# 2024保险公司晨会主持词范文

来源：网络 作者：独影花开 更新时间：2024-06-25

*保险公司，是采用公司组织形式的保险人，经营保险业务。 保险关系中的保险人，享有收取保险费、建立保险费基金的权利。下面是小编收集整理的保险公司晨会主持词，欢迎阅读。 保险公司晨会主持词 跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，...*

保险公司，是采用公司组织形式的保险人，经营保险业务。 保险关系中的保险人，享有收取保险费、建立保险费基金的权利。下面是小编收集整理的保险公司晨会主持词，欢迎阅读。

保险公司晨会主持词

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休!

各位优秀的伙伴：大家早上好!纪律宣导

1、我们的联合大早会即将开始。请伙伴将手机关掉或调至震动档。请调整好你的座姿，以饱满的状态进入本次联合大早会。

2、掌声、问好声、敬业时光训练

这天，我们有个性嘉宾也来到我们联合大早会的职场。他们分别是人寿分公司王总，人寿分公司人力资源部的李腾美经理，还有刚走出校门，新加盟人寿的未来的八位栋梁之材。再次掌声响起，欢迎各位嘉宾的到来!联合大早会开始

下方我宣布：联合大早会正式开始。首先，请全体起立，奏唱司歌。礼毕，各位领导请就坐，各位伙伴请就坐。敬业时光

在人寿这个大家庭里，我们都有着共同的目标和理想。我们共有一个令我们值得骄傲自豪的团队，我们都是这个团队里的兄弟姐妹，平时我们相亲相爱、互帮互助。但比起士气来，却当仁不让。下方是敬业时光，来看看哪个团队的士气更高昂。请各团队做好准备。首先，请旭日部做好准备此刻请金鹰部做好准备最后请收展部做好准备

给正常出勤的自我一个热烈的掌声。

3、韵律晨操

人生也需要准备，准备种子，就收获果实;准备痛苦，就收获幸福;准备努力，就收获成功;准备这天，就收获明天;当你获得成功时，我不会惊讶你的幸运，因为我明白那绝非偶然。挫折与失败是人生必不可少的组成部分，自信与坚强是一种用心的对待人生的一种方式。互相携扶，共同追求财富，那里不仅仅是充满激情的工作场所，更是温馨四溢的幸福家庭。让我们共跳一曲《我们都是一家人》。有请经理、经理、组训上台为我们带操，掌声有请。

感谢两位经理和组训。

4、专题《春天花会开》

2024年的第一季度已经结束了，我们带着胜利，带着喜悦，走进了四月，走进了春天。在这个春暖花开、万物复苏的日子里，我们就应怎样去进行我们的销售呢。下方就有请章丽丽老师给我们带来专题《春天花会开》，掌声有请!

感谢章老师。在这样完美的春天里，相信伙伴们的业绩也会如同春天的花朵一样，尽情绽放!也祝愿每一位伙伴都拥有花一般的容颜。在我们的寿险道路上，越走越年轻。

5、业务联系

第一季度的战斗已经结束，新的战役又即将开始。在第二季度，我们的领导又是如何按排的呢?接下来是业务联系时光，掌声有请赵经理!

感谢赵经理，胜者之所胜，士气定乾坤，强者之所强，士气铸辉寿险公司早会煌。

桐城支公司2024年开门红首战告捷，离不开分公司总经理室的正确领导和伙伴们的全力付出，接下来有请分公司王建桐副总经理作工作指示，掌声有请感谢王总，王总的讲话鼓舞人心，催人奋进，奋发的豪情已点燃我们心中的梦想，成功的光茫也照亮了我们前进的航向，我们桐城支公司的每一名将士也定会为明天的辉煌涂下最精彩的一笔。

首战告捷坚定了我们的信心，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，让我们行动起来，无视峥嵘、无视跌宕，让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，的舞台将因我们而精彩辉煌!

