# 餐饮加盟协议书简单版5篇

来源：网络 作者：风华正茂 更新时间：2024-09-24

*此协议基于双方友好协商，遵循诚实信用、互惠互利、共同发展原则。依据《民法典》等规定，特许人授权受许人在特定区域开展加盟代理和推广。明确双方权利义务，确保合作顺利进行。双方将严格履行约定，共同推动品牌发展，实现共赢，为商业合作提供坚实保障。下...*

此协议基于双方友好协商，遵循诚实信用、互惠互利、共同发展原则。依据《民法典》等规定，特许人授权受许人在特定区域开展加盟代理和推广。明确双方权利义务，确保合作顺利进行。双方将严格履行约定，共同推动品牌发展，实现共赢，为商业合作提供坚实保障。下面是小编给大家分享的一些有关于的内容，希望能对大家有所帮助。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方为共同开发\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_连锁餐饮，根据《中华人民共和国民法典》及其他法律法规，为明确双方在连锁经营上的权利和义务关系，特订立本协议，资共同遵守。

第一条、加盟项目

甲乙双方协商约定由乙方加盟甲方所建立的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_连锁餐饮。

第二条、加盟地点

加盟店地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第三条、加盟费、保证金、管理费

1、乙方向甲方缴纳特许经营加盟费于本协议签订时一次性付清。

2、为充分保证乙方在经营过程中珍惜和维护“\_\_\_\_\_\_\_\_\_”品牌形象，乙方须向甲方缴纳品牌保证金\_\_\_\_\_\_元人民币，与本协议签订时一次性付清。

3、本协议生效后，如因乙方原因造成本协议不能履行时，甲方不承担任何责任，且不退坏加盟费。

4、付款方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第四条、餐饮加盟的条件与要求

1、餐饮加盟者必须具备的条件：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2、加盟店应注册为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，并以其名履行本协议。

3、营业场所的要求\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第五条、加盟期限

1、本协议自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止(以缴款时间为准)，期限为\_\_\_\_年到期。

2、协议期满后如需续签协议，乙方在协议到期前一个月向甲方提出申请，双方协商续签，乙方享有续签优先权。

第六条、甲方责任

1、甲方应提供\_\_\_\_\_\_\_\_\_加盟店的注册商标。

2、甲方应提供加盟店提供的食品制作设备。

3、甲方应提供食品配方。

4、甲方应负责培训主要技术人员。

5、甲方应提供店面整体规划设计及装修建议。

6、甲方应供经营资料。

7、甲方派出一名技术人员负责培训，工资、路费、生活费由乙方负责。

8、甲方应定期向总店汇报经营情况。

9、甲方应总店的统一管理模式进行管理。

第七条、乙方应遵守的加盟规则

1、乙方必须使用\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_商标，从事餐饮业。

2、为保证质量，乙方必须使用甲方提供的配方材料。

3、乙方必须使用甲方提供的设备，乙方外购的部分必须由甲方书面同意。

4、乙方经营所需的所有调料配制必须由甲方培训出的人员进行配制。

5、乙方应执行甲方统一制定的价格标准。若因地区原因需要进行价格调整时必须征得甲方书面同意。

6、乙方严格按照协议规定的加盟地点，规模、数量、期限开展经营活动。

7、乙方不得向他人出售配方等商业秘密。

甲方(特许人)：地址：电话：

乙方(受许人)：地址：电话：

双方经友好协商，本着诚实信用、互惠互利、共同发展的原则，依据《民法典》及有关法律法规的规定，特许人授权受许人在指定区域进行\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_加盟代理和推广，并就相关事宜达成一致：

一、宗旨

1、特许人依法拥有\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_系列产品和品牌的知识产权，受许人只有经过特许人的允许，才可以使用\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的名称、商标、图案、色彩等受法律保护的知识产权(以下统称名称和商标)。

