# 电子烟专项工作总结(精选13篇)

来源：网络 作者：雪海孤独 更新时间：2024-08-20

*电子烟专项工作总结1抽着电子烟慢慢的戒烟，这不太可能。潜意识里还不想戒烟，总给自己找理由继续抽烟，这样永远不会戒掉，只会越戒越想复吸，最终结果还是继续吸，以戒烟失败告终。戒烟成功靠自己的坚强意志和坚定的决心。如果医生告诉你，只要不戒烟，多少...*

**电子烟专项工作总结1**

抽着电子烟慢慢的戒烟，这不太可能。潜意识里还不想戒烟，总给自己找理由继续抽烟，这样永远不会戒掉，只会越戒越想复吸，最终结果还是继续吸，以戒烟失败告终。戒烟成功靠自己的坚强意志和坚定的决心。如果医生告诉你，只要不戒烟，多少天以后就会死亡，也许你就马上戒了，当然，还是靠自己的决心和意志。如果总是给自己留后路，那就干脆不要再假惺惺戒烟的。您说呢？

戒烟时最好不用电子烟，自律很重要。

我是70后，从十八九开始吸烟。断断续续抽了能有三十年了。后来到了春天就咳嗽，感冒了主要症状也是咳嗽。成宿成素宿咳嗽，后来就想戒掉算了，我到现在戒了能有三四年了吧。我觉得如果想戒烟的话，意志一定要坚定。我把我戒烟的几点心得跟大家分享一下： 1:早上起来的第一口烟一定要忍住，能拖就拖 2:饭后的烟也是要能拖就拖，想抽烟的话就喝点茶水压一压

3:戒烟期间尽量不要聚会吃酒席，也不要跟吸烟的朋友在一起。

4:戒烟一段时间后，千万不要尝试再抽一根没事。那样复吸的可能性很大,我戒了一年后看到别人吸烟都馋，主要还是心里需要

我戒烟主要就是睡觉，想吸烟时就睡觉，迷迷糊糊就把烟给戒了。希望我的经历能帮到广大烟友

戒烟，怎么说呢，自己就抽烟现在又被邀请回答这个问题感觉挺为难的，…为什么呢，因为你自己都没有管理好自己你还怎么说别人或者教育别人呢， 有人说戒烟其实不难，全凭借毅力或者说没有戒不了的东西啥的，其实我是赞成这样的说法，男人嘛或者男孩子其实都是有克制力和血性的，只不过是没有逼迫你到那个份儿上，真的到逼到那个份上，别说烟，毒你都能戒了，…还是有钱，没钱你抽啥烟，妻儿老小眼巴巴等着吃饭 你兜里揣个米别说你去买烟抽？不可能的是事儿，毅力是一方面，克制力它又是一方面 剩下就是环境， 所谓的环境就是接触意识，我不和抽烟的人打交道或者我不想它就不会吸烟了，实在戒不了开句玩笑话，你买一包烟你给我20块 你看你舍得不？但凡知道舍不得或者不傻 都能戒烟，循序渐进 想想自己到底“能不能抽” 再去戒烟 。 努力区相信自己 评估自己 …

**电子烟专项工作总结2**

（二）加大协调和配合力度。同时加大了与公安交警、路政等部门的协调和配合，采取各种联合执法的形式，将工作的重点放在辖区各主要公路干线的检查和各片区“重点户”违法行为的打击，与各行动小组保持信息上的相互勾通，做到了路检路查与“专项整治行动”检查相结合。

（三）加大管理和执法力度。坚持做到了严格管理，依法行政和公开、公平、公正执法的.原则，“专项整治行动”以来，执法人员曾受到多次抗拒执法的事件，但专卖执法人员始终坚持做到了依法保护，冷静地处理好每次发生的暴力抗法事件，从而树立了烟草专卖执法为民的良好形象。

（四）加大行动和动态力度。坚持在每天行动前用半小时召开工作例会，及时收集市场情况和动态，做到有争对性地进行检查和管理。

**电子烟专项工作总结3**

1、认真学习贯彻落实《省烟草专卖局转发国家烟草专卖局关于认定真烟违法违规经营行为的通知》要求。

2、根据市局专卖科工作要求，对集团大客户（新益佳、中百仓储、王源昌购物广场），直营店进行一次重点抽查。

3、要关注本辖区内的串码烟，对串码烟流出客户进行实地走访，防止虚拟客户行为发生。

4、积极加强与客服部的横向沟通，及时督导客户经理切实做好客户订货日程调整前的报备工作，有效预防多次订货异常预警情况的发生；

5、及时做好违法“两珍”黄鹤楼卷烟案件的填报工作。

6、进一步加强非法流通卷烟情况的管理，每月按时、准确上报数据。

7、继续加大高价位卷烟的市场监管工作，加大综合整治力度，净化市场环境。

今年，我局(营销部)正正在市局(公司)、县委、县政府的正确率领下，正正在各有闭部门的大力支撑开营下，初终按照“以尺度促进少，以效力增效益”的企业理念，以“四个一流”战“两个没有坏”为目标，以尺度运营为义务重心，狠抓结构调剂，企业效益继承、没有治地提升，较好地完成了今年义务责任。

几项紧张经济目的完成情况

1.今年共购进卷烟大年夜箱，较上年同期7049大年夜箱增加箱，添加;

2.销售卷烟箱，较上年同期增加339箱，添加;完成销售收进元，同比增加元，添加。

3.今年完成毛利元，较上年同期元增加元，添加;综开毛利率为，取去年同期比较添加百分面;单箱毛利为，取去年同期比较，增加，添加。

回忆半年来的义务，我们紧张是从以下几个圆面勤恳的：

1、进一步掩护结构结构调剂功能，看重学习，加强培训，强化看管，努力创建学习型企业，包管继承、健康、没有治发展。

以人为本抓党员干部职工的思维教育。一是分层次及时传达、学习上级纪检监察散会精神;两是狠抓党员干部的职业素养教育，包罗支放一些相关的书籍、结构专题党课教育等;三是看重正反事例的宣讲，重面汇集了行业内发生的部分案例正正在局务会、党务会战职工大年夜会上讲解;四是经常性地睁开党纪规章制度的学习。5月初结构局部员工学习了“身边先进党员”动听事迹，并睁开认真谈论，增强了员工的成才熟悉，掀起一股教先争先赶先的互助热潮，使员工深刻体会到先进圭表人物既可敬亲爱，又可教可比。局部干部职工政治素养的不绝提高，为我局(营销部)顺利完本钱年经济目的责任供给了有力的\'思维包管。

继承加强对员财产务身手的培训。今年，我们开支几千元置办营销、经管类书籍支给局部员工，利用单戚日对员工中止客户闭系经管、卷烟营销、专卖经管等圆面的培训，并星散义务中的理论案例中止讲解，使之融合贯串。并实行痕迹经管，恳求职工每天填写义务日志，正正在义务中支现结果，用所教的知识去解决结果。认真结构职业身手核定的申报义务，鼓励战支撑员工插手学习，提高素养。同时，经由政策、经济形势教育，市场状况解析，营销义务面评等多种形势的互换学习，使全员综开素养有了一定的提高。

不绝完善单位中部经管制度，强化看管考核。为了组成企业劣越的义务氛围，员工劣越的义务风气，我局(营销部)正正在本有的规章制度少进行了进一步的修改完善，建立健全了责任到部门，中部考核细则细化到个人，考核后果取工资奖金直接挂钩的企业员工考核制度，编集成册，支放到人，并宽格按细则恳求加强对各项制度及责任完成情况的看管考核力度，。同时，树立了考评率领小组，小组条块星散，互助清楚，每一个月根据考核细则对各部门中止常规性或突击性的检查，支现结果，宽格扣分，决没有包容。并将每一个月的考核情况正正在职工大年夜会少进行传达讲评，使各项规章制度落实到实处，较好地起到了奖勤奖懒、奖劣奖劣的浸染，促进了员工责任熟悉战遵命熟悉的提高，增强局部员工的义务自觉性。为企业的继承发展供给了次第包管。

此外，单位借势视人力本钱的梯级培养栽种汲引，给素养较下的年轻人压担子，勤敦促，宽恳求，使其自我加压，自我约束.能尽快适应岗位需要，进进角色。今年结构党支部又将一名自动恳求进步、义务能力强的进党自动分子吸收到结构中来，为单位的可继承发展供给人力成本支撑。

2、以尺度运营为义务重面，不绝提高搜集运转量量，保持销售平稳、结构劣化、效益添加的劣越发展态势。

1.提高熟习，尺度运营，宽格自查自纠，坚决根绝卷烟体中循环情景的发生。随着国家局、省局对尺度运营、经管卷烟体中循环义务的渐渐深入，我们深刻熟习到那是闭系到烟草行业生存战发展的“饭碗工程”，必须遵照规矩狠抓落实。正正在不绝调劣结构、尽量满足辖区内运营户需供、勤恳提高企业效益的同时，我们对今年的卷烟尺度运营圆面存正正在的结果中止了认真的自查自纠，加强了对销售人员的培训，正正在思维高低度重视，不绝尺度卷烟运营动作，认真遵照上级有闭部门的规矩做好卷烟销售义务。

