# 公共品牌传播部工作总结(热门26篇)

来源：网络 作者：星月相依 更新时间：2024-08-30

*公共品牌传播部工作总结1回首20xx年的xx的工作，兴奋与激动的同时，大城市的机遇和挑战给了自己人生未来的很多考虑与思索。此时此刻更多的是难舍，在去与留的抉择面前，自己考虑了很久，留在xx可以继续以往的工作，做名高级生技员，办公室安逸和清闲...*

**公共品牌传播部工作总结1**

回首20xx年的xx的工作，兴奋与激动的同时，大城市的机遇和挑战给了自己人生未来的很多考虑与思索。此时此刻更多的是难舍，在去与留的抉择面前，自己考虑了很久，留在xx可以继续以往的工作，做名高级生技员，办公室安逸和清闲的工作，同时可以接受很好的世界级大公司的培训;离开公司，一个新的工作环境，很多事情都是未知。当时，想到了《谁动了我的奶酪》里面的故事，人生只有勇于尝试改变和突破才会更加精彩。因此，我选择了到一个新的工作环境去历练和学习。

**公共品牌传播部工作总结2**

招商引资工作经济发展有举足轻重的作用，区委、区政府领导亲自主抓招商工作，对我局干部职工触动很大。我们提出了“做服务机关，为客商服务”的要求。固树立“服务客商求发展”的理念，强化宗旨观念、服务意识、大局意识，自觉把服务视为本部门本岗位的天职，把客商的意见作为第一信号，把客商的满意作为第一目标，提供最优质的服务。推行服务“五个一”活动，即“一接电话问好、一张笑脸相迎、一把椅子请坐、一杯开水暖心、一句好话送行”，真正让客商在汉滨区办理各种手续办事实现“三少”，省等一分钟、少犯一次难、少跑一趟腿，使他们满意而归。不断强化亲商、安商、富商的服务意识，强化“一切为了客商想，一切为了客商忙，一切为了客商干”的服务观念，高度重视并切实

做好引入客商建设、生产、经营过程中遇到的一系列问题，做到工作快节奏，办事高效率，服务优质化，结合区政府出台的《绿色通道证制度》为客商办理“绿色通道证”，今年已办理发放25家招商引资企业、71个绿色通道证，为客商的生产生活提供了方便，受到外商的普遍好评。对不属我局职责范围内的，我们也及时向有关部门反映转至有关部门解决。

**公共品牌传播部工作总结3**

在新的一年中，我公关部将在下列几个方面开展工作：

1. 完善赞助流程，对赞助商进行足够的了解并制作一份详细的赞助商资料。

2. 培养、提高本部门成员的危机公关能力，包括口头表达和随机应变能力等。

本学期我在实践园公关部的工作有一点累，要在紧张的学习时间里抽出一些去参加实践园的活动。我在实践园公关部中是记者团的一名小干事。自己本人在刚开始时很不适应，因为我没有做过这样的工作，但在经过一段时间的学习和努力感觉自己的能力加强了。

这一学期我的大部分工作都是在院级的讲座中担任摄像师，还有在实践园的慈善周尚担任了T台走秀的模特。做这些工作我在以前没有接触过，对摄像机也没有过多的了解，也没有掌握设想的套路。所以第一次的工作有一点的错误，拍的短片有点不好，没有达到学长的要求。在慈善周上我是模特，我在之前就努力的学习，但是在表演时还是过于的紧张。不是走的很成功。我觉的在部门工作，和其他的同学的协作式十分重要，但我在这一方面还是有欠缺。同样的，在和其他实践园部门工作时，熟悉工作和活动的流程也是十分的重要的，但我这一方面还是很欠缺。

遇到这些问题是我向学长学姐询问如何解决，在学长学姐的引导下我对摄影的了解加深了，感觉摄影不是一件很难的东西。在摄影中也学到了很多的经验，摄影时我要一直拿着摄像机，这十分的累，但还是要坚持。所以我学到了，做好一件事要努力，要坚持。我积极的与部门人员交流，去熟悉部门人员和他们的工作，也去熟悉部门的工作流程。以便更好的做好自己的工作。

下一学期，希望自己能过改正的缺点，完善自我，好好的将自己的工作完成。也希望下一学期自己能将上一学期所遇到的问题都统统的解决，将上一学期的好的一方面继续保持。希望在以后的工作中越做越好。对部门，我希望部门的工作人员团结在一起，将自己的能力发挥出来，将自己的部门越变越好。对实践园，我希望所有的部门团结在一起，将自己部门的工作做好，还有希望各自部门多多的交流，多多的商讨活动，将实践园所举办的活动都是最好的。

两年以上工作经验 |男| 25岁（1986年7月15日）

居住地：上海

电话：139\*\*\*\*\*\*\*\*（手机）

E-mail：

最近工作 [ 2年1个月]

公司：XX影视文化发展有限公司

行业：广告

职位：广告客户经理

最高学历

学历：本科

专业：新闻学

学校：辽宁大学

自我评价

文字驾驭能力强，在报纸周刊发表过多篇评论文章；专属的个人工作习惯，懂得如何提高效率；思维活跃，思路清晰，能胜任各种文风。有自己独特的视角，能够从平凡中找到闪光点，善于选题策划、组稿撰写。熟悉多种营销方式，能够掌握多种消费人群的特点，熟练运用文字，帮助品牌提升知名度，提高销售额。

求职意向

到岗时间： 一个月内

工作性质： 全职

希望行业： 广告

目标地点： 上海

期望月薪： 面议/月

目标职能： 客户经理

工作经验

20\_/4—至今：XX影视文化发展有限公司[ 2年1个月]

所属行业：广告

客户部 广告客户经理

1、主要负责与客户之间的业务沟通、协调等工作；

2、将客户的思想和要求通过自己的方式准确的传达给策划和设计人员；

3、负责为客户提案，对有分歧的地方进行协调和修改；

4、协助处理客户投诉，并尽全力解决；

5、深入拓展已有客户并且挖掘新的客户。

---------------------------------------------------------------------

20\_/3—20\_/3：XX出版社[ 1年]

所属行业：文字媒体/出版

20xx年9月，天津商业大学迎来了新的学年。而TUC-FIU合作学院也开始了一个新的起点。

在xx届学生军训期间，FIU学院的学生会开始了招新活动。其中以大家应试公关部的热度最高。经过部长、三位副部长以及大二、大三各位干事的层层选拔，xx届脱颖而出了14名干事。公关部工作本身具有一定特殊性，相对其他部门较难，它需要充足的时间、充沛的精力和足够的耐心。在20xx年9月15日召开的第一次例会上，部长向新干事明确提出了公关部的纪律，公关部一贯是一个很团结、能吃苦、有战斗力的团队。部长和三位副部从责任心、耐心、诚信度、胆识等方面培养新干事的工作能力，让他们对公关工作有足够的认识，并有信心和决心从事这方面的工作。干事们的热情很高，积极与部长、副部沟通交流。此次例会不仅仅是新干事与老成员的见面会，也是为接下来学院组织的“新生篮球赛”和“新生晚会”安排公关任务。大家在部长的安排下分成三组，分别为接下来的活动拉取赞助。

20xx年9月22日，公关部总结“迎新篮球赛”所拉赞助明细如下：

1、“中国联通”赞助价值500奖品

2、“快乐外滩”赞助代购卷200元

3、“快乐外滩”赞助VIP贵宾卡5张其中所得“中国联通”赞助500元奖品包括，（计：篮球2个，足球2个，护肘4副，护腕6副，毽子5个，帽子4个，跳绳5个，便利夹、卡通夹、大头贴夹若干）。“迎新篮球赛”的成功落幕，不仅是我们部的骄傲，更证明了整个学院的强大。

20xx年10月15日，本部为即将到来的宿舍文化节积极行动。此次行动同上次一样收获颇丰，明细如下：

1、“教育超市都来读”书店赞助价值512元文具用品

2、“教育超市都来读”书店赞助100张会员卡

3、“南区青吧”赞助价值100元

4、“校园联通”赞助价值400元生活用品

其中“教育超市都来读”书店赞助价值512元文具用品包含：《托福词汇》1本、《疯狂英语》（原声版）1本、《门萨脑力劳动》1本、《西餐礼仪》1本、精装流线笔记本4本、精装车线笔记本8本、简洁车线笔记本12本及书签，便捷记事本等若干。“中国联通”赞助价值400元生活用品包括：脸盆6个，卷纸6个，衣架6件，垃圾袋6包，插排2个和其他生活小用品若干。经过这两次的锻炼，新生们都在公关能力方面得到了很大的提高，同时也为学院做出了应有贡献。今后我部人员会再接再厉，再创佳绩！

开学以来，响应县委县政府文件要求，按照学校的具体安排，对照学校提出的要求，认真对自己近年来工作中师德，业务等做了深刻反思检查。提高了认识，增强了信心，也发现了不少自身存在的问题。

一、认真学习相关文件，提高对这次思想作风纪律整顿的认识。

对于我县整体干部队伍，进行思想作风纪律整顿是落实科学发展观的需要，是领导全县人民实现跨越发展的需要。对于教师队伍，师德师风虽然常抓不懈，但面对新的教育形势，进行全面深刻的思想作风纪律整顿，有利于我们深化教育改革，适应新课程改革的要求。

就我个人而言，一直工作在教育第一线，工作具体。一直以来，自以为教育工作是务实不务虚的，况且以自己的道德品质，无需多加要求，完全可以适应为人师表的要求。所以把大量的精力投入到了具体的教育教学和班务工作，除了学习时事政治和党的纲领性文件、教育部门关于教育思想和教学指导方面的文件外，很少对自己思想作风方面有所怀疑和反思。可是在新课程改革过程中，我发现自己的业务能力提高上似乎遇上了音障，提高很困难，虽然自己在解决不少具体问题上提出了一些方案，实施效果不错，但无法整体提高自己解决教学中困难的能力。经过这次学习和反思，我认识到要在自己的工作作风上做改进，只有作风过硬，才可能做一个所期望的不甘平庸的老师，只有提高工作作风，才能做一个研究型教师的同时做一个实干型的教师。才能充分发挥自己的能力真正为教育事业做出能看得见的贡献。

