# 2024年物流专业学生求职信范文如何写

来源：网络 作者：红叶飘零 更新时间：2024-10-18

*20\_年物流专业学生求职信范文如何写一经过一学期物流专业的学习，对物流的定义，基本功能，各个作业流程有了一定的理论基础，通过实习将这些理论与实际的操作相结合，在实践中提高运用知识的能力。了解物流的特点，主要设备和作业流程，对其进行分析。并依...*

**20\_年物流专业学生求职信范文如何写一**

经过一学期物流专业的学习，对物流的定义，基本功能，各个作业流程有了一定的理论基础，通过实习将这些理论与实际的操作相结合，在实践中提高运用知识的能力。

了解物流的特点，主要设备和作业流程，对其进行分析。并依据学习的理论提出自己的意见。

1、基本情况：舒兰市起重机配件有限责任公司座落于吉林省东北部的舒兰市境内，地处舒兰市中心，横贯全镜的省一级公路五桦线与吉长，吉珲高速公路相交，铁路连接哈尔滨市，吉林市，公路，铁路四通八达，地理位置优越。

公司建于19xx年，已有50多年的机械加工历史，19xx年改组为有限责任公司，吉林省重点中型企业，是载重汽车后桥齿轮，半轴的专业生产厂家。

公司占地面积83000平方米。现拥有固定资产净值2992万元。已形成年产60万件各种汽车后桥齿轮的生产能力。公司自行物流配送及仓储业务并实行仓库租用及物流配送业务。拥有各类仓库两万平方米配送专用货车百余辆及其他运输设备。

2、（物流）主要设施：

机床，厂房拥有1。5吨至3吨的汽，柴油叉车和干充式电瓶叉车以及前移式高位货架库专用干充式电瓶叉车多辆。

手推平板车，拥有多辆手推平板车，手推液压车和登高车6辆，以及国际标准1m\*1.2m地台板。

运输车辆，公司拥有多辆10吨全封闭厢型货车，8吨全封闭厢型货车，5吨全封闭厢型货车，及2吨以下的厢型货车。同时拥有2个联盟型车队，可调动车辆近百辆。

铁路专用线，拥有1条共计长度为1654米铁路专用线，是目前吉林省商业系统内唯一拥有铁路专用线的非物流企业，具有10万吨的铁路运输发运能力，以方便客户的产品运输方式有多种选择余地。

3、仓库类型：

高平台彩钢板结构仓库。拥有高平台彩钢板结构仓库计4621平方米，可利用空间高度为7—8米，1700平方米的仓库已安装了高位货架，该类型仓库的优点是建筑结构合理，面积利用率高，防汛，防潮，隔热性能良好，全部有雨棚和外平台，库外周转场地大，便于商品装卸及进出仓。

高平台铝合金结构仓库。拥有高平台铝合金结构仓库计16800平方米，可利用空间高度为6.5米，该类型的仓库的优点是防汛，防潮性能良好，库外周转场地大，特别适合于进出仓频繁的大宗商品的储存。

楼层恒温库。拥有楼层恒温库8100平方米，可利用空间高度为5米，该类型仓库的建筑条件为满足某些产品在温度控制上的不同要求提供了先决条件。

铝合金结构平房库。拥有铝合金板平房库4700平方米，可利用空间高度为6米，该类型仓库的优点是库外周转场地大，特别适合于进出仓频繁的大宗商品的储存。

易燃品仓库。拥有可储存易燃品仓库1000平方米，该类型仓库能提供属于易燃危险品类的特殊商品储存。

其它库房3000平方米，该类型仓库多数属于砖木结构，单幢仓库面积小于上述仓库类型，具有冬暖夏凉的自然调节功能。

4、仓储系统服务：

市内/国内配送，单品/综合配送，常温/冷藏配送。备有各式车型，承运商品包括：百货用品，冷藏保温，特殊商品。

贵重物品配送。提供门到门的服务，确保商品的安全抵达用户手中。

隔日零担配送。对于零担配送，公司承诺货物隔日上车，发车。

上架陈列。对于市内各大商场，各类超市，连锁网点的配送服务，公司还提供协助客户商品上架陈列的服务。

5、仓储系统服务：

常温/恒温仓库储存，高层/堆垛货架储存。

存货即时控制。有效的货卡登记制度，可随时了解库存商品的数量。确保商品质量，随时检查，出现质量问题及时上报，调整。定时观察库房条件，确保库房内温湿度不超标。

加工整理。提供完善的分拣，换包装等加工服务，物流中心内还设有专门的包装加工单位，可随时满足客户的各种要求。

订单处理。对订单处理要求做到及时，准确，高效，并承诺：单据收到15分钟内，操作人员到达现场，可开始收发货。

退货处理。全力协助货主公司进行退货收货作业，并且填写收货单和进仓单，并及时反馈货主公司，以便货主公司尽快对退货做出处理决定。退货收货时，对于原封箱之产品如无货主公司特别指令，即可作为商品入库处理。非原封箱退货按货主公司指令要求，做到清点，分类，整理后方能入库。

6、信息系统服务：

物流信息系统设计。分析客户物流流程，提供物流系统设计，系统咨询。

仓储管理系统设计。依据客户对仓储条件的要求和储存商品特点，进行仓储管理系统的个性化设计。

运输配送管理系统设计。针对大企业配送系统，专门设计了一套配送订单管理系统，实现单证处理的通用化，以适应各种客户对配送的要求。

销售供货分析。从客户利益出发，进行常规供货，出货，流通周转，及安全库存的定量分析，替客户计算出最经济的租仓面积。

其他信息管理需求。秉承客户至上的服务理念，提供全方位的信息服务：通过wms，tms系统与客商电脑联网及通过公司内部局域网的架设，实现各仓间库存信息及时反馈，控制。客户公司可通过电话拨号上网连接我公司局域网，实现客户实时查阅商品库存的信息。

7、作业流程（以中国物流公司为例）：

进仓：乙方提前一天将《入库通知单》传真给甲方确认；甲方收货时根据《入库通知单》上的内容逐项核对，（如货损，货差，货单不符将记入《进仓单》）；二小时内甲方将《进仓单》传真回乙方后归档，月底制定报表。

出仓：乙方提前一天将《提货通知单》传真给甲方，写明出货的时间，车队名和所提货品的货号，数量；当天车队携带正本《提货单》到相应的货仓，甲方根据乙方签字样本，《提货通知单》与正本《提货单》核对《出仓单》，并由提货方在《提货单》和《出仓单》上签字；完毕后甲方立即把已签字的《提货单》传真回乙方，并把《提货单》，《出仓单》归档。

