# 销售年会邀请函范文(精选3篇)

来源：网络 作者：烟雨迷离 更新时间：2024-07-05

*邀请函是邀请亲友、名人、专家参加活动时发出的邀请函。 以下是为大家整理的关于销售年会邀请函的文章3篇 ,欢迎品鉴！【篇一】销售年会邀请函　　各团体会员单位暨个人会员：　　大家好!　　值此20XX年快要过去、20XX年即将来临之际，为了总结经...*

邀请函是邀请亲友、名人、专家参加活动时发出的邀请函。 以下是为大家整理的关于销售年会邀请函的文章3篇 ,欢迎品鉴！

**【篇一】销售年会邀请函**

　　各团体会员单位暨个人会员：

　　大家好!

　　值此20XX年快要过去、20XX年即将来临之际，为了总结经验、相互交流、共同提升，以新的姿态迎接新的一年——我国“十二·五”规划的开局之年。达到谋划企业销售模式创新、助推产业升级、促进销售理论和实践经验更好地为会员和企业、为政府、为社会服务的目的。经广东销售学会会长扩大会议研究协商，兹定于20XX年1月16日(星期日)，liuxue86.com在广州市广州大厦召开“创新销售模式、助推产业升级”高峰论坛暨广东销售学会20XX年年会。

　　这次高峰论坛和会议，得到了广东省经信委、中小企业局，广东省社会科学界联合会、广东省工商联总商会的指导和支持，更加激励我们要将这次预计有500人参加的高峰论坛和会议开好。

　　届时，将有著名专家、学者、企业家就企业销售模式创新和产业转型升级进行精彩演讲和点评。会议内容丰富、形式生动活泼。希望各团体会员单位领导及个人会员积极参加，共同分享这次活动将要取得的丰硕成果。特此通知。

　　论坛及会议的时间、地点如下：

　　报到时间：20XX年元月16日下午13：00～13：30时;

　　会议时间：下午13：40～17：30时;

　　联谊晚宴：晚上17：40～20：30时;

　　会议地点：位于广州市北京路374号的广州大厦;其中，开会地点在广州大厦四楼的越王台;联谊晚宴在广州大厦四楼的会展厅。

　　请各位接此通知后，将是否参加会议的情况，于20XX年1月8日前，用传真和发邮件的方式，尽快与学会秘书处联系，以便会务工作的安排。

　　联系电话：

　　传真电话：

　　邮箱：

　　联系人：

　　广东销售学会

　　20XX年12月23日

**【篇二】销售年会邀请函**

　　中国农牧销售年会由中国市场学会农牧专业委员会主办，大会自20XX年举办，一年一度，已经连续成功举办三届。大会致力于召集行业内最优秀的公司与企业领袖展开行业发展的深度讨论与思维碰撞，汇聚价值观点并将其转化为可实践的指南，打造出一个讲究实战实效的销售盛会。

　　年会主题：乱云飞渡，定而后动

　　目前，农牧行业已步入行业发展的关键时期，企业并购时有发生，行业转型日趋加速，家庭农场、环保法、互联网+、合作社……各种新的变化已让大环境变得扑朔迷离。而无处不在的互联网、社交媒体、各种数字终端更是让我们迷失在铺天盖地的信息之中，这些信息充斥着惨烈的失败教训和惹人眼红的成功经验，却非但没有帮助我们理清思路，找到方向，反而让我们本就不平静的心更加的浮躁、更加的焦虑不安。

　　在此背景之下，无论是行业还是企业的领导者，都需要更加从容面对当前复杂的现象和局面，拓宽对行业当前现状认知的宽度和深度，找准战略定位，制定精准有效的发展策略。鉴于此，中国农牧销售年会为行业搭建一个前所未有的平台，帮助大家获取必要的真知灼见，提升行业内的各种合作，更组织来自行业的领导、商界领袖和行业资深人士展开战略对话和讨论，在20XX年转型关键期探讨和指引行业未来的健康发展，于乱云飞渡间，从容面对，定而后动。

　　会议时间：20XX年11月21-22日，20日报到，22日下午4时闭会

　　会议地点：上海七星唐朝酒店(上海嘉定安亭宝安公路4339号)

　　组织单位

　　主办单位：中国市场学会农牧专业委员会

　　承办单位：辅音国际、天地经纬、汇通农牧

　　参会对象

　　大会内容

　　(一)主题演讲：

　　(二)主题论坛

　　主持人：

　　论坛嘉宾：略

　　论坛三：农牧电商，究竟该如何做?

