就是电脑维修。虽然说有的电脑公司承诺保修一年，但这仅限于硬件，对软件故障，却只能是送修，或者是收费上门维修。服务好一点的，一年可以上门服务几时次。这对于电脑不是很了解的用户，带来了难题。另一方面，一年之后，电脑没了保修期，一旦出现故障，又只能“四处寻医”。按理说电脑公司很多，找个维修公司应该不难，但是由于现大大多数电脑公司都是以销售为主，一个维修质量不敢保证，另一个收费很高。目前电脑维修行业‘猫腻’多多，收费没有一个标准，维修市场还很不规范。

因此，我想搞一个专业的电脑维修维护的技术服务型公司，市场发展潜力巨大。

以下是我的观点：

第一，大部分电脑都过了质保期。十几年个人电脑的普及，很多家庭电脑用户购买的电脑都过了质保期，有些他们需要相应的技术服务。

第二，一些小单位电脑操作员多数电脑不内行。信息时代高速发展，各大小公司单位大都配备电脑及办公设备，配有电脑操作员，但他们只会用电脑完成他们的工作，会操作常用办公软件，对电脑的维护、维修、合理的利用电脑都不会花大心思去研究，一旦出现故障，他们需要电脑技术服务，帮他们及时排除故障，代购相关配件等。如果根据他们的要求特别指定，花少量的钱，把计算机专业人员请到家，方便又划算，可以为企业节省资金，何乐而不为呢?

第三，大部分家庭电脑用户对电脑知识了解甚少。首先，他们生活水平不断提高，电脑越来越便宜，家庭买电脑的用户越来越多，其中有一大部分家庭都是给上学的孩子买电脑，大部分由于对电脑了解不是很深，当电脑出现一些小的故障，就不知如何处理，只好找电脑销售商，而销售商主要是以电脑销售为主，保修范围仅限于硬件，对软件的保修时间短，次数少，一旦过了保修期，他们就要收劝高额”的维修费，而且多数服务质量跟不上，因为他们以电脑销售为主。因此，只好四处求“医”。其次，电脑具体能做什么，有多大功能，对那些给孩子买电脑的用户来说，是个“迷”。而当用户买了电脑，经过销售员的讲解，知道电脑能做什么，很“神奇”，却不知道怎样做才能实现电脑的一些功能，不知道具体怎么操作，实现这些功能还要配备一些什么设备等。他们需要相应的培训、指导服务。

第四，大部分公司没有充分利用现有计算机设备。随着计算机及局域网络应用的不断深入，特别是各种计算机软件系统被相继应用在实际工作中，在公司内部，需要使各部门相互间真正做到同效的信息交换、资源的共享，为员工提供准确、可靠、快捷的各种数据和信息，充分发挥公司内现有计算机设备的功能，从而加强公司内部各部门的业务和技术联系，提高工作效率，实现资源共享，降低运作及管理成本，因此，建立公司内部网络是非常必要。

所以，我个人认为，开一家电脑技术服务型的公司。可开展以下业务：1、电脑清洁、护理2、电脑安装、调试、升级、维修(包括硬件)3、局域网组建;4、电脑上门培训指导;5、耗材销售6、二手电脑调剂具体可开展的形式：会员制和非会员制两种。会员制分为：个人和企业用户，采取包月包年包季制。

主要目标客户：

1、家庭用户。

2、中小企业。

3、各门市。

另外，我想说的就是，无论搞什么样的公司，一定要以急用户之所急，想用户之所想，要紧紧围绕客户，增强与客户之间的关系，价格要透明，技术要精湛，服务要上乘。

争做规范电脑维修行业的领头羊。

**大学生创业创新项目策划书2**

营养师创业计划书

随着我国人民生活水平的进一步提高，人们对营养摄入的要求越来越高，但实际上我国居民营养摄入不平衡的问题还相当严重，在大中小学校、托幼机构、养老院、专业运动队、医院、政府部门、公共卫生部门、企事业单位、社区保健及健康中心、餐饮、食品加工及经营部门、宾馆等均需要不同数量的营养专业技术人员或管理人员。社会的发展和民众对营养的需求十分明确，营养产业正在由专业营养师和专业性的营养机构拉开序幕。