2.整开营销，劣化结构，完成三个改动。

一是经济添加方式完成了由数量效益型向结构效益型的改动。表现正正在高级卷烟没有克没有及满足供应的情况下，自动勾引消费，利用有限的紧俏烟本钱，科学投放，加强对结尾市场的调控。同时，正正在卷烟购进上一至三类卷烟比例明显上降。今年共购进一至三类卷烟3677大年夜箱。此外省中名劣卷烟的市场培育种植提拔战销售力度也有所加强。今年共销售省中名劣卷烟163箱;取去年同比增加89箱，销售毛利同比添加元。

转眼间到\*\*烟草专卖局工作也快两个月的时间了，在这断时间中我主要工作分为以下四个方面：

一是认真学习专卖内部监督管理的工作规范、如何具体开展内部监管，以及专卖的相关法律法规等内容;

二是初步掌握内部专卖监督管理信息系统的操作流程，具体的操作方法，协助同事做一些预警的调查处理工作;

三是协助同事做好对各个中队内管工作监督考核以及培训的工作，同时在丁科长的带领下制作了基层服务中队内管自查报告演示的PPT，为各中队开展内管工作做了有效性的指导;

虽然只有短短的两个月，但是我收获颇丰，感触至深。刚刚走出“象牙塔”的我，更多的是要认真学习烟草专卖管理各个方面的知识，通过具体工作的磨练和实践，使所学的理论知识得到巩固、提高和完善，真正检验出自己的实际水平，更好的掌握本职工作。

俗话说：勤能补拙，业精于勤。今后的工作中我将坚持以“戒浮戒躁，恒心恒行，至诚至善，共建共享”的企业精神为指导，团结一心，克难奋进，敢于担当，积极主动地做好本职工作，在工作中真正发挥出自己主人翁的精神，创造性地开展工作，高效准确地完成工作，实现自我的价值，争做合格吴烟人，为吴烟事业发展贡献自己的一份力量，我坚信：\*\*烟草的将来一定会更美好!

20\_年，市烟草专卖局将以数字化转型为发力点、支撑点、瞄准点，数字赋能，数业融合，奋力实现专卖智慧化监管新跨越。

一是“让数据跑路”，畅通数字运行高速路。以“241”的构建为抓手，全面贯通专卖平台使用的闭环管理，融合对接专卖科数管专员、办公室系统管理员2个角色，构建需求上报、审定、反馈、验证4个机制，建立1张需求管理清单表，实行周评审、月反馈、季迭代，做到问题快速反应、需求及时梳理、结果全面反馈，切实用足、用实、用好专卖平台。积极融入全市一体指挥机制的建设，协同推进海眼系统建设，深化数字卡口建设，以更加快捷、更加方便、更加精准为目标，打造一条数据互联、情报共享、信息同频的高速通道，以数字驱动专卖管理高质量发展。

三是“让数据预测”，探索智慧化监管。建立“数据画像”监管机制，发挥大数据的预测性作用，通过实现对个人身份和行为的精准刻画，形成重点监管对象图谱，绘制“区域违法行为全景画像”，多维度对违法违规大户等重点监管对象进行群体画像，动态展现辖区高发案件区域特征及重点违法户分布，实现对重点区域、重点零售户的动态标色管理，便于实时锁定需监管的对象及范围。在做好分析设计的基础上对沉淀在平台内的历史案件数据进行归集、对比、碰撞，通过设定算法给定阈值，专卖后^v^通工商零销多元数据，对市场异常数据和情况进行多级智能预警，实现“千店千面、一店一策”，从而逐步实现数据驱动下的智慧化监管。

**电子烟专项工作总结4**

在这一年的时间里，通过对电子商务的认识，结合工作实际，对工作做如下总结：

一、存在的不足

1.工作的条理性不够清晰，每天上班都没有一定的安排，看到缺乏哪种能力就学习哪种，目前，一边推广，一边做客服，一边写写文章，一边作作图弄弄网站，没有详实而主次的计划，但至少还是知道哪方面需要立刻完成，哪方面需要缓期完成，做多了就慢慢地有所体会，慢慢地加大进步，也希望在明年会得到更好的优化空间。

2. 在工作期间，对工作认识不够，特别是刚来的时候，完全缺乏主动能力，对鞋业行情缺乏了解和分析，再一个就是对工作的定位不足，逻辑能力欠缺。

3. 缺乏工作经验

对于电子商务这块，以前的我真的一点也不懂，也就是\_\_总的栽培和认可，让我学会了很多，虽然在整个过程中遇到了许多问题，不知道怎么推广，怎么去优化关链字，但利用身边资源和网络课程的同时，知道推广是一件长久的坚持做才能达到效果的事，贵在坚持。

4.为什么我们的鞋子没有形成销售：

因为流程的问题不知道如何下手的情况有点多，包括错误与缺漏，还有当时的设计，考虑不到位，不知道开\_\_\_\_店还是\_\_\_\_商城，现在选择了开\_\_\_\_店，对我来说是一件好事也是一件烦事，开\_\_\_\_店的目的是为了以后开商城打个基础，但凭现在的控制力度显然是不够的，现在的工作距离不够精细化，(还是流程问题)。

再一个就是开\_\_\_\_店什么迷惑都有，一人客户不满意，给个差评，整个店都跨下了，一个地方出错了，就扣分，比起商城没有什么优势，最郁闷的事——写了好几篇稿都给删了，我又没有打广告，接链接。

5.在\_\_\_\_\_\_上，工作缺乏一个随时反省随时更新修改的过程，虽然工作回头看，但是缺少规律性，比如：在阿里巴巴上，很多功能都有修改更新的内容，就可以直接推广(诚信服务，专场报名，跟帖，活动报名，优质产品，回帖，发帖等等)，以前却什么也不知道，只有发现，才能实现精细化。

总之，用一段话概括：

工作条理不够清晰。

对流程不够熟悉。

工作不够精细化。

工作方式不够灵活。

缺乏工作经验。

缺乏平时工作的知识总结。

二、今年公司要开拓大领域

鞋子要形成大规模销售，今年货也会很多，工作压力会比较大，要吃苦耐劳，勤勤垦垦，踏踏实实做好每一项工作，处理好每一个细节，努力提高自己的专业技能，尽快的得到进步。

以下是我今年提高地方：

要提高工作的主动性。

工作要注重结果。

今年工作要定目标，一切围绕着目标来完成。

把握一切学习的机会，平时要做总结。

多看，多学习，多做。

三、20\_\_\_\_年的工作目标

今年我们要定一个鞋子销售的目标，淘宝上达到一个冠，年销售也就是\_\_\_\_\_\_件货，人件利润\_\_\_\_元，年收入\_\_\_\_万，但必需得开商城，而且至少两个\_\_\_\_店，还要有专业的设计人才，在成本方面，一定要达到月销售量，可免房租，尽可以有是在两个月内实现，(月销售额达到\_\_\_\_\_\_件)这是我对今年公司的动营目标，虽然做起来压力大，但有压力才有动力，只有朝着这个目标走，有信念就一定会实现，我们一定能做好的，也一定会做到。

**电子烟专项工作总结5**

1、四月份预警情况：内管系统共产生预警88起，其中：订单总量异常预警25起。单品牌单次订货异常预警1起，多次订货异常预警60起。零售户两个周期未进货预警2起。

2、加强配送环节的监管

加强送货环节的检查：内管人员不定期对送货途中的车辆进行检查，查送货小票数量与送货车内的卷烟品种、数量是否一致，经查均无违规行为。并对卷烟送货资金到位情况进行监管，未发现违规情况。

3、加大对直营店，集团客户监管

四月份，我局内管办对直营店开展了实地监管，直营店账目清楚、账务相符、卷烟陈列有序、资金到位及时、无代卖卷烟、串码销售卷烟的情况，经营规范。同时，对大集团客户、集团客户进行了监管，本月集团客户101户，大集团客户5户，小集团客户39户。采取了不定时、不定期的检查方式。查看是否按指导零售价销售，有无销售串码卷烟、非法三烟等情况。未发现内部违规情况，均能规范经营。

4、参加管理所的周工作例会，并对《专卖管理所工作规范》应用进行了检查，并对检查的结果要求及时整改。

5、零售许可证后继监管情况。四月份，停歇业38户。无一起违规、违纪行为发生。

6、加大对工业企业的监管力度。内管办一行到xx卷烟厂实地查看废弃烟草专卖品的台账、实物库存。从目前我局对xx卷烟厂的监管情况来看，xx卷烟厂能认真扎实有效开展内部监管工作，有较强的自律规范意识，并建立了内控长效机制，能积极配合，主动接受我局的监督。

**电子烟专项工作总结6**

有一些行业，看上去不是那么光鲜亮丽，但是真实的收入可能比我们想象的都要高。我以前租房子的房东，老两口卖了一辈子的南瓜饼，在市里三套房；我们楼上邻居，开锁的和疏通管道，一天至少收入几百打底，一两千也经常有的；一条街上卖凉菜的，门面只有几个平方，给家里孩子买的大奔SUV；两个朋友修家电的，都比我年轻，一个三套房一个两套房；还有一个朋友，以前跑摩的，后来不小心犯了点错进去了几年，媳妇不离不弃在外面摆个小摊卖袜子等他出来，现在他出来后两口子踏实工作，进些农村老人穿的衣服鞋子开三轮到处赶乡场，现在收入也挺不错，家里投了几十万种果树，也准备要买房了。

所以说三百六十行，行行出状元。当然，不管做什么行业，也有一些混不下去的，只要人勤奋，不认输，总能找到属于自己的那片小天地，过好自己的小生活。

摆他摊收入月过万。我认为是真实的。生意沒有大小看你怎么做。比如大连罗斯福身后小胡同炸鸡排B串十点营业下午三四点收摊，我估计月入要三四万吧冂面几平米。这可能不算地摊。

