# 保险年终总结800字范文

来源：网络 作者：琴心剑胆 更新时间：2024-06-21

*总结的深度等于成长的速度，等于发展的速度。写好工作总结，帮你更快成长。《保险年终总结800字范文》是为大家准备的，希望对大家有帮助。>保险年终总结800字范文篇一　　很快XX年就要结束了，我也在银行保险部工作了1年，银保部的工作在周总的领导...*

总结的深度等于成长的速度，等于发展的速度。写好工作总结，帮你更快成长。《保险年终总结800字范文》是为大家准备的，希望对大家有帮助。

>保险年终总结800字范文篇一

　　很快XX年就要结束了，我也在银行保险部工作了1年，银保部的工作在周总的领导下，在各位同事的帮助和鼓励下，边学习，边工作，逐渐在部门的工作中逐步转入正轨，现就接手后的工作总结如下：

　　一是短期内迅速熟悉新岗位的工作方式、工作流程。进入本部门后，在周总的领导下，在公司各位同事的帮助下，快速适应新的工作环境，在新岗位，转变工作思路，强化服务意识，树立新的工作作风，认真完成了各项工作任务。

　　二是在提高业务上下功夫，增强工作的指导性。实践中认识到，缺乏业务知识，超前意识，工作被动应付，是影响工作上质量、求实效的一个重要因素。业精于勤荒于嬉，克服懒惰思想，锐意进取，就必须发挥工作的主动性、能动性，力争在某些情况的把握上能够合理适度，做事有分寸，力求让上级放心让下级满意。在主动服务上跟上领导决策的节拍，做到与时俱进。

　　三是在工作中边学习，边总结。在工作中不断完善自己，改正不良的工作习惯，将自己的职业生涯和公司的发展紧密联系在一起，遇到挫折不气馁，吃一堑，长一智，不断改正缺点完善自我，与时俱进。

　　以上是对XX年工作的简单总结，眼间又要进入XX年了，新的一年对我们来说是一个充满挑战、机遇、希望与压力开始的一年，也是我非常重要的一年。我尚有不足之处，需要继续加强学习，给自己充电，努力的去充实完善自己，以便使自己在新的一年里有更大的进步和成绩。

　　一是进一步强化学习意识，在提高素质能力上下功夫。把学习作为武装和提高自己的首要任务，牢固树立与时俱进的学习理念，养成勤于学习、勤于思考的良好习惯。把参加集体组织的学习与个人自学结合起来，一方面积极参加集中组织的学习活动，另一方面根形势发展和工作需要，本着缺什么补什么的原则，搞好个人自学，不断吸纳新知识、掌握新技能、增强新本领。

　　二是进一步强化职责意识、团队意识。进一步树立正确的人生观和价值观，增强事业心和责任感，认真做好职责范围内和领导交办的工作任务，埋头苦干奋发进取追求卓越，积极主动地把工作做到点上、落到实处。

　　三是进一步强化服务意识，在转变工作作风上下功夫。牢固树立宗旨意识，努力做到由只注意做好当前工作向善于从实际出发搞好超前服务转变;由被动完成领导交办的任务向主动服务、创造性开展工作转变;由只注意搞好对内服务向把对上服务和对下服务、对内服务和对外服务统一起来转变，努力为领导为同事提供优质高效的服务。

　　以上，是我对XX年的工作计划，可能还很不成熟，希望领导指正。火车跑的快还靠车头带，我希望得到公司领导、部门领导的正确引导和帮助。展望XX年，我会更加努力、认真负责的去对待每一天，完善管理开展工作。相信自己会完成新的任务，能迎接XX年新的挑战。

>保险年终总结800字范文篇二

　　20xx年初，我加入到了国寿\*\*支公司，从事我不曾熟悉的人寿保险工作。一年来，在公司领导的亲切关怀和其他老师傅的热情帮助下，自己从一个保险门外汉到能够独立从事和开展保险营销业务，在自己的业务岗位上，做到了无违规行为，和全司员工一起共同努力，较好地完成了领导和上级布置的各项工作任务。以下是本人一年来的工作情况汇报。