2、受许人愿意通过使用特许人的运营体系和操作系统，在接受根据合同条款和在本合同所规定的区域特许开设、推广\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_加盟连锁门店，销售特许人相关指定产品。

二、受许人的法律地位

1、受许人以自身名义自付费用，作为独立的经营者进行其活动。

因此，受许人须接受对所有经营者共同的法律要求，特别是有关资格的规则以及社会的、财务的和商业的要求。

作为一个独立的经营者，受许人应就其活动自负一切风险和从中获利。

2、受许人不是特许人的代理人、买卖代表，也不是他的雇员或合伙人。

受许人不是作为特许人的佣金代理人，受许人无权以特许人的名义签订合同，使特许人在任何方面对第三人承担责任，或由特许人负担费用，承担任何义务。

三、授予的各项权利为了使受许人正常经营，特许人授予受许人下列各项权利：

1、使用\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_名称和商标的权利。

2、在引进以及经营过程中从特许人处获得技术、商业、法律和经营等方面指导的权利。

3、在经过核准区域和核准建筑物内，按本合同产品专利费及价格体系的约定，经营\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_专卖店相关指定产品的权利。

4、享有本合同约定区域的独家加盟代理权的权利。

5、享有核准区域内所开设、开拓门店特许使用费(含商标使用费、广告费)分成的权利。

四、区域特许人授予受许人在\_\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_\_市作为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_加盟连锁经营的代理商，享有\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_专卖店加盟代理权，向以上地域内推广、销售、配送相关指定产品。

1、受许人在合同期内，自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月开设或发展不少于\_\_\_\_间专营店。

2、在上述规定的任\_\_\_\_\_\_\_\_年度内未完成开店数量的，特许人有权于次年度始在上述区域内引入具有与受许人相同权利的第三方经营、开设、推广\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_加盟连锁专营店，或特许人有权单方面解除本合同，取消受许人该合同剩余时间的代理权。

3、在本合同期间，根据市场变化，双方可协商制定新的门店发展目标或规划，在双方达成一致意见，重新签订补充协议后按新的发展目标或规划执行。

4、受许人不得变更或超越授权经营的区域，如违反规定，特许人有权解除本合同，取消受许人该合同剩余时间的代理权。

五、授权期限

1、授权特许经营代理推广期限为：自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

本合同在双方签字盖章之日生效。

2、合约期满，特许人将根据受许人的表现，决定是否续约。

受许人必须于本同期限届满前至少\_\_\_\_\_个月通知特许人是否续约，双方不发出续约通知将终止本合同。

六、装修及设备要求

1、建筑物装饰特许人不与受许人所代\_\_\_\_区域内的加盟店签订装修协议，由加盟店直接按照统一设计与装饰公司签订门店装修合同。

2、受许人在本合同核准地域开设的门店实用面积不得少于\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_平方米，且店址均须获得甲方书面同意。

3、门店设备由受许人按清单报与特许人，由公司总部统一配送安装。

七、品牌形象与管理

1、店铺的形象受许人须按照\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_和运营手册中所描述的标准来监督、维护所辖区域内各门店的装饰、设备以及外观;当其不符合要求时，受许人有义务督促各门店按照特许人的要求对店铺进行重新调整和装修，包括更新老化的设备。

2、受许人及其雇员要对客户及所辖区域内门店提供及时、礼貌、友好、有效的服务。

并对顾客以及公众保持最大程度的诚实、公平以及遵守道德上的准则。

3、受许人同意执行和监督开设的门店符合特许人在运营手册中所设立的以下条款：

(1)正确的采购、陈列、储存、销售商品的方法和程序;

(2)店铺的安全、维护、清洁、运行和外观;

(3)受许人及其雇员统一形象及外表;

(4)对所有名称与标志的使用;

(5)运营时间的保证及对运营资金的保持;

(6)对于标牌、商标、海报、陈列、标准配置以及相关产品的使用;