二、结合工作实际，认真反思，寻找差距。

通过对自己近年来的工作反思，我深刻认识到，自己对自己的要求偏低，满足于“达到”、“完成”、“做好”这样的要求，未能精益求精，切实力行。

首先，参加工作以来，我能够遵守教师职业道德规范和各级部门对教师队伍关于思想，业务方面的要求，能完成所担当的教育教学任务，并参与了教育教研工作，工作业绩和能力也得到了认同，在计算机辅助教学和新课程教学上也能主动学习，并在实际工作中积极实践。在日常工作和生活中注意个人行为规范，做到为人师表。近8年来没有体罚过学生，没有过有违师德规范和公民道德规范的行为。在教学上，获得宝鸡市教学能手称号，在教研方面，曾获得省基础教育教研陈果奖，也指导学生在涉及计算机软件制作方面获得过宝鸡市一等奖等。这些成就，曾使我一度有一个错觉，我已经很优秀了。但反思后我认识到，这些都是我应该做的，我只是达到了一个合格高中教师的基本要求。这决不能成为我个人奋斗的终点。至少目前我在以下几个方面亟需提高。

1.对待教育的态度。教育是我的职业，也是我的事业。尽管目前的教育体制在很多方面有需要改进的地方，但教育本身并没有问题，教育事业永远是太阳底下最崇高的工作。值得我去珍惜和努力。20xx年初，我曾在一个论坛上看过一个同行的文章——《我不相信教育》，当时我正为了那些基础薄弱，数量过半的学困生大伤脑筋，这篇文章正应了我的情绪。我对高中教育的个人评估就有了一些偏差。很长一段时间，我都把自己置于当年孔子“知其不可为而为之”的境地。一度我甚至于本着“但尽所能，各安天命”的态度去对待工作，这种态度影响了我的工作方式和方法。虽然，上学期以来，这种倾向有所淡化，但对我工作的影响，却是一个巨大的教训。通过反思，我已清醒的认识到，在党的领导下，我们一定能克服应试教育的弊病，还教育以本来面目。教育事业是我正确的，无悔的选择。

2.对待工作的态度。由于教学一直都是自己摸索，没有参考，更没有机会观摩优秀老师的实际课堂，最多也是听听有些作秀成分的(听课时我总是这样想的)公开课而已。我曾很自信自己的教学能力，聊天中曾放狂言，天下教师无非如此而已。XX年，我有机会连续学习了一位高级教师的物理课，对照自己的无知我想起了一个典故，孔子适周，将问礼于老子 ……“鸟,吾知其能飞;鱼,吾知其能游;兽,吾知其能走。走者可以为罔,游者可以为纶,飞者可以为?。至于龙,吾不能知其乘风云而上天。吾今日见老子,其犹龙邪”。这件事后，我深深认识到了自己的差距，特别是工作态度上，不能精益求精，满足现状，对自己要求偏低，总找一些理由做借口。备课时，对学生可能出现的问题预见不足，教学方法上，纵然有新的想法也满足于现状而懒得去实践，例如上学期开始我就有关于做学优生解题能力专题训练的设想，但迟迟以各种理由没有实践，连一个像样的计划表都没有。这一问题，我明知存在却没有信心踏出第一步。上学期末，我在水平测试复习中，大胆的使用了自己整理的学案资料，收效不错，但依然存在计划不周详，虎头蛇尾的问题。本学期，在备课上，做的更周密，教学方法上，大胆创新，积极实践。我已制定了关于学优生解题能力巡礼的计划大纲，并计划于一月内做好讲义和学案，5月开始小范围实验，改进后在高三实施。

三、坚持学习反思，做好本职工作

基于上述认识，我今后工作中除了一如既往的做好本职工作外，要教学反思不忘思想作风和工作作风反思。在坚持以往的教学反思的基础上，“三省其身”，不仅反思自己教学实施上的经验教训，也要提防作风懈怠。把思想作风纪律整顿作为工作作风反思的起点但不是终点。要长期坚持下去。

春华秋实，在这个收获季节里,我们公关实践部在《广东医青年》杂志社这颗苍天大树的呵护下茁壮成长，走过了平凡而又特殊的一个学期。在这个学期了，感谢全社上下对本部门多方的帮助和支持，也特别感谢社长团对公关实践部的关心和指导。

勤能补拙，努力见证奇迹。我们始终坚持文化阵地是我们部门的旗帜，思索是我们部门的航标,观察与激情是我们部门的生命之泉,挑战是我们部门的力量之源,勤快坚毅是我们部门的运作根基，尽情尽责是我们部门的前进力量，服从与执行是我们部门的依托，一次成品是我们部门的办事原则，胆大心细是我们的行为准则……

在这个学期里，实践部发生了较大的变化，也在朝着良好的势头发展。首先,我们新添了六名充满活力与激情的10级新成员,并对全体干事做了较好的培训和进行了多次实践锻炼,让每位新成员都熟悉了我们的部门工作,同时以干部的标准去要求每个干事去做好每件事.此外,我们部门绕着杂志社的工作重心,除了完成部门的常规工作外还与全社一起完成了杂志社几个具有突破性的活动.

我们的常规工作有:

1. 招新与培训:在新生到来之际,我们部门与全社成员一起去探访了新生,并送上了第二十一期杂志和向新生介绍了我们学校的大致情况以及我们杂志社,这次探访意义重大,一方面让新生感受到学长们对他们的关心,另一方面也让他们更多的了解学校的概况,同时也为我们接下来的招新作好 了宣传准备.9月25日我们在一二饭门口进行了招新摊位宣传活动,9月26日我们进行了我们招新的面试与笔试,我们也进行了第二轮面试和全社与各部门的培训.

2. 发放杂志：本学期向团委林老师申请、通过陈书记批准了《广东医青年》杂志发放总计划，并发放了第21、22期杂志和针对各项杂志发放后进行抽样调查杂志的发放情况、收集广大读者的意见建议，及时向社长团进行反馈。杂志社的发放从本学期开始，我们是每个宿舍一本（包括研究生宿舍），每位辅导员一本，每间办公室一本。从而在硬件上我们比以前一个班才四本杂志已有了一个质的突破，再者，我们也尽力贴近读者，反应读者心声，所以很有必要对每期杂志发放后进行调查了解相关情况，同时我们部门也会将此项工作坚持下去，从软件方面去宣传我们的杂志，让更多的人了解我们杂志社，让更多的人关注我们的团务工作。

3. 拉赞助：本学期因新创活动较多，部门人力有限，而且我们处于被动状态，拉赞助的工作被活动牵着鼻子走，此外因每个活动从第筹备到开展的间隔时间都较短，因此在拉赞助方面的时限也受到了较大的限制。所以本学期只与一个商家取得协助合作。就是大岭山社区服务惠民门诊部。此外，我们也针对“十大文学”的征文比赛，二十二期杂志的医学之窗，第二届传媒交流大会活动等外出联系了多家赞助，如有：东华医院,大岭山辉豪鞋店,华润超市,天和百货,大润发超市,长盛歌剧院,真功夫,茂光眼镜,宝岛眼镜，大岭山医院,创意生活城东莞特产、兴和百货、唯美发屋,坚记大排档,移动,港饮之都,微微新娘,oppo手机，火山湖电影院，天源电脑城，国志电脑城，恒源电脑城，深大电脑城等。由于种种原因，我们很多赞助都失败了，但我们部门相信，我们永不言败，我们依然有一颗颗充满激情与勇于接受持挑战，战胜困难的心，同时我们也不断的总结经验教训，积蓄力量，为我们杂志社和长远发展而努力奋斗。

4. 社内联谊活动：本学期实践部负责组织了社内全体人员一起到东莞水濂山爬山,这次联谊更深一步的加强了部长间，干事间，以及部门与部门之间的相互了解,交流了我们的工作心得,增强了情谊.

5. 部门内生活:我们除了以上常规工作外,部门还有每个月的例会和不定期的重要项目讨论会议,不断的交流拉赞助等工作心得,总结经验教训,对全部门成员进行培训,从而不断的提高我们的工作技能.在工作之余,我们也时常聚在一起交流谈心,分享学生生活中的乐趣,如我们和采编部、办公室一起去银柜唱k联谊；和文编不一起到一饭四楼打边炉；有时一起吃宵夜,一起吃饭.从无形中加强了各部门成员间的情谊,更有利于我们工作的开展,充分发挥的团队的合作精神.此外,我们也完成了我们具有部门特色的办公室部门宣传栏的布置.