我是不信，摆地摊都能收入过万，那为什么还有那么多人生病看不起病的，还有那么多不孝顺老人的，钱要是都这么容易的挣那么多，家庭矛盾不能说没有了，肯定少了很多，夫妻闹矛盾，一部分还是因为钱，所以说自己要有判断能力，反正我不信。记住坑蒙拐骗的别干，那是违法的。

现各种平台都播放摆地摊能月入上万，这要看个人能力了，什么行业都有精英！行行出状元吧，冋时也有二八定律，不是每个摆地摊的都能月入过万，如果你坚信摆地摊每个能月入上万，殊不知，自己去试试好了，不要去问别人，道听途说不要信为妙！

**电子烟专项工作总结7**

认真贯彻落实市里关于发展电子商务工作的要求，我镇党委、政府对此高度重视，扎实推进镇级电子商务工作的开展，现将情况汇报如下：

一、加强组织领导，保障电商工作有序进行。

为进一步加大电子商务工作力度，xx镇成立了由镇长任组长、分管副镇长为副组长的xx镇电子商务工作领导小组，下设专门办公室，安排2名干部专职负责，并为每个村(居)配备1名兼职工作人员，明确具体工作任务，确保电子商务工作正常运行。

二、培育从业人员，确保电商队伍不断壮大。

今年以来，xx镇将培育电商从业人员作为发展电子商务工作的重点，鼓励和支持广大群众从事电子商务工作。通过发放摸底调查表，具体掌握全镇各村具体从事电子商务的人员情况，做好登记，及时与个体网商沟通，传达上级各项政策，了解他们的需求，协调解决存在困难。目前有以柳树店村杨永胜为代表的涉农电子商务从业者20多人，以及xx镇特色渔家乐经营者李小波为代表的旅游电子商务从业者10多人，初步形成了本镇电子商务产业的从业人员队伍。

三、加强宣传引导，营造电商氛围越发浓厚。

积极宣传发展农村电子商务的政策和措施，引导更多的个人和企业从事电商工作。镇电商办印发了《xx镇关于鼓励发展电子商务工作的公告》，传达了市委、市政府的政策，明确了镇党委政府的支持方式，通过向全镇农家乐、渔家乐经营者、各村(居)种养殖大户进行有针对性的宣传发动，鼓励有创业梦想的有志之士积极参与电商事业，在全镇形成了发展电子商务的浓厚氛围。组织全镇8个村(居)委、在镇单位领导和机关职工召开大会，宣传政策，鼓励所有人参与，并规定开会的村书记、主任回村必须组织召开大会，政策必须宣传到位。

四、下步工作打算，推进电子商务持续发展。

利用自然资源，招商引资，做大旅游电子商务。xx镇辖区有景色优美的xx湖，旅游资源丰富，但交通、游客承载力还有短板，我镇拟引进多家有实力的大型业主参与开发，进一步做大、做强我镇旅游电子商务。

**电子烟专项工作总结8**

电子烟诞生已有近20年，但从小众亚文化走向大众生活却只是近5年的事。随着近期各类监管政策发布，中国电子烟行业也站重要的历史节点。

12月17日，第五届国际电子烟产业高峰论坛在深圳宝安区举行，参与者包括了国内外行业协会、律师、投资方、品牌方、代工方。

电子烟是罕见的诞生在中国、生产在中国、从零到一成长于中国消费市场的产品，宝安区正是大量电子烟工厂聚集之地。作为一场垂直行业峰会，该论坛线上观看人数最高达到了近7000人，讨论热烈，可见近期行业变局中从业者的沸腾。

此次论坛围绕电子烟政策、投资风向、未来转型方向进行了诸多讨论。整体来看，行业参与者们的共识是：电子烟在中国终于有了合法身份，仍是未来投资风口，但政策给行业带来不确定性，如何合规经营、有何转型方向，是未来的讨论重点。

产业数据：今年零售额近200亿元，一线城市平均1300家零售店

行业媒体卷卷智库与电中国电子商会电子烟行业委员会在论坛上发布了《20\_电子烟产业蓝皮书》（下称《蓝皮书》）。《蓝皮书》数据主要来自企业和市场调研。

《蓝皮书》显示，20\_年电子烟国内市场规模（零售）预计为197亿元人民币，同比增长36%；全球市场规模（零售）预计为800亿美元，同比增长120%，三年复合增长率为35%。今年中国电子烟出口总额达到1383亿元，同比增长180%；出口最多的国家是美国，占比超过一半，其次为欧盟和俄罗斯。

《蓝皮书》显示，中国电子烟制造及品牌企业超过1500家，其中品牌企业有200家，规模以上（年销售额2024万以上）企业共743家。此外，电子烟供应链和周边服务企业有近10万家。这些企业创造了直接就业人数近150万人，间接从业人数有400万人，共计近550万人。

20\_年底，电子烟线上销售禁令实施后，近两年电子烟零售门店急速增长，遍布各城市。《蓝皮书》显示，国内电子烟零售业态有近19万家，其中授权店万家，专卖店万家，集合店在5000-7000家。

目前，专卖店数量超500家的有悦刻、柚子、魔笛、小野等9个电子烟品牌，其中悦刻品牌店总数约万家，约占市场专卖店总数的。

成都是目前国内电子烟零售店最多的城市，其后四位是北京、上海、深圳、重庆。五座城市合计占全国电子烟店总量的。

《蓝皮书》还显示，电子烟的零售网络已经渗透到各级城市，每座一线城市平均有1301家电子烟零售店，每个五线城市平均有33家。另有数据显示，有电子烟零售店的稳定客户是年轻男性上班族。

在专利方面，国内电子烟企业在电子烟方面申请专利约万项，其中民企占到近九成，广东省贡献了超过六成。

在资本市场，电子烟产业投融资数量自20\_年开始增加。其中20\_年无疑是电子烟资本风口，超1亿元的融资事件有11起，1千万至1亿元级别的融资事件有34起。到20\_年，融资数量仅8起。

未来方向：大健康与品牌出海

论坛上，电子烟产业向大健康领域转型成为讨论重点。

电子烟采用的雾化技术与医用雾化同源。雾化技术是指将液体通过加热、压力等方式转化为气溶胶，放在医疗领域，一般用来治疗呼吸道疾病。

近年已有电子烟品牌推出了不含尼古丁的草本雾化产品。外观上，草本雾化棒与电子烟外形相似，也采用雾化杆+封闭式可替换烟弹。但烟弹内的原料却不同，这类产品一般使用中草药材，主打“中医”概念。

例如，五叶神集团旗下的电子烟品牌徕米，就推出了一款加入胖大海等原料的草本雾化产品，据称有润喉功效。不仅是雾化，徕米还推出了非烟草的加热不燃烧型产品。悦刻也在今年3月推出了“草木山谷”产品，其宣称使用传统草木原料，不含尼古丁，不具成瘾性。

草本雾化俨然成为创业新赛道，资本动作加剧。就在12月，从事草本雾化的新公司智焜生物宣布完成了千万级天使轮融资。

天风证券研究所副所长吴立在论坛上演讲提到，雾化尼古丁的应用仅仅是万亿级产业机会的开始，未来还有望看到雾化技术在更多领域得到应用和推广，例如中药雾化应用、吸入式雾化疫苗、医疗美容雾化应用等领域。

此外，进入国际电子烟市场也是行业讨论重点。根据近期烟草总局公布的《电子烟管理办法》征求意见稿，电子烟在国内销售需要取得许可证，对门店选址进行要求，且需在统一的交易管理平台上进行交易。诸多限制，对于如今遍地开花的国内电子烟经销商带来困扰，出海成为新选择。

在出口方面，论坛展示了根据电子烟行业委员会会员企业估算的数据。20\_年电子烟出口迅猛增长，“量价其升”。出口产品以一次性电子烟为主，占比达到65%，其次为17%的开放式电子烟、8%的封闭式电子烟。

“量价其升”的原因主要有：原材料涨价，一次性电子烟每支从平均美元涨至今年的7美元；物流成本增长；海外各国收疫情影响，集中向中国采购等等。

中国电子烟出海，目前仍以代工为主，品牌出海尚在起步阶段。

悦刻国际CEO杜冰分享其出海经验时提到，悦刻在20\_年启动出海，目前在21个国家有驻点和办公室，包括新西兰、印尼、中东国家等等。他提到，构建国际化的电子烟品牌有四个要点：一是与全球人才和伙伴携手合作，二是提供高品质的本地化的产品，三是尊重当地习惯、遵从当地法律法规，四是积极承担企业的社会责任。

其他行业人士也认同，中国电子烟品牌在国内的品牌运作、渠道建设经验，能够在“走出去”时复制到海外，未来中国电子烟可能在海外形成极强竞争力。

**电子烟专项工作总结9**

传统烟和电子烟哪个害处大

传统烟和电子烟均会对健康产生明显危害，两者的危害不相上下。

如为了健康而由传统烟转为使用电子烟，是毫无意义的。从某种程度上来说，电子烟的危害性甚至超过传统香烟。

电子烟，世界卫生组织称之为“电子尼古丁传送系统”，也有少部分电子烟不含尼古丁的。以含有尼古丁的电子烟为例，其主要成分与传统香烟相同，其危害包括对心血管系统、呼吸系统、神经系统、泌尿系统、生殖系统以及消化系统的影响。

