# 中小学民族团结教育工作总结范文(通用3篇)

来源：网络 作者：烟雨迷离 更新时间：2024-08-08

*工作总结是最常见和多用途的年终总结、半年总结和季度总结。 以下是为大家整理的关于中小学民族团结教育工作总结的文章3篇 ,欢迎品鉴！第一篇: 中小学民族团结教育工作总结　　根据上级关于学校民族团结教育指导意见的通知精神，我校召开班子会，德育处...*

工作总结是最常见和多用途的年终总结、半年总结和季度总结。 以下是为大家整理的关于中小学民族团结教育工作总结的文章3篇 ,欢迎品鉴！

**第一篇: 中小学民族团结教育工作总结**

　　根据上级关于学校民族团结教育指导意见的通知精神，我校召开班子会，德育处具体负责落实开展民族团结教育工作，做到落实有序。现将我校民族团结教育工作做以下总结：

　>　一、加强领导，提高认识

　　为了把民族团结教育这项工作做好，我校成立了校长为组长，大队辅导员为副组长，班主任为成员的“民族团结教育领导小组”，形成了分管领导主要抓，主管部门直接抓，全体师生共同受教育，使民族团结教育活动落到了实处。

　　我校的民族团结教育活动做到了“三个到位”：一是思想认识到位，学校领导坚持把民族团结工作作为头等大事来抓，在统一思想认识的基础上认真安排，精心组织。二是学习宣传到位，在全校广泛开展党的民族政策教育，激发学生的.爱国情感。三是活动落实到位，通过民族教育以活动为载体，使全校师生积极参与，各项活动丰富多彩。

　>　二、加大宣传力度，营造学习氛围

　　学校在师生中切实加强民族团结宣传教育，通过教师政治学习活动，组织教师专题培训，通过班会时间，组织学生集中学习，深刻认识各民族共同团结奋斗共同繁荣发展的主题对促进民族关系和谐的重要作用。通过电子屏幕、黑板报、宣传栏加强宣传，营造“平等、团结、互助、和谐”的良好氛围。

　　>三、设置课程，强化教学

　　1、利用地方课程的时间，学校发挥了课堂教学主渠道的作用，确保教学时间和教学质量。

　　2、教材使用规范，教师能根据教学内容组织学生开展各项文化教育活动。能按时上课，每个学期都能认真完成学时，任课教师每学期至少上一节民族团结教育汇报课。教师根据教学内容给学生留适当作业，并适时对学生进行了测试。

　　3、学校在民族团结教育工作中，认真组织学生开展丰富多彩的活动，通过活动的开展，使学生真正了解到我国是多民族的货架;懂得各民族之间应当平等相待以及各民族人民需要和谐相处，共同进步，形“促进民族团结、维护国家统一、反对民族分裂”必要性的基本认识。

　　4、教学中，教师能够认真备课，精心准备教学内容，指导学生收集相关资料，并结合时势开展教育教学活动。

　>　四、开展主题活动，提高民族意识。

　　了解民族，学习民族的历史文化，其目的是让学生在了解学习中增强民族的自豪感，提高民族团结意识。丰富多彩的在主题队会活动为开展民族团结教育拓展了天地，主要开展的活动有：

　　1、以弘扬民族精神为契机，开展了“民族团结”手抄报比赛。

　　2、利用校园广播站，开展“少数民族人物故事”宣传活动。

　　3、通过主题班队会，宣传了党的民族政策和民族英雄事迹。各中队在中队辅导员的组织安排下，积极筹备，分工合作，在同学们的精彩的表演中渗透民族团结思想，进一步开展学生手拉手结对子活动。在此基础上，还举行了校内主题班队会观摩比赛，四、五年级四个班级围绕民族团结这个主题精心策划，为大家展示了程序完整、内容充实、形式新颖的主题班队会，《民族团结一家亲》、《各族人民心连心》、《中华民族大家庭》、《我爱您，中国!》等主题班队，让学生们更加深刻地认识到中国是一个团结奋进的多民族国家，哪一个民族都缺一不可。通过活动，激发了学生了解民族知识的兴趣，更增强了他们对民族文化的喜爱之情。

