# 酒店采购员个人年度工作总结报告

来源：网络 作者：落日斜阳 更新时间：2024-08-13

*采购员，英文里merchandiser和buyer有很大的差别，中文概称采购员、采办员，或时尚买手等。时尚采购主要负责采买一个(或是多个)时尚品牌的产品。时尚采购员须具备多年对市场熟悉的丰富履历，才有资格当上采购员。本站今天为大家精心准备了...*

采购员，英文里merchandiser和buyer有很大的差别，中文概称采购员、采办员，或时尚买手等。时尚采购主要负责采买一个(或是多个)时尚品牌的产品。时尚采购员须具备多年对市场熟悉的丰富履历，才有资格当上采购员。本站今天为大家精心准备了酒店采购员个人年度工作总结报告，希望对大家有所帮助![\_TAG\_h2]　　酒店采购员个人年度工作总结报告

　　作为一名采购人员，我们日子算了一遍又一遍，终于转到了年终这一天。在这一年里，我作为一名采购，在市场上不断的奔走，在酒店里不断的打算，每天都忙碌在工作之中。当然，这样忙碌的工作也让我收获了不少的成就，在今年里，酒店在采购方面的支出比例确实下降了不少。可惜因为市场的波动，导致在支出的额度上并不算太明显。但是比起过去，确实算是有不少的进步。

　　在今年的工作中，我继续沉浸在市场之中，从各供货商收获了不少的信息。同时，我在今年还加大了对酒店各部门的深入了解，提升了个人的采购能力。现在，我对这一年的工作总结如下，希望能在下一年的工作中自己能更有进步。

　　>一、工作情况

　　回想这一年，在工作中我严格的要求自己，在年初开始，我在工作中就开始严格的要求自己。

　　我首先在思想上严格的要求自己。我在会议中积极的学习领导的指挥路线，牢记酒店的发展方向和规划，在工作中严格的执行酒店的规定，为酒店的进步做出贡献。

　　其次，在工作的提升方面，我加强和各部门负责人的交流，学习材料采购的需求和质量的分辨。尤其是对酒店食材的管理上，我做到采购中严格把关，绝不收购无合格证的食材产品。并在管理上加强要求，对于变质变味的食材全部及时的处理，并针对淡旺季做好计划，防止库存的堆积导致酒店的损失。

　　其次，在计划上。我在准备采购计划的时候，都会严格的对照库存，以及酒店的营业状况，再加上部门负责人的意见仔细的考虑，在用最实惠的采购资金的情况下，计划好最适合，最适量的采购品。并对旺季和淡季的消耗做好预判，及时的补足消耗品的库存。

　　>二、工作的缺点

　　作为一名采购人员，尽管我会听取各部门的建议，但是在很多的时候也是过于独断，没能好好的思考部门意见的想法。这导致在过去的一些采购中，我犯下了一些错误问题。尽管没有引起大问题，但这也造成了酒店不必要的损失。在今后的工作中，我要考虑的更全面，根具体，多用几个角度去考虑问题。

　　>三、结束语

　　采购的工作并不简单，但是我会努力的完成自己的职责，并在工作中继续提升自己，打磨自己，让自己成为一名出色的采购员。

**酒店采购员个人年度工作总结报告**

　　又一年过去了，时间总是在悄无声息中流逝。真的很感谢公司给我提供了一个磨练自己的机会，更感谢公司长久以来对我的信任和栽培!感恩的心，感谢假日大厦责任有限公司，让他伴我一生，让我作坚强的自己。感恩的心，感谢命运让我认识假日大厦责任有限公司，花开花落我一样会珍惜！新的一年已经开始了，现在的我将过去一年中工作的心得体会作一个汇报。

　　众所周知采购部是公司业务的龙头老大，是关系到公司整个销售利益的最重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我调到如此重要的岗位上，给我一个学习的机会，让我从原来对采购的一无所知到认识了更多的人和事，接触了更多新鲜的事物，学到一些新的知识，增长了更多见识！在李辉总经理的直接关注和公司各位领导的关心支持下，通过6个月多的采购工作，使我懂得了许多道理，也积累了一些过去从来没有的经验，同时也明白了采购和优秀采购之间的分别和差距。了解到一个采购所具备的最基本素质就是要在具备良好的职业道德基础上，要保持对企业的忠诚；不带个人偏见，在考虑全部因素的基础上，从提供价值的处采购；坚持以诚信作为工作和行为的基础；规避一切可能危害商业交易的供应商，以及其他与自己有生意来往的对象；不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识；在交易中采用和坚持良好的商业准则等,相信这些我都已经做到了。

