# 标书盖章封标工作总结(推荐5篇)

来源：网络 作者：落日斜阳 更新时间：2024-07-22

*标书盖章封标工作总结1时光飞快，转眼间，又到了20xx年的年终岁未，回想一下，来公司已有了半年的时间，在这半年的时间里，在领导及同事的帮助下，认真完成了公司所交给的各项工作。>一、工作情况：在这半年的时间中，项目一个接着一个，时间很紧凑，在...*

**标书盖章封标工作总结1**

时光飞快，转眼间，又到了20xx年的年终岁未，回想一下，来公司已有了半年的时间，在这半年的时间里，在领导及同事的帮助下，认真完成了公司所交给的各项工作。

>一、工作情况：

在这半年的时间中，项目一个接着一个，时间很紧凑，在多个项目的段练，使我对工作的流程更加的熟悉，对工作内容有了更进一步更深层次的了解。我将半年的工作学习情况作如下总结：

1、每天必做的工作，看各个地方的招标网，收集招标信息。

2、协助小粟完成标书的制作，现在可单独完成陪标的标书的90%以上，有些地方还需要进一步的学习。

3、初步学习做合同事宜。

4、学习了关于听力及公司相关产品的知识，对助听器的接触越来越多，慢慢的也懂了一些。

5、在空闲时间时协助售后的订货和出差安装验收事宜。

>二、存在的问题：

半年来，自己努力工作，但还是存在着不少不足之处，在工作方法上还需要更加扎实，更加细致，把时效性和灵活性很好地结合起来，提高工作质量。

1、在工作初期，对工作认识程度不够，缺乏全局观念，对招投标行业缺少了解和分析，对自己的工作定位认识不足。但在领导和同事的

帮助下，加强了对工作的认知程度，能够很好的完成领导安排的各项工作。我相信，在以后的工作中，我会不断努力学习和思考，进一步加强对工作的认知能力从而把工作做到最好。

2、在投标的过程中，遇到了很多新的问题，由于政策在不断的变化，发现的问题不能马上解决，但是投标的过程，同时也是学习的过程，所以我们要通过不断的学习和总结，遇到的问题才能得到了很好的解决。

3、在标书的制作和检查上，因项目集中标书制作时间相对少，所以会存在或大或小的问题，仔细程度不够，希望在今后的工作中努力减少错误。

4、在项目挂网前，文件没有审核好，给后期制作标书带来很多不便，希望以后能不需要提供的资料尽量不提供，所需提供的的资料都要想到陪标的能不能提供。

5、缺乏专业知识，自己的专业面狭窄，对本公司的产品认识还是不够全面，面对客户技术、专业性的问题很多都无法解答，学习不够，希望有机会多些专业的\'培训。

>三、工作心得

我结合这段时间以来的投标工作，将标书制及投标中应注意的事项总结如下：

1、细读招标文件，一字不漏地反复研究招标文件的内容，摸清招标人的要求及意图，切忌出现理解上的错误造成废标。

2、积累投标经验，投标书格式通常大同小异,内容差不多，总结经验，注重关键部分，就可以省时省力,少犯错误。投标经验既要理论又要实践，往往一两个错误就可能导致废标。

>四、20xx年度的工作展望

努力学习标书制作，更细心一点。多学公司产品的专业知识。

总之，半年的工作是充实的，如果有做的不好的地方，希望领导和同事们指出，以便及时更正。在新的一年里我将会更加努力，爱岗敬业，本着认真负责的工作态度，做好自己的本职工作，发挥出自己最大的能力，为公司的业绩出一分力，提升自身价值。

