# 最新公司月度工作总结和计划(3篇)

来源：网络 作者：岁月静好 更新时间：2024-09-03

*公司月度工作总结和计划一一、严于律己，严格要求，遵章守纪，团结同事。自到公司上班以来，我能严格要求自我，每一天按时上下班，正确处理好工作与私事的关系，从不因个人原因请假或耽误公司的正常工作;同时我认真学习并严格遵守公司的各项规章制度;团结同...*

**公司月度工作总结和计划一**

一、严于律己，严格要求，遵章守纪，团结同事。自到公司上班以来，我能严格要求自我，每一天按时上下班，正确处理好工作与私事的关系，从不因个人原因请假或耽误公司的正常工作;同时我认真学习并严格遵守公司的各项规章制度;团结同事，进取合作;

二、能够做好本职财务工作。作为一名房地产企业成本会计，我深知成本管理是财务工作中重要的一项工作资料，在前任成本会计\_\_的指导下，我认真学习我公司成本管理流程，主要包括纸版合同的接收归档、日常付款的审批、账务处理、产值的处理等，异常是合同付款审核工作，是否在本月资金计划内、是否贴合合同付款条件，审核必须要细心严格，付款信息、产值信息等相关资料及时登记合同台账，保证领导看到的是最新的数据;

三、合同印花税税金计提工作。每月月末能够及时把本月收到的新合同按类别计提印花税，报给税务会计\_\_，确保税金及时缴纳;

四、做好其他日常事务。已批未付准确管理，每一天早上把最新的数据汇总完毕后报给出纳，其他各项报表及时更新。

此外我尽管围绕自身工作职责做了必须的努力，取得了必须的成绩，但我明白这与公司的要求和期望相比还存在差距，在工作中也存在不足之处。主要如下：

一、自我来公司时间短，一些情景还不熟悉，很多工作不能及时做出反应，做出让领导满意的结果。我相信随着工作的深入，我会做得更好。

二、自身的业务知识和本事还有欠缺，需要不断地学习和提高。

针对上述不足，今后的工作中，我会不断加强财务专业知识学习，提高自我的业务水平，在细节方面完善自我，严格要求自我，更好的做好本职工作。最终，感激领导和同事们一向以来对我的关心和帮忙。期望在我成为公司一名正式员工之后能更好的一齐工作，团结协作，共同努力，为公司的发展而努力。

**公司月度工作总结和计划二**

二月份正值新年之际，客房部虽处淡季，但由于各种节日的到来，也显得有一些忙碌，二月份有春节、情人节、两个重大节日，客房部也采取了相应的惠客措施；现将20\_\_年\_\_月份个人工作总结报告如下：

1、节日期间对老客户的回访。

赠送水果、干果等慰问活动。

2、做好个人工作计划，做好员工节日的休息安排。

除保证正常的工作之外，最主要的是做好春节的接待工作，保证用餐房间的卫生情况。

3、节能降耗。

客房部在20\_\_年12月份低值易耗品出现上升状况，所以客房部在20\_\_年1月份采取相应的措施，全体员工签署保证书，保证不拿、不浪费酒店的一次性用品，努力回收一次性用品，为酒店节约现节约，采取的相应措施也得到了一定的成效，20\_\_年\_\_月份，相对于\_\_年的\_\_月份，根据房间的比例节约了近2800元整。这是客房部的员工共同努力的结果。

4、人力资源的调整。

调整了2文员，由于2名文员提出辞职，春节过后离职，为了不影响客房20\_\_年旺季时的接待工作，新年过后马上进入3月份，还有一个月的时间进入旺季，在培训新的员工上存在新一系列的问题，所以我们及时补招了2名文员，在淡季时对员工进行培训，以便于以后的工作。辞退一名员工，此员工不适合酒店工作，经过一段时间的培训后，员工有所提高，但时间一常，会把子自己的工作情绪带给客人，造成客人的不满，为不影响20\_\_年客房部的整体工作，给予辞退。

5、设施设备的维护保养。

本月将20\_\_年的工程遗留问题，工程部做了一个修复，除木制面未修外，大的工程问题做了一项维修，未完成的工作木制面的修补。\_\_房间气味难闻未解决，\_\_外面卫生间管道井未上锁。\_\_挡风墙冬季特冷，在20\_\_年应考虑做保温墙。

**公司月度工作总结和计划三**

不经意间，11月份已悄然离去。时间的步伐带走了这一年的忙碌、烦恼、郁闷、挣扎、沉淀在心底的那份执着令我依然坚守岗位。

一、11月份项目业绩

11月里，销售业绩并不理想，x项目共销售住房x套，车库及储藏间x间，累计合同金额x元，已结代理费金额计仅x元整。

月份接到公司的调令，在整理x项目收盘资料的同时，将接篇——x项目工作，我觉得公司给我一个圆梦的机会，那段时间我是心是飞扬的，多么令人不愉快的人，在我眼中都会变得亲切起来;为了能在规定时间内将x项目的收盘账目整理出来，我放弃休假，甚至通宵工作，可收盘的计划在开发商的坚持下还是无疾而终。x月份我游走在\_\_项目和x项目之间：x项目的尾房销售、x项目的客户积累、\_\_项目的二期交付……我竭尽全力做好两边的工作，虽然辛苦但我觉得一切都那么令人愉快。我不知道该说意想不到，还是该说意料之中，项目另换他人的变化令我从峰顶跌到谷底，总之我花了许多时间来调整自己的状态，来接受这个事实。x月份持续尾房销售工作，培训员工，与开发商协商收盘，解决客户投诉。

二、11月份工作中存在的问题

1、x项目一期产权证办理时间过长，延迟发放，致使业主不满;

2、二期虽已提前交付，但部分业主因房屋质量问题一直拖延至今，与工程部的协调虽然很好，可就是接受反映不解决问题;

3、年底的代理费拖欠情况严重;

4、销售人员培训(专业知识、销售技巧和现场应变)不够到位;

5、销售人员调动、更换过于频繁，对公司和销售人员双方都不利;

在与开发商的沟通中存在不足，出现问题没能及时找开发商协商解决，尤其是与李总沟通较少，以致造成一度关系紧张。

希望明年我能有更好的发展，能为公司带来更大的贡献!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找