# 安装分段绝缘器工作总结(共12篇)

来源：网络 作者：深巷幽兰 更新时间：2024-08-26

*安装分段绝缘器工作总结11、分段绝缘器本体外观应无损坏，绝缘棒应完好、整洁，绝缘性能良好，零件应配备齐全，产品合格证、产品技术文件和安装手册齐全。2、分段绝缘器严格按照技术要求和安装手册规范进行安装，铜滑轨上固定螺栓紧固力矩达到规范要求，各...*

**安装分段绝缘器工作总结1**

1、分段绝缘器本体外观应无损坏，绝缘棒应完好、整洁，绝缘性能良好，零件应配备齐全，产品合格证、产品技术文件和安装手册齐全。

2、分段绝缘器严格按照技术要求和安装手册规范进行安装，铜滑轨上固定螺栓紧固力矩达到规范要求，各紧固件应齐全，连接牢固可靠，分段绝缘器上的锚固螺母和螺杆的旋紧扭矩为5daNm。

3、分段绝缘器中点应设置在受电弓的中心位置上(即拉出值为0mm)，偏离受电弓中心线最大不应超过50mm；分段绝缘器中心距相邻定位点的距离为1000㎜，允许误差一般为±100mm；刚性悬挂分段绝缘器带电体距接地体或不同供电分区带电体、不同供电分区运行机车受电弓的距离静态不小于150㎜，动态不小于120㎜。

4、分段绝缘器的安装符合设计要求，安装方式和绝缘性能符合产品安装使用说明书要求；分段绝缘器上的两极靴枝间距为150㎜，允许误差±3㎜；绝缘件表面清洁，整体安装美观。

5、分段绝缘器与接触线接头处应平滑，与受电弓接触部分与轨面连线平行，受电弓双向通过时无打弓现象。

**安装分段绝缘器工作总结2**

20xx年度的执业，我通过以顾问单位为基础，并办理其他个案的方式开展工作。

律师是一个接触各行各业、形形色色的人的职业，我们必须放开心中的枷锁，积极地接触社会，只有这样，才能拓展我们的交际圈，在人与人的交往中逐渐的获取案源。

律师是一个永远都要不断学习的职业，法律条文浩如烟海，新的法条、解释也是层出不穷，这就要求我们在平时执业的过程中要不断地学习，不断的提高自己。我很喜欢接自己从未做过的案件类型，这些案件可以为自己打开一扇窗，通过代理这些案件，可以让自己在实践中去学习那些平常我们可能不常用到的\'法律，开拓自己的眼界，丰富自己的职业阅历。

我在今年的执业过程中继续学习，继续进步，在工作水平提高的同时，也慢慢增加了自己的收入。我会在今后的执业过程中不断地完善自己，更好的使用法律，更得体的处理各种社会关系，既要尊重事实、也要恰当运用法律，更重要的是在事实与法律之间寻求平衡，在法律的框架内为当事人争取合法的利益，也让自己的职业生涯良性健康的发展。

湖北律师事务所

律师：XXX

二〇XX年XX月XX日

**安装分段绝缘器工作总结3**

本学期，在学校的领导下，我们X年级xx班备课组，按照我校语文教研组的工作计划，全体成员能够认真学习教育教学理论，研究教材教法，团结协作，较好地完成了开学时制定的计划。现简要概括如下:

>首先，学习新课程理念，更新教师的教育观念。

新课程标准的出台对我们每一位教师都提出了新的要求和挑战。本学期，我们备课组继续加强语文新课标的理论学习，使老师们进一步明确了新课标的鲜明理念、全新框架、明确目标和有效指导。通过报刊杂志和网络学习，加强教育教学理论的学习，组织有效的学习交流研讨会。平时我们有很强的资源共享意识，通过相互学习和交流，对新课改的理解有了很大的提高。

>二、开展集体备课活动，提高备课质量和教学效果。

本学期，备课组成员可以积极参与周三下午的教研活动。活动中，大家可以集思广益，各抒己见。课后，授课老师认真反思教学过程，及时记下自己的感受，平时一有时间就讨论教学中存在的问题，及时解决，从更深层次考虑自己的教学工作，写出优质的教学反思，不断提高课堂教学水平。

>第三，加强教学质量管理，重视良好学习习惯的培养。

良好的学习习惯对学生的学习和生活起着决定性的作用。在教研活动中，我们要求每一位老师在平时的教学中严格训练，经常抓，经常互相学习交流一些好的做法，取得了很好的`效果。

>第四，运用直观的教学方法，营造生动活泼的课堂。

低年级的孩子好动贪玩，无意注意占主导。因此，我们在备课小组的活动中特别强调直观教学法的运用，要求教师开动脑筋，下功夫，用生动的方式吸引学生，激发学生的学习兴趣。比如自己做课件，自己做头饰。

转眼间，又一个学期很快过去了。回顾这学期备课组的工作，忙碌而充实。我们努力把教研工作抓得紧紧的，抓细节，抓实际，从一点一滴中进步。虽然没有轰轰烈烈的成绩，但是每个老师都能脚踏实地，认真工作。在今后的备课小组工作中，我们将继续努力，多反思，多总结，调动本备课小组全体教师的积极性，开展各种活动，促进工作效率的提高。

**安装分段绝缘器工作总结4**

转眼间，20xx年上半年已经过去。在过去的半年的时间里，我有过许多困惑，遇到过很多的问题，有过一些情绪，但是，在同事们的帮助下，在那份责任的推动下，我解决了各种矛盾，坚定了自己的方向。现将上半年工作情况作如下总结：

>一、本年度的工作情况及教训

1、延续去年金沙洲二期项目三套别墅样板间陈设项目的实施采购工作，并按计划工期完成且办理签收工作。该项目拟结算价为元，分包总金额为元，目标毛利率为14%；

2、金沙洲项目二期G10栋两套样板间陈设项目的实施采购工作，并按计划工期完成且办理签收工作。该拟结算价为元，分包总金额为元，目标毛利率为13%；

3、跟进江门星汇名庭新增13栋两套样板间陈设项目的实施采购工作，并按计划工期完成且办理签收工作。该拟结算价为元，分包总金额为元，目标毛利率为15%；4、跟进达芬奇大厦办公楼陈设项目的实施采购工作，进行中。该拟结算价为元，分包总金额为元，该招选项目为我司新办公楼自用产品（不计算税管费）；5、跟进珠江新城D3-7地块家具项目询价、采购、安装事宜，进行中。该项目预算1500万元，我司在合同价基础上收取2%的管理费；

