# 营销系学生毕业自我鉴定

来源：网络 作者：月落乌啼 更新时间：2024-06-25

*以下是范文网编辑为您整理的大学营销系学生毕业自我鉴定，供您参考。时光飞逝，大学四年的学习生涯就这样匆匆过去了，过去的点滴在毕业生自我鉴定中逐一体现。高速发展的房地产业需要新型营销人才，需要具有创新意识、专业知识和富有团队作业能力的房地产市场...*

以下是范文网编辑为您整理的大学营销系学生毕业自我鉴定，供您参考。

时光飞逝，大学四年的学习生涯就这样匆匆过去了，过去的点滴在毕业生自我鉴定中逐一体现。高速发展的房地产业需要新型营销人才，需要具有创新意识、专业知识和富有团队作业能力的房地产市场营销新人。四年的市场营销专业知识学习和丰富的房地产市场兼职实践经历，使我对房地产营销职业的兴趣和技能方面获益匪浅。我从坎坷曲折中一步步走过，脱离了幼稚、浮躁和不切实际，心理上更加成熟、坚定，专业功底更加扎实。

专业：掌握了大量营销专业理论和房地产营销技能，同时使计算机应用水平、英语水平、社交能力有了很大程度的提高;

素质：吃苦耐劳，工作积极主动，能够独立工作、独立思考，勤奋诚实，具备团队协作精神，身体健康、精力充沛，可适应高强度工作。

四年的大学学习和一年有余的房地产公司营销岗位见习工作磨练，培养了我良好的工作作风和团队意识，比如多角度了解和觉察客户的购买需求，关注留守儿童实践报告，全方位进行房产客户服务工作，埋头苦干的求实精神以及随机应变的推销能力等。相信在今后的工作中，大学生职业规划，我会紧密配合公司销售需要，任劳任怨的工作，成为一名称职的房地产营销能手。

另外，，我也有我的生活准则：就认认真真做人，踏踏实实工作。我的最大特点是：勇于拚搏，吃苦耐劳，不怕困难。在实际工作中，更重要的是牢固树立了强烈的事业心、高度的责任感和团队精神。朝夕耕耘，图春华秋实;十年寒窗，求学有所用。相信在贵司的培养和自我的奋斗下，我定会胜任本职工作。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找