# 推荐年终会议主持词开场白汇总(3篇)

来源：网络 作者：情深意重 更新时间：2024-09-16

*推荐年终会议主持词开场白汇总一大家好!仰首是春，俯首成秋，mt在大家风雨同行不畏挑战的努力、合作与支持中又迎来了崭新的一年。而你我期待已久的mtcs年终议也将于20xx年x月召开，我们真诚地邀请您参加。年会安排：主题：mt，就是韧性!日期：...*

**推荐年终会议主持词开场白汇总一**

大家好!

仰首是春，俯首成秋，mt在大家风雨同行不畏挑战的努力、合作与支持中又迎来了崭新的一年。

而你我期待已久的mtcs年终议也将于20xx年x月召开，我们真诚地邀请您参加。

年会安排：

主题：mt，就是韧性!

日期：20xx年1月28日

地点：闸北区广中西路 222号

主要议程：

1500-1700 颁奖典礼

1730-20\_ 迎新晚宴

注意事项：

1、各一线主管及时将此通知内容传达至下属一线员工，当天员工14:50前到达会场

2、全体员工参与，如确工作塬因无法前往，必须提前告知到部门经理，并汇总至会务组刘仲颖(分机：1542)，最晚于1月19日下班前确定

3、公司将安排统一班车分批将员工送往酒店，如需自驾至酒店的，请提前告知会务组刘仲颖(分机：1542)，最晚于1月19日下班前确定

4、颁奖典礼期间要求统一着正装，请注意携带保暖外套

5、会务组将在1月23日将桌位安排告知每个部门联络人，大家按照安排统一就座。

有未尽事宜或建议，请联系本届年会筹备组主要联络人：

qms-朱重光

operation-沈侠义

hr-陆维佳

请各部门尽早做好相关安排，积极参与这场属于大家的年度盛会!

20xx年度posh年会组

年终会议邀请函(四)[\_TAG\_h2]推荐年终会议主持词开场白汇总二

尊敬的公司领导以及各位同事：

大家下午好！

光阴似箭，日月如梭。20xx年是尚邦物业管理有限公司蓬勃发展、事业稳扎根基的一年，也是工作目标非常严峻的一年，伴着新的工作任务，公司领导带领全体员工不畏严寒辛苦，全力以赴得以顺利完成20xx年的各项工作。公司所取得的每一点进步和成就离不开全体员工的辛勤劳动和无私奉献！

蓦然回首，20xx年在紧张和忙碌中已结束。在这新春佳节来临之际，为了总结以往的工作经验，同时更为感谢公司全体员工一年来的辛勤工作，为增强企业凝聚力，表彰先进树立楷模，激励员工奋发上进，我们尚邦物业管理有限公司召开20xx年终总结暨新年团拜会，全体员工欢聚一堂，共度这美好的时刻。下面我宣布，会议正式开始！下面，我们进行大会第一项议程，

让我们掌声有请公司总经理唐汇平同志作20xx年工作报告：刚才，唐总对公司20xx年的工作作了详细的报告，20xx年对我们的工作进行了归纳，好的方面我们继续发扬，不足的地方我们来年改进。20xx年我们有了一份收获的喜悦，也多了一份对未来的期盼!唐总更是对20xx年作了详细的规划。下面，我们进行大会第二议程，各部门项目经理作20xx年度工作总结：

首先，请中国人寿项目经理杨兴吾作20xx年度工作总结（星电恬园项目经理李阳做准备）

请星电恬园项目经理李阳作20xx年度工作总结。（佐佑大厦项目经理李浩做准备）

请佐佑大厦项目经理李浩作20xx年度工作总结。（慈利御景中央项目经理熊新生做准备）

请慈利御景中央项目经理熊新生作20xx年度工作总结。（工程部经理李智峰做准备）

请工程部经理李智峰作20xx年度工作总结。（综合部李思做准备）请综合部李思作20xx年度工作总结。（沈文科做准备）请沈文科作20xx年度工作总结请董事会陈总作出工作指示

大会第三项有请人寿项目经理杨兴吴、星电项目经理李阳、佐佑大厦项目经理李浩上台签定项目责任状。

下面，我们进行第四项议程，表彰公司20xx年先进工作者：请公司总经理唐汇平同志宣布20xx年度优秀员工。由公司董事会陈总对优秀员工进行颁奖，并合影留念。（请优秀员工听到名字后上台领奖）（颁奖后进行合影）

让我们以热烈的掌声对获奖者表示祝贺，希望他们在今后的工作中取得更大的成绩。榜样的力量是无穷的，以上5名先进个人，是我们尚邦物业公司的明星和榜样，也是我们学习的楷模。由于名额的限制，还有许多在不同的工作岗位上做出了突出成绩，以及许多为公司产生间接效益的无名英雄没有受到表彰。但是，一分耕耘一分收获，公司是不会忘记你们的。

大会第五项有请20xx年年度优秀员工杨智琛发言

大会第六项有请公司领导陈总和唐总给员工颁发发放20xx年年终奖。今年的奖金分配原则上是根据企业的机制，从效益、业绩、岗位、责任、工作时间及整个公司相对平衡等因素进行了综合考虑，请大家理解，不要相互打听，不要相互攀比。（请到到名字的员工上台领取年终奖）

今天会议的议程全部结束，散会后请各位领导和员工到朋友圈二楼大厅就餐。散会!