6、结束

这天的联合大早会到此结束，

全体起立，恭送各位领导席。感谢各位伙伴的支持与配合。下方请各分部带开二次早会。

一、暖场音乐(也能够说是进场音乐)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好!我们的大晨会立刻就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关掉或调至震动档，多谢各位的合作。

三、晨操(晨操之前必须要问好)

各位优秀的伙伴大家早上好!伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操少年先锋，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

四、敬业时光(这个起考勤的作用)

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自我带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入这天的敬业时光，请各分处清点人数，做好准备

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注这天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、感性时光(签单分享等等)

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下方借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事

七、信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，超多的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下方就是信息窗口时光，这天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

八、简单节拍(游戏时光)营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么这天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----简单节拍，这天的简单节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

九、专题论坛

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是用心的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下方就是我们的专题论坛时光。

十、业务推动

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下方就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请

十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下方掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

十二、群体激励

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休

保险公司早会主持词

尊敬的XX经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)，室内激情飞扬，正是展业的好时节。

十分荣幸这天的大早会由我来主持，我是来自XX营业部的XXX，我的增员人是十分优秀的XXX经理(主任、伙伴)，十分感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在那里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1、下方请跟我一齐关注天气状况：这天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)的好天气，十分适合我们展业，祝愿大家这天拜访多多，收获多多!

2、维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关掉或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。(给大家30秒钟时光调整手机)

3、接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一齐诵读公司司训

4、让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。透过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定加盟嘉禾，家和万事兴的信心，让我们在相亲相爱的一家人的和谐大家庭里展翅飞翔!(周一国歌：中华儿女多奇志，敢教日月换新天，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》)

5、锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造完美的明天。让我们一齐跳起这天欢乐的晨操《XXX》，请会跳的伙伴踊跃登场，一齐带领大家舞动青春的旋律!(等领操人员站定开始晨操)。

大家请坐。一曲欢乐的(激情的、悠扬的、深情的、激昂的)晨操给大家带来愉悦的情绪，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢!(敬业时光，考勤报备)有请十分敬业XXX老师为我们做考勤)

6、风声雨声读书声声声入耳;家事国事天下事事事关心，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人XXX伙伴上场!(《嘉禾新闻网》主持人上场主持)。根据新闻资料稍作总结。

7、谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的XX经理给大家公布这天的业绩龙虎榜!(十分感谢XX\*经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到这天的拜访中，争取明天榜上有名!)

8、每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请这天的展业明星，他就是――XX营业部优秀的伙伴――XXX!让我们掌声有请他闪亮登场!(十分感谢XXX伙伴精彩的分享，成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们这天的展业明星!)

9、跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休!

开场各位亲爱的伙伴大家此刻好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，十分高兴在这天的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自我。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的情绪，也期望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下方就和大家一齐关注一下这天的信息。

所以大家必须要透过这则信息明白，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们必须要把保险当成自我的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下方就我们一同进入这天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!这天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下方接祝大家热情的掌声欢迎为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感谢的掌声送给伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下方就有请经理带出这天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一齐跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期盼，下方就借助大家热情的掌声，有请郭经理做这天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下方请全体起立欢呼这天的口号：酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

每一天晨会控制在30分钟以内，公司全员参与，包括后勤和老总。晨会流程，每一天有值日主任，负责检查公司各岗位的卫生和同事的衣着打扮是否得体，不合格按照公司的标准处罚，在我们公司叫成长赞助，流程背诵企业的价值准则，唱歌和跳舞，还有故事分享，鼓励同事表达自我》。

工具/原料:(是当日值日主任)确定音乐准备状况，确保乐曲、设备准确无误

步骤/方法:

一、敬业时光

各位优秀的主管，各位精英伙伴!大家早上好!寿险营销，不一样于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下方让我们用热烈的掌声欢迎XX经理为我们做这天的敬业时光!

二、晨操

三、喜讯报道

俗话说，有志者事竟成，付出就有收获!下方让我们共同关注昨日有哪些伙伴收获了丰硕的果实!掌声有请XX伙伴带领我们进入这天的喜讯报道!

四、业务推动

增员靠风气;环境靠人气;业绩靠士气;成功靠志气!下方就让我们用收展部特有的方式欢迎XX老师为我们做这天的业务推动!龙的呼唤!

让我们用疯狂的掌声感谢XX老师!寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，完美的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天中国人寿华彩四溢的太阳。期望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，!