**标书盖章封标工作总结2**

>一、20xx年终总结

转眼已入职安竣公司一年，一年来，在公司各级领导关心帮助和同事配合下，主要完成以下几方面的工作：

1、设计技术管理方面

（1）完成运河名郡项目施工蓝图图纸审查手续，并整理、分发施工蓝图于各监理单位、施工总包单位、消防施工单位。

（2）组织施工、监理、设计进行图纸会审，设计交底，并沟通、联系各方确定图纸会审记录内容，签字盖章完善手续，及时下发各施工、监理单位。

（3）沟通、协调两家设计单位，督促完成运河名郡项目室外管网综合设计。

（4）整理、完善运河名郡项目建筑做法统一说明，并签字盖章完善手续，及时下发各施工、监理、跟踪审计单位。

（5）沟通、协调、处理施工中的图纸问题。

（6）审核施工单位聊城九洲施工组织设计。

2、招投标管理方面

（1）起草、整理、完善运河名郡项目监理、施工总包招标工作实施方案，推进完成项目监理单位、施工单位招标。

（2）编制、整理、完善运河名郡项目施工总包合同内容初稿。

3、施工现场管理方面

（1）开工前准备

督促、协调聊城九洲完成安监、质监报建手续资料；协调、推进完成施工临时用水、用电接入，临时道路的\'修建，原有围挡拆除，新围挡、大门及临时办公设施的搭建；组织规划进行现场坐标控制点、基准点交底，安排施工技术人员做好标识、保护。压实施工现场开工前的各项准备。

（2）安全文明施工管理

督促、要求施工单位严格按聊城市安全文明施工示范工地标准，落实现场各项安全设施，六个百分百扬尘防治设施；检查、推进施工单位安全文明管理班子健全，专职安全管理人员到岗履职，专项施工方案及安全交底完善，特种作业人员持证上岗；进行日常安全文明检查，督促施工单位对存在的问题积极整改落实。实现主体结构施工阶段安全文明目标，通过聊城市安全文明施工示范工地验收，通过省、市、地方各级主管部门及领导和各级环保督察的视察、检查。

（3）质量管理

根据本项目优良工程质量目标，严格督促要求施工单位健全质量管理体系，落实方案先行、样板引路，技术交底；对进场的每批材料与监理共同进行验收，严把工程材料质量关；进行垫层、防水、模板、钢筋、混凝土、砌体各分项隐蔽工程严格验收，发现问题及时督促施工单位积极整改落实，严把施工过程质量；进行日常工程质量检查，发现质量缺陷，及时与施工、监理沟通，研究确定整改方案报领导审批后实施。组织施工、监理、勘察、设计、质监站完成3#、4#基槽、基础验收，完成15#基槽、基础、主体验收，完成3#、4#、15#规划验线。

（4）进度管理

根据项目工期目标，积极沟通、协调、督促施工单位充分调度各种资源，从人、材、物、法、环五个方面，严格要求施工单位想方设法，加大投入，在保证安全质量前提下，在有限时间内，科学组织，加快施工进度；积极沟通施工单位确保各劳务班组有机配合、各工序有序衔接、各机械设备正常运转，有效抢赶工期进度。目前，二标未完成主体结构封顶计划，3#、4#一次现浇结构完成16层，二次结构均完成至9层，15#全面完成施工，并交与售楼处使用。

>二、20xx年度计划

1、安全文明方面

（1）继续督促施工单位做好各项安全防护设施、扬尘防治设施，保障项目正常生产。

（2）加大安全检查力度，及时发现安全隐患，严格督促施工单位落实整改。

2、质量管理方面

（1）督促要求施工单位执行住宅各装饰装修工程质量标准，严格把关每道工序施工质量，确保实体工程质量统一。

（2）严格分户验收组织、实施，确保项目建设标准落到实处，效果真实统一。

3、进度管理方面

（1）继续积极推进施工单位尽快完成3#、4#主体结构施工，为后期装饰装修工程施工创造工作面。

（2）有序展开装饰装修工程施工，督促施工单位科学组织，进行工序穿插施工，以节约工期。

（3）积极协调车库的土方开挖、基础、主体施工、安装及室外土方回填。

（4）积极推进室外管网及市政、园林景观施工，确保20xx年项目目标的实现。

**标书盖章封标工作总结3**

工作总结一类的文书，向来易读难写。究其原因，似如山涧的涓涓小溪，映照的或许是山中最美的各色景致，但是，本身蜿蜒斗转的婀娜，是无论如何无从旁观的。这种“美”，只有矗立在山巅，才能“一览众山小”。