6、跟进南沙八期22栋样板间陈设项目大货询价工作，该项目共51套样板间,根据业主要求提交相应的预算书，根据预算书分析单方造价约1140元/平方米,总造价为元。

纵观各项目工期进度都能在计划时间内完成，但个别项目最终实施质量未尽人意，例如金沙洲项目二期G10栋两套样板间实施效果未能达到业主要求，对此导致的结果，主要原因是对细节工作把控不足，比如每一件家具尺寸出现偏差，墙纸的收口、纹理对接不合理，饰品的挑选在整体空间中的不协调等。这次总结，也是工作上的一次大检查，让我找出存在的问题，下一步可以有针对性的纠正及完善，尽快提高个人工作能力。

>二、款项跟进情况及体会

1、金沙洲项目一期高层七套样板间陈设项目收取合同金额90%，元；

2、江门星汇名庭1-1栋两套样板间陈设项目收取合同总金额的95%，元，预留5%的保修金；

3、珠江新城D3-7地块项目A2栋六套样板间陈设项目收取软装总金额的72%,元；该项目也与工程并在一起签订合同，业主对审批的`软装进度款比例作了解释：项目工程进度款支付不能超出工程款合同总价85%，因工程所审批的进度款项与现软装审批的工程款已达到85%，故审批的金额为元。

另外，金沙洲项目三套别墅样板间、G10栋两套样板间款项安装合同条款约定已向业主提交了请款报告，但因该项目与工程并在一起签订合同，请款程序均按照工程项目流程办理，周期较长、收款情况不理想；至于江门星汇名庭新增13栋两套样板间因尚未签订合同，因此未能办理请款手续，究其原因，是因为业主方对成本控制审批流程较长，而且业主方内部未对报价构成达成共识，故迟迟未把合同签订，影响了收款的进度。

从款项收取的情况侧面反映出软装与工程大部分工作已经参合在一起，更多的暴露出来的是软装部同事对工程类的工作内容、工作流程、工作资料等缺乏认知，以致于在项目启动到实施过程中遇到许多困难，对重要环节的流程制度认识不够深入，导致后续工作的时间被压缩，造成供货单位制作生产时间严重缩短等后果。立足于此，要提高知识面和适应能力，才能跟上公司的发展步伐。

>三、下半年的工作计划及展望

在公司业务量高速提升的情况下，下半年的工作计划主要先梳理前期项目的遗漏工作以及完善项目质量，对已完工项目进行结算工作；接着重点跟进珠江新城D3-7地块家具项目、南沙八期22栋51套样板间陈设项目，避免工作的重复、穿插情况。伴随项目服务对象要求的不断提升，在完成任务的同时，我们更应保持清醒的头脑，增加危机意识。

同时，为紧贴公司发展步伐，学习需要再主动、再积极一些，进一步加强专业知识的学习和提高，对于自已没有接触的地方要去尝试、去思考。加强执行力。再忙，该干完的事还是要先做，科学安排工作项目的顺序和轻重，希望通过下半年工作有一个进步的转化。

**安装分段绝缘器工作总结5**

在集团公司及开发公司领导的强有力的领导下和相关同事的协作下及监理有限公司、xx新光建设工程监理咨询公司的共同努力，xx住宅小区工程得以顺利进行。本人在xx房地产开发有限公司项目工程部工作过程中，严格遵守法律法规，遵守公司的各项规章制度，平时严格要求自己，廉洁自律。工作中敢于承担责任，有认真负责的精神，有一定的组织协调能力，能理论联系实际的开展工作，与同志协作共事，一心为公司，较好地完成了xx年上半年度年度工作目标。现将有关今年上半年xx住宅小区工程项目管理工作汇报如下：

>一、工程进度完成情况：

1#楼自今年一月份基础施工以来到六月底已施工到主体结构第16层，共计已施工工期为7个月，占总工期的(总工期为16个月);2#楼自今年一月份桩基开工以来到六月底已施工到主体结构第7层，共计已施工工期为6个月，占总工期的30%(总工期为20个月，包括总体);根据施工总进度计划，1#、2#楼工期在计划之内，无超期、脱期。

>二、项目投资情况：

1#楼根据施工图预算，工程造价预算为2937万元，到今年六月底已完成钢筋砼灌注桩、围护搅拌桩、土方工程、地下室基础、地下室结构、结构一层至十四层，施工投资审核为1365万元，占总造价的;2#楼根据施工图预算，工程造价预算为3448万元，到今年六月底已完成钢筋砼灌注桩、围护搅拌桩、土方工程、地下室基础、地下室结构、结构一层至六层，施工投资审核为1069万元，占总造价的31%。

>三、项目施工过程控制管理情况

在公司的领导下负责项目的成本控制、工程进度、质量管理的技术支持和项目管理工作。负责对本工程的工期、质量、安全、成本等实施计划。组织、协调、控制和决策，对各生产施工要素实施全过程的动态管理。工程施工过程中，严格按设计要求、验收规范、规定，监督检查工程质量、成本、进度、安全等工作。

(一)、项目组织管理情况：

根据xx工程特点，编制了xx工程项目管理规划：首先明确项目组织管理体系、项目工程部主要工作职责，确定项目管理的目的任务，制定工程四大总体目标(质量、进度、投资、现场)施工过程控制重点;制定项目管理工作程序。在集团公司及开发公司领导的强有力的领导下和相关同事的协作下，使得xx工程得以顺利进行，通过每周的集团公司工作例会，汇报工程施工进展情况以及需要公司协调的事项，听取公司下步工作计划，贯彻公司会议精神，及时落实公司相关决定;通过每周项目工程例会例会协调各项工作、解决日常施工中的矛盾，加强相互之间的沟通，及时有效地控制好工程的质量、进度、成本、安全文明。

(二)、工程质量控制情况：

质量管理上，项目部着重抓了三个环节：确立质量目标、确定质量预控方案;产品形成的过程控制;验收控制。

1、确定质量预控方案。公司提出“建精品工程、树舟基品牌”质量目标，项目部围绕这个目标做了目标责任细分。如：项目负责人牵头，按专业分解质量责任目标：土建工程师负责结构工程;水电设备工程师负责管线。按工程阶段细分阶段目标，如：分项优良率不低于85%，主体优良率100%，单体优良率85%，并按此质量目标制定了相关的验收方法及验收目标，在工程开工前，对监理及单分包单位明确目标、验收标准等。并审定监理大纲及总分包单位的\'施工组织设计。针对监理、施工单位在节能、智能、质量通病防治等方面的薄弱环节提出改进要求，协助其完善施工工艺、措施的制定。组织新材料、新工艺的厂商，到现场为甲方、监理、施工单位讲授材料的特性、施工工艺要求、质检方法等。组织专家、质监站、厂商、监理、施工研讨材料性能、施工工艺、质量评定及验收方法，确定最终的预控方案。