1、swot分析

优势：企业在自行生产经营的基础上长期从事物流服务业务，拥有一支物流管理及实际操作经验丰富的专业队伍，能为客户提供各项物流服务；仓库类型齐全；作业场地宽敞。

劣势：人员配置不尽合理，员工人数过于庞大，影响企业效益；信息系统未能得到充分的利用；货仓的出租形式过于单一，死板，租金较高。

机遇：中央振兴东北老工业基地必将给吉林物流业带来前所未有的发展良机，许多的跨国厂商商品的周转必定要依托本地的物流企业。挑战：物流企业间的竞争日趋激烈，如何优化自身的作业流程，充分利用企业已有的设备设施降低成本。

2、企业仍然依照老旧的仓库出租模式收取租金，以至于使得仓库的利用率浪费，造成客户的流失，可根据仓库的实际加大空间利用率，根据仓库的实际利用情况进行收费，这样既提高了仓库的使用率又间接的降低了租金，争取到了更多的客户。

3、铁路专用线的使用效率不高，只有少数客户选择这一运输方式，其实铁路运输在我国现阶段的长距离，高密度的运输中，仍然有着其不可替代的作用，特别是这种门到门的运输，更可以降低企业的物流成本，提高商品的流通速度，企业应主动寻找适合的客户推销这一特色服务。

4、企业虽然已建立了一套较为完善的信息系统，可以将一系列的商品信息，仓库状态，作业流程，养护情况及业务合同记入其中，但在实际操作中这一系统并没有得到充分的利用，企业往往仍然依靠传统的人工方法和票据进行作业及信息传递。应尽快在企业中提倡信息化的作业方法，使每名员工都能使用信息系统进行操作与管理。

5、健全物流加工服务，流通加工也是物流的一项重要功能，作为非纯专业第三方物流企业应该重视流通加工，将其同其他服务一起视作一个重要的利润来源，提高服务的档次与水平，重点抓住有高附加值的商品进行加工整理，吸引住长期客户。

1、企业要发展，企业形象至关重要，因此每个企业都十分注重自己的企业形象，宁可花多点的钱去租用昂贵的美观的现代化仓库，也不愿去租用那些老式破旧的仓库，因此可以花费点资金整修老式的仓库，使企业自己本身的形象提高，这样客户会更加愿意来租用仓库了。

2、进货堆放货物时不能只顾着一时的方便，应该考虑到出货时的方便，不能耽误客户的时间，因此要按照标准把货物堆起，堆放要整齐合理，以免倒塌。

3、要严格按照仓储管理的要求，对于过期的货物要及时与厂家联系，并得到应允后及时销毁，不要堆积在仓库中，浪费仓库容积，更不要和正常的商品同放一起，带给人一种杂乱无章的感觉。应该另外准备一间仓库，使那些一时无法销毁的商品有地方储存。

4、商品的大类要分清楚，如食品归食品储存，生活用品归生活用品储存。若把食品与化妆品放置在一起，化妆品包装如若破裂，其化学物质会污染到食品的卫生。

5、应注重运用现代化技术，把计算机应用作为一项系统工程来抓，实现与工厂，销售计算机信息的联网，以及以舒兰市区配送为主辐射东北地区的运输配送网络。

6、应多重视专业人才的培养，提高员工的综合能力及素质。应多学习和借鉴国外的先进技术，使企业更好地向前发展。

**20\_年物流专业学生求职信范文如何写二**

尊敬的领导：

您好！首先感谢你在白忙之中抽出时间来审阅我的求职信。我是杨桂明，20xx年毕业于四川商务职业学院，学的是物流管理专业。今天我应聘的是贵公司的物流主管职位，希望能有幸成为贵公司的一员。

十几年的寒窗苦读，目的只有一个，就是能找到一份不错的工作。而我今天开始了找寻工作之路，此刻的心情是澎湃而激动的。但我坚信凭我几十年的努力，贵公司是值得录用我的。我，自信，乐观，敢于迎接一切挑战。虽然我只是一名普通的专科毕业生，但是，年轻是我的本钱，拼搏是我的天性，努力是我的责任，我坚信，成功定会成为必然。

我很喜欢自己的专业，投入了大量的精力，并打算把物流作为自己的职业发展方向，我对物流这个职业的发展前景很有信心，在校期间我系统的掌握了现代物流管理、国际物流实务、物流管理信息系统、供应链管理、物流企业仓储与实务、采购与配送实务等物流相关的知识，专业成绩优秀，为进一步掌握物流知识和技能，我参加了物流师资格证的考试，更深入具体的学习了物流知识，并在课余期间去图书馆阅读大量关于物流方面的书籍，通过杂志，网络我了解到物流的发展动态，并对物流兴趣更浓厚，我觉得我有信心在物流方面作出成绩来。

同时，我有较强的沟通协调能力，在大学期间我担任过班干部，是老师的小助手，班级管理得不错。课后我还积极参加学校组织的活动，并且还能独立管理团队，使团队精神发挥到极致，并得到很多领导的表扬。此外我还获得了全国计算机二级vfp证书，熟练掌握word、excel等办公软件，有较强的电脑操作能力。所以对于你们职位的要求我是完全符合。希望贵公司能给我一个让我展现的平台。

不过我深知有在强的能力，没付诸实践，那也只是纸上谈兵。因此在大学期间我积极的参加各种对自己有利的社会实践活动，抓住每一个机会锻炼自己。去年寒假我就去苏宁实习了，在实习期间担任理货员，熟悉物流实际操作流程，初步了解sap软件。

“器必试而先知其利，马必骑而后知其良驽。”只要给我一个支点，我就能撬动整个地球；给我一片土壤，我会用青春和热血去耕耘，给我一个机会。我会珍惜也相信“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。”剑鸣厘中，期之以声。热切希望我这拳拳之寸草心、浓浓赤诚情能与您同呼吸，共命运，携发展，求奋进！

恳请接纳，回函是盼！

此致

敬礼！

求职人：xxx

日期：20xx年xx月xx日

**20\_年物流专业学生求职信范文如何写三**

有一名话叫做：不经过风雨，怎么见彩虹?我想改一下：不真正进入社会，怎能了解社会呢?