一、需求分析

营养检测、咨询、指导调理服务市场需求分析：

(一)政策法规：

1. 《中国营养改善行动计划》规定，今后保健食品推销员必须拥有具国家认可的职业营养师资格;

2. 2024年《国民营养条例》出台，所有幼儿园和学校，社区和超过百人以上的餐厅都必须配备营养师：

3. 2024年10月25日，国家劳动和社会保障部公布第四批新职业，正式确认“公共营养师”成为新职业;

(二)健康的需求：个体、家庭需求

随着人们生活水平的提高，人们全面提高生活和生命质量的期望值普遍提高，对由于膳食不合理，营养失衡引发慢性病的健康问题引起高度重视，调整消费结构，投资营养、获得高标准的生活和生命质量已经成为消费潮流。聘请营养顾问已成为现代人的消费时尚;公共营养师成为国家新职业，为从业者提高了职业身份和社会认知度。

营养师的主要服务对象包括：城乡居民的膳食营养指导，儿童青少年的充足而平衡的营养调理，特殊人群的营养检测评估和营养调理，食品加工企业的研发和生产，临床病人的摄取特制的治疗膳食，营养知识在大众中普及,而不仅仅是对临床病人的膳食营养指导。

营养师职业地位与前景：2024—2024年将出现公共营养师全球需求高峰，目前，家庭营养顾问年费8千元左右，企业营养顾问年费4万元左右，营养顾问是一个高职自由职业群体，一个中等水平的公共营养师年收入在10万元左右。

营养检测咨询指导中心建设需求分析：

1. 大中小学校、托幼机构、养老院、医院、公共卫生部门、企事业单位、社区保健及健康中心(服务对象不低于500人数)，有系统的定期临床体检，建设有自己的食堂，没有专业的营养师、不了解群体营养，可以两种模式：一种建设营养工作室;一种是委托专业性的营养检测调理中心作为营养顾问单位。

2. 专业运动队、餐饮、食品加工及经营部门、宾馆，以及上述机构(服务人数100-500人数之间)因服务需要以及政策要求必须设有营养工作内容，最可行的模式是：可以聘请兼职的营养师作为顾问，委托专业性的营养咨询、检测、指导调理中心作为营养顾问单位，服务于本机构，这样可以大大减少管理和经营成本。

**大学生创业创新项目策划书3**

蛋糕店创业计划书

甜品类休闲食品一直是女性朋友们的最爱，因此如果能在女性聚集区开一家蛋糕店应该是不错的选择，同时还经营生日蛋糕，只要做出自己的特色就一定会受到广大朋友们的喜爱。

一、蛋糕店概况

1、本店发属于餐饮服务行业，名称为“麦琪下午茶”，是个人独资企业。主要为人们提供蛋糕、面包、冰淇淋已及饮料等甜品。

2、本店打算开在社区贸易街，开创期是一家中档蛋糕店，未来打算逐步发展成为像安德鲁森、朝阳坊、那样的蛋糕连锁店。

3、本店需创业资金9.5万元。

二、经营目标

1、由于地理位置处于贸易街，客源相对丰富，但竞争对手也不少，特别是本店刚开业， 想要打开市场，必须要在服务质量和产品质量上下功夫，并且要进一步扩大经营范围以满足消费者的不同需求。短期目标是在贸易街站稳脚跟，1年收回本钱。长期目标则是逐步发展成为一家经济实力雄厚并有一定市场占有率的蛋糕连锁公司，在众多蛋糕品牌中闯出一片天地，并成蛋糕市场的着名品牌。