总结好过去，是为了更好的行向未来。之于我自己，这与其说是年度总结，不如说是这期间自己对工作认知的一次“结算”。细细算来，接触园林预算，恰整一年，五月以前，基本是寻“道”，五至八月，伴各位同事左右，偶打下手，可以算是初入“道门”，八月至今，西行“包头”，可以算是，修行之始，于此，我对部门领导和同事的指引深表谢意，希望来日方长，可以继续在大家的帮助下，与你们共同进步成长。

>道一：投标—— 细核量，防落项

随着公司业绩的连年提升，投标已经成为预算部门的主要工作。对于预算人员来说，投标最大的工作就是核算施工图纸的工程量，这几乎占据整个投标工作的三分之二时间。核算工程量要仔细，防止拉项丢项，这是每个预算员日常修炼的“要诀”。但，甲方通常给的投标时间又短又急，预算人员只好加班加点，匆忙完“书”，这极易导致投标算量过程中出现问题。那么如何防止这种情况出现呢？投标总负责人统筹分配是有效策略，如园建的工程量比较大、金额大，工程核算可以分别让不同的人各做一遍全面核算，然后对比，结果差异不大，则功成。另外，投标丢项经常发现在非主项上，如车位草坪、植草格中的草坪容易忘记计算到草坪中去。为此，大家可以一起交流总结，条陈一下，整理一个“宝典”，时时提醒，大有裨益。

>道二：勘察现场—— 综合考虑，取费报价

投标前，都要去勘察施工现场，勘察的主要目的是测量现场标高，计算土方工程。同时，综合考虑工程所处的自然地理条件。据悉，我公司在成都开展的一些项目是在山上，不利于机械施工，很多工作如材料搬运等主要靠人工，因此投标取费就要相应在人工费上提高。又如，某工程地下水位较高，基础底标高又在地下水位之下，该工程拟于5月份开工，而气象资料显示5月份是该地区降雨量最多的月份，因此投标时就要注意报价有没有考虑基础施工的降水费用。

>道三：书面文字—— 落墨为准，口说无凭

投标结束后，预算人员要注意甲方书面文字的整理，如果有牵涉到施工范围，图纸变更等说明的文字，最好将这些都体现到投标编制说明上。如在做包头东路园建、水电修复工程结算时，甲方投标给的施工范围包含环岛之南的范围，而我们投标书上并没有计算这部分工程量，甲方认定我们属丢项，后来才得知，不是我们预算人员丢项，而是甲方当时只是口头上说南边的范围暂时不用报价了，但要注意，甲方只是口头，而并没有书面文字，如果当时向甲方要了一份书面文字，并且是盖章的书面文字，那后头，就会少了这许多的枝节。当然，如果出现甲方就是不配合的情况，那么，投标人员在编制说明上将报价范围写清楚，也不失为一个补救之策。

在预算人员与项目经理交接工程时，详细交接与甲方之间的书面文字也很重要，比如施工图纸某些部位做法已经改动，但只是文字上做说明，如果工程人员不注意，很可能就按图施工，造成损失。另外，投标的主材价格最好要打印一份，交付给采购人员，这样采购人员在采购材料时就可以有的放矢，有个参考的价位。

>道四；低价中标——不可一概而降

目前，大部分工程都是以低价中标，因为合理的低价，能排挤其他竞争对手。而中标后，设法做更多签证单又成了施工方获取最大利润的主要方式。这就存在一个矛盾，如果中标的总价是以降低每个分项工程的综合单价取胜，后期签证单的综合单价必须按照这个价格走，那么获取最大利润的可能性就降低了，而如何降低总价则很大程度上影响到后期的结算价款。对此，预算人员可为大有“空间”，凭借丰富的造价管理能力，结合施工经验，统筹全工程，详尽每个分项的施工工艺、工作内容及施工措施，首先找出哪些分项发生变更的可能性大，哪些不会发生变更，然后，对于可能发生变更的分项，相应提高该分项的综合单价，而降低总价，主要靠那些不会发生变更的分项工程。以此，粗细结合，才是低价王道的精髓。