(7)作为特许人认可的受许人以及受其管理下店主证明的使用;

(8)受许人选择投放广告的内容、风格以及媒体的审批;

(9)店内陈列或出售商品的来源、种类和牌子的标注与陈列;

(10)受许人所保持的最低限量的库存保证;(1

1)特许人许可的礼物、赠券或者当地的促销活动的开展;

4、监督受许人应严格执行特许人的关于\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_门店和推广的各项规章制度与政策，承担其所代\_\_\_\_区域内各门店的经营、卫生等监督管理责任，负责监督其所授权区域内各门店的经营、装修、名称和商标标识的使用、营业人员的管理、培训、服务规范均要符合特许人的要求，对门店的违规行为及时通知纠正或向特许人提出处理建议。

八、人员培训和聘用特许人应保证受许人的初始的和后续的培训：

1、在任何活动开始前，受许人及其职工必须接受特许人的相关培训或指导，受许人应熟悉各种条款以及技术、商务和管理程序。

同时受许人有义务将上述内容及方法传授给所辖区域内各门店中的有关人员。

2、在本特许有效期间，由受许人安排其雇员和所辖区域内各门店中的有关人员参加。

日期和地点由受许人决定。

3、如果特许人决定改变某些实施的方法，他必须立即书面通知受许人。

九、食品卫生安全

1、受许人有义务监督其遵守本合同规定开设或发展的门店，在门店签约后必须自费申领由当地政府机关颁发的营业执照、卫生许可证等营运门店店必备的证照。

2、受许人对食品、半成品、成品、包装材料、食品调配设备发现有异常情况或者存在疑虑的，必须立即停止使用并上报特许人，经特许人确认或处理后，恢复正常或消除疑虑后，方可正常使用，否则因此造成相关食品安全事故或纠纷的，受许人承担所有损失与法律责任，且特许人保留追究受许人因此而造成特许人相关经济损失的权利。

3、不管任何原因致使受许人管辖区域内各门店发生相关食品安全事故或纠纷的，受许人必须在事件发生后及时通报(以电话或传真的方式)特许人，且受许人必须立即妥善安置涉及人员，否则造成特许人名誉和相关经济损失的，特许人有权解除本合同，作为违约金受许人所缴纳的所有费用不予退回，且保留追究受许人因此而造成特许人相关经济损失的权利。

4、所有产品必须在保质期限内销售，超过保质期限的产品受许人必须销毁处理，如受许人因销售过期产品导致发生食品安全事故或纠纷的，特许人有权解除本合同，作为违约金受许人所缴纳的所有费用不予退回，受许人承担所有损失与法律责任，且特许人保留追究受许人因此而造成特许人相关经济损失的权利。

十、管理费及其他费用

1、受许人符合本合同所述开设的门店，开业前必须与特许人另行签署《特许加盟合同》，且特许人每店收取特许使用费人民币\_\_\_\_\_\_\_\_元整年，如发生受许人多收、瞒收、上报虚假金额等行为，特许人有权拒绝承认门店的合法地位，且特许人有权单方面解除本合同，取消受许人代理资格，特许人方有权重新选择该地区的代理商，并保留追究受许人造成特许人相关经济损失的权利。

上述门店，如为受许人开设的直营店，受许人开设每间直营店须支付给特许人特许使用费现金人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整。

上述特许使用费(即人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_元店)，汇入特许人指定账号。

2、受许人支付给特许人的以上费用，受许人必须以转帐或现金的形式向特许人缴纳：开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

银行帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

3、受许人不得以任何理由要求返还上述费用。

4、根据市场和发展的需要，特许人有调整收取门店特许使用费、履约保证金、管理费、商标使用费、广告促销费的权利。

十

一、特许人的权利和义务

1、特许人是名称与商标持有人，因而有资格授予受许人使用的权利。

受许人对这些权利的使用并不妨碍任何第三方在按本合同规定的地区内的权利。

2、特许人同意在任何特许经营开始之前向受许人提供下列服务：

(1)向受许人提供包括场地装修和产品展示标准在内的说明;发展业务所需准备的清单;向受许人提供示范的装修条款和有关受许人许可范围内进行改制的建议;就受许人开展特许经营而进行的任何广告宣传活动提出建议。