　　4、我校德育处、少先大队还围绕“爱祖国爱家乡”这一主题，结合社会主义核心价值观开展的主题队会、读书读报、征文、汉字书写、绘画等各类比赛活动。

　>　五、取得的成绩

　　1、学生基本能够了解到我国是一个由56个民族组成的统一的多民族社会主义国家，知道自己所属民族的分布区域、人口数量、语言文字及主要的文化特点和风俗习惯等。

　　2、学生能够深刻地认识到中国是一个团结奋进的多民族国家，哪一个民族都缺一不可。

　　3、通过民族团结教育，学生真正对各民族语言文字和生活习俗的了解;有些学生则以有趣的民族团结小故事让学生认识到各民族之间应平等相待，和谐相处。

　　4、尊重民族、团结民族的意识在学生的心底萌发。

　　总之，民族团结教育是一项任重道远的工作，需要我们坚持不懈地做好这项工作。民族团结教育要坚持不懈，经常抓，抓经常。在今后的工作中，我们将不断总结工作经验，认真组织开展民族团结教育活动，把此项工作抓实作细，与其它学科教学同步，并举。我校将一如继往地把民族团结教育工作长期开展下去，让民族团结教育思想在今后的工作中不断地渗透、根植，不断促进为我校的双文明建设，为构建和谐社校园，促进民族团结的各项事业的顺利发展做出新的更大的贡献。

**第二篇: 中小学民族团结教育工作总结**

    民族团结是各族人民的生命线，牙吾龙村始终将民族团结工作放在重要位置，加大宣传教育力度，使全村党员干部群众牢固树立了“三个离不开思想”，形成了党支部高度重视，群众积极参与，各族群众团结友爱，互帮互助，共同进步的良好氛围。民族团结工作取得了显著的成效。

　　 一、党支部高度重视，群众积极参与。党支部重视是搞好民族团结工作的前提。一直以来，牙吾龙村党支部始终将民族团结工作放在重要位置，坚持不懈的在全村各族群众中开展民族团结工作，严格落实上级党委对民族团结工作的要求，在日常的工作中，村党员干部以身作则，积极发挥模范作用，使民族团结工作不仅落实在工作中，也体现在了日常生活中，并逐步形成了开展民族团结工作的长效机制。

　　 二、加大宣传力度，营造浓厚氛围。牙吾龙村党支部通过周一升国旗、农牧民夜校、党员学习等宣传阵地，以“各民族团结奋斗，共同繁荣富强发展”为目标，大力宣传各族群众在民族团结工作中取得的丰硕成果及涌现出的先进事迹，宣传党的民族政策，营造浓厚的民族团结氛围，使全村党员干部群众明白民族团结是推动村各项事业发展进步的动力的深刻道理，牢固树立维护民族团结的信念，通过开展各类宣传活动，让民族团结的意识在党员干部群众中生根、发芽、开花、结果。

　　 三、深入推进“民族团结一家亲”和“两个全覆盖”工作。目前已开展结亲住户八轮，172名各级干部对全村522户村民进行了结亲住户全覆盖，在住户之前，对各级干部进行入住前的培训，通过结亲干部面对面将党的惠民政策、民族政策、扫黑除恶专项斗争、人居环境卫生整治、水权水价改革等工作进行宣传，为开展各项工作奠定良好的群众基础。深入开展邻里守望结对子活动，与上庄子村、荞麦庄子村、兵团第十三师红星一场、黄田农场村民及职工共结对267户，结对率40.8%，开展活动20场次，进一步加深了邻里之间的感情，深化了民族团结一家亲工作。

　　 四、开展丰富多彩的民族团结教育活动，确保民族团结工作取得实效。活动是拉近各族群众距离的有效手段，牙吾龙村精心组织，开展了“民族团结一家亲”讲述身边故事比赛、“唱红歌颂党恩传承红色精神”红歌比赛、以邻里守望为契机，开展了“我带亲戚游古街”“我帮亲戚干农活”等主题鲜明的活动，通过活动的开展，进一步增进了彼此的情谊，促进了民族团结与社会和谐和睦，坚定了大家搞好民族团结、维护社会稳定的信心决心。牙吾龙村党支部在春节、端午节、中秋节等传统节日，及时开展走访慰问活动，不仅弘扬了中华传统文化，也让少数民族村民感受到了党组织的关心关爱。

　　 五、党员干部群众互帮互助，谱写民族团结新篇章。牙吾龙村党支部为提升村干部的工作能力，村干部与工作队结成帮扶对子，设置AB岗，特别给村两名少数民族支委安排了年轻的“访惠聚”干部，针对村干部办公软件掌握不娴熟的问题，采取一对一、集中授课等形式讲授Word、Excel的使用方法和小技巧，不仅提高了村干部计算机使用水平和业务能力，还拉近了彼此的感情，通过干部互帮互助，党员干部更加团结，党支部战斗堡垒作用更加明显。今年牙吾龙村萝卜丰收，因为萝卜大量上市，出现了滞销的现象，萝卜销售成为了村民的难题。党支部在了解到这一情况后，迅速采取措施，发动结亲干部帮助村民销售滞销的农产品，结亲干部发动同事利用朋友圈微信群等，帮助村民销售萝卜近20吨，拉近了干群关系，谱写民族团结新篇章。

