# 09年暑假联想销售实习报告

来源：网络 作者：琴心剑胆 更新时间：2024-06-26

*联想的这次实习结束了，结束的那天感觉有点不舍，因为在这两个星期中我认识了很多朋友，实习结束了，大家也就分道扬镳了，不知道什么时候大家再能聚在一起分享自己的经验，不过我相信会有机会的。起初是对联想的实习非常感兴趣，通过面试后更是兴奋，可是实习...*

联想的这次实习结束了，结束的那天感觉有点不舍，因为在这两个星期中我认识了很多朋友，实习结束了，大家也就分道扬镳了，不知道什么时候大家再能聚在一起分享自己的经验，不过我相信会有机会的。

起初是对联想的实习非常感兴趣，通过面试后更是兴奋，可是实习开始后，却觉得有些无聊，可能这些培训，以及后面的店面实习我都在以前的兼职中经历过，觉得在这次实习中我学不到什么新的东西。第一天就在店面无聊的度过了，因为没有生意，我就熟悉了些产品。在我第二天想着如何在店面度过无聊的时光后，督导把我叫到了五角场，一起进行锋行king的创意布置，这时候让我改变了自己的想法，觉得我自己的定位错了，我并不是拿着工资的兼职促销员，我们可以在创意和布置上下功夫。因为起初就是按地区分组，然后一人一个店让我感觉还是很孤立，而这时候我也发现有了真正意义上的团队合作，很多创意就是在激烈的讨论中迸发出来的，我们讨论并快乐着。看到自己的成果成功的在店面展示，那种感觉真的很棒！

第一周结束后的back office是大家所期待的，果不其然，大家的分享都非常的有意思，可见沟通永远是很重要的，单凭个人主观和自己所做所见是很片面的。周二参观了联想上海的工厂，可能由于参观的知识组装电脑，所以不是非常感兴趣，不过总体还是了解了台式机和笔记本的流水线和测试线。第二周基本就是店面实习外加去一些没布置完的店面帮忙，在销售过程中，我发现将一些培训的知识运用在实践有时候还是相当有效果的，就像大家所说的一套一套的。

顾总，整个两周的实习只在开营和结营的时候能看到顾总，而且时间都挺短暂的，但是却给我们留下了很深的印象。juff很幽默，有他在的时候永远是欢声笑语的，从他的谈吐来看，感觉阅历很丰富，而且知识渊博。他给我们所做的培训中的所说的5点和最后对我们的2点建议是相当的精辟，我觉得当我能领悟这几点并能做到时，我肯定能成功。

jj，整个实习计划应该是jj主管的，起初以为jj是女强人一类的，其实慢慢发现，并不是这样的，我感觉她是一个非常认真的人。每次back to office他都认真记录我们所提出的问题，并且很详细地回答我们。而且jj告诉我们她以前是与媒体打交道的，感觉是一个很严谨的人，是非常有实力的，所以才能坐在现在的这个位置。

岑佳琦，也是海洋的，以前只是见过，没打过交道。通过这次实习，应该算是有所了解吧，感觉是个非常认真的，而且很有想法的，同时也让我对这只冠军团队刮目相看了，以后的合作越来越多，相信海洋会做的最好！

许超凡，除了2m+的身高，他还有非常多的优点，我一直感觉自己的工作经验挺丰富了，但是在他面前就是小巫见大巫了，他的性格其实很豪爽的，就是有那么点\"傲\"，不习惯的人可能会很反感，我觉得如果他能稍微不\"傲\"一点，那他就是很强大了。

杨昀，这次实习也是杨昀当时打电话通知的，觉得她为人处事方面非常强，而且很会画画，人脉也是相当的广，也是很期待以后的合作。

对于其他团队的，吴桢，贺斌，潘晓江等我接触的还是比较多的，我们之间都是以\"老板\"称呼，吴老板很健谈也很幽默，和我们玩得很疯，但是在正式场合还是很稳的。贺斌的表达能力我很佩服，每次他在分享自己经验的时候总是这么沉着冷静，和我的紧张鲜明对比。潘晓江每次分享前都会在自己的笔记本上打好\"草稿\"，然后会说的头头是道，这也是我要学习的。

回忆总是美好的，现实却是相当残酷的。在我们面前的是一个任务，或者可以说是一个使命，我们做着以前没有做过的事，和其他六位原本不认识的同学。因为联想，我们走在一起，因为有着共同的想法和信念，我们就成为一个team，team这个词在大学出现的频率非常高，我们应该更深地了解其中的内涵，因为，当我们走上社会，所有任务都是一个team，单独行动已经不在属于这个社会……

对于在海洋大学成为idea精英汇的社团我们还是非常有信心的，相信我们会做的很好，ja在各大高校也相应成立社团，并且根据地在上大，在不久的将来，idea精英汇也会在各大高校成立社团，并且根据地在海洋大学，这就是我们的目标，我们会为此不懈努力。联想的2周实习结束了，但是，我们的\"联想\"并没有结束，而只是刚刚开始……

2024年8月25日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找