　　互联网与互联网思维已经渗透社会各个角落，电商下乡更是掀起又一股互联网热潮，近两年农牧企业纷纷发布自己的互联网战略。

　　电商，已经不是做不做的问题，而是如何做的问题：略

　　大会论坛特邀农牧电商平台负责人、优秀农牧电商实践者，与行业专家和资深媒体人士一起多方思维，辨析更务实的农牧电商行动路径。

　　主持人：略

　　论坛嘉宾：略

　　支持媒体(略)

　　拟邀嘉宾(略)

　　参会方式

　　年会收费标准4800元/人(按报名先后排座)，同一家企业3人以上享8折优惠，报名费含场地设施费、餐饮费、学习资料费。统一安排住宿，费用自理。

　　请填写报名回执表，并传真至会务组，或电子邮件至XXX，提交请及时确认。

　　联系人：

　　电话：

　　地址：上海市长宁路1551弄虹桥国际大厦4号

　　年会简介

　　中国农牧销营年会由中国市场学会农牧专业委员会主办，大会自20XX年举办，一年一度，已经连续成功举办三届。大会致力于召集行业内最优秀的公司与企业领袖展开行业发展的深度讨论与思维碰撞，汇聚价值观点并将其转化为可实践的指南，打造出一个讲究实战实效的销售盛会。

　　年会价值

　　始终关注和围绕行业发展热点问题展开研讨，并致力于从企业实战层面提出企业发展和行业升级的解决方案。

　　汇聚和整理业内最优秀的成功案例，分享和传播这些成功经验和方法。

　　构建行业实效性高端交流平台，为行业带来前沿的理念和创新模式。

　　始终坚持以互信、开放、积极的态度，传播行业正能量，汇聚行业智慧，引导整个行业的进步与发展。

　　在行业格局未定、市场纷乱变化的时期，立志成为一个行业进步的风向标。

　　年会特色

　　互动——大会致力于构建一个互信、公开、积极的互动环境和机制，汇聚行业智慧资源，在互动中扩大信息交流和经验的分享。

　　促进行业人士之间、企业与企业之间、企业与行业之间的互动，在互动中面向行业传播积极的正能量，以坦诚的沟通、自由的交流共同探讨并达成有效的问题解决思路。

　　洞察——面对复杂的行业环境，我们主张回归理性地思考。

　　大会采取以实战为导向的沟通与讨论模式，引导行业人士共同探寻问题背后的企业发展逻辑，洞察行业未来的发展趋势与机会。

　　透析——大会致力于代表行业最前沿的思考和先进理念，深入分析行业每个重要事件背后的逻辑，找到关键之钥。

　　浅尝辄止的探讨方式无法为我们提供有价值信息，针对每一个成功现象的深度剖析，方可发现成功经营的真谛。

　　影响——大会汇聚行业最有影响力的声音，以更有力地去影响一个行业的进步。

　　大会各个环节均站在能真正深刻影响行业的发展并推动行业进步的角度进行规划，从每一个细节、从每一个人身上去引导和真正影响行业的发展与变化。

**【篇三】销售年会邀请函**

　　由国家工业和信息化部人才交流中心主办、亿玛客科技(北京)有限公司承办的以“学习、分享，互动、交流”为主题的“首届中国网络销售精英年会”，将于20XX年12月27日下午在北京市海淀区中关村大街32号和盛嘉业大厦15层举行。

　　举办本次年会的目的：

　　1、介绍网络销售新动向，提出企业创新型网络销售解决方案。

　　2、为拟创业、融资的网络销售从业人员及企业提供资本运营、创业资金募集、私募股权投资指导。

　　3、为网络销售从业人员提供职场上升的通道及就业指导。

　　4、介绍亿玛客科技Imakee2.0新型课程体系。

　　5、与众多业界精英分享网络销售项目运营实践经验，解决相关问题。

　　特邀嘉宾名单(略)：

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找