其次，电子烟释放气溶胶，释放的气溶胶当中含有乙二醇、醛类、多环芳香烃、金属、硅酸盐颗粒等，部分成份属于致癌物质。

最后，部分电子烟的烟液里加入了多种添加剂和调味剂，如巧克力味、咖啡味，还有柠檬、草莓、芒果等水果味，这些添加剂或者调味剂在加热以后会产生有害物质，存在不明健康风险。

我国暂时还没有出台关于电子烟及其相关产品的质量管理标准，市面上所售的电子烟和烟液质量良莠不齐，部分不法商家大剂量添加具有致癌风险的添加剂，且也存在着尼古丁含量远超商品标识的现象，对人体的伤害是巨大的。

**电子烟专项工作总结10**

20xx年的5月份，通过自己的不断学习、及同事的真诚帮助下已经渐渐融入菲星数码这个大家庭。过去4月份本人逐渐在工作中摸索并树立了销售信心。这一个月时间，公司教会了我很多东西，在同事的相处中也学会了不同的做事的方式。通过这段时间的工作实践，有以下心得与总结：

5月信息情况如下：2．销量个人零售：10个

这于客户，本人是非常重视。包括他们对我个人的评价，购买后的机子的使用情况。售前售后作了相应电话的回复,其中是有一些问题我是不会回答的。对于产品的（售后问题）,本人比较欠缺的.由于平时不着重了解产品的专业知识,以致客人打进电话来，经常不能独立工作，麻烦很多的同事。分析一下我销售的情况，就客户源来讲，占90%是个人零售的，是本人平时上班，晚上加班的努力的成果。但我并不满足，我知道会做得更好的。每一次客人询问的时候都要珍惜，不得浪费一个机会。成功了一个机会就有戴来其他的小机会。如果把握不住这一个机会，就会失去了很多的小机会。这也是本人不愿意看到的。我希望在客服上的客人都能成为我的客人。沟通从心开始，我是采取朋友之心，以取他们的信任。我给他们承诺的，我都不会忘记，服务得对现承诺。成功的机会已接近一大步。

跟进客人是业务员非常重要的一课。这都是潜在客户发展下来的老客户。对于在挖掘“新”的客户。要人是采取“发贴子”、“电话跟踪”、“老客户发展下线”、“网络代理”等。我最常用是“发贴子”，从入职以来，我一直不停地发贴子，我统计一下，从贴子上来的客人大概有五个。有电话打理的、也有通过qq咨询的，也有邮件回复的。但一直没有成交，这个月有一个邮件的回复，需要定购sdv568。由于自己跟踪较慢，被同事接了单。内心本来是有一点的兴奋的，一是我发的贴子终于起到了作用。二是因同事接了这个定单而心情不好，因为想到自己也有一分的努力在里面的。后来经过调节，自己也明白了，在每一项工作当中，都是环环相扣的，我相信只要你努力了，不在乎一次短暂的成功，你付出了的，不管在那一个角落，也会有客人找到你的。我对自己的思想观念又进一步升华了，格局需要宽大，把自己的所学到的运用到日常生活，工作当中，并利用这些知识创造你的目标，你所想要的利益。这是关键。

小结：

5月的任务量为10个正产品，基本达标，但是还做得不够。目标量提高的同时也需要对售出产品金额进行控制，有针对性的销售。提高自己的能力与不间断地学习知识。今后需把工作做到位，把握好时间，掌握好每一个潜在的客人，并不断地发展下线代理等。争取在下一个月达到15个目标量。

**电子烟专项工作总结11**

本人20xx年7月毕业于专业，同年进入工作，负责全厂计算机管理与维护，20xx年元月被聘为助理工程师。20xx年公司与集团公司组建oa平台，成立信息科，负责oa平台的管理与维护。在参加工作的这段时间里，在领导的指导、关心培养下，在同事的支持帮助、密切配合下，使我在自身技术积累、工作经验、问题分析与解决能力方面都有提高，但是还有很多需要继续积累和学习的地方。现将任职以来的专业技术工作总结如下：

一、思想政治方面

工作中有强烈的事业心和责任感、使命感，热爱自己的本职工作。多年来，我始终把学习放在重要位置，努力在提高自身综合素质上下功夫，虚心学习专业技能，圆满履行了岗位职责的各项要求，始终以一名优秀基层技术人员的身份要求自己，规范自己，遵守国家的法律法规，从不做违法乱纪的事，做到了一个合格公民应做的事。

二、专业技术方面

在担任助理工程师期间，负责对厂区办公网络进行维护、改造等，并同时负责其与生产网络的数据通讯、与集团公司oa平台整合的日常维护。

在这三大网络互连进行通讯时，最大难点就是布线与通讯安全问题。第一，独立完成解决布线问题。通过查阅资料与其他相关技术人员交流，引入了综合布线这一方案。最早的以太网使用总线结构来进行构建，虽然构建方法简单但是一旦网络在出现问题的话会造成排查，以及网络升级改造十分困难。因为任何一个节点出现的问题和变动都可能影响整个网络的运行。在这种情况下通过论证，引入了综合布线的概念，将整个网络分为六个子系统结合公司实际情况对综合布线系统的六个子系统解析如下：

1.工作区子系统：它是一个独立的需要放置终端的区域，即一个工作区，工作区系统由水平布线系统的信息插座延伸到工作站终端设备处的连接电缆及适配器组成。通俗讲，即一个公办室为一个工作区，终端采用idn压接式超五类模块与面板，便于语音与数据交换使用;

2.水平子系统：该子系统由工作区用的信息插座、配线设备至信息插座的配线电缆、楼层配线设备和跳线等组成。在公司楼层内分装智能箱，保证语音、数据分离，在其智能箱内进行内外连接传通过数据端口进行联网传输;

3.干线(垂直)子系统：该子系统应由设备间的配线设备和跳线以及设备之间至各楼层配线间的连接电缆组成。通过光纤从集团公司引入信号，再通过光纤收发器与光纤引到机房，并与接入网连接实现与intenet连网;

4.设备间子系统：是设置设备进行网络管理以及管理人员值班的场所。设置公司中心机房(信息科)为设备间子系统;

5.管理子系统：设置在每层配线设备的房间内，由交接间的配线设备、输入输出设备等组成;

6.建筑群子系统：公司电气主控室(信号输入)，公司办公大楼(信号输出)。

**电子烟专项工作总结12**

我说一个发人深省的【连环】人伦惨案，残忍、残酷。而且差点该案就被淹没在历史的尘埃中了，因为当警方揭开这个谜底时3个主犯中有2个已经死了…幸亏在案件发生17年后公安机关的专项活动重启旧案调查，也幸亏还有1个主犯活着，最终将这起人伦惨案公诸于世。

1996年之前，四川省潼南县（现重庆市）住着老实本分的一家三口，丈夫陈文华和妻子周菊勤劳质朴，开着一家餐馆生意十分红火。虽然算不上大富大贵，但在那个年代也绝对算是小康之家了，因为94年四川人均月工资不过400块的时候这家人就入手了一辆当时售价万的嘉陵145摩托车了…而且两人的独子陈刚长相英俊帅气，一家三口是很多邻居、朋友眼中的“模范家庭”。但是就在1997年底，夫妻俩竟毫无征兆地卖掉了自己的餐馆举家迁往遂宁市，没有人知道原因，甚至潼南县的亲友自此也很少再和他们联系。

1999年3月26日，遂宁110指挥中心接到报案，当地群众在一片烧焦的杂草丛中发现一具尸体，接警后遂宁警方立即赶往案发地。

死者为女性，年龄在45~50岁之间，尸体已经被烧得面目全非无法辨认，尸检解剖后发现其呼吸道没有沾染灰尘，死因为机械性窒息，因此警方判断她是被人勒死后再浇上汽油毁尸灭迹的，一般情况下这种作案手法都是熟人之间的情杀或者仇杀，因为很明显凶手就是不想让警方知道死者的身份进而追踪到其社会关系。不过现场没有留下任何可以证明死者身份的物证，所以警方只能从失踪人员处入手展开调查。

经过不断的走访调查，民警们发现从潼南县刚搬迁过来不久的中年妇女周菊失踪了，而她的丈夫陈文华最近行为诡异，据邻居说平常都热情开朗的他似乎总是刻意回避熟人，而且自己的老婆失踪好几天了也不见他去报案。这让办案民警对他产生了怀疑并对其社会关系和最近的活动情况展开了调查。

没几日法医检测报告出来了，证实该死者正是陈文华失踪了几天的妻子周菊！而当警方告诉他这个消息时，陈文华依然表现异常，只是淡淡地说了句：“>早就知道会有这天了。”

这一系列的反常举动都令警方加大了对陈文华的怀疑并加快了对其案发时间段的活动调查。很快，民警就发现两个可疑人员，潼南县居民毛继和古小中。

通过大量的走访调查，遂宁警方终于掌握了两人的杀人证据并将他们逮捕，面对铁证如山，他们也没有太多的“抵抗”就承认了自己的犯罪事实并将幕后主使陈文华给供了出来，原来他们是受陈文华雇佣杀妻的，至于原因？陈文华告诉警方是因为夫妻两人感情不合，在一次激烈的争吵过后遂动了杀机，于是花费高价请毛继帮忙，毛继又找来自己的朋友古小中，两人将周菊骗至他们租来的小车上将其活活掐死，并用汽油焚烧，最终三人均被判处有期徒刑不等和无期徒刑并被关押在南充市嘉陵\_。