6. 实践部也积极配合其他部门的工作，服从上级的安排，尽心尽责的把各项工作做好，与其他部门一起努力把杂志社创建成一个校级优秀组织。

我们的创新活动有:

1. 11月21日广东医学院第一届校园十大文学之星文学创作大赛：《广东医青年》杂志社（东莞校区）成立于XX年，五周年来临之际，杂志社特举行文学创作大赛，让爱好文学的青年们共同角逐、较量，选出广东医学院的“文学之星”。本次活动将分初选与决赛两个阶段进行，初赛由同学投稿进行初评，决赛将采取现场作文的形式，需选手在规定时间内完成规定主题的作品进行评审。结果产生以后，举行颁奖仪式与文学论坛。“以诚挚表达感受，寓深思于文字”根据这个主题思想，吸引了一批热爱文学的青年。通过这次活动，激发同学们的文学创作热情，表达出同学们丰富的校园生活，让同学们思考生活，书写生活。激发同学们的想象力，给同学们发挥自己创造力的舞台。提高同学们的文学素养，增进大学生对文学的兴趣。最关键的是，它是为了庆祝我校《广东医青年》杂志社成立五周年。

2. 12月13日广东医学院第二届学生传媒组织交流联谊活动：本活动一改第一次传媒联谊的方式，特意邀请了现任《文化周末》杂志社主笔：李 立和总编助理：许达亮先生作为活动嘉宾，第一次把访谈和讲座有机地结合起来。在联系各二级学院方面主要由新老干事负责，同时我们也邀请了东莞理工学院的大学生报社前来参加了我们的交流联谊活动，本次活动的完成效果较好。通过此次活动，我们各学生传媒组织间加深了了解，加强了相互间的联系，为校园文化的发展与宣传增添了元素。

总的来说，《广东医青年》杂志社这个学期改观了很多，举办了两个较好的活动，载着我们每个社内成员的职责走上了正轨，朝着“宣传校园文化，弘扬大学生精神”的方向发展。我们实践部也乘着杂志社发展的东风，在一次次的挑战中成长。我们喜欢去解决一个个困难的那种感觉，高兴于大家一起去完成一个个活动,温馨于大家一起促膝谈心的一幕幕，热衷奔波于一个个赞助商之间。

实践路上，我们总会遇到这样或那样的挫折，一次次的遭受着失败，但只要我们不放弃，就会有希望，失败也是一种收获，这是实践部这半年来拉赞助的真实写照。总结分析这个学期实践进度慢的原因主要是我们这个学期的活动较多，开展的时间间隔也较短，使得我们实践工作有种被牵鼻子走的感觉，此外，也有不少大型的赞助商早已计划好了他们的宣传经费的开支，使得我们难以得到赞助。我们将会吸取这个教训，在这个学期内把我们下个学期的工梳理好，计划好，以便顺利的开展我们的实践工作。在部门运转方面，总体情况一般。还有挺多做得不好的地方，换届后很多工作得从头开始。如新成员对策划书的书写不规范，拉赞助锻炼的次数比较少，有时找理由推脱负责等问题的出现，说明在部门管理方面还得下功夫。针对部门管理方面，本部门也借鉴了一下其他部门的管理方法，制定了针对实践部的管理方案各评估标准，也对部门成员进行了较深入的培训，共同讨论拟定了适用于本部门拉赞助的台词。

在这半年里，实践部经历了不少风雨，也对自己有了一个较清楚的认识，我们的优点是有拼劲，但我们也很清楚我们的起点和实力。从这个学期的活动中，我们总结经验教训，努力为我们下个学期的计划做准备。放假期间把我们布置的任务完成，以便于更好地迎接下年的挑战，顺利开展下年的工作.

本部门下学期的大体工作计划:.

举行一次全社分组表演大赛

举行一次全社考核，增加大家对杂志社的了解程度

筹备杂志社六周年庆（穿插社微设计和访谈型主持人大赛）.

举行全社联谊（新老干部交接晚会）

常规拉赞助工作,杂志的赞助，访谈的赞助，六周年庆的赞助.

争取能坚持开展每学期两期的访谈活动.

其实赞助商无所不在，只要我们平时细心留意，与我们的相关项目结合起来，就有可能接到赞助。以下是师兄对拉赞助的一些看法：

1. 注重个人和团队形象：我们要时刻记住我们外出拉赞助是代表广东医学院，我们有我们做事的原则，拉赞助是争取双赢，而不是求人给钱。其实我们拉赞助也是向社会宣传学校的过程，所以这点很重要。

2. 我们要早早的做好准备，最好能在这个学期把下个学期的工作给规划好，找好赞助商，以便他们在新的一年的宣传经费预算时考虑是否赞助我们的活动。这样可以大大提高我们的成功率。

3. 拉赞助前要有目标，有准备，先从多方去了解对方。尽量去搜集对我们有利的信息。

4. 最好直接找负责人， 不能找到的也要向店员之类的人留个号码，请他们帮我们向上级反映一下。

5. 去初次交谈时最好带上策划书，可以让对方没有那么多思考的时间，我们也尽量的解说下。

6. 去拉赞助一般去三个人，之前最好分工好，给人介绍，给人回答问题，给你作下记录，这样不会乱。

7. 要在不意愿的商家身上下功夫

8. 策划书要全面考虑双方的利益。

9. 当遇到有些较难解决的问题时，最好组内开会讨论解决。

10. 要主动的与赞助商联系，当然礼貌礼仪是不用说的了。

11. 要充分考虑在拉赞助的整个过程中可能遇到的问题并想好相应的对策。

过去已成为历史，实践部会吸取经验教训，会负责好部门各项工作，尤其是在培养下一届干部方面作重点，同时也会使整个部门更加融洽，更加团结一致，把每件事都做好。另一方面也要虚心向其他部门学习，力争做一个优秀的部门。

安全是指没有危险、不受威胁、不出事故，安全工作是一个学校开展正常教育工作的前提和保障，要确保安全，根本在于提高安全意识、自我防范和自护自救能力，抓好安全教育，是学校安全工作的基础。在本学期，我认真贯彻落实学校安全管理的指示精神，贯彻落实“预防为主，教育为本” 安全管理工作原则，以班级会议和寝室安全检查为契机，确保了我确保我所带的学生安全。具体工作总结如下：

1。加强了学生安全意识的教育

学校安全工作的隐患是安全意识淡薄，因此，定期开展安全专题班会，每逢班会必讲安全，每逢有风雨来临、天气炎热等情况都提醒学生注意安全。及时校内安全事故，不断提高学生的安全意识。

2、开展丰富多彩的教育活动。

利用班会、团队活动、通过讲解、演示和训练，对学生开展安全预防教育，使学生接受比较系统的防溺水、防、防病、防体育运动伤害、防火、防盗、防震、防骗等安全知识和技能教育。还利用展报、悬挂横幅等宣传工具及举行主题班会、讲座、安全征文等形式开展丰富多彩的安全教育。通过教育提高广大学生的安全意识、安全防范能力和自我保护能力。

3、加强检查，及时整改

开展寝室常规检查检查床铺等住宿设施，用电设施，以及火灾等，及时收缴管制刀具等危险物品，宣传严禁学生酗酒，彻底消除一切安全隐患。

工作一年来，在委领导的言传身教、关心培养下，在同事的支持帮助、密切配合下，我不断增强 思想政治学习，对工作精益求精，较为圆满地完成了自己所承担的各项工作任务，个人思想政治素质和业务工作能力都取得了一定的进步，为今后的工作和学习打下了良好的基础，现将工作学习情况总结如下：

一、政治思想方面

认真增强 思想政治学习，不断提高自己的政治理论水平。始终坚持以^v^理论和“三个代表”主要 思想为指导，认真贯彻党的xx大和xx届三中、四中全会精神，深入领会执行中央、省和市委、市政府的一系列重大方针、政策、方法 。系统地学习了《^v^中央关于增强 党的执政能力建设的决定》、《^v^中央关于增强 和改良 党的作风建设的决定》、《关于完善社会主义市场经济体制若干问题的决定》等主要 文件，牢固树立全心全意为人民服务的宗旨和正确的世界观、人生观和价值观，以开展保持^v^员先进性教育活动为主要 契机，增强 对马列理论、社会主义市场经济理论及当代 经济、科技、法律、办公自动化等与工作领域有关 的专业知识的学习，使思想认识和自身素质都有了新的提高。

二、工作方面

本着对工作积极、认真、负责的态度，认真遵守各项规章制度，虚心向领导和同事请教，努力学习各项业务知识，通过不断学习，不断积累，使工作效率和工作质量有了较大提高，较好地完成了各项工作任务。

1、深入开展调查研究。

2、做好中长期筹划 的研究与编制工作。

3、积极申报国家资金支持的建设项目。

4、做好年度管理计划工作。

三、学习生活方面

在工作流程 中，我深深感到增强 自身学习、提高自身素质的紧迫性，一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改良 要领 ，广泛汲取各种“营养”;二是向周围的同志学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，主动向领导、同事们请教，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问题的要领 ;三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践中检验所学知识，查找不足，提高自己，防止 和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

20xx年的脚步即将迈向身后，回想走过的脚印，深深浅浅一年时间，有欢笑，有泪水，有小小的成功，也有淡淡的失落。20xx年这一年是有意义的、有价值的、有收获的。在工作上勤勤恳恳、任劳任怨，在作风上廉洁奉公、务真求实。为了能够更好地指导自己今后的工作，是应该好好静下心来面对自己过去一年中的得失，展望一下未来。我将过去一年中工作的心得体会作如下总结。

一、在过去的一年中，充分发挥主观能动性，全心全意，克尽职责完成本职岗位工作，并积极配合业务部工作需要开展工作，及时完成公司和部门领导布置的各项工作。终于不辱使命，没有因为怀孕而影响到工作。

二、与各供应商及客户建立并保持良好关系，确保药品供应顺畅。面对今年来势汹汹的甲流的挑战（部份药品一周用量已经超过平时六周的用量），也没有出现大的断货现象，深表欣慰。

三、按照gsp质量标准，及时听取与反馈质管部的意见，与各供应商沟通协调，尽最大努力保证药品质量。

四、贯彻领导的思想，做好市场部的招投标工作。

五、做好新品种的物价备案工作，及时做好调价工作。

六、做好销售内勤工作，为销售员做好后勤保障工作，解决销售员的后顾之忧。

一、对于流行性疾病预测力不足，导致对此次的甲流事件手忙脚乱一阵。

二、因为消息上的不灵通，对于药品招标及后续工作跟进不够及时。

今年以来，市农业局机关党委坚持以理论和重要思想为指导，深入贯彻落实党的和十八届四中全会精神，继续深入开展学习实践科学发展观活动，按照省委八届五次全会和市委十届四次全会的部署，紧扣市委“稳住大盘、固本培源，项目带动、奋力发展”工作主线，紧密结合服务“三农”、发展现代农业和建设\_\_社\_主义新农村的工作实际，全面推进机关党的思想、组织、作风和制度建设，努力提高机关党建工作水平。