2、产品形成的过程控制。目前建筑产品主要还是由手工完成，因此产品质量就必然会出现较大的偏差。而产品形成的过程控制是对所有预控方案的执行过程，将直接影响质量目标是否能实现，影响项目品牌与企业品牌。

在过程控制上，我们主要通过以下几个管理方式来实现：首先，发挥监理在质量管理上的职能，对监理充分授权、有效监督。严格按照监理合同上明确的权力与义务，监督基层监理人员是否按照监理大纲及甲方的企业标准执行质量管理。

其次，严把原材料质量关。公司首先对部分主要材料供应商给予选择，从厂商直接订购，减少中间环节，防止流通过程中可能出现的假冒伪劣产品。项目部对进场材料质量、数量、规格验收，并监督现场取样送检，以检查到场材料是否符合合同要求。对于总分包单位的自购材，主要是加强对到场的材料检验。

一、通过监理的日常性见证取样对材料质量检验监督;

二、项目部对现场材料巡查，对可疑材料，先停用封存，再取样检查，排除疑点方可使用;

三、项目组的土建、水电工程师做专业检查，对可疑材料，现场封存，扩大取样数量，在规范之外，做独立检验;

四、对确定的不合格材料，采取封存，限定时间在监理人员监督下清理出场。

**安装分段绝缘器工作总结6**

20xx年就快结束，回首20xx年的工作，有硕果累累的喜悦，有与同事协同攻关的艰辛，也有遇到困难和挫折时惆怅，时光过得飞快，不知不觉中，充满希望的20xx年就伴随着新年伊始即将临近。可以说，20xx年是步入工作、步入社会的关键转折期。现就本年度重要工作情况总结如下：

>一、虚心总结，努力工作，圆满完成工作任务！

（一）3月到岗后在南京培训两个月，这两个月期间主要进行供电专业知识学习。接触网理论知识及变电理论知识详细学习。并在工班中进行班组工作内容及检修内容学习。在此阶段我们很好的利用这次难能可贵的机会，利用白天学习、夜晚跟班的流程进行学习知识全面的掌握。随着岗位确定，接触网学习是我主要学习过程。在此期间特将学习收获内容进行总结：

a、学习南京的技术文献，并摘抄。学以利用在工作中。b、工班夜间巡检中，对工班编制、班组巡检流程和安全注意事项有个很全面的认识。如变电巡检中熟悉了一次及二次检修内容。接触网学习中熟知夜间巡视中工作步骤及工班领导人作业内容。对巡检内容有了全面的了解。

（二）在20xx年里，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。我注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，通过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地完成任务。另一方面，阅读书本、问同事，不断丰富专业知识掌握技巧。在车间领导和同事的帮助指导下，不断进步，逐渐摸清了初涉工作的基本情况，找到了在工班学习专业知识、提升自我技能的`切入点，把握住了初上岗位以学专业知识为主的工作重点和对专业中技术技能的深入探究及工作经验不足的难点。

（三）在20xx年工作重点主要有：南京培训，车辆段数据测量，车辆段危险源检查，配合电客车调试，车辆段练兵线建设。

（四）在学习期间不忘提高自己专业技能、加强学历再教育，在本职岗位上发挥出应有的作用。

>二、心系本职工作，认真履行职责，突出工作重点，落实管理目标责任制。

（一）20xx年前半年，公司对我们这批新员工进行目标培训。对每个月工作目标完成情况考评，将考评结果列入各部门管理人员的年终绩效。利用“师徒带教”这种形式进行培训效果检验。

（二）在九月初，测量车辆段外237个支柱导高、侧面限界、拉出值。库内进行拉出值、导高测量。23处线岔进行对点测量。从最初的学习认识数字、工具熟悉到最后测量的精、准、快。在工具简陋的情况下，利用简单工具。对车辆段所有支柱、线岔、锚段进行一次又一次两精确测量。保证了在冷滑中对存在问题校正。对热滑阶段中配合电客车进行更细致的对危险源排查，整改。

（三）1、安装补偿器坠砣限制架3套；2、安装柔性接触网分段绝缘器1台；3、安装刚性接触网分段绝缘器1台；4、架设刚性悬挂汇流排60米；5、架设刚性悬挂接触线60米；6、安装刚柔过渡装置1套；7、安装电连接器4组；8、安装标志牌35处；9、调整柔性接触悬挂481米；10、调整刚性接触网60米。

>三、主要收获

在车辆段学习实操几个月内，总结起来有以下几个方面的收获：

（一）只有摆正自己的位置，下功夫熟悉基本业务，才能更好适应工作岗位。

（二）只有主动融入集体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中保持好的工作状态。

（三）只有坚持原则落实制度，认真测量技术参数、统计数据才可以在运营到来时做好充分准备。

（四）只有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的工作做好。

（五）只有加强与师傅和领导的交流，与同事做好沟通，才能在学习中解决遇到的技术问题。

>四、加强自我知识能力提高，及时整改自身存在不足，在工作中正确认识自己。

（一）加强工班技能知识掌握，熟悉日后二号线刚性检修内容。

（二）经过这样紧张有序的大半年，我感觉自己工作技能上了一个新台阶，做每一项工作都有了明确的计划和步骤，行动有了方向，工作有了目标，心中真正有了底！基本做到了忙而不乱，紧而不散，条理清楚，事事分明，从根本上摆脱了刚参加工作时只顾埋头苦干，不知总结经验的现象。就这样，我从无限繁忙中走进这一年，又从无限轻松中走出这一年，还有，在工作的同时，我还明白了为人处事的道理，也明白了，一个良好的心态、一份对工作的热诚及其相形之下的责任心是如何重要。

（三）总结下来：在这一年的工作中接触到了许多工作及见识上的新事物、产生了许多新问题，也学习到了许多新知识、新经验，使自己在思想认识和工作能力上有了新的提高和进一步的完善。在日常的工作中，我时刻要求自己从实际出发，抛开年轻气盛，坚持高标准、严要求坚持在工班进行学习，力求做到业务素质和道德素质双提高。

>五、定期对自我工作总结。

进行不断在专业及能力的提升。对日后工作有明确目的。

>六、存在的不足

总的来看，还存在不足的地方，还存在一些亟待解决的问题，主要表现在以下几个方面：

1对新的东西学习不够，工作上由于没有经验有时会分析粗浅。由于刚进入工作环境，有时做事情急于求成。

2在处理问题中缺乏实践经验、对工艺流程及内部细节化问题掌握不透彻。

>七、下步的打算

针对20xx年工作中存在的不足，为了做好新一年的工作，突出做好以下几个方面：

（一）踏实做好本职工作，加强学位再教育。利用初期设备调试期间多掌握专业技能。

（二）加强技术知识的学习提高，创新工作方法，提高工作效益；

（三）加强工班实操练习的技术水平，更好的为日后积累工作经验。在今后的工作中要不断积累，及时向师傅请教，和工班员工一同探究专业知识细节。在自我学习及为人处事中做好模范带头作用。在明年的工作中，我会继续努力，多向领导汇报自己在工作中的思想和感受，及时纠正和弥补自身的不足和缺陷。我们的工作要团结才有力量，要合作才会成功，才能把我们的工作推向前进！我相信：在上级的正确领导下，西安地铁的明天更美好！