20\_年，保外就医的陈文华和古小中先后因病去世，当年的3个杀人凶手就只剩下了毛继，也幸好他活着，终于将一个更加可怕的秘密揭开！

20\_年，公安机关展开“三个一百”行动，对过往未破的命案展开重新调查，而四川省资阳市安岳县警方决定就从积压在他们档案库中17年的“案”入手，这件十几年来悬而未解的残忍命案一直都被当地警方视为头号必破大案，那这究竟是一起什么案子？时间还得拨回到17年前…

1996年11月27日上午八点，四川省资阳市安岳县警方接到一个村民的报案，在安岳县毛家镇九村二组马路边的麦田里发现一具被焚烧严重的尸体，接警后安岳县警方立即赶到了现场，但是尸体烧毁太过严重，仅能判断死者为男性，是机械性窒息死亡后被人泼上汽油焚尸灭迹。而且相较于周菊，他被烧得更加“干净”…刑侦人员仅从一一根唯一没有被烧毁的手指上勉强提取到一枚指纹。并且死者身上同样没有留下任何可以证明其身份的物证，只在现场找到了一个“万宝路”香烟盒子、一块手表、一双白手套、一枚硬币、一把刀柄被烧毁的匕首和几张面值五角的纸币。

因为有价值的证据实在太少，当年的刑侦技术也确实比较落后，就是指纹数据库都没有建立完善，所以专案组民警也只能通过最原始的走访调查去寻求突破，只能期待有失踪人口上报…然而安岳县那段时间却没有家属上报过失踪人员信息，资阳市范围内各县城虽然有人员失踪但经过细致的甄别后都排除可能性，死者的身份无法确定、找不到尸源，破案便遥遥无期，哪怕安岳县公安局刑警大队将此案列为首要案件，并明确指出不管未来有什么人员变动都不允许撤销“案”的调查，可17年了，始终还是没有破获。更重要的是当年这起案件令当地警方颜面尽失更令当地居民人心惶惶，案发地附近的村庄总是流传着各种版本的“灵异事件”…许多妇女、小孩都不敢打案发地前面经过…

其实大家应该都发现了，这位男性死者的死亡方式、经过和陈文华妻子周菊几乎一模一样，都是机械性窒息而死，然后被拖到人烟稀少的田埂处浇上汽油焚烧，唯一的不同点就是一个在安岳，一个在遂宁，两地相隔了近76公里，那这两起案件会不会有什么关联呢？

此时全国各地的公安机关数据库已经联网，安岳县警方将当年保留的那枚指纹印模取并出并输入公安机关的数据库，没想到这枚指纹竟神奇地和1994年潼南县（20\_年已经是重庆市潼南区）警方在一次扫黄打黑行动中采集到的一张指纹卡比对成功，而它的主人名叫——陈刚！

这个名字不陌生吧？没错，他就是这篇回答开头提到的陈文华和周菊夫妻俩的独子！

儿子和妻子都是以同样的方式死的，而且妻子就是丈夫陈文华买凶杀害的，那会不会陈刚的死也和陈文华有关呢？虽然此时一家三口都已经离开了人世，但尚在服刑的“案”凶手毛继会不会知道这件案子呢？他有没有可能当年也参与了该案？为了解开这一17年谜案，安岳县警方来的关押毛继的南充市嘉陵\_，当\_管理员告诉毛继安岳县警方上门找他时毛继就已经显得魂不守舍了，因为他知道埋藏在心底17年的另一桩杀人案终究还是被警方挖了出来…

安岳警方几乎没有费太大劲，毛继就一五一十地将这起尘封了17年的悬案和盘托出，果然这件案子还是他和古小中两人做的，而且！>还是受雇于陈刚的父亲陈文华！

听到这，所有审讯民警都是一脸错愕，他们不敢相信看上去老实巴交的陈文华不仅仅买凶杀妻，甚至还买凶杀子…究竟是怎样的人才能干出如此丧心病狂的事？究竟是什么样的原因才让他会对独子痛下杀手？

1993年，陈刚高中都还没毕业就辍学了，整天不是在家睡觉就是到处溜达，刚开始可能只是上游戏厅打打电动，但不知从什么时候开始，他就频繁出入各种歌厅、酒吧。而那个时候对于\_的打击力度可能还不是很大，在潼南县的各大歌厅、酒吧都有种类不同的\_买卖，少不更事的陈刚很容易就中了圈套并且染上了严重的毒瘾，成日萎靡不振白天睡觉晚上去酒店找“毒友”鬼混，每当毒瘾发作，他更是逼着父母给钱，否则就是寻死觅活乱砸一通，而陈文华夫妇因为忙于店里的生意刚开始并没有注意到儿子的变化，以为只是去喝酒玩游戏，所以总是向儿子妥协。久而久之，陈刚的毒瘾越来越大，发作的频率也越来越高、越来越严重，此时陈文华已经被这个儿子逼得无心经营生意也最终知道儿子是染上了毒瘾，可是虽然他有尝试过想带陈刚去戒毒，但陈刚不仅抵触甚至还对夫妻两人拳打脚踢…在陈刚一次毒瘾发作逼着要钱并动手打父亲时还威胁到：“不给我钱我就让你死”…

对儿子毫无办法的陈文华终日借酒浇愁，而且经常到距离自家餐馆不远的“毛记餐厅”买醉（不在自家酒店是为了躲避儿子），久而久之，他和餐厅老板毛继成了无话不谈的好朋友。终于有一天，在父子两又一次动手之后陈文华将自家的丑事毫无保留地告诉毛继，并且央求他帮自己杀掉这个孽子（毛继之前也是社会上的闲散人员，三教九流的朋友多）…起初毛继并没有答应，因为自己虽然打架斗殴无所不作，但毕竟是杀人啊？那可是要偿命的！所以那个时候毛继只是一心劝导陈文华想开点…直到有一天，毛继曾经的好朋友、社会闲散人员古小中来到他的店里诉苦，两个囊中羞涩的大男人边喝酒边想着如何赚钱，突然毛继眼前一亮，他想起了陈文华拜托自己杀子之事，于是将来龙去脉告诉了对方，这个古小中估计也确实是走投无路了，当即就叮嘱毛继要是下次陈文华再提起此事就接下这笔“买卖”…

巧了，就在第二天，陈文华家的孽子又和他动起手来，并且这次陈刚还真的操起了家伙，为了保命，陈文华只能慌不择路地跑向毛继的餐厅。眼看机会来了，毛继便叫来古小中，三人商议一番后陈文华下定了决心并以15000元的价格让两人帮忙杀死自己的亲生儿子…

第二天，付了部分定金后两人就去租了辆汽车，并将陈刚骗上车，当然，他们知道不能在潼南县范围杀人，于是将车开到距离潼南县城87公里外的安岳县，在到达一处僻静地后两人合力在车上将陈刚活活掐死，随后将尸体拖下车并倒上事先准备好的汽油焚尸…

将孽子杀死之后陈文华的家里确实得到了暂时的清净，但是因为儿子多日不见，他的妻子周菊开始觉得不对劲了，于是多次催促陈文华去寻找儿子或者报警，可他每次都是敷衍了事，并扬言：“>他就是个孽子，死在外面倒干净”…

几个月过去了，周菊依旧不见儿子的身影，此时她越发地感觉蹊跷，因为丈夫似乎总是刻意回避此事，甚至每当提及儿子都显得十分不耐烦，所以她对陈文华说：“>就算是死在外面了你也要给我把他的尸体找回来”。

妻子的念叨开始让陈文华内心陷入不安中，同时随着时间的推移，他或许不再像之前那么“理直气壮”了，每每走过儿子的房间，他总会感到莫名的恐惧。于是1997年底，在其百般劝说之下终于说服妻子离开潼南县跟着自己去遂宁做生意。

刚搬到遂宁时夫妻俩的生活还算是正常，可每逢佳节，周菊思子之心就加重一分，终于在1999年元宵节，两人因为陈刚之事爆发了激烈的争吵，也就在争吵过程中周菊脱口而出：“>我看就是你杀了陈刚吧？别让我找到证据”。

这突如其来的话让陈文华大吃一惊，难道周菊发现了些什么吗？那几天，他尽量刻意回避妻子，但周菊却总是不依不挠，并在两人的又一次争吵中周菊威胁道：“>心虚了？我已经找到证据了，你等着，我明天就去公安局报案”。

没人知道周菊是否真的发现了什么秘密，反正在陈文华看来，她是会去报警的，那样自己就完了，所以一个邪恶的念头涌上陈文华的脑海：干>脆一不做二不休，把周菊也杀了，让她去地底下陪那个孽子吧！

于是第二天，陈文华便动身返回潼南找到毛继，他将妻子怀疑自己杀了儿子的事告诉对方，同时允诺再给2万让他们帮忙杀掉周菊…

毛继心想上次杀陈刚警方也没有任何线索，这次也可以做得神不知鬼不觉，而且还有钱拿，最重要的是假如她真的去报警了自己也得完蛋。所以他几乎没有太多的思考就满口答应了下来，并且当天就着手准备杀人工具…