一、今年主要工作

(一)继续做好深入学习实践科学发展观活动

一是扎实做好学习实践活动整改落实阶段工作。局党组制定了《整改落实方案》，印发局属各单位、各科站贯彻落实。二是做好学习实践活动总结。局党组召开学习实践活动总结和群众满意度测评大会。三是做好学习实践活动整改落实“回头看”工作。四是指导理成农机公司党支部做好第二批学习实践活动。

(二)切实做好20\_\_年党建工作部署。年初，根据中央、省、市委精神和上级党委的要求，结合我局工作实际，认真制定印发了《\_\_市\_业局机关党委会20\_20建工作要点》，并向局属各党总支、党支部下达《20\_20\_\_\_农业局机关党建工作责任书》，保证党建工作落到实处。

(三)深化学习型党组织创建活动。深入学习贯彻党的十八届四中全会精神，组织学习20\_\_年中央一号文件，收看\_在^v^十一届二次会议上作的《政府工作报告》，认真学习贯彻^v^《关于支持福建省加快建设海峡西岸经济区的若干意见》和中央领导来闽考察重要讲话精神，学习贯彻市委《关于开展“弘扬惠女精神，提振创业激情，促进科学发展” 活动的决定》，举办了《当前国内外经济形势》学习辅导讲座等。

(四)认真做好发展党员和党员民主评议等工作。严格按照《党章》和发展党员5项制度, 上半年，确定了3名入党重点发展对象，1名入党积极分子进行考察。开展了20\_\_年度民主评议党员活动，党员全部参加评议，确定20名同志为优秀党员，其余全为合格党员。

(五)调整了机关党支部设置。针对我局支部设置上存在不合理现象，根据机关实际情况，经研究并报送上级党委批复，对机关3个党支部进行了调整，进一步理顺了支部设置问题，推动机关党的建设上新台阶。

(六)认真开展庆祝建党88周年活动。机关党委组织全体党员干部到惠女水库参观学习, 选送节目参加金山社区党建联席会庆“七一”联欢活动;机关第

一、三支部组织支部骨干到部队过“国防教育日”;机关第二支部举办庆“七一”诗歌朗诵会暨书画展;农科所支部组织党员到教育基地参观;农机总站支部组织观看爱国主义影片。

(七)大力加强精神文明建设。年初，印发了《\_\_市\_业局20\_20神文明建设工作要点》;认真对照市级文明单位的标准和要求，做好自查工作，申报参加评选第十二届市级文明单位。

(八)重视支持群团工作。4月下旬，召开了关心下一代工作会议，传达了全市关工委工作会议精神，回顾局关工委工作情况，研究部署下一阶段工作。1月下旬，联合举办了市农业局20\_\_年迎新春联欢会。

二、下一步工作要点

(一)加强思想理论建设。继续深入学习贯彻党的和十八届四中全会精神、^v^关于支持福建省加快\_\_建\_的《意见》和市委关于弘扬惠女精神的决定，根据上级党委统一部署和各时期中心学习任务，认真抓好政治理论学习。继续指导理成农机公司党支部做好第二批学习实践活动，确保学习实践活动取得实效。

(二)开展主题实践活动。大力推进“协同、协作、合力”工程建设，进一步加强机关作风建设。通过开展丰富多彩的系列活动，出版宣传专刊，纪念新中国成立60周年。

(三)提高党建创先水平。对近三年来的机关党建工作进行回顾总结，迎接第四轮党建工作先进单位考评。巩固第八轮“五好”支部建设成果，启动第九轮建设活动。做好局属党支部的按期换届选举工作。

(四)抓好精神文明建设。深入开展精神文明创建活动，全面推进创文明行业竞赛活动，做好省第六届和市第七届竞赛活动工作，迎接市级文明单位届中复查。

(五)积极推进群团建设。进一步落实“党建带三建”工作制度，改善团支部工作，进一步推进关工委工作。丰富干部职工的文体生活，积极开展扶贫帮困等活动，更好地服务和谐社会

前几天跟同事谈我们之前的项目。感觉收获颇多，总结了一下经验教训。其实，这个项目到现在还没结束，主要原因在我。当初就不明白这个项目是干什么的，甚至到现在，我也对其中的某些流程不是很清楚，因为那些已经超出了我的能力范围，就算是有几年工作经验的程序员，也不会完全明白某些模块是怎么实现的!想想当初，我所明白的只是去实现某个功能，我只要实现了就行了。这就是我的工作。很简单也很无聊。这是我刚开始的感受，作为一个应届毕业生，去接手一个项目。倘若是接受一点专业培训，或许会很随意实现，工作量不大，但是很细。需要认真，细致。这也是我的缺点，就在今天，我同事还说：“你再这么粗心，我……”然后同事笑了，笑得很无奈。我知道，第一，他是对我对的工作态度不满意;第二，他还是很佩服我的，毕竟一个刚毕业，不过才20出头的小孩，能跟他在一块工作而且有些时候处理问题的能力并不亚于他。不过，从他们几个身上，我学到了很多东西，并不仅仅是技术。技术很重要，也许，有些时候，技术说明了一个问题，但并不能说明所有的问题。我总结了一下我犯的错误，第一：对问题不够深入细致，能发现问题，也能解决一些问题，但不能把问题给提出来;第二，不会借助于外物;还记得《劝学》中的“蟹九跪而二螯，非蛇鳝之穴无可寄托者”。第三，沟通不到位。别的公司怎么样我不知道，但这是我们公司的大忌。这一点，我深有体会，本来二十分钟能完成的事情，弄到最后弄了两天也没完成，能怎么办?加班呗。

对于加班，我们公司的同事都把我当做楷模，一月加班能加7天，有点突破极限了。然后跟另外一个部门的同事沟通了一下，他们说“嗨，我从来没休息过”。其实，很简单的事情，能办完尽量一天办完，我有些时候实在不知道该怎么办，所以只能加班去弄了。其实这个问题嘛，每个公司都有他们自己的规则，千万不要去破坏那个规则。

说说我呗，从开始去公司，到现在，几乎天天迟到。项目经理有事情总找不到我，后来干脆有事往前多说半个小时。这样不好，很不好。影响不好，很不好，不少同事都跟我提过这个问题。有一个好处是认识了不少同事。

关于薪资待遇问题，很多人都不知道该怎么谈，我也不懂，也没怎么谈，涨了几次，好像是去年的事了。今年没在工作上花多少心思。也没怎么涨，只是前几天汇报工作情况的时候，顺便说了一句，然后经理跟我提了一下工资的事，当时没怎么在意。其实，那些事，老板都看在心里，感觉自己可以了，就去提一下。交给大家一个提工资的秘诀，可以跟老板聊天。问一下“我最近表现怎么样，不迟到了，也不早退了，手头的.活也都忙得差不多了，我感觉还行，你感觉呢?”老板说“嗯嗯，还行，还不错。呵呵”。接着你就可以说“我来这么长时间了，也有点入门了，以后还可以努力，最近手头不太宽裕，你看工资是不是可以……”呵呵，这些，都是最基本的交际，我虽然没用过，但是，以我半年的工作经验来看，这些很有用的。都这样说了，工资不多涨，能不少涨吗!当然，还要看你跟你们老总的关系，还有他们的为人。我同事说如果是几年前的老总，咱公司没人敢跟他们这样说。

其实，工作了也就工作了，没有什么习惯不习惯的。习惯的就习惯吧，不习惯的慢慢也就习惯了。也不早了，该睡觉了。

公关部是一个对外联系、对内协调的外交部门。在校学生会中，公关部以交际广、联系大为工作特点。对外联系扩大校学生会及学校的影响力，提高学校的知名度。为我校学生的涉外活动提供一个良好的环境。联系学生会所举办的活动的赞助，使我校的学生活动顺利开展，保证我校的活动能够高质量的举行。努力加强学生会与外界的联系，树立校学生会的良好的形象。因此，发展、规范和完善公关部，对提高试验学院的知名度和我校学生的涉外活动有着深远意义。

**公共品牌传播部工作总结4**

1、处理好大局和小局的矛盾。办公室作为一个综合部门，其性质主要体现在服务性上，后勤人员主要是为领导和基层服务。首先是为领导服务。因此，“一切服从大局，一切服务大局”就是后勤工作的出发点和落脚点，当小局工作与大局工作发生矛盾的时候，自觉地做到小局服从大局、局部服从整体。同时尽力做好小局工作，因为小局工作是做好大局的基础和前提。

2、处理好主动和被动的矛盾。办公室工作的服务性职能决定了工作的被动性，但要做好办公室工作，又必须发挥后勤人员的主动性，善于在被动中求主动，变被动为主动。对一些常规性、规律性、阶段性等确定性工作，不要消极等待，要主动着手，提前准备。对领导临时交办的任务、应急事件和突发事件等非确定性工作，要灵活机动，做到忙而不乱。同时要积极适应领导的工作思路，想领导所想，谋领导所谋，把问题想在前，把工作做在前，主动做好超前服务。

3、处理好政务和事务的矛盾。政务和事务是办公室工作的两个轮子，政务工作主要有决策参谋、调查研究、政务信息、政务文电处理、政务督促检查、机要档案保密等工作；事务工作一般是指除政务以外的其他各项工作，主要是行政后勤工作，诸如接待应酬、吃住行、安全卫生等。事务工作是搞好政务工作的先决条件，不能把政务看成是大事，把事务看成是小事或可有可无的事。更不能把政务看成是高层次的，把事务看成是低层次的。办公室后勤工作事无巨细，不能有半点疏忽和懈怠。四是处理好“过”与“不及”的矛盾。为领导出主意，当参谋，一定要把握“度”，掌握分寸。办公室在领导决策中处于辅助和从属地位，不能缺位，也不能越位。要想领导之所想，急领导之所急，要为领导决策提供尽可能多的背景资料，但不能越俎代庖，要积极谏言献策，但不能瞎掺和。