五、政令宣达

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里?接下来，有请我们的领航人XXX作政令宣达，掌声有请!

伙伴们，箭在弦上不得不发!让我们共同努力共同奋斗!最后共同见证胜利时刻的到来!

六、结束

这天的一次晨会到此结束，请各组召开二次晨会!

此刻的企业大多都有早会，目的是总结昨日，开始新的这天，也有助于使公司更有凝聚力，那么，若在保险公司，就应怎样主持晨会呢?

开场白

大家早上好，十分荣幸能给大家主持这个晨会

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自我带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入这天的日志填写时光。让我们把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候持续安静

简单节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么这天的简单时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----简单节拍，这天的简单节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注这天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下方借助各位热情的掌声有请今日之星XXX，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是用心的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢XXX伙伴带给我们的分享。

专题时光

成功的经验告诉我们：激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样这说明学习有多么的重要;重要的时光留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们这天的专题老师：阳光部的优秀的主管海静。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的王经理带来这天的业务联系。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休!

这天我很高兴为大家主持这个早会，首先问候大家一声早上好(声音要大)

一、诵读公司训导

二、专题

①寒潮蓝色预警：东北等地降温12～16℃

气象台12月21日18时发布寒潮蓝色预警：

预计，12月21日20时至23日20时，新疆北部、甘肃北部和东部、宁夏、陕西中北部、内蒙古、东北、华北、黄淮等地将出现6～XX℃降温，其中，内蒙古中部和东部偏南地区、华北北部、东北地区中南部等地的部分地区降温幅度可达12～16℃;上述大部地区有4～6级偏北风。

1、人员要注意添衣保暖;在生产上做好对大风降温天气的防御准备;

2、门窗、围板、棚架、临时搭建物等易被大风吹动的搭建物固紧，妥善安置易受大风影响的室外物品;

3、应到避风场所避风，通知户外作业人员注意安全;

4、留意有关媒体报道大风降温的最新信息，以便采取进一步措施。

②企业退休人员基本养老金明年平均上调XX%

北京12月22日消息国务院总理温家宝昨日主持召开国务院常务会议，决定继续提高企业退休人员基本养老金，将未参保群众企业退休人员纳入基本养老保险，扩大大中专学校家庭经济困难学生资助范围、提高资助标准。

会议指出，党中央、国务院高度重视企业退休人员的生活保障，2024年以来国家连续六年提高基本养老金，企业退休人员的总体待遇水平翻了一番。会议决定，自2024年1月1日起，继续提高企业退休人员基本养老金水平，提高幅度按20XX年企业退休人员月人均基本养老金的XX%左右确定，全国月人均增加140元左右。对国家设立机关事业单位艰苦边远地区津贴的省份，适当提高企业退休人员调整水平。在普遍调整的基础上，对具有高级职称的企业退休科技人员和高龄人员等再适当提高调整水平，对基本养老金偏低的企业退休军转干部按有关规定予以倾斜。

会议指出，近些年来，我国企业职工基本养老保险制度不断完善，参保范围逐步扩大，待遇水平逐步提高，较好地保障了企业退休人员的基本生活。但由于历史原因部分生产经营困难的群众企业没有参保，其职工和退休人员未能纳入基本养老保险，缺乏基本养老保障。会议决定，按照权利与义务相对应、公平与效率相结合的原则，坚持社会统筹和个人账户相结合的制度。将未参保群众企业退休人员纳入基本养老保险。

③分红险热销背后现隐忧投连险收益率严重分化

20XX年，分红险一股独大，早已是不争的事实。据悉，当前分红险已经占据市场七成以上份额，在有的公司甚至已经超过90%。分红险热销，主要有以下两个方面原因：首先，在中国保监会大力倡导结构调整的主题下，兼职保障与理财功能的分红险必将大放异彩。早在20XX年，分红险在寿险保费中的占比已达65%。

其次，便是新会计准则实施的推动。新会计准则下，投连险和万能险的部分销售收入不能计入保险公司的保费收入，分红险则能够全部算入保费收入。()