　　一、努力提高政治素养和思想道德水平

　　积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种政治学习、主题教育、职业教育活动以及各项组织活动和文娱活动，没有无故缺席现象;能够坚持正确的政治方向，认真学习邓小平理论和三个代表重要思想等，从各方面主动努力提高自身政治素养和思想道德水平，在思想上政治上都有所进步。

　　二、努力提高业务素质和服务水平

　　积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种业务学习培训和考试考核，勤于学习，善于创造，不断加强自身业务素质的训练，不断提高业务操作技能和为客户服务的基本功，掌握了应有的专业业务技能和服务技巧，能够熟练办理各种业务，知晓本公司经营的各项业务产品并能有针对性地开展宣传和促销。

　　三、严格执行各项规章制度

　　一年来，无论在办理业务还是其它的工作中，都能严格执行上级公司和支公司的各项规章制度、内控规定和服务规定，坚持使用文明用语，不越权办事，不以权谋私，没有出现被客户投诉的行为以及其它违规违章行为。业余生活检点，不参与赌博、购买xx等不良行为。

　　四、较好地完成支公司和本部门下达的各项工作任务

　　一年来，能一直做到兢兢业业、勤勤恳恳地努力工作，上班早来晚走，立足岗位，默默奉献，积极完成支公司和本部门下达的各项工作任务。能够积极主支动关心本部门的各项营销工作和任务，积极营销电子银行业务和各种银行卡等及其它中介业务等。

　　一年来，本人凭着对保险事业的热爱，竭尽全力来履行自己的工作和岗位职责，努力按上级领导的要求做好各方面工作，取得了一定的成绩，也取得领导和同志们的好评。回首一年过来，在对取得成绩欣慰的同时，也发现自己与秀的员工比还存在一定的差距和不足。但我有信心和决心在今后的工作中努力查找差距，勇敢地克服缺点和不足，进一步提高自身综合素质，把该做的工作做实、做好。

>保险年终总结800字范文篇三

　　截止20XX年XX月底，车商部完成保费收入6203426.79元，其中续保保费5216406.78元，新增及转入保费987020.01元。在XX-XX月中车商部严格贯彻上级公司及经理室下达的各项政策，努力完成经理室下达的各项任务指标，在工作中积极与经销商沟通，进一步转变观念、改革创新。积极认真参加公司组织的各项学习。提高服务意识，完善服务质量，促进车商业务加快发展。

　　一、车商工作中出现的问题

　　1、车商续保率相对较低。XX-XX月车商续保收入为5216406.78，与去年相比有所下降，这首先是由于盘县营业性货车市场销售疲软，经济大环境所致。其次，一些车辆未能找到货源，至今仍在停放中。再其次，盘县与云南省相隔较近，云南保险费率相比我省保险费率较低，一些车辆转入云南购买保险。

　　2、跟理赔人员沟通不足。由于车商部承保车辆基本上都是营业性货车，车辆在出险时，车主都希望尽快的理赔完成，下一步车商部将派专门的人员及时的跟踪车商业务的理赔工作，及时的为出险客户排忧解难，为下一年续保工作打下良好基础。

　　3、疲于市场竞争和业务发展，对理论学习和业务学习有所放松。加强理论知识的学习，更好的为经销商服务。作为一名展业人员，自己的一言一行也同时代表了公司的形象，所以更要提高自身的素质水平，高标准的要求自己，加强自己的专业知识和技能。同时做到尊纪守法，爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心。

　　二、下一步的措施

　　1、进一步加强与经销商的沟通，及时的走访经销商，巩固好与经销商良好的关系。

　　2、积极开拓新的保源，努力拼搏接下来的60天，力争完成车商部的各项任务指标。

　　3、针对竞争，密切注意同行业发展举措，加大公关力度，采取积极有效的方法，参与竞争，巩固公司营业性货车在市场上的份额。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找