(2)向受许人提供优质的产品方案，并对产品的品质负责。

在销售、储存过程中，若因受许人原因导致产品质量责任，应受许人方承担。

十

二、受许人的权利和义务

1、特许人按本合同所述授予受许人以使用名称与商标的权利。

2、受许人应进一步发展他按本合同规定从特许人那里获得的专有技术。

3、受许人及其员工应参加按本合同组织的必要的初始训练班。

4、受许人应向特许人提供一切能改善的建议和他在经营特许活动中获得的经验。

5、受许人不得向特许人核准区域外的特许人的第三方供货，否则特许人有权解除本合同，取消受许人代理的资格，受许人已缴纳的所有费用不退回，并且特许人有权重新选择该地区的代理商。

6、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_门店使用的所有纸杯、塑料袋、工衣等用品。

门店必须配备的全部用品及设备必须从特许人处购买。

否则特许人有权单方面解除本合同，取消受许人代理资格，受许人已经缴纳的履约保证金及加盟费不退回，并且特许人有权重新选择该地区的代理商。

7、受许人有义务监督所代\_\_\_\_区域内所有\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_门店不得销售特许人指定商品以外的一切其他产品，按照特许人提供的配方进行产品配制，从特许人或特许人书面指定的厂商处购买原材料。

受许人对加盟店的违规行为应及时通知纠正或向特许人提出处理意见。

8、受许人一旦发现侵犯或滥用特许人商标，商业名称或者其他简称以及任何侵权或不正当竞争情况的应将此情况立即通知特许人。

9、受许人应就法律程序向特许人提供必要的帮助，以便在诉讼中成功地得出结论。

在事前书面通知后，受许人如果在法律上能这样做时，应进入任何有用的法律程序，以便特许人的权利得到确认。

十

三、续约在本合同期限届满时，受许人在满足下列条件的情况下，享有合同到期后同等条件下优先续约的权利：

1、较好地履行了本合同的义务，没有发生过比较重大的违约行为。

2、已经向特许人支付了到期的全部款项。

3、提前\_\_\_\_个月书面提出续约申请。

4、如受许人于本合同期满后不再续约或合同期限内放弃履行本协议，须在本合同到期前\_\_\_\_个月以书面形式通知甲方，受许人在收到特许人的回复后的一个月内，将区域内所有\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_门店的相关资料移交给特许人。

5、如受许人于本合同期满前\_\_\_\_个月不表示是否继续履行本合同提出书面要求，特许人有权视受许人自己放弃优先续约的权利，特许人有权选择另一方替换受许人为该区域的代理商，且受许人在收到特许人的通知后的一个月内，必须将该区域内所有\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_门店的相关资料移交给特许人;受许人必须于本合同期满前的一个月内将原代\_\_\_\_区域所有的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_专营店移交给特许人授权的另一方管理，需无条件配合特许人、特许人授权的另一方办理、完成移交所需的一切相关的法律程序、文件。

十

四、争议解决因本协议或与本协议有关的一切争议，由甲、乙双方友好协商解决，如协商不成，由\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院管辖。

十

五、其他

1、经协商一致，甲、乙双方可以修改本协议或对未尽事宜进行补充;补充、修改的内容与本协议相冲突的，以补充、修改后的内容为准。

2、本协议未约定，甲、乙双方又未能达成补充协议的，按国家法律的规定执行。

3、本协议一式\_\_\_\_份，甲、乙双方各执\_\_\_\_份。

4、本协议经甲、乙双方签名后生效。

甲方(签章)：合同签署人：签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日签订地点：

乙方(签章)：合同签署人：签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日签订地点：

甲方：地址：电话：乙方：地址：电话：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。 经双方友好协商，甲方同意乙方作为\_\_\_\_\_的加盟店，特立本合同。风险提示：