但是，时值年末，分红险整体收益水平却现隐忧。11月CPI同比上涨5、1%，再次刷新年内纪录。而根据保监会的相关规定，分红险的收益水平大致分为三档。4%为低档，5%为中档，6%为高档。去年保险公司分红险的收益率在3、5%至5%左右，今年基本维持这一水平，通胀背景下，分红险面临收益压力。

相比之下万能险结算利率，自2024年到达6%的峰值后，一度连续下调。今年以来，保险公司万能险结算利率群众跌破4%。

但在XX月底，央行近3年以来首次加息后，11月，万能险结算利率也应声上涨，上调5至22个基点，有望回到4时代。其中以被视为市场风向标的平安人寿万能险产品为例，11月结算利率为3、875%，较XX月份上调0、125个百分点。

虽然，在分红险的光芒下，以前风光一时的万能险难免有些失色，但是它仍将是保险产品市场重要品种之一，短期肯定不会退出市场，这也是市场普遍共识。而以前也独占鳌头的投连险，在今年股市震荡为主的大环境下，收益率则出现严重分化。据相关统计，前三季度，收益水平最好的是太平人寿平衡稳定型账户，收益率5、31%，最差的中意人寿智尊用心进取型账户，收益率-15、22%。

三、政令宣导

四、结束早会这天的早会就此结束感谢大家的参与多谢大家!!

流程：1、2、3、4、5、6、简单一刻晨操舞动业绩播报分享时刻专题播报政令宣达

开场白：在这个快乐的早晨，我们又欢聚一堂，开始我们成功的一天，在那里，一声诚挚送给大家，期望大家能给我一个响亮的回馈。各位优秀的事业伙伴们，大家早上好!十分感谢大家的回馈。简单一刻：每一天大家来到那里，来参加晨会，其实我们最大的心愿就是期望大家能够开心和快乐，这天的简单一刻我们一齐来猜谜，准备了五道题，期望伙伴们能开动脑筋，一齐参与，大家一齐来观看大屏幕。1)2)说翻过一座山，来到一片草地，打一花名(没花梅花)再翻过一座山，又见到一片草地，打一花名(也没花野梅花)

3)4)5)

这时草地上走过来一只羊，打一水果名(草没草莓)这时跑来一只狼，打一水果名(羊没杨梅)又来了一群羊，打一果冻(喜之郎)

晨操舞动：生命在于运动，下方让我们一齐来伸展下筋骨，随着音符起舞，跟着节奏摇摆，跳起这天的晨操《第八套广播体操》，恭请大家全体起立。请坐，也期望大家身体棒棒，吃嘛嘛香。业绩播报：在昨日，有一些伙伴透过自我的努力，成功举绩，下方，就让我们请出张占亚主任为我们进行业绩报道。感谢张主任，相信身经百战的将士们，凭借多年积累的展业经验，再借助本次即将开展的开门红行动，必须能够突破自我，创造更好更高的业绩，取得最后的胜利，伙伴们，行动是成功的阶梯，行动越多，登得越高。专题播报：接下来，就到了专题时光名人成功之道。经理致辞：每次在我们出发奋斗的前夕，都需要领导的引路和激励，借助大家热烈的掌声有情XXXX为我们做领导致辞。结束语：这天的生活是昨日的选取，明天的生活是这天的选取，只要

把握这天，我们就拥有完美的明天。

各位亲爱的伙伴大家此刻好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，十分高兴在这天的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自我。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的情绪，也期望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下方就和大家一齐关注一下这天的信息。

所以大家必须要透过这则信息明白，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们必须要把保险当成自我的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激-情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下方就我们一同进入这天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!这天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下方接祝大家热情的掌声欢迎为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感谢的掌声送给伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下方就有请经理带出这天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一齐跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期盼，下方就借助大家热情的掌声，有请郭经理做这天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下方请全体起立欢呼这天的口号：酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

一、开场白

(女)尊敬的各位嘉宾

(男)亲爱的各界朋友，大家

(合)下午好!