**推荐年终会议主持词开场白汇总三**

xx公司201x年度年终总结会议于1月21日晚在公司会议室举行。

回顾整个201x年，因国家土地调整问题，工业地产招商局势不容乐观，可用土地指标有限，使整个招商形式出现了僧多粥少的局面。受土地指标影响，政府对入园企业要求较往年有所提高，相当一部分的客户在20xx年中无法寻得合适地块。

全公司20xx年共帮助21家企业入驻余杭、萧山、湖州、临安等地工业园区，该数据与往年相比有所减少，但入园企业整体实力比以往有所提高，其中企业年产值超1亿元的共有5家。

在项目执行与工程建设方面，虽然该部门工作任务重，但所有员工依然能毫无怨言的完成公司下达的任务，没有出现一次延误执行的案例，给客户留下了非常好的印象。

在公司企划宣传方面，公司通过整合多方资源，筹备近2年时间的“浙江工业招商网”终于20xx年8月11日正式上线，网站上线后即得到了政府部门及客户的一致好评。浙江工业招商网以详实的园区信息以及线下投资指导为特色，利用自身专业性，全方位为业主提供浙江省最新、最有价值的工业地产信息。浙江工业招商网的投入使用，使得安通公司正式从执行服务迈向了信息服务。

同年，安通商标正式通过“中华人民共和国国家工商行政管理总局”批准。公司企划设计部通过企业整体vi设计，运用统一的色调，将安通公司致力打造“企业入驻工业园区首选服务机构”的服务宗旨更系统、直观的传达给大家，为争创“杭州驰名商标”而继续努力。

针对20xx年的全新局面，安通公司对各部门提出了更高的要求，创新及团队合作依然是公司全年的建设重点，同时为加强公司核心竞争力，公司内部要加强沟通与协调工作，保质保量完成全年工作计划，以更好的姿态服务广大客户。

时间：x年xx月xx日上午10点

会议主题：xx项目x年度工作总结及会议纪要

项目经理——

在大会中发表了重要讲话，深刻总结今年xx项目业绩销售额情况及目前xx项目所面临的问题，全面分析了客户退款和追款具体目的，阐述了对xx项目现场员工在销售过程中的策略和销售精神加以高度的认可，会议明确指出如何应对客户退款容易、追款难的重要任务。在会议讲话当中全面总结半年来现场人员的工作态度和工作方法，提出了当前解决客户楼款策略，指出了明年销售工作的具体部署。

项目谈单经理——

现场谈单经理在会中说到：今年是大家不寻常的一年，面临当前房地产寒冬时节，来自房产证未出高度风险，公司、项目经理团结带领下现场销售人员创造了公司前所未有的销售纪录，深入落实随之而变的市场规律，牢牢把握市场机遇，加强和改善销售模式，发挥有利条件，有效巩固扩大了今年房地产低落形势起到明显作用。销售进度较快，销售策略不断得到完善，业务员综合水平得到提高，胜利完成了公司对xx项目预期目标任务。

项目谈单经理——

现场谈单经理在会中指出：xx项目是我们有史以来最难而最有价值的一个项目，也是最具有挑战性的项目。虽然目前项目遇到这样的困难但我个人认为我们办成了一系列大事，办好了一系列喜事，办妥了一系列难事。团队力量非常之强大，销售策略不断提升和改善，在观澜乃至整个宝安区的地位显著提高，团队的凝聚力、亲和力以及服从力取得了很大的进展，为公司造出了一支优秀的团队，也为下个项目打下了良好的基础。

项目谈单经理——

现场谈单经理在会中认为：在这个项目半年来虽然没有很多的回报，但取得了优异的成绩，吸取了无形宝贵的财富，但是我们要牢牢把握好来之不易的成绩，日益累积的经验，创造的精神财富影响深远。通过实践，我们进一步提高了销售能力，增强了对房地产的发展大局和解决客户复杂问题能力，加深了房地产市场经济规律的认识，主要是：注重把抓住市场机遇和创新理念、销售模式有机结合起来，努力实现一人顶俩的销售能力;注重处理好客户和同事之间的关系，努力提高销售员资源配置效率。

会议提出了明年销售工作的主要任务

一、解决项目部人员的欠缺，加强培训新员工的销售技巧，努力增强综合能力，施行现有人员的稳定性，积极稳妥处理好新老员工的关系，促进相互交流，相互学习，为项目销售中发挥重要作用。

二、保持现有成果，努力开括创新，切实员工增强房地产的协调性、可持续性和内生动力。要继续实施现有销售模式，提高员工稳定收人，加大员工对二级市场的认识和市场调研，提前努力做好新项目的对接和突发事件。

三、随着市场的不稳定性，明年的市场不确定性，首先我们要准备好随之而来压力，对市场经济具有掌握度，加强关注国家对房地产政策调控力度是否稳健发展，积极关注市场的活跃性。

四、积极处理好客户按揭贷款事务，完善按揭过户流程，加大对现场员工培训主要了解过户中存在的复杂问题进行解答，努力做好跟进客户，增加客户资源，集聚老客户促进成交量。

会议强调，明年是我们大家与时俱进、开括创新的一年。全体员工要紧密团结在以x项目经理为周围，坚定信心、开拓进取、扎实工作，巩固和发展xx项目积累的成果，全面做好当前二级市场所突出的各项工作方法，不断把中国房地产销售行业推向高潮，较快的实现公司、项目部、新成就新辉煌!

会议纪要

办公室201x年12月27日-28日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找