　　在这里我想说作为一个采购，并不像常规所想的那样仅仅是打个电话，跑跑市场问价。比如上次假日3区屋顶上面的不锈钢栏杆，我跑了一天到市场问价。最后怕出错还在网上查。（由于采购部没有电脑，我在钱工这里查。有时候钱工要用电脑。我就到网吧里去查，这事徐总也知道。他也同意明年采购部申请一台电脑）。在这还向公司的领导申请个人的名片；在以后采购的事情上好和供应商好交往和联系。这只是其中之一，也是最基本的。在领导的提醒下，2024年我们及时调整好心态和观念，不但改变了过去的错误意识----采购与销售无多大联系，而且在采购的同时充分利用供应商的网络关系主动销售。我们采购部都积极配合！，一切以公司的利益为主，我们辅助。采购与销售是密不可分的！因为我们是一个整体，唱得是同一首歌，走得是同一条路，奔得是同一个目标！

　　在采购过程中我不仅要考虑到价格因素，更要限度的节约成本，做到货比三家；还要了解供应链各个环节的操作，明确采购在各个环节中的不同特点、作用及意义。只要能降低成本，不管是哪个环节，我们都会认真研究，商讨办法。真得很感谢李辉总经理，在采购方法方面为我出谋划策。是他的严格要求，让我们不得不千方百计去降低成本，也是在他的英明领导下。当然还要在不影响销售的前提下，保证公司资金周转。尽量降低公司的额外提货费用。间接性地降低成本。在这里我还要对公司所有工作人员说声：“谢谢“！感谢他们对我的关照。感谢徐总和公司领导对我的信任。

　　这6个月来，我更加明白了总成本优先原则，和灵活运用各种采购技巧的重要性。对与价格影响因素要有敏锐的感觉，并且能够及时的做好预警及防范措施，切忌“从一而终”。一个优秀的采购比须拥有较强的沟通协调能力和采购经验，我知道自己距离一个优秀的采购还有很远的差距，因为采购经验是靠长期不断积累经验和自我启发，达到熟练程度后才能掌握的一种技术，要做到这一点是非常困难的，不过，我会更加努力的学习，不断地积累丰富采购经验，跟上公司的发展的脚步！

　　由于我福建老家今年搞祭祖。在今年的农历12月26日要回去。我不知道今年过年时什么时候放假，所以我想向公司的领导请个假；希望得到公司领导的批准。

　　最后，感谢公司所有领导和同事，我有今天的进步离不开大家的帮助和支持，是他们的协同和支持使我成功。总之，2024年我会以一颗感恩的心，不断学习，努力工作。我要用全部的激情和智慧创造差异，让事业充满生机和活力！我保证以发自内心的真诚和体察入微服务，追求完美，创造卓越！和大家一起齐心协力，从新的起点开始，迈向成功！

**酒店采购员个人年度工作总结报告**

　　时间在光影变换中悄然流逝，新的一个开始又将来临，我此时此刻的心情也是非常的激动。但面对2024整年的工作，我也有了一个自己的总结，希望我可以为20XX画上一个完满的句号，为自己新的20XX年贡献自己的热情和希望。以下是我对自己一年圆满工作的总结：

　　>一、20XX的改变和收获

　　在这一年，我有了非常大的成长，无论是从我的个人生活、工作还是追求上，我都感受到了自己的变化。比如自己的性格逐渐变得温和，自己和同事沟通时也不再强势，在配合领导上也表现出了自己的改变。总之这些小方面也已经足以证明自己的成长，从另一个角度上来说，正是因为自己工作态度上的改变，才为我带来了更多的收获。在这一年里我更认真的对待每次任务，不毛躁也不推脱责任，是自己的错就是自己的错，不是自己的一并不会承认。

　　我认为每个人只有担负起自己的职责来，我们公司才会更加的团结，部门的每位同事也会更加重视到自己缺点和优点。这对我们公司的成长是一件有利而无害的事情。总之，这一年我有了很大的改变，想必领导们应该也可以看到我的成长。此间的收获就是我可以做好自己的每一件小事，不犯错，不惹麻烦，给自己的工作带来价值。

　　>二、工作上要更加注意的问题

　　首先就是我应该要更加注重合作意识，因为我个人从小到大都是比较独立的，做事也比较独来独往，往往注重孤行提高效率。但我渐渐大发现，有些事情是一个人做不来的，比如说我们平时采购遇到的一些搬运问题，这都是我们需要一个团体共同协商才能解决的问题。这个“合作”问题，让我越来越认识到自己在一些方面上做的确实不是很好，比如有时候因为一些小事和同事无法达成统一，会出现一些小漏洞。懂得合作，我们才有一个更好的晋升空间，我们部门之内的关系也才会更加和谐。

>　　三、往后计划

　　20XX年就快抵达到我们的眼前了，其实也有一些小的焦虑，我怕自己在新的一年中，无法做到今年这么好。我是一个很害怕后退的人，但我既然害怕后退，我就一定会鞭策自己更加往前，不再做一个不敢看前方的人。我要一步步稳稳向前，以今年为一个基础，准备明年更好的工作，创造属于我的财富和价值。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找