**公共品牌传播部工作总结5**

1.发布环保广告若干条。今年六月，我部门与电视台合作，针对我公司今年新推出的环保型医疗器械制作并播出了若干条新广告。

2.慰问并资助癌症晚期患者数十名。七月初，我部门组织并慰问了XX医院的癌症患者数十名且赠送患者新型抗癌药品200盒。

3.为维护公司形象进行打假活动

十月中旬，我部门曾协助公安机关破获一起仿冒我公司品牌并进行制假售假活动的犯罪案件。事后，我部门发布了大量公告协助消费者识别真伪。

**公共品牌传播部工作总结6**

一学期的学习和工作即将进入收尾阶段，现将本年度公关部所做的具体工作总结如下，以便来年参考与借鉴。

>一、部门建设

1、纳新工作

今年的纳新工作于九月份全面开展，在纳新开始前，我部制定了严密而详细的工作计划和纳新标准，为纳新工作提供了指南。经过层层筛选后，最终选定五人。并在后期进行了相关培训。

2、完善制度

（1）制定了公关部成员通讯录。

（2）制定了部拉取赞助的工作流程。

（3）拟定了与赞助商的合同样本。

>二、部门主要工作

1、篮球比赛赞助

主要由在榆中的公关部成员完成，经过大家努力，为新生篮球赛拉取横幅若干条。

2、“活力青春，健康永伴”晚会赞助

为文娱部晚会筹措经费，但因最后赞助商家和学院协商不一致，未能成功筹措到经费。

3、“活力青春，健康永伴”晚会辅助工作

在“活力青春，健康永伴”晚会中我部承担化妆工作。在各个演员的积极配合下，极其有效的完成了化妆工作。

>三、工作反省

1、本学期因在市区，在商家的选取上范围较大，不能及时找到合适的赞助商。选取的赞助商过少。

2、与院里领导者沟通不足，不能够明确了解哪些条件可以给予商家。

3、在对商家心理的把捏上还从在这不足，留给商家的底线太前，余地过多，使得自身方面就承担了更多的压力。以上存在的问题将是公关部下学期的工作重点，我部将集中注意力解决赞助问题，在下学期开始就提前了解一些赞助商家，选定几家作为长期合作对象。

>四、工作展望

在下学期，公关部将从以下几个方面进行工作：

1、继续完善赞助流程，多了解一些赞助商家，制定一份赞助商家资料。

2、培养公关部成员的公关能力，包括一些口头表达能力，礼貌和礼仪等。

3、对公关部成员进行素质拓展，开展趣味游戏或登山活动。

4、以公关部名义开展一次主题活动，具体内容由公关部成员商议决定。

**公共品牌传播部工作总结7**

公关部是一个对外联系、对内协调的外交部门。在校学生会中，公关部以交际广、联系大为工作特点。对外联系扩大校学生会及学校的影响力，提高学校的知名度。为我校学生的涉外活动提供一个良好的环境。联系学生会所举办的活动的赞助，使我校的学生活动顺利开展，保证我校的活动能够高质量的举行。努力加强学生会与外界的联系，树立校学生会的良好的形象。因此，发展、规范和完善公关部，对提高试验学院的知名度和我校学生的涉外活动有着深远意义。

>一、公关部内部工作总结

1、本学期公关部发挥本部作用,与有可能成为合作伙伴的各企业、事业单位做好沟通与交流工作,建立良好的合作关系,为我校的各大活动提供物资所需,保障活动的完善与到位。

2、公关部对外代表着学生会乃至学校的形象 ,本学期公关部在搞各项活动的过程中在校内外树立诚实守信、精练能干的形象。

>二、公关部拉赞助的工作总结

公关部的主要工作在于拉取赞助，解决学生会工作经费问题。对于一个团体来说，资金是各部活动的基础，在这个层面上说，公关部工作做得好坏与否，对整个学生会的工作会产生重大影响。公关部与其他各部一样，是隶属于学生会的相互协调的部门，这就决定了公关部的工作离不开各个部门的配合与支持，同时，公关部只有积极配合其他部门的工作，才能使整个学生会的工作正常运转起来。

1、公关部的工作是长期性，持续性的。本学期我们密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商。洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。

2、定期举行宣传，通过这种形式为企业界作宣传，开拓其发展领域以此来赢得企业商的赞助与支持，达成互惠互利的合作关系并与其保持长期密切的联系。

3、增进与学生会各个部门的联系与交流，共同举办一些大型活动，扩大活动影响力。

4.针对公关部由于资料缺失每届工作都得白手起家的状况,我部建立并完善客户资料档案，维持与客户的友好联系，将每次活动的策划书，合作方资料，联系方式，总结等整理好上传到信息库，标明日期和活动名称。这是一个任重而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门有重要的意义。

>三、公关部公益慈善活动的总结

本学期公关部与北京电视台，北京各大高校、各大社区携手举办送“春”行动。活动旨在让偏远贫困地区的孩子们也同样能感受到体育运动给他们带来的快乐，同时也将一份份关切的心带到他们身边。此次活动共筹集书包36个，笔记本194个，图书126本，衣服143件，跳绳20根，足球篮球9个，毽子16个，乒乓球拍羽毛球拍9把，铅笔签字笔1837根。活动的成功举办，是当代大学生爱心的体现，是大家共同努力的结果，每位怀着善心同学的笑脸和祝福，都被我们深深的记在心里，写在纸上。在此，特别感谢热情参与活动的同学们，是你们的爱心，构建了这个美好的社会。

公关部于4月举办了一场爱心慈善晚会，晚会以联谊的形式促进了校内外学生的沟通与交流，加强北京工业大学实验学院与其他高校大学生团体的联系，活动充分发挥我部连结广大学生与高校的桥梁、纽带作用，提高了北京工业大学实验学院在社会的认可度和影响力。

>四、有关公关部下学期的规划

展望未来公关部的发展，我希望公关部可以更加专业，工作成体系，也寄望我院公关部可以与外校学生团体加强沟通。相信公关部在这样一群优秀部员的共同努力下，将会越来越专业，越来越温馨。

**公共品牌传播部工作总结8**

岁末年初，新的一年已悄悄来到，回顾过去一年的工作，感慨万千。，在领导的正确领导、关怀下，在个人空间的给予下，使我得到了快速的成长。近一年来的工作中，酸甜苦辣，五味俱全，既有可喜的一面，更有值得改进的一面。在这个岗位上我最大的收获是挑战了自己，为今后工作能走的更远、更稳积累了丰富的社会经验。总体来说还不错，最终完成了年初既定的任务指标，顺利收官。

这一年真是磕磕绊绊的走过，承受着领导巨大的压力，也有来自部分运营商人员的阻力，经过大量详尽的沟通与交流，终于扫清了所有的障碍，实现了目标。全年累计签订合同万元，开票万元，实现回款万元，实现利润289万元。

与移动公司的合作真可谓一波三折，年初三月份即可签署的二节点370余万合同在内部审批流程已经过半的情况下，由于移动公司网络部主管人员调整，boss系统升级及奥运封网而紧急叫停，对公司上半年的经营造成了影响，使公司一度资金吃紧。在奥运会全面结束后，已经进入了10月份，通过重要公关，千方百计开展业务，重点运作政府入地、第二节点路由及基站管道的销售工作，终于在12月份抢下全部的6个合同，累计签订合同493万元，累计开票493万元，累计回款234万元，为完成全年任务指标打下坚实基础。

联通公司今年的合作要从政府的强制入地说起，3月份开始由政府下发的入地文件一经下达，在广电撤杆入地配合下，联通和电信的线缆也必须无条件的下落。为了更好的提升公司利润，上调销售单价成为了必然，在与运维部主管的沟通单价后，对方表示反对且无法接受，在我方的强硬态度下（不签合同不允许穿缆），经过几次的沟通，最终对方同意了我方的单价，使主管道价格上调8000元/公里，引上价格上调20元/米，整体管道均价上调了10%以上，顺利的签下了10年的第一个合同。由于利诱，部分人员后续起草了《xx市一环本地网光缆线路迁改工程》的项目立项，在经过三次打回来修改再上报的过程后，最终顺利报批，实现管道销售6条，合同价款40余万元。由于近两年xx市政府的市政道路改造，沙河大桥治理是个重点项目，而春雨桥、南关大桥及华明南通桥等部分路段的改造又涉及到了我公司的管道迁改，有些地方甚至迁改了两次三次，为了把改造的费用进行转嫁，与联通公司的谈判也是煞费苦心。在主管人员的百般刁难下，经过两三次的概预算及竣工资料的修改和沟通，最终得以报批。在联通公司即将与网通公司合并重组并压缩投资停止立项的背景下，利用政府强制入地，基站建设，资源优化及大客户项目为主导，紧抓重点人员，千方百计公关运作，功夫不负有心人，成功的抓住了最后的合作机会，累积签订合同80余万元。并积极处理遗留问题，现已全部解决。

