# 月度工作总结1000字范文

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2024-06-21

*总结，是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料。按内容分，有学习总结、工作总结、思想总结等，按时间分，有年度总结、季度总结、月份总结等。人们常常对已做过的工作进行回顾、分析，并提到理论高度，肯定已取得的...*

总结，是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料。按内容分，有学习总结、工作总结、思想总结等，按时间分，有年度总结、季度总结、月份总结等。人们常常对已做过的工作进行回顾、分析，并提到理论高度，肯定已取得的成绩，指出应汲取的教训，以便今后做得更好。工作总结频道为你准备了《月度工作总结1000字范文》希望你喜欢！

>【篇一】月度工作总结1000字范文

　　--月工作总结

　　--月份已经结束，现将本月我店所取得的成绩，所存在的问题，作简单的总结：

　　我店--月份人员配备不断增加，至现在已有经纪人三名，文员一名。门头、电话安装都已到位，工作顺利展开。--月份的销售业绩：实收佣金950元，成交租赁客户三家，已交二手房买卖订金3家，在九月中旬将陆续过户，合计订金额是----元佣金。其中一套买卖房屋是同王成谊合作，订金交付到--x处，未统计在内，下月十号左右过户。目前，我店和有效房源22个，经纪人手中较准客户8位。

　　从上面的销售业绩上看，我们工作做的不是很好，销售的并不成功。可是长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。实力创造价值，激情成就未来，我相信通过这些日子的学习、实践，经纪人都累了积了不少的经验，只要我们共同努力去做就一定会有收获。

　　--月工作计划：

　　1、抓好培训。一切销售业绩起源于有一个好的销售人员，建立一个具有凝聚力、合作精神销售团队是企业的根本，因此在九月我将抓好培训，着眼根本，突出骨干、整体提高。

　　2、客户资源全面跟踪和开发。对于老客户要保持联系，潜在客户要重点挖掘，舍得花精力，在拥有老客户的同时，不断从各种渠道挖掘众多的客户。

　　3、x月我们的目标是最基本做到--0元。把任务分解到每周、每日，分解到各个销售人员身上，每个经纪人总佣金定在5000元上。

>【篇二】月度工作总结1000字范文

　　每月的月初末是每个会计最忙的时候，每月的工作结果都要在这几天归集，编制报表，进行纳税申报。每天都在和时间赛跑。充实着自己的工作生活。我喜欢的一句话：服务就是服务于公司、服务于员工、服务于客户以促进公司开拓市场、增收节支，从而谋取利润化，所以这也是盛华热力有限公司所以员工共同的目标。在我们各部门积极配合下我们有序地完成了供暖期最后的一个月，为了使财务工作进一步的提高，为了把供暖工作做的更好，月工作做如下简要回顾和总结。

　　一、会计基础工作

　　(1)做好基础工作，根据本月发生的业务归集编制记账凭证、编制报表、并且申报纳税。

　　(2)采暖期临近结束，核对账目是必做的一项工作，从中找出漏记、多记的错误，更好的把账目核对清楚。

　　(3)通过给我们提供热源的河北盛华化工有限公司核对账目，我们即时的核对出多记的水费，并开具出热费专用发票，合理的计入成本。

　　(4)处理财务有关往来问题，并严格对审批单进行复核把关，对不合理的发票即时提出。

　　二、加强工作水平

　　(1)认真执行《会计法》，进一步加强对自己财务基础工作的水平，规范记账凭证的编制，严格对原始凭证的合理性进行审核，强化会计档案的管理。

　　(2)要正确合理的避税，及时发现违背税务法规的问题并予以改正，保持与税务部门的沟通与联系，取得他们的支持与指导。

　　(3)勤于学习，不断提高自己的职业素养与技能，积极响应两会的指导路线，并且学习领会两会给我们企业带来的好政策，领悟两会的精髓，学习营业税实行的有关政策，认真学习财经方面的各项规定，自觉按照国家的财经政策和程序办事。

　　(4)通过报纸杂志、电脑网络和电视新闻等媒体，加强政治思想和品德修养。

　　(5)不断学习、改变自己、更新知识、转变观念、完善自我，跟上时代发展的步伐。

　　三、下月计划

　　(1)编制报送20\_\_年度报表，发现问题，解决问题，总结经验。

　　(2)整理20\_\_—20\_\_年凭证并装订存档。

　　(3)采暖期结束归集整理采暖费记账收据联并装订。

　　(4)积极配合各部门工作，提前做好供热工程的准备工作。

　　(5)合理的调配和运用资金，使得财务状况有条不紊的进行。

>【篇三】月度工作总结1000字范文

　　XX年XX月经过短短的几天培训。我作为一名志愿者正式上岗到城步苗族自治县团县委。城步苗族自治县——-湘西南边陲秀美苗乡，全国四个苗族自治县之一，那里是身我养我的地方。四年前，我满载嘱托走出了山村，四年后学成归来，我再一次回到了这片我热爱的土地。把自我微薄的力量，奉献给这片土地和那里的亲人，用一年的时间来做一件有意义的事。