**安装分段绝缘器工作总结7**

今年是第十二个五年计划的开局年，也是残疾人事业发展的关键一年。根据年初工作会议精神，在我福安街残联各级领导和工作人员的共同努力下，基本完成了上半年残疾人的各项达标工作。下面对本街残疾人就业、康复、宣文等工作做一下全面的总结：

就业维权工作：利用各种契机，把党和国家最新的关于残疾人方面的政策，宣传到辖区内所有残疾人朋友，让他们感觉到党和政府的温暖，增强大家对美好生活追求的信心。例如： 20xx年1月0日，我福安街残联为重度残疾人xxx和敬老院的重度残疾人张英哲、秦广发、丁广权、董宝林等发放了，阳光家园补贴款。

20xx年1月28日，为本辖区内的困难残疾人xxx两位发放了11年的泥草房改造款。

20xx年2月23日，我福安街残联为有残疾人代步车的人员xxx等11位肢体残疾人发放了，残疾人轮椅代步车燃油补贴款。

20xx年3月5日，在本街工作人员的协调下，市义工\_一行12人，走访了辖区内特困智力残疾人xxx，为其送去了价值300多元的米、面、油、挂面和衣物等日常生活品，临走时并且为他打扫了室内外卫生。

20xx年5月13日，助残日的前夕，我福安街道残联在康复协调员的协调下，经街道主管领导的批准，为辖区内特困残疾人xxx等，分别给予了300元至200元钱的生活救济款。 20xx年5月19日，我福安街残联组织和协调部分有劳动能力的肢体残疾人，参加了市劳动局举办的求职用工洽谈会，通过这个平台给他们寻求一个就业机会，谋求一份适合自己的工作岗位。

残疾人康复工作：充分发挥街道残协会的工作职能，积极维护残疾人的根本权益，认真做好残疾人的康复工作。同时开展“cbm”的培训和小组入户走访培训活动，让大家更多了解相关的康复知识和康复理念。例如：

20xx年4月9日，经过市残联康复部的协调，吉林市医院的工作人员来我市残疾人康复中心，针对需要假肢安装的残疾人进行筛查工作，我福安街残疾人xxx通过配型符合了假肢安装条件。 20xx年5月12日，我福安街残疾人xxx参加了市残联举行的肢体残疾人辅助用具发放仪式，仪式上他们分别得到了自己所需的，腋拐、肘杖、手杖和折叠式手杖。

20xx年6月3日，“爱眼日”期间市残联为我福安街辖区内的盲人xxx配发了盲杖、盲表、小收音机等，盲人生活中的必需品。

根据20xx年6月7日市残联工作会议的指示精神，我福安街在6月13日——6月22日分别对本辖区内的各类残疾人，做了详细的残疾人满意指数调查工作，并仔细填写调查结果。在走访调查残疾人生活满意指数期间我们还为部分残疾人申请和配发了所需的康复辅助用具，特别为双发村东修家屯的截瘫残疾人郑立才配发了一步轮椅代步车，在此次调查走访的同时，也为cbm康复计划和小组活动打下了坚实的基础。

残疾人宣文工作：按照上级要求，认真、准确的开展一些思想上进、内容丰富、形式多样的文体活动。并把各项活动后的影像资料及时存档，并及时上传到相关的各级领导部门。为把残疾人工作做得更好，我们要加强全体工作人员的工作水平，特别是微机操作方面的水准，要做到既能熟练操作，还能利用这种现代化办公设备，更好的传达和接收各种工作信息。例如：

20xx年1月1日，我福安街残联积极组织未婚肢体残疾人赵学强、黄雷、王德成等有活动能力的肢体残疾人，参加了市残联举行的“城区未婚残疾人迎新春联谊会”，为他们提供和搭建了一个，展示自我、寻求人生另一半的平台。

20xx年3月8日，市残联举行了一次“磐石市残疾人cbm互助组、残疾儿童家长组织三.八节联欢会”，福安街辖区内的残疾人以马艳平、魏海鸥、商翠花为核心的部分残疾人，也参加了此次联欢会。会上他们与兄弟单位的残疾人，就cbm活动经验和学习内容做了细致的相互交流。

为能更好的掌握计算机操作方面的知识，给今后的工作信息化管理创造条件。20xx年4月12日——4月13日市残联在康复中心，举办了各城乡专职委员电脑知识培训班，我福安街残联专职委员也参加了这次培训，通过培训使大家更好地掌握了电脑操作知识，同时也开阔了视野，为今后的工作夯实了基础。20xx年5月11日上午，在康复中心举行了一场别开生面的残疾人轮椅，下午是盲人定向行走比赛。轮椅比赛中我福安街肢体残疾人，马艳平、宋杰分别取得了名次，再一次彰显了我辖区残疾人的拼搏精神。次日我福安街残疾人康复协调员，客串了市内其他俩街一区的康复协调员，共同入户走访了各自辖区内的一名特困残疾人，分别为他们送去了面粉、豆油等生活用品，在12个康复协调员的`共同努力下，为我福安街特困智力残疾人李君家打扫了室内外卫生，感动的李君家属不住的掉泪。

建党90周年的来临，也是举国欢庆的日子，同时我们又迎来了第二个残疾人文化周。在磐石市残联的大力号召下，我们12个街区分别开展一周的残疾人系列活动。我福安街有黄雷、许超、马艳平、宋英杰、闫惠民、王德成、李发、李承志、贾书芳、耿海丽、魏海鸥、徐忠力、杨春田、魏连秋、何玉光、商翠花、苏艳童等20多位残疾人，参加此次活动的第一天是残疾人书画和艺术展，展品有剪纸、书画和手工艺品等40余副。之后是残疾人摄影小组户外采风。活动的第三天是各街区自行组织的文艺活动，我们福安街残联与创业社共同上演了以活跃基层文化生活，展示特殊艺术风采为主题的文艺演出，演出在诗朗诵《党的赞歌》中拉开了序幕。革命红色歌曲、二人转小帽、京剧选段、网络歌曲，游戏互动等节目。通过此次演出更加活跃了辖区内残疾人的文化生活。活动的第四天我福安街残联，又参加了市残联举办的残疾人知识竞赛，并荣获了优秀组织奖。