网通公司一直是xx市合作的老大难问题，10年也不例外。借建设南路南关大桥的迁改机会，累计签订了合同13万余元，并实现了XX年合同遗留的回款问题。

电信公司由于政府的强制入地工作，也与年初就开始操作合同。为了提高销售价格，从上到下也进行了若干次的谈判。由于电信公司的宽带接入业务较多，出土引上的接入工程较多，在本地工程项目管理人员的大力配合下，使出土引上的签约金额占到了合同额的10%之多，最终与5月份签订了70余万的合同，并与8月再次签订合同18万余元。由于不断的沟通和交流，真正的与运营商交上了朋友。在与xx市经理的沟通中，得知xx市的通信市场中电信公司是个弱者，但xx市市场是个有潜力的市场，市公司领导愿意大力扶持遵化的业务发展，可考虑管道大批量购买。在得知此信息后，报着一丝希望，在双节走访过程中，与市公司领导进行了初步交流，市公司领导对此事表示了认可，并愿意一起来运作。经过初步统计，可以购买的管道达到了150万元。由于行业重组过程中，联通公司的拆分涉及到了资产的拆分，管道资产也相应的部分划拨给了电信公司，使可购买管道减至120万元，经过层层把关，在12月30日近80万元合同终于签盖章。最终全年实现合同160余万元。

广电公司虽然有政府的背景，但是通过我们不断的与主管人员的沟通交流，对方也主动帮助想办法签合同，并提高销售价格，广电的线缆入地大量的带动了联通和电信公司的入地工作，实现了全面带动的大好局面。最终广电实现合同100余万元。

铁通公司由于力量薄弱，新管道的购买工作难以突破。10年重点运作往年合同余款的回款工作，在与网络部部长建立了良好的私人关系后，目前已得到圆满解决，90余万回款全部到位。并处理遗留零活的合同问题，签订合同近3万余元。

**公共品牌传播部工作总结9**

三月中旬，中航大第二届演讲比赛外国语学院预赛举行。这个活动交给了文艺部负责，我们部负责协助工作。在预赛的准备上公关部积极配合，这个时候临近英语等级考试，大家都很紧张。最后我们完成的结果我还是比较满意的。在这个活动中我体会到各部之间团结的重要性，我学会了分工协作，让每一位部长干事都共同参与比赛的工作，我们的共同努力提高了效率，不管是学习上的还是工作上。大家的默契程度又得到了很大的提高。

**公共品牌传播部工作总结10**

在此活动期间，公关部各位部长和干事通力协作，积极配合学生会的其他部门工作，因为是在礼堂的活动，所以我们就更要把外国语学院公关部的特色和突出的工作能力展现出来，经过多次活动的锻炼，各位干事的工作能力已有了很大的提高，无论是迎宾还是组织同学有秩序，按次序入场，以及组织会场的纪律，各项工作都有条不紊的进行着，看到干事们的成长和进步，我们真的很开心，组织活动的同时我们也欣赏到了高雅艺术----话剧，感受到了高雅艺术带给我们的从视觉到思想上的震撼！

**公共品牌传播部工作总结11**

礼仪部是在院青协里很有特色的部门，大大小小的活动都离不开我们的礼仪人员，他们看上去光鲜亮丽，其实是他们的工作量很大也是非常幸苦的。自从我接任礼仪部以来，活动就接连不断，同时部门当时本身建设还不完善，需要改进的地方还很多。

开学初，礼仪部配合学校着手新生接待，不谓炎热在学校为新生服务，迎新晚会表现也是非常不错。我们都能保持应有的微笑，在各类型活动会中，积极配合各个组织处理相关工作，重要时刻，能够顾全大局，迎难而上，及时高效的完成学校交给的各项工作任务。

**公共品牌传播部工作总结12**

20xx年9月3日，是我第一份财经公关工作开始的日子，也许冥冥中注定，我要与财经公关工作开启一份难得的缘分。这段时间经历的事情，遇到的人都注定了这段难得的缘分。

这周，我从练习写财经要闻开始，也许因为之前在证券时报工作的底子，让我很快上手，新闻敏感性依然存在。只是有一些细节需要注意。

目前的工作是监测比音勒芬、掌阅科技的日常舆情，包括早上的短信、中午的监测、下午的收市、晚上的监测、周报、月报。以及接手常年、IPO、配股、危机公关等项目推介书的写作。

>下周工作重点：

练习写周报、月报、项目推介书，每个都要写一个。

每天写一篇公众号，内容主要围绕当天看到的新闻的总结或感想

每天看一个小时的相关书籍，挤时间补习财经专业知识。

>每月争取做到的：

见一位财经公关方面的同仁，聊专业方面的事情，交更多相关的朋友

见一位传媒圈媒体圈的朋友，建立广泛的关系。

看一本书

写20篇微信公众号

>9月份目标：

1、和LBL、HST见面吃饭

2、和MTQ朋友见面吃饭

3、看完区块链那本书

4、写15篇微信公众号

**公共品牌传播部工作总结13**

何俊玲 优派集团公关部总监

姜柏平 露露集团市场总监

曹轶 中华英才网高级市场经理

杨非、齐雯 华龙公关经理

刘雪渊 分众传播副总裁

金建杭 阿里巴巴副总裁

梁冬 百度公司副总裁

张宝全 今典集团董事长

孙先红 蒙牛集团副总裁

Syed Mahmood 可口可乐（中国）饮料公司华北西南区域总经理

王珂 佳能市场经理

方云 理光北京办总经理

孙晶 苹果公司媒介经理

\_铭 名人科技总裁

朱利军 罗技华北区域总监

潘婧璐 尼康市场经理

马场浩司 卡西欧市场总监

高琳 三星电子市场部高级经理

唐未德 纽曼公司总裁

单鑫 NEC 市场总监

徐鑫 夏新集团副总经理

金晓燕 泛泰集团市场经理

**公共品牌传播部工作总结14**

自20xx年x月份参加工作以来，在销售岗位已经供职了一年多的时间。在这一年多的时间里，我努力学习，积极思考，认真完成各项工作，工作能力逐步提升。

1、认真学习岗位工作职责、产品信息，努力做好本职工作

由于刚步入新的工作岗位，无论业务能力，还是思想都存在许多的不足。为了尽快的适应新的工作环境，领导同事给予了很大的鼓励和帮助，使我有了更明确的目标。先从最基础的开始，认真学习销售岗位工作职责，学习产品工艺，了解产品，熟悉产品，经过半年的学习，对产品有了很深的了解。

实践才是检验理论的唯一标准，20xx年初去市场走访了老用户，开发了新用户，了解了水泵与移动泵站在运城市场的前景。经过走访，了解到目前水泵产品的竞争激烈。面对这种问题，改变了销售测策略，经过初期走访和后期跟进，开发了两家用户。通过实践，了解是市场，也发现了自身的不足，认真总结，避免了在以后的工作中问题的出现。

平时工作中，做好合同的执行，开票及发货。与用户沟通，积极协调解决用户反映的问题。

**公共品牌传播部工作总结15**

突破发展，经济先行，对于汉滨区这个欠发达的地区，外资对于经济发展的带动作用是巨大的。为了更好的完成招商工作，加快汉滨经济发展，我们制定了招商引资年度计划，以招商活动为载体加强项目推介。积极参与西洽会、龙舟节、上海世博会陕西活动周、厦洽会、省旅博会，在活动中积极向客商宣传推介和接洽。采取“走出去、请进来”的方式，推广汉滨，不断吸引全国各地的知名企业开汉滨考察，落户。20\_年我区共签约招商引资项目17个，总投资亿元，引资亿元，完成市上考核任务的138%;截止12月底，到位资金亿元，超额完成考核任务的。

**公共品牌传播部工作总结16**

品牌公关部工作计划： 年初宣传：

1、尽全力和瓜田里达成年初宣传合作；

2、二尽全力拉微创团队做帮住宣传

3、玩转中北达成初步联系建立

4、对田博文张帆瞪院级学生领导的动员（由团队全体做动员全校各院并加以列表）。

5、联合工商银行，在二十七号左右 开学计划：

1、线上继续不放松建造一个长期平台{想办法让团队之人遍及各院并出表} 配合开学传单计划，做好成本联合计划目标为瓜田里+工商银行

2、与各快递公司达成协议，力求垄断，但应尽量不低于底线：让其承认中北速递代取团队；

3、在一个月内做好估计观察业务量情况，根据情空看业务扩展要求；

4、与各家新店做好联合宣传计划 寒假准备：

发现团队人才，建立公关团队，做好配训计划；

建立责任书，准备与五通一达+顺丰+申通+天天快递公司签署。

**公共品牌传播部工作总结17**

这年工作业务方面，可以说是变革的一年。对于我个人来讲确实大大小小也经历一些思想的风暴：

(1)三月底分期还款规则的变更，造成业务难度迅猛提升，工作强度大大增长;

(2)七八月份前排部分催收员整组转岗中排支援;

(3)以及近期优秀录音、转坐席评分等问题;

(4)更重要的是我从一名普通员工晋升为带职人，工作重点的转变，这期间是经历了一段不短的思想挣扎期。

作为一名优秀的催收员工，我仅需要有质有量完成好本职工作，做到零投诉零质检，每天都有新进步;当我升为带教干部时，在做好优秀催收工作的同时，要身兼带教的责任，把自己的技能，工作心得，沟通诀窍毫无保留的教授给同事，并成为团队里的影响力带动其共同成长!