>道五：细研合同——防陷进 防霸道

通常，工程合同都是由甲方起草，因此作为施工方，一定要仔细研读关键的合同条款。首先要注意结算方式，是单价包死，还是总价包干，因为结算方式不同，签证方式也会不同。其次是变更签证的条款。如这次包头工程结算，除了保利花园三期d区工程，其余工程对变更签证都有一个条件设置，即：分项工程的工程变更签证、设计变更签证增减工程量的定额直接费在XX元以内（含XX元），甲方不另支付费用。分析这个条款，要注意两个词语：分项工程和定额直接费。何谓分项工程，它是施工图预算中最基本的计算单位，是组成分部工程的基本元素。而我在做结算中，发现有的签证把绿化和园建做成一个面单了，其实这是两个分项工程，若恰好每个分项的.直接费都不到XX元，虽然形式上组成一个签证，但到结算也是通过不了审核的。而什么是定额直接费呢？它是指施工过程中耗费的构成工程实体和有助于工程形成的各种费用，包括人工费、材料费和机械费。在此，我认为甲方偷换了概念，因为现在使用的定额手册是XX年编制的，人材机是按照当时的价格水平，甲方则就将定额直接费定义到XX年的水平，而施工方则认为定额直接费是调整后的人材机价格。另外，要警惕合同中的霸王条款。如上述合同写的定额直接费XX元以下不另付费用，绝对的霸王条款，其实仔细阅读合同，类似的条款还有很多，如规定甲乙双方权利与义务时，合同上写“甲方有权根据乙方工程进度调整承包范围，乙方不得有异议”，对此，施工方一定要引起注意，以免给后期工作带来不必要的麻烦。12公司投标竞标工作总结

>道六：签证面单—— 要严谨且全面

在做结算时，经常会遇到一些模棱两可的签证单，弄不清楚工程变更的具体内容。一份好的工程签证面单，首先就是工程变更内容要清楚，不用含糊不清的词语，全部工作内容要体现，并附具体的工程量。举一例子做说明：根据甲方要求，我方对13#别墅前入户铺装进行变更，增加铺装量为：烧结砖、混凝土，天然级配1，608m2。问题如下：首先烧结砖没规格、混凝土没型号；其次内容不全面，没体现出挖土方，素土夯实，粗砂层等工作内容。而恰是这些问题，带给了结算很多不必要的麻烦。

>日常道：功在日日，验收结算，省时省力

包头项目，8月接手，但直到12月中工作才算基本结束，耗时之长，几乎等于工程施工的时间。分析原因，甲方有意拖延是主原，其次，有两个经验或者说，教训，也是值得大修为的。其一、相关工作人员配备不齐。对于我公司来说，正处于发展时期，各地开展项目很多，因此保证每个项目八大人员齐全似乎不太现实，但保证每个项目有一个类似文员的工作人员还是有必要的，集做资料、画图、做签证面单等工作为一体，信息汇集，条陈管理，保证事半功倍；其二、关于竣工图纸，尽量不要等到工程结束时才开始画，尤其水电的竣工图纸，管线都是埋在地下，作为水电工长，每做完一道管线工作，平时就要在图纸上画出，否则，后期，将必然出现失误。