通过开展一周的残疾人系列活动，展示了残疾人朋友们的聪明才智和良好的精神风貌，更加丰富了残疾人的业余文化生活。让社会看到了残疾人的自尊、自信、自强、自立的精神风貌。根据上半年的工作基础和以往的工作经验，在下半年我们街道全体工作人员要充分发挥街道残联的工作职能，做好辖区内残疾人的医疗保险、调查、登记入录工作，做好辖区内精神病残疾人的防治和信息入录工作。做好辖区内各类残疾人文、体人才的发现，推荐、输送及信息库的建立工作。年终我们将组织残疾人开一个总结过去，畅想未来的座谈会，以此来激发新的工作热情，促使我街道残联工作顺畅发展。以上均为我福安街道残联20xx年上半年的工作总结。以往的工作如有不足之处，还望各级残联领导和同仁们给予批评和指正。

**安装分段绝缘器工作总结8**

转眼间，20xx年已成为历史，但我们仍然记得去年激烈的竞争。天气虽不是特别的严寒，但大街上四处飘飘的招聘条幅足以让人体会到xx年阀门行业将会又是一个大较场，竞争将更加白热化。市场总监、销售经理、区域经理，大大小小上百家企业都在抢人才，抢市场，大家已经真的地感受到市场的残酷，坐以只能待毖。总结是为了来年扬长避短，对自己有个全面的认识。

>一、任务完成情况

今年实际完成销售量为5000万，其中一车间球阀xx万，蝶阀1200万，其他1800万，基本完成年初既定目标。

球阀常规产品比去年有所下降，偏心半球增长较快，锻钢球阀相比去年有少量增长;但蝶阀销售不够理想(计划是在1500万左右)，大口径蝶阀(dn1000以上)销售量很少，软密封蝶阀有少量增幅。

总的说来是销售量正常，oem增长较快，但公司自身产品增长不够理想，“双达”品牌增长也不理想。

>二、客户反映较多的情况

对于我们生产销售型企业来说，质量和服务就是我们的生命，如果这两方面做不好，企业的`发展壮大就是纸上谈兵。

1、质量状况：质量不稳定，退、换货情况较多。如xxx客户的球阀，xxx客户的蝶阀等，发生的质量问题接二连三，客户怨声载道。

2、细节注意不够：如大块焊疤、表面不光洁，油漆颜色出错，发货时手轮落下等等。虽然是小问题却影响了整个产品的质量，并给客户造成很坏的印象。

3、交货不及时：生产周期计划不准，生产调度不当常造成货期拖延，也有发货人员人为因素造成的交期延迟。

4、运费问题：关于运费问题客户投诉较多，尤其是老客户，如xxx、xxx、xxx等人都说比别人的要贵，而且同样的货，同样的运输工具，今天和昨天不一样的价。

5、技术支持问题：客户的问题不回答或者含糊其词，造成客户对公司抱怨和误解，xxx、xxx等人均有提到这类问题。问题不大，但与公司“客户至上”“客户就是上帝”的宗旨不和谐。

6、报价问题：因公司内部价格体系不完整，所以不同的客户等级无法体现，老客户、大客户体会不到公司的照顾与优惠。

>三、销售中的问题

经过近两年的磨合，销售部已经融合成一支精干、团结、上进的队伍。团队有分工，有合作，人员之间沟通顺利，相处融洽;销售人员已掌握了一定的销售技巧，并增强了为客户服务的思想;业务比较熟练，都能独当一面，而且工作中的问题善于总结、归纳，找到合理的解决方法，xxx在这方面做得尤其突出。各相关部门的配合也日趋顺利，能相互理解和支持。好的方面需要再接再励，发扬光大，但问题方面也不少。

1、人员工作热情不高，自主性不强。上班聊天、看电影，打游戏等现象时有发生。究其原因，一是制度监管不力，二则销售人员待遇较低，感觉事情做得不少，但和其他部门相比工资却偏低，导致心理不平衡。

2、组织纪律意识淡薄，上班迟到、早退现象时有发生。这种情况存在公司各个部门，公司应该有适当的考勤制度，有不良现象发生时不应该仅有部门领导管理，而且公司领导要出面制止。

3、发货人员的观念问题：发货人员仅仅把发货当做一件单纯任务，以为货物出厂就行，少了为客户服务的理念。其实细节上的用心更能让客户感觉到公司的服务和真诚，比如货物的包装、清晰的标记，及时告知客户货物的重量，到货时间，为客户尽量把运输费用降低等等。

**安装分段绝缘器工作总结9**

时间总是转瞬即逝，在xx工作已经工作一年了，我的收获和感触都很多，任职以来，我努力适应工作环境和前台这个崭新的工作岗位，认真地履行了自己的工作职责，较好地完成了各项工作任务。现将一年来的学习、工作情况总结如下：

>一、在实践中学习，努力适应工作

这是我毕业之后的第二份工作，作为一个新人，刚加入时，我对的运作模式和工作流程都很生疏，多亏了领导和同事的耐心指导和帮助，让我在较短的时间内熟悉了前台的工作内容还有各个部门的职能所在。也让我很快完成了从学生到职员的转变。都说前台是对外形象的`窗口，一年的工作让我对这句话有了新的认识和体会。前台不是花瓶，一言一行都代表着，接待来访的客人要以礼相迎，接听和转接电话要态度和蔼，处理办公楼的日常事务要认真仔细，对待同事要虚心真诚……点点滴滴都让我在工作中学习，在学习中进步，受益匪浅。

>二、学习企业文化，提升自我

加入到xx这个大集体，才真正体会了“勤奋，专业，自信，活力，创新”这十个字的内涵的精髓，我想也是激励我们每个员工前进的动力，我从领导和同事的敬业中感受到了这种文化，在这样好的工作氛围中，我也以这十个字为准则来要求自己，以积极乐观的工作态度投入到工作中，踏踏实实地做好本职工作，及时发现工作中的不足，及时地和部门沟通，争取把工作做好，做一个合格，称职的员工。这也一直是今后工作努力的目标和方向。

>三、拓展自己的知识面，不断完善自己

一年的工作也让我产生了危机意识，单靠我现在掌握的知识和对的了解是不够的，我想以后的工作中也要不断给自己充电，拓宽自己的知识，减少工作中的空白和失误。初入职场，难免出现一些小差小错需领导指正；但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。

这段工作历程让我学到了很多，感悟了很多，看到的迅速发展，我深感骄傲，在今后的工作中，我会努力提高自我修养和内涵，弥补工作中的不足，在新的学习中不断的总结经验，用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，发挥自己的潜力为的建设与发展贡献自己的力量！

**安装分段绝缘器工作总结10**

20\_\_年就快结束，回首20\_\_年的工作，有硕果累累的喜悦，有与同事协同攻关的艰辛，也有遇到困难和挫折时惆怅，时光过得飞快，不知不觉中，充满希望的20\_\_年就伴随着新年伊始即将临近。可以说，20\_\_年是步入工作、步入社会的关键转折期。现就本年度重要工作情况总结如下：

