# 采购实习工作总结五篇

来源：网络 作者：心上花开 更新时间：2024-06-14

*采购实习工作总结范文五篇总结是事后对某一阶段的学习或工作情况作加以回顾检查并分析评价的书面材料，它能使我们及时找出错误并改正，不如立即行动起来写一份总结吧。下面是小编为大家整理的采购实习工作总结，希望对你们有帮助。采购实习工作总结 篇1在采...*

采购实习工作总结范文五篇

总结是事后对某一阶段的学习或工作情况作加以回顾检查并分析评价的书面材料，它能使我们及时找出错误并改正，不如立即行动起来写一份总结吧。下面是小编为大家整理的采购实习工作总结，希望对你们有帮助。

**采购实习工作总结 篇1**

在采购部实习的这一周里，感触最深莫过于“忙碌感”，每个人每天的工作，大部分时间都是在与各部门的协调与沟通，由此可见采购部的在整个环节中，占有很重要的位置。就此而言，我觉得自己真的有幸来这个部门实习，以前一直没有机会在采购部实习，了解这个部门的工作环节，虽然只有短短一周的时间，不足以充分熟悉每个细小环节的作业，但至少整个环节的流程都有所了解了。采购部门是一个承上启下的环节，也是一个重要的纽带。它两端分别连接着设计和生产的两个重要环节。 日常的工作程序如下：

1、根据设计部门的要求，有针对性的制定采购计划，集中大批量订购面、辅料。

2、跟进所采购的原物料、辅料出货时间以及报价，在合理的情况下，有效地降低成本，为公司创造最大利润。

3、货品的名称、数量及规格按照双方共同确认的样品执行大货生产。

4、处理好与供应商的关系，维护双方的共同利益，公平合理积极地处理存在的问题。

总结：

在实习的过程中，深刻感觉到每个环节的重要性，设计出的款式，只有在接下来的每个紧密相连的环节中，认真操作，及时沟通，才会保证最后生产出的款式，和最初的设计款式吻合，或者出入不大。

以前多年的设计工作，关注的更多的都是设计环节，而没有在接下来的几个重要环节中投入太多，以后在工作中的侧重点可能除了设计款式的本职工作外，更多的要关注之后的采购、生产以至大货的首件核对，都要跟进、监督和配合。这样才能保证每个设计出来的款式，成功的投放到市场，成为完美不缺的流通商品，穿在每个追求品质的完美消费者的身上。

**采购实习工作总结 篇2**

不知不觉间，实习的时间就这么悄悄的溜走了。作为一名酒店采购部的实习生，我在这段时间里，充分的在这里学习了关于采购的工作知识、技巧，以及纪律和规定!

这些收获，让我在工作方面更进一步的了解了采购，也更深刻的认识到了社会以及市场的情况。这些，对我一个实习生而言，无疑是非常宝贵的知识。

但总的来说，我在这份工作中尽管累积了不少的知识，但也有许多需要补充的地方，为此，我在这里对自己目前在实习中的情况做如下的总结：

一、基础的累积

采购对于酒店来说是非常重要的一个环节。只有在成本与质量上做好严格的把控，酒店才能在盈利上有更多的收益。而我们采购部的工作，就是为了在尽量最低的支出下，采购严格符合标准的材料!

为此，我在工作中最开始的任务就是学习有关酒店的基础知识。关于酒店的各种消耗品，以及厨房方面的食材需求等等，因为种类众多的，我也是记了许久才将这些全部记下。但这也使我认识到了采购的工作对于酒店是多么的重要，因为他涉及到酒店的方方面面，酒店上下都是离不开采购的工作。

二、深入了解

但仅仅是在知识上知道了采购的标准也还是不够的，采购在工作的要求上更加贴近实际。为此，我也在领导的帮助下，切身的学习了各种原材料和产品的要求，就如同最重要的食材来说，因为不同的食材有不同的要求，不仅仅是品种上，其新鲜度和大小都有相应的标准。所以在食材的采购方面我们常常有一位厨房的前辈跟着筛选，我也在这些前辈的工作中收获了不少。