(男)欢迎各位参加由中国人寿分公司营销部举办的《玫瑰之约》活动我是本次活动的主持人，我叫xxx

(女)我叫xxxx。同时出席本次活动的还有来自xxxxx各界的成功人士，及各位成功人士身后的的贤内助们。首先让我们来认识一下他们。一号桌的嘉宾朋友们，让我们挥手适意下，欢迎你们的到来

(男)接下来让我们认识下二号桌的朋友们

(女)三号桌xxxx(依次一人一个)九号桌的朋友们你们在哪里，欢迎您们的到来。接下来，让我们一同来关注一下这天的活动议程(幻灯)

(女)一、在活动开始之前，我们将为各位送上的是中国人寿为各位精心准备的情感文化餐

(男)二、在用餐的过程中我们将进行的是嘉宾的互动游戏，期望我们能共同度过这个完美而烂漫的情人节夜晚。

(女)三、接小来我们将一同欣赏由蔡明和郭达为我们带来的感情小品《烂漫的事》

(男)中国人寿做为主办方诚挚欢迎您的到来，同时中国人寿的高层领导将为各位致欢迎词

(女)同时这天我们请到了两位特约嘉宾为各位来宾朋友带来我们共同关心的话题《爱的历程》和《爱与职责》

(男)最后我们做为主办方的中国人寿将为各位来宾朋友们送上一份情人节的礼物。

(女)本次的活动即将开始，为了使本次的会议能顺利的进行请各位来宾们将你们的手机关掉或是调到振动状态。(当然您能够让您的手机跳舞，也能够让您的手机睡觉，但不能让您的手机唱歌)，同时为了持续会场的有序环境，请各位来宾不要在会场中随意走动。也请各位尊敬的来宾朋友不要在会场中吸烟，持续会场的空气清新。

(男)多谢各位的配合。

二、情感文化餐、真情告白

(男)各位嘉宾朋友们一年来工作辛苦了，期望这天各位能够借助这难得机会好好放松一下与您的爱人共同渡过这天一这温馨浪漫的完美时刻

(女)来宾朋友们，这天是一个个性的日子2月14日情人节，在这个性的地方，中国人寿个性为各位来宾朋友们精心定制了个性的情感文化餐。

(男)首先为各位来宾朋友们献上的是第一道晚宴《一日夫妻白日恩》介绍：

(男)首先让我们品尝一下白蚌(代表我们白头偕老)

(女)左边是你。右边是我，中间是我们可爱的小宝宝。老头子

(男)诶，(女)抄粉丝代表我们常常绵棉，老头子(男)诶，山西窝窝头代表我们朴石的生活我还要给你富贵的生活，请尝尝金丝吓秋。(女)牛字骨伴打不了我们夫妻的恩爱。请品尝文化餐系列一《一日夫妻白日恩》

游戏

(女)接下来为各位来宾朋友们准备的是第二道晚宴《平平淡淡才是真》介绍

这个世界有太多的诱惑，因此有太多的欲望。就个人感情而言，会发现平平淡淡才是真。我们真正需要的是一种平平淡淡的快乐生活，一份实实在在的成功。在这种这种成功中，只是一份平平淡淡的追求游戏。

(男)接下来为各位来宾朋友们献上的是第三道晚宴《将爱进行到底》介绍：

相传在很久很久以前有一队十分恩爱的小鹿，他们开开心心的在丛林中度过他们愉快的每一天，但是好竟不长，树林里的山妖十分妒忌他们，并且看上了美丽善良的小花鹿，硬是将小花鹿给路劫走了，小鹿悲哀及了，一天一为老神仙告诉小鹿，要想救出小花露你只有去菜去西兰花你才能救您的小花鹿，但是，西兰花在很遥远的地方，途径许多的艰难险阻，您愿意吗?小鹿说我愿意。于是小露出发了开始寻找西兰的艰难路程。他穿过高山，穿过了峻岭，最后让小鹿找到了西兰花，并救出了小花路，从此他们又过上了幸福美满的生活。

(男)的确如此，你有情，我有意让我们将爱进行到底从此不再别离共振思念的气息。你有情，我有意让我们将爱进行到底从此不再焦急企盼等待的美丽不再四处奔波?相约人生奇迹。你有情，我有意?让我们将玫瑰之约进行到底。