第二天，毛继和古小中两人依葫芦画瓢，完全沿用3年前杀害陈刚的手法将周菊骗上车（两人之前在潼南本就有点认识），随后在一片荒郊野地里将其掐死并焚尸…

后来的事我已经在前面说了，只是他们万万没想到这一次会“阴沟里翻船”，而且还在极短的时间内就被警方抓获（不到5天）…

听完这整件案子的详细经过和原因，办案民警也都不由得背脊发凉，如果说陈刚是孽子死有余辜，但陈文华的妻子周菊呢？儿子被丈夫杀害后无辜的她也成了刀下亡魂，而且凶手竟然还是自己的丈夫…没有人知道这个曾经视儿子为掌上明珠的父亲下定决心雇凶杀子时究竟经历了怎样的内心煎熬，只不过他在那一刻开始也悄无声息地发生了巨变，他开始失去了人性，失去了理智。

但造成这起人伦惨剧的根本原因是什么呢？是\_！它对一个人的身体和精神控制实在太可怕了，它要毁灭一个家庭也实在太快了，从93年到96年，短短3年时间而已，它控制了陈刚并且“控制”了陈文华，一个小康之家瞬间坠入深渊…

12岁被逼“接客”七百次 强迫幼女卖淫案震惊警方

20\_年1月23日10:47

冬日的暖阳跨过岳阳市华容县一户农家住房的门槛，一半照在一面斑驳的墙上，一半照在一张破旧的床上。床前摆着的一双小胶鞋和床沿上搭着的一套蓝白相间的学生运动服，显示着床上人物的身份。十二岁多的小英华(化名)面色惨白、头发蓬乱地躺在床上，一双含着泪水的眼睛透露出她所遭受的摧残和对人性泯灭者的控诉。

幼女落入“风尘”

英华是华容县某中学初一学生，在学校里成绩优秀、聪明伶俐，如果不是性格倔强，喜欢赌气，她不会遭此厄运。20\_年5月15日，英华在缴纳所欠的学杂费时，不慎将一百元的学杂费弄丢了，英华的妈妈知道后，想着农村里这一百元钱多么来之不易，便狠狠地将她骂了一通。

一切不幸便从这一百元钱开始了。

被痛骂了一通的英华，想到家境的贫寒，想到自己因欠学费常被学校讨要的境况，便一气之下偷偷地跑到岳阳找做生意的舅舅。但因其在岳阳城里人生地不熟，一直找到晚上12点仍未看见舅舅的影子，又饿又冷的英华只好蜷缩在金日菜场里，想挨到天亮后找不到舅舅就回家算了。

埋着头蹲了近半个小时的英华，忽然听到有人跟她说话：“小妹妹，是找人吧，一定饿了。来，叔叔带你去吃点东西，再带你去休息。”

这个自称“叔叔”的男人，叫邓光平，年约30多岁，已经注意她很久了。

一切都信以为真的小英华，以为碰到了好心人，便跟着他去了。这位叔叔在给英华买了点吃的东西后，又带着她在旅社住了一晚。第二天中午时，小英华又被邓光平带到了岳阳火车站附近的廖家坡菜市场三楼的谭龙方、刘利平夫妇处。在谭家，英华看见他们嘀咕了一阵子后，这对夫妇给了邓光平500元钱，邓光平走时叫英华呆在这里等他。

邓光平走后，谭龙方、刘利平夫妇马上锁上房门，拿出了一张纸，凶神恶煞地要英华照这张纸抄写一遍，她不知道这是一份“卖身契”。纸上的内容大概是，以后英华要听他们的话，要她干什么就干什么，不许反抗，也不能对任何人说什么，不许喊叫。否则没吃没喝还要挨打受骂。英华被迫抄写一遍后，又被逼在所写纸上按下手印。谭龙方夫妇警告英华说，以后有什么事都是你同意的。小英华并没有将自己今后的处境，想得这么惨。

被逼“接客”七百次

被关起来的英华多次吵着要回去，均被谭龙方夫妇吼住。小英华感到一时逃出去的希望不大后，便想寻机再逃。小英华出走后，其家人急得四处找人，但一次次都失望而归。他们不知道女儿已落入“淫窟”，将要遭受非人的摧残。她的家人向记者诉说时，个个都捂着脸痛哭不止。

5月21日晚12时许，关了6天的小英华被谭龙方推醒，要她出去有事，这样小英华被谭龙方的妹妹谭丽英强行带到了岳阳某大厦12楼的一个客房里，后谭丽英转身离去。房间里一个50多岁的老头子见到小英华后便扑了上去，将其\_。其间折磨小英华达数小时之久。

此后谭龙方天天逼着小英华去接客，并规定每天接客10个以上，最少也要有8个。如果稍有不从，不是挨打就是挨骂，每天的“工作时间”从早上7点一时到晚上12点，如有生意则延长。有时，他们将“客人”直接带到小英华的房间。遭受惨无人道的摧残和蹂躏后，小英华发誓要为自己雪耻，于是她将所遭受的\_都一笔笔地记录在所带的作业本上。在小英华的记录里，从5月21日到8月24日三个多月的时间里，共被接客700次，遭受\_最多的一天竟达15次。致使小英华不仅染上了严重的性病和妇科病，而且经常出现头痛、耳鸣和眼睛看不清东西等症状。

在小英华的泣血记录里，有一记录让记者惊鄂万分：7月25日晚上，谭龙方为了骗取高额的“开处”费，与一个同样操“皮肉”生意的老板合计，将一管不知从哪里抽来的血液强行注入了英华的宫腔内，冒充处女。近十分钟后，有一个中年男子便上来迫不及待给她“开假苞”。当时她痛得叫喊不止，满床打滚，真血假血染了一床。遭受这次折磨后，英华几乎虚脱过去。之后谭龙方夫妇又故技重演，折磨得小英华生不如死。

小英华向记者哭诉道：每次老板娘不管我身体怎么样，硬是拖着我去。我恨死了她们每一个人。

特别是六一儿童节那天，小英华还被关在房里被迫卖淫12次。中午时她站在窗户边看见一列列的少先队员举行庆祝活动时，眼泪不停的掉下来，求生的念头更强烈了。

8月24日下午3时，英华终于找到一个机会，趁看管人员不注意，偷偷地跑到外面打了一个电话给父亲。四处寻找女儿几乎绝望的父亲获悉后，差点昏死过去。

在她父亲报案后，岳阳市警方迅速将其解救。但此时主要犯罪嫌疑人谭龙方、刘利平夫妇已失踪。

由于涉嫌人员多，管理范围复杂，岳阳楼区和白石岭公安分局在一边全力侦破的同时，一边对小英华进行了人道主义的关怀。据岳阳楼区公安分局政干科吴明治介绍：案发后，岳阳市公安系统自发筹措资金4800元给英华治病。

公安厅厅长拍案怒起

10月20日，英华的父亲看着日益憔悴、几乎半死的女儿，毅然将一封要求严惩凶手的控诉信送到了省公安厅，公安厅长周本顺看到控诉信后，满怀愤怒、拍案而起，当即批示“严肃查处！”。

当日，一纸红头督办文件转到岳阳公安局长刘国球手中。刘国球局长当即指示“组织专人迅速查处”。

其后，岳阳市公安局党委副书记、副局长胡德良先后两次召集岳阳楼区公安分局白石岭公安分局专案研究。要求“彻底查清全案，务必一网打尽！”指示“两局以此为鉴，全面开展整顿”，并作出“询问被害、调查取证、追捕罪犯，给钱治病”的具体办案措施，两局迅速成立了专案组，市公安局法治办主任杨克仁全程督办。同时专案组干警南上北下寻找犯罪嫌疑人。

12月14日，距案发已经过去几个月了，干警在湖南、湖北往返数次，排查了近千名对象，仍进展不大，胡德良再次严令，“限期25号前侦破！”

12月15日专案组接到了一个令人振奋的消息，犯罪嫌疑人谭龙方、刘利平藏匿在益阳市南县。当日，干警赶往南县，在南县警方的配合下，19日上午将谭龙方、刘利平一举抓获。至发稿时已有数名\_英华的\_落网。

据警方介绍，我国法律早已明确规定，与14岁以下女性发生性关系，无论前提如何，都将视为强奸幼女。而胁迫小英华卖淫的谭龙云夫妇涉嫌“组织强迫卖淫罪”，因小英华不到14岁其量刑与“\_幼女罪”同。

廖家坡的卖淫黑幕

听记者说起小英华遭遇，岳阳市民感到揪心的痛，纷纷向记者诉说小英华被迫卖淫的廖家坡是一个人见人恨的龉龊地带，这里“黑”得不得了，简直是一个大淫窟，像小英华这般大小的女孩子还大有人在，这个藏污纳垢场所，不知何时才能整治干净。

20\_年元月5日，记者决定暗访廖家坡。有人告知记者，要去廖家坡先去火车站。

上午9时许，岳阳市火车站的候车大厅门口，站满了等车的旅客。在记者和两个邀请的朋友刚刚走过栅栏时，便被几个一直站在角落的中年妇女追上。他们纷纷要记者跟他们去休息，并负责帮每个人找一个漂亮小姐玩。还扳着指头说，那里的小姐是如何的漂亮，有的还是附近学校“打临工”的学生，会有很多让你快活的方法。当记者以怕公安局查时，她们说，都是自己在廖家坡租的房子。在自己家里，公安怎么会查。并反复向记者说明，她们做这种生意好几年了，如果经常被查还能开下去吗，怕记者不相信并反复保证出了事全部负责。在记者问及价钱时，有的说100元，有的说60元。如果“开处”那价格就要上千了。