三、了解市场

明白了要买什么，接下来就是要知道怎么买了。在这实习当中，我经常跟着师傅一起去市场走动，尽管起初不知道有何意义，只感到腿酸。但渐渐的，我也能感到自己在工作中有了头绪。尽管还没有那么透彻，但也能明白自己大概的方向。

并且，随着走动和了解，我也相继认识了不少的供货商，以及市场的分布，这对我的工作也有了很大的帮助。

在这段工作中，其实我所负责的任务并不多。但我却通过学习，累积了不少的知识，也打牢了自己的基础。如今，实习已经结束，但我会在今后继续努力，充分的开拓自己的视野，让自己能在工作中更好的发挥自己!

**采购实习工作总结 篇3**

时光如白驹过隙一样转瞬即逝，回首过去在四川东材科技的半年，我内心不禁感慨万千，虽然工作忙忙碌碌，但忙碌的很有意义，我无论在思想上还是在业务能力上都有很大的提高与进步。时光科技走了岁月，却留下了永恒的记忆。作为一名采购员，我深知采购工作的重要性——确保生产所需，购进质优价廉的物料，促进市场销售是采购工作的基本准则和精髓。现将在采购工作中的学习情况总结

一、采购员要确保生产物料的耗用，为生产备足原科技，做好后勤工作，主动与生产搞好协商事宜。根据生产部下达的计划大体确定采购的品种及数量。结合市场销售实情，勤看报表，勤与库管员接洽，勤于动脑分析用量及各种物料运输的时间拟定出比较周密的月计划。这样做到胸有成竹，稳保生产不断货，同时不过多积压资金。

二、采购过程中“质优价廉”是采购工作的精髓。这个过程的操作与实践需要平时细心积累经验，改进工作方法，提高工作技能才能更深入地做到质优价廉从而降低成本。

三、掌握物料的主要耗用月份规律，分析行情走势，即时捕捉市场信息采取灵活多变有效的方法措施去采购，从而降低成本。掌握市场行情是我们做采购必须要做的工作，但更重要的是要从规律中去结合当时具体的行情实情综合分析走势，调整采购策略方法，更深一步采购到“质优价廉”的原科技。

四、每天记录做过的工作，处理的事，对于棘手的事情紧接处理，尽量做到问题不推迟，尽最快能力解决。对订单持续跟踪，工作有责任心，态度严谨，作好查询工作和统计，配合好相关部门做好工作。

五、业务合作中与客户做到“公平竞争，友情扶助，人情化沟通”。协调帮助客户解决合作中的难题，建立良好的合作关系，多为客户着想，让他们认识到公司科技无门槛，资金好，付款急时不欠款等优势激励他们加入竞争，放心与我们合作。

六、让自己有一个良好的职业习惯，心里时刻有成本概念，有利润思维，有风险意识、有统筹能力、有交流沟通的好习惯。这些都有助于自己向一个更优秀的采购靠近，做一名真正优秀的采购员。

我很感谢公司给我提供了一个磨练的机会，对我的信任和栽培。通过半年的实习，我提高了责任心，培养了良好的职业操守道德，我相信只有不断的学习和工作，我的人生道路才会越走越宽。我要用我的激情和智慧创造价值，让事业充满生机和活力!

**采购实习工作总结 篇4**

同学怀着欣喜的心情来到并进行为期3个半月的实习生活，这次实习让我们感受到了集团的企业文化。工作中有苦也有乐，但更多的是收获，这次实习我们受益匪浅。古人云：“纸上得来终觉浅，要知此事必躬行”。这是一次理论与实践相结合的实习，把理论应用到实践当中并在实践中积累更加丰富的理论知识。在公司领导和指导老师的帮助下我们圆满的结束了实习。就3个月的实习我总结了如下几点采购实习心得：