　　 牙吾龙村之所以各项工作不断得到提高，得益于把民族团结工作作为一项重要的工作来抓，因此在以后的工作中，牙吾龙村将坚持不懈的推进民族团结教育活动，营造各族群众互相支持，亲如一家的良好氛围，共谱民族团结之曲，共唱民族团结之歌，保持牙吾龙村社会稳定的大好局面，促进牙吾龙村经济社会协调发展。

**第三篇: 中小学民族团结教育工作总结**

　　本人于XX年XX月调入XX公司任综合办公室主任，XX年XX月至今任销售管理部经理。现就XX年上半年工作简要报告如下：

　　XX年，随着XX公司的运转正常，XX区的销售工作面临着巨大的压力，如何将猛增的产能迅速的投放到市场，是摆在销售工作者面前的重大课题。我深知肩上的重担，我通过认真详细的摸底，确立了“内部夯实管理、外部开拓市场、控制应收账款”的工作思路，细化管理，完善制度，改进流程，开拓市场，加强监控，较好的完成了上半年的销售工作。上半年共完成销量XX万吨；各品种水泥综合单价为XX元/吨，相比预算XX7元/吨，降低了XX元/吨；应收账款余额XX万元（减去关联方欠款，余额XX万元）。

>　　一、内部夯产管理

　　应该说，原来销售部的内部管理是较为混乱的，职责不清，制度不全，业务流程存在较大的漏洞，执行力不强等等。我针对以上情况，制订了《销售合同管理办法》、《销售价格管理办法》、《应收账款管理办法》、《陈欠款管理办法》、《绩效考核管理办法》、《超发管理规定》等等，细化管理，完善流程，起到了较好的作用。另外，通过对执行力的考核，加大奖罚力度，使规章制度能够行之有效的、不折不扣的得以执行。

　　建立了周例会、月例会制度，使内部沟通协调高效，问题得以及时解决。建立了应收账款监控制度，对应收账款的异常情况及时预警，起到良好的效果。对核算、信用风险的职能重新划分，使职责更加清晰，管理有效，效率高效。同时，于XX月份，对营销公司机构重新进行调整，对营销模式进行调整，并对部分人员进行调整，使内部管理有效、高效。通过各种措施，提高了部门人员的凝聚力，变被动工作为主动工作。等等

　>　二、外部开拓市场

　　由于XX公司在XX年完全释放产能以及XX和XX二线的相继开工，使我公司的产能猛增，这就给销售部带来莫大的挑战。不断扩大的产能虽给我们在销量方面带来巨大的压力，但更重要的是让我们有了掌控并引领市场的信心和动力。

　　要求各办事处建立《现有客户、潜在客户动态表》、《竞争对手动态表》，使我们能够及时掌握市场，为决策提供依据；根据市场动态，随时调整符合市场状况的营销政策；密切关注客户动态，确保现有客户不流失；加强市场信息、客户资源的调研，全力开发新客户，上半年共新增客户XX个，合计销量XX万吨；要求各办事处加强市场调研、竞争对手调研工作，及时了解市场信息。

>　　三、控制应收账款

　　首先，根据《信用风险管理办法》对客户进行分级，筛选优质客户，适当给予信用额度，从根源上防止呆死账的发生。

　　其次通过制订相关规定以及加强绩效考核，使上半年应收账款得到有效的控制。根据不同账龄，采取不同的策略，并且责任到人，措施有效，使异常的应收账款得到及时的预警并解决。

>　　四、下半年计划

　　上半年，由于雪灾、地震影响，销量、价格、回款均没有完成预算，故此，如何扩大销量、提高价格、控制回款是下半年工作的重点。扩大销量方面，对各办事处的开发人员设定任务量，加大开发力度。提高价格方面，加强与竞争对手的沟通，对价格实施联动，努力完成预算价格。控制回款方面，加强信用管理，实施客户分级。

　　XX年对于我来讲是学习的一年，随着公司新增产能不断扩大，XX年将是充满挑战的一年，我将带领部门同仁按照公司领导制定的整体战略思想，变压力为动力，发挥团结协作能力，强化工作流程，做好销售工作中的每一项环节，为我公司的可持续发展贡献自己的力量！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找