三、市场分析

1、客源:本店的目标顾客有:到贸易街购物娱乐的一般消费者，约占50%;四周学校的学生、商店工作职员、小区居民，约占50%。客源数目充足，消费水平中低档。

2、竞争对手:根据调查结果得知国内品牌蛋糕店有很多，仅福州连锁蛋糕店就有很多如安德鲁森、朝阳坊、红叶、安琦尔。因此竞争是很大的。

四、经营计划

1、先是到四周几家蛋糕店“刺探情报”，摸清不同种类和尺寸蛋糕的本钱价。了解各类蛋糕店的经营理念以及经营的“小花招”。

2、开业金筹齐后，开始在各大蛋糕店“挖角”。不能“明目张胆”地挖，要趁店里人少时，偷偷跑过往和店里师傅商量。或者招聘糕点师傅，开蛋糕店师傅很重要，所以要慎重考虑。

3、据了解发现一套消费定率:“顾客永远没有最便宜的价钱。今天你能降低几元钱，明天可能就有同行竞争者以更低的价钱与你争夺订单。”从中体会到产品市场一定的竞争策略:“降价促销并不是长期的经营策略，唯有以最好的材料制作出最高品质的蛋糕，才能吸引顾客，将顾客留住”。

4、蛋糕店主要是面向大众，因此价格不会太高，属中低价位。

5、可印一些广告传单，以优惠券的形式发放，以达到广告宣传的效果

6、蛋糕店可以专门开辟休闲区域，设置很多造型别致的座椅。顾客可买上一些点心，坐在蛋糕店里慢慢品尝，蛋糕店的休闲功能得到进一步强化。

7、经过多方调查，出于竞争等方面的需要，不少蛋糕店推出一些与蛋糕并没有太多关联的休闲食品，藉以形成新的利润增长点。在经营的品种上，不少店主有一些推陈出新的举措:比如在炎炎夏季，会合时令地推出眼下非常流行的冰粥和刨冰，以及奶茶，果汁类的饮料深受顾客青睐。

8、建立会员卡制度。卡上印制会员的名字。会员卡的优惠率并不高，如9。5折。一方面，这可以给消费者受尊重感，另一方面，也便于服务员对于消费者的称呼。特别是假如消费者和别人在一起，而服务员又能当众称他(她)为\*先生、小姐，他们会觉得很受尊重。

9、在桌上放一些宣传品、杂志，内容是关于糕点饮料的知识、故事等，一方面可以提升品位，烘托气氛，也增加消费者对品牌好感。

10、无论是从店面装修、店员形象，还是蛋糕制作上，都要给顾客健康、卫生的感觉。蛋糕店一定要严格执行国家《食品卫生法》，这是立足之本。

11、食品行业有特别的岗位劳动技能要求:从业职员必须持有“健康证”。

五、财务估算

启动资产:大约需9.5万元

设备投资:1、房租5000元。2、门面装修约2024元(包括店面装修和灯箱);3、货架和卖台投进约1500元;4、员工(2名)同一服装需500元5。机器设备最大的投资:8万元(包括制作蛋糕的全套用具)首期进货款:面粉、奶油等原材料，约6000元。

月销售额(均匀):21000元。占有关内行人士评估，如此一家小型蛋糕店的经营在走上正轨以后，每月销售额可达21000元。

每月支出:14033元。房租:最佳选址在居民较密集的小区、社区贸易街、及靠近小孩子的地段(如幼儿园或者游乐场四周)，约5000元。

货品本钱:30%左右，约5000元。职员工资:10平方米的小店需要蛋糕师傅1名，服务员1名，工资共计2024元。

水电等杂费:700元设备折旧费:按5年计算，每月1333元月利润:6967元左右按此估算，一年左右即可收回投资。

六、风险及制约因素分析:

由于蛋糕店不是所在街道或者小区的第一家店，顾客很难改变一贯的口味，所以就得花费更大的财力物力和“花招”来招揽顾客。

以上就是范文网小编给大家带来的大学生创业创新计划书的范文了，希望大家能够借鉴参考。想了解更多相关类型范文，请关注“范文网”。

【2024大学生创业创新计划书 大学生创业计划书范文3篇】相关推荐文章：

创业实践心得体会 2024创业感悟总结范文

大学生自主创业申请书范文 大学生自主创业申请书范文精选4篇

大学生就业创业调研报告 创业调研报告模板

女性创业调研报告 女性创业状况调研报告范文

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找