一、虚心总结，努力工作，圆满完成工作任务！

（一）3月到岗后在南京培训两个月，这两个月期间主要进行供电专业知识学习。接触网理论知识及变电理论知识详细学习。并在工班中进行班组工作内容及检修内容学习。在此阶段我们很好的利用这次难能可贵的机会，利用白天学习、夜晚跟班的流程进行学习知识全面的掌握。随着岗位确定，接触网学习是我主要学习过程。在此期间特将学习收获内容进行总结：

a、学习南京的技术文献，并摘抄。学以利用在工作中。b、工班夜间巡检中，对工班编制、班组巡检流程和安全注意事项有个很全面的认识。如变电巡检中熟悉了一次及二次检修内容。接触网学习中熟知夜间巡视中工作步骤及工班领导人作业内容。对巡检内容有了全面的了解。

（二）在20\_\_年里，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。我注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，通过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地完成任务。另一方面，阅读书本、问同事，不断丰富专业知识掌握技巧。在车间领导和同事的帮助指导下，不断进步，逐渐摸清了初涉工作的基本情况，找到了在工班学习专业知识、提升自我技能的切入点，把握住了初上岗位以学专业知识为主的工作重点和对专业中技术技能的深入探究及工作经验不足的难点。

（三）在20\_\_年工作重点主要有：南京培训，车辆段数据测量，车辆段危险源检查，配合电客车调试，车辆段练兵线建设。

（四）在学习期间不忘提高自己专业技能、加强学历再教育，在本职岗位上发挥出应有的作用。

二、心系本职工作，认真履行职责，突出工作重点，落实管理目标责任制。

（一）20\_\_年前半年，公司对我们这批新员工进行目标培训。对每个月工作目标完成情况考评，将考评结果列入各部门管理人员的年终绩效。利用“师徒带教”这种形式进行培训效果检验。

（二）在九月初，测量车辆段外237个支柱导高、侧面限界、拉出值。库内进行拉出值、导高测量。23处线岔进行对点测量。从最初的学习认识数字、工具熟悉到最后测量的精、准、快。在工具简陋的情况下，利用简单工具。对车辆段所有支柱、线岔、锚段进行一次又一次两精确测量。保证了在冷滑中对存在问题校正。对热滑阶段中配合电客车进行更细致的对危险源排查，整改。

（三）1、安装补偿器坠砣限制架3套；2、安装柔性接触网分段绝缘器1台；3、安装刚性接触网分段绝缘器1台；4、架设刚性悬挂汇流排60米；5、架设刚性悬挂接触线60米；6、安装刚柔过渡装置1套；7、安装电连接器4组；8、安装标志牌35处；9、调整柔性接触悬挂481米；10、调整刚性接触网60米。

三、主要收获

在车辆段学习实操几个月内，总结起来有以下几个方面的收获：

（一）只有摆正自己的位置，下功夫熟悉基本业务，才能更好适应工作岗位。

（二）只有主动融入集体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中保持好的工作状态。

（三）只有坚持原则落实制度，认真测量技术参数、统计数据才可以在运营到来时做好充分准备。

（四）只有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的工作做好。

（五）只有加强与师傅和领导的交流，与同事做好沟通，才能在学习中解决遇到的技术问题。

四、加强自我知识能力提高，及时整改自身存在不足，在工作中正确认识自己。

（一）加强工班技能知识掌握，熟悉日后二号线刚性检修内容。

（二）经过这样紧张有序的大半年，我感觉自己工作技能上了一个新台阶，做每一项工作都有了明确的计划和步骤，行动有了方向，工作有了目标，心中真正有了底！基本做到了忙而不乱，紧而不散，条理清楚，事事分明，从根本上摆脱了刚参加工作时只顾埋头苦干，不知总结经验的现象。就这样，我从无限繁忙中走进这一年，又从无限轻松中走出这一年，还有，在工作的同时，我还明白了为人处事的道理，也明白了，一个良好的心态、一份对工作的热诚及其相形之下的责任心是如何重要。

（三）总结下来：在这一年的工作中接触到了许多工作及见识上的新事物、产生了许多新问题，也学习到了许多新知识、新经验，使自己在思想认识和工作能力上有了新的提高和进一步的完善。在日常的工作中，我时刻要求自己从实际出发，抛开年轻气盛，坚持高标准、严要求坚持在工班进行学习，力求做到业务素质和道德素质双提高。

五、定期对自我工作总结。

进行不断在专业及能力的提升。对日后工作有明确目的。

六、存在的不足

总的来看，还存在不足的地方，还存在一些亟待解决的问题，主要表现在以下几个方面：

1对新的东西学习不够，工作上由于没有经验有时会分析粗浅。由于刚进入工作环境，有时做事情急于求成。

2在处理问题中缺乏实践经验、对工艺流程及内部细节化问题掌握不透彻。

七、下步的打算

针对20\_\_年工作中存在的不足，为了做好新一年的工作，突出做好以下几个方面：

（一）踏实做好本职工作，加强学位再教育。利用初期设备调试期间多掌握专业技能。

（二）加强技术知识的学习提高，创新工作方法，提高工作效益；

（三）加强工班实操练习的技术水平，更好的为日后积累工作经验。在今后的工作中要不断积累，及时向师傅请教，和工班员工一同探究专业知识细节。在自我学习及为人处事中做好模范带头作用。在明年的工作中，我会继续努力，多向领导汇报自己在工作中的思想和感受，及时纠正和弥补自身的不足和缺陷。我们的工作要团结才有力量，要合作才会成功，才能把我们的工作推向前进！我相信：在上级的正确领导下，西安地铁的明天更美好！

**安装分段绝缘器工作总结11**

一、与带教老师的沟通与交流。

相信每个到过医院见习的同学都知道在医院与带教老师的关系非常重要。这一点在到医院之前，上至谭书记，下至师兄师姐也都反复提醒我们这一点。可真正到了医院后，才发现这其实是一门很大的学问。我在省中医见习，门诊的医生一天要看几十个病人，病房的医生一天也得分管十几张病床，一天下来，带教老师忙得根本没有时间同你“神侃”。

几周以后，我发现，其实天无绝人之路。只要老师认为你是块“可造之材”，他们就会很乐意教你。关键是我们在每个科都只有一周的时间，怎样让老师在最短的时间内发现你这块“和氏璧”呢？就我自己个人经验来说，方法有二。