1、心态转变。学校的生活养尊处忧，无需我们担忧某些问题，学校三点一线的生活，学习跟得上就可以，而在工作当中就不然，工作中，我们要考虑如何提高工作效率，怎样处理与上级领导、同事的关系，还有在工作当中的不尽人意等事情，这些都要我们以一颗平常心去对待，及时的转变心态会让我们工作更加顺利。

2、计划做事。有了明确的计划，目标才清晰，以至于在工作中不会茫然。在采购部实习的三个多月中，我每天都写工作日志，记录下我要做的事情，然后再总结一下完成状况，日志看似平常，但在无形中提高你做事的效率和工作的有序程度。

3、处处留心皆学问。这句话是我刚到采购部报到时经理对我讲的第一句话，对这句话经理并没有给我们多说什么，但在工作当中我深有体会，初到采购部我把以往的采购合同重新进行整理并做了电子版的档案管理登记，这样节省了查找档案的时间。在整理过程中我仔细的看了一下采购合同的内容，这为我以后的修改合同起到了很大的帮助，我可以直接套用以前的合同范本，这个结果直接归为我的留心。在生活中只要你留心处处都有学问在，不要总是期盼别人告诉你怎么去做，应该学会思考自己应该怎样去做。留心别人怎么做。

4、不以事小而不为。做大事小事有不同的阶段，要想做大事，小事情必须做好。我们正是实习的阶段，做一些繁琐的小事情，很有必要。工作中我们每个人干的最多的就是打水、拖地和擦桌子，但我并没有感到烦，而是把它当作我素质培养的大讲堂，正因为这些小事情改变了办公室的环境。这些小事情值得我去做。事情虽小，可过程至关重要。

以上是我在实习中的采购实习心得，同时在实习的过程中我也发现自己还存在一些缺点，如：性子急、愿意推托等毛病，正确的对待自己的缺点和错误，才会使自己的能力提升的更快。

**采购实习工作总结 篇5**

时间如梭，韶光易逝。这半年的实习时光就这样哗啦一下过去了。我记得在来公司进行实习工作之前，还抱怨过实习时间太长了这件事情。但是现在，我却开始怀念起这段时光，开始觉得这段时光太过短暂。我开始怀念在实习期里，那些和同事们一起并肩作战加班到深夜的日子，那些在办公室里，我们为了我们的梦想，一起努力奋斗，一起沉浸在自己工作中的日子。虽然在段时光里，我经历了很多挫折和磨难，但是它也给我带来了很多成长和进步，在这一点上，也是不可否认的事实。

在实习期里，我应聘的岗位是公司的采购专员岗位，但是因为我们公司里有一个规定，就是每一位来到公司实习的实习生都要到市场部进行三个月的销售工作考核。只有通过了这三个月的销售工作业绩考核，才能到自己最开始应聘的那个岗位继续进行实习工作。刚开始我对销售这个工作是有一点抵触的，但是一想到自己是来实行，是来积攒经验和学习的，所以也就接受了它。这个销售工作十分的辛苦，需要每天跑很多地方进行推销和宣传。但是通过我的努力和坚持，我最后还是通过了前三个月的实习考核。

到了后三个月，我才真正开始接触采购专员的工作。在后三个月里，我的主要工作是负责公司里大大小小的采购工作。虽然这个采购工作没有销售的工作那么辛苦，但是却很考验人的能力，需要有很强大的谈判和沟通能力才能为我们公司拿下一笔利润丰厚的订单。那个时候我才明白，前期的销售工作是为了我们后期采购的工作在做锻炼和铺垫。而这两个工作的实习经验都让我一生受用。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”，在大学时期，我们学到的都是书本里面的一些理论知识，比起我们在实习期里的一些实际操作，总觉得要少了点什么。直到参加工作以后，我才知道在工作中学习到了东西远远要比在课本上要来的更深刻，更长远。毕竟马克思还说过一句名言“实践出真理”。我在实习期里就深有体会。所以在以后的日子里，我一定会好好的珍惜我每一次工作的机会，好好的把握好我每一次上升的机遇和挑战。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找