在这次实习中，给我收获最大的是我觉得很多工作需要我去摸索和探讨，要不怕吃苦，勇于激流勇进，有的工作虽然单挑又重复，但这是磨练意志最有效的方法，我告诫自己要认真完成，对每项工作都要他看成是公司对自己的一次考核，做到每一件事的过程中遇到困难，一定要争取不抛弃，不放弃，坚持“战斗”，只要希望还在，胜利一定属于我们。

在此次专业实习的过程中，我们参观了公司a，公司b，并参加了两次讲座，从实际到理论，加深了我们对物流专业的理解，和对于与社会接轨的深刻感受。 作为学生，我们更多的是课本的知识的理解，理论的优势是我们的特色，但是怎样将理论结合实际却是摆在我们面前的难题。而参观公司a和公司b正视给了我们直观的解读。公司a建立了一整套符合国际标准的质量、成本和交付体系，软件开发质量控制和过程改善能力已达到了国际先进水平，秉承“用开拓的意识、创造新的价值”的企业理念，不断跟踪国际先进技术与管理思想，研发和提供优质软件产品和技术服务，为客户不断创造和提升价值。正是因为秉持这样的理念其完整的价值链和细致的软件服务，给了我们以物流专业的具体实际的体验。与此同时，公司b企业的参观使我们对中国物流企业的现状有了大概的了解，参观过程中不同仓库的设施和地面的设置的挑选更是让我们多了超出理论的认识。通过指导人员的讲解我们对中国物流企业的信息化有了大致的了解：中国物流企业信息化整体水平不高是其信息化建设的核心问题。这包括：标准不统一，资源浪费严重;大型应用软件系统应用不普遍，应用层次低;现有各软件系统之间相互孤立，形成“信息孤岛”;信息化建设发展不平衡，造成“信息鸿沟”;硬件设备的利用率不高，资源浪费严重;综合信息系统是物流业信息化建设的必然趋势。 如果说前两次的参观实习是给的我们直观的视觉冲突和心理震撼，那么后来的信息化讲座就揭开了信息化和物流专业的神秘面纱。通过经验丰富的演讲者的ppt演示我们了解了多个行业的信息化实施过程和具体的商务转变成物流专业活动的流程。现实中简单的商务活动一旦设计成成功的物流专业流程将涉及多个业务流程，整体的实施过程是复杂而艰难的。鉴于中国物流专业并不是很成熟，各方面的支持还不够完备，这使得中国物流专业的发展还是受着局限。

作为应届毕业生，在毕业前的这次专业实习，无疑是给了我们对物流专业的清晰认识，这也是最为物流专业专业的学生的最大感悟。 当然实习中还有着更多的感触，包括学习，生活，工作各个方面。 就学习而言，专业实习它更偏重于应用，更加细致，要求也更加严格。作为应届毕

业生的我们要想适合自己的工作，在实际中实现自己的理想，必需不断的增加自己的能力，做事情更加专注。

就生活而言，专业学习展示给我们看各个不同的行业的人们的生活，不同行业的人们将自己的行业融入自己的生活，这样大的人群的生活展示给我们未来的生活远景，选择什么样的生活也是我们现在的最重要的抉择。一旦下定决心，也就要开始为自己的生活做准备，胜利是属于有准备的人的。现在的我就要为自己的生活做准备，不断的充实自己。

就工作而言，无疑的本次的物流专业专业实习，展示给我们了多种职业，而作为应届毕业生，择业的选择是大多数人所面对的问题。就我们物流 专业而言，面试时常遇见的问题就是“物流专业是干什么的?”或许大多数的学生跟我一样对物流专业并没有清晰的概念，所以也并不能很好的回答这样的问题。不管怎样，勤劳的人是让人钦敬的，但所接触的朋友说“多年的工作让我清楚这个社会的运转不是控制在辛勤劳动的人手上，而是那一班根深帝固的政治家、资本家手中...工作中的认真负责不是为了讨好表现，而是为了要冶练自己的品性，是在为自己，不是为老板”。

上面的认识都是正面的，也是自己受益的主要部分，但就个人而言，本次的物流专业实习更多的是让自己认识到自己的不足。作为一个即将毕业的应届生，通过此次的实习，更多的是对大学四年的回顾和反省。进入了社会，和学校的感觉是完全不一样的。只有在刚进入公司的一个月里，大家还把你当作新人，时间久了公司的领导就把你与其它同事相比较;当你开始跑客户时，客户把你与做了很多年的销售相比较，没人把再把你当新人看待，而你把你当作一个正式的有能力的人使用。

**20\_年物流专业学生求职信范文如何写四**

物流专业实习总结周记3篇

写一份物流相关的实习周记不难，让我们也来写写。通过物流实习，大家学到了宝贵的实践经验，强化了自身的操作技能，在反思中不断成长。你是否在找正准备撰写“物流专业实习总结周记”，下面小编收集了相关的素材，供大家写文参考！

(一)实习目的

初步认识社会，进一步了解货代以及物流运输组织与管理的相关知识，做到学以致用，把从学校学到的理论知识与实际工作中的实践贯穿起来，从社会实践中，逐步完善自我、发展自我，最终完全融入现实生活当中，做一名言出必行、知识与能力兼备、符合社会主义发展目标的合格大学生。

(二)实习注意事项

1、勤学苦练，善于创新，善于思考。

2、纸上得来终须浅，绝知此事要躬行。

3、灵活处理人际关系(同事关系、上下级关系、客户关系)。

4、严格遵守公司的各项规章制度，切勿感情意气用事。

5、要注意安全，做工作要认真。

二、实习过程

(一)业务熟悉

第一天走进宽敞明亮的办公大楼，心情特别激动，期待着成为其中的一员。当走进办公室的一刹那，就遇见了当时的经理，他带着我们两个人认识了一下公司的业务人员，他们很热情地介绍了自己的职务和姓名，这使得我俩刚到非常温馨。简单聊了几句后就开始介绍我们的工作性质和工作任务安排，最后经理还做了简短的讲话欢迎我们的到来，并祝我们工作顺利。

接下来就是让我们熟悉业务，公司专门找了一位业务精英来给我们介绍，从他那里获悉业务的基本内容。我们今后主要做的是联系客户、接洽业务、签订合同、成交货物等几个方面。联系客户就是先与下级客户沟通，问清楚客户是什么产品，规格怎样，价格如何，数量多少，注意事项等;然后再寻找上级客户，说清楚下级客户的要求，若能够满足就签合同。或者进行相反的操作流程，由上到下，其结果一样。公司与上下级客户签完合同就到了运输与交货阶段，风险是无处不在，规避风险是关键，尽可能的完善合同进行规避风险，若仍发生了风险，那就要找到合理的、人性化的处理方式。事后通过同事，我认识了全国公路运输协议、货运的单证该如何填写、其中的注意事项又有哪些等等。