光阴似箭，转瞬之间，这个学期就要结束了。总结这个学期的工作情况，本学期新一届成员加入，本部门都能在短时间内迅速接手工作，并在学校老师的正确领导下顺利开展工作，发扬团结协作精神，积极、负责地完成好学校分配的各项任务，执行团委学生会下达的各项指令，并有所创新，在上一届工作的基础上，增加制定了一系列的规章制度，使学生干部能更高标准地要求自己，更出色地完成相关工作。

本部门也常召开了内部会议，进行了新、旧干部的交流，并在校团委的指示下，制定了新一轮的工作计划、部门规则等一系列制度。出台了团委会议细则、成员通讯细则等。积极配合全校性的仪表仪容及卫生工作检查。严抓部门成员仪表仪容。

新学年伊始经过层层筛选之后，确立了新一届正式成员，在一段时间的锻炼后，他们工作能力有了很大提高，我们在工作上对他们进行严格的培训和指导，在学习和生活上给予他门帮助，使他们很快适应了学生会工作，并在同学中树立了良好的团委干部形象。他们在团委活动中积极探索创新，一丝不苟，在班里和同学友好相处，积极配合班主任工作。在各方面都严格要求自己，起到表率带头作用。

回顾和总结一年来的工作历程，我们深深感到，团委组织举办的每一项活动，每一声喝彩和每一次微笑，无不包容着学校各级领导的关爱和鼓励;无不凝结着团委每一位成员的智慧和汗水;离不开与我们风雨同舟、给我们悉心指导的团委老师，离不开给予我们真诚理解与大力支持的同学，同时也离不开学校各职能部门对我们工作的关怀及支持。

当然有喜悦亦有忧。我们以年轻的热情和信心努力工作，成功是我们工作的动力，不可否认，我们还有很多不足有待完善，需要总结出一些经验教训为下一任期工作之借鉴: 各部门合作不够，沟通少。校团委作为一个有机整体，要求内部既要独立又要有机结合，每个部门有每个部门的职责，同时每个部门都要积极协作其他部门的工作，学生会的工作才能正常开展，所谓“一枝花开不是春，百花齐放春满圆”，下学期我们将加强部门交流与合作，使学生会活动能够更加顺利地开展。

虽然在过去的一年中，我们经历过彩虹但也经历了风雨，可是我们任然坚信：在学校领导的关怀下、学校各职能部门的支持下，校团委的指导下、全体学生会成员的共同努力下，在未来的日子里，团委一定能够做得更加出色，赢得大家的信任，真正成为“同学之家、师生之桥、干部之校”。

2、小区的建设情况：今年雅居园小区新开住宅楼3栋，建筑面积1、5万平方米，收尾工程8000平方米。在工程建设中，一是抓工程质量，二是抓工程进度，三是抓安全文明施工。

雅居园商业街建设项目，是我公司领导班子经过慎重、周密考察后决定建设的，位于济阳新老城结合部，十中以东，与兴化步行街互应，建成后将成为济阳商业领域又一热卖点。规划楼层为二至三层的独立单体楼房，建筑面积1万平方米，建设投资约800万元，又可根据用户需求在南侧自行按照统一规划建设，满足不同层次的消费者。现已全面竣工并可以使用。

5、党务工作：在新的党支部的所有全体成员以及新一任的支部书记的努力下，建立健全了党内各项工作制度。年内发展预备党员2名，转正2名，新培养入党积极分子3名，党支部的各项工作逐步完善。

6、物业管理情况：物业管理公司是一个自主经营自负盈亏的企业，但多年来一直没有摆脱围绕总公司吃饭的不利局面。去年总公司投入近30万元的维修费，今年公司又投入了20余万元的维修费，锅炉、管道年久失修，公司年年往里投钱，收取的费用不够开支，造成连年亏损，入不敷出。

今年，为使广大用户过一个温暖舒适的冬天，总公司今年9月下旬就对锅炉管道维修进行了部署，成立了专门领导班子，在人力、物力、财力上给予了物业公司最大限度的支持。并调整了领导班子，由公司副总袁树忠亲自抓，并印发了《致雅居园小区用户一封信》，为使广大居民过一个温暖祥和的冬天，说明情况，让居民知道，因物价因素、煤炭价格上涨，今年的取暖费价格较往年有所提高，敬请广大用户予以理解和支持。物业公司是自负盈亏的企业，没有多余的财力来照顾大家，在取消福利取暖的今天，只能取之于民，用之于民，完全是一种市场行为，因此希望各区居民要顾全大局，如果你居住的一家停暖，将给周围住户造成很大影响，使整体热源受到很大损失，也影响到采暖设施的热平衡。为了广大居民的利益和不影响物业公司的管理，欢迎您积极地参与采暖。

作为物业公司的主管单位—开发公司，在今后的冬季供暖工作中，将进一步深化企业改革，加强内部管理，积极消化和克服种种困难，搞好设备维修和基础设施建设，最大限度地满足广大居民的需求，为今后取暖做出更大的努力。

今年以来，市农业局机关党委坚持以理论和重要思想为指导，深入贯彻落实党的和十八届四中全会精神，继续深入开展学习实践科学发展观活动，按照省委八届五次全会和市委十届四次全会的部署，紧扣市委“稳住大盘、固本培源，项目带动、奋力发展”工作主线，紧密结合服务“三农”、发展现代农业和建设\_\_社\_主义新农村的工作实际，全面推进机关党的思想、组织、作风和制度建设，努力提高机关党建工作水平。

一、今年主要工作

(一)继续做好深入学习实践科学发展观活动

一是扎实做好学习实践活动整改落实阶段工作。局党组制定了《整改落实方案》，印发局属各单位、各科站贯彻落实。二是做好学习实践活动总结。局党组召开学习实践活动总结和群众满意度测评大会。三是做好学习实践活动整改落实“回头看”工作。四是指导理成农机公司党支部做好第二批学习实践活动。

(二)切实做好20\_\_年党建工作部署。年初，根据中央、省、市委精神和上级党委的要求，结合我局工作实际，认真制定印发了《\_\_市\_业局机关党委会20\_20建工作要点》，并向局属各党总支、党支部下达《20\_20\_\_\_农业局机关党建工作责任书》，保证党建工作落到实处。

(三)深化学习型党组织创建活动。深入学习贯彻党的十八届四中全会精神，组织学习20\_\_年中央一号文件，收看\_在^v^十一届二次会议上作的《政府工作报告》，认真学习贯彻^v^《关于支持福建省加快建设海峡西岸经济区的若干意见》和中央领导来闽考察重要讲话精神，学习贯彻市委《关于开展“弘扬惠女精神，提振创业激情，促进科学发展” 活动的决定》，举办了《当前国内外经济形势》学习辅导讲座等。

(四)认真做好发展党员和党员民主评议等工作。严格按照《党章》和发展党员5项制度, 上半年，确定了3名入党重点发展对象，1名入党积极分子进行考察。开展了20\_\_年度民主评议党员活动，党员全部参加评议，确定20名同志为优秀党员，其余全为合格党员。

(五)调整了机关党支部设置。针对我局支部设置上存在不合理现象，根据机关实际情况，经研究并报送上级党委批复，对机关3个党支部进行了调整，进一步理顺了支部设置问题，推动机关党的建设上新台阶。

(六)认真开展庆祝建党88周年活动。机关党委组织全体党员干部到惠女水库参观学习, 选送节目参加金山社区党建联席会庆“七一”联欢活动;机关第

一、三支部组织支部骨干到部队过“国防教育日”;机关第二支部举办庆“七一”诗歌朗诵会暨书画展;农科所支部组织党员到教育基地参观;农机总站支部组织观看爱国主义影片。

(七)大力加强精神文明建设。年初，印发了《\_\_市\_业局20\_20神文明建设工作要点》;认真对照市级文明单位的标准和要求，做好自查工作，申报参加评选第十二届市级文明单位。

(八)重视支持群团工作。4月下旬，召开了关心下一代工作会议，传达了全市关工委工作会议精神，回顾局关工委工作情况，研究部署下一阶段工作。1月下旬，联合举办了市农业局20\_\_年迎新春联欢会。

二、下一步工作要点

(一)加强思想理论建设。继续深入学习贯彻党的和十八届四中全会精神、^v^关于支持福建省加快\_\_建\_的《意见》和市委关于弘扬惠女精神的决定，根据上级党委统一部署和各时期中心学习任务，认真抓好政治理论学习。继续指导理成农机公司党支部做好第二批学习实践活动，确保学习实践活动取得实效。

(二)开展主题实践活动。大力推进“协同、协作、合力”工程建设，进一步加强机关作风建设。通过开展丰富多彩的系列活动，出版宣传专刊，纪念新中国成立60周年。

(三)提高党建创先水平。对近三年来的机关党建工作进行回顾总结，迎接第四轮党建工作先进单位考评。巩固第八轮“五好”支部建设成果，启动第九轮建设活动。做好局属党支部的按期换届选举工作。

(四)抓好精神文明建设。深入开展精神文明创建活动，全面推进创文明行业竞赛活动，做好省第六届和市第七届竞赛活动工作，迎接市级文明单位届中复查。

(五)积极推进群团建设。进一步落实“党建带三建”工作制度，改善团支部工作，进一步推进关工委工作。丰富干部职工的文体生活，积极开展扶贫帮困等活动，更好地服务和谐社会

刷新简历实际上没有任何必要去修改简历的外表，如果你的简历很久没有被阅览那么直接改内容就行了，谁还能够记得住你半年前的简历?哪怕是一两个月之前的简历，人家看了那么多的简历就算面试过你，那么也未必记得住你的简历吧，而且你在之后投递简历到他们的企业又不会影响什么东西，人家有招聘你就投递简历，这有什么关系?人家也不会因为知道你之前投递简历到他们企业应聘过某个岗位，但是现在再招聘就不看你的简历吗?或者看到你的简历外观没变就不看内容了?招聘者并不会因为这个原因而不看你的简历内容，所以刷新简历没有必要去在简历外表上下功夫。就算你在短期刷新简历也没有必要改外观，所以说刷新简历无需在外观上投入任何功夫。

而重复投递简历则需要分两种情况，如果是短期投递简历则最好改下简历外表，免得人家以为你的简历和上次一样，只不过是重复着投递而已，那么人家可能就不看你的简历。为此短期重复投递简历应该注意在简历开头把样式变化一下，看上去和之前的不一样就可以了，后面的内容和板块就没有必要去修改样式。如果间隔时间较长重复投递简历，那完全没必要去改外观，因为人家早已忘记你的简历之前是什么样子。