应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

一、基本要求

1、店铺面积(含厨房)：\_\_\_\_\_\_平方米以上。

2、加盟费：一次性付清\_\_\_\_\_元。

3、特许权使用费：\_\_\_\_\_元月，按年交。

4、本铺保证金：一次性付清\_\_\_\_\_元。

5、合同期限：\_\_\_\_\_\_\_\_年(合同期满后乙方如需继续经营应到总店另签合同)。

6、加盟店无权受理其它加盟店，如需加盟或开分店应向总店提出申请。

二、适用区域

1、县级\_\_\_\_市。

2、沿海发达地区的\_\_\_\_市乡镇，工业园区。

3、地级市、\_\_\_\_市、省会\_\_\_\_市。

三、保护区域总店保证省会\_\_\_\_市，\_\_\_\_市受权\_\_\_\_\_家，地级市受权\_\_\_\_\_\_家，县级\_\_\_\_市受权\_\_\_\_\_家。风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

四、甲方责任和义务

1、同等品质，品牌，价格的物质上在加盟店当地就近购置。

2、凡属总店经营特色的物资供应，由总店统一配送。总店收费标准为：收取物资物品在当季当时市场进购价的基础上，另平均加收不高于15%的费用，其相应产生的交通运输费也由加盟方承担。

3、甲方负责对乙方的厨师进行专业培训(不另行收费，乙方交通费用自理)。

4、甲方负责有偿提供经营特色菜品的物资供应，以确保加盟店口味与总店一致。

5、甲方提供产品组合：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。总店收费原则为：先付款后发货的原则进行配送。乙方一次性付清加盟费，甲方履行上述义务。

五、乙方责任和义务

1、乙方按照甲方要求对店面招牌进行装修。

2、按规定缴纳费用(即甲方提供的物资)。

3、乙方不得自行进行对外加盟(如另行加盟导致总店受损，则赔偿甲方的经济损失并承担其法律责任)。

4、乙方需及时付清甲方货款及其它所产生的费用，如有违约甲方有权停止供货，产生的损失由乙方自行承担。

六、技术支持

1、付清加盟费后按照要求加盟店打总店的招牌。

2、由加盟店派厨师到总店进行集中培训，时间\_\_\_\_\_天左右，不收培训费，但产生的食宿，交通费用由加盟方承担。

3、加盟店随时可派厨师来总店参加培训，不收培训费，但食宿、交通费自理。

4、甲方提供产品制作技术，有偿提供\_\_\_\_\_\_专用调料，在厨师指导下购买其它配料。

5、甲方提供电话咨询。

6、开业前总店会为加盟店的营销出谋划策，并按照当地的消费实力菜谱提出指导性的意见和建议。

7、甲方菜品调整支持乙方同步。

七、双方关系风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。 在本合同有效期内，总店和加盟店的关系纯属加盟，加盟店不能代表总店，由此而致使总店受损，则越权的加盟方须承担赔偿责任和法律责任。

八、甲、乙双方应严格执行本合同，如有毁约按有关民法典处理纠纷，\_\_\_\_\_如有合同内容的修改，甲、乙双方各执一份。

九、本合同一式\_\_\_\_\_份，甲、乙双方各执\_\_\_\_份。甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法人代表： 法人代表：

公司盖章 公司盖章

日期： 日期：

以下称：“加盟者”或“加盟店”)赞成\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 主导的连锁理想，协约遵守其运营规章中的各条款，并申请加盟， \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 亦承认其加盟。两者就有关加盟事项缔结如下合同：

第一条：组织

1、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下称“总部”)主导本事业，并所有“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”登记商标。