首先，是一语惊人法。如果你能积极的就本科的某种常见病阐述你自己的认识和见解，虽然很难讲得很透彻、深入、准确；又如果你能及时而正确地回答出老师在查房时提出的问题，即使分析得不够全面，也都会让老师觉得你是个会思考的学生，老师通常会比较愿意给这种学生讲课。这一点我有着切身体会。我在针灸病房的时候，我的带教老师带有一个研究生，一个七年制的同学，还有两个二院实习的师兄师姐和我一个见习生。刚开始的时候，我真的很被动，因为是第一个科，所以也不知所措。机会来得很偶然，有一天主任查房时，主任突然提问“腰四穴”是什么？这可难倒众人。刚好我在之前看过司徒铃教授的书，凭记忆答对了。并且，主任接下来的几个问题我都正确回答了。自那天后，我的老师就深刻地记得有我这个见习生的存在了。

上一个方法也许不好掌握，它除了要求要有扎实而广泛的知识作为基础外，多少还有点运气成分的存在。接下来的这个方法则是每个人都能做的到的，就是勤快。俗语说：勤能补拙。每个老师都会喜欢勤奋实干的学生。我第一天到按摩科的时候，带我的老师满腹牢骚，毫不给面子地说我们针推学院的学生是最没素质的，弄得我又委屈又生气。后来才了解到原来在我之前我们学院有个师兄跟着他实习，但整天都偷懒，有时甚至都没去上班。那时我就暗下决心，一定要用一周的时间改变老师对我们的看法。所以每天我都提前了半个小时到诊室，把老师上班前的所有准备工作都做好，老师一到诊室就可以开工。老师忙的时候，我就用在病房学到的医院常规帮他接诊部分病人，这在一定程度上减轻了老师的工作量。一周不到，老师就已经改变了他对我们看法，那天他高兴的说我们一点都不比实习生差，后来遇到典型的病例他甚至会主动叫我过去看、给我讲。

当然以上两种方法能奏效的前提是你必需打从心里尊重带教老师，遵守纪律，热爱学习。

二、自己把握机会，积极主动学习。

这是非常重要的。在医院里，进修生、博士生、研究生、国内外的实习生、见习生都很多，若你自己不积极主动地争取机会，根本就什么都学不到。当然，这也是有窍门的。

首先你可以主动要求跟老师值夜班。因为老师在晚上通常会比较有空，可以有时间给你开小课；若遇到有病人需要抢救的时候，你还可以看老师在紧急情况下采取何种措施、怎样用药，这些都是多科知识的综合运用，这对每个医学生来说都是宝贵的学习机会。当然，值夜班还有许多好处，这就需要你们自己去慢慢发掘了。

其次，如果你的带教老师实在忙不过来，就别什么问题都找老师。其实在病房还有很多很好的老师，就是那些博士、研究生。我在心脏内科见习的时候，就有两个研究生“老师”，他们的基础知识都很扎实，动手能力也很强，更重要的是，他们有时间、有耐心、也愿意给你讲课。在那段时间，我得到了很大的启发。

三、学习内容的把握。

在病房见习时到底要学些什么呢？相信现在还有很多人都不清楚。我自己当时也是混混沌沌，到了肿瘤科以后，带我的老师才一语点醒梦中人。他告诉我其实在病房除了多见些病种外，还要学习老师的医嘱、化验单如何开，甚至只是记记药名等都对我们有很大帮助。我才如梦方醒发现，在那之前，我除了动手能力有所进步外，这方面掌握的确实不多。还有，在病房，一个病人身上往往都综合了几种疾病，只要你能好好把握，认真复习，就能学到知识。这是以前在学校单纯的理论学习所不能比拟的。类似的例子举不胜举。只要你懂得把握，在医院处处都有学问，处处都有学习的机会。

通过半年多的护理工作实习，本人在带教老师的悉心指导与耐心带教下，认真学习《医疗事故处理条例》及其法律法规，并积极参加医院组织的医疗事故护理条例培训，多次参加护理人员学习，通过学习使我意识到，法律制度日益完善，人民群众法制观念不断增强，依法办事、依法维护自身的合法权益已成为人们的共识，现代护理质量观念是全方位、全过程的让病人满意，这是人们对医疗护理服务提出更高、更新的需求，因而丰富法律知识，增强安全保护意识，并且可以使护理人员懂法、用法、依法减少医疗事故的发生。理论水平与实践水平有了一定提高。

在实习过程中，本人严格遵守医院规章制度，认真履行实习护士职责，做好护士工作计划，严格要求自己，尊敬师长，团结同学，关心病人，不迟到，不早退，踏实工作，努力做到护理工作规范化，技能服务优质化，基础护理灵活化，爱心活动经常化，将理论与实践相结合，并做到理论学习有计划，有重点，护理工作有措施，有记录，实习期间，始终以“爱心，细心，耐心”为基本，努力做到“眼勤，手勤，脚勤，嘴勤”，想病人之所想，急病人之所急，全心全意为患都提供优质服务，树立了良好的医德医风。

在各科室的实习工作中，能规范书写各类护理文书，及时完成交接班记录，并做好病人出入院评估护理和健康宣教，能做好各科常见病，多发病的护理工作，认真执行无菌操作规程，能做好术前准备指导，并完成术中，术后护理及观察，在工作中，发现问题能认真分析，及时解决医。能熟练进行内，外，妇儿及重症监护等各项护理操作，严格执行三查七对，同时，本人积极参加各类病例讨论和学术讲座，不断丰富自己的业务知识，通过学习，对整体护理技术与病房管理知识有了更全面的认识和了解，并做好护士工作总结，从总结中汲取经验教训，从总结中成长。

在项目部实习一年以来，本人在工程部一直担任着施工现场的技术服务工作。从20\_\_年6月27日至今，一年里，在集团公司、项目部、工程部各级领导的关心下和同事们的帮助下，个人在思想认识上、技术水平上都有了很大的提高。下面作个人的工作总结如下：

从进公司的第一天起，我就告诫自己：“只有自己比别人更努力，才会比别人收获的更多。”事实证明，在这段时间中，我收获很多，感悟很深。我对自己能在这样一个充满生机与活力的企业里工作而自豪。

一年里，我生活在项目部如同生活在一个大家庭里一样。大家都是那么的亲切，如同我的亲人。公司的企业文化让我感受到了家以外的亲情。在这样的工作环境里，身边的同事如同我的兄弟姐妹，大家的相互关心让我觉得我不是那么的孤单。很多时候，要干好一份工作一个人是很难完成的，只有同事间的团结协作才能把工作干好。因为同事间的团队精神和大家的相互关心，让我觉得我在工作中不是很孤单，也不觉得怎么累。