个人信息

yjbys

目前所在：广州年 龄：35 岁

户口所在：深圳国 籍：中国

婚姻状况：已婚民 族：汉族

培训认证：未参加 身 高：169 cm

诚信徽章：未申请 体 重：54 kg

人才测评：未测评

我的特长：

求职意向

人才类型：普通求职

应聘职位：高级管理：总经理助理、部门经理，生产/营运：，客服及技术支持：

工作年限：10职 称：无职称

求职类型：全职可到职日期：一个星期

月薪要求：5000--8000希望工作地区：广州,,

工作经历

**公共品牌传播部工作总结18**

踏入新的工作岗位后，经过一年的锻炼，使自己的业务水平和专业素养得到了很大的提升，也对销售这份工作有了更多更深的认识。“100个人眼中就有100个哈姆雷特”，对于我而言，我通常会从两个角度去把握自己的思想脉络。

首先是保持良好的心态，态度决定一切。销售这份工作可能在外人看来整天走南闯北、光鲜亮丽，好不自在。其实呢，从事过这份职业的人都会知道其中的酸甜苦辣。你可能遇到这样那样的问题，这个时候你拥有良好的心态就显得尤为重要了。拥有积极的心态，才能运用正确的方法，找到正确的方向，进而取得良好的结果。热爱我的工作，我不会把它作为一项任务或负担，领导交代的任务，争取做到最好，会充分享受完成一件工作的乐趣。

其次，是能力问题，我觉得可以分成专业能力和基本能力。专业能力决定了你适合某中工作，基本能力，包括自信力，协作能力，承担责任的能力，冒险精神，以及创新能力等，直接决定工作的生命力。一个在事业上成功的人。必是两种能力很好协调发展和运作的人。最后是学会认真倾听他人讲话，虚心接受他人意见。年轻人多少有点毛毛躁躁，我也不例外。曾经以为自己的原则坚不可破，但随着阅历的不断增长，其实发现自己的很多东西都不成熟。这个时候师傅们教导我们想成长快，就要认真学习，向别人学习好的经验、好的工作方法，虚心接受别人的意见。

20\_\_年海口海关根据海南发展新形势对海关工作提出的新要求，以“主动作为、优化服务、促进发展”为出发点和立足点，着力优化海关监管和服务，全面提高把关服务水平，积极帮助企业和地方政府应对金融危机影响，全面落实海关支持促进海南经济增长的各项措施，坚持探索实践海关支持地方经济社会发展的“特色之路”。

一、20\_\_年支持海南对外开放的主要成效

(一)主动作为，全力推进海南国际旅游岛建设

(二)加大对海关特殊监管区域和海南重点地区的支持力度

在支持洋浦保税港区建设方面，为协助洋浦管理局做好保税港区的招商引资工作，洋浦保税港区海关专门成立了一个招商引资服务小组，由关长亲自挂帅任组长，与管理局招商部门建立联系配合机制，提前介入研究引进项目的可行性，全面宣传保税港区政策，并提前研究海关监管模式。同时，对企业通过函件或来访方式咨询投资方面事宜实行登记备案，确定专人进行政策研究和相关调研，限期提出反馈意见。积极打造“一小时注册、一小时备案、一小时通关、一小时查验”的“一小时办结”品牌，只要企业提供材料有效、齐全，就兑现港区海关“一小时办结，一次性告之”的服务承诺，以热情、周到的服务吸引企业到港区投资。目前，在洋浦保税港区内注册的企业已有14家，注册资金16亿元人民币。开关运作一年来，洋浦保税港区海关共监管进出口货运量万吨，货值亿美元，开征税款亿元人民币，监管的主要商品为原油、无烟煤、矿砂、红酒、机器设备等。

在支持海口综合保税区建设方面，我关全力以赴推进综保区建设各项工作：一是积极推动建立并落实海口市政府、澄迈县政府和海口海关关于综保区建设三方联席例会制度，及时研究解决影响综保区建设的有关问题。二是根据海关监管需要研究提出基础和监管设施以及信息化系统建设的有关需求，纳入综保区建设统一规划。三是协助海口市政府、海口保税区管委会指导设计单位制定《海口综合保税区整体规划建设方案》。四是编制综保区信息平台、视频监控及周界防范、智能卡口等系统开发需求，推进综保区信息系统招标工作。五是制定《海口综合保税区监管操作规程》，创新综保区监管通关模式，研究建立综保区和港口之间的“区港联动”，实现货物的“一次申报、一次查验、一次放行”;研究运用“海南虚拟统一通关现场”模式，将综保区与省内空港口岸紧密对接;探索简化海关特殊监管区域之间保税物流监管手续，努力实现区域管理一体化。六是推进落实“海口保税区海关”更名为“海口综合保税区海关”。目前，海口综保区已进入实质性建设阶段，《海口综合保税区整体规划建设方案》(征求意见稿)已完成，信息化系统建设招标工作已经完成，承建单位已进场开始土建施工作业。

同时，我关按照省委省政府“抓项目、扩内需、保增长”的工作部署，针对一些重点市县资源特点、产业基础、发展条件，积极研究出台更有针对性的具体支持措施，全面落实我关与海口市、三亚市、儋州市签署的合作备忘录。

(三)优化“量体裁衣”服务，助力企业应对金融危机

(四)量质并举推进综合治税，用好用足政策服务经济发展

我关创新征管思路，挖掘新的税收增长点。一是积极支持企业扩大飞机进口业务。年内海航集团共在海南口岸进口(含租赁)飞机36架，海关征收税款约亿元，分别增长倍和倍。二是积极对接先征后返的边贸财税新政策，加强协调沟通，支持海南做大做强边贸产业，帮助政府和企业开拓东盟新兴市场，培育边贸税源，全年边境贸易实征税款亿元，增长58%。

(五)反走私工作取得历史性突破

二、20\_\_年主要工作思路和措施

(一)举全关之力推进海南国际旅游岛建设。^v^批准将海南国际旅游岛建设上升为国家战略后，我关把贯彻落实^v^《关于推进海南国际旅游岛建设发展的若干意见》作为首要任务，坚持解放思想，突出“特”字，开拓创新，主动作为，有效提升海关监管服务效能，全面打造高效便捷的通关环境，举全关之力支持海南国际旅游岛建设。重点将从八个方面推进海南国际旅游岛建设：一是成立以关长为组长的领导小组全面加强统筹推进;出台贯彻落实^v^《意见》的实施意见和海关支持海南国际旅游岛建设的具体措施;深入研究《意见》涉及的海关工作，加强与^v^、海南省相关部门单位的联系和对接落实。二是积极推进海南免税购物体系建设，加快推动旅客购物退免税政策实施，为海南市内免税店做好配套服务，全力支持将海南建设成为国际购物中心。三是主动参与制定《海关对自驾游艇进出境监管办法》等配套监管办法。配合开发“国际旅游岛建设管理信息平台”及相关管理子系统，为海南国际旅游岛建设提供技术支撑。四是积极支持海南做大邮轮产业、游艇经济和国际会展业，对入境参展商品依法给予税收优惠和通关便利，简化出入境旅客通关手续。五是切实落实国家西部大开发政策，重点研究《中西部地区外商投资优势产业目录》，支持海南基础设施和重点旅游项目建设。六是重点研究、综合运用洋浦保税港区、海口综合保税区的优惠政策，积极完善监管制度，促进洋浦保税港区实施启运港退税政策实施，大力发展航运、中转等业务，支持海南加快发展现代物流业。七是积极打造农产品进出口“绿色通道”，推动海南加强与中国台湾的农业合作，帮助实现海南热带特色农业与旅游优势结合。八是加强队伍自身建设，提高干部综合素质，提升海关文明服务水平，充分发挥把关服务的职能作用。

(二)推动两个海关特殊监管区域优惠政策的综合运用。全力争取海口综合保税区早日通过验收、封关运行，重点研究、综合运用洋浦保税港区、海口综合保税区和国际旅游岛建设政策，支持开展保税仓储、展示、零售、加工、包装、分销、配送等业务，推进海南建设成为以旅游免税购物为特色的国际购物天堂，带动加工业、会展业、港航业及仓储物流等相关产业的发展，充分发挥国际旅游岛建设的辐射带动作用。

(三)支持开拓东盟等新兴市场。20\_\_年1月1日起，“中国-东盟自由贸易区”将全面建成，双方约有7000种产品将享受零关税待遇;我省与越南实现直航，开通中国洋浦至越南海防国际班轮航线。我关将支持海南省利用毗邻东盟的地缘优势，大力发展与东盟双边贸易，把海南建设成为中国-东盟双边贸易的桥头堡。

此外，我关还将继续加大对海南大型重点企业的支持力度;加强政策引导并大力扶持我省特色农业;加大港口基础设施和海关监管场所的建设力度，大力发展外向型临港经济。

20\_\_，海口海关将从海关把关服务的重大职责和所处的地位出发，以科学发展观为统领，更加自觉地把海关工作融入国家经济社会发展大局，以全力推进海南国际旅游岛建设为新的起点，以构建“解放思想领先、管理创新领先、深化改革领先、自身建设领先、高效服务领先”的大特区海关为引导，推动新形势下海南开放型经济又好又快发展。

敬爱的党组织:那个灿烂的未来在我心中是这样的。我坚信，我们的智慧的色彩更加绚烂，我们的青春将使亚运的精神更加辉煌。我们将会和世界人民一起用永不停息的实际行动，让五星旗永远屹立不倒，让亚运精神永世不朽。

公关保卫科20\_年工作总结

20\_年公关保卫科全体人员紧紧围绕集团公司提出的“企业文化年”和我公司企业文化文明创建工作为目标，在公司领导的正确领导下，经过我部门全体员工的不懈努力，各项工作都取得了一定的成绩，确保了矿区的稳定，为实现了集团公

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找