2、总部适应需要，可在每个加盟者的地区集团设“地区总部”或直辖的“分部”(与前款一样，统称“总部”)。

3、总部在没有设地区总部或直辖分部的地区，可将总部事业的一部分委托给第三者，并称作委托业务的“支部”(以下称“支部”)。

第二条：加盟

1、加盟金。每个店铺为\_壹\_万元每年，在缔结加盟合同时向总部支付。并自双方在相互确认书上签字时起，此加盟金即充作委托保管的加盟申请保证金。此加盟金不返还。

2、加盟者是位于(餐饮店住所)的“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”的经营者，本店作为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司连锁的加盟店，具备以下条件，并决心遵守本合同，诚实地从事经营。

(1)依照总部的标准化计划，保持餐饮店的结构

(2)维持不接受第三者制约的经营体制

(3)加盟者是由自身或适合法律规定资格的代理者专门从事经营，或者要使从业者具有统一的连锁意识

(4)在积极地协助连锁活动的同时，努力提高改善经营

(5)要认识作为 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 连锁餐饮店的社会使命，忠实地为顾客服务。

第三条：加盟特权

加盟者要具备以下基本的特权：

(1)依靠使用“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”徽记进行营业，能享受“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”的知名度和信用

(2)进货“贵州龙里县邓氏食品有限责任公司”商标的商品，才能使用“贵州\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”的商标进行经营活动同时享受贵州龙里县邓氏食品有限责任公司所有产品一级经销商进货价。(各产品规格和价格见附表)

(3)在餐饮店的新设或装修方面，按照总部(支部)规定的标准化计划，争取餐饮店的统一化

(4)加盟店的产品种类，价格计划，按照总部(支部)制定的标准化计划，也可根据加盟店的实际情况和总部协商完成

(5)被选定的商品，能以较稳定的价格进货，因此可以获取进货的合理化、精简化，另外，还可得到适时的特价商品

(6)可以参加总部(支部)策划并进行的特卖促销、广告宣传、集会活动以及其他共同活动

(7)有关加盟店的全面经营，可利用总部(支部)的各专门职能，接受正确的指导援助

(8)加盟者及从业人员可以接受教育培训

(9)可以适时地得到餐饮店经营所必需的信息最新餐饮加盟合同范本最新餐饮加盟合同范本。

(10)加盟店财务上完全独立，自负盈亏，自行承担法律责任和义务，总部(支部)只负责技术上的指导。

第四条：登记商标的使用

1、总部承认加盟者使用“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”的徽记和商标，以及为销售商品和作为促销、广告手段使用“贵州龙里县邓氏食品有限责任公司”徽记及商标

2、有关“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”徽记及商标的\'使用有如下规定：

(1)在加盟店的店头及其他地方使用徽记，仅限于由总部提供或指定的徽记。其使用方法，要按照总部(支部)的指定进行。

(2)带有贵州龙里县邓氏食品有限责任公司商标商品及徽记的物品类，均从总部进货。

(3)欲做有关“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”或贵州龙里县邓氏食品有限责任公司的对外广告时，要使用由总部提供，或承认的资料，并按总部的指定进行。

3、登记的商标，仅限本合同以内使用，不得在合同以外使用

第五条：进货商品

1、加盟店按照总部(支部)规定的标准化计划，确定产品种类和价格。加盟店经营的产品及设计用到的主辅料，原则上由总部(支部)进货，但非总部规定的其他原材料可由加盟店自行采购。

2、加盟店在经营第1条以外的商品时，要征得总部(支部)的承认。

3、总部(支部)与加盟店均采取货到付款的方式来进行商品结算。

第六条：商品运输费用

总部(支部)在原则上，是将其所在地区作为单位，对所有加盟店店以同等的条件进货商品。商品的运输费用均由各加盟店自行承担。

第七条：保密义务

加盟者不得随意将有关\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的计划及运营活动等内容向第三者泄漏。尤其对以下事项要作为重要的机密加以保守，若有违反，并给总部(支部)以及有关者造成损害时，必须根据其要求予以赔偿。