从以上的介绍当中，我深悉业务员工作的艰辛与繁琐，必须处理好每一个细节与环节，否则就会酿成大祸;更艰难的事还有不定期出差，因为我们做的是货运专线，两个地区的业务都要做好。这些更是一个刚出校门的大学生所不熟悉的，因此，要想在最短的时间内适应眼前的工作，就必须付出百倍的努力，做到不怕吃苦，不怕受累，坚持到底。

(二)业务操作

刚才在业务熟悉当中已经作了简单的介绍，那仅是从同事口中获悉，以下是通过实践，自己的体会所得。我公司主要从事乌鲁木齐到克拉玛依的专线货运代理，我们的工作性质就是业务员，前期的主要工作任务就是到乌鲁木齐的各大市场、物流园区(华凌、陶瓷市场、汽配城、机电市场、板材区、美居物流园等)做公司的宣传并联系客户，到最后就是洽谈业务、签定合同。

具体业务操作如下，以我们做的第一笔具体业务，也是我们第一天做出的业务为例，简单的介绍一下其过程。

1、建立业务关系

我们主要是通过到各大市场、物流园区(华凌、陶瓷市场、汽配城、机电市场、板材区、美居物流园等)做公司的宣传，与办事处或者个体营业者交换名片，然后将名片反馈回公司，再通过电话联系来确定业务合作关系。他们需要发货的时候，会提前给我们打电话，我们会按照货物的数量联系车。量少的货物会直接送到公司在各大时常附近设立的收货点，要是量大的时候公司会派车去接货。

2、报价与确认

我们会根据货物的价格、规格、含量、数量等具体情况给出具体的价格，因为刚开始对市场的价格了解不够，自己不能报出价格的时候，我们会让经(!)理直接联系客户做出回答或者是客户和经理联系。当经过双方的友好协商对价格达成共识后，接下来又到了下一步签订合同。

3、签订运输合同

签订运输合同这一环节并不是很复杂，只是存在一方要与我公司签订运输合同，也就是货主;签合同要注意的事项有：合同条款要求严谨，责任风险要求划分清楚，违约及补救要求详细明确，纠纷解决办法要求得当得体，合同有效期限等等。商榷了有关运输、装卸、仓储等事宜，还规定在接收到我方的提货通知后要即使提货，否则后果自负。

4、付款与收货

等到货物从货主那里换装完毕后发往目的地后，大约需要一到两天的时间。货物到站后，返回到货通知，同时在目的地提供发货通知，以便双方及时提货。若出现短量现象，应该按照合同条款作出处理。当对方提货是我们会收取运费，当然收取的运费会比给司机的运费要多的多，公司就是从货物运费与司机运费的差价中获取利润。

(三)出差洽谈业务提到出差，对于很多不经常或没有出过远门的人来说，出差是一种很美好的事情，但是对于一个四处跑业务的业务员来说，出差是一种悲哀。虽说花公司的钱去公费旅游，但是身体是自己的，出差也不是旅游。不管出差有多么残酷，对于一个还没有正式参加工作的大学生来说，算是一件新鲜事，也算是一种考验。刚进公司不久，我就和我的搭档要去克拉玛依出差了，临行前领导千叮咛万嘱咐了一番，做好会谈纪要，要与每个客户交换名片。此次出差收获很多，与客户谈判技巧，以及各方面的商务礼仪等等，让我感到自己知识的浅薄和对社会的不熟悉。与客户的商务谈判。首先要建立在业务熟练的基础上，三句话不能离开老本行，什么市场行情、产品信息掌握的都应该非常熟练，不能让对方的问题困住自己，即便真的不知也要礼貌的回复，即显出业务员的修养和素质，也反映出业务员的敬业精神。各方面的礼仪包括很广，例如乘车座次礼仪，商务着装礼仪，送顾客礼物的讲究等等，都有待日后慢慢领悟，要时刻用心去体会，用眼去观察，用耳去聆听，用神去领悟。

(四)人际关系的处理

人际关系的处理是从人出生到死亡都所不能逃避的事情，在我们呱呱坠的那一刹那就要去体会母爱和父爱，等到我们上了学又要去接触老师和同学，等到大学毕业参加工作又要去处理同事关系、上下级关系、客户关系，等到结婚生孩子后，你的身份和责任又发生了变迁，又要面对妻子儿女，其实在此过程中，你也是个处理着邻居关系、亲戚关系、朋友关系等等。总之，关系无处不在，只要你在社会上生存，你就无法逃避，只能慢慢去适应它，处理好了这将是一笔财富，你的前程将是一片光明，否则，你将会被世人所遗弃。

此处我将简单介绍一下同事关系、上下级关系、客户关系。

1、同事关系

能否建立良好的同事关系，是考验员工人品的试金石。

虽然，我们不能说一个具有良好人品的人就一定拥有良好的人缘，但我们可以肯定的是，一个道德品质低下，人品低劣的人绝对不会拥有好人缘。俗话说：物以类聚、人以群分。一个正常的人，谁愿意与人品低下的人为伍呢?所以，人品好坏是决定人缘好坏的决定因素，当然，还必须掌握一些交际艺术。

首先，必须确立一个观念：和为贵。和同事相处是一件容易的事。和谐的同事关系让你和你周围同事的工作和生活都变得更简单，更有效率。要想拥有和谐的同事关系，还必须记住一句话：“君子之交淡如水”。因为公司是一个充满了太明显的竞争和利益冲突的场合，影响和干扰人与人之间的亲疏远近关系的因素实在是太多了。好朋友之间太容易出现矛盾和裂痕，而这种矛盾和裂痕基本上是不可能避免的，就算人的主观上有再好的希冀也难以避免。

其次，必须学会尊重同事。在人际交往中，自己待人的态度往往决定了别人对自己的态度，因此，你若想获取他人的好感和尊重，必须首先尊重他人。要做到尊重同事，就必须自觉保守同事的秘密。总之，一句话，就是不能让嘴巴给自己惹祸。古人说“祸从口出”，在公司，这种人际关系圈子里面，这句话应该被每一个人写在自己的办公桌上，时刻警醒自己!