在廖家坡，记者看到这里每栋楼房的底层几乎都挂着发廊的招牌，招牌的名字十分诱人。在每个发廊里都坐着几个打扮得十分妖艳女子，她们似乎等待什么。在我们经过一家发廊门口时，有几个年轻女人突然跑过来要扯着记者和几个朋友上楼去按摩。在这里她们都以自己租房开发廊掩人耳目。

有一个知情人士向记者透露：廖家坡、汽车站、泰和商厦附近的租住房子，是这里卖淫\_集中地，这里有不下300名鸨头，有小姐几百上千人，基本上组成了一个网络，小姐可随时调配，真正实行“资源共享”。他们对\_收取200元以内不等的“嫖费”，并和小姐四六或五五分成。有的则见其弱小施加暴力分文不给。

最后的道德底线

随着这起震惊全省的强迫幼女卖淫大案浮出水面，许多人士表现出无比的悲哀和沉重。

在省妇联采访时，一位负责人说出了自己的观点，这些犯罪嫌疑人，都触犯了相应的法律，无疑都将得到最严厉的惩治，这是罪有应得。但这些人之所以挺而走险，作奸犯科主要是最后道德线的跌破，失去支撑思想和灵魂的基础。这些人一旦放弃了人应该遵守的最低限度的道德规范后，将会对自己所作所为无一丝羞愧感，不再有犯罪感，不再受良知的遣责。这样的人看不到法律的约束，看不到道德的要求，所作所为令人齿寒。

小英华被迫卖淫后，鸨头唯利是图，想尽一切办法取悦\_。\_也耍尽手段，满足自己扭曲的\_而不惜践踏人伦法律。道德底线和人性的完全丧失与泯灭，这样的社会无疑是岌岌可危的。

透过这起特大强迫幼女卖淫案，人们在呼吁加大打击整治力度的同时，也呼吁有关人把守自己最后道德底线，因为这是人类共有的生命线，是一切法治与和平、文明与进步的基础。

20\_年，安徽合肥汤池镇，男方>华某与女方>张某是当地的一对普通小情侣，俩人到了谈婚论嫁的年龄，女方那边经过一番家庭商议，最后决定按照当地习俗，拿6000彩礼钱结婚；

**电子烟专项工作总结13**

我来讲一个，情节比电影还离奇，编剧都不敢这么写，保证让你瞠目结舌。

20\_年2月，两个郊游的学生在南京将军山，发现一截人的手臂，吓的立刻报了警，警方迅速赶到现场后，在周围陆续找到了11个装残肢的黑色塑料袋。

死者是四十岁左右体胖的中年男性，检测后发现，死者是被利斧劈砍头部致死，而后用菜刀分shi。

首先要做的当然是确定死者身份，因为死者面部被砍的稀巴烂，只能通过颅骨来复原相貌。

这时候，细心的警察突然发现，死者的\_上有个暗袋，里面有张被血水泡发烂的纸片，通过技术复原，发现是一张20\_年2月25日，甘肃兰州至南京的火车票。

当时全国已经实行了火车票实名制，通过铁路系统，很快查到了车票信息，购票的人名叫田建国，42岁，甘肃兰州市人。

而田建国的相貌，和颅骨复原后的人像非常相似，年纪也相仿，警方初步判断死者就是田建国。

南京警方当天就派人飞往了兰州，找到了田建国的家，但出乎警方意料，田建国活的好好呢，正在单位上班。

田家一共五个子女，三男二女，三兄弟从大至小依次是，老二田建忠，老三田建军，老五田建国。

田建忠是日籍华人，五年前在兰州因车祸去世，而后，田建军就失踪了，据田家人说，是因为二哥突然去世，田建军悲痛之下离开了兰州，五年间再也没有回来过。

田建国说自己确实去了南京，他的二哥田建忠车祸去世，二嫂薛晓梅和侄女生活在南京，他去探望她们娘俩，第二天就返回了。

至于车票，田建国说自己到南京后就随手扔掉了，至于为什么出现在死者的\_里，他也觉得很奇怪。

警方调取了田建国所住酒店的监控，证实他当天下午就返回了酒店，再没有外出，第二天一早就上了机场大巴，坐飞机回了兰州。

根据法医检验，尸体死亡时间是26日凌晨，田建国确实没有作案的时间。

但如果说死者无意中捡到了田建国丢弃的车票，又把它藏在\_的暗袋里，这又很难解释的通。

这时，另一组追查物证的民警却有了新发现，装尸体的黑色塑料袋，是南京某大型超市售出的，通过超市监控，锁定了一百多个在案发前一段时间内，购买大量黑塑料袋的人。

很快，其中和田建国有交集的人被从中辨认出来，他就是田建国二哥田建忠的岳父，南京有名的企业家薛海洋，他于当日购买了大量塑料袋和斧头菜刀各一把。

按照我们普通人的想法，这时候就应该可以抓人了，但警方还需要更多的证据。

不久，监控调查有了新发现，田建国并不是一个人来的南京，和他一起还有个体胖的男人，通过对比照片，警方认为这个男人就是失踪的田建军。

二嫂薛晓梅家小区的监控显示，26日下午，田建国和田建军一起进了薛家，不久后，两人一起出来走了。

几个小时候，晚八点，田建军一个人又来到薛家，再也没有出来。

又过了几个小时，三个驾驶奥迪车的人进入了薛家，然后扛了个麻袋出来，扔进车里开走了。

到这时，案情似乎清楚了，田建国把田建军带到二嫂薛晓梅家，薛晓梅然后\_了田建军，最后由她父亲薛海洋杀人分shi。

为什么如此凶残杀害自己亲戚，警方推测，田建忠出车祸死亡后，薛晓梅在日本拿到等同人民币三百万的保险赔付款，然后卖了在日本的产业，变现了两百万，带着这些钱和女儿回国定居。