(1)有关交易商品及物品类的品种、价格、条件以及进货对象的事项

(2)有关加盟店经营的计划以及实际业绩和进货、销售、盈亏、资金等的具体计算。

甲方：身份证号码：地址：电话：乙方：身份证号码：地址：电话：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。 为共同开发\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_连锁餐饮，双方经友好协商签署如下合作协议：

一、协议内容甲乙双方协商约定由乙方加盟甲方所建立的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_连锁餐饮。

二、加盟地点加盟店地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

三、加盟费

1、双方约定由乙方一次性支付\_\_\_\_\_\_\_\_\_元品牌加盟费。

2、设备材料押金\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

3、付款方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

四、加盟期限\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止(以缴款时间为准)，期限为\_\_\_\_\_\_\_\_年到期，期满后另行签订加盟协议。

五、甲方责任风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、提供\_\_\_\_\_\_\_\_\_加盟店的注册商标。

2、提供加盟店提供的食品制作设备。

3、提供食品配方。

4、负责培训主要技术人员。

5、提供店面整体规划设计及装修建议。

6、提供经营资料。

7、甲方派出一名技术人员负责培训，工资、路费、生活费由乙方负责。

8、定期向总店汇报经营情况。

9、按总店的统一管理模式进行管理。

六、乙方应遵守的加盟规则

1、必须使用\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_商标，从事餐饮业。

2、为保证质量，乙方必须使用甲方提供的配方材料。

3、乙方必须使用甲方提供的设备，乙方外购的部分必须由甲方书面同意。

4、乙方经营所需的所有调料配制必须由甲方培训出的人员进行配制。

5、乙方应执行甲方统一制定的价格标准。若因地区原因需要进行价格调整时必须征得甲方书面同意。

6、严格按照协议规定的加盟地点，规模、数量、期限开展经营活动。

7、不得向他人出售配方等商业秘密。

8、积极支持甲方统一开展的营销活动。

9、严格履行付款承诺，遵守信誉。

10、乙方依本协议只能经营一家加盟店，如需开办二家或多家加盟店时，尚需另行签订加盟协议、支付加盟费用。1

1、乙方将所需各种本协议中所约定的配料、主料的数量提前\_\_\_\_日以书面的形式通知甲方，将相应货款打入甲方账户后并告知甲方以便及时核对。1

2、接受甲方的监督。

七、违约责任风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。 在合作期限内，如乙方违反协议约定、不按时支付各项应付款项或未经甲方加盟许可擅自开设\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_店的，甲方有权解除协议，并追究乙方的违约责任。

八、协议解除及相关约定

1、符合法定或本协议约定的解除或终止条件，甲方通知乙方解除协议后，乙方不得再以甲方加盟店的名义进行经营，也不得使用甲方的商标、原料经营，否则，向甲方承担给付\_\_\_\_\_倍加盟费的违约金。

2、本协议期满乙方不再续约或本协议被终止、解除，乙方应将全部品牌相关物料退回甲方，如有流失，甲方发现有经营者使用该品牌相关物料，乙方承担侵犯甲方专利权的责任。

九、竞业限制风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。 本协议期满乙方不再续约或本协议被终止、解除，乙方在\_\_\_\_\_\_\_\_年内不得从事与甲方同类的餐饮经营业务或项目，否则，应按本协议约定的加盟费标准向甲方支付违约金。

十、争议解决协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向\_\_\_\_\_\_方所在地人民法院诉讼。十

一、其他本协议一式\_\_\_\_\_\_份，甲方\_\_\_\_\_\_份，乙方\_\_\_\_\_\_份，经甲方盖章双方代表签字，乙方按照协议要求交纳加盟费及押金后，加盟协议生效。甲方(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日乙方(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找