再次，要尽量避免与同事产生矛盾。瓜葛和冲突有些是表面的，有些是背地里的，有些是公开的，有些是隐蔽的，种.种的不愉快交织在一起，便会引发各种矛盾。同事之间有了矛盾，仍然可以来往。同事之间有了矛盾并不可怕，只要我们能够面对现实，积极采取措施去化解矛盾，同事之间仍会和好如初，甚至比以前的关系更好。

最后，要学会与各种类型的同事打交道。每一个人，都有自己独特的生活方式与性格。在公司里，总有些人是不易打交道的，比如傲慢的人、死板的人、自尊心过强的人等等。所以，你必须因人而宜，采取不同的交际策略。

我最直接的同事也就是我的同学，我们的实习期间一直配合的很默契，没有一次争论和不满，工作上大家协调，没有去想谁做的多谁做的少，我们只是在尽心尽力的完成共同的工作，达到共同的目标。在这间公司里，我发觉我的同事们都很好，这里的人际关系也很简单，大家之间没有那种猜疑和利益之争，让人感觉就好像在一个大家庭里共同生活，为一个共同的目标而共同努力。

2、上下级关系

任何组织在诞生的同时都会产生一种关系，这就是上级与下级的关系。一般情况下，人们在与自己同等级、同层次的人讲话时，表现比较正常，行为举止都会比较自然、大方。但是，在与比自己地位高的人交往时，就可能感到紧张;表现比较拘谨;相反，在与社会地位低于自己的人讲话时，就会表现得比较自如、自信，甚至过于随意。

上下级之间的关系应该是领导与服从，管理与执行的关系。领导是个体引导群体活动达成共同目标的一种行为。领导的内涵是通过深远持久的个人影响力，激发员工的主我相信前途是光明的，机会总会给那些准备充分的人。

实习期间我收获颇丰，商务礼仪的实践运用，例如待人接物的方式、商务人士的着装等;合同条款的商议与确定，例如责任风险的划分、纠纷问题的解决、(!)付款时间与方式、合同的有效期等;让我懂得了人与人之间是平等的，是应该相互尊重的;以上在公司的学习到的知识是无法从学校获得的，因此我很珍惜来之不易的工作，不管将来如何，我都会以此为荣、以此为戒，教育自己，做工作要诚实守信、敢作敢当。

此外，在经理和司机师傅的介绍下或者通过自己的观察学习，我们还认识了很多不同的车型，如：113、122、123桥的车，各种(长度不同的)厢式货车，一拖二的半挂车，一拖三的半挂车，前四后八、前二后一等平板和半护栏车，半挂解放(双桥)等等。

这次实习，让我对货运市场有了清楚的了解，懂得也很多货代方面的知识，也看到了货代市场的极大发展前途，也让我看到了货代市场竞争的残酷，在市场有序化中逐渐的被淘汰掉，情况比较好的还可以获得有限的生存空间。在货代行业的发展速度较快的同时，由于政府的法规建设滞后，市场运行机制发育不健全等等，市场竞争日趋激烈，货代企业面临着来自多方的挑战而陷于被动，主要表现在下列几方面：

(1)承运人的挑战

不少货代公司或者规模比较小的托运部采取短期利益行为，直接把优惠、甚至超优惠的运价放给货主以及一些大的办事处，运价低于货代企业的协议价，严重影响了货代企业经济利益，削弱了货代企业对办事处的竞争能力。

(2)货主的挑战

货代企业作为货主的代理，根据我国民法通则精神，代理人在接受委托、履行代理职责中，如无自身过失，不承担任何责任，但在实际业务中很多货主企业不理解法制精神，以致货运业务中出现问题，货主单位往往转嫁到货代身上，以致货代企业目前在业务营运上冒无限的风险，而获极微薄的利润。另外，由于某些货主单位中个别人的过分要求，致使货代企业盲目奔波，无效劳动，有的甚至要求货代企业做出违法违纪的行为，货代企业如有怠慢，将面临失去货源的威胁。

(3)同行企业的挑战

某些货代企业中现在有一种不好的想法，明知有些做法(如接受非法办事处的挂靠、转借发票等)违反了政府部门对货代行业的管理规定，也不符合行业规范，但出于自身利益考虑，认为“我不做、别人也会做，与其让别人做，还不如我自己做”，形成了恶性循环，互相残杀，败坏行业风。

上述货运市场存在的问题，既损害了货运代理企业的利益，又破坏了公平、公开、公正的市场竞争原则与货运市场的正常经营秩序，严重影响了货运代理业的健康发展。为此，我提出以下建议：

1.尽快制定适合我国国情的综合性、权威性法律、法规，完善法制建设;

2.加强部门之间的协调，明确行业分工;

3.允许多种体制经营国际货代企业，允许企业向境内外聘用人才;

4.建立监督机构，健全监督机制，完善税收管理，联合工商、税务、海关、银行、外管等各有关行政职能部门，加大检查、执法力度;

5.尽早成立全国性的国际货代行业协会，协助政府部门协调企业的关系;

6.建立国际货代提单注册备案登记制度，特别是对分运单要加强监管;

7.编制统一的教材，分层次对行业从业人员进行业务培训，提高从业人员的业务、法律和道德水平;

8.尽快解决某些办事处的非法经营问题。

四、实习心得

在我的实习期当中，有开心也有难过的时候，有难忘的事情，也有碰到困难问题的时候，这一切我都一直努力地去克服，并尽自己最大的努力去做好!我相信，事在人为，有志者事竟成。真的很感谢我的老师，我的同学，我的公司!感谢你们对我的信任和支持!谢谢你们!而我在未来的人生和工作道路上了，我会更加努力用心的走下去…

大学的第一个暑假，我去四川新通道物流有限公司一分司实习。实习期间努力我将自己在学校所学的理论知识向实践方面转化，尽量做到理论与实践相结合，在实习期间能够遵守工作纪律，不迟到、早退，认真完成公司领导和同事交办的工作任务，得到了公司员工的一致好评，在公司的帮助下我学到了很多书本上学不到的东西，积累了一定的社会经验，同时也发现了自己的许多不足之处，并做了改正。

此次实习的职务是制票员，参与制受理单、送货等工作。因此主要锻炼了我的交际能力与语言技巧。面对客户的时候，有一种真正从课本中走到了现实中的感觉，一些书本上的很抽象的理论知识在应用到实际生活的时候总有一些难度，针对这一点就要求我开动脑筋随机应变了。

在刚开始的时候，一些工作令我感到茫然摸不着方向，这使我我很受挫。在学校的时候以为自己的能力还不错，但当实际问题摆在面前时，才知道自己知道的还远远不够，这时才领悟到“学不可以已”的现实含义。