很可能田建军对钱款分配不满，敲诈薛晓梅，薛晓梅于是伙同和自己关系好的田建国，将田建军骗来南京杀死了他。

然而，死者DNA的检验结果，让所有人大吃一惊，死者不是田建军，而是五年前就已经车祸身亡的田建忠。

死了五年的人复活了，而且又被人杀死了。

通过审讯，案情很快大白了。

田建忠早年留学后定居日本，并且创建了自己的保健品公司，后来认识了来日本留学的薛晓梅，两人随后结婚，又生了个女儿。

后来，田建忠的公司经营却出现问题濒临破产，在日本破产下场是很惨的，跟咱这可不一样，很多老赖照样开豪车住豪宅，你还拿他一点办法都没有。

破产的凄惨下场，一直成功人士自居的田建忠哪里受得了，他想出一个毒辣的主意，杀人骗保。

20\_年，他先在日本买了2亿日元（约1千万人民币）的巨额保险，然后找借口回到了国内老家。

他开车把田建军约出来吃饭，中途借口女儿突然生病（薛晓梅带女儿已经先于他回国住在南京）要赶回南京，让田建军把他的车开回去，自己坐出租车去机场。

然而，半小时后，田建军驾驶的小车在公路上翻车自燃，救援的人扑灭大火后，人已经被烧成焦炭，根据车上驾驶证钱包等物品，警方认为死者是日籍华人田建忠。

薛晓梅当天飞到甘肃，经过她的指认，最终认定死者为田建忠，薛晓梅拒绝对遗体进行DNA检测，然后遗体被火化。

有了官方出具的交通意外死亡证明，薛晓梅此后半年内，先后从日本保险公司领取到赔偿金三百万，因为薛无法提供死者DNA检验报告，所以保险公司只赔付了三分之一。

薛又变卖了她们在日本的产业，还完债后剩了约两百万，带着女儿回到了南京。

按照田建忠的指示，薛将这两百万给了田的家人，用剩下的三百万发展自己在南京的美容事业，而田建忠藏在河南陕西一带，他打算隐藏几年后，再换个身份和薛一起生活。

有了这笔资金后，薛晓梅的美容事业迅速做大，买了房，车，似乎一切顺利。然而一个人的出现，打乱了田建忠的计划。

这个人就是薛晓梅的前男友唐亮，唐亮自薛晓梅去日本和他分手后，对薛难忘旧情，一直未婚。

得知薛晓梅因丈夫去世回国后，唐亮立刻对薛展开了热烈的追求。唐本身就是做美容业的，对这行轻车熟路，在他的帮助下，薛的事业顺风顺水，越来越红火。

薛晓梅有苦说不出，她不敢告诉唐亮，田建忠还活着的真相。时间久了，相比暴躁凶狠的田建忠，温文尔雅的唐亮当然更会讨女人欢心，两个人旧情复燃，薛又爱上唐亮了。

薛晓梅这边爱情事业双丰收，田建忠却像丧家犬东躲西藏，他敏感的发现，薛晓梅给他打电话的时候越来越少，态度越来越冷淡，他预感到妻子可能变心了。

这下田建忠可气疯了，他害死自己的弟弟，没了合法身份，整天提心吊胆的像个逃犯，结果弄了个鸡飞蛋打。

田建忠怎么会甘心，于是以两人同谋杀人骗保的事情威胁薛晓梅，薛自知理亏，她一心只想打发走田建忠，和唐亮开始新生活，于是只能花钱买平安。

薛先把保险赔付的三百万都给了田建忠，但不到两年的时间，田就把钱挥霍一空，后来又陆续从薛手里要走了几百万。

薛晓梅顶不住了，她美容店的收入全给了田还不够，又从父亲薛海洋那借了不少钱，慢慢的，薛海洋的生意也受到了影响。

走投无路的薛晓梅，只好对薛海洋和唐亮说出所有的真相。

出乎意料的是，唐亮居然原谅了薛晓梅，唐亮认为杀人骗保的主意是田建忠出的，薛晓梅只是被他胁迫，现在又被田建忠逼到绝路，田才是该死的人。

薛晓梅的父亲薛海洋以前在医院工作，后来下海经商，虽然是七十岁的老人，但性格强硬果断，他明白这是个解不开的死结，为了女儿的未来，他已经做了最坏的打算。

已经从无法从薛晓梅处要到钱的田建忠，还幻想和她能破镜重圆，他哀求薛无果后，决定返回老家，请和薛晓梅关系最好的小弟田建国来帮自己说服薛晓梅。

见到死而复活的二哥，震惊的田建国听完真相后，为了亲情，还是选择原谅了田建忠，决定和他去南京，帮二哥与薛晓梅复合。

接到田建国的电话，知道他们哥俩要来南京，薛晓梅彻底崩溃了，而且田建忠在电话里非常强硬，说这次如果还不能给他个说法，那就鱼死网破，谁都别活了。

薛晓梅把电话内容告诉了父亲，到了这份上，薛海洋明白无路可走了，他决定杀了田建忠，自己已经七十岁了，就算被判死刑，换回女儿的未来也值了。

薛海洋25日在超市购买了塑料袋，斧头菜刀，他告诉唐亮，第二天田建忠要去薛晓梅家闹事，叫他找几个人把田绑了以后，送到自己的别墅来。

第二天下午，田建忠兄弟俩到了薛晓梅家，谈判当然没有效果，薛晓梅借口美容店有事溜了，两人只好离开。

晚上八点，田建忠自己又来到了薛晓梅家，接到电话，唐亮带了三个混混冲进薛晓梅家，将田建忠绑到薛海洋的别墅。

唐亮几人离开后，到了晚上，薛海洋用斧子砍死了田建忠，然后用田建忠的手机给田建国发了短信，称自己已经回了河南，信以为真的田建国于是第二天返回了兰州。

然后，薛海洋夜里用菜刀分解了田建忠的尸体，在医院长期工作过的薛海洋对人体结构很熟悉，但毕竟年纪大了，动作迟缓，等他全部干完，天已经快亮了，他只好把装尸塑料袋扔在距小区很近的将军山上。

然而，天知道，田建忠为什么把来时的车票，藏在\_的暗袋里，而\_上缝暗袋，也是他在几年躲藏流浪的生活中，养成的习惯。

也许冥冥中真有天意，正是这张车票让警方快速找到了案件的突破口，相隔五年两起骨肉相残的杀人案，同时告破。

我们旁观者只能唏嘘，

钱呐，真是杀人不见血的刀。

文中人物沦为化名。

前年我们小区门口的小河里发现了一名浮在水面的年轻女尸，长长的黑发，尖尖的高跟鞋，面相特征漂亮，可为何投河自尽还是被人谋杀，成为了小区居民们一个长久谈论的话题。

后来一一解刨拉出小区监控还原事情的真相，结果是这样的：

这个年轻的女子半夜12点进小区的，她是来看住在这儿的前夫和孩子。由于已经离婚，而且这个女子的工作是陪酒女郎，所以前夫坚决不让她看自己的孩子。

女子在门口一度哀求前夫让她看一眼就走，可他连门都不开，女子蓬蓬蓬的敲了一会门，孩子在嘤嘤哭泣要见妈妈，可最终还是被前夫的冷血加淡漠给拒绝了。

小区门口隔着马路就有条小河，平时白天晚上钓鱼的人很多，女子应该是半夜喝了好多酒过来的，推测一下想不开，就纵身一跃，在酒精的驱使下就走上了不归路。

他是被一早钓鱼的人给发现的，所以身体还没被水浸泡的变形，捞起来的时候强看的人堵满了整条河，大家在惋惜的同时也深深体会到，生命是如此的脆弱，再怎样守得云开就会见月明。

结语：要想婚姻的完美融合，必须双方的付出和尊重才能让彼此走得更远更长更幸福持久。

女子由于喝多了酒，才会发生这种事情，可最终尸检下来说女子死前发生过性行为，小河边没有摄像头，到现在搞不清楚事实的真相究竟是怎样的。这起震惊意外的刑事案件依旧是人们茶余饭后的话题。

被连续性侵两次报警，因为之前没有反抗，比较难取证，所长就决定设局，等再来的时候，抓个现行。令人震惊的是在这样的情况下，案犯又得手了！

有一家人两兄弟共有三个孩子，但都需要外出打工养家，所以他们就决定留下大嫂，在家带三个孩子。三个孩子都很小，分别是三岁四岁和六岁。

因为家里没男人，不幸被镇里的一个混混盯上了。这混混姓刘，矮矮瘦瘦的，一天到晚无所事事偷摸拐骗的人。有一天半夜，他偷偷爬过围墙，到了卧室里，大嫂被惊醒了，但是混混手里有刀，考虑到有三个那么小的孩子，大嫂没有反抗，混混完事就走了。

第二天大嫂即犹豫又矛盾，加上白天要带三个孩子，也确实很多事情，模模糊糊的还没考虑清楚，一天就这么过去了，结果晚上混混又来了。

第三天大嫂果断的去派出所报了警，因为大嫂完全没反抗过，所长觉得取证比较困难，就决定设局:厅里安排几个人，抓个现行，人证物证皆在！

大嫂起初是不同意的，但想想所长说的确实没错，加上混混没有其它过激行为，又有警员在厅里，想着不会有事，就答应了。

当天晚上在厅里埋伏了三个警员，等啊等啊到了下半夜，混混真的又来了，带队的按事先商量好的:房间有呼叫声或者三分钟后，冲进去抓个现行。

没想到三分钟后，警员冲进去的时候，混混已经得手了，并穿好衣服正在翻墙逃走。于是赶紧去追，没想到混混人矮矮瘦瘦的，跑的还挺快，体力也好，那叫跑的如行云龙腾，楞是追了两天街都没追上，辛亏第三条街有个保安听到声音，跑出来把混混逮住了。

在警员盯着并时刻守住的情况下，依然被罪犯得手了，这实在是太令人震惊了！

各位看官，这正是:

所长妙计安天下，三度刘郎走云龙！

有。各位看官，这是一起因婚外恋而引发的案例，不仅意外，而且还十分震惊！让我给大家慢慢道来：

曹某是我们县的人，是当地十里八鄉有名的美女，18岁的她，嫁给了本地人黎某。黎自幼习武，长得人高马大，英俊帅气，而漂亮的曹某就是冲着黎的俊伟才嫁给他的。婚后曹某生了两女一男，二人感情也好，也没有什么大的矛盾。但是他们的家庭经济并不是很好，他们也不断的努力，做生意，到广东打工等，但是一直没有大的改观。

由于经济的拮据，他们做的小生意也不顺，黎某便心灰意冷，整天就是喝酒，而且常常喝得酩酊大醉，曹某如果表示不满，就会遭来黎某的一顿暴打。曹某眼看家庭生活越来越困难，便出去打工，她到了县城外的一家果园做了一名工人。老板刘某见才30来岁的曹某依然很漂亮，于是就起了心。在他的“热情”之下，慢慢地，曹某就喜欢上了这个有钱的老板，加之曹某又常常遭到丈夫的毒打，所以心就背离了丈夫。

曹某和刘某经常在外面开房发生关系。有一天，曹某又挨了一顿打，她哭着去开了房，打电话叫来了刘某，她说她要与丈夫离婚，可她的丈夫一听她说要离婚，就对她说她再提离婚，就打碎她的骨头。曹某还对刘某说，如果他们的事被她丈夫发现，会武功的丈夫会把他们打死的。

刘某就说他有办法能让她的丈夫神不知鬼不觉死去，那就是买来毒药涂在\_上，只要他一穿上要不了多久就死人。曹某回去后，按照刘某教的办法，去市场上买来某种农药，涂在她丈夫黎某的\_上，趁其丈夫又喝醉了酒的时候给他换上。当天夜里，黎某中毒后十分难过，但他以为是自己喝多后的难受。第二天黎某被送到医院后就已经不行了，黎某的家人强烈要求解剖化验，并且报了案。

曹某这时害怕了，就想去自首，但她不想连累刘某，于是打电话叫来了刘某，说她去自首，同时要刘某发誓等她一辈子，她不会供出他的。刘某表面答应，其实他也想自首，争取宽大。等曹某下午傻傻地到了公安局时，刘某已经跑到她的前面已经交代完毕了。

用毒\_来杀死一个人的案例是从未有过！简直是旷世奇案，令人拍案惊奇！毒\_何以能杀死人嗎？有关医学专家解释说：成熟的男子龟头是直接裸露在外面的，没有皮肤的保护，表面只有一层薄薄的黏膜，而且神经和血管特别丰富，一旦与毒药接触，就如同人的嘴一样，把毒药“吃”了下去。如果男子洗了澡或者喝了酒，由于毛细管的扩张，吸收毒药的速度更快。黎某喝了酒，就更容易“吸毒”了，而曹某故意隐瞒病情，向医院谎称是喝酒喝多了，于是就失去了抢救的机会...当然，黎某到了天堂，他也不会明白自己是怎么死的。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找