感情小品：〈浪漫的事〉

(男)我期望你放我在心上

(女)你说想送我个浪漫的梦想，就是和你一齐慢慢变老。

(男)接下来让我们共同欣赏蔡明和郭达为我们带来的感情小品〈烂漫的事〉

三、领导致辞

(女)在中国人寿57年的辉煌历史中，我们得到了社会各界人士的广泛支持和高度关注

(男)回报社会、传播爱心是我们的职责，答谢客户、带给资讯是我们本次盛会的目的

(女)我们这天的盛会受到中国人寿xxxxx分公司高层领导的高度关注，这天xxx国寿的付总经理xxx先生也亲临盛会的现场

(男)让我们掌声有请邱总为本次玫瑰之约致辞，掌声有请

四、爱的历程

(女)多谢xxxx总经理，在领导热情洋溢的讲话中我们能够感受到中国人寿多年来所秉承的成人达已、成已为人的企业文化，成为广大客户朋友们相知多年值得托付朋友。

(男)再次掌声响起感谢邱总。

(女)2024年中国人寿股改上市，开启了国寿经营的新局面，走出国门、走向世界，中国人寿市场竞争力空前提高。

(女)接下来让我们一同走进中国人寿辉煌的历程(结束国寿实力)中国人寿所取得的辉煌成绩到底能为我们带来什么样的利益，让我们一齐来欣赏央视为我们做的相关报道。

(男)看完了上市报道后，相信各位来宾对于中国人寿必须都有些了解。说起人寿保险源远流长，早在五百多年前人类就已诞生了人寿保险

(女)人寿保险的诞生与人类的爱与职责是紧密相连的

(男)所以说保险在爱中诞生、在爱中发展、在爱中延续，人寿保险工作者是一名爱的传播者

(女)接下来我们将请上一位福建国寿著名讲师与我们共同走过一段爱的历程，

(男)给各们带来爱的历程的这位讲师就是(讲师简介)

(女)掌声有请xxx讲师

五、爱与职责

(女)多谢xxx讲师为我们带来的爱的历程

(男)在讲师的介绍中我们了解到人寿保险是爱与职责的体现，是亲情、感情的延续。

(女)把职责看座山，就能挡住我们最后的防线，在多变的气候中，固守着我们充满爱的温馨家圆，

(男)职责是真爱行动的路标，它指引我们不被迷失方向。

(女)接下来，我为大家介绍这样一个人，他将带领我们一同进入爱与职责的领域(xxx介绍)

六、沟通时光：

(女)多谢xxx讲师，各位尊敬的来宾朋友们，透过刚才xxx讲师的精彩分析让我们深入的了解了家庭理财的重要性，并且初步了解了金鑫这款新概念保险产品。

(男)其实人寿保险是一份造福社会、造福大众的一项功利，为了突显保险本质，在这天我们还安排了一个及有好处的活动凡是在这天同意专家的意见，作出理财规划的嘉宾朋友们，中国人寿分公司将会以您的名言捐献给期望工程

(女)期望工程是中国青少年发展基金会组织实施的一项为青少年发展服务的社会公益事业。它的宗旨是贯彻政府关于多渠道筹集教育经费的方针，动员海内外民间的财力资源建立基金，资助我国贫困地区的失学儿童继续学业，保障适龄儿童理解义务教育的权利，改善贫困地区的办学条件，促进贫困地区基础教育事业的发展。

(男)2024年的秋天，有关部门对我国孤儿整体生存状况进行了一个调查，结果证明，在我国18岁以下，父母双亡和事实上无人供养的孤儿一共有57万多人，其中有1/3没有得到有效的救助。他们的生活概况、学习状况让人担忧。

(女)这天我们个性请来了期望工程的领导来来见证这一特殊时刻您的此次善举将会成就更多的失学儿童，让我们共同来为期望工程献上一份爱心

(男)这天坐在您身边的都是来自xxx寿险销售队伍中最优秀、最专业的寿险业务顾问，此刻他们将用三十分钟的时光为您进一步介绍家庭理财计划和金鑫两全保险。 七、结束语

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找