论“道”至此，终于算是一个篇章了。抬头，迷迷糊糊发现已经是凌晨两点。谨想当年佛祖写就万言经书是何等的苦事。看来，修行之事，只能是终身之功，断没有莫日之法啊。

**标书盖章封标工作总结4**

成绩属于过去，辉煌在于明天——明天的成功取决于我们今天扎实的努力。为了再接再厉，取得更大成绩，我们对投标工作的经验教训，总结如下。

>1、激发潜能，全心投入

人的潜力是无穷的。只有调动人的主观能动性，激发潜能，全心投入，才能取得原本不可想象的成功。

众人拾柴火焰高。只有取长补短，扬长避短，默契配合，紧密合作，心往一处想，劲往一处使，才能发挥集体力量，实现共同目的。

越是关键时刻，越能考验一个人的精神状态，越能体现一个队伍的团队精神。只有“聚精会神搞建设，一心一意谋发展”，心无旁骛，专心致志，才能取得最后的胜利。

公司董事长不辞辛苦、以身作则，是我们学习的好榜样。

>2、专人负责，精心组织

鉴于我公司实际情况，并结合多年来的投标实践，可确定若干投标人员，组成投标小组，各负其责，保持稳定，“集中力量办大事”。

各小组成员在完成平日工作任务的同时，还要重点注意投标文件的.分析、把握。“养兵千日，用兵一时”，只有平时打好基础，才能临阵不乱，厚积雹。

组织安排很重要。组织良好，事半功倍；组织混乱，事倍功半。只有精心组织，才能提高效率，在有限的投标时间，做出最好的投标文件。

>3、资料收集，细致深入

投标文件所依据的资料主要有：现场勘察资料、招标文件、全省规划、有关部门文件等。

只有深入细致地分析资料后，才能统领全局，找出关键问题，既而有针对性地逐一解决难点重点。

>4、常规设计，中标基础

根据道路实际情况，按照有关规范要求，结合各地总体规划，确定总体方案常规部分。常规设计，是各家文件共性部分，要做到万无一失，不能丢分，为突出关键问题，打下基础。

>5、稳中有变，逐步提高

投标文件在形成一定风格、结构后，要保持框架稳定。

新的投标项目，各专业可结合道路具体情况，相应修改即可。在修改过程中，对变动部分做出标记，以便专家审校时重点对比，节省时间，提高效率。

>6、文件出版，精益求精

在版面布置上，要注意图表、文字相配合，以及色彩、字号相搭配；在方案描述上，要注意文字书面化、专业化，追求简洁、精练。

只要文件没有付诸装订出版，就应不厌其烦、反复检查。通篇检查与重点检查相结合。

最终目标：图文并茂，重点突出，一目了然，便于接受。

**标书盖章封标工作总结5**

接到各种招标通知，我们首先需要了解的是什么？当然是招标地区，招标目录以及招标费用，招标费用主要包括了：标书购买费，投标保证金及中标服务费。在请示上级并得到参标通知并买回标书后，我们就开始工作了~~~

这一步完毕之后，我们就可以开始制作标书了。

而要又快又好的制作标书，必杀技就是：装订要求！按照装订要求一步步的走下去，一个下午做完整本标书真是so easy~~

一般的标书在最后都会有一个装订的要求。以托明公司20xx年荆门市采购的标书为例，我们首先就是要找到自己是作为什么样的主体来进行投标的，生产企业？经营企业？国产产品？进口产品？然后根据投标主体来选择装订要求。

我仍然建议将装订要求打印出来，再从要求的第一条开始，封面、目录、资质文件...一个个的按顺序打印出来或者找出来。如果有不同的产品册、资质册，就分类放好。标书中有说明要一式几份，这个时候也就按顺序装好。我想平时公司的`基本资质及产品资质都应该是归类放好了的，这样做标书的时候找起来是非常方便的。

所有的资质，表格都按顺序放好，盖上红章，然后装订起来，最后再检查里面需要签字的地方，一一签好字。我们的标书就制作完毕啦~~~~

撒花撒花~~~

PS:由于不同地区的招标，报价的方式不一样，有的是网上报价，有的是在送达标书的时候就必须报价。如果报价表和标书一起送达的话一般是要单独密封的，可能还会需要一个电子版报价表，这个需要注意一下。

在做标书的时候，很多童鞋都会说，我没有这个资质，没有那个资质怎么办！我的回答就是：凉拌！反正你都是没有的，也不可能去造假，又变不出来。只要有最基础的资质在，也有就说你有销售你产品的资质，一般来讲这些辅助性的东西对你的投标是不会产生决定性的影响的~！~~

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找