熟悉一点后，我又总是填错受理单，送货的时候也曾说错话、点错数。有时这点错会给公司带来极大的麻烦。曾经有点马虎的我再一次体会到无论在哪里细致、认真都是必不可少的员工素质。好在有好的老员工帮助我，他们指出了我很多的不足，并耐心的帮助我改正。他们的办事能力和热心深深的感染着我，让我越干越有劲儿。

“在公司里要遵守单位规章制度，工作上不懂就要问”是老职工教给我的第一句话。首先，“无规矩不成方圆”，遵守单位规章制度是单位运转的基础之一，任何单位都会有一套属于它的规章制度，有的条款或许枯燥，但它却是必不可少的。其次，发问则是员工提高自我能力的一种有效方式。提问首先证明了你在思考，在发问和解答问题的过程中又能够锻炼我们的思维、表达能力及交际能力。

“严格要求自己，耐心对待顾客，细心照顾货物。”一直是新通道物流公司的经营座右铭，作为其中一员，我也不例外。上级对每一位职工的要求都很严格，在我看来这正好也是上级对下级的一种关爱一种期望。实习的道路是洒满了汗水的，但通过实习我学到了很多实用的经验，工作之余我也不忘学习，充分合理的利用空余时间阅读世界经典名著成了我工作的补充营养，这丰富了我的知识网。而这些都将为我以后真正走上工作岗位打下基础。

这一次实习也让我看到了与我们息息相关的现实问题，首当其冲的就是就业问题。

在当代，大学生就业确实是有相当大的难度的，每年都有很多毕业生找不到工作。在我看来，主要原因还是能力问题和就业技巧。能力主要分在校学习的基础知识、生活中积累的一些经验和自己的交际能力，这一点的重要性几乎是决定性的。这些能力是不可能在短时间内可以培养出来的，它是岁月的沉淀，需要我们随时积累。

就业技巧主要是面试技巧和机遇。面试技巧是靠我们自己摸索的。有人面试会胆怯、不好意思，这些都会影响我们的就业，克服胆怯就成了面试的首要任务，这就要求我们在学校的时候就要注意锻炼自己，多上台多与陌生人交流，胆怯、不好意思都是可以克服的。我认为机遇也只是给有准备的人，没有能力的人，即使遇到再好的机遇也只能错过。因此，能力的培养还是第一位的。

“路是一步一步走出来的”，这一个月充满汗水与欣喜的实习将为我走向社会而铺路，那些珍贵的经验则会成为我走下去的资本。然后凭借自己的努力再一步一步走出我自己的人生。

本人20\_\_\_\_年\_\_月在\_\_\_\_股份有限公司\_\_\_\_分公司实习工作至今，通过实习一方面对中国市场的总体竞争环境以及在入世之后中国物流行业的发展方向以及未来趋向等方面有了更加具体的认识。另一方面使我学习到了作为质押监管员真正的工作内容及重要性和身上所承担的责任

一、\_\_\_\_股份有限公司\_\_\_\_分公司简介

\_\_\_\_股份有限公司是全国性大型综合物流企业，于19\_\_\_\_年1月在\_\_\_\_证券交易所挂牌上市。

\_\_\_\_物流中心是\_\_\_\_投资的全新项目，物流中心占地面积约150000平方米，位于\_\_\_\_经济技术开发区\_\_\_\_北路北端，\_\_\_\_高速公路和\_\_\_\_高速公路交汇处，紧邻\_\_\_\_前湾港、\_\_\_\_火车站和\_\_\_\_工业园区。

\_\_\_\_物流中心具有\_\_\_\_港进出货物的集散地，生产企业的物流中心和城区生活资料的配送中心等多个方面的业务功能。物流中心可提供科学合理的个性化物流解决方案及物流咨询服务，主营仓库租赁、货物委托保管、货运代理、报关及报验业务，集装箱和散货的仓储、中转、加工、分拨及运输，以及仓单质押业务。

\_\_\_\_物流中心将充分发挥\_\_\_\_系统的资源优势和网络优势，以“优质、高效、便捷、周到”为服务宗旨，技术服务创造价值为核心理念，帮助客户开发物流这一“第三利润源泉”。

二、\_\_\_\_股份有限公司\_\_\_\_分公司质押监管业务成功经验

2.1什么是质押监管业务

质押监管是指出质人(货主)以合法占用的货物向质权人出质，作为质权人向出质人授信融资的担保，监管(保管)人接受质权人的委托，在质押期间按质权人指令对质物进行监管的业务模式。

监管业务为什么能成功

\_\_\_\_所开展的质押监管业务模式已由传统的静态质押监管向动态质押监管发展，且动态质押监管业务已成为主要监管模式;业务正向库外和多库监管发展，并与现有业务结合发展，很大程度上提高了其他业务的市场吸引力，已成为很多客户选择\_\_\_\_作为合作伙伴的重要因素。

三、\_\_\_\_股份有限公司青岛分公司质押监管业务成功的原因

\_\_\_\_监管业务的成功开展，得益于充分利用了自身的相对优势，这包括规模庞大的资产、覆盖全国的网络、庞大的客户群和良好的品牌和商誉。

3.1雄厚的资产实力

在质押监管业务中，物流企业起到了整合和再造企业信用的作用，也是质押监管的重要功能之一。这体现在物流企业取得银行的授信，还体现在物流企业对中小企业信用担保体系的构建，即前期为中小企业申请质押贷款提供担保或者以自身担保能力组织企业联保或互助担保。这对物流企业的资产规模要求较高，中储的资产规模达到50亿元以上，为做大质押监管业务提供了保证。

3.2覆盖全国的网络

\_\_\_\_拥有国内的仓储物流网络，网络覆盖全国中心城市和交通枢纽90%以上;拥有分布于全国各主要城市的直属大型仓库40多家和1300万平方米的仓储用地，年库存能力和吞吐能力分别为1000万吨和4000万吨;还有业务加盟库100多家，自有和业务加盟库面积共有20\_万平方米;拥有100多条铁路专用线、20\_多辆可支配货车。为客户企业进行异地质押、降低运输成本等提供了便利，使这一融资方式拥有了更强大的生命力。

3.3庞大的客户群

质押监管业务往往和仓储、销售等业务联系在一起来提高物流企业基础业务的竞争力，而物流企业良好的基础业务根基，也能在很大程度上促进质押监管的发展，\_\_\_\_的仓储客户达7800多家，年吞吐量20\_年至20\_年分别为2902万吨、3385乃吨和4032万吨。巨大的仓储资源是质押监管业务的基础。此外，\_\_\_\_在全国20多个大中城市的23个现货市场年交易额达700多亿元，这些市场的工商客户都是\_\_\_\_监管业务的潜在客户。