一年里，我注意把书本上学到的理论知识对照实际工作，用理论知识加深对实际工作的认识，用实践验经验证所学理论的正确性。在同事们的帮助和项目总工的指导下，我学到了很多知识，具备了很多处理现场的能力。但是作为一名现场技术员有较强的专业技术知识还不够，还应该具备良好的交际能力。一种产品很多时候是由于技术上的错误和在施工过程中跟作业队伍沟通交流不够，以至于作业队操作不当才出现了问题。所以这个时候就需要我们找出症结所在，很好的跟作业队伍沟通，规范操作，规避错误，确保产品质量，从而避免客户对产品的不信任乃至对企业形象的损害。

一年里，作为一名工程技术人员，我时常在想我能为企业的建设做点什么？思来想去，还是觉得是脚踏实地做好自己本职工作才是最关键的。秉承这一认识，自己的工作就有方向了。一年的工作学习和磨练，让我的思想认识也得到了一定的提高。我认为不管从事什么工作，树立全局意识是首要的问题，现场技术服务也不例外。我认现场技术服务工作的全局就是，“树立企业形象，使客户对公司产品的满意度和忠诚度最大化。”最大限度的保护客户的利益，是提高我们公司产品的核心竞争力的一个重要组成部分。做现场服务工作，同时也是对公司产品的宣传，以及对公司产品性能的情报收集，以便作出及时改进，使产品更好的满足现场的使用要求。

一年里，我一直担任着驼峰街跨线桥的技术服务工作。工作中，我采用了看、问、学等方式，对桥梁的各个施工程序每都有了有了进一步的了解。每天我都坚守在工地，我希望我能在工地通过实践经验能学到更多的东西，同时避免一些技术上的错误和排除工地上的一些不安全隐患。我希望我们浇筑的桥梁能够创出公司的品牌，构筑精品，造福社会。

简短的实习生活，既紧张，又新奇，收获很多，感悟很深。通过一年的实习，使我对日常管理工作有了深层次的感性和理性的认识。在以后的工作中，我将会更加努力的学习，更好的为公司服务。

**安装分段绝缘器工作总结12**

今天，我这一年的六年级英语教学工作告一段落了。初上工作岗位，没有实践经验，以前学的理论知识无法很好地融入教学中，工作一直在摸索中前进着。随着教学时间的推移和学生的实际情况，教学方法也在不断地改善，一直在力求找到一个适合我们学生的教学方法。可结果如何，还要等到成绩出来才知晓。这一年的工作有失有得，现在先自我总结，希望可以在以后的工作中借鉴经验。

>一、认真备课。

由于缺乏教学经验，为了避免课堂上出现不必要的麻烦，这一年来我努力备好每一节课。课前认真研读课本和教学参考书，抓住本节课的重点内容和难点内容。借鉴名师的优秀教学方法，并且和我们学生的实际情况结合起来做以合理的调整。

>二、上好每一节课。

英语是一门很难引起小学生学习兴趣的科目，学生一旦有了学习兴趣就会有很大的进步。由于年龄特点，学生无法从根本上了解这门课的重要性，因此只能借助一些其他的方法，比如：设置课堂情境，游戏教学，英语歌曲等外部驱动力。所以导课就显得尤其重要。课外时间有限，因此尽量在课堂上完成学习任务。学生尽量在课堂上掌握四会单词，会读能理解课文，尽量在课堂上多多运用重点句型理解本单元句型使用的具体情境。

>三、课外批改好每一份作业。

小学阶段对英语的要求不是很高，课外作业也多是一些书写类的。我努力通过作业去发现课堂教学留下的不足之处。很多学生在低年级时没有注意养成良好的书写习惯，在这一年的教学中我一直注意去改善这么情况，帮助他们形成良好的书写习惯和学习习惯。

>四、渗透学习方法，注意小升初的过渡。

由于六年级的学生面临着小升初的考试，因此不能在像低年级那样只是会读会写每个单元的那几个单词会课文就万事大吉。在教学过程中，我注意培养他们良好的学习习惯，慢慢渗透一些适合英语这个学科的学习方法，慢慢渗透一些英语的简单语法，英汉不同的文化氛围造成的不同用法等。以免他们突然进入初中的学习不适应。

>五、做好毕业复习。

六年级下册的内容上完之后，我们就进入了毕业复习阶段。通过在网上学习以及这么多年自己的学习经验，我打算采取三步复习法。第一步将五年级和六年级四册书每一个单元逐步复习了一遍，包括单词、句子、应用等。第二步，再用一个周的时间，从单词和情境句型两个方面予以复习。单词从不同的词性以及每一种词性的不同形式用法两个方面进行的。句型主要是从具体的应用情境总结了进20个重点的情境句型。第三步，找了历年期末考试的试题，学生测验并且进行讲评。

>六、做好教学工作的同时不忘师德师风。

这一年来我公平的对待每一位学生，基础好的学生我就努力提升他们的水平，除了课本要求的必须完成的学习任务，适当加强一点学习难度。基础稍微差一些的学生，就要求他们完成基本的学习任务，避免胡子眉毛一把抓。通过最后两次测试证明这样分层次的要求还是有一定效果的，几个平时学的比较好的女孩子成绩非常优秀，能考到良好的人数也明显增加了。对于那些学困生，尽量提高，不做过高要求。我始终记得校长说过的木桶效应，学习实在教不会的，你至少要教会他们做人。

虽然我尽力的完成了这一年的教学工作，但不可否认还是存在一些问题，在以后的教学工作中需要改善：

>一、过高的估计了学生的.能力和水平。

多年来接受的教育告诉我不能逼着学生学习，要让学生愉快的学习。因此对于学生我没有作出硬性的规定，比如说今天必须把单词写几遍，你如果眼睛看就能看会那你就看吧，如果你写5遍就记住了那就写5遍，5遍记不住就写10遍，可结果是会写的孩子依然每天在写，不会写的孩子一边都懒得写。我过高的估计了学生的学习自觉性。再后来的测试中我才发现竟然还有几个男孩子连26个英文字母的大小写都不会。震惊之外剩下的就是反思了，是我高估了学生的能力。

>二、没有充分的照顾到每个孩子。

有几个孩子提前进入青春叛逆期，个性很明显。而我学生工作经验不足，无法很好地转变他们的学习态度、生活态度。面对孩子表现出来的性格弱点，我束手无策。他们这个年龄还有很强的可塑性，如果不及时的予以纠正也许这辈子就定型了。我们这里有很多的住宿生和留守儿童，他们更需要爱和关心，我要做的还很多。

>三、自身的业务还不熟练。

这一年在摸索中前进，积累了一定的教学经验，但还是有很大的欠缺。但以后的工作中还有很多方面需要继续学习，比如说学生管理、教学能力，作为教师的基本素养都需要继续学习；简笔画、铅笔字、钢笔字等基本能力还有待提高等等。作为一名刚走上工作岗位的年轻人，我有着对工作的热情，希望通过时间的积淀，我也可以成为一个合格的小学教师！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找