　　我经历了从一名在校的大学生向社会转变的过程。我深知每一次基层活动都是一次难得的锻炼机会，所以我进取争取，参与团县委组织的大大小小活动，我的志愿者生活过得充实而欢乐。经过了近半年的学习工作，也渐渐熟悉了基础团工作，很快的融入了新工作中。热爱上了那里的工作。

　　一、经历了这一时间的基层工作体验，我感激、感动、感慨

　　感激：感激团中央给我们的这些年轻同志这次机会，让我们直接接触最基层的工作，了解这些真正需要人才的地方，同时能在那里增长才干。感激城步团县委书记和王兄对我的关怀，以及乡镇干部、村干部为志愿者活动开展的协助。感激各基层团组织的哥哥姐姐对团工作的支持。

　　感动：城乡少儿手拉手活动中，农村留守儿童的笑容；走访农村孤寡老人时，他们温暖的双手；给贫困学生送去慰问金时，他们那一双双充满期望的眼神，这一幕幕触动了我心底，给我平淡的志愿者生活带来了活力，更坚信了我做好志愿服务工作的信心。

　　感慨：再一次回到家乡，一条条泥巴路变成了水泥路，一座座危房变成高楼大厦，农村反季节蔬菜，养殖业的发展，期望工程助学，给家乡带来了翻天覆地的变化，感慨国家政策越来越好，人民生活越过越好。

　　在对各基层团组织调研中，发现整个县城所有基层团干部仅有两个是专职的，其他的团干部一般都身兼数职，感慨基层人才缺乏，团工作开展的艰难；而与老团干部交流过程中，听他们讲述八九十年代团工作开展的情景，以及他们在基层得到的锻炼，让我明白了团的工作还任重道远。

　　二、工作体会

　　以学为先：作为刚毕业的大学生，学校所学的理论知识是不够工作之用的，所以在工作之余要加强学习，不断更新知识。同时要多向有经验的前辈学习，多观察，学习，实践，在这过程中完善自我。

　　加强联系：多与上级领导沟通汇报，请领导指导工作。更重要的是要与基层同志的联系，村官、村干部最直接的与基层打交道，他们最能反映基层的心声，多与他们联系开展工作，把最基层的团员调动起来，紧紧团结在团组织里。

　　多做实事：在工作中，虚里求实，力争为组织多作实事。作为一名大学生志愿者，要升入到最基层，找出问题，力所能及的解决基层问题。同时帮忙基层宣传特色工作，扩大基础的影响力。

>【篇四】月度工作总结1000字范文

　　十月份的日子过得飞快，如同马路上疾驶过的车轮子般，转瞬即逝。眨眼间不看就半月去了，谁曾想这原本是慢得如同蜗牛般在爬的暑假生活呢。有事儿做的感觉就是不同凡响。小小感慨下这半来个月，那滋味儿真是又酸又甜，更有苦有辣，咋么说也得总结一个，也不枉我一番汗水下去，免了那抛于脑后之忧。言归正传，既然是月小结麽，那么下面我就具体汇报下这半个月来的工作情况。

　　根据目前工作分工，我的主要工作任务是:(1)负责公司培训工作;(2)负责工伤工作;(3)办公室部分写作和临时工作。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的管理人员应当具有良好的语言表达能力、流畅的文字写作能力、较强的组织领导能力、灵活的处理问题能力、有效的对外联系能力、大型活动的策划及筹备能力。在原来的公司里，很多工作我只是管，大部分工作是手下人在做，现在亲手做，发现很多看似简单的工作，其实里面还有很多技巧。

　　我是初次接触物业管理工作，对综合管理员的职责任务不甚了解，为了尽快适应新的工作岗位和工作环境，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，现已基本胜任本职。一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。我注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，通过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地进入了工作情况。

　　另一方面，问书本、问同事，不断丰富知识掌握技巧。在各级领导和同事的帮助指导下，从不会到会，从不熟悉到熟悉，我逐渐摸清了工作中的基本情况，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。在这个月的时间里，我能遵守公司的各项规章制度，兢兢业业做好本职业工作，本月从未迟到早退，用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

　　回顾半月来，有错误，也有笑容，有热情，也有幸喜。实习其实也就是一个相互学习的过程，工作考验了我，我也得到了学习。这次实习是个加厚人生阅历，值得珍惜的一个好机会.要么就不做，要做就要做到我所能达到的。所以很庆幸本身能找到这份实习的工作，固然时间不长，但还是取得了锻炼，事实上部门工作总结怎么写，看清了本身的不够，在学校学的东西都没有用上，不过在工作中学到了不少的新学问，也锻炼了本身的各方面的能力。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找