3.4良好的品牌和商誉

在质押监管业务中，物流企业作为银行和客户企业的中间人行使质押品的监管和保管职责，应保持客观、公正的立场。既不能和客户企业合伙瞒骗银行，虚开仓单或允许企业私自提货，也不能与银行联合，损害客户企业的利益。这要求物流企业有良好的信誉和资信。\_\_\_\_长期的优质服务和诚信博得广大银行和工商企业的信任，成为金融机构进行质押监管首选的合作伙伴。

3.5其他

另外，\_\_\_\_对业务模式进行总结和创新，同时设计严密的风险防范和退出机制，以规避风险。注重客户资信、谨慎选择质物、加强仓单管理、制订恰当的商品监管措施、设置预警线等，都为\_\_\_\_股份有限公司\_\_\_\_分公司质押监管业务的成功做了保障四、质押监管员业务流程、岗位职责、技能要求。

下面交代一下自己的工作流程：日工作一、每天早上起来打扫卫生，和同事一起拍照，8：00—8：30发往公司邮箱报道。二盘库，我们要搞清楚货场截止8点实有多少库存。三、做账，首先做电子账目(台账、货位图、质押物库存表)，然后根据电子台账填写手工账本(五本单据、控制总账、质物清单)。四、下午报道，1：00-1：30，并发送台账、货位图。五、找企业相关授权人签字盖章，并索要原始材料(成品库存余额日报表、原材料库存余额日报表、公司库存报表)，货权证明材料(质量保证书、随车通行、增值税专用发票，购销合同等)。六、用相机给质物、手工账本、原始材料拍照、七、跟踪出库，做好出入库的记录工作(以小时为单位)。八、下午报道，5：00-5：30，发送监管日志，单据照片，巡库照片，打印第二天的盘库记录表，结束一天的工作。周工作每周做一份《企业经营状况表》通过oa发给公司，周三擦拭一遍监管牌，贴一次质押标签。月工作每月25号，整理5本单据，控制总账，出库追踪表，企业提供的原始材料，货权证明材料，及相关的报销凭证邮回公司，打印下月各种日常单据，填写一份工作报告。

四、几项重点工作

4.1盘库

作为质押监管员最重要也是首先要的是，做好每天的盘库作业。因为企业每天要进行采购、销售、生产等流程作业，所以企业每天的资产都在变化之中。为了给企业进行方便协调和不耽误企业进行及时的销售以及银行提供一个准确而完整的信息。另一方面盘库也是我们质押监管员处理各种帐据的原始依据，为了使我们帐据具有准确性及说服性，所以必须每天要进行准确及时的盘库。

4.2处理各种帐据

每个正常运转的企业都必须有一个准确而完整的账目，因为这是企业进行计划、生产、决策的重要依据。同样我们也有这样的帐据，其中包括台账、质物清单、货位图、质押物库存表、质物进仓单、质物出仓单、质物日出库控货通知单等其中有各种电子账目和手工帐，但是手工帐是根据电子帐来进行处理的。其中台账也是处理其他帐据的依据，台账上面有清清楚楚的每天的质物进出情况。质物清单是银行对监管点进行检查的依据也是对企业经营状况进行监督的依据。货位图让我们明白在每个货位共存放多少吨货物，很是明了。质押物库存表就是让我们直观的了解每个货位、每个物品的规格、吨位、以及编号等详细内容等。

4.3对现场进行控货以及与企业负责人进行协调

如果企业因为多方面原因暂时性出现质押值较低的情况，那么就要与企业的负责人进行必要的沟通协调等，这种情况下要对现场进行控货，不能让企业发货更不能出现强行发货的现象等。如果通过协调能解决的话那就更好。通过协调、交流会使企业明白我们这么做的必要性以及重要性，同样通过与企业人员的交流我们也会受益匪浅的，学到了一些我们在学校教室无法了解到的经验、为人处世的方法以及处理各种棘手问题的方法等。

4.4怎样向管理部报道以及其他事项

每个公司都有其管理的制度，同样我们公司也要求每个员工必须按照规定来办事，第一，必须按规定时间进行报道，因为我们是外派的员工，所以要求我们每天在规定时间通过qq来向公司报道，必须是每天三次。再就是向企业的授权人签字及盖章，这是每天必须在做完帐要完成的事项，因为只有授权人签字后我们所做的账目才有法律效用，另一方面也是向企业人员汇报公司的质押值情况。第三：银行来检查的时候要陪同银行人员一起对现场进行实地盘查，并且向企业人员索要发票等一些原始单据。

五、工作中发现的问题以及对质押监管业务提出的建议

5.1实习工作中发现的问题

第一、\_\_\_\_发展有限公司已经是一个较为成熟的企业，但在我实习期间，就质押监管岗位上的员工已有不少老员工辞职。

第二、由于质押监管岗位的特殊性，使得公司领导对员工的监管力度不够，所以造成许多员工因此肆意的脱岗。

第三，由于岗位上工作的重复性，有不少员工对工作已经麻木，造成多次的盘点失误。

第四，由于工作的量较轻，员工在干完工作的情况下酿成了较大的懒惰性。

第五，公司巡查力度较小。

第六，公司对个别员工长期呆在一个监管点关注力度及调配力度不够。

5.2对质押监管业务提出的建议

第一、加强企业管理，实施员工激励政策，保证员工素质。

第二、加强巡查制度，做到网上及现实巡查正员工的工作积极性。

第三、增强时间观念，从公司领导到下属员工，保证工作质量的同时提高效率，增强竞争性。

第四、多征询下属员工的意见及建议，是全体员工参与到公司的管理当中，调动员工积极性。

第五、多了解员工心声，严格处理违纪现象，加强奖励政策。

六、实习总结

本人所学的是物流管理专业，其中包括物流管理、会计基础、仓储管理等专业课。因为\_\_\_\_股份有限公司也做物流行业，并且在国内享有盛誉，因此这使我平时所学的专业课更有了用武之地，在处理各种业务的时候更加游刃有余。其中在处理各种帐据的时候大部分是与电脑有关，因为我们都知道在平时我们都学习并且多次实践过办公软件的应用，所以有之前的电脑基础和会计基础是我们更容易接受这种对我们来说又一个新的开始和新的挑战。

其实对于新的质押监管员来说开始最难处理的是人际关系，它包括同事间的人际关系、与企业相关人员的关系等。因为在学校我们同学之间没有什么利益冲突，我们可以“相濡以沫”。但是，现在我们是在社会上，同事之间可能存在利益冲突、与企业之间就更少不了利益关系了。这不是在学校这是我们第一次真实的面对社会，可以说是第一次上战场，当我们第一次与敌人真刀真枪的时候难免会有许多不良反应。这些都是人之常情，就像不经历风雨怎能见彩虹是一样的。俗话说“熟能生巧”对于那些各种帐据来说，只要掌握了处理方法以及技巧，平时多练习就会很快掌握。对于怎么与企业人员沟通、协调等这些问题我认为关键是我们平时与什么样的人打交道，我们的口头表达能力是否过关，还有就是你的思维能力，对于这，只要我们平时多和各种各样的人交流，时间长了，自然我们就会处理好这种事情。

质押监管业务看似复杂紊乱，但只要掌握好其工作的流程及要点便可轻松完成每天的工作。我们在对质物盘点的时候，首先划分出区、垛，对其进行编号，做到在盘点的时候准确、方便，又可以使得银行人员来核定质物时详细、明了。对型钢的各种规格、理论重量、数量等准确统计，便于盘点完后进行计算、核查。

在监管点上，我同样得到了不少的在职培训，通过qq聊天记录，公司发布的信息，让我清楚了三级巡查的概念，清楚了上墙资料的用途，清楚了公司工作及要求的规范化，清楚了公司考核人员的标准，更让我清楚了自己工作的重要性。

做到每天准确盘查质物，每天认真做完账目，每天不定时巡查仓库，每天时时跟踪出库，每天按时反馈数据，做到在岗位上尽职尽责，真正做到日日清、周周结、月月毕。

通过实习，我收获颇多，首先是让我掌握了质押监管业务，另外便是让我从一个学生成长成为了一名具有一定工作经验的工作者，还有就是让我接触到了学校以外社会上的东西，知道了什么是真正的市场竞争、在这样的情况下应该怎样面对和在面对一个陌生的环境下怎样于一个完全陌生的人际沟通，相信在以后的工作中我将更加成熟和老练。不过，现实我们都可以看见，我也知道自己也存在着较多的不足，尤其是社会工作经验不足。但我相信，在自己的努力下，在公司领导的关怀下，在师兄师姐们的帮助下，我将会继续向前。

**20\_年物流专业学生求职信范文如何写五**

尊敬的领导：

您好！

首先感谢您在百忙之中阅览我的自荐信，为一位满腔热血的毕业学生开启一扇希望之门。

我叫马xx，毕业于郑州交通学院物流专业。普通的院校，普通的我却拥有一颗不甘于平凡的心。

我，自信，乐观，敢于迎接一切挑战。虽然只是一名普通的专科毕业生，但是，年轻是我的本钱，拼搏是我的天性，努力是我的责任，我坚信，成功定会成为必然。

我很喜欢自己的专业，投入了大量的精力，并打算把物流作为自己的职业发展方向，我对物流这个职业的发展前景很有信心，在校期间我系统的学习了物流的相关知识，专业成绩优秀，为进一步掌握物流知识和技能，我参加了物流师资格证的考试，更深入具体的学习了物流知识，并在课余期间去图书馆阅读大量关于物流方面的书籍，通过杂志，网络我了解到物流的发展动态，并对物流兴趣更浓厚，我觉得我有信心在物流方面作出成绩来。

对于专业的热爱，我很注重专业知识的应用，在生活中培养工业工程意识，并在老师的引导还学习其他有关物流反方面的知识，我性格比较外向，喜欢思考，洞察里较强，不怕吃苦，大学期间，我参加过多次社会实践活动，并在几个地方做过兼职，正因为如此，使我积累了丰富的实践经验，而且更加注重团队合作精神和集体观念，同时也更加明确了我的人生目标。

自助者天助。一直以来，我都把这句话作为鼓励我和推动我不断进步的格言。我相信：有志者事竟成。我决心：要在新的起点，新的层次，以新的姿态，展现新的风貌，书写新的记录，创造新的成绩，我的自信，来自我的能力，您的鼓励； 我的希望寄托于您的慧眼：请您把信任和希望留给我。如果你难以抉择，请关注我；因为您一刻的斟酌，将会是我一生的选择！

祝贵公司事业蒸蒸日上，屡创佳绩！再次感谢您阅读我的求职信！

**20\_年物流专业学生求职信范文如何写六**

尊敬的领导：

您好！

首先感谢您在百忙之中阅览我的求职信，为一位满腔热血的毕业学生开启一扇希望之门。

我叫xxx，毕业于xx交通学院物流专业。普通的院校，普通的我却拥有一颗不甘于平凡的心。

我，自信，乐观，敢于迎接一切挑战。虽然只是一名普通的专科毕业生，但是，年轻是我的本钱，拼搏是我的天性，努力是我的责任，我坚信，成功定会成为必然。

我很喜欢自己的专业，投入了大量的精力，并打算把物流作为自己的职业发展方向，我对物流这个职业的发展前景很有信心，在校期间我系统的学习了物流的相关知识，专业成绩优秀，为进一步掌握物流知识和技能，我参加了物流师资格证的考试，更深入具体的学习了物流知识，并在课余期间去图书馆阅读大量关于物流方面的书籍，通过杂志，网络我了解到物流的发展动态，并对物流兴趣更浓厚，我觉得我有信心在物流方面作出成绩来。

对于专业的热爱，我很注重专业知识的应用，在生活中培养工业工程意识，并在老师的引导还学习其他有关物流反方面的知识，我性格比较外向，喜欢思考，洞察里较强，不怕吃苦，大学期间，我参加过多次社会实践活动，并在几个地方做过兼职，正因为如此，使我积累了丰富的实践经验，而且更加注重团队合作精神和集体观念，同时也更加明确了我的人生目标。

自助者天助。一直以来，我都把这句话作为鼓励我和推动我不断进步的格言。我相信：有志者事竟成。我决心：要在新的起点，新的层次，以新的姿态，展现新的风貌，书写新的记录，创造新的成绩，我的自信，来自我的能力，您的鼓励；我的希望寄托于您的慧眼：请您把信任和希望留给我。如果你难以抉择，请关注我；因为您一刻的斟酌，将会是我一生的选择！

祝贵公司事业蒸蒸日上，屡创佳绩！再次感谢您阅读我的求职信！

此致

敬礼！

求职人：